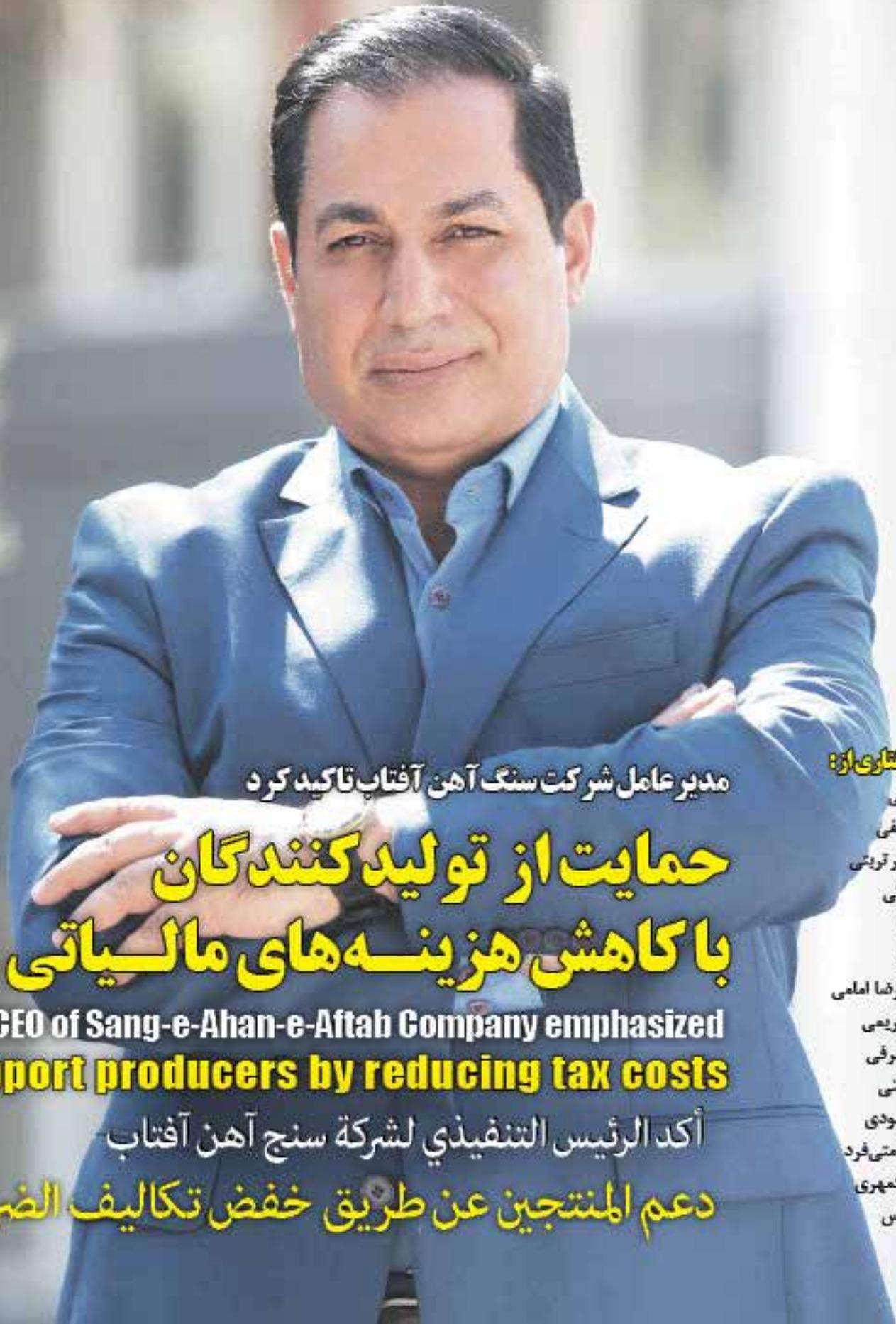


سرمایه‌گذاری



مدیر عامل شرکت سنگ آهن آفتاب تاکید کرد

حمایت از تولید کنندگان با کاهش هزینه‌های مالیاتی

The CEO of Sang-e-Ahan-e-Aftab Company emphasized
Support producers by reducing tax costs

أكد الرئيس التنفيذي لشركة سنج آهن آفتاب

دعم المنتجين عن طريق خفض تكاليف الضرائب

با آثار و گشای از:

یدالله صادقی

مجتبی یوسفی

حسن منتظر تریتی

محمد بیگدلی

حسن یقانی

رضا پدیدار

سید محمدرضا امامی

محمدرضا گریعی

علی اکبر اشرفی

مسعود حسینی

محسن محمودی

غلامرضا گرامتی فرد

علیرضا یزر گمهری

لیندال ساکس



شرکت صنعتی معدنی سنگ آهن آفتاب
SUN IRON ORE CO.

مجموعه معدنی
تولید کننده سنگ آهن
و کنسانتره سنگ آهن



- طرح نمونه صنعتی و واحد برتر کشوری در سال ۱۳۹۷
- واحد برتر صنعتی استان خراسان جنوبی ۱۳۹۸
- مکتشف نمونه استانی در سال ۱۳۹۲





شرکت صنعتی معدنی سنگ آهن آفتاب
SUN IRON ORE CO.



کنسانتره سنگ آهن با عیار حداقل ۶۵٪
واقع در معدن سنگ آهن نرم

Al_2O_3 : 1.5 Max

Fe: 65% Min

S: 0/3% Max

FeO: 16% Min

P: 0/1% Max

SiO_2 : 4.5% Max

سنگ آهن دانه بندی

واحد سنگ شکن مستقر در معدن سنگ آهن نرم با ظرفیت سالانه ۵۰۰ هزار تن قادر به تولید سنگ آهن دانه معدنی با سایز ۰-۳ می باشد.

مشخصات سنگ آهن دانه بندی تولید در معدن

Fe: 40% FeO:13% S,P<0.1% SiO_2 <12%



واحد کنترل کیفی

آنالیز شیمیایی به روش شیمی متر

📍 دفتر مرکزی: بلوار میرداماد، میدان محسنی (مادر)، خیابان سنجابی، پلاک ۲۰، واحد ۴

✉ info@pirsam.com

☎ ۰۲۱-۲۲۹۰۶۱۰۴-۷

📍 کارخانه کنسانتره: طبس، عشق اباد به سمت بردسکن، روستا تپه طاق جاده سمبیا معدن سنگ آهن نرم



گاز ایران را در نور دید

پوشش ایران سبز پوشش ۹۵ درصدی گاز در کشور

۳۴

۴۴

مدیرعامل شرکت مهندسی
تامین ادوات نفت کرنج (متانکو)

**استفاده از تجهیزات ساخت
داخل ورود تکنولوژی جدید
را به ارمغان می آورد**



۱۴

قائم‌مقام مدیرعامل شرکت کارگزاری
بانک پاسارگاد

**ایجاد زیرساخت‌های لازم
برای افتتاح شعب خارجی
در کشور**



دنیای صنعت
۴۰ تا ۵۰



دنیای انرژی
۳۴ تا ۳۸



پرونده ویژه
۲۴ تا ۳۲



اقتصاد بازار
۱۰ تا ۲۲

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

صاحب امتیاز:

مرتضی فغانی

مدیر مسئول:

حمید اسدی

قائم مقام مدیر مسئول:

رضا فغانی

سر دبیر:

فرهاد امیرخانی

مدیر هنری:

سعیده نیکبخت

مدیر بازرگانی:

سارا نظری

ویراستار:

مصطفی حاتمی

مترجم:

سعید عدالت‌جو

عکاس:

علی کیوانی - علیرضا تقوی

اعضای هیات علمی:

- دکتر پرویز محمدنژاد عضو کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی
- دکتر غلامرضا سلیمانی رئیس کل بیمه مرکزی ایران
- دکتر علی صحرايي مدیرعامل بورس تهران
- دکتر محمدابراهیم پورزندى استاد دانشگاه و مدیر بازار سرمایه
- دکتر محمد بیگدلی مدیرعامل بانک ملت
- دکتر محمد دامادی معاون حقوقی و پارلمانی وزارت صمت
- دکتر عزیزالله عساری مدیر ارشد حوزه اقتصاد
- مهندس تورج زارع مدیرعامل شرکت آومینای ایران
- مهندس محمد کلاتری مدیرعامل شرکت صیانور
- مهندس آرش محبی‌نژاد دبیر انجمن تخصصی صنایع همگن نیرو محرکه و قطعه‌سازان خودرو کشور
- دکتر جمشید حمزه‌زاده رئیس جامعه هتلداران کشور
- دکتر یاسر فلاح مشاور ارشد رئیس پژوهشکده پولی و بانکی
- دکتر امیرحامد رضایی کارشناس بازار سرمایه
- محمدرضا مقیسه مدیر روابط عمومی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات
- دکتر محمدعلی جلیلیان مدیر ارشد حوزه بازرگانی
- مهندس مصطفی خدابنده معاون پارلمانی شرکت فولاد مبارکه
- دکتر مهدی کریمی نفرشی رئیس هیات مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان تهران
- مهدی حکیمیان کارشناس ارشد حوزه سرمایه‌گذاری و اقتصاد

گروه دبیران:

سید قاسم قاری، مصطفی حاتمی، محمد جعفری
عرفان فغانی، سعید عدالت‌جو، سهیلا زمانی، ثمانه نادری

نشانی:

تهران، خیابان شهیدمفتح
کوچه مرزبان‌نامه، پلاک ۲۷، واحد ۳

کد پستی: ۱۵۸۸۸۶۶۳۴۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۴۲

واحد تبلیغاتی: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۲۶

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

وبسایت: WWW.DSG-M.COM

پست الکترونیک: D.SARMAYEH@GMAIL.COM

لیتوگرافی، چاپ و توزیع: شرکت خاتم‌نو

تلفن: ۷۷۸۱۳۳۴۹



رئیس سازمان صمت استان تهران خبر داد

رشد تعداد پروانه‌ها و مجوزهای بخش تولید و صنعت



مقدمه‌ای بر بانکداری پایدار



در گفت‌وگو با سفیر استرالیا بیان شد

آمادگی شرکت‌های استرالیایی برای تجارت با ایران



۴۲

دکتر حسن بقائی

پاکسان در مسیر توسعه پایدار حرکت می‌کند



خواندنی‌های سرمایه‌گذاری
۵۸ تا ۶۱



اقتصاد کلان
۵۲ تا ۵۶

تامین مواد گوشتی و پروتئینی به ویژه در قسمت دام و طیور یکی از مهمترین بخش‌های امنیت غذایی در کشور بوده و ارتباط مستقیمی با رونق صنعت دامداری دارد. در سال‌های اخیر همواره شاهد نوسان در قیمت گوشت، مرغ، تخم‌مرغ و لبنیات بوده‌ایم، به طوری که سهم این مواد در سبد کالاها و مصرفی بسیاری از دهک‌های پایین جامعه کاهش یافته و زنگ خطر سوء تغذیه و همچنین سایر پیامدهای بهداشتی، اجتماعی و سیاسی را به صدا درآورده است. در این میان، یکی از مهمترین بخش‌های زنجیره صنعت دام و طیور کشور، تامین نهاده‌های دامی مورد نیاز است. بر اساس آمارهای موجود، ذرت دامی بیشترین سهم را در تغذیه دام و طیور دارد، به طوری که بیش از ۸۶ درصد واردات نهاده‌ها برای تغذیه دام و طیور به این محصول اختصاص یافته است. ذرت دامی به دو شکل علوفه‌ای و دانه‌ای تولید می‌شود که ذرت علوفه‌ای در بخش تغذیه دام‌ها و ذرت دانه‌ای در بخش تغذیه طیور مورد استفاده قرار می‌گیرند.

با توجه به آمارها، میزان کل ذرت دامی مورد استفاده برای صنایع دامی کشور بالغ بر ۲۰ میلیون تن می‌باشد که از این میزان حدود ۱۱/۵ میلیون تن به ذرت علوفه‌ای و ۸/۵ میلیون تن به ذرت دانه‌ای اختصاص دارد. تولید ذرت علوفه‌ای با حدود ۲۲۰ هزار هکتار سطح زیر کشت در کشور و ۱۱/۵ میلیون تن پاسخگوی نیاز داخلی کشور است؛ اما تولید داخلی ذرت دانه‌ای تنها ۱/۲ میلیون تن می‌باشد؛ لذا برای تامین ذرت دانه‌ای مورد نیاز کشور، سالانه نیازمند واردات ۷ میلیون تن از این محصول به کشور هستیم، در حالی که حجم واردات ذرت دانه‌ای بالغ بر ۹ میلیون تن می‌شود. این آمارها نشان می‌دهد که نه تنها واردات این محصول به عنوان مهمترین نهاده دامی در صنعت دام طیور، پاسخگوی نیاز کشور بوده، بلکه حجم واردات ۲ میلیون تن بیشتر از نیاز کل کشور است که مطمئناً مازاد واردات ذرت دانه‌ای، در بازار آزاد کشور به فروش می‌رسد.

اما یکی از مهمترین مشکلات موجود در تامین این نهاده‌ها از طریق واردات، مساله تخصیص ارز است. بر اساس آمارهای به دست آمده، کل میزان ارز لازم برای واردات در حجم مورد نظر حدود ۴/۵ میلیارد دلار می‌باشد که در این میان، مدیریت صحیح اختصاص ارز و اصلاح ساختار این تخصیص از طریق شفاف‌سازی این روند و توزیع نهاده‌های دامی، تا اندازه زیادی این مشکل را مرتفع می‌کند. از طرفی، ذرت دانه‌ای، کشتی بسیار پُر آب بوده و استفاده از منابع محدود آبی کشور برای کشت این محصول در حدی که بتواند نیاز داخلی کشور را تامین کند، مقرون به صرفه نیست. جایگزینی روش‌های کاشت به کشت نشایی، تحقیق و توسعه بذرهایی که به آب کمتری نیاز دارند و همچنین همکاری مشترک با کشورهای دیگر برای سرمایه‌گذاری در کشت این محصول در خارج از کشور، از مهمترین اقداماتی است که می‌توان در راستای تامین بهتر این محصول راهبردی اتخاذ کرد. ■

تامین نهاده‌های دامی

گامی برای تحقق امنیت غذایی



حمید اسدی
مدیرمسئول

توسعه بستر الکترونیک رمز بقای اقتصاد جدید



فرهاد امیرخانی
سر دبیر

ویروس کرونا، این ذره هوشمند میکروسکوپی هزاره سوم توانست نظام اقتصاد ایران و جهان را با سرعتی باورنکردنی برهم بزند. بسیاری از کسب و کارها که سال‌ها به شیوه سنتی اداره می‌شدند، در یک چشم‌برهم زدن فرو ریختند و در مقابل، یکسری از فعالیت‌ها از جمله کسب و کارهای مبتنی بر بسترهای الکترونیک که تازه پا به عرصه اقتصاد گذاشته بودند و بیم و امید موفقیت آن‌ها در حال‌های از ابهام بود، ناگهان پُر و بال گشوده و اقتصاد کشورها را در نوردیدند و با قبضه بازار از رقبا، گوی میدان را از آن خود کردند.

بر اساس آمار، سال گذشته ارزش معاملات تجارت الکترونیک در ایران با افزایش ۱۶۰ درصدی به یک هزار و ۹۷ میلیارد تومان رسید و در این سال تعداد گواهی صادر شده امضای الکترونیک (۱/۳ میلیون) ۲۲۴ درصد، رشد داشت. علاوه بر این، طی این یک سال ارزش حقیقی معاملات تجارت الکترونیک به ۱۵۹۰ هزار میلیارد تومان و تعداد ای‌نمادهای اعطاشده به واحدهای تجارت الکترونیکی به ۸۹ هزار مورد رسید.

این آمارها گویای این حقیقت هستند که فصل نوینی در ارتباطات در همه حوزه‌ها از جمله اقتصاد ایجاد شده و تمامی کسب و کارها باید هر چه زودتر خود را با این تحول ناخواسته و جبر جهانی هماهنگ کنند. با اینکه کرونا، بخش‌هایی از اقتصاد را در هم ریخت، اما بخش‌های دیگری را نیز احیا کرد؛ همان موضوعی که از آن، به عنوان دیدن نیمه پُر لیوان یاد می‌شود. اکنون دولت‌ها بر اهمیت ایجاد بستر الکترونیک در کشورهایشان واقف شده‌اند، به طوری که در کشورمان، دولت دوازدهم نیز، پس از فراز و فرودها، شوک‌ها و تکانه‌هایی که کرونا بر تمامی ارکان کشور وارد آورد، این حقیقت را پذیرفت که برای ماندگاری و جلوگیری از ورشکستگی، به ناچار باید زمینه و بستر الکترونیک را در کشور مهیا کند. به همین منظور بود که رئیس دولت دوازدهم، در سال گذشته بر ضرورت ایجاد و توسعه دولت الکترونیک تأکید کرد و دستگاه‌های ذی‌ربط را موظف کرد تا ضمن گسترش زیرساخت‌های الکترونیک در تمامی سازمان‌های کشور، در جهت رفع موانع گسترش کسب و کارهای مجازی اقدام کرده و برای کمک به رونق آن دسته از کسب و کارهایی که در ایام کرونا رونق یافته و استعداد افزایش اشتغال در آن‌ها بیش از دیگران است، برنامه‌ریزی کنند. موضوعی که اکنون پیش از هر مسأله دیگری باید در سرلوحه برنامه‌های دولت سیزدهم قرار گیرد و از هر گونه کج سلیقه‌گی در این زمینه به شدت پرهیز گردد.

هربرت اسپنسر، جامعه‌شناس و مولف کتاب «تکامل» که بسیار تحت تأثیر افکار داروین قرار داشت، بر این باور بود که جامعه، مسیر طبیعی تکامل و تکوین خود را طی کرده و با حذف صفت‌های ناسازگار، عناصر قوی‌تر و اصلح را باقی خواهد گذاشت. اکنون در عصر و شرایطی به سر می‌بریم که ناگزیر به تغییر هستیم و در این میان، شاید اصلح‌ترین انتخاب، همانا به کارگیری بسترهای الکترونیک در تمام ابعاد زندگی از جمله کسب و کار باشد. ■

با توجه به وجود مشکلات عدیده در صنعت بانکداری کشور، برنامه‌ها و فعالیت‌های آن به صورت کلی و بدون در نظر گرفتن عملکرد بانک‌ها، باعث نگرانی‌ها و دغدغه‌های مدیریت می‌شود، اما مساله این است که آیا نظام بانکداری کشور در مسیر درستی گام برمی‌دارد و از رویکردهای روز مدیریتی دنیا بهره‌مند است؟ بحث جدی دیگر در خصوص آینده نظام بانکداری، بررسی نیاز مشتری‌های فعلی، ترسیم آینده بانکی کشور، چگونگی ادامه حیات بانکداری سنتی و همچنین دریافت خدمات از طریق شعب است که تحلیل آن، بستگی به عملکرد بانک‌ها و مدیران آن دارد. مدیران بانک‌ها باید بدانند که در صورت ارائه گزینه‌های جدید برای نگهداری و مدیریت منابع مالی از سوی مراکز متکی به تکنولوژی و کسب و کارهای غیر بانکی، مشتریان سابق خود را از دست می‌دهند و کالت آن‌ها تنها به شرط ارائه خدمات ویژه و منحصر به فرد پذیرفته خواهد شد.

امروزه در دنیا این پرسش مهم مطرح می‌شود که آیا بانک‌ها قادر به تامین آسایش مالی مشتریان هستند؟ بر اساس نظرسنجی فارستر، تنها ۳۶ درصد مشتریان به بانک‌ها اعتماد دارند و تحقیقات دیگر نیز حاکی از این است که بیش از ۶۰ درصد خانوار در کشورهای توسعه یافته، قبل از خرید خدمات مالی، در خصوص آن تحقیق می‌کنند. در نتیجه، بانک‌ها در صدد هستند تا از روش‌های مختلف، پاسخگوی انتظارات و خواسته‌های مشتریان باشند. از سوی دیگر، جریان مشترک توسعه صنعتی، تغییر قوانین و مقررات، تخصصی شدن صنایع، نیازهای در حال تغییر نیروی کار و فناوری‌های جدید در کشورهای مختلف، فشار مضاعفی بر الگوهای عملیاتی بانک‌ها وارد کرده و استراتژی‌های سنتی رشد و خلق ارزش افزوده را زیر سوال برده که این امر با توجه به تغییر شرایط محیطی برای ادامه فعالیت بانک‌ها در کشور وجود دارد.

آمارهای جهانی نشان می‌دهد، نظام حاکم بر راهبری و مدیریت صنعت بانکداری کشور شرایط مناسبی ندارد و نگاهی گذرا به گزارش مجمع جهانی اقتصاد در شاخص‌های زیر نیز آن را نشان می‌دهد. برای مثال، نظام بانکی کشور مان در پایداری و توانایی ادامه بقا از بین ۱۴۴ کشور رتبه ۱۰۴ را در اختیار دارد و در شاخص سهولت دسترسی به وام‌ها نیز رتبه ۱۴۱ را کسب کرده است. در خصوص شاخص‌هایی مانند فراهم بودن خدمات مالی و منطقی بودن قیمت آن نیز این رتبه به ترتیب ۱۳۵ و ۱۲۸ است. از این رو بر اساس آمارها، وضعیت نظام بانکی طی سال‌های گذشته چه در کشور و چه نسبت به دیگر بانک‌ها در سراسر دنیا رو به افول بوده است. نظام بانکداری ایران باید این پرسش مهم را پاسخ دهد که برای ارتقای جایگاه خود در آینده باید چه سیاست‌هایی داشته باشد؟ علاوه بر این، مسئولان این نظام باید بدانند که چگونه درآمد و میزان سودآوری خود را افزایش دهند. مساله دیگر، پرداختن به الزامات چگونگی خلق، حفظ مزیت و همچنین نحوه ایجاد ارزش افزوده برای خدمات این صنعت است، چرا که راهبری واقعی نظام بانکی، از این پس با موسساتی خواهد بود که در بهره‌گیری از نوآوری محصولات، خدمات و فرآیندها به منظور پیش‌بینی و تامین نیازهای مشتریان، مهارت و توانایی بیشتری دارند. به طور مختصر، نظام بانکی برای تحقق اهداف و برنامه‌های خود باید بر توانایی‌ها و انجام اقدامات پایه‌ای متمرکز شود و کار خود را به شرکای توانمند و افراد متخصص بسپارد تا زمینه برای رشد بهره‌وری آن فراهم گردد. ■

ضرورت تغییر الگوی عملیاتی در نظام بانکداری



دکتر حسین ساسانی
نظریه پرداز توسعه پایدار

اقتصاد بازار



در این بخش می خوانیم:

- بازار سرمایه نماد اقتصاد تولیدمحور است
- اقتصاد قطر و راهبردهای مناسب سرمایه گذاری
- سرمایه گذاران با نگاه کوتاه مدت به بورس وارد نشوند

مقدمه‌ای بر بانکداری پایدار

دکتر محمد بیگدلی
مدیرعامل بانک ملت



بخش اول: چرایی و چیستی

چه ضرورتی به پایداری است؟

بررسی سیر تاریخ زندگانی بشر بر روی کره زمین نشان می‌دهد که در میان سایر موجودات زنده، نقش انسان بیشتر به‌عنوان یک مصرف‌کننده منابع مطرح بوده تا باز تولیدکننده منابع. انسان‌های عصر شکار با ورود به هر منطقه جغرافیایی تلاش می‌کردند با بهره‌برداری از منابع غذایی، نیازهای خود را برطرف کنند و با ناپایدار شدن منابع به‌جای دیگری نقل مکان می‌کردند.

اولین تمدن‌های بشری زمانی شکل گرفتند که بشر قادر شد در یک منطقه جغرافیایی مشخص، یک پایداری نسبی از منابع مورد نیاز خود را پیدا یا ایجاد کند. شکل‌گیری و رشد جوامع بشری همواره مرهون بر خورداری از میزان قابل پیش‌بینی منابع مورد نیاز به‌ویژه منابع غذایی بوده و انسان با بهره‌گیری از فناوری و توسعه کشاورزی سعی در افزایش این قابلیت اطمینان کرد.

گرچه پایداری منابع در تمام طول تاریخ به‌عنوان یک تهدید برای بقای گونه بشر مطرح بود، ولی با ظهور انقلاب صنعتی و دسترسی انسان به گنجینه منابع هیدروکربنی، بشر برای اولین بار با وفور منابع و مازاد تولید مواجه شد. پیشرفت‌های علمی حاصل از عصر روشنگری و دستاوردهای اعجاب‌انگیز انسان در قرن گذشته، موضوع پایداری منابع را به حاشیه راند و انسان مغرور که حالا پای او به فضا هم باز شده بود، خود را در ابتدای یک پیشرفت سریع، خطی و پایان‌ناپذیر تصور می‌کرد که هیچ محدودیتی نمی‌تواند مانع او شود.



بر آورد غیر واقعی انسان نسبت به توانمندی‌های خود و غفلت از محدودیت منابع، باعث استفاده بی‌رویه از منابعی شد که به لطف دانش و فناوری، دسترسی به آن‌ها همیشه ساده‌تر و ارزان‌تر شده بود. سوزاندن حجم عظیمی از زغال سنگ، نفت و گاز، بهره‌برداری گسترده از جنگل‌ها، خاک، اقیانوس و سایر جانوران، گرچه رفاه بی‌مانندی برای بشر به همراه آورده، اما او را در لبه پرتگاهی بی‌بازگشت قرار داد که ذهن انسان قادر به درک ابعاد و پیچیدگی آن نیست. نابودی تنوع گونه‌های زنده در دریا و خشکی، مختل شدن سازوکارهای طبیعی سیاره که در طول صدها میلیون سال تکامل یافته بودند و از بین بردن اکوسیستم‌ها و چرخه‌های طبیعی به‌ویژه جریان جت استریم و چرخه کربن که به پایداری اقلیم منجر شده بودند، به‌صورت هم‌افزایانه یک بمب ساعتی را فعال کرده که شمارش معکوس آن از همین حالا شروع شده و زنگ خطر را برای انقراض گسترده موجودات زنده سیاره به صدا در آورده است.

تغییرات اقلیمی برای سیاره‌ای که چند میلیارد سال از سن آن می‌گذرد، موضوع تازه‌ای نیست. سیاره‌ای که در پنج انقراض گسترده قبلی که منجر به از بین رفتن تقریباً تمامی گونه‌های پرسلولی در هر انقراض شده توانسته خود را بازسازی کند، این بار نیز موفق خواهد بود و نیازی به نگرانی برای آن نیست، ولی برای انسان موضوع کاملاً متفاوت است. گونه‌ای که ۲۰۰ هزار سال از عمر او می‌گذرد و تنها چند هزار سال است که به زبان، تمدن و فناوری مجهز شده، تاکنون چنین پدیده‌ای را تجربه نکرده و برای او دور از ذهن می‌نماید که این مادر مهربان و منابع نامحدود آن او را حمایت نکند. نه حافظه‌ای تاریخی از چنین رویدادی وجود دارد که تاریخ‌نگاران روایت کرده باشند، نه روایت ادبی که شاعران و نویسندگان نقل کرده باشند و نه اثر هنری که هنرمندان خلق کرده باشند. هشدارهای معدود دانشمندی هم که خبر از این فاجعه می‌دهد، به نفرین کاساندر اگرفتار شده و در هیاهوی عصر سرمایه‌داری و رفاه گم شده است. بزرگی ابعاد و نامطلوب بودن خبر باعث شده تا به‌رغم وجود شواهد کافی، گوش شنوایی در میان سیاستمداران، سرمایه‌داران و حتی مردم عادی برای جدی گرفتن هشدارها وجود نداشته باشد. دل خوش کردن به حل مسائل زیست‌محیطی با دستاوردهای علمی و فناوری که در آینده کسب خواهیم کرد نیز سرزیر برف فرو بردن است. وقوع همه‌گیری کووید ۱۹ در سال اخیر نشان داد که در برابر چنین رویدادهایی تا چه اندازه آسیب‌پذیر و بی‌پناه هستیم.

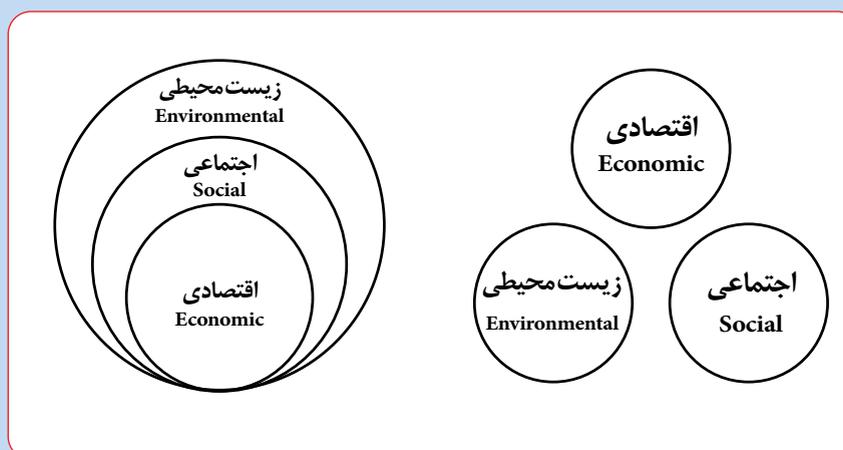
پیشرفت چند قرن اخیر بشر قطعاً چشمگیر و بی‌مانند بوده، اما در ادامه دار بودن این پیشرفت و پایداری آن، تردید جدی وجود دارد. با این تفاسیر ضروری است تا در خصوص مفهوم پایداری به عنوان تنها راهکار محتمل برای ادامه بقای بشر و سایر گونه‌های جانوری و گیاهی سیاره که از اقدامات بشر متأثر شده‌اند، توجه جدی از سوی نهادهای بین‌المللی، دولت‌ها، کسب و کارها و مردم عادی صورت گیرد.

پایداری چیست؟

تعریف سازمان ملل متحد از پایداری "ارضای نیازهای نسل امروز بدون قربانی کردن دسترسی نسل‌های آینده به ارضای نیازهایشان" است. منابع محدود و چرخه‌های تعادلی سیاره بایستی به گونه‌ای مورد بهره‌برداری قرار گیرند که بقای نسل فردا، قربانی رفاه نسل امروز نشود. در راستای توسعه پایدار، این سازمان ۱۷ محور را تعیین کرده و برای تحقق اهداف تعیین شده، سال ۲۰۳۰ میلادی را مشخص کرده است. با توجه به گستردگی ابعاد موضوع، دولت‌ها و کسب و کارهای بزرگ نیز داوطلب شده‌اند تا هر کدام، بخشی از این تلاش‌ها را متعهد شوند. تعهد کسب و کارها به توسعه پایدار در برخی از کشورهای از قبیل اتحادیه اروپا، مشمول الزامات و مشوق‌های قانونی شده و از طرف ذی‌نفعان مختلف به ویژه مشتریان مورد پیگیری و پایش قرار می‌گیرد. ذی‌نفعان مختلف می‌خواهند اطمینان یابند که کسب و کارها، منافع اقتصادی مورد انتظارشان را بدون قربانی کردن منافع اجتماعی و زیست‌محیطی در بهترین حالت رقابتی برآورده می‌کنند.

ابعاد اصلی پایداری

اگرچه تحقق اهداف مادی و اقتصادی، کماکان در قلب فلسفه کسب و کارها و سازمان‌های بزرگ قرار دارد، اما پایداری سودآور و بقای کسب و کار در بلندمدت نیازمند وجود یک بستر اجتماعی و زیست‌محیطی است. مفهوم پایداری منجر به بازتعریف رابطه سه مفهوم دستاوردهای اقتصادی، اجتماعی و زیست‌محیطی شده که به صورت سنتی از یکدیگر مستقل فرض می‌شدند.



در زیربنایی‌ترین لایه پایداری، توسعه اقتصادی وجود دارد. یک کسب و کار برای اینکه به لحاظ اقتصادی پایدار باشد، باید سودآور هم باشد و درآمد کافی برای بقا در آینده را ایجاد کند. در واقع چالش این موضوع در حفظ تعادل است. سودآوری اقتصادی به هر قیمتی پذیرفته نیست و نباید با هزینه کردن منافع عمومی و زیست‌محیطی حاصل گردد. پایداری کسب و کار در لایه دوم، نیازمند دسترسی پایدار به منابع انسانی سالم و کارآمد در طول زمان است. توسعه اجتماعی اشاره به رفتار کسب و کار با کارکنان خود و جامعه‌ای دارد که در آن فعالیت می‌کند. حفظ ایمنی و سلامت کارکنان، توسعه و توانمندسازی آنان، پرداخت منصفانه در کنار توجه به نیازهای اجتماعی محلی از جمله روش‌های متداول برای عمل به چنین تعهدی است.

در فراگیرترین لایه توسعه پایدار، پایداری سیاره مورد توجه است. گرچه منابع فراوانی برای بهره‌برداری در دسترس بشر قرار دارد، اما این منابع بی‌پایان نیستند و بهره‌برداری از آنها هم بدون تبعات نیست. بهرغم همه پیشرفت‌های علمی، بشر هنوز موفق نشده تا کوچک‌ترین اکوسیستم‌های طبیعی را حتی در مقیاس آزمایشگاهی بازتولید کند و چنانچه سازوکارهای طبیعی سیاره مختل شوند باز تعادل خارج گردند، بازگرداندن آنها به نظر غیرممکن می‌رسد.

بخش دوم: چگونگی

در بخش گذشته (چرایی و چیستی) به ضرورت و اهمیت توجه به پایداری در استفاده از منابع و مسئولیت کسب و کارهای بزرگ در این زمینه پرداخته شد و ضمن تبیین مفهوم پایداری، ابعاد اصلی آن معرفی گردید. در این بخش به چگونگی تحقق پایداری به ویژه در صنعت بانکداری پرداخته خواهد شد و مدل اختصاصی بانک ملت برای حرکت در این مسیر معرفی می‌شود.

بانک ملت با سرمایه‌گذاری در پروژه‌های کلان ملی در حوزه انرژی و همچنین مشارکت در طرح‌هایی از قبیل خرید تضمینی گندم و تعویض خودروهای فرسوده، بخش‌های گسترده‌تری از مسئولیت اجتماعی خویش را ایفا نمود

بانکداری پایدار به چه معناست؟

با عنایت به نقش آفرینی سرنوشت‌ساز صنعت بانکداری در هدایت سرمایه‌ها با پدیده تاثیر قطعی فعالیت‌های بانک‌ها در پایداری جوامع و سیاره‌اذهان کرد. این مهم در اغلب توافقنامه‌های مهم اقلیمی و بین‌المللی به صراحت مورد تاکید قرار گرفته است. در یک تعبیر کلی، بانکداری پایدار به معنای هدایت سرمایه‌گذاری و مدیریت ریسک محصولات و خدمات به نحوی است که در بلندمدت به توسعه اقتصادی، اجتماعی و محیط زیست کمک کند یا حداقل آسیب نزند. این امر بدین معناست که فعالیت‌های عملیاتی بانک و تصمیم‌های سرمایه‌گذاری، نه فقط با معیار سودآوری کوتاه‌مدت، بلکه با نگاهی بلندمدت انجام شوند و روابط متقابلی که بین منافع اقتصادی، اجتماعی و زیست محیطی برقرار است را مورد نظر قرار دهند. امروزه انتظار سهامداران و مشتریان آگاه این است که منافع مالی و اقتصادی آنان به صورت رقابتی و کارآمد تامین شود، اما این منفعت به قیمت تخطی از مسئولیت‌های اجتماعی تمام نشود و از جیب سیاره و منابع محدود آن پرداخت نشود. این انتظار توسط مدیران سابق بانک ملت به خوبی درک شده و حسب موقعیت تلاش شده، علاوه بر سودآوری اقتصادی، ایفای این بخش از مسئولیت‌های سازمانی مورد توجه قرار گیرد.

بانکداری پایدار در بانک ملت

بانکداری پایدار در بانک ملت از سابقه طولانی برخوردار است. از سال‌های ابتدایی تشکیل بانک ملت، دغدغه‌های اجتماعی مورد توجه مدیران و کارکنان بانک قرار داشته است. این فعالیت‌ها تا سال‌های قبل از ۱۳۸۰ اغلب در قالب کمک‌های انسان‌دوستانه، امور خیریه و تسهیلات حمایتی از اقشار آسیب‌پذیر سازمان‌دهی شده بود و بانک ملت علاوه بر نقش آفرینی در توسعه مناطق کم‌برخوردار با تاسیس اماکنی از قبیل خانه‌های بهداشت، حمام روستایی در راستای محرومیت‌زدایی فعالیت کرد.

فعالیت‌های بانک ملت در فاصله سال‌های ۱۳۸۰ تا ۱۴۰۰ به صورت نظام‌یافته و سازمان‌دهی شده دنبال گردید. در این دودهمه، این بانک با سرمایه‌گذاری در پروژه‌های کلان ملی در حوزه انرژی و همچنین مشارکت در طرح‌هایی از قبیل خرید تضمینی گندم و تعویض خودروهای فرسوده، بخش‌های گسترده‌تری از مسئولیت اجتماعی خویش را ایفا نمود. در این سال‌ها بنیاد ملت با هویت حقوقی مستقل و با هدف ایفای مسئولیت‌های اجتماعی بانک ملت تاسیس گردید و با حمایت مراجع بیرونی ده‌ها طرح فرهنگی و اجتماعی را طراحی و اجرا کرد.

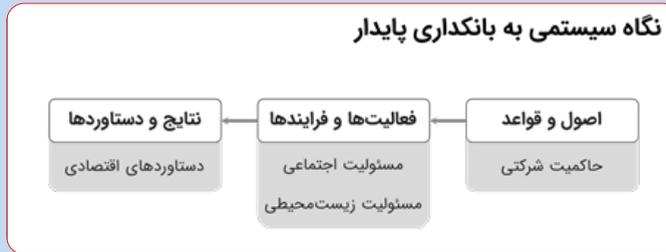
در آخرین برنامه راهبردی بانک ملت که برای افق میان مدت و تا سال ۱۴۰۰ طراحی شده بود، موضوع یکپارچه‌سازی ایفای مسئولیت‌های اجتماعی به عنوان یکی از محورهای اصلی ۹ گانه راهبردی قرار گرفت و یک کمیته عالی تحت مدیریت رئیس هیات مدیره به عنوان نماینده ذی‌نفعان تشکیل گردید. این کمیته با بهره‌گیری از تجربیات تجمعی که در طول فعالیت‌های اجتماعی بانک در چهار دهه اخیر انجام شده بود و با استفاده از مطالعات علمی و تطبیقی سازمان‌های مطرح در دنیا، به تدوین بیانیه خط‌مشی مسئولیت اجتماعی پرداخت، حوزه‌های فعالیت و متولیان هر حوزه را به صورت شفاف تعیین نمود و همچنین گزارش‌دهی در قالب استانداردهای جهانی برای ذی‌نفعان مختلف را در دستور کار قرار داد. شکل زیر خلاصه‌ای از فرآیند بلوغ رویکردهای بانکداری پایدار در بانک ملت را نشان می‌دهد.



با عنایت به رشد سریع تحولات اجتماعی و زیست محیطی در سال‌های اخیر و همچنین گستردگی و پیچیدگی موضوع پایداری، ضرورت داشت تا پایداری به صورت یک مفهوم جامع مورد بازاندیشی قرار گیرد. به همین منظور، رویکرد سیستمی به مفهوم اتخاذ گردید و مفهوم پایداری در قالب ورودی‌ها، فرآیند و خروجی مورد تأمل قرار گرفت. شکل زیر نگاه سیستمی به مسئولیت اجتماعی را نشان می‌دهد. در این نگاه، موضوعات مرتبط با حاکمیت شرکتی به عنوان اصول و قواعد الزامی قرار می‌گیرند و موضوعات اجتماعی و زیست محیطی به عنوان فعالیت‌ها و فرآیندهای سازمانی برای دستیابی به نتایج و دستاوردهای اقتصادی برای ذی‌نفعان مختلف طبقه‌بندی می‌شوند.

اگر چه تحقق اهداف مادی و اقتصادی، کماکان در قلب فلسفه کسب و کارها و سازمان‌های بزرگ قرار دارد، اما پایداری سودآور و بقای کسب و کار در بلندمدت نیازمند وجود یک بستر اجتماعی و زیست محیطی است

نگاه سیستمی به بانکداری پایدار

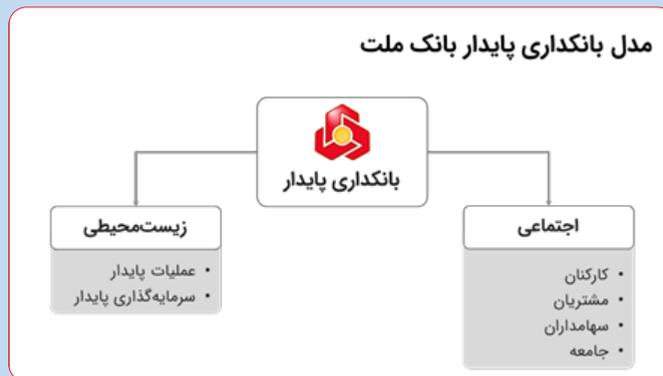


از آنجایی که اصول و قواعد حاکمیتی در حوزه اختیارات قانونی و حقوقی کشور قرار دارند و همچنین بخش‌های مختلفی به صورت تخصصی به مدیریت دستاوردهای اقتصادی بانک اختصاص دارند، فعالیت‌ها و فرآیندهای پایداری در قالب مسئولیت اجتماعی و مسئولیت زیست‌محیطی به‌عنوان محورهای اصلی بانکداری پایدار در بانک ملت تعیین شدند.

معرفی مدل بانکداری پایدار در بانک ملت

بهره‌گیری از تجارب دهه‌های پیشین، مرور مدل‌های علمی و انجام مطالعات تطبیقی گسترده در سازمان‌های مختلف در سرتاسر دنیا، منجر به ایجاد داده‌های ارزشمندی گردید که به‌عنوان ورودی‌های اصلی تدوین مدل پایداری بانک ملت در اختیار مدیران ارشد و کمیته یکپارچه‌سازی ایفای مسئولیت اجتماعی قرار گرفت و طی یک فرآیند چندمرحله‌ای و با بهره‌گیری از خرد جمعی، مدل پایداری بانک ملت در نیمه دوم سال ۱۳۹۹ منطبق بر شکل زیر تدوین گردید.

مدل بانکداری پایدار بانک ملت



در این مدل، ابعاد زیست‌محیطی و اجتماعی به‌عنوان ابعاد کلان مدل مورد تأیید قرار گرفتند و ۶ محور تمرکز در قالب عملیات پایدار، سرمایه‌گذاری پایدار، کارکنان، مشتریان، سهامداران و جامعه تعریف گردید. جدول زیر خلاصه‌ای از برنامه‌های هر کدام از محورهای ۶ گانه را نشان می‌دهد.

ابعاد پایداری	محورهای تمرکز	نمونه برنامه‌ها
زیست‌محیطی	عملیات پایدار	مدیریت مصرف منابع از قبیل آب، انرژی و مواد مصرفی، مدیریت ضایعات و پسماندها
	سرمایه‌گذاری پایدار	تسهیلات مسئولانه، سرمایه‌گذاری توسعه پایدار، ارزیابی مشتریان صنایع پرریسک و حمایت و ترویج نوآوری
ابعاد اجتماعی	کارکنان	عدالت و حقوق انسانی، ایمنی و بهداشت، توسعه و توانمندسازی، اخلاق حرفه‌ای، مشارکت و نقش آفرینی، فرهنگ‌سازی
	مشتریان	توسعه خدمات، دسترسی‌پذیری، نوآوری، شفافیت و ارائه خدمات به مجموعه‌های دانش‌بنیان یا مردم‌نهاد
	سهامداران	سودآوری پایدار، افزایش ثروت سهامداران، حمایت از قیمت سهام، پرداخت به‌موقع سود سهامداران
	جامعه	امور خیریه، محرومیت‌زدایی، تسهیلات حمایتی، همکاری با نهادها و مجامع، آموزش و توانمندسازی، بهداشت و درمان

مدل پایداری بانک ملت در بهار ۱۴۰۰ به تصویب هیات‌مدیره رسید و جهت اجرا به متولیان داخلی ابلاغ شد. امید است با همکاری نهادها و سازمان‌های داخلی و بین‌المللی در دهه پیش رو، شاهد اقداماتی اثربخش‌تر در این مهم باشیم و این امانت‌ارزشمند را به شایستگی به نسل‌های آینده منتقل کنیم. ■

تو مگو همه جنگ‌اند و ز صلح من چه آید
تو یکی نه‌ای، هزاری؛ تو چراغ خود بر افروز

بانکداری پایدار به معنای هدایت سرمایه‌گذاری و مدیریت ریسک محصولات و خدمات به نحوی است که در بلندمدت به توسعه اقتصادی، اجتماعی و محیط‌زیست کمک کند یا حداقل آسیب نزنند

قائم مقام مدیرعامل شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد

ایجاد زیرساخت‌های لازم برای افتتاح شعب خارجی در کشور

ثمانه نادری

کارگزاری‌ها واسطه مهمی برای قیمت‌گذاری و خریدوفروش سهام در بورس به شمار می‌روند، اما مساله مهم، کیفیت خدمات و چگونگی اقدامات آن‌ها برای کمک به مشتریان است که عامل مهمی در تمایز کارگزاری‌های فعال در سطح کشور به حساب می‌آید. برخورداری از سیستم‌های داخلی مناسب، ارائه پشتیبانی، قابلیت انجام سریع سفارش مشتری، داشتن اطلاعات مرتبط و کافی و همچنین حجم سرمایه افراد از مهمترین پارامترهای تاثیرگذار در انتخاب یک کارگزاری مناسب است. برای درک بهتر این موضوع به سراغ سید محمدرضا امامی، قائم مقام مدیرعامل شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد رفته و با وی به گفت‌وگو نشستیم. امامی معتقد است: «با افزایش تعداد سرمایه‌گذاران، مراجعه برای دریافت خدمات از سوی کارگزاری‌ها نیز افزایش می‌یابد، از این‌رو کارگزاری‌ها به منظور ثبت سفارش برای خریدوفروش سهام، مشاوره، دریافت اعتبار و... باید زیرساخت‌های مناسب را برای افراد فراهم کنند و در این مسیر به ارتقای سیستم و افزایش سطح کیفیت خدمات خود بپردازند.» ما حاصل این مصاحبه را با هم می‌خوانیم.

خدمات به روز، مبتنی بر فناوری‌های نوین کشور و ارائه‌دهنده خدمات معاملات برخط برای همگامی با سیستم‌های نوین بازاریابی و جذب مشتریان شناخته می‌شود و از دیرباز تاکنون، زمینه دسترسی سریع، آسان و مطمئن به سیستم معاملاتی را برای سرمایه‌گذاران فراهم کرده است. در همین راستا مشتریان می‌توانند تمام فرآیند تکمیل اطلاعات ثبت‌نام اولیه را از طریق سامانه «ماهور» در کم‌ترین زمان ممکن انجام دهند و برای متقاضیان سجامی نیز اطلاعات به صورت سیستمی از سامانه جامع اطلاعات مشتریان (سجام) دریافت شود.

با توجه به نوسانات بازار سرمایه، مهمترین اقدامات این مجموعه در سال گذشته چه بود؟

از اوایل مهرماه سال ۱۳۹۹ با راه‌اندازی سامانه ماهور تعداد ۲ هزار و ۹۸۳ نفر در کارگزاری بانک پاسارگاد اقدام به ثبت‌نام کردند. علاوه بر این، سامانه احراز هویت الکترونیک سجامی این شرکت نیز فرآیند سجامی شدن مشتریان، بدون مراجعه حضوری به مراکز احراز هویت را انجام داد. در این راستا ۱۳۶ هزار و ۸۸۵ نفر از متقاضیان مرحله نهایی سجام، سامانه احراز هویت الکترونیک سجامی کارگزاری بانک پاسارگاد را انتخاب کردند که ۱۰۹ هزار و ۴۵۴ نفر از آنان توسط کارشناسان این شرکت تایید و سجامی شده‌اند. شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد در بورس دیگر شهرهای کشور نیز فعالیت قابل قبولی داشته و برای نخستین بار به پذیرش محصولات ضایعات شرکت ایران خودرو (ورق فولادی، براده چدن، براده آلومینیوم، کارتن مقوایی) و دوده صنعتی شرکت کربن سیمرغ در بورس کالا اقدام کرده و به دنبال نهایی شدن پذیرش محصول لاستیک خودرو در این بازار است.

مهمترین دستاوردهای شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد تا کنون چه بوده است؟



شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد در چه سالی و با چه هدفی تاسیس شد؟

این شرکت در سال ۱۳۸۵ تاسیس شد و پس از آن به عنوان یکی از زیرمجموعه‌های گروه مالی پاسارگاد به فعالیت در بازار سرمایه پرداخت و مشتریان زیادی را در ۱۰ شعبه واقع در شهرهای تهران، اراک، قزوین، زنجان، کیش، مشهد، اصفهان، بابل، اهواز و فسا تحت پوشش قرار داد. شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد با اشتغال زایی برای ۱۵۰ نفر و توسعه فضای کار، خدماتی مانند ارسال سریع و مطمئن سفارش‌ها، نقل و انتقال آبی و جوه از حساب بانکی به حساب این شرکت، مشاهده لحظه‌ای صورت حساب و سیدداری، سهولت در مدیریت دارایی‌ها و همچنین دسترسی سریع به اخبار و اطلاعات بازار را در اختیار مشتریان قرار می‌دهد تا در شرایطی امن و مطمئن در بورس سرمایه‌گذاری کنند. قابل ذکر است، این شرکت به عنوان یکی از کارگزاران پیشرو در ارائه

این شرکت در سال گذشته اولین خریدار ملک عرضه شده در بازار املاک و مستغلات بورس کالا برای یک سرمایه‌گذار حقیقی بود و در تاریخ ۲۹ مردادماه ۱۳۹۹ نخستین عرضه املاک متعلق به شرکت عمران شهر جدید پردیس را انجام داد. در اواخر سال ۱۳۹۵ نیز فعالیت بخش بین‌المللی این شرکت جهت جذب سرمایه‌گذار خارجی به صورت منسجم و انجام اقدامات متنوع و مفید آغاز شد و به روزرسانی محتوای سایت انگلیسی، بارگذاری گزارش‌های روزانه بازار و ارائه تحلیل بنیادی شرکت‌ها به زبان انگلیسی برای جذب سرمایه‌گذاران و خدمات‌رسانی ویژه به آنان نیز عملیاتی گردید. از دیگر فعالیت‌های مهم شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد، تدوین و انتشار کتابچه معرفی ۹۷ شرکت مهم بورسی و فرابورسی تحت عنوان (IranMarket in a Nutshell 2018) است که با تکیه بر آخرین اطلاعات موجود به روزرسانی شده است. در سال ۱۳۹۹ نیز بیش از ۴۰ کد بورسی برای مشتریان خارجی درخواست و صادر شده و برنامه‌هایی چون تدوین فهرست معاملات سرمایه‌گذاران خارجی به زبان انگلیسی و ارسال الکترونیکی صورت معاملات به صورت روزانه برای سهامداران عملی شده است. همچنین به منظور تامین مالی خارجی، جلسات متعددی با موضوع عرضه و پذیرش شرکت‌های خاص در بازار سرمایه، ارائه توضیحات پیرامون مراحل پذیرش آنان، اخذ مجوز معاملاتی و صدور کد بورسی برای سهامدار حقوقی برگزار شده است.

مهمترین موانع فعالیت کارگزاری‌ها در کشور چیست و شرکت شما برای رفع این موانع چه اقداماتی انجام داده است؟

متأسفانه به دلیل مشکلات زیرساختی سرمایه‌گذاری و محدودیت‌های قانونی در خدمات قابل ارائه کارگزاری‌ها، منابع درآمدی آن‌ها به دریافت کارمزد محدود شده، در حالی که در دیگر کشورها به دلیل سرویس‌های متنوع خدمات‌رسانی، کارمزدهای معاملات کارگزاری‌ها نزدیک به صفر و حتی صفر است و این شرکت‌ها برای توسعه شعب خود از همه ردیف‌های درآمدی بهره‌مند هستند. با این حال، شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد در سال گذشته توانست جهت سهولت در ارائه اطلاعات شرکت به مشتریان و علاقه‌مندان به بازار سرمایه، راهنمایی سرمایه‌گذاران و همچنین خدمات‌دهی غیرحضور، یک وب‌سایت راه‌اندازی کند و پشتیبان محکمی برای مشتریان در امور خدماتی خریدوفروش و پرداخت باشد. از سوی دیگر؛ مشتری‌مداری، افزایش کیفیت خدمات و تلاش برای افزایش زیرساخت‌های موازی بازار سرمایه از دیگر اقدامات مهم این شرکت بوده که در راستای آن با تقویت دسترسی به OMS وضعیت سفارش‌گذاری خود را بهبود بخشیده و وارد فضای رقابتی در حوزه ارائه نرم‌افزارهای مدیریت سفارش شده است.

برای جلوگیری از بروز اختلال در کارگزاری‌ها چه تدابیری باید اتخاذ شود؟

طبیعتاً با افزایش تعداد سرمایه‌گذاران، مراجعه برای دریافت خدمات از سوی کارگزاری‌ها نیز افزایش می‌یابد، از این رو کارگزاری‌ها به منظور

ثبات سفارش برای خریدوفروش سهام، مشاوره، دریافت اعتبار و... باید زیرساخت‌های مناسب را برای افراد فراهم کنند و در این مسیر به ارتقای سیستم و افزایش سطح کیفیت خدمات خود بپردازند و در صورت بروز مشکل، به سؤالات سرمایه‌گذاران پاسخ دهند. لازم به یادآوری است، سایت مدیریت فناوری بورس نیز در برخی از مواقع با اختلال مواجه شده و به صورت مقطعی از دسترس خارج می‌شود که به اعتقاد تحلیلگران، افزایش تعداد معامله‌گران و ورود کدهای بورسی جدید به بازار سهام و به تبع آن، کاهش توان سامانه معاملاتی و ظرفیت آن برای سفارشات دریافتی، از عوامل اصلی این اختلال است. به همین دلیل چنین مشکلی برای کارگزاری‌ها نیز وجود دارد و مسئولان این حوزه باید راه‌چاره‌ای برای حل این مشکل بیاندیشند تا سهامداران ضرر نکنند. از سوی دیگر، کارگزاری‌هایی که با شرکت‌های خدمات برخط بازار سرمایه (OMS) همکاری دارند، باید ماهانه وضعیت پیشرفت خود را گزارش داده و هرچه سریع‌تر نسبت به راه‌اندازی مرکز داده پشتیبان جهت سرعت‌بخشی به فرآیند خدمات‌دهی اقدام کنند.

اهم برنامه کارگزاری بانک پاسارگاد برای سال‌های آینده چیست؟

حفظ و ارتقای جایگاه این شرکت در تمامی بازارهای فعال در بازار سرمایه یکی از مهمترین برنامه‌های سال مالی آتی شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد است که در صورت تداوم بازار یابی کارگزار بازارگردان در صندوق‌های سرمایه‌گذاری طلا و سکه، تقویت واحد تامین مالی (عرضه و پذیرش) و همچنین جذب و به سرانجام رساندن قراردادهای جدید محقق می‌شود. علاوه بر این، این موضوع نیازمند برقراری ارتباط محکم با سرمایه‌گذاران خارجی علاقه‌مند به فعالیت در بازار سرمایه کشور است. لازم به یادآوری است، شرکت کارگزاری بانک پاسارگاد اهداف خود را با توجه به اجرای برنامه‌های آموزشی، توانمندسازی سرمایه‌انسانی و تلاش در جهت افزایش سطح تحصیلات و گواهینامه‌های حرفه‌ای کارکنان عملیاتی می‌کند و به دنبال ارتقای نرم‌افزار برخط شرکت، عملیاتی کردن دقیق معاملات الگوریتمی و همچنین فعالیت در زمینه هوش مصنوعی است. از این رو در کنار بهبود، ارتقا و توسعه تارنمای این شرکت، نظام پیشنهادات و انتقادات تمامی واحدهای فعال نیز ارزیابی می‌شود. ورود بیشتر در بازارهای مشتقه سهام و تشکیل باشگاه مشتریان آنلاین پاسارگاد از دیگر اهداف سال ۱۴۰۰ این شرکت بوده و به دنبال تنوع‌بخشی، ورود و فعالیت در بازارهای جدید بورس کالا (اوراق سلف موازی، گواهی سپرده و صندوق‌های سرمایه‌گذاری با ماهیت کالایی) است. از دیگر فعالیت‌های این شرکت می‌توان به ایجاد شرایط تسویه معاملات آتی در بورس کالا، قرار دادن نام بانک پاسارگاد در زمره بانک‌های عامل این بازار، توسعه و افتتاح شعبه‌های جدید و همچنین ایجاد زیرساخت‌های لازم برای افتتاح شعبه‌های خارجی اشاره کرد. ■

از دیگر فعالیت‌های این شرکت می‌توان به ایجاد شرایط تسویه معاملات آتی در بورس کالا، قرار دادن نام بانک پاسارگاد در زمره بانک‌های عامل این بازار، توسعه و افتتاح شعبه‌های جدید و همچنین ایجاد زیرساخت‌های لازم برای افتتاح شعبه‌های خارجی اشاره کرد

رییس هیات مدیره شرکت سبدگردان هدف بازار سرمایه نماد اقتصاد تولیدمحور است

عرفان فغانی

هر چند جایگاه و اهمیت بازار سرمایه در اقتصاد کشور بیشتر از همیشه مطرح شده؛ اما برای افزایش کارایی آن همچنان نیازمند فرهنگ‌سازی و افزایش سطح اطلاعات بورسی افراد جامعه هستیم که امروزه به واسطه شرکت‌های سبدگردان انجام می‌شود. از جمله شرکت‌های موفق در این حوزه، شرکت سبدگردان هدف است که با سابقه‌ای طولانی در خدمات‌رسانی به سهامداران و افزایش سود سرمایه‌گذاران در جلب اعتماد آنان موفق بوده است. از مزایای این شرکت می‌توان به استفاده از تحلیلگران متخصص، بهره‌مندی از امکانات سخت‌افزاری و نرم‌افزاری، عرضه و ترویج ابزارها و نهادهای نوین مالی و ارتباط گسترده با بدنه اقتصادی کشور اشاره کرد. حال این سوال پیش می‌آید که «بی‌توجهی به بازار سرمایه چگونه باعث انحراف منابع مالی خواهد شد؟» و «برای کسب سود بیشتر از بازار سرمایه باید از چه مکانیزم‌هایی بهره برد؟» برای دستیابی به پاسخ مناسب، گفت‌وگویی با عباسعلی حقانی نسب، رییس هیات مدیره شرکت سبدگردان هدف انجام داده‌ایم که مشروح آن از نظر مخاطبان ارجمند می‌گذرد.

عمده‌ترین موانع اقتصاد کشور برای تامین مالی چیست؟

متأسفانه در کشور ما، پلتفرم مشخصی برای تجهیز و تخصیص منابع مالی وجود ندارد و به‌رغم اعتراضات مبارزه با فساد ساختاری و رفع موانع تولید، بخش مالی اقتصاد همچنان با مشکلات متعددی با نام "ام‌الفسادهای ساختاری" روبه‌رو است که از مهمترین آن می‌توان به رفتار متقلبانانه بانک‌ها، نظام غیر شفاف مالیات ستانی، قیمت‌گذاری دستوری و همچنین بی‌توجهی به بازار سرمایه اشاره کرد. سیستم بانکی برخلاف قانون نظام بانکداری اسلامی و با سرپیچی از قانون و کالت، سرمایه‌های مردم را به اسم خود جذب کرده و باعث حبس بیش از ۳ هزار میلیارد تومان، معادل دو سوم منابع نقدینگی کشور و وارد شدن خسارت سنگین به مردم گردیده و این موضوع باعث شده تا انجام دو کار مهم؛ یعنی تجهیز (جذب منابع از سرمایه‌گذار) و تخصیص بهینه منابع (سرمایه‌گذاری مناسب) توسط بازار سرمایه و شبکه بانکی برای بخش‌هایی مانند خدمات، تولید و سرمایه‌گذاری به تاخیر بیفتد. دومین ضربه نظام بانکی به اقتصاد کشور؛ افزایش نرخ بهره، هزینه‌های تولید و هدایت نقدینگی به سمت فعالیت‌های سوداگرایانه است. استفاده بانک‌ها از سرمایه‌های مردم در بخش‌های مختلف، بدون اطلاع‌رسانی به آنان نیز عامل مهمی در ایجاد فساد و افزایش صف‌های طولانی دریافت تسهیلات و همچنین شکل‌گیری بیش از ۵۰ درصد مشکلات اقتصاد کشور بوده است.

سهام نظام غیر شفاف مالیات ستانی در کاهش منابع مالی چقدر است؟

از دیگر مشکل ساختاری اقتصاد کشور به سیاست‌های مالیاتی نادرست بازمی‌گردد. در حال حاضر تولیدکنندگان و کارمندان به عنوان بخش‌های شفاف، بیشترین مالیات را پرداخت می‌کنند، در حالی که فعالیت‌های سوداگرایانه در بخش‌هایی مانند مسکن، طلا، دلار و کالاها مصرفی از این مالیات‌دهی معاف شده‌اند. به همین دلیل، عدم وصول مناسب درآمدهای مالیاتی، موجب محدودیت منابع مالی دولت، احتکار و توقف فعالیت‌های تولیدی شده و بخش زیادی از توان مالی مردم و نهادهای دولتی را طی ۴ دهه اخیر به سمت فعالیت‌های غیرمولد



مشکلات اقتصادی کشور ریشه در چه چیزی دارد و برای حل آن چه اقداماتی باید انجام داد؟

با توجه به محدودیت منابع و پراکنده بودن آن، کارکرد مهم اقتصاد هر کشوری؛ ارتباط مستقیمی با تجهیز و تخصیص بهینه منابع انسانی، مالی و تکنولوژی برای توسعه دارد. البته این منابع باید به صورت مناسب و کم‌هزینه‌تر تامین شود تا پاسخگوی بسیاری از مسایل اقتصادی کشور باشد و به موفقیت شرکت‌ها در توسعه اقتصادی و بهبود شرایط موجود کمک کند. در این میان، چگونگی مدیریت منابع مالی، به مراتب مهم‌تر از منابع انسانی، مدیریتی و تکنولوژیکی است و بر همین اساس یکی از موضوعات اساسی در ساختار اقتصاد هر کشوری، تجهیز و تخصیص بهینه این منابع است که بی‌توجهی به آن، موجب ناکارآمدی ساختار اقتصادی با وجود پتانسیل‌های زیاد آن خواهد شد. در حال حاضر ساختار اقتصادی کشور در بخش تجهیز و تخصیص منابع انسانی با مشکلاتی مانند عدم ارتباط موثر با صنعت مواجه است که برای حل آن باید به سراغ مدارس و دانشگاه‌ها رفت.

سوق داده است. ناگفته نماند، اخیراً طرح مالیات بر عایدی سرمایه در مجلس تصویب شده که در صورت تایید نهایی با وجود همه معایب، بخش زیادی از مسایل ساختار اقتصاد کشور را حل خواهد کرد.

قیمت گذاری های دستوری چه تاثیری در کاهش منابع مالی دارد؟

این موضوع به مفهوم آدرس غلط دادن به اقتصاد و هدایت منابع محدود مالی به سمت تولید کالاهایی با قیمت گذاری آزاد است. از آنجایی که قیمت گذاری دستوری، سودآوری فعالیتها را تحت تاثیر قرار می دهد، به تدریج انگیزه سرمایه گذاری و فعالیت در صنعت را نیز از بین خواهد برد و همین امر، نقش مهمی در کاهش بازده فعالیت های اقتصادی دارد. یکی از اثرات مهم قیمت گذاری دستوری در شرایط کنونی، کاهش سودآوری نیروگاه های برق و عدم انگیزه برای افزایش تولید است. از آنجایی که این نیروگاه ها با زبان انباشته مواجه شده اند، ایده ای برای توسعه فعالیت های خود ندارند و کاهش میزان فعالیت آنان، قطعی مکرر برق را در پی داشته است. در همین راستا پیشنهاد می شود، با توجه به نقش بورس کالا در آزادسازی قیمت ها، نرخ همه کالاها در این بازار آزاد شود و برخی از اقلام ضروری مانند برق نیز برای جلوگیری از فشار مالی به مردم توسط دولت خریداری شده و با قیمت مناسبی در اختیار آنان قرار گیرد.

بی توجهی به بازار سرمایه چگونه باعث انحراف منابع مالی خواهد شد؟

یکی از اساسی ترین موانع تجهیز و تخصیص بهینه منابع مالی، کوچک نگه داشتن بازار سرمایه به عنوان مهمترین بازار شفاف و نماد اقتصاد تولیدمحور است. به دلیل ساختار نظارتی ضعیف و مدیریت ناکارآمد، بسیاری از مردم به طور مستقیم وارد بازار سرمایه می شوند و همین موضوع، بستری لازم برای سرمایه گذاری های بهینه و حرفه ای در بورس را از بین می برد؛ به همین دلیل، این بازار در شرایط کنونی به شدت کوچک شده و از سهام شرکت های بزرگ محروم است. حجم سرمایه شرکت های مطرح و بزرگ و همچنین بازار بورس کشورهای دنیا چندین برابر بزرگ تر از بازار سرمایه کشور است، اما همان طور که در انتخابات سال ۱۴۰۰ مطرح شده، در صورت ورود شرکت های بزرگ مثل شرکت ملی نفت ایران به این بازار و فروش ۳۰ درصد از سهام آن در قالب سهام عدالت، هم منافع زیادی به مردم می رسد و هم منابع گسترده مالی در اختیار دولت قرار خواهد گرفت. به اعتقاد بنده، این امر بهترین شیوه توزیع درآمد و ثروت است که در صورت مشارکت شرکت های بزرگ حاصل خواهد شد. به عنوان مثال، در صورت ورود شرکت های حوزه انرژی به بازار سرمایه، سود حاصل از افزایش قیمت محصولات این شرکت ها به جیب مردم می رود و از سوی دیگر، موجب افزایش سودآوری سرمایه گذاری در بورس شده که زمینه تجهیز و تخصیص بهینه منابع را بیش از پیش فراهم خواهد کرد.

برای کسب سود بیشتر از بازار سرمایه باید از چه مکانیزم هایی بهره برد؟

متأسفانه نگاه سرمایه گذاران، ابزارها و قوانین و مقررات موجود برای ورود به بازار سرمایه، کوتاه مدت است و همین موضوع، سهامداران را با زیان های هنگفتی مواجه می کند، در صورتی که قوانین و مقررات موجود باید به گونه ای باشد که ابزار حرفه ای و مدت داری را برای ورود به بورس در اختیار مردم بگذارد و افق دید سرمایه گذاران را افزایش دهد که در

حال حاضر این امر به لطف فعالیت سبدهای سرمایه گذاری اختصاصی به عنوان تنها نهاد فعال در این عرصه، فراهم شده است. با این حال، شرکت های سبدگردان و به عبارتی دیگر، ابزارهای حرفه ای و معنادار سپرده سرمایه گذاری اختصاصی به حاشیه رفته و هنوز جایگاه اصلی خود را پیدا نکرده اند تا مانع از وارد شدن خسارت های سنگین به اقتصاد کشور شوند.

شرکت سبدگردان هدف چه اقدامی برای جذب بهینه منابع انجام داده است؟

این شرکت به عنوان نماینده بازار سرمایه و ارائه دهنده خدمات حرفه ای و مدت دار، ۱۰ مورد از بهترین ملزومات سرمایه گذاری مانند بهترین بازار، بهترین روش و دیگر موارد را شناسایی کرده و برنامه های زیادی را برای جذب منابع از طریق سبدهای سرمایه گذاری تدوین کرده است. لازم به یادآوری است، همچنان مهمترین بازار برای سرمایه گذاری، بورس است و برای جلوگیری از وارد شدن زیان و خسارت به سرمایه گذاران، باید با کمک شرکت های سبدگردان از جمله شرکت سبدگردان هدف، روش حرفه ای و ورود غیرمستقیم به این بازار، جایگزین روش های گذشته شود.

وضعیت بازار سرمایه را در سال ۱۴۰۰ چطور پیش بینی می کنید؟

در حال حاضر شاهد ورود سرمایه ها به این بازار و بهبود شرایط آن هستیم، از این رو با تداوم این امر، وضعیت خوبی پیش روی بورس خواهد بود و این بازار دیر یا زود به رشد واقعی خود نزدیک می شود. حتی پیش بینی می شود، در صورت کاهش نرخ سود بین بانکی، عدم تدوین سیاست های دستوری و همچنین رونق بازار سرمایه، نرخ بهره نیز کاهش پیدا کند.

بیماری کرونا چه خسارت هایی به شرکت های سبدگردان وارد کرده است؟

مهمترین این خسارت ها، ورود ناآگاهانه مردم به بازار سرمایه بود، با این حال بیماری کووید ۱۹ گرایش مردم به سمت این بازار را بیشتر از گذشته کرده و دولت نیز برای کنترل تورم و جبران کسری مالی خود، مردم را به سرمایه گذاری در آن تشویق می کند. به اعتقاد بنده، در شرایط کنونی، سرمایه گذاری در صندوق های سرمایه گذاری و سبدگردان ها، رو به رشد است و برای ورود به بورس باید از کمک آنان بهره گرفت.

وسخن آخر...

همان طور که اشاره شد، بیش از ۶۰ درصد مشکل تورم و رشد نقدینگی کشور، ریشه در رفتار متقلبانانه بانک ها دارد. بر اساس آمارهای موجود، روزانه بالغ بر دو هزار میلیارد نقدینگی در اقتصاد کشور ایجاد می شود که اثرات تورمی شدیدی به همراه دارد و زمینه سودآوری تولید را از بین می برد. اگر دولت جدید برنامه ای برای مبارزه با فساد دارد، باید توجه ویژه ای به مهمترین دغدغه های فعالان اقتصادی داشته باشد، چراکه رشد تولید و اشتغال، توزیع بهینه درآمدها و ثروت در گروی حل این مسایل است و با همت دولت در سریع ترین زمان ممکن صورت می گیرد. از مسئولان و دولت تقاضا داریم تا بر حل مسایل اصلی کشور مانند تورم، نظام مالیات ستانی غیر شفاف، قیمت گذاری های دستوری و کوچک بودن بازار سرمایه کشور تمرکز داشته باشند. ■

در صورت ورود شرکت های بزرگ مثل شرکت ملی نفت ایران به این بازار و فروش ۳۰ درصد از سهام آن در قالب سهام عدالت، هم منافع زیادی به مردم می رسد و هم منابع گسترده مالی در اختیار دولت قرار خواهد گرفت

مدیرعامل شرکت سبدگردان سرمایه و دانش

سرمایه‌گذاران بانگه‌گاه کوتاه‌مدت به بورس وارد نشوند

ثمانه نادری

ورود مستقیم به بازار سرمایه، ضمن آنکه برای تازه‌واردان ریسک‌های زیادی به همراه دارد، در تغییر منفی وضعیت شاخص بورس نیز اثرگذار است. بر همین اساس، مهمترین خدمت شرکت‌های سبدگردان به عنوان واسطه، ورود غیرمستقیم سرمایه‌های مردم به بازار سرمایه، کاهش ریسک سرمایه‌گذاری در بورس است که متأسفانه از چشم بسیاری از مردم به دلیل ناآگاهی و عدم فرهنگ‌سازی مغفول مانده است. در گفت‌وگو با مهندس محمدحسین مستخدمین حسینی، مدیرعامل شرکت سبدگردان سرمایه و دانش، به چرایی این موضوع پرداخته‌ایم که مشروح آن به نظر خوانندگان ارجمند می‌رسد.

که مشتری تحمل پذیرش هیچ نوع ریسکی را نداشته باشد، خرید سهم‌های دارای ریسک به زیان و ضرر منجر خواهد شد و باید برای او به سراغ سهم‌های فاندمنتال یا دی‌پی‌اس محور رفت. همچنین ورود مشتریان به سرمایه‌گذاری در سهم‌های پُریسک به ریسک‌پذیری بالای آنان وابسته است. فعالیت در زمینه صندوق‌های سرمایه‌گذاری زیرمجموعه‌ها، از دیگر اقدامات شرکت سبدگردان سرمایه و دانش است که انواع مختلفی دارد و یکی از نمونه‌های آن، صندوق صدور و ابطال صندوق مشترک افق است که مشتریان در آن با وجود قیمت‌های متغیر NAV، سرمایه‌گذاری می‌کنند. شایان ذکر است، صندوق سرمایه‌گذاری شرکت سبدگردان سرمایه و دانش به صورت ETF نیست که در بورس خرید و فروش شود و در حال حاضر نیز از سازمان بورس و اوراق بهادار تهران خواستار تاسیس یک صندوق با درآمد ثابت است.

سبدگردان سرمایه و دانش چه مزیتی نسبت به دیگر شرکت‌های سبدگردان دارد؟

ویژگی منحصر به فرد این شرکت، عدم استفاده از سرمایه و دارایی مردم به منظور درآمدزایی و منافع شخصی است. به عنوان مثال، برخلاف عملکرد بسیاری از سبدگردان‌ها در استفاده از سرمایه مردم جهت خرید سهم‌های پروژه‌ای، شرکت سبدگردان سرمایه و دانش در سال گذشته به سمت خرید سهم‌هایی رفت که ضمن عدم وارد کردن زیان و خسارت به سرمایه‌گذاران، قابل معامله هم باشد. رویکرد اصلی این شرکت، جلب اعتماد و رضایت مشتریان و تشویق آنان برای ورود غیرمستقیم به بازار سرمایه است و به صورت تحلیل محور و بنیادی عمل می‌کند. به عبارتی دیگر، شرکت سبدگردان سرمایه و دانش بر اساس تحلیل بنیادی و فاندمنتال، سهم‌ها را خریداری می‌کند و به هیچ عنوان به سمت خرید سهام پروژه‌ای به‌رغم سود بالای آن نمی‌رود.

دستیابی سهامداران به سودهای بالا از طریق بازار سرمایه به چه عواملی بستگی دارد و مهمترین اقدام این شرکت برای تحقق آن چه بوده است؟



شرکت سبدگردان سرمایه و دانش از چه سالی و با هدف انجام چه فعالیت‌هایی شروع به کار کرد؟

سبدگردان سرمایه و دانش در تاریخ ۱۳۹۹/۱۰/۲۲ مجوز فعالیت خود را اخذ کرد و یکی از مهمترین خدمات آن، صدور کد حقوقی پی آر ایکس است که به عنوان کد حقوقی سرمایه‌گذاری غیرمستقیم در بازار سرمایه به شمار می‌رود و هرچند به شخص سرمایه‌گذار تعلق دارد، ولی مدیریت آن بر عهده شرکت می‌باشد. لازم به یادآوری است، شرکت‌های سبدگردان برای شروع رسمی و قانونی فعالیت‌های خود، ناگزیر از داشتن کد پی آر ایکس (PRX) هستند و شرکت سبدگردان سرمایه و دانش نیز از این قاعده مستثنی نیست.

در خصوص نحوه فعالیت بخش‌های مختلف این شرکت توضیحاتی ارائه فرمایید؟

شرکت سبدگردان سرمایه و دانش دو بخش سرمایه‌گذاران حقیقی و حقوقی دارد و به منظور تعیین پرتفوی مشتریان، آن‌ها را بر اساس میزان ریسک‌پذیری به چند دسته "ریسک‌پذیر"، "ریسک‌گریز" و "بهره‌مند از ریسک پایین" تقسیم‌بندی می‌کند. طبیعتاً در صورتی

این امر بیش از هر چیز به رفتار سهامداران و نوع نگرش آن‌ها به بورس بستگی دارد. به عنوان مثال، در سال ۱۳۹۸ به دلیل دعوت ارگان‌های مختلف از مردم برای حضور در بورس، بسیاری از سرمایه‌گذاران با نگاه کوتاه‌مدت به بورس وارد شدند و زبان سنگینی را تحمل کردند؛ در حالی که برای ورود به بازار سرمایه و کسب سود بالا باید نگاه بلندمدت و علاوه بر آن، دانش و اطلاعات کافی داشت. متأسفانه افرادی که با ناآگاهی وارد بازار سرمایه شدند، شاخص را با نوسانات زیاد و افت شدید مواجه کردند و همین موضوع با تغییر نگرش مردم نسبت به بورس و ریزش شاخص آن همراه بود. از این رو هدف ما در شرکت سیدگردان سرمایه و دانش، آموزش و کمک به سرمایه‌گذاران برای رسیدن به سودهای بالاتر از بازارهای موازی در بازه زمانی یک یا چند سال است. اگر سرمایه‌گذاران رویکرد بلندمدتی نسبت به بورس داشته باشند، از مزایای آن بعد از یک سال بهره‌مند خواهند شد که در چنین شرایطی، اعتماد و رضایت آنان به شرکت‌های سیدگردان بیشتر می‌شود.

با توجه به اهمیت فرهنگ‌سازی برای ورود مردم به بازار سرمایه، نهادهای متولی و شرکت‌های سیدگردان چه اولویت‌هایی دارند؟

تولید محتوا و کمک به آگاهی سرمایه‌گذار، مهمترین اقدام برای افزایش سطح آگاهی‌های مردم است که خوشبختانه در حال حاضر توسط کانون نهادهای سرمایه‌گذاری و نهادی مانند سیدسکو انجام می‌شود. شبکه تلویزیونی ایران کالا نیز به منظور افزایش آگاهی مردم در این خصوص، اطلاعات بسیار مفیدی را در اختیار سرمایه‌گذاران قرار می‌دهد. متأسفانه در حال حاضر تعداد کمی از شرکت‌های سیدگردان (۴۴ شرکت) کد پی آر ایکس ارائه می‌دهند، در صورتی که تعداد زیادی از سیدگردان‌ها به صورت غیررسمی فعالیت می‌کنند و مردم نیز از چگونگی فعالیت آنان بی‌خبر هستند. با توجه به این موضوع، مهمترین رسالت ما افزایش آگاهی مردم و باز کردن افق دید آنان نسبت به بازار سرمایه و شناخت سیدگردان‌های معتبر است.

دلیل دل‌سردی برخی از مردم نسبت به صندوق‌های سرمایه‌گذاری چیست؟

متأسفانه بسیاری از افراد به دلیل خاطره بدی که از صندوق‌های پالایشی ETF دارند، از ورود به صندوق‌های سرمایه‌گذاری دوری می‌کنند که باید تاکید کنم، حساب این صندوق‌ها با صندوق‌های سرمایه‌گذاری درآمد ثابت، مختلف و... کاملاً جدا است. با توجه به این موضوع، شرکت سیدگردان سرمایه و دانش، سرمایه‌گذاران را بر اساس میزان سرمایه و دارایی آنان طبقه‌بندی می‌کند و به‌طور مرتب بر سرمایه‌ورودی آنان به شرکت نظارت دارد. به بیانی دیگر، این شرکت بر اساس چارچوب‌های قانونی، سرمایه‌مردم را مدیریت می‌کند و در صورت انجام کوچک‌ترین اشتباه، با اخطار نهادهای بالادستی روبه‌رو می‌شود.

با توجه به انتقادات موجود، میزان شفافیت بازار سرمایه را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

هر چند بورس ایران در قیاس با بازار سرمایه در سایر کشورهای دنیا نواقصی دارد، اما نسبت به سایر بازارها مثل مسکن، طلا و... بسیار شفاف است و مردم می‌توانند با ورود غیرمستقیم از طریق سیدگردان‌ها از منافع آن بهره‌مند شوند. به اعتقاد بنده، مهمترین راهکار برای جلوگیری

از رانت سهم‌های پروژه‌های، جذب مشتریان به بازار سرمایه از طریق نهادهای مالی وابسته به سازمان بورس و اوراق بهادار است. در همین راستا به مشتریان توصیه می‌کنم، به منظور گرفتار نشدن در نوسانات شدید بازار سرمایه به فرصت‌های مناسب سرمایه‌گذاری و زودگذر بودن آن توجه داشته باشند.

مهمترین برنامه شرکت سیدگردان سرمایه و دانش در سال گذشته چه بود؟

یکی از مهمترین اولویت‌های این شرکت و مجموعه‌های وابسته به آن، ارائه خدمات مناسب به مشتریان و آموزش سرمایه‌گذاران برای ورود غیرمستقیم به بورس است. همان‌طور که ذکر شد، مشتریان حتماً باید از اهمیت برخورداری سیدگردان‌ها از کد پی آر ایکس و همچنین مشخصات شرکت سیدگردان مورد نظر خود برای سرمایه‌گذاری آگاه باشند. زمانی که یک شرکت دارای کد پی آر ایکس است، یعنی حساب‌ساز دارد و تحت نظارت دقیق سازمان بورس و اوراق بهادار می‌باشد. از سوی دیگر، دریافت هر ۵۰ کد پی آر ایکس به مفهوم معرفی یک مدیر تحلیل دارای مدرک معتبر است که ضمن حفاظت درست از سرمایه مردم، اشتباهات خود را جبران می‌کند.

استفاده از خدمات شرکت‌های سیدگردان برای ورود به بورس چه مزایایی دارد؟

شرکت‌های سیدگردان به دلیل تنوع خدمات، شرایطی را فراهم کرده‌اند تا سرمایه‌گذاران با کمترین زبان روبه‌رو شوند. برای مثال، بخشی از ابزارهای سیدگردان‌ها برای ورود به بورس هیچ‌گونه زبان و ضرری برای مشتریان به همراه ندارد و سرمایه‌گذاران ریسک‌گریز نیز می‌توانند از آن‌ها استفاده کنند. امروزه شرکت‌های سیدگردان شرایطی را فراهم کرده‌اند که سرمایه‌گذاران، ضمن بهره‌مندی از سود روزشمار بازار سرمایه، در هر زمان که بخواهند، سرمایه خود را از این بازار بدون پرداخت کمترین جریمه، برداشت کنند.

به نظر شما مهمترین شرط ورود به بازار سرمایه چیست؟

برای ورود به بازار سرمایه باید از پول و سرمایه مازاد خود بهره‌گیری؛ در غیر این صورت فروش فرش، خانه و کالای ضروری تبعات منفی برای سرمایه‌گذاران به همراه خواهد داشت و به تدریج آنان را از این بازار دل‌زده می‌کند. بازار سرمایه مدام در حال نوسان است و شرط ورود به آن نیز پذیرش ریسک نوسانات و مانور افراد بر دارایی‌های مازاد است، چراکه هیچ تضمینی برای حفظ اصل سرمایه‌ها در بورس وجود ندارد.

افق بازار سرمایه را چگونه پیش‌بینی می‌کنید؟

تجربه سال‌های گذشته نشان می‌دهد که با ورود دولت جدید، شاهد رکودی چندماهه در بازار سرمایه خواهیم بود، اما با توجه به صحبت‌های کاندیداهای انتخابات ریاست جمهوری و همچنین توجه تمام نهادهای دولت به این بازار، چنین به نظر می‌رسد که امسال شاهد رکود در بورس نباشیم. البته در خصوص وضعیت شاخص این بازار، پیش‌بینی خاصی ندارم، ولی امیدوارم بازار سرمایه در بلندمدت از وضعیت نزولی خارج شود و با تکیه بر رشد تولید در وضعیت مثبتی قرار گیرد. البته برخی از کارشناسان، صعود بورس به کانال دو میلیون واحدی را پیش‌بینی می‌کنند که به اعتقاد بنده، تحقق آن به مفهوم رشد چندبرابری قیمت دلار و بالا رفتن تورم است که امیدواریم، محقق نشود. ■

بسیاری از سرمایه‌گذاران با نگاه کوتاه‌مدت به بورس وارد شدند و زبان سنگینی را تحمل کردند؛ در حالی که برای ورود به بازار سرمایه و کسب سود بالا باید نگاه بلندمدت و علاوه بر آن، دانش و اطلاعات کافی داشت

با تقسیم سود ۵۰ ریالی بین سهامداران صورت‌های مالی بیمه دانا تصویب شد

مهديه شهسواری

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت سهامی بیمه دانا در ۱۹ تیرماه سال جاری با حضور سهامداران حقیقی و حقوقی در سالن اجتماعات ساختمان سعدی این شرکت برگزار شد. در این مجمع که امسال نیز به دلیل شیوع ویروس کرونا و بنا بر تاکید وزارت بهداشت و ستاد ملی مقابله با کرونا با رعایت دستورالعمل‌های بهداشتی، به صورت آنلاین برگزار شد، صورت‌های مالی منتهی به ۳۰ اسفندماه سال ۱۳۹۹ مورد بحث و بررسی قرار گرفت و پس از قرائت بندهای مختلف توسط حسابرس و بازرس قانونی و ارائه توضیحات لازم، تصویب شد.

در ادامه، سازمان حسابرسی به عنوان حسابرس و بازرس قانونی و روزنامه دنیای اقتصاد نیز به عنوان روزنامه رسمی شرکت انتخاب شدند. همچنین طبق مصوبه مجمع عمومی بیمه دانا، مقرر شد تا به ازای هر سهم ۵۰ ریال سود بین سهامداران تقسیم شود. گفتنی است، در ابتدای این جلسه، گزارش مصور هیات مدیره از عملکرد و فعالیت‌های این شرکت در سال مالی منتهی به ۳۰ اسفندماه سال ۱۳۹۹ شامل ترکیب سهامداران، فعالیت‌های بیمه‌گری، اقدامات و برنامه‌های انجام شده، عملکرد مدیریت‌های فنی و ستادی، حق بیمه صادره از نظر تعداد و مبلغ، کل خسارات پرداختی، وضعیت ترکیب نیروی انسانی و شبکه فروش و تعداد شعب و نمایندگان کل کشور ارائه شد. ■



اختلال در جریان مالی و بانکی با قطع برق

علیرضا بزرگمهری

رئیس انجمن شرکت‌های پرداخت الکترونیک



این روزها قطع برق جان مردم را به لب رسانده و فارغ از سوءمدیریت‌های مختلف، اثرات آن بر صنایع به ویژه صنعت بانکی و شرکت‌های پرداخت الکترونیک از جهات متعددی قابل بررسی و تامل است

دسترسی موبایل ارتباط دارد که متأسفانه با قطع برق به واسطه عدم پیش‌بینی میزان و تواتر در این حجم، شبکه دسترسی موبایل دستخوش مشکلاتی مانند تقلیل سطح سرویس اینترنت و انتقال داده‌ها از LTE به E تا حتی قطع شبکه موبایل می‌شود و بدین ترتیب امکان استفاده از موبایل بانک‌ها هم با اختلال و گاهی اوقات قطعی مواجه می‌گردد.

- در شبکه پرداخت نیز، اختلال ناشی از شبکه دسترسی موبایل و اینترنت، عملاً انجام تراکنش‌ها در زمان قطعی برق را با دشواری جدی مواجه می‌سازد.

برای روشن شدن ابعاد این موضوع، فرض بفرمایید، مشتری چک پایاپای در سیستم بانکداری متمرکز دارد که کلر شده و از یک ساعت قبل برای تأمین وجه این چک به بانک مراجعه کرده، اما متأسفانه به علت قطعی برق، عملاً امکان این انتقال در بازه متعارف صورت نمی‌پذیرد و چک برگشت می‌خورد و اثرات کاهش اعتبار آن، دامن‌گیر فرد یا مجموعه حقوقی می‌گردد.

آنچه به نظر می‌رسد، با توجه به سوءمدیریت کلان ناشی از جَوَزَدگی در حمایت اولیه در رمزارزها، شبکه فرسوده و پراکنده توزیع، گرمایش جدی زمین، افزایش مصرف ناشی از استفاده از ابزارهای الکترونیک، عدم اقبال بخش خصوصی به احداث نیروگاه‌ها و... حل سریع و میان‌مدت توزیع برق در کشور بسیار سخت خواهد بود؛ لذا پیشنهاد می‌شود که صنعت بانک، پرداخت و مخابرات برای تحمل این وضعیت پیش‌بینی‌های لازم را به عمل آورند. ■

این روزها قطع برق جان مردم را به لب رسانده و فارغ از سوءمدیریت‌های مختلف، اثرات آن بر صنایع به ویژه صنعت بانکی و شرکت‌های پرداخت الکترونیک از جهات متعددی قابل بررسی و تامل است که به برخی از این موارد می‌پردازیم.

صنعت بانکی و شرکت‌های پرداخت الکترونیک (PSP) همواره در سطح مراکز داده خود از UPSها و ژنراتورهای مناسبی برخوردار هستند که در سطح نخست تا چند ساعت اولیه، UPSها و پس از آن ژنراتورها، تولید برق لازم برای پوشش مراکز داده را به عهده می‌گیرند. اما مشکل بسیار فراتر از مراکز داده بانک‌ها و شرکت‌های پرداخت الکترونیک است و این معضل به صورت جدی در لایه‌های زیر قابل مشاهده است:

- شعب بانکی برای تحمل زمان بی‌برقی، تجهیز نشده‌اند و فارغ از اینکه مشتری چقدر پیش از آن در نوبت حضور داشته، در زمان کوتاهی سیستم‌ها از کار افتاده و امکان ارائه خدمات متوقف می‌گردد.

- شرکت‌های رده بعد از PSPها که پرداخت‌آراران و سوئیچ‌های هدایت تراکنش هستند، لزوماً به علت مدل کسب‌وکار و اندازه آن، این میزان قطع برق را پیش‌بینی نکرده‌اند و با اتمام ظرفیت برق UPSهای آن‌ها، سوئیچ‌های این شرکت‌ها از کار افتاده یا تولید فایل‌های تسویه با اختلال‌هایی مواجه می‌گردد.

- برای تأمین برق باجه‌های سلف‌سرویس و خودپرداز هم، این میزان بی‌برقی پیش‌بینی نشده و این موضوع باعث می‌شود که امور معمول و حداقلی مشتریان از این کانال‌ها در زمان قطع برق ناممکن گردد.
- در لایه موبایل، مشکل به شبکه بانکی مرتبط نیست و بیشتر به شبکه



اقتصاد قطر و راهبردهای مناسب سرمایه‌گذاری

سعید عدالت‌جو

این مقام قطری تاکید کرد: دولت قطر به منظور تحقق تنوع در سرمایه‌گذاری در دو سال گذشته بیش از هر زمان دیگری در بخش فناوری و بهداشت سرمایه‌گذاری کرده تا بتواند اقتصاد سرمایه‌گذاری خود را متنوع و از مزایای آن استفاده کند.

عملکرد مناسب نظام بانکی قطر

شیخ عبدالله بن سعود آل ثانی، رییس بانک مرکزی قطر معتقد است: موج تورم، طولانی مدت نیست و تاثیر قابل توجهی بر اقتصاد جهانی نخواهد داشت. آل ثانی دلیل این امر را بهبودی سریع وضعیت اقتصاد جهان پس از کرونا به دلیل واکسیناسیون، افزایش هزینه‌های عمومی و افزایش تقاضای جهانی دانست و گفت: همه این موارد ممکن است منجر به تورم موقت شود، اما در بلندمدت اثری از تورم نخواهد بود. وی در مورد وضعیت نگران‌کننده در مورد نرخ بهره پایین در دهه گذشته هشدار داد و گفت: این موضوع می‌تواند منجر به رشد سرمایه‌گذاری در زمینه‌های پر ریسک و بدون در نظر گرفتن موارد احتیاطی شود و در مجموع به زیان اقتصاد قطر باشد. شیخ عبدالله بن سعود آل ثانی اعلام کرد: کشور قطر در نظر دارد تا تغییراتی در سیستم مالی خود ایجاد کند. به گفته رییس بانک مرکزی قطر، سیستم نرخ ارز ثابت، ارزش افزوده‌ای برای سیستم مالی قطر ایجاد می‌کند که اقتصاد این کشور را در برابر ریسک‌های مختلف محافظت خواهد کرد و باعث می‌شود تا با شوک‌های ناگهانی مانند شوک ناشی از کرونا مقابله کند. آل ثانی در مورد ارزهای دیجیتالی و رمزگذاری شده تصریح کرد: بانک مرکزی قطر استراتژی روشنی در مواجهه با این ارزها دارد و این موضوع هنوز نیاز به کار زیاد و تدوین چارچوب قانونی دارد. تلاش مادر بانک مرکزی در راستای فراهم کردن امنیت سیستم‌های عملکردی به منظور نظارت بر شفافیت و توانمندی این سیستم‌ها است. ■

موج تورم جهانی، با توجه به کرونا و افت اقتصاد جهان امکان دارد منجر به بحران مالی جدیدی شود که در این میان، کشور قطر با محاصره اقتصادی از جانب همسایگان عرب خود نیز مواجه بود، اما اقتصاد این کشور توانست با مدیریت مناسب بر این تهدیدها غلبه کند و عملکرد قابل قبولی را از خود نشان دهد. با این حال با تغییر شرایط سیاسی، محاصره اقتصادی قطر از جانب همسایگان عرب خود پایان یافت و مقامات قطری پیام‌های اطمینان بخشی را در مورد وضعیت سرمایه‌گذاری در این کشور و ثبات سیستم بانکی آن منتشر کرده‌اند. منصور ابراهیم آل محمود، مدیر عامل سازمان سرمایه‌گذاری قطر و شیخ عبدالله بن سعود آل ثانی، رییس بانک مرکزی قطر تصریح کرده‌اند که موج تورم اقتصاد جهانی، موقتی بوده و تداوم نخواهد داشت. این دو مقام قطری در نشست با حضور جداگانه، راهبردهای قطر در راستای تشویق سرمایه‌گذاری و تقویت سیستم مالی خود را تشریح کردند و درباره رویکردهای این کشور در مواجهه با چالش‌های جدید ناشی از همه‌گیری کرونا بر جهان نیز سخن گفتند. مدیر عامل سازمان سرمایه‌گذاری قطر با اشاره به تاثیرات اپیدمی کرونا بر سرمایه‌گذاری‌های جهانی، تاکید کرد: این سازمان، راهبردهای کلی خود را تغییر نداده و به طور کلی بر ۳ محور سرمایه‌گذاری بلندمدت، سرمایه‌گذاری با اهداف مشخص و تنوع سرمایه‌گذاری استوار است. آل محمود با بیان اینکه سازمان سرمایه‌گذاری قطر دائماً در حال مطالعه و تجزیه و تحلیل تغییراتی است که پس از شیوع کرونا در بازار روی می‌دهد، تاکید کرد: این سازمان از روند اقتصادی آینده به منظور سرمایه‌گذاری در فرصت‌های مناسب آگاه است و از سرمایه‌گذاری در بخش فناوری و زمینه آموزش از راه دور به عنوان یکی از اقدامات مناسب این سازمان نام برد. وی به نمونه‌هایی از سرمایه‌گذاری موفق در بخش املاک اشاره کرد و افزود: با وجود اینکه کرونا بخش املاک و مستغلات را با رکود مواجه کرد، اما سرمایه‌گذاری در بخش‌هایی مانند انبارهای تجارت الکترونیک و مراکز پردازش داده‌ها از نمونه‌های موفق در این زمینه بوده است.



پرونده ویژه



در این بخش می خوانیم:

- گام بلند گل گهر برای توسعه صنعت فولاد ایران
- راه اندازی نخستین کارخانه تولید آهن اسفنجی چین توسط ایرانی ها
- سیاست های جذب سرمایه گذار بخش خصوصی در طرح های معدنی تحت پوشش ایمپاسکو

رئیس سازمان صمت استان تهران خبر داد رشد تعداد پروانه‌ها و مجوزهای بخش تولید و صنعت

رضا فغانی



که نقش مهمی را در عمران و ساخت‌وساز شهر تهران ایفا می‌کنند. همچنین تهران در حوزه صنایع معدنی و محصولات وابسته به آن، از قطب‌های فعال کشور محسوب می‌شود و به دلیل برخورداری از سیستم حمل‌ونقل مناسب و دسترسی به فرودگاه‌های بین‌المللی، نقش حائز اهمیتی در صادرات محصولات معدنی کشور داشته است. علاوه بر این، بیشترین معادن سطح استان در حوزه مصالح ساختمانی و برای تامین نیاز داخل کشور فعالیت دارند و بخشی از آن نیز به صورت فرآوری یا سنگ بوده که به سایر نقاط جهان صادر می‌شود. رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران افزود: طی چهار سال گذشته با سرمایه‌گذاری ۵۰۰ میلیارد تومانی در معادن، زمینه اشتغال یک هزار و ۶۷۷ نفر فراهم گردیده، ۱۱۳ پروانه بهره‌برداری صادر یا تمدید شده و ۳۸ پروانه اکتشاف، ۲۱ فقره گواهی کشف و ۱۳۱ فقره مجوز برداشت نیز صادر شده است.

وی در ادامه از شفاف‌سازی معادن استان تهران خبر داد و گفت: فعالیت معادن، شفاف‌سازی شده و در سامانه کاداستر معدنی قابل رویت است. از سوی دیگر، اطلاعات تمامی معادن این استان در این سامانه پیاده‌سازی شده و وضعیت معدنی که بالاترکیف بودند نیز مشخص و ساماندهی شده است.

این مقام مسئول با اشاره به ۱۲ پهنه غیر از معادن موجود گفت: این پهنه‌ها برای تامین مصالح ساختمانی در آینده مد نظر گرفته شده که اگر به هر دلیلی معادن تعطیل شوند، از این پهنه‌ها برای تامین شن، ماسه و مصالح ساختمانی استفاده می‌شود که البته در حال حاضر از این پهنه‌ها استفاده نمی‌شود. علاوه بر این، صنایع معدنی نیز در شهرک‌های صنعتی ساماندهی شده و برای آن‌ها پروانه صادر شده است.

صادقی در ادامه افزود: به منظور تولید و حمایت از تولیدات داخلی ماشین‌آلات معدنی، کمک به افزایش میزان استخراج مواد معدنی در کشور، رفع نیاز بخش معدن به نوسازی و همچنین ارتقاء و بهبود ماشین‌آلات معدنی، برای تمامی فعالان حوزه معدنی کشور که تمایل به خرید از تولیدکنندگان ماشین‌آلات معدنی ساخت داخل را دارند، یارانه سود تسهیلات چهار درصدی پرداخت خواهد شد.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران با اشاره به اینکه وضعیت ایمنی معادن، مورد بازنگری قرار گرفته و برای استانداردهای معادن اقدامات مناسبی انجام شده، گفت: با

استفاده از ماشین‌آلات فرسوده معدنی، از آن موضوعاتی است که اخیراً برای فعالان حوزه معدن کشور دردسرساز شده و به گفته یکی از فعالان این بخش، تمامی معادن کشور از جمله استان تهران از ضعف نبود ماشین‌آلات مناسب، مشکل تامین دستگاه‌های سنگین و هزینه‌های تعمیرات و لوازم یدکی برخوردار بوده و به گونه‌ای از این منظر فلج شده‌اند. از طرفی، طی چند سال اخیر به طور میانگین، سالانه ۴۰۰ هزار تن کاهش تولید را در حوزه معدن شاهد بوده ایم و علاوه بر این، آمارهای دقیقی هم وجود ندارد و به طور مستند نمی‌توان گفت که چند واحد کارخانه سنگ‌بری و فرآوری سنگ در ایران وجود دارد.

مهندس یدالله صادقی، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران با بیان اینکه معدن‌داری، یکی از سخت‌ترین و پرهزینه‌ترین مشاغل است، گفت: معادن، اساسی‌ترین زنجیره برای تولید به شمار می‌روند که برای فرآیند استخراج و تهیه مواد مورد نیاز آن‌ها هزینه زیادی می‌شود.

وی به اهمیت معادن و استخراج ۸ تا ۱۰ درصدی معادن استان تهران نسبت به کل کشور و همچنین فعالیت ۸۵ درصدی معادن این استان اشاره کرد و گفت: در استان تهران ۳۵۰ معدن دارای مجوز هستند که در حال حاضر فقط ۲۴۰ معدن فعال می‌باشند و ۲۸۰ مورد از این معادن دارای بهره‌بردار و ۷۰ معدن فاقد بهره‌بردار هستند.

صادقی در خصوص تولیدات معدن گفت: در استان تهران؛ معادن آهک، سنگ لاشه، شن و ماسه و مواد معدنی استحصالی وجود دارد

هماهنگی دادستان و مراجع قضایی در استان تهران، با برداشت‌های غیرمجاز، برخورد قاطع صورت گرفته، به طوری که اکنون هیچ برداشت غیرمجاز معدنی در این استان وجود ندارد.

وی با بیان اینکه معدنی که در سطح استان فعالیت دارند، تمام حقوق دولتی و مالیات را پرداخت می‌کنند، مگر اینکه معدنی غیرفعال باشد که فرآیند آن جدا از این موارد است، افزود: به جز مالیاتی که از معادن دریافت می‌شود، معادن موظف به پرداخت حقوق دولتی بر مبنای ۱۰ درصد از بهای هر واحد ماده یا مواد معدنی استخراج شده به نرخ روز در سر معدن بوده که اکنون حقوق دولتی معوق در معادن استان تهران را نداریم و این موضوع کاملاً ساماندهی شده است.

صادقی، نبود ماشین‌آلات جدید را از مهمترین مشکلات معدن‌داران استان تهران دانست و افزود: هم‌اکنون ماشین‌آلات معادن، فرسوده می‌باشند و معدن‌کاران در تامین قطعات و مصرف سوخت آن با مشکل روبه‌رو هستند. همچنین عدم ساخت و سازهای ساختمانی و بزرگرایی، کاهش تقاضا در بازار و وجود معارضات در محدوده معادن از دیگر مشکلات معدن‌داران استان تهران است.

این مقام مسئول با اشاره به اینکه با پیگیری کارگروه‌های تسهیل و رفع موانع تولید، تعداد ۱۷۰ واحد تولیدی و صنعتی را کد و غیرفعال در سال ۱۳۹۹ به مدار تولید بازگشتند، گفت: در همین راستا تعداد ۲۲۰ جلسه کارگروه تسهیل و رفع موانع تولید در سال گذشته برگزار گردیده که ماحصل آن، رسیدگی به مشکلات یک‌هزار و ۲۰۰ واحد صنعتی و تولیدی و یک‌هزار و ۲۵۴ مصوبه بوده است.

رییس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران تصریح کرد: با توجه به شرایط سخت اقتصادی ایجادشده در اثر تحریم‌ها و همچنین شیوع ویروس کرونا، برخی از واحدهای تولیدی به ویژه صنایع کوچک دچار آسیب شدند که با عزم جدی مسئولان و دستگاه‌های اجرایی این مشکلات مرتفع می‌گردد.

وی به پرداخت تسهیلات رونق تولید اشاره کرد و گفت: این تسهیلات به دارندگان جواز تاسیس، توسعه، پروانه بهره‌برداری، گواهی فعالیت صنعتی، کارت شناسایی کارگاه، پروانه اکتشاف، گواهی کشف،

پروانه بهره‌برداری معدن و مجوزهای صنفی معتبر در قالب سرمایه ثابت و سرمایه در گردش قابل پرداخت می‌باشد که متقاضیان باید درخواست خود را از طریق سامانه بهین‌یاب (behinyab) ثبت کنند که در صورت تطبیق با اولویت‌ها به بانک عامل ارجاع می‌گردد.

صادقی در ادامه تصریح کرد: به‌رغم مشکلاتی که در حوزه تولید، سرمایه‌گذاری و به‌ویژه تحریم‌ها و نوسانات ارزی وجود داشته، در این مدت شاهد رشد تعداد پروانه‌ها و مجوزهای بخش تولید و صنعت بوده‌ایم، به طوری که در سال ۱۳۹۹ تعداد ۳۷۷ فقره پروانه بهره‌برداری ناشی از توسعه با ظرفیت اشتغال بیش از ۱۰ هزار نفر، ۱۵۳ فقره پروانه بهره‌برداری ایجادی با اشتغال بیش از ۳ هزار نفر و تعداد ۵۵ مجوز طرح توسعه صادر شده که نسبت به مدت مشابه سال قبل از آن ۲۲ درصد افزایش داشته است. علاوه بر این، در سال ۱۳۹۹ تعداد ۲ هزار جواز تاسیس با پیش‌بینی اشتغال ۷۶ هزار نفری صادر شده که به نسبت مدت مشابه سال ۱۳۹۸، ۸۹ درصد رشد را تجربه کرده است.

این مقام مسئول اظهار داشت: در سال ۱۳۹۹ تعداد ۱۱۰ جواز تاسیس واحد فنی و مهندسی و ۸۴ پروانه فنی مهندسی صادر و تمدید گردیده و ۲۲ فقره گواهی تحقیق و توسعه نیز برای درخواست‌کنندگان صادر شده است.

رییس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران در ادامه با اشاره به اجرای طرح ملی توانمندسازی تولید و توسعه اشتغال (تاپ) گفت: با اجرای این طرح در استان تهران، تعداد ۶۲۰ بنگاه اقدام به ثبت‌نام نموده و ۸۱ پروژه و ۷۴ مورد نیاز پژوهشی در سامانه اقدام به نام‌نویسی کرده‌اند.

صادقی در پایان خاطر نشان کرد: با توجه به راه‌اندازی بانک اطلاعاتی مراکز پژوهشی، فنی مهندسی، تحقیق و توسعه، دانش‌بنیان، صنایع پیشرفته و دارندگان پروانه، به تولید نرم‌افزار استان تهران تحت عنوان «فرصت» اقدام گردید که در این راستا ۱۲۰ مرکز ثبت‌نام و مستندات لازم را در سامانه مذکور بارگذاری کردند. ■

با توجه به شرایط
سخت اقتصادی
ایجادشده در اثر
تحریم‌ها و همچنین
شیوع ویروس کرونا،
برخی از واحدهای
تولیدی به ویژه صنایع
کوچک دچار آسیب
شدند



سیاست‌های جذب سرمایه‌گذار بخش خصوصی در طرح‌های معدنی تحت پوشش ایماپاسکو

محمد رضا کریمی

مدیر اقتصادی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران

۳- تامین ماده معدنی اولیه مشروط به احداث یا توسعه کارخانه فرآوری

با توجه به عدم امکان سرمایه‌گذاری دولتی (با توجه به اصل ۴۴)، تامین خوراک از سوی سرمایه‌پذیر و احداث کارخانه و تولید محصول توسط سرمایه‌گذار انجام می‌پذیرد. سرمایه‌گذار می‌بایست به ازای ارزش مواد اولیه تحویلی سرمایه‌پذیر، در حین فعالیت درصدی از محصول تولیدی کارخانه را به عنوان حق‌السهم به سرمایه‌پذیر بپردازد.

۴- مشارکت جهت سرمایه‌گذاری در قالب تشکیل شرکت مجری
پس از تصویب طرح سرمایه‌گذاری در هیات وزیران مطابق تبصره ۳ بند الف ماده ۳ اصل ۴۴ قانون اساسی نسبت به برگزاری مزایده سرمایه‌گذاری در قالب تشکیل شرکت مشترک اقدام می‌شود که بر همین اساس مشارکت ۵۱ به ۴۹ (سرمایه‌پذیر به سرمایه‌گذار) به مزایده گذاشته شده و سرمایه‌پذیر به نسبت سهام خود (بر اساس قانون تجارت) نسبت به پرداخت هزینه‌ها اقدام می‌نماید.

۵- مشارکت جهت سرمایه‌گذاری در قالب قراردادهای اکتشافی

در این روش سرمایه‌گذاری، پروانه‌های اکتشافی متعلق به شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران جهت جذب سرمایه‌گذار در راستای اکتشاف و اخذ گواهی کشف به نام ایماپاسکو به فراخوان گذاشته می‌شود که بعد از برگزاری فراخوان، بخش خصوصی در مزایده سرمایه‌گذاری اکتشافی شرکت کرده و پس از برنده شدن نسبت به انجام عملیات اکتشاف اقدام می‌نماید. نحوه برنده شدن بر اساس بیشترین درصد اعلامی از ذخیره مکشوفه می‌باشد. در این روش امکان استخراج و بهره‌برداری و ادامه فعالیت توسط سرمایه‌گذار وجود دارد.

مزیت‌های کلی روش‌های واگذاری

۱- واگذاری در قالب این روش با توجه به ماهیت کار به صورت بلندمدت (۱۰ سال - ۲۰ سال) با قابلیت تمدید مجدد بوده که این موضوع با اهداف و تفکر اصل ۴۴ قانون اساسی کاملاً منطبق می‌باشد.
۲- یکی از مشکلات در روش‌های مرسوم و رایج واگذاری‌های در کشور، عدم تعیین تکلیف نیروی انسانی است، لیکن در روش‌های واگذاری صورت پذیرفته توسط شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران، نیروی انسانی به سرمایه‌گذار منتقل می‌شود که اولاً باعث کاهش هزینه‌های جاری دولت در بخش نیروی انسانی شده، ثانیاً به دلیل اینکه انتقال نیروی انسانی با وضعیت فعلی و با حقوق و مزایای کنونی



شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران به عنوان بازوی اجرایی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، در راستای سیاست‌های دولت و در جهت اجرای قوانین و جلوگیری از خام‌فروشی مواد معدنی و استفاده در زنجیره مصرف و نیاز به احداث کارخانه فرآوری و نبود امکان فروش مستقیم ماده معدنی، نسبت به واگذاری و جذب سرمایه‌گذار بخش خصوصی در مجتمع‌ها و طرح‌های تحت پوشش در قالب ۵ روش زیر اقدام می‌نماید:

۱- جذب سرمایه‌گذار برای تجهیز معدن و احداث کارخانه فرآوری

در این روش، سرمایه‌گذار، آماده‌سازی و تجهیز معدن، احداث کارخانه، تولید و فروش محصول را به مدت چند سال بر عهده خواهد داشت و در حین فعالیت، درصدی از محصول تولیدی را به عنوان حق‌السهم به سرمایه‌پذیر واگذار خواهد کرد.

۲- راهبری مجتمع‌های زیر مجموعه

با توجه به استهلاک کارخانه‌های تحت پوشش و نیاز به سرمایه‌گذاری مجدد، مجتمع‌ها به صورت راهبری (تامین مواد اولیه، تولید و فروش محصول) برون‌سپاری شده و سرمایه‌گذار می‌بایست در حین فعالیت درصدی از تولید را به عنوان حق‌السهم به سرمایه‌پذیر پرداخت کند. در این روش کلیه نیروی انسانی موجود مطابق با قراردادهای قبلی، به سرمایه‌گذار منتقل می‌شوند.

انجام می‌شود و هر گونه تعدیل با نظر و موافقت سرمایه‌پذیر صورت می‌پذیرد، مشکلات اجتماعی ناشی از تعدیل و کاهش نیروی انسانی به حداقل ممکن می‌رسد. همچنین به کارگیری این گونه روش‌های سرمایه‌گذاری، باعث ایجاد اشتغال پایدار و بنگاه‌های اقتصادی جدید که نیازمند نیروی انسانی می‌باشند، می‌شود.

ذیلا یکی از بندهای مرتبط با نیروی انسانی در یکی از طرح‌های سرمایه‌گذاری به استحضار می‌رسد:

● کلیه تعهدات و مطالبات پرسنل مجتمع اعم از (سنوات پایان خدمت، ذخیره مرخصی، ذخیره صندوق پس انداز ۱۱ درصد کارکنان، وام‌های داخلی، مانده بدهی بیمه تکمیلی و سایر مطالبات و بدهی‌ها در زمان تحویل) به سرمایه‌گذار منتقل می‌گردد و سرمایه‌گذار موظف است در این خصوص مطابق با رویه حاکم در مجتمع با پرسنل رفتار نماید.

● کلیه احکام کارگزینی و قراردادهای پرسنل جمعا به سرمایه‌گذار منتقل شده و راهبر موظف است کلیه اجزای احکام کارگزینی و قراردادهای پرسنلی را مطابق آنچه به وی تحویل می‌گردد، اعمال نماید و هر آنچه مطابق عرف و رویه حاکم بر مجتمع به پرسنل پرداخت می‌گردد، سرمایه‌گذار موظف به پرداخت آن می‌باشد.

● سرمایه‌گذار موظف به اعمال کلیه قوانین و مقررات و بخشنامه‌های ابلاغی حاکم بر مجتمع می‌باشد.

● پرداخت کلیه هزینه‌های مشاغل سخت و زیان‌آور پرسنل در زمان بازنشستگی تا زمان تحویل، بر عهده سرمایه‌پذیر و پس از آن بر عهده سرمایه‌گذار می‌باشد. چنانچه به هر دلیلی قرارداد سرمایه‌گذاری فسخ گردد، کلیه نیروها در اختیار مجتمع قرار می‌گیرند.

● سرمایه‌گذار بدون هماهنگی سرمایه‌پذیر، حق جابه‌جایی پرسنل منتقل شده به خارج از مجتمع را ندارد.

۳- از دست دادن سودهای بالقوه از جانب دولت یکی از نکات منفی در واگذاری‌ها به بخش خصوصی بوده است. اسناد مالی نشان‌دهنده این است که تعداد زیادی از بنگاه‌های واگذار شده به بخش خصوصی، هیچ سهمی بابت سودهای دریافتی به جهت ایجاد ارزش افزوده، به دولت پرداخت نمی‌کنند. در روش‌های واگذاری صورت پذیرفته توسط ایمپاسکو، سرمایه‌پذیر (دولت) مجوز ایجاد واحدها و کارخانه‌های صنعتی را به سرمایه‌گذار می‌دهد، لذا به ازای آورده خود (شامل معدن، مستحقات، دانش فنی و غیره) در ارزش افزوده خلق شده محصول جدید سهم می‌باشد.

ذیلا یکی از بندهای مرتبط با این موضوع به استحضار می‌رسد:

"در صورت ظرفیت‌سازی و افزایش میزان تولید محصول کنسانتره تیتانیوم و یا تولید محصولات جانبی، سهم سرمایه‌پذیر مطابق درصد مندرج در ماده ۳ قرارداد از کل میزان تولید محاسبه و دریافت می‌گردد، لیکن در صورت تولید محصولات دیگر از جمله تیتانو منیتیت، سرباره تیتانیوم، پیگمنت، چدن و فولاد سهم سرمایه‌پذیر از محصولات تولیدی بر اساس درصد تعیین شده از سوی هیأت ۳ نفره کارشناسان رسمی دادگستری دریافت خواهد شد."

۴- خصوصی سازی در برخی صنایع باعث ایجاد انحصار توسط بخش خصوصی گردیده است. برای مثال آب شرب لوله‌کشی و یا احداث خط راه آهن هزینه ثابت قابل توجهی داشته که عرصه را برای ورود

خصوصی سازی در برخی صنایع باعث تکه تکه شدن آن صنعت شده که کمترین آثار منفی آن کاهش بازده نسبت به مقیاس و افزایش پیچیدگی مدیریت آن صنعت می‌باشد



متن فسخ قرارداد به عنوان نمونه ذیل ارائه می‌شود:

۱۴- سرمایه‌پذیر حق دارد در موارد ذیل پس از دو بار اخطار کتبی قرارداد را فسخ نماید:

۱۴-۱- تخلف سرمایه‌گذار از اجرای هر یک از تعهدات و وظایف محوله.

۱۴-۲- انتقال قرارداد و یا واگذاری حقوق، منافع و تعهدات خود در این قرارداد به صورت جزئی یا کلی به غیر بدون کسب رضایت کتبی و قبلی سرمایه‌پذیر.

۱۴-۳- تاخیر متوالی ۶ ماهه در انجام عملیات تجهیز و آماده‌سازی و ساخت.

۱۴-۴- تاخیر در تحویل گرفتن موضوع قرارداد از طریق سرمایه‌گذار بیش از ۳۰ روز از زمان ابلاغ قرارداد.

۱۴-۵- انحلال یا ورشکستگی شرکت سرمایه‌گذار.

۱۴-۶- در صورت عدم اجرای هر یک از مواد و مفاد قرارداد و شرح خدمات و ضوابط آن.

۱۴-۷- در صورت توقیف فعالیت به صورت ۳ ماه متوالی یا ۶ ماه متناوب در هر سال قراردادی

در موارد ذکر شده سرمایه‌پذیر می‌تواند تضامین سرمایه‌گذار را ضبط و وصول نموده و خسارات وارده را از محل اموال و دارایی‌های سرمایه‌گذار جبران و برداشت نماید. بدیهی است سرمایه‌گذار در این گونه موارد حق هیچ‌گونه اعتراض و ادعای خساراتی نخواهد داشت و متعهد به پرداخت خسارات و زیان‌های ناشی از این امر می‌باشد. بدیهی است، پس از ابلاغ فسخ پیمان از سوی سرمایه‌پذیر، ید امانی سرمایه‌گذار بر کلیه تأسیسات و قسمت‌های معدن / کارخانه غیر امانی شده و سرمایه‌گذار موظف است تا ظرف مدت یکماه نسبت به تحویل اموال یاد شده و مرتب با موضوع قرارداد به سرمایه‌پذیر اقدام نماید.

۷- قابل ذکر است، در تمامی واگذاری‌های ایمپاسکو، صلاحیت سرمایه‌گذار در حین برگزاری مزایده بررسی می‌شود، لذا در صورت عدم احراز صلاحیت فنی (و نه صرفاً مالی)، سرمایه‌گذار از چرخه رقابت خارج می‌شود. رعایت این موضوع سبب می‌شود که شرکت‌های واجد شرایط فنی، مالی، آشنا به ماهیت کار، متعهد و با تجربه مشابه عهده‌دار مسئولیت بنگاه اقتصادی شوند.

۸- در روش‌های واگذاری ذکر شده به دلیل اینکه مالکیت و اگذار نمی‌شود و در ابتدا هیچ هزینه یا پرداختی از جانب سرمایه‌گذار صورت نمی‌پذیرد، سرمایه‌بخش خصوصی به سمت سرمایه‌گذاری و ایجاد اشتغال هدایت می‌شود و سرمایه‌گذارانی که جزء مصرف‌کنندگان یا دارندگان واحدهای صنعتی مشابه می‌باشند و صلاحیت فنی انجام کار را دارند می‌توانند در مزایده شرکت کنند.

۹- به عنوان آخرین نکته خاطر نشان می‌شود، بحث نظارت سرمایه‌پذیر صرفاً در کلیات موضوع قرارداد بوده و به معنی دخالت در نحوه اجرا و نیز ورود و دخالت در بازار بخش خصوصی نمی‌باشد. این نظارت‌ها بیشتر در زمینه ایمنی، فنی و رعایت مسائل زیست‌محیطی، دریافت حق‌السهم دولت، کمک به حل و فصل مشکلات اجتماعی، منطقه‌ای و نیروی انسانی می‌باشد. به دلیل دریافت حق‌السهم از محصول تولیدی، منافع سرمایه‌پذیر و سرمایه‌گذار در افزایش درآمد و تولید، مشترک تعریف می‌شود. ■

بنگاه‌های جدید و رقابت تنگ می‌نماید؛ بنابراین خصوصی‌سازی چنین صنعتی تنها یک انحصار خصوصی را ایجاد کرده که می‌تواند به افزایش رشد فزاینده قیمت‌ها و استثمار مصرف‌کنندگان نهایی تبدیل گردد. جلوگیری از این سوءاستفاده‌های احتمالی، نیاز به قانون‌گذاری و نظارت مستمر توسط دولت خواهد داشت که امری پیچیده، دشوار و گاه ناکارآمد می‌باشد.

در صورتی که خصوصی‌سازی بنگاه‌های اقتصادی، مشابه روش‌های صورت پذیرفته در ایمپاسکو انجام شود، این مشکلات کاهش می‌یابد، چراکه اولاً مالکیت بنگاه واگذار نمی‌شود، ثانیاً در مواردی که نیاز بخش داخلی به محصول تولیدی احساس می‌شود، ماده‌ای با موضوع اولویت داشتن تقاضای داخلی در قرارداد پیش‌بینی شده که به طبع این موضوع جز تعهدات سرمایه‌گذار در طول مدت قرارداد خواهد بود، ثالثاً به دلیل سهیم بودن دولت در محصولات و خدمات تولیدی، این امکان برای دولت ایجاد می‌شود تا در مواقع لزوم از سهم خود به منظور کنترل و تنظیم بازار استفاده نماید.

۵- به دلیل اینکه خصوصی‌سازی در برخی صنایع باعث تکه‌تکه شدن آن صنعت شده (که کمترین آثار منفی آن کاهش بازده نسبت به مقیاس و افزایش پیچیدگی مدیریت آن صنعت می‌باشد)، در قراردادهای سرمایه‌گذاری ایمپاسکو معدن و کارخانه به صورت یکجا واگذار می‌شود، همچنین به دلیل دریافت نقدی حق‌السهم، عملیات بازرگانی نیز به سرمایه‌گذار واگذار شده که این موارد باعث حفظ یکپارچگی صنعت موضوع واگذاری می‌شود.

۶- فروش دارایی‌ها به بخش خصوصی در راستای خصوصی‌سازی، مشروط به برآورد قیمت واقعی و پرداخت به موقع هر چند می‌تواند درآمد قابل ملاحظه‌ای برای دولت ایجاد کند لیکن پس از فروش عملاً نظارت بر موضوع قرارداد از حیثه وظایف معمول دولت خارج می‌شود. در واگذاری‌های صورت پذیرفته توسط ایمپاسکو دستگاه نظارت در مجتمع و بنگاه حضور مستمر داشته و نظارت عالی بر حسن انجام کار و دریافت حق‌السهم دولت را بر عهده دارد. لذا مادامی که سرمایه‌گذار به تعهدات مندرج در قرارداد عمل نکند، می‌توان نسبت به فسخ قرارداد اقدام و نسبت به جذب سرمایه‌گذار دیگر در کوتاه‌ترین زمان ممکن اقدام کرد.

با توجه به عدم امکان سرمایه‌گذاری دولتی (با توجه به اصل ۴۴)، تامین خوراک از سوی سرمایه‌پذیر و احداث کارخانه و تولید محصول توسط سرمایه‌گذار انجام می‌پذیرد



مهندس علی اکبر اشرفی تشریح کرد

گام بلند گل گهر برای توسعه صنعت فولاد ایران

سارا نظری



در طول سال‌های برنامه تا پایان سال ۱۳۹۹، تعداد ۴۵ طرح در شرکت گل گهر و شرکت‌های هم‌گروه با مجموع سرمایه‌گذاری ۱۲۲۶۰ میلیارد تومان و ۱۹۴۱ میلیون یورو معادل ۶۸ هزار میلیارد تومان انجام شده و به بهره‌برداری رسیده است

مهندس اشرفی تصریح کرد: این برنامه شامل ۳۶ طرح با مجموع سرمایه‌گذاری بالغ بر ۵۱۲۲ میلیون یورو معادل ۱۴۶ هزار میلیارد تومان بوده و سهم گل گهر به تنهایی بالغ بر ۲۷۴۷ میلیون یورو معادل ۷۸ هزار میلیارد تومان خواهد بود. وی با تأکید بر اینکه مساله تامین سنگ آهن و اکتشافات برای حفظ تداوم تولید از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است، گفت: در برخی نقاط از جمله آنومالی‌های بین معادن گل گهر، ایران مرکزی با حفاری بیش از ۸۰ هزار متر ادامه یافته است.

معاون برنامه‌ریزی و توسعه شرکت گل گهر تصریح کرد: بحث گسترش جغرافیایی، تنوع محصول و رفتن به سمت ایجاد معدن و کارخانه تولیدات طلا، مس، فلزات کمیاب و استحصال عناصر با ارزش از شورابه‌ها، مستلزم گرفتن محدوده‌های اکتشافی در گستره کشور می‌باشد که در این خصوص از سال گذشته اقدامات بسیار وسیعی برای اخذ محدوده در استان‌های کرمان، خراسان رضوی، آذربایجان غربی، اردبیل و سیستان و بلوچستان صورت گرفته که خوشبختانه در مذاکرات انجام شده با وزارتخانه توسط مدیرعامل محترم، اخیراً موفق به ثبت پهنه‌ای بزرگ با مساحت ۱۵ هزار کیلومتر مربع شده‌ایم.

مهندس اشرفی در پایان افزود: طی دو ماه گذشته نیز در چهار محدوده فلز آنتیموان، طلا و سنگ آهن برنده مزایده شده‌ایم که این کار با قوت و قدرت تمام ادامه خواهد یافت و برای انجام اکتشافات در این محدوده‌ها برنامه‌ریزی لازم صورت گرفته است. خرید ۶ دستگاه حفاری مغزه‌گیری بزرگ نیز توسط هیات‌مدیره مصوب شده که با ورود آن‌ها، کار اکتشافی سرعت بیشتری خواهد گرفت. ■

مهندس علی اکبر اشرفی، معاون برنامه‌ریزی و توسعه شرکت گل گهر گفت: این شرکت با همکاری شرکت‌های هم‌گروه، در حال تکمیل آخرین زنجیره‌های صنعت آهن و فولاد است که این مهم با توجه به میزان ذخایر سنگ آهن موجود و پتانسیل‌های در حال اکتشاف، با تکمیل چند کارخانه در حال ساخت و مصوب در زنجیره، به ظرفیت نهایی خود خواهد رسید.

وی افزود: در طول سال‌های برنامه تا پایان سال ۱۳۹۹، تعداد ۴۵ طرح در شرکت گل گهر و شرکت‌های هم‌گروه در زمینه تولید محصولات زنجیره فولاد شامل کنسانتره، گندله، آهن اسفنجی و فولاد، طرح‌های زیربنایی، تامین انرژی، راه و راه آهن، پروژه بزرگ شیرین‌سازی و انتقال آب خلیج فارس، پروژه‌های بهینه‌سازی و نوسازی تجهیزات با مجموع سرمایه‌گذاری ۱۲۲۶۰ میلیارد تومان و ۱۹۴۱ میلیون یورو معادل ۶۸ هزار میلیارد تومان انجام شده و به بهره‌برداری رسیده است.

معاون برنامه‌ریزی و توسعه شرکت گل گهر با اشاره به اینکه این شرکت همواره با چشم‌انداز و دیدگاه استراتژیک و با برنامه‌ریزی دقیق حرکت کرده و حاصل آن، توسعه و پیشرفت شگفت‌انگیز در طول دهه گذشته بوده است، افزود: در شورای عالی توسعه منطقه که متشکل از مدیران استراتژیست و خوش فکر مجموعه و کشور است، برنامه گل گهر ۱۴۱۴ در مراحل پایانی تدوین می‌باشد. در این برنامه با توجه به نتایج مطالعات استراتژی شرکت که از دو سال پیش در جریان بوده، علاوه بر تکمیل زنجیره آهن و فولاد با توجه به پتانسیل و توانایی منطقه، بحث‌های جدیدی مانند گسترش جغرافیایی شرکت و تنوع محصول مطرح شده است.



دیپلماسی فولادی

نیاز مبرم اقتصاد ایران

دکتر مرتضی بهنام
کارشناس و مشاور امور ارتباطات اقتصادی



درافق چشم‌انداز ۱۴۰۴، تولید ۵۵ میلیون تن فولاد هدف گذاری شده، اما در حال حاضر با گذشت بیش از ۱۵ سال از این هدف گذاری، موانع و کمبودهای بسیاری در مسیر تولید صنعت فولاد وجود دارد

و مصرف سرانه فلزات اساسی یکی از شاخص‌های توسعه‌یافتگی کشورها در دنیا محسوب می‌شود. بر همین اساس در سال‌های اخیر اقدامات بسیار مهم و گسترده‌ای در این حوزه در کشورمان انجام شده است. حجم تولیدات معدنی و صنایع معدنی کشور از تولیدات صنایع معدنی علاوه بر تامین نیاز داخلی، در صادرات نیز نقش قابل توجهی داشته و سال گذشته حوزه معادن و صنایع معدنی بخشی از نیازهای ارزی کشور را نیز تامین کرده است.

موضوع قابل توجه آنکه صنعت فولاد در ایران یکی از ۱۱ صنعت استراتژیک در راهبرد توسعه صنعتی است که بیشترین نقش را در شاخص‌های منتخب از جمله سهم ارزش افزوده، اشتغال‌زایی، صادرات، سهم از بازار، مزیت نسبی و زنجیره تامین و سطح دانش و فناوری دارد. از مهمترین نقاط قوت این صنعت می‌توان به وجود منابع معدنی مورد نیاز در کشور، توانمندی نیروی انسانی، رقابتی بودن نسبی قیمت، سرمایه‌گذاری بخش خصوصی، وجود بسترهای اقتصادی و صنعتی لازم و اثر بخشی تولید فولاد در رشد صنعتی کشور و همچنین دسترسی به فناوری‌های تولید آهن و فولاد اشاره کرد. با توجه به مشکلات اقتصادی کشور که معضلاتی همچون معیشت و اشتغال را به دنبال داشته، اهمیت و جایگاه توسعه صنعت فولاد بیش از پیش احساس می‌گردد. صنعت فولاد کشور توان این را دارد تا جایگزین صنعت نفت و گاز گردد و به عنوان باز یگر اصلی اقتصاد کشور خود را معرفی کند.

ایران؛ هاب فولادی منطقه غرب آسیا

ذخایر معدنی در ایران و نیاز کشورهای صنعتی بر اهمیت این موضوع افزوده است و ایران را به عنوان هاب فولادی منطقه در جایگاه ویژه قرار داده است. توسعه صنعت فولاد در کشورهای اطراف مانند ترکیه این پیام را برای صنعت فولاد ایران مخابره کرده که باید با نگاه و رویکردی بلندمدت و استراتژیک به صنعت فولاد نگر است و فولاد را به عنوان صنعت مادر در کهکشان صنعتی و توسعه کشور به رسمیت شناخت. بعد از تغییر این نگاه فنی در صنعت کشور و خصوصاً در وزارت صمت و نهادهای بالادستی مانند مجمع تشخیص مصلحت، باید ادامه این برنامه جامع در معاونت اقتصادی وزارت خارجه بروز و ظهور داشته تا بتواند نقش حمایتی وزارت خارجه در معاملات بین‌المللی را در پی داشته باشد.

ایران این توان و پتانسیل را دارد تا علاوه بر ایفای نقش کلیدی در تولید فولاد در منطقه به عنوان هاب، نقشی اساسی در بخش بازرگانی فولاد در منطقه خلیج فارس را بازی کند. حضور اکثر بازیگران و کنشگران فولادی جهان در منطقه غرب آسیا، فرصتی طلایی را پیش روی

ذخایر غنی و سرشار منابع معدنی در حوزه فولاد و همچنین وجود تجهیزات و ساختار فنی تولیدات فولادی در کشور، این امکان را فراهم می‌کند تا کشور با یک مدیریت منسجم و با تفکری استراتژیک در این بخش، از فولاد به عنوان جایگزینی اصلح در معاملات و مبادلات اقتصادی خود بهره‌مند شود. بی‌شک نقش وزارت صمت و همچنین معاونت اقتصادی وزارت خارجه و البته توان بالقوه اتاق‌های بازرگانی در تحقق این امر نقش به‌سزایی ایفا خواهد کرد.

با توجه به تغییرات در بخش مدیریتی و اجرایی کشور انتظار می‌رود و پیشنهاد می‌گردد تا در بخش اقتصادی کشور، نگاه ویژه‌ای به صنعت فولاد حاکم شود. البته پیشرفت مذاکرات وین و مدیریت نوین صنعتی می‌تواند مسیر توسعه کسب و کارهای فولادی را فراهم آورد. صنعت فولاد ایران این پتانسیل را دارد تا به عنوان صنعتی پیشران، تحولات عمده‌ای را برای اقتصاد پرچالش کشور به ارمغان آورد و علاوه بر ارتقای جایگاه ایران در میان کشورهای تولیدکننده فولاد جهان، به پویایی اقتصاد کمک کند و در حوزه تولیدات داخلی و ایجاد اشتغال، گام‌های موثری بردارد.

تولید و مصرف فولادی یکی از شاخص‌های اصلی توسعه‌یافتگی کشورها به شمار می‌آید. حضور صنعت فولاد در یک منطقه؛ توسعه فرهنگ، سطح دانش، اشتغال‌زایی، آموزش و تجارت آن منطقه را تحت تاثیر قرار داده و به نوعی زندگی روزمره را به خود گره می‌زند. محصولات فولادی علاوه بر اینکه در ساخت ساختمان‌های مسکونی، کارخانه‌ها، انتقال انرژی و سیالات، راه‌ها و... به کار گرفته می‌شوند؛ خود فولاد ساخته شده یا خام، مهمترین ماده صادراتی برای یک کشور به شمار می‌آید. علاوه بر این، ارتباط این صنعت با صنایع خارجی یا بخش‌های صنعتی بین‌المللی همواره وجود داشته و مهمتر آنکه، فولاد نقش به‌سزایی در اشتغال‌زایی یک منطقه ایفا می‌کند. مجموعه این قابلیت‌ها صنعت فولاد را جزو صنایع سنگین و استراتژیک قرار می‌دهد که برای هر کشوری مهم است.

در ایران نیز صنعت فولاد به لحاظ وجود منابع عظیم معدنی و نیروی انسانی جوان، کارآمد و تحصیل کرده و نیاز به سازندگی پس از جنگ تحمیلی، از جایگاه ویژه و استراتژیک برخوردار بوده است. بر این اساس، همواره سعی بر آن بوده که با نگاه به این منابع عظیم معدنی و نیاز بازار داخل و امکان صادرات محصولات فولادی، سیاست‌گذاری دقیق و عمیقی پیرامون این صنعت صورت گیرد. از این رو در چشم‌انداز توسعه ۲۰ ساله کشور، دستیابی به ۵۵ میلیون تن فولاد هدف گذاری شده است. ایران در جایگاه دهم تولید فولاد جهان قرار دارد و تولید

صنعت فولاد کشور قرار داده و با ایجاد یک شبکه بزرگ فروش در بخش داخلی و خارجی این فرصت استثنایی برای کشور مهیا است. بسیاری از کشورهای شرق آسیا از جمله چین، ژاپن و کره جنوبی با وجود فقدان مواد اولیه در کشور خود به تولید فولاد مبادرت ورزیده‌اند و از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان فولاد جهان به شمار می‌روند، به طوری که دفتر مطالعات انرژی، صنعت و معدن مرکز پژوهش‌های مجلس شورای اسلامی در گزارشی با عنوان آینده صنعت فولاد به بررسی اقدامات شرکت‌های کلیدی و پیشرو جهانی در صنعت فولاد در حوزه توسعه فناوری و نوآوری پرداخته است. در این گزارش آمده است: کشورهای پیشرو در صنایع فولاد، راهبردهای مشخصی برای استفاده از دستاوردهای فناوریانه تدوین کرده و برنامه‌هایی را بدین منظور اجرایی کرده‌اند. کشورهای چین، ژاپن، کره جنوبی، هند، روسیه، اتحادیه اروپا، ترکیه و ایالات متحده آمریکا به عنوان تولیدکنندگان بزرگ فولاد در جهان گام‌های موثری در راستای بهره‌گیری از دستاوردهای انقلاب صنعتی چهارم برداشته‌اند.

بر اساس این گزارش، برنامه «ساخت چین» تاثیر گسترده‌ای روی صنعت فولاد این کشور داشته و شرکت‌های بزرگ فولادی با ابتکارات و طرح‌های جدی، در این مسیر پیشرو بوده‌اند. همچنین نهادها و مراکز جدیدی نیز برای توسعه این اکوسیستم شکل گرفته و ارتباطات پویا و نظام‌مندی بین غول‌های فناوری و فولادسازی چین ایجاد شده است. از طرفی طرح‌های کشور ژاپن برای انقلاب صنعتی چهارم بسیار جدی بوده و از دولت تا فولادسازان عمده این کشور، همه در این مسیر، همگام و منسجم در حرکت هستند. شرکت پوسکوی کره جنوبی و سایر فولادسازان بزرگ این کشور نیز در جهت ادغام فناوری‌های نوین و صنعت فولاد بر مبنای استانداردهایی که بر پیشبرد مفهوم کارخانه و تولید هوشمند و همچنین آموزش نیروی انسانی ماهر برای دنیای دیجیتال متمرکز است، تلاش می‌کنند. مرکز پژوهش‌ها می‌افزاید: اقدامات حمایتی دولت هند برای دیجیتالی کردن بخش تولید و به خصوص پژوهش در صنعت فولاد نیز مثال زدنی است. نهادهای دولتی مختلف با اختصاص بودجه‌های قابل توجه به پژوهش‌های نوآورانه در صنعت، عزم راسخ خود را برای تحول دیجیتال نشان داده‌اند. طرح‌های دیجیتالی شدن در کشورهای اروپایی نیز مهم و فراگیر هستند و بسیاری از نهادها و تشکلهای اتحادیه اروپا در تلاش برای حمایت از این طرح‌ها می‌باشند.

در این میان، کشور روسیه با شکل دادن همکاری‌های گسترده بین شرکت‌های فولادی و شرکت‌های فعال در زمینه فناوری اطلاعات و با مشارکت دادن دانشگاه‌ها و حفظ ارتباط دانشگاه با صنعت به سمت انقلاب صنعتی چهارم و دیجیتال‌سازی تولید فولاد پیش می‌رود و در تلاش برای پیشبرد اهداف «تولید پیشرفته» است تا بتواند از رقبای خود در این صنعت پیشی بگیرد.

همچنین کشور ترکیه در همسایگی ایران هم الگوی موفق از ایجاد ارزش افزوده از صنعت فولادسازی بدون اتکا به منابع معدنی و انرژی ارزان ایجاد کرده و فناوری نقش مهمی در تولید این کشور دارد. این گزارش نشان می‌دهد که انقلاب صنعتی چهارم در سطح حاکمیتی و سیاستی ایالات متحده آمریکا نیز به سرعت پیگیری می‌شود و بازتاب گسترده‌ای در سطح حاکمیتی و نهادهای مربوطه داشته است. لیکن به طور خاص و در سطح شرکت‌های بزرگ فولادی، اقدامات پرشتابی را انتخاب کردند و توسعه فناوری در انقلاب صنعتی چهارم را در صدر اولویت‌های توسعه‌ای خود قرار داده‌اند.

متأسفانه در بخش علمی و فنی کشور طی سال‌های اخیر توجه خوبی به حوزه آموزش نیروی انسانی به عنوان سرمایه اصلی صنعت بزرگ فولاد انجام نشده که این امر می‌تواند آثار زیان‌باری داشته باشد. وزارت آموزش عالی و سازمان فنی و حرفه‌ای باید نگاه ویژه‌ای به فولاد داشته باشند و نقش مسئولانه خود را که فراموش کرده‌اند، ایفا کنند.

با این تفاسیر، ایجاد رشته‌های جدید صنعت فولاد در بخش آموزش و اهمیت آموزش و پرورش نیروی انسانی حین خدمت و کسب و ارتقای مهارت، موضوع مهمی در صنعت است و می‌تواند آینده این صنایع مهم و استراتژیک را تضمین کند. علاوه بر مواردی که به عنوان حامی از صنعت فولاد کشور نام برده شد، نمایندگان مجلس و کمیسیون‌های تخصصی در بخش صنعت و اقتصاد هم می‌توانند به حرکت توسعه‌ای صنعت فولاد کشور کمک کنند و نقش حامی و تسهیل‌گری از خود ایفا نمایند. اگر ما بتوانیم جایگاه فولاد کشور را در داخل و اهمیت آن را در بین اقشار مختلف خوب منعکس کنیم، قطعاً از حمایت عمومی این صنعت برخوردار خواهد بود، به شرطی که مردم آثار توسعه صنعتی کشور را لمس کنند و ردپای اقتصاد ملی را در معیشت و زندگی خود ببینند. فضاهای رسانه‌ای و همچنین استارت‌آپ‌ها هم نقش مهمی در این بین خواهند داشت. تشکیل میزها و کرسی‌های صنعتی و فولادی در دانشگاه‌ها هم می‌تواند به گفتمان صنعتی کشور کمک فراوانی کند.

سهیم ۲۰ میلیارد دلاری ایران در سبد صادراتی با این منابع سرشار قابل قبول نیست

صنعت فولاد قادر است به تنهایی این مقدار صادرات را برای کشور ایجاد کند، البته با امکانات موجود و اگر فضاهای مطرح شده در کشور ایجاد شود، بی‌شک صنایع فولادی کشور به پشتوانه منابع غنی معدنی و تمام امکانات و توان موجود می‌تواند سهم صادرات کشور را تا مرز ۵۰ میلیارد دلار برساند و این موضوع باید در دستور کار دولت جدید قرار گیرد. فرصت‌های پیش روی دولت سیزدهم با توجه به وعده‌های انتخاباتی در بخش فولاد می‌تواند چرخ اقتصاد کشور را به حرکت درآورد تا ما شاهد شرایط پایداری اقتصادی باشیم. مشکلی که در سال‌های اخیر در کشور شاهد آن بودیم؛ عدم ثبات و پایداری در بخش‌های مهم همچون اقتصاد بوده که حرکت‌های سینوسی ایجاد شده، نه تنها کمکی نکرده، بلکه اختلال زیادی را در صنعت و اقتصاد کشور ایجاد کرده که در نهایت باعث از بین رفتن اعتماد عمومی شده که با ایجاد پایداری در فرآیندهای اقتصادی می‌توان این معضل را رفع کرد.

شایان ذکر است، در افق چشم‌انداز ۱۴۰۴، تولید ۵۵ میلیون تن فولاد هدف گذاری شده، اما در حال حاضر با گذشت بیش از ۱۵ سال از این هدف گذاری، موانع و کمبودهای بسیاری در مسیر تولید صنعت فولاد وجود دارد، به طوری که اصلی‌ترین پیش‌نیازهای دستیابی به چنین هدفی با چالش‌های جدی روبه‌رو است.

اگر چه در دولت‌های یازدهم و دوازدهم کارهای قابل تحسینی در بخش فولاد کشور انجام شده، ولی باید به پیشرفت و برنامه‌های صنعتی کشورهای صاحب‌نام جهان در بخش فولاد بیشتر توجه کرد و به این باور رسید که برای توسعه صنعت مهم و حیاتی فولاد، نیاز به تغییر نگاه و تدوین برنامه‌های بلندمدت در ست، مبتنی بر تکنولوژی‌های روز دنیایی باشد که با پتانسیل جوانان کشور این امر میسر خواهد شد. استراتژی فولادی می‌تواند راه‌برون رفت از بحران‌های اقتصادی باشد. ■

توسعه صنعت فولاد در کشورهای اطراف مانند ترکیه این پیام را برای صنعت فولاد ایران مخابره کرده که باید با نگاه و رویکردی بلندمدت و استراتژیک به صنعت فولاد نگر است و فولاد را به عنوان صنعت مادر در کهکشان صنعتی و توسعه کشور به رسمیت شناخت

تکنولوژی ایرانی PERED در چین به بار نشست

راه‌اندازی نخستین کارخانه تولید آهن اسفنجی چین توسط ایرانی‌ها

عارف فغانی

روش گازی بین شرکت CSTM از چین و شرکت MME از ایران به عنوان صاحب تکنولوژی پرد متعقد شده بود. پروژه احیای مستقیم CSTM با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن در سال و محصول HBI در شهر تای یوان (Taiyuan) احداث و در ۳۱ خردادماه سال ۱۴۰۰ راه‌اندازی شد.

ناحیه کوره در این کارخانه احیای مستقیم با روش ایرانی "احیای مستقیم PERED" توسط شرکت MME طراحی شده و بخشی از تجهیزات اصلی آن نیز در ایران ساخته و به کشور چین صادر شد. در حال حاضر به دلیل عدم دسترسی به گاز طبیعی، این کارخانه از گاز حاصل از آون کک‌سازی استفاده می‌کند.

رکورد در دستیابی به متالیزاسیون

محصول این کارخانه که بریکت گرم (HBI) است، از زمان راه‌اندازی، به متالیزاسیون حدود ۹۵ درصد نیز دست یافته که این میزان در پلنت‌های HBI یک رکورد محسوب می‌شود. با راه‌اندازی این کارخانه به عنوان نخستین کارخانه (پلنت) احیای مستقیم گازی در چین، امید آن می‌رود که قراردادهای دیگری نیز با سایر کارفرماها در کشور چین توسط شرکت MME به عنوان صاحب تکنولوژی پرد متعقد شود. ■

ایران نخستین کارخانه تولید آهن اسفنجی به روش بومی پرد "PERED" را در چین راه‌اندازی کرد. شرکت ام‌ای "MME"، با بهره‌گیری از روش "احیای مستقیم ایرانی"، نخستین کارخانه تولید آهن اسفنجی را در بزرگ‌ترین کشور تولیدکننده فولاد جهان طراحی، اجرا و راه‌اندازی کرد.

کشور چین که رتبه اول تولید فولاد جهان را در اختیار دارد، عمدتاً با روش کوره بلند این محصول پرمصرف را تولید می‌کند، اما اکنون با هدف عبور از چالش‌های زیست‌محیطی و با استفاده از توان فنی و مهندسی ایرانی، به تولید فولاد به روش فوق‌رومی آورده است.

پیش از این پلنت (کارخانه) احیای مستقیم گازی در کشور چین احداث نشده بود، اما به سبب مسایل محیط زیستی،

جهت‌گیری اژدهای زرد، به سمت ساخت کارخانه‌های تولید آهن اسفنجی به روش گازی است. قرارداد احداث نخستین کارخانه احیای مستقیم به

پروژه احیای مستقیم CSTM با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن در سال و محصول HBI در شهر تای یوان (Taiyuan) احداث و در ۳۱ خردادماه سال ۱۴۰۰ راه‌اندازی شد



دنیای انرژی



در این بخش می خوانیم:

- افزایش سرمایه شلر در دستور کار قرار گرفت
- پوشش ایران سبز؛ پوشش ۹۵ درصدی گاز در کشور
- درخشش شرکت پتروشیمی پارس با تقسیم ۲۰۰۰۰ ریال سود به ازای هر سهم

گاز ایران را در نور دید

پوشش ایران سبز

پوشش ۹۵ درصدی گاز در کشور

حسن منتظر تربتی
مدیر عامل شرکت ملی گاز ایران

رشد جمعیت، لزوم تعریف سوختی پاک‌تر و در دسترس‌تر احساس شد. با پایان جنگ تحمیلی هشت ساله و تلاش برای توسعه میدان گازی پارس جنوبی، توجه به گازرسانی در سراسر کشور مورد توجه قرار گرفت تا علاوه بر تنوع در سبد سوخت، امنیت انرژی در کشور نیز افزایش پیدا کند. این تلاش نتیجه داد و روند پرشتاب گازرسانی طی این سال‌ها، به سلامت مسیر خود را طی کرد و بر همین اساس، تاکنون حدود ۳۵ هزار روستا و یک هزار و ۱۷۳ شهر از نعمت گاز برخوردار شده و بر همین اساس، هم‌اکنون ۹۸/۴ درصد جمعیت شهری و ۸۴/۶ جمعیت روستایی و در مجموع، بیش از ۹۵ درصد جمعیت کل کشور از نعمت گاز طبیعی بهره‌مند شده‌اند.

انقلاب واقعی در گازرسانی روستایی

در راستای بسترسازی برای نسل آینده کشور، تلاش شد تا گاز طبیعی جایگزین سوخت مایع شود و این، بدان معناست که به جای مصرف کنندگان جدید، تنها نوع سوخت آن‌ها تغییر کرد. به عبارت دیگر، کار گازرسانی در تراز کل انرژی مصرفی کشور، تغییر قابل‌ذکری بر جای نگذاشت و با اقدامات صورت گرفته، چیزی معادل ۱۱ میلیارد لیتر سوخت مایع را که پیش از این، از راه‌های دشواری مانند به دوش کشیدن سیلندرهای گاز، با مشقات فراوان برای مردم تامین می‌شد، به خانه‌های آنان تحویل گردید. در این پیوند، مهمترین دستاورد آن بود که گازرسانی در مناطق روستایی و شهری سرعت گرفت تا آنجا که اکنون با اتصال بیش از ۹۵ درصد از جمعیت کشور به شبکه گاز، کشور به اصطلاح، سبز شده است.

با سرمایه‌گذاری‌های انجام‌شده در این زمینه، تعداد شهرهای گازدار شده طی سال‌های اخیر، ۱۹۴ مورد بوده است. اما انقلاب واقعی، در گازرسانی روستایی اتفاق افتاد و طی این مدت، ۲۰ هزار و ۴۰۹ روستا به شبکه گاز کشور متصل شدند. این اقدام علاوه بر آنکه سوخت آسان و پاک را در اختیار روستاییان قرار داد، از تخریب محیط زیست و استفاده از چوب به ویژه در روستاهای استان‌های غربی کشور جلوگیری کرد. علاوه بر این در این مدت، ۲ میلیون و ۴۱۷ هزار و ۵۹۶ خانوار نیز به جمع مشترکان گاز اضافه شدند.

گازی در پارس جنوبی حبس نشد

با توسعه تولید و مصرف گاز در کشور، نیاز بود تا زیرساخت‌های لازم برای

اگرچه ایران در شرایط تحریم با کاهش و عدم دسترسی به درآمدهای نفتی روبه‌رو بود، اما با افزایش صادرات فرآورده‌های نفتی و ارزش‌آوری که با توسعه گازرسانی در کشور امکان‌پذیر شد، توانست تا حد امکان، به سلامت از این شرایط عبور کند. در واقع توسعه گازرسانی با سرمایه‌گذاری ۴۰ هزار میلیارد تومانی، اتصال بیش از ۹۵ درصد جمعیت کشور به شبکه گاز را به دنبال داشت که این توسعه با استفاده از منابع ایجادشده از محل صرفه‌جویی در سوخت مایع و همچنین افزایش ظرفیت تولید گاز کشور، شتاب بیشتری به خود گرفت. این در حالی است که شرکت ملی گاز ایران با اتکا به افزایش ۲/۵ برابری برداشت گاز از میدان گازی پارس جنوبی و نیز مجموعه اقدام‌های انجام‌شده در زمینه توسعه شبکه انتقال و توزیع گاز طبیعی، موفق شد حدود ۳۵ هزار روستای کشور را از نعمت گاز طبیعی بهره‌مند کند که به این ترتیب، پوشش گازرسانی در کل کشور هم‌اکنون از مرز ۹۵ درصد گذشته است.

«گازرسانی» کمک بزرگی به توسعه زیرساخت‌ها و ایجاد صنایع تکمیلی در روستاها کرد و این اقدام چه از نظر احداث خطوط اصلی انتقال گاز و چه به‌طور ویژه، در مرحله ایجاد شبکه توزیع با پشتوانه سازندگان داخلی و با به‌کارگیری متخصصان و نیروی کار ۱۰۰ درصد ایرانی انجام شده است

این رقم نشان می‌دهد که ۹۵/۱ درصد کشور به‌طور مستقیم تحت پوشش گازرسانی قرار دارد که آمار بی‌نظیری نه در کشور که در جهان است. ارزش این آمار آنجاست که عمر صنعت گاز در ایران، بسیار کوتاه است. در واقع می‌توان صنعت گاز را ثمره انقلاب اسلامی ایران در سال ۱۳۵۷ دانست که با شعار ایجاد عدالت، رویشی نورا آغاز کرد. تا پیش از انقلاب اسلامی، به‌جز در بخش‌هایی از ۲ شهر کشور و چند روستای محدود، گازرسانی انجام نشده بود و سوخت اغلب مردم در منازل، صنایع و نیروگاه‌ها، سوخت مایع بود. این موضوع اگرچه در آن زمان مشکلی ایجاد نمی‌کرد، اما به مرور، با افزایش مصرف و همچنین

رساندن گاز به مصرف کنندگان ایجاد شود. طی این مدت، شبکه انتقال گاز از یک هزار و ۴۰۰ کیلومتر به ۳۷ هزار و ۵۰۰ کیلومتر افزایش پیدا کرد. این در حالی است که ظرفیت انتقال گاز نیز در این سال‌ها، یعنی از ابتدای انقلاب اسلامی که ۴۰ میلیون متر مکعب بود به روزانه بیش از ۸۵۰ میلیون متر مکعب رسید که رکوردی بی نظیر را در این زمینه ثبت کرده است. از آنجا که حدود ۷۵ درصد گاز مصرفی کشور از پارس جنوبی تامین می‌شود، توسعه ظرفیت انتقال گاز، مانع از حبس گاز در این میدان مشترک شد و ایران توانست گاز بیشتری نسبت به قطر برداشت کند. همچنین این ظرفیت، تولید پایدار از این میدان مشترک را فراهم کرد. این مهم باعث شد با اینکه اکنون ۹۵ درصد از جمعیت کشور تحت پوشش شبکه گاز قرار دارند و اهداف اصلی برای توسعه این صنعت محقق شده، اما همچنان انقلاب گازرسانی به ویژه در بخش روستایی در کشور ادامه داشته باشد. همچنین طی این مدت، به ۴ هزار و ۶۶۴ واحد صنعتی گازرسانی شده و یا خواهد شد. نکته قابل توجه آن است که «گازرسانی» کمک بزرگی به توسعه زیرساخت‌ها و ایجاد صنایع تکمیلی در روستاها کرد و این اقدام چه از نظر احداث خطوط اصلی انتقال گاز و چه به طور ویژه، در مرحله ایجاد شبکه توزیع با پشتوانه سازندگان داخلی و با به کارگیری متخصصان و نیروی کار ۱۰۰ درصد ایرانی انجام شده است.

” شرکت ملی گاز ایران با تکا به افزایش ۲/۵ برابری برداشت گاز از میدان گازی پارس جنوبی و نیز مجموعه اقدام‌های انجام شده در زمینه توسعه شبکه انتقال و توزیع گاز طبیعی، موفق شد حدود ۳۵ هزار روستای کشور را از نعمت گاز طبیعی بهره‌مند کند

«ساخت داخل» در بخش توزیع نیز ۱۰۰ درصد است و گازرسانی سبب زنجیره‌ای از اشتغال مستقیم و غیرمستقیم و ایجاد تقاضا برای کالاها و ایرانی در کشور شده، ضمن آنکه ارزش افزوده ایجاد شده به دلیل جایگزینی مصرف گاز به جای سوخت مایع، دستاوردارز شمند دیگری به واسطه تولید گاز در پارس جنوبی است.

محیط زیست؛ برنده اصلی انقلاب گازرسانی

تولید گاز در پارس جنوبی یک برنده اصلی دیگر نیز دارد که آن هم، محیط زیست است. دیگر کمتر کسی از هیزم و چوب برای گرم کردن خانه خود و پخت و پز استفاده می‌کند. از طرفی گاز یک انرژی پاک است و بی‌شک آثار زیست‌محیطی توسعه گازرسانی در چند سال آینده بیشتر خود را نشان می‌دهد. در واقع گازرسانی علاوه بر آنکه زمینه‌ساز افزایش رفاه اجتماعی، اشتغال‌زایی و حفاظت محیط زیست شده، موجب افزایش صادرات فرآورده‌های نفتی به بیش از چهار برابر نیز

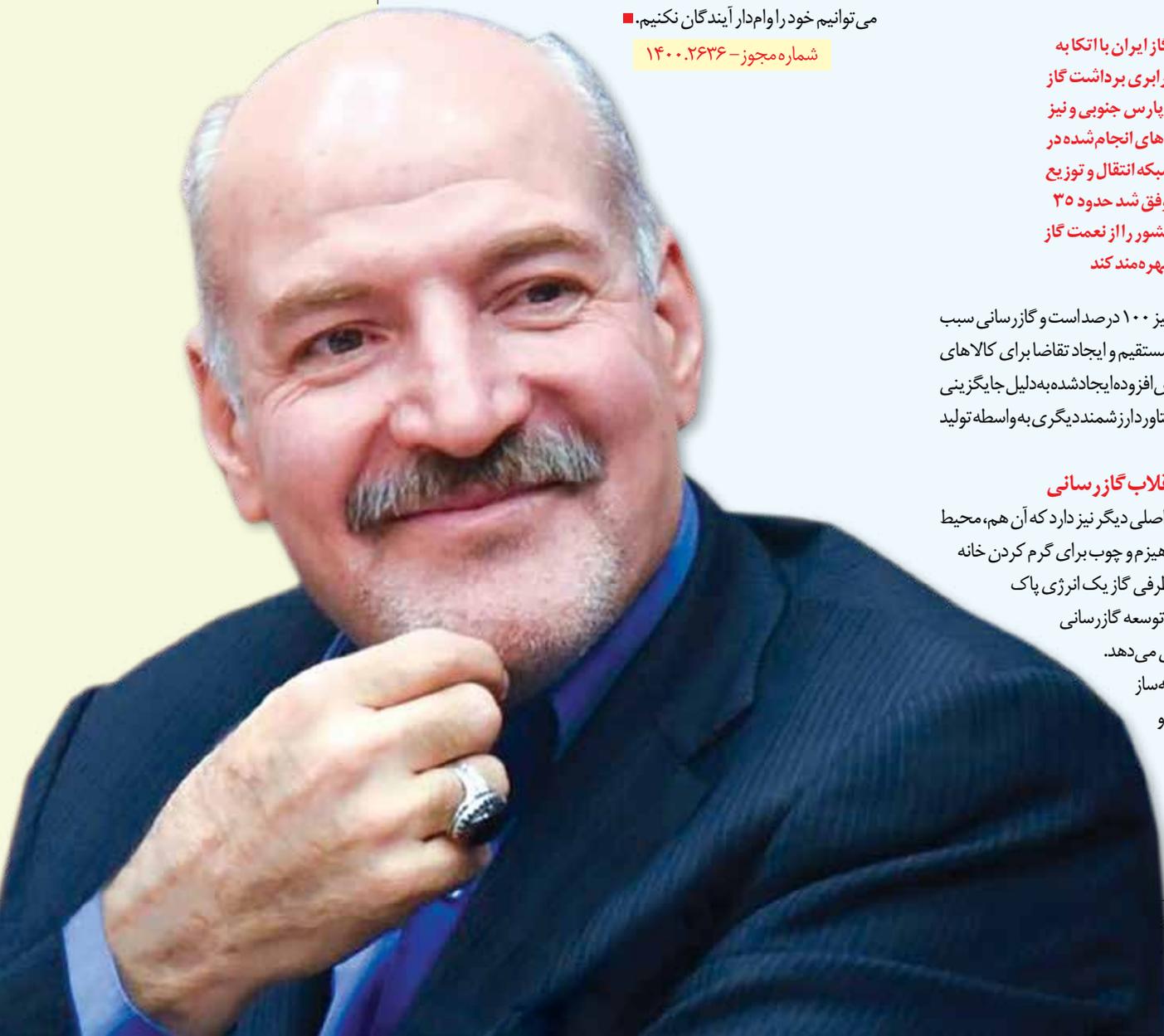
شده است. همچنین شاهد هستیم، بخش بزرگی از نیروگاه‌ها که قبلاً سوخت آن‌ها مازوت و گازوئیل بود، امروز با گاز تامین می‌شود که این یعنی؛ زندگی در هوایی پاک‌تر و سالم‌تر با آلودگی کمتر، یعنی آینده‌ای روشن‌تر برای نسل پس از ما.

بر این باورم که توسعه گازرسانی به روستاها از ۱۴ هزار به ۳۳ هزار روستا، اهمیت به محیط زیست و تلاش برای استفاده مردم از سوخت پاک را نشان می‌دهد که نقش اساسی در دگرگونی روند زندگی مردم در حال حاضر و برای نسل‌های آتی دارد.

کلام آخر...

اکنون ما در بحث تولید و برداشت از میادین گازی کشور، نه تنها خودکفا شده‌ایم، بلکه صادرکننده هم هستیم و این یک افتخار بزرگ برای دولت و نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران است. اما ذکر این نکته نیز ضروری است که ورود ایران به جمع صادرکنندگان فرآورده‌های نفتی که فرصتی بی نظیر به شمار می‌رود، در صورتی که با بهینه‌سازی مصرف در کشور همراه نباشد، در آینده‌ای نه‌چندان دور تبدیل به تهدید خواهد شد. در نهایت آنکه، امروز که به مدد همکاری، همیاری و تلاش کارکنان گاز در اقصی نقاط کشور، شاهد این پویای سبز در کشور هستیم، باید بدانیم که تنها با اولویت قرار دادن مصرف بهینه گاز و به ویژه انرژی، می‌توانیم خود را وام‌دار آیندگان نکنیم. ■

شماره مجوز - ۲۶۳۶.۱۴۰۰



در مجمع عمومی عادی سالیانه پتروشیمی پارس مطرح شد

درخشش شرکت پتروشیمی پارس با تقسیم ۲۰۰۰۰ ریال سود به ازای هر سهم

عرفان فغانی

خبر داد و گفت: درآمد عملیاتی پتروشیمی پارس ۷۱ درصد بیشتر از سال گذشته و سود عملیاتی آن ۶۷ درصد بیشتر از سال قبل مالی شده است. وی با اشاره به شرایط سخت سال ۱۳۹۹ به دلیل شیوع بیماری کرونا که ایران و مشتریان خارجی این شرکت به ویژه در چین را با مشکلات تعطیلی و کاهش تولید مواجه کرده بود، گفت: در سال گذشته پتروشیمی پارس ۸۵ هزار تن پنتان پلاس، ۵۳۸ هزار تن بوتان، ۷۶۲ هزار تن پروپان و یک میلیون و ۴۸۲ هزار تن اتان که ۳۶ هزار تن بیشتر از سال قبل است را در واحد استحصال اتان تولید کرد که مجموع تولید این واحد در سال ۱۳۹۹ به دو میلیون و ۸۶۷ هزار تن رسید.

مدیر عامل پتروشیمی پارس از تولید ۵۶۲ هزار تن استایرن مونومر در سال ۹۹ در پتروشیمی پارس خبر داد و افزود: محصول استایرن مونومر پارس، ۱۰۰ درصد نیاز صنایع داخلی کشور را تامین می کند و آغاز گر زنجیره ارزش کلیدی هزاران مصرف کننده بزرگ و کوچک صنایع پلاستیک، لاستیک، عایق، ظروف غذا، لوله و... است و تامین پایدار و مستمر آن برای صنایع داخلی بسیار حیاتی است که به این مهم دست پیدا کرده ایم. همچنین در سال گذشته، ۶۰۴ هزار تن اتیل بنزن در پتروشیمی پارس تولید شده است.

حسینی به مقایسه تولید واقعی به ظرفیت اسمی صنایع شیمیایی پرداخت و گفت: متوسط این تولید در صنایع شیمیایی دنیا ۸۳ درصد، در آمریکا ۷۶ درصد و در شرکت پتروشیمی پارس ۹۵ درصد است که نشان از وضعیت خوب تولید در این مجتمع دارد.

وی در ادامه به ارائه گزارشی از میزان فروش و سودآوری این مجتمع پرداخت که حاکی از افزایش چشمگیر نسبت به مدت مشابه سال قبل مالی بود.

مدیر عامل پتروشیمی پارس تصریح کرد: در سال ۱۳۹۹، پتروشیمی پارس موفق به فروش سه میلیون و ۵۸۳ هزار و ۴۲ تن انواع محصولات خود شد که ۲۹۱ هزار و ۴۳۸ تن از نظر وزنی بیشتر از سال قبل بود و همچنین موفق به فروش ۲۶۳ هزار و ۶۹۰ میلیارد و ۶۶۱ میلیون ریال محصول از نظر ریالی شد که ۱۰۹ هزار و ۴۱۳ میلیارد و ۹۷۹ میلیون ریال بیشتر از سال قبل مالی بوده است.

به گفته حسینی، علت افزایش فروش کل محصولات پارس، به رغم کاهش تولید در برخی از محصولات، به فروش محصولات تولید شده



شرکت پتروشیمی پارس در اسفندماه ۱۳۷۷ تاسیس و به نام شرکت پتروشیمی عسلویه به ثبت رسیده و فعالیت های موثر آن با تشکیل هیات مدیره جدید از تاریخ ۱۳۷۸/۰۷/۱۰ شروع شد. نام این شرکت با تصویب در جلسه فوق العاده مورخ ۱۳۷۹/۰۲/۱۷ به پتروشیمی پارس تغییر یافت. سهولت دسترسی به خوراک (استفاده بهینه از منابع موجود در منطقه پارس جنوبی به عنوان خوراک مجتمع ها)، سوخت و مواد اولیه، استفاده از امکانات جاده ای و حمل و نقل دریایی، وجود فرودگاه، دسترسی به آب مورد نیاز و همچنین کمک به توسعه و عمران استان بوشهر به عنوان یکی از دو قطب صنعت پتروشیمی در کشور و مهمتر از همه ایجاد ارزش افزوده و جلوگیری از سوختن گازهای همراه نفت، از جمله ویژگی هایی است که انتخاب و وجود این مجموعه را توجیه پذیر کرده است.

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت پتروشیمی پارس برای سال مالی منتهی به اسفندماه ۱۳۹۹، با حضور ارکان مجمع و حضور ۹۱/۹۷ درصدی سهامداران با رعایت پروتکل های بهداشتی در سالن همایش گروه پتروشیمی خلیج فارس و به صورت برخط برگزار شد. در این مجمع که به ریاست سعید محبی فرد برگزار شد، مدیر عامل پتروشیمی پارس به ارائه گزارش عملکرد و دستاوردهای این شرکت پرداخت.

مسعود حسینی، مدیر عامل پتروشیمی پارس، با اشاره به تحقق ۹۵ درصدی تولید به ظرفیت اسمی این مجتمع، از افزایش فروش و سودآوری پارس

در سال قبل از آن، که یا روی آب و در کشتی‌ها بود یا در مخازن ذخیره شد، بازمی‌گردد.

وی درآمد عملیاتی پتروشیمی پارس در سال مالی ۱۳۹۹ را ۲۶۳ هزار و ۶۹۰ میلیارد و ۶۶۱ میلیون ریال و ۷۱ درصد بیشتر از سال قبل از آن، سود ناخالص را ۷۵ هزار و ۴۴۹ میلیارد و ۱۵۴ میلیون ریال و ۷۸ درصد بیشتر از سال قبل از آن و سود عملیاتی را ۱۰۴ هزار و ۱۹۹ میلیارد و ۹۰ میلیون ریال و ۶۷ درصد بیشتر از سال قبل مالی عنوان کرد.

مدیرعامل پتروشیمی پارس، سود پایه هر سهم در سال مالی ۱۳۹۹ را ۲۰ هزار و ۳۷۱ ریال عنوان کرد که نسبت به سال قبل از آن ۱۰۴ درصد رشد داشته است.

حسینی با اشاره به پروژه‌های در دست انجام برای رفع تنگناهای تولید در این مجتمع گفت: با پروژه‌های مختلفی که برای این مهم در واحد استحصال اتان برنامه‌ریزی شده و در حال انجام است، شاهد استمرار افزایش تولید به میزان ۷۵ هزار تن در سال خواهیم بود. همچنین با پروژه‌های اجرا شده در واحد اتیل بنزن و استایرن منومر، استمرار تولید در ۱۰۰ درصد ظرفیت اسمی و جلوگیری از کاهش تولید به میزان ۷۰ هزار تن در سال محقق خواهد شد.

وی همچنین پروژه‌های زنجیره ارزش این مجتمع را واحد تولید پروپیلن و پلی پروپیلن (PDH & PP) که موافقت اصولی وزارت نفت اخذ شده و در مرحله واگذاری زمین، انتخاب لایسنسور است، واحد اتیل بنزن و استایرن منومر دوم و زنجیره پایین دستی استایرن منومر که در مرحله مطالعات امکان‌سنجی است و واحد شیرین‌سازی و تفکیک پنتان پلاس که در مرحله مطالعات امکان‌سنجی است، عنوان کرد و افزود: به محض تخصیص زمین، کار ساخت واحد تولید پروپیلن و پلی پروپیلن را شروع

می‌کنیم و پیش‌بینی می‌شود که در مدت چهار سال به بهره‌برداری برسد. مدیرعامل پتروشیمی پارس با اشاره به اجرای پروژه‌های مختلف در راستای سیاست تولید داخل گفت: این اقدامات موجب صرفه‌جویی ارزی چهار میلیون و ۷۸۸ میلیون و ۶۳۱ یورویی در پتروشیمی پارس شده است. حسینی با پاسداشت یاد و خاطره مرحوم شریفی‌کیا، رئیس فقید HSE این شرکت که در راه مقابله با ویروس کرونا، حفظ سلامت کارکنان و مردم منطقه خود به این ویروس مبتلا شد و جان باخت، به دستاوردهای شرکت پتروشیمی پارس در حوزه محیط‌زیست اشاره کرد و افزود: پروژه ارتقای سطح ایمنی واحد با پیشرفت ۴۲ درصدی و پروژه‌های بهبود ارزیابی FALK با پیشرفت ۶۴ درصدی در حال انجام است. این شرکت که به دلیل کسب رتبه صنعت سبز در سال‌های ۱۳۹۸ و ۱۳۹۹ از معافیت عوارض آلاینده‌گی برخوردار بود، به دنبال کسب دوباره این رتبه در سال ۱۴۰۰ است.

وی به ارائه گزارشی از اقدامات شرکت پتروشیمی پارس در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی پرداخت و از سهم ۱۳ درصدی این شرکت، معادل ۹ میلیارد و ۳۶۰ میلیون تومان در اقدامات انجام‌شده توسط شورای راهبردی خبر داد.

در ادامه این مجمع، گزارش حسابرس قرائت شد و صورت‌های مالی این شرکت با اکثریت آرا تصویب گردید. همچنین روزنامه‌های دنیای اقتصاد و ایران به عنوان روزنامه‌های رسمی این شرکت تصویب شدند.

در بخش مسئولیت اجتماعی نیز، مجمع عمومی با تخصیص بودجه ۱۶ میلیارد تومانی به این شرکت و سود دو هزار تومانی به ازای هر سهم پارس موافقت کرد. ■

در سال ۱۳۹۹،
پتروشیمی پارس موفق
به فروش سه میلیون و
۵۸۳ هزار و ۴۲ تن انواع
محصولات خود شد که
۲۹۱ هزار و ۴۳۸ تن از
نظروزی بیشتر از سال
قبل بود



برگزاری مجمع عمومی پتروشیمی لردگان افزایش سرمایه شلرد در دستور کار قرار گرفت

سهیلازمانی

بودجه مسئولیت اجتماعی این شرکت نیز به مبلغ ۳ میلیارد و ۴۰۰ میلیون تومان تصویب شد. در این مجمع، روزنامه دنیای اقتصاد و روزنامه محلی سالدران به عنوان روزنامه‌های رسمی شرکت کود شیمیایی اوره لردگان انتخاب شدند. قابل ذکر است، در این مجمع، سودی تقسیم نشد.

عملکرد شرکت کود شیمیایی اوره لردگان از نظر تولید و فروش در سال گذشته

فروش	مقدار تولید (تن)	مقدار فروش داخلی (تن)	مقدار فروش خارجی (تن)	ارزش فروش (میلیون ریال)	ارزش خالص فروش (میلیون ریال)
اوره	۳۰۰۵۹	۲۷۹۹	۰	۰	۱۰۰۷۹۷
آمونیاک	۴۴۰۳۲	۱۶۲۱۳	۵۰۰	۵۷۵۰۰	۴۴۲۵۱۰
جمع کل	۷۴۰۹۱	۱۹۰۱۲	۵۰۰	۵۷۵۰۰	۵۴۳۳۰۷

شرکت کود شیمیایی اوره لردگان در جهت افزایش سطح علمی کارکنان، اقداماتی نظیر آموزش کارکنان در محل دفتر شرکت و ثبت نام در سایر دوره‌های تخصصی خارج از شرکت شامل دوره‌های شرکت ره‌آوران فنون پتروشیمی را انجام داده و تاکید عمده این شرکت در سیاست نیروی انسانی خود، توجه به تجربه و علم بوده است.

برنامه‌های آینده شرکت کود شیمیایی اوره لردگان

- ساخت و ایجاد سیستم پساب جهت افزایش امنیت محیط زیست
- ایجاد زیرساخت شبکه فیبر نوری برای تکمیل و افزایش سرعت اینترنت
- ایجاد سامانه‌های فروش، تعمیرات، قرارداد و سامانه مکاتبات جهت بهبود فضای مکاتبات و شفافیت قراردادها
- پیگیری جهت تهیه سیستم کمپرسور CO2 به منظور افزایش ضریب امنیت تولید
- پیگیری تهیه سیستم بویلر یا تولید بخار برای سرعت افزایش تولید
- پیگیری انجام مناقصه جهت طرح ارتباطی با مالمین به منظور افزایش ارزش افزوده محصول



مجمع پتروشیمی لردگان با عنوان تغییر یافته شرکت کود اوره و کود شیمیایی لردگان واقع در استان چهارمحال و بختیاری منطقه فلارد در فاصله ۵۵ کیلومتری شهرستان لردگان قرار گرفته که در سال ۱۳۹۹ به افتتاح رسیده است. شرکت پتروشیمی لردگان در سال ۱۳۸۷ تاسیس گردید و به دلیل دسترسی مناسب به منابع آب و گازی و همچنین نزدیکی به سه خط لوله گاز کشور و دارا بودن زمین و موقعیت مناسب از نظر تسطیح و انجام کار زیربنایی از موقعیت مکانی مناسبی برخوردار است. محصول تولیدی این شرکت، آمونیاک با ظرفیت تولید روزانه ۲ هزار و ۵۰ تن اوره با ظرفیت تولیدی روزانه ۳ هزار و ۲۵۰ تن می‌باشد.

مجمع عمومی عادی سالانه شرکت کود شیمیایی اوره لردگان در تیر ماه سال جاری در سالن اتاق بازرگانی شهر کرد برگزار شد. در این مجمع که با حضور ارکان مجمع و بارعایت پروتکل‌های بهداشتی و همزمان به صورت برخط برگزار شد، مدیرعامل این شرکت به ارائه گزارشی در خصوص عملکرد شرکت در سال مالی منتهی به اسفندماه ۱۳۹۹ پرداخت.

محسن محمودی با اشاره به افتتاح و راه‌اندازی پتروشیمی لردگان در سه ماهه سوم سال ۱۳۹۹ ابراز امیدواری کرد که سال آینده، عملکرد مالی شرکت مبتنی بر فروش محصولات، کاملاً مثبت و با سودآوری مناسب باشد. در این مجمع، گزارش حسابرس قرائت شد و صورت‌های مالی به تصویب رسید. همچنین درباره افزایش سرمایه شلرد از محل تجدید ارزیابی دارایی‌های ثابت، مقرر شد تا پس از مجمع و اخذ گزارش کارشناسان رسمی دادگستری در این خصوص و با تاکید بر رعایت صرفه و صلاح سهامداران، نسبت به بررسی و نهایی کردن افزایش سرمایه اقدام شود.

درباره افزایش سرمایه شلرد از محل تجدید ارزیابی دارایی‌های ثابت، مقرر شد تا پس از مجمع و اخذ گزارش کارشناسان رسمی دادگستری در این خصوص و با تاکید بر رعایت صرفه و صلاح سهامداران، نسبت به بررسی و نهایی کردن افزایش سرمایه اقدام شود

دنیای صنعت



در این بخش می‌خوانیم:

- نقش کیفیت هوشمند در انقلاب صنعتی چهارم
- حذف واسطه‌گری از بازار مسکن با اهرم مالیاتی
- افزایش هزینه‌های تولید؛ مانعی برای سرمایه‌گذاری‌های جدید

مدیرعامل شرکت سنگ آهن آفتاب تاکید کرد

حمایت از تولیدکنندگان با کاهش هزینه‌های مالیاتی

محمد جعفری

هم‌اکنون یکی از دغدغه‌های اصلی تولیدکنندگان کنسانتره سنگ آهن، کمبود نقدینگی و پرداخت مالیات بر ارزش افزوده است، در حالی که قیمت نهایی این محصول به صورت دستوری تعیین می‌شود و هزینه‌های تولید آن نیز به شدت بالا رفته است. آمارهای منتشرشده از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت حاکی از تولید ۴۹ میلیون و ۷۱۴ هزار و ۴۴۵ تن کنسانتره آهن در سال ۱۳۹۹ می‌باشد که نسبت به سال ۱۳۹۸ رشد ۵ درصدی را نشان می‌دهد و در صورت رفع موانع موجود، این میزان در سال جاری نیز افزایش خواهد یافت. برای بررسی بیشتر این موضوع به سراغ سعید پیربُدآقی، مدیرعامل شرکت سنگ آهن آفتاب و همچنین رییس هیات‌مدیره شرکت سنگ پیرسام رفته و با وی به گفت‌وگو پرداختیم که ماحصل آن را می‌خوانیم.

شرکت سنگ آهن آفتاب برای تامین هزینه‌های خود، ماهانه به چه میزان نقدینگی نیاز دارد؟

برای تامین هزینه‌های تولید هر ماه حداقل به ۸ میلیارد تومان نقدینگی نیاز داریم که تامین آن برای بخش خصوصی دشوار است. بر همین اساس، فروش شرکت به دلیل اختلاف بالای هزینه‌ها با قیمت نهایی محصول، در بهترین حالت ۴۰ الی ۴۵ درصد است و پرداخت به موقع حقوق و دستمزد کارگران و همچنین عوارض دولتی مانند مالیات و بیمه به سختی صورت می‌گیرد.

موانع اصلی فعالیت این شرکت چیست؟

در حال حاضر نرخ بهره تسهیلات بانکی بسیار بالاست و زمان بازپرداخت آن نیز کم است، به طوری که اگر تولیدکننده در این زمان موفق به بازپرداخت وام نشود، با جرائم سنگین روبه‌رو می‌شود و در لیست سیاه بانک مرکزی قرار می‌گیرد. از سوی دیگر، برای دریافت این تسهیلات، بروکراسی‌های اداری سنگینی وجود دارد که متقاضی تسهیلات را به شدت خسته می‌کند. مساله دیگر، مالیات ۹ درصدی ارزش افزوده بر درآمد ناخالص شرکت است که باید بسیاری از هزینه‌ها شامل حقوق، دستمزد، عیدی، سنوات، بیمه تامین اجتماعی و... را از محل همین درآمد ناخالص پرداخت نماید. متأسفانه در کشور ما نه تنها هیچ حمایتی از تولیدکنندگان نمی‌شود، بلکه به رغم سرمایه‌گذاری در فعالیتهای پُرسیک، موانع زیادی برای فعالیت آنان وجود دارد.

مشکلات فعالان اقتصادی چه تاثیری بر توسعه و رونق تولید در کشور دارد؟

در همه کشورهای توسعه یافته دنیا، شرط رسیدن به رشد اقتصادی، توجه به تولید است؛ در غیر این صورت منافع ملی به خطر می‌افتد و رونق اقتصادی نیز بسیار کوتاه‌مدت خواهد بود. به اعتقاد بنده، دولت برای جلوگیری از این مساله، باید رشد واحدهای کوچک و متوسط را در اولویت برنامه‌های خود قرار دهد تا صنایع بزرگ و مرتبط با آن



در مسیر تحقق اهداف خود طی سال گذشته، با چه موانعی روبه‌رو بودید؟

به دلیل تمرکز شرکت سنگ آهن آفتاب بر اهداف توسعه‌ای مانند افزایش اشتغال و همچنین کمبود نقدینگی، متأسفانه برنامه‌های تعیین شده این شرکت در سال گذشته کاملاً محقق نشد. قیمت‌های دستوری و هزینه‌های بالای تولید، از مهمترین مشکلات پیش روی شرکت سنگ آهن آفتاب است که همین موضوع، مانع از تحقق ۵۰ درصدی برنامه‌های توسعه‌ای این شرکت شده است. البته اقدامات مناسبی انجام شده و تعداد شاغلان نیز افزایش یافته، اما به مفهوم واقعی، به اهداف دلخواه خود دست نیافته‌ایم. از سوی دیگر، قیمت خرید محصولات کنسانتره سنگ آهن فاصله ۱۰ برابری با قیمت محصولات فولادی دارد، در حالی که این فاصله در کشورهای پیشرفته مانند چین حداکثر سه برابر است و همین موضوع باعث شده تا شرکت سنگ آهن آفتاب با وجود هزینه‌های مالی فراوان، با نصف ظرفیت موجود خود کار کند و برای ادامه فعالیت با دغدغه‌های زیادی مواجه باشد.

نیز توسعه پیدا کنند. به عنوان مثال، اگر معادن استان کردستان به کارخانه‌های کوچک تولید کنسانتره مجهز می‌شدند، اشتغال منطقه نیز افزایش می‌یافت.

ریشه مشکلات تولید را در چه چیزی می‌دانید؟

عمده مسایل این حوزه به ویژه در ارتباط با تولید کنسانتره، به صادرات و مازاد عرضه آن برای کارخانه‌های فولادی داخلی بازمی‌گردد، در واقع صادرات مازاد کنسانتره و گندله باعث حل شدن قسمتی از مشکلات تولیدکنندگان کوچک و متوسط و نیز ارزیابی از محل صادرات غیرنفتی می‌شود. لازم به یادآوری است، هر چند سیاست‌های اصلی کشور در ارتباط با این موضوع به خوبی تدوین شده، اما در واقعیت اجرایی می‌شود. به عبارتی، نحوه نادرست اجرای این سیاست‌ها باعث شده تا بنگاه‌های کوچک و متوسط در بخش خصوصی دچار چالش شده و بعضی از آنان نیز تعطیل شوند. در این میان، دولت می‌تواند با ارائه مجوز صادرات کنسانتره و گندله و تدوین قانونی برای تامین نیاز بازار، این مساله را حل کند. به عنوان مثال، شرکت‌های تولیدکننده می‌توانند بر اساس ظرفیت پروانه بهره‌برداری به تامین مواد اولیه داخلی بپردازند و صادرات آن‌ها نیز منوط به انجام این کار باشد. از سوی دیگر، کارخانه‌هایی که کار تامین بازار داخلی را انجام می‌دهند، نباید مجبور به پرداخت عوارض صادراتی باشند، بلکه این امر باید برای کسانی اجرا شود که از تامین بازار داخلی گریزان هستند.

قوانین موجود تا چه اندازه در بازگشت ارز صادراتی اثرگذار است؟

قوانین جدید بانک مرکزی به گونه‌ای تدوین شده که راه فرار از آن سخت است. برای نمونه، متخلفان در لیست سیاه بانک مرکزی قرار می‌گیرند و همین امر موجب تحمیل جرایم سنگین و پرداخت هزینه‌های زیاد برای آنان خواهد شد. بر همین اساس در رابطه با قانون بازگشت ارز صادراتی به کشور جای هیچ نگرانی وجود ندارد و شرکت‌های صادرکننده نیز برای تامین بودجه و نیازهای مالی خود به آن پایبند هستند. با این اوصاف، پیشنهاد بنده به دولت این است که دست شرکت‌ها و کارخانه‌های تولید کنسانتره سنگ آهن را با توجه به عملکرد مناسب آنان در تامین بازار داخلی، بازنگه دارد.

چه راهکارهایی برای رفع موانع تولید دارید؟

کاهش هزینه‌های مالیاتی و اختصاص سوبسید به بخش واقعی تولید، بسیاری از مشکلات کنونی را حل خواهد کرد. برای مثال، دولت می‌تواند برای محصولات فولادی یارانه مشخصی در نظر بگیرد یا در قیمت‌گذاری کنسانتره دخالت نکند. همچنین پرداخت تسهیلات ارزان قیمت و عدم دریافت مالیات بر ارزش افزوده از تولیدکنندگان، از دیگر راهکارهای عبور از مشکلات فعلی است.

در راستای تحقق شعار سال و اهداف توسعه‌ای شرکت چه اقداماتی انجام داده‌اید؟

متأسفانه اقدامات نامناسب دولت به جای رفع موانع تولید، باعث افزایش مشکلات شده و از همه مهمتر، سدر راه توسعه بوده است، اما از آنجایی که توسعه، همیشه به مفهوم افزایش تولید نیست، بسیاری

از شرکت‌ها از جمله شرکت سنگ آهن آفتاب به جذب نیروی انسانی و افزایش سطح اشتغال روی آورده و اهداف توسعه‌ای خود را در این بخش محقق کرده‌اند، چرا که توسعه فرهنگی و اقتصادی یک منطقه، کمک شایانی به صنایع و کارخانه‌ها خواهد کرد و این شرکت نیز در سال گذشته بیش از نیاز خود به استخدام نیروی کار پرداخته تا این هدف را دنبال کند.

در حال حاضر میزان واقعی تولیدات این شرکت چقدر است؟

به دلیل مشکلات موجود، در حال حاضر ۴۰ درصد ظرفیت واقعی تولید شرکت سنگ آهن آفتاب است. در حالی که با وجود امکانات و توان مالی، میزان تولید این شرکت به ۱۰۰ درصد هم خواهد رسید. زمانی که یک کارخانه سرمایه کافی برای تامین خوراک و استخراج بیشتر دارد، قطعاً با افزایش تولید نیز روبه‌رو خواهد شد، اما هر ساله به دلیل اختلاف ناچیز هزینه با درآمد، تولید شرکت سنگ آهن آفتاب کمتر شده و در قیاس با سال‌های قبل به نصف می‌رسد، به همین دلیل اتمام طرح‌های بزرگ و کوچک به شدت زمان‌بر است و انگیزه تولیدکنندگان برای تحقق اهداف توسعه‌ای پایین آمده است.

چه عاملی باعث واگذاری و مزایده معادن کشور شد؟

واگذاری معادن به دلیل هزینه‌های مالی و عدم توان مدیریتی مالکان صورت گرفته است. به عنوان مثال، بسیاری از آنان توان راه‌اندازی این معادن را نداشته و آن را به صورت راکد باقی گذاشته‌اند و به همین دلیل مجوز و پروانه صدور فعالیت‌های آنان نیز لغو شده است. در طرح مزایده معادن، هدف این است که افراد دارای صلاحیت، توانمند و شفافیت حقوقی و مالی بالا به این بخش ورود پیدا کنند تا از معادن به نحو مطلوبی استفاده شود.

نقش رسانه‌ها در مرتفع کردن مشکلات اقتصادی تولیدکنندگان را چه میزان ارزیابی می‌کنید؟

هر اندازه که رسانه پویاتر و فعال‌تر باشد، شرایط بهتری برای توسعه اقتصادی، فرهنگی و همچنین برقراری عدالت اجتماعی در جامعه فراهم خواهد شد. شرکت‌ها و صنایع باید با کمک رسانه‌ها، مشکلات و دغدغه‌های خود را به گوش مسئولان برسانند و با خبرنگاران همکاری‌های لازم را داشته باشند. شرکت سنگ آهن آفتاب نیز طی چند سال اخیر ارتباط مناسبی با رسانه‌ها برقرار کرده و حمایتگر آن‌ها بوده است.

و سخن آخر...

خوشبختانه مراحل مقدماتی پذیرش سهام شرکت در تالار بورس طی شده و این شرکت به زودی از منافع حضور در این بازار بهره‌مند خواهد شد. شایان ذکر است، بازار سرمایه فضای مناسبی برای فعالیت دارد و پرداخت‌های مالی تولیدکنندگان در آن سریع‌تر خواهد بود. با این حال از کارخانه‌های تولیدی گندله و فولاد تقاضا داریم که مانع از فعالیت کارخانه‌های کنسانتره نشوند تا از عواقب آن نیز در امان بمانند. ■

در همه کشورهای توسعه یافته دنیا، شرط رسیدن به رشد اقتصادی، توجه به تولید است؛ در غیر این صورت منافع ملی به خطر می‌افتد و رونق اقتصادی نیز بسیار کوتاه‌مدت خواهد بود

دکتر حسن بقائی

پاکسان در مسیر توسعه پایدار حرکت می کند

سارا نظری

قدمت تولید مواد شوینده در کشورمان به دهه ۳۰ هجری شمسی بازمی گردد. در سال ۱۳۳۲ با ورود پودرهای شوینده به شهرهای بزرگ، کاربرد این مواد به شکل امروزی متداول شد و رشد فرهنگ جامعه و افزایش آگاهی استفاده کنندگان از تنوع تولیدات شوینده، باعث بالا رفتن میزان مصرف محصولات شوینده در دهه های اخیر شده است. در این میان، شرکت پاکسان با سیاست گذاری کلان مدیریت خود، دکتر حسن بقائی به عنوان یکی از نخستین تولیدکنندگان این صنعت در کشور نقش اساسی را ایفا کرده، به طوری که در یک سال گذشته شاهد تحولات بنیادی در این شرکت بودیم که چشم انداز و آتیه آن را به نحو دیگری ترسیم می کند و توانسته سر فصل تازه ای از توانمندی و دانش را به منصفه ظهور برساند. وی با خرد و سابقه مدیریتی خود و همچنین با برنامه ریزی و استفاده از همه توان داخلی و دانش بومی پرسنل، این مجموعه را به سمت موفقیت سوق داده و با بهره گیری از تمام ظرفیت های موجود، جهش تولید و افزایش فروش را به معنای واقعی رقم زده و اقدامات مثبت بسیاری را هم در زمینه رفاه عمومی پرسنل و تقویت توان کارگران انجام داده است. برنامه های بی شمار در جهت توسعه و پیشرفت شرکت و همچنین تعدد طرح ها در پاکسان بهانه ای شد تا با دکتر بقائی گفت و گویی داشته باشیم که ماحصل آن از نظر خوانندگان ارجمند می گذرد.

لیست بلندی از محصولات در این مجموعه تولید شد تا سید کالایی شوینده خانوار تکمیل شود تا این مجموعه پاسخگوی نیاز بسیاری از آحاد جامعه باشد. برندهایی مانند پوش، پراید، ارکید، کیمیا، سردا، سیو، رخشا، عروس، شبنم، نسیم، پونه، گلی، گلنار، برف، سپید و... از جمله برندهای این مجموعه است که مورد توجه بسیاری از هموطنان و دیگر کشورهای منطقه قرار گرفته است.

هم اکنون چه تعداد نیرو در این شرکت فعالیت دارند و به منظور رشد و تعالی شرکت چه اقداماتی انجام داده اید؟

در حال حاضر در مجموعه پاکسان حدود ۸۹۱ نفر پرسنل زحمت کش و توانمند در حال فعالیت هستند که در کنار یکدیگر برای تعالی سازمانی و دستیابی به سطح بالایی از تولید، فروش و تداوم تولید و اشتغال تلاش می کنیم. خوشبختانه پاکسان در مسیر درست خود حرکت می کند و برای دستیابی به موفقیت، برنامه ریزی های خوبی دارد و ابزار دست یابی به آن را هم فراهم کرده، به طوری که معدل و برآیند اقدامات عملیاتی شده در این مجموعه بالا است و خوشبختانه تاکنون در تحقق آن ها سر بلند بودیم. ناگفته نماند، در این شرکت برنامه های خود را در سه بخش اهداف کوتاه مدت، میان مدت و بلندمدت دسته بندی کرده و گام به گام در جهت پیشبرد اهداف و برنامه های خود قدم برمی داریم.

محصولات تولیدی پاکسان چه جایگاهی در سطح کشور و منطقه دارند؟

حضور در بازارهای داخلی و خارجی و صادرات به بیش از ۱۸ کشور جهان و همچنین تقویت جایگاه محصولات این مجموعه در بسیاری از کشورهای منطقه، تنها بخشی از برنامه ها و استراتژی هایی است که این مجموعه دنبال می کند. شناسایی مقاصد صادراتی در بازارهای جهانی و کشورهای منطقه در حوزه محصولات بهداشتی نقش تعیین کننده ای در توسعه صادرات این کالاها دارد. توان بالای تولید



لطفا بفرمایید، عمده ترین فعالیت شرکت پاکسان در چه زمینه ای است و چه محصولاتی را با چه برندهایی تولید می کند؟

این شرکت در سال ۱۳۴۱ به منظور تولید مواد شوینده و بهداشتی و برای تامین نیاز مردم ایران به این محصولات راه اندازی شد و با ابتکار و خلاقیت، پیشتاز تولید مرغوب ترین محصولات شوینده و بهداشتی بود، به طوری که از ابتدای حضور خود تاکنون در بازار شوینده کشور، تاثیر به سزا و ماندگاری را در بهداشت و سلامت افراد جامعه بر جای گذاشته است.

پاکسان اولین محصولات خود را در گروه پودرهای دستی با نام «برف» و «سپید» و در گروه صابون ها با برند «گلنار» و «عروس» و مایع ظرف شویی با برند «گلی» تولید و روانه بازار کرد. پس از مدتی،

این محصولات سبب شده تا پاکستان به عنوان یکی از بزرگترین تولیدکنندگان محصولات شوینده در منطقه شناخته شود. قابل ذکر است، بیشترین صادرات این مجموعه به کشورهای عراق، افغانستان، پاکستان، ترکمنستان، آذربایجان، ازبکستان، قزاقستان و... بوده و خوشبختانه به دلیل مرغوبیت محصولات، شرکت پاکستان جایگاه ویژه‌ای در این کشورها به دست آورده است. در واقع ما به دنبال تثبیت در این بازارها هستیم و خوشبختانه در این حوزه نیز به خوبی عمل کرده‌ایم و در صدد هستیم با تقویت توان صادراتی خود و ارائه محصولات مطابق با استانداردهای جدید بین‌المللی، در سبد کالایی خانوار این کشورها ماندگار شویم.

مهمترین ویژگی کالاهای تولیدی این شرکت چیست و چه تمایزی با دیگر محصولات مشابه دارد؟

ما برندهای قدیمی و خوشنامی داریم که هر یک به تنهایی سرمایه ملی محسوب می‌شوند که بیش از نیم قرن تجربه را پشت سر خود دارند. این پایداری تولید و تداوم حضور در بازارهای داخلی و خارجی، اتفاق کمی نیست و کمتر مجموعه‌ای را می‌توان به قدمت و خوشنامی پاکستان در حوزه تولید مواد شوینده و بهداشتی یافت. تلاش ما در این شرکت بر آن بوده تا با بهره‌گیری از فناوری‌های روز دنیا و بهترین تجهیزات آزمایشگاهی، محصولاتی با بالاترین کیفیت را به دست مصرف‌کننده برسانیم. بی‌شک تداوم تولید در بیش از نیم قرن، نتیجه دقت و ریزبینی در تولید است که حیات این مجموعه را تداوم بخشیده و به عنوان یکی از مفاخر صنعت و تولید کشور معرفی کرده است.

شرکت پاکستان در ۶ ماه اول سال مالی چه میزان از محصولات را به فروش رسانده و چه پیش‌بینی از نظر میزان درآمد و سود تا پایان سال دارید؟

شرکت پاکستان در ۶ ماهه سال مالی جاری (اول دی ماه ۱۳۹۹ الی ۳۱ خردادماه ۱۴۰۰) از فروش محصولات خود ۹۴۵ میلیارد تومان درآمد کسب کرد که قطعا این میزان فروش، نتیجه اعتمادی است که مصرف‌کنندگان به این مجموعه و کیفیت محصولات آن دارند. همچنین باید اشاره کنم، مبلغ فروش این شرکت در مدت ۶ ماهه در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۸۳ درصد رشد داشته است.

پاکستان در سال مالی گذشته نیز بسیار موفق عمل کرد و توانست بسیاری از برنامه‌های خود را محقق کند. با تجربه‌ای که از سال قبل در این شرکت داریم و تسریع روند تولیدی که امروز شاهد آن هستیم، امیدواریم سال مالی جاری را نیز با تحقق اهداف و برنامه‌های مان با موفقیت پشت سر بگذاریم.

نوسانات نرخ ارز، اعمال تحریم‌ها، عدم تامین به موقع مواد اولیه و... چه مشکلاتی را برای ادامه فعالیت تولیدکنندگان به وجود آورده است؟

سال گذشته برای ایران و صنعت کشور سال ویژه‌ای بود، به طوری که تحریم‌ها بر عمق مشکلات اقتصادی افزود و بسیاری از صنایع با مشکلات عدیده‌ای روبه‌رو شدند که البته با اتکا به توان داخلی و استفاده از تمام ظرفیت‌های موجود، بخش زیادی از معضلات را پشت سر گذاشتیم. خوشبختانه شرکت پاکستان نیز در این زمینه با اقدامات موثر و به موقع به موفقیت‌های چشم‌گیری در فروش محصولات

داخلی و صادراتی دست پیدا کرد و توانست افتخارات بسیاری را به نام خود در حوزه‌های مختلف ثبت کند. با این حال نباید از واقعیت‌های موجود که بخش زیادی از صنعت گران را زمین گیر کرده غافل شد. در سال «تولید، پشتیبانی‌ها، مانع‌زدایی‌ها» باید برای رفع مشکلاتی که در حوزه‌های مختلف صنعتی وجود دارد، تدابیر جدی اندیشیده شود. امیدواریم ریاست دولت سیزدهم با تاکیداتی که بر اجرای قانون دارند، با هماهنگی‌های لازم بین همه قوا، مشکلات موجود در پیش پای صنعت کشور را بردارند و زمینه شکوفایی اقتصاد کشور را فراهم آورند.

هم‌اکنون چه میزان از سهم بازار داخلی از طریق قاچاق تامین می‌شود و برای مبارزه با این معضل، مسئولان چه تدابیری باید اتخاذ نمایند؟

کشورمان دارای یک بازار هشتاد میلیونی است و در مجاورت خود بازارهای متعددی نیز دارد که هر یک با جمعیت میلیونی، بازارهای بالقوه‌ای تلقی می‌شوند. این بازارهای مستعد از دیرباز تاکنون مورد توجه سودجویان و فرصت‌طلبان قاچاق مواد شوینده و بهداشتی بوده است. قاچاق محصولات بهداشتی و آرایشی در تولید کارخانه‌های داخلی تاثیر منفی فراوانی داشته و معضل قاچاق در صنایع مختلف اثرات مخرب و نگران‌کننده‌ای به همراه دارد که همه از آن مطلع هستیم و بارها نسبت به برخورد قاطع با آن تاکید شده است. با این حال به دلیل برخی از مشکلات، همچنان روند واردات بی‌رویه و قاچاق محصولات این بخش باعث شده تا برخی از کارخانه‌ها با وجود سوابق بسیار قابل قبول در این صنف با کاهش تولید یا گاهی تعطیلی مواجه شوند و علاوه بر این، بسیاری از فعالان این صنعت خطر تعطیلی را بیش از گذشته حس کنند. ناگفته نماند، ظرفیت تولید داخلی با حدود ۲۲۰ تولیدکننده، برابر با ۴ میلیون تن است که از این ظرفیت تنها ۱/۵ میلیون تن تولید می‌شود. مقابله با قاچاق مواد شوینده و جلوگیری از تولید مواد شوینده فاقد استاندارد و زیر پله‌ای، مانع به خطر افتادن تولید مواد شوینده و بهداشتی در کشور می‌شود که در چنین شرایطی به میزان تولید رسمی دست پیدا خواهیم کرد. بی‌شک کنترل بیش از پیش مبادی ورودی کالاهای قاچاق و تشدید سازوکار برخورد با این عمل مجرمانه می‌تواند راهگشا باشد. از سوی دیگر، فرهنگ‌سازی و تقویت ریشه‌های فرهنگی به منظور حمایت از تولید ملی در بین آحاد جامعه نیز می‌تواند در مسیر مقابله با قاچاق مفید بوده و در استفاده از اجناس قاچاق موجود در جامعه بازدارنده باشد.

و سخن آخر...

مطمئنا با عزم راسخ و برنامه‌ریزی دقیق می‌توان مشکلات را از پیش پا برداشت. نتیجه حمایت از صنعت، شکوفایی اقتصادی و افزایش اشتغال است. به اعتقاد بنده، برای رونق اقتصادی باید توان تولید و صادرات را در مجموعه‌های صنعتی و تولیدی افزایش داد و با تسهیل صادرات و جلوگیری از قاچاق کالا، اعطای مشوق‌های صادراتی و بسته‌های حمایتی، تسهیل قوانین و بهبود شرایط کسب و کار و... صنعتگران را حمایت و پشتیبانی کرد. امیدواریم این دغدغه‌ها در دولت جدید رفع شود تا شاهد شکوفایی اقتصادی و کاهش تورم در کشور باشیم. ■

سال گذشته برای ایران و صنعت کشور سال ویژه‌ای بود، به طوری که تحریم‌ها بر عمق مشکلات اقتصادی افزود و بسیاری از صنایع با مشکلات عدیده‌ای روبه‌رو شدند که البته با اتکا به توان داخلی و استفاده از تمام ظرفیت‌های موجود، بخش زیادی از معضلات را پشت سر گذاشتیم

مدیرعامل شرکت مهندسی تامین ادوات نفت کرنج (متانکو)

استفاده از تجهیزات ساخت داخل

ورود تکنولوژی جدید را به ارمغان می آورد

محمد جعفری

ظرفیت‌های موجود در حوزه انرژی کشور باعث شده تا ضمن تولید تجهیزات مورد نیاز، شاهد اشتغال‌زایی گسترده صنعت باشیم، اما وجود چالش‌ها و مشکلات ساختاری مانند نبود آموزش‌های کافی، عدم استفاده از مدیران کارآمد، واگذاری غیراصولی شرکت‌های دولتی به بخش خصوصی و مواردی از این قبیل، مانع از توسعه بخش‌های مهم اقتصاد کشور شده است. با توجه به موارد اشاره شده، در گفت‌وگو با مهندس غلامرضا کرامتی فرد، مدیرعامل شرکت مهندسی تامین ادوات نفت کرنج (متانکو) و مشاور صنعتی وزیر نفت به بررسی چالش‌های موجود در اقتصاد کشور و راه‌های برون‌رفت از آن پرداختیم. وی معتقد است: «سخت‌گیری نهاد‌های ناظر برای صدور جواز فعالیت و تولید، یکی از چالش‌های جدی فعالان این حوزه است. از طرفی، برای رونق تولید و اشتغال کشور باید از تجهیزات ساخت داخل استفاده کرد، اما متأسفانه برخی از مدیران معمولاً به واردات کالاهای خارجی در این صنعت روی می‌آورند.» ما حاصل این مصاحبه را می‌خوانیم.

نام شرکت مهندسی قطعات و سپس به عنوان مدیرعامل شرکت هپکو انتخاب شدم. از دیگر سوابق کاری بنده پس از واگذاری شرکت هپکو به بخش خصوصی می‌توان به معاونت سرمایه‌گذاری در سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران و مدیرعامل هلدینگ شرکت‌های زیرمجموعه ناجا اشاره کرد. در حال حاضر نیز به عنوان مدیرعامل شرکت متانکو و مشاور صنعتی وزیر نفت در حوزه ساخت پمپ‌های پروژه گوره به جاسک مشغول به فعالیت هستیم.

ورود شما به شرکت هپکو چه تغییری را در آن ایجاد کرد؟

با توجه به شناختی که از توانمندی کارکنان شرکت هپکو داشتیم، تمام تلاش‌هایم بر این بود تا به نحو مطلوبی از همکاران فنی و تخصصی در جایگاه‌های مختلف استفاده نمایم که انتخاب افراد بر اساس سه اصل صداقت، توانمندی حرفه‌ای و تعلق سازمانی صورت گرفت. در جلسات هم‌اندیشی با کارکنان؛ موضوعات مهم شرکت، چالش‌ها، تهدیدها و همچنین فرصت‌های موجود تشریح گردید و این نوع روش مدیریت، باعث توسعه آموزش و افزایش مشارکت در کارکنان شد که نتایج آن منجر به دسترسی به بالاترین میزان تولید و سودآوری در این دوره گردید. شاهد این مطالب، بررسی صورت‌های مالی شرکت مذکور در آن مقطع می‌باشد.

آموزش هم‌زمان علم و مهارت در آن زمان چه تاثیری در موفقیت شما داشت؟

باید به این نکته اشاره داشته باشم که مهمترین مساله در اشتغال، مهارت‌آموزی است و متولی این نوع آموزش‌ها؛ وزارتخانه‌های کار، آموزش و پرورش و وزارت علوم و فناوری می‌باشند. به اعتقاد بنده، مهارت‌آموزی در کنار علم‌آموزی باید از دوره دبستان تا دانشگاه به نوجوانان و جوانان آموزش داده شود تا ضمن کشف استعدادشان، شرایط اشتغال و کارآفرینی برای آنان مهیا شود. متأسفانه برخی از محتوای آموزشی دانشگاه بعد از مدتی فراموش می‌شود که به نظر من، باید با در نظر گرفتن آموزش‌های ماندگار، سعی در افزایش مهارت جوانان دانشگاهی



در خصوص سوابق و تحصیلات خود توضیحاتی ارائه فرمایید؟

قبل از پیروزی انقلاب اسلامی ایران، پس از طی کردن مقطع ششم دبستان، به منظور ادامه تحصیل وارد آموزشگاه حرفه‌ای در یک مدرسه آلمانی در خیابان ری شدم و با گذراندن یک دوره آموزشی ۴ ساله، مدرک کارگرفنی، معادل سیکل رادریافت کردم و پس از آن در رشته ماشین‌افزار فارغ‌التحصیل شدم. در ادامه، جهت ادامه تحصیل وارد هنرستان تهران در رشته ماشین‌افزار شدم و پس از آن در دانشگاه خواجه‌نصیرالدین طوسی در رشته مکانیک جامدات ادامه تحصیل دادم. یکی از ویژگی‌های این دانشگاه مشارکت با صنایع جهت تربیت دانشجو بود، به طوری که دانشجویان یک ترم در دانشگاه و یک ترم در کارخانه‌های صنعتی به عنوان کارآموز در یک دوره ۶ ساله موفق به دریافت لیسانس فنی می‌شدند. در واقع این روش تحصیلی باعث شد تا پیش از پیش با صنعت آشنا شوم و با گذراندن دوره کارآموزی در شرکت هپکو از دانشگاه فوق‌فارغ‌التحصیل شده و به عنوان مدیرعامل یکی از شرکت‌های زیرمجموعه هپکو به

داشت. بانگهای گذرا به بازار اشتغال ایران در خواهیم یافت که هیچ کدام از افراد دارای دانش علمی و با مهارت بالا بیکار نیستند. یکی از پیشنهادهای بنده در راستای اشتغال زایی این است که برخی از واحدهای درسی در دبیرستان ها و دانشگاه ها، تبدیل به واحدهای عملیاتی در کارخانه ها شود تا به ازای حضور جوانان در کارخانه ها، بونس هایی برای صاحبان کارخانه ایجاد گردد که بعد از فارغ التحصیل شدن آن ها بیکار نمانند.

روند واگذاری شرکتها به بخش خصوصی را چطور ارزیابی می کنید؟

یکی از مهمترین مشکلات اقتصاد کشور، روند نامناسب واگذاری شرکتها به بخش خصوصی است، به طوری که طی این فرآیند، هر فرد که پول بیشتری داشته باشد، در اولویت این واگذاری قرار خواهد گرفت، به همین دلیل افراد غیر حرفه ای موفق به خرید این شرکتها می شوند. این موضوع، علاوه بر ایجاد هزینه برای دولت، عامل کاهش نرخ اشتغال در کشور شده است و به جای افزایش تولید، فروش زمین ها و املاک وابسته به شرکتها را در پی داشته، اما در برخی از کشورها مثل چین و آلمان روند درست این واگذاری ها باعث توسعه، رشد اقتصادی و خصوصی سازی شده است.

عامل اصلی مشکلات اقتصادی کشور چیست؟

در شرایط کنونی، بسیاری از مردم، سرمایه گذاری در بازارهای طلا، سکه، دلار و مسکن را به فعالیت های تولیدی ترجیح می دهند که همین امر، مهمترین دلیل تورم و بی ثباتی های اقتصادی در کشور است. از سوی دیگر، دولت در واگذاری شرکتها به بخش خصوصی، مرتکب اشتباهات بزرگی شده که ناپودی برخی از این شرکتها را در پی داشته است. یکی از اهداف واگذاری شرکتها، سرمایه گذاری مالی و فکری در درون آن ها است، ولی متأسفانه نه فکر جدیدی تزیق شده و نه سرمایه گذاری تازه ای صورت گرفته، بلکه برخی از سرمایه های فکری و مالی از شرکتها خارج شده و این موضوع، باعث عدم توسعه شرکت، رکود و از دست دادن بازار محصولات آن ها شده است.

نکته دیگر، عدم آموزش کافی به نیروی کار است، به طوری که اکثر فارغ التحصیلان دانشگاهی، مهارت و تخصصی برای انجام فعالیت های اقتصادی هر چند کوچک را ندارند و بیکار هستند. با توجه به وجود تجهیزات متعدد در حوزه انرژی مانند نفت، برق، آب و... باید با آموزش نیروی کار، چرخ های اقتصاد کشور را به حرکت در آورد. از دیگر معضلات می توان به بروکراسی های بسیار پیچیده در اخذ مجوز سرمایه گذاری و عدم ثبات قوانین از موضوعات اقتصادی کشور، چند نرخ بودن ارز، به ویژه تخصیص ارز دولتی و ارائه سوبسید به کالا های خارجی جهت واردات اشاره کرد. به کار گماردن مدیران غیر متخصص و غیر حرفه ای در پست های مختلف و انتخاب افراد بر اساس سلیقه های سیاسی نیز از دیگر چالش هایی است که امروزه با آن مواجه هستیم.

چه پیشنهادی برای حل معضلات موجود دارید؟

دولت به جای کنترل قیمت کالا های اساسی از طریق تخصیص ارز دولتی که باعث ایجاد رانت برای افراد خاص می گردد، می تواند با اختصاص سهمیه کالا به مردم، تعادل را برقرار کند. به اعتقاد بنده، اگر این کار انجام شود، روش فعلی ارائه سوبسید که هر کس بیشتر مصرف کند، توانایی اخذ مجوز ارز دولتی بیشتری را دارد، از بین خواهد رفت و سرمایه گذاران به سرمایه گذاری در جهت تولید کالا های مورد مصرف مردم تشویق خواهند شد.

مهمترین موانع فعالیت تولید کنندگان در بخش انرژی چیست؟

سخت گیری نهادهای ناظر برای صدور جواز فعالیت و تولید، یکی از چالش های جدی فعالان این حوزه است. از طرفی، برای رونق تولید و اشتغال کشور باید از تجهیزات ساخت داخل استفاده کرد، اما متأسفانه برخی از مدیران معمولاً به واردات کالاهای خارجی این تجهیزات روی می آورند. البته طی مدت اخیر، اقدامات مثبتی در این زمینه انجام شده که نمونه آن، ساخت تجهیزات متعددی در شرکت نفت از جمله ساخت پمپ های پروژه انتقال نفت از گوره به جاسک در کشور می باشد. به اعتقاد بنده، مدیران صنایع نفت و انرژی باید با رفع سخت گیری نسبت به استفاده از تجهیزات ساخت داخل در جهت عمق بخشیدن به ساخت تجهیزات اقدام نمایند و همچنین دولت با استفاده از مدیران انقلابی، دلسوز و کار داران، علاوه بر ایجاد تغییرات مهم در سیستم اقتصادی کشور، شرایط را برای ورود تکنولوژی های جدید فراهم سازد.

پروژه گوره جاسک دارای چه ویژگی هایی است؟

در این پروژه، پمپ هایی با ابعاد و اندازه های بسیار بزرگ ساخته شده که در نوع خود بی نظیر می باشند و مراحل تست آن ها نیز در کارخانه سازندگان و سایت با موفقیت طی شده است. در پروژه گوره به جاسک، لوله ای به طول یک هزار کیلومتر ساخته شده که با ظرفیت یک میلیون بشکه در روز نفت خام را انتقال می دهد و اکثر تجهیزات این پروژه اعم از لوله ها و پمپ ها با استفاده از ظرفیت داخلی ساخته شده است.

چه ظرفیت هایی برای رشد تولید در کشور وجود دارد؟

در کشور ما ظرفیت های سخت افزاری از قبیل سوله های خالی، انواع و اقسام ماشین آلات و آزمایشگاه ها به اندازه کافی وجود دارد، اما حجم زیاد ظرفیت های موجود در شهرک های صنعتی خالی است، در حالی که نیاز های تجهیزاتی زیادی در کشورمان در حوزه هایی مانند نفت، پتروشیمی، آب و برق، حمل و نقل و غیره وجود دارد. از طرفی نیرو های تحصیل کرده جوان در داخل کشور و علاقه مند به فعالیت به حد کافی وجود دارد. شایان ذکر است، انرژی ارزان را در اختیار داریم، اما تنها نکته مورد نیاز که چهار ظرفیت موجود را در چرخه اقتصادی کشور به حرکت در می آورد، تکنولوژی و عزم مدیران حوزه های مختلف است. بدیهی است، به حرکت در آمدن چرخه اقتصادی از طریق تامین تکنولوژی و اراده و پشتکار مدیران، ظرفیت های اشتغال بسیار زیاد و به تبع آن رفاه عمومی را ایجاد می کند.

و سخن آخر...

دولت باید با انجام اقدامات اساسی، زمینه اصلاح زیر ساخت های رشد صنعت را فراهم سازد که نمونه آن، تسهیل صدور مجوز فعالیت و ایجاد بستر آموزشی برای کار آفرینان است. لازم به ذکر است، همه افراد جامعه باید از همان دوران دبستان با مهارت های لازم برای ورود به بازار کار و چگونگی انجام درست فعالیت های اقتصادی آشنا شوند. از سوی دیگر، در صنایع مادر هم باید از مدیران متخصص، حرفه ای و با تجربه استفاده کرد تا به جای خرید محصول نهایی، خرید تکنولوژی در دستور کار قرار گیرد. حذف ارز دولتی و ارائه سوبسید به کالا جهت استفاده مردم و عدم دخالت دولت در قیمت گذاری بر اساس یک شیب تعریف شده، از مهمترین نکاتی است که باید توجه ویژه ای به آن شود. ■

یکی از مهمترین مشکلات اقتصاد کشور، روند نامناسب واگذاری شرکتها به بخش خصوصی است، به طوری که طی این فرآیند، هر فرد که پول بیشتری داشته باشد، در اولویت این واگذاری قرار خواهد گرفت

مدیر بازرگانی شرکت آلتا عنوان کرد

افزایش هزینه‌های تولید

مانعی برای سرمایه‌گذاری‌های جدید

محمد جعفری

هرچند دولت با تدوین دستورالعمل‌ها و قوانین جدید برای حل مشکل تولیدکنندگان در واردات تجهیزات مورد نیاز، تلاش زیادی کرده، اما در عمل شاهد ادامه این چالش‌ها از جمله هزینه بالای تولید و تامین مواد اولیه هستیم. صنعت تراشکاری و قالب‌سازی از حوزه‌هایی است که طی دهه‌های اخیر با مشکل تامین قطعات مواجه بوده و به گفته فعالان آن، مورد بی‌مهری مسئولان به ویژه در بخش گمرک قرار گرفته است. فرآیند طولانی ترخیص قطعات و همچنین کوتاهی در نگهداری از آن‌ها دو مشکل اساسی این صنعت است که در گفت‌وگو با آگاسی بخشی، مدیر بازرگانی شرکت آلتا به بررسی این موضوع پرداختیم. وی حدود ۶ سال به صورت تخصصی در زمینه‌های مختلف تولیدی و تراشکاری فعالیت داشته و پس از آن وارد بازار فروش ابزار آلات تراشکاری و قالب‌سازی شد و هم‌اکنون نیز واردکننده و توزیع‌کننده تخصصی ابزار آلات تراشکاری و قالب‌سازی است. ماحصل این مصاحبه به نظر خوانندگان ارجمند می‌رسد.

تمام صنایع برای تکمیل فعالیت‌های خود برای آن بهای زیادی قایل می‌شوند، اما متأسفانه در کشورمان صنعت تراشکاری و قالب‌سازی به دلیل عدم آگاهی مسئولان و مدیریت غلط نهادهای متولی، مغفول باقی مانده است. بسیاری از دولت‌مردان و مدیران اقتصادی کشور، اطلاعات جامعی از نحوه فعالیت و نیازهای این بخش ندارند و برای دریافت ارز نیمایی، ابزار آلات مورد نیاز صنعت تراشکاری و قالب‌سازی را در لیست گروه کالایی دو و سه قرار می‌دهند. در واقع، بدون حضور قوی این صنف و تولید ماشین‌آلات مرتبط با صنایع دارویی، بیمارستانی، نساجی، پتروشیمی، نفت و... توسط صنعتگران تراشکار و قالب‌ساز، سایر صنایع قادر به تولید نخواهند بود. از سوی دیگر، در صورت عدم تولید انواع قالب‌ها و قطعات، هیچ دارویی بسته‌بندی نمی‌شود. تمامی پروسه‌های تولید دارو از لوازم آزمایشگاهی مانند لام و شیشه‌های آزمایشگاهی و... گرفته تا خطوط تولید و بسته‌بندی تمامی تجهیزات مستقیم و غیرمستقیم، وابسته به تولیدات صنعت تراشکاری و قالب‌سازی می‌باشد. لازم به یادآوری است، نبود این تجهیزات هر نوع فعالیتی را در کشور مختل خواهد کرد و امکان تولید بسیاری از اقلام مورد نیاز زندگی را از بین خواهد برد.

با توجه به موانع موجود، چه مشکلاتی در ثبت سفارش واردات محصولات مورد نیاز دارید؟

یکی از مهمترین مشکلات موجود، فرآیند طولانی دریافت ارز نیمایی است. برای نمونه، یک تولیدکننده و واردکننده بعد از ثبت سفارش باید ماه‌ها در صف انتظار برای دریافت ارز نیمایی بماند و پس از آن با پاسخ منفی بانک مرکزی روبه‌رو می‌شود، در حالی که قیمت این ارز تفاوت چندانی با قیمت ارز در بازار آزاد ندارد و معمولاً تولیدکنندگان، پرداخت مابه‌التفاوت آن را به طی کردن مراحل طولانی دریافت ارز نیمایی ترجیح می‌دهند. نکته مهم دیگر، بی‌توجهی مسئولان



در ابتدا بفرمایید، با چه انگیزه‌ای وارد این حوزه شدید؟

از همان ابتدا و در سال‌های حضور در صنعت تراشکاری به عنوان یک تراشکار با تولیدکنندگان مختلف ارتباط مستقیمی داشتم و پس از کسب تجربیات فراوان، وارد بازار فروش ابزار آلات تراشکاری شدم و جزئیات کار را به‌طور دقیق بررسی می‌کردم. به عنوان مثال، بسیاری از افراد فعال در کارگاه‌های قالب‌سازی و تراشکاری در تلاش بودند تا با انجام فعالیت‌های هرچند کوچک، جایگاه خود را تا سطح یک تولیدکننده بزرگ ارتقاء دهند. بر همین اساس ارائه ابزار آلات با کیفیت با استاندارد جهانی به همراه قیمت مناسب، گام بزرگ و بسیار مهمی در رشد و توسعه کارخانه‌های تراشکاری و تولیدی به حساب می‌آمد.

صنعت تراشکاری و قالب‌سازی چه نقشی در اقتصاد کشور دارد؟

در همه جای دنیا این بخش به عنوان صنعت مادر شناخته شده و

در بخش گمرک جمهوری اسلامی ایران به حفظ سلامت کالاها و مراقبت دقیق از آن است. این افراد، بسیاری از کالاها را بدون اطلاع از ماهیت آن، در کانتینرهای بزرگ تلمبار می‌کنند و با جابه‌جایی‌های غیر تخصصی و بی‌مورد ارز یابان، این ابزار آلات که عمدتاً اندازه‌گیری تخصصی و حساس و براده برداری می‌باشند و البته هیچ کدام هم در کشور تولید نمی‌شوند، در اثر سهل‌انگاری آنان از بین می‌روند. از طرفی، مراحل طولانی ارسال این اقلام به سازمان استاندارد، بسیاری از تولیدکنندگان را از کار تولید دل‌زده می‌کند. کارشناسان و افراد ناظر در گمرک نیز، تخصصی در این زمینه ندارند و در پاسخ‌گویی به تولیدکنندگان و واردکنندگان بسیار کند عمل می‌کنند و این مراحل، چندین نوبت در هر بار واردات تکرار می‌گردد. این در حالی است که همین کالا چند ماه پیش از استاندارد قبولی گرفته، ولی رویه ثابتی ندارد و هر بار باید مراحل جدیدی را طی نماید. به همین دلیل معمولاً اقلام وارداتی برای آزمایش به بخش‌های مختلف مانند آزمایشگاه، متالوژی و سازمان استاندارد راجع داده شده و گاهی مواقع این مراحل چندین بار تکرار می‌شود، در حالی که هیچ‌جای دنیا برای واردات ابزار آلات صنعتی چنین شرایطی وجود ندارد. خواهش اصلی بنده از مسئولان وقت این است که به حوزه ابزار آلات و صنعت تراشکاری و قالب‌سازی توجه بیشتری داشته باشند و فرآیند واردات مواد اولیه مورد نیاز آن را تسهیل نمایند.

وضعیت صنعت و تولید کشور را چطور ارزیابی می‌کنید؟

یکی از اتفاقات ناگوار در اقتصاد کشور، بی‌توجهی به صنعت و تولیدکنندگان است، به طوری که هیچ‌کدام از دولت‌ها به وضعیت نامساعد صنعت و نیازهای اساسی آن توجه نکرده‌اند و همین امر باعث عقب‌ماندن این بخش از جایگاه سابق خود شده است. زمانی، صنعتگران کشور جزو برترین‌های منطقه بوده و حتی نیاز برخی از کشورهای اروپایی را تامین می‌کردند، اما در حال حاضر با شکل‌گیری بعضی از گروه‌های مافیایی و کم‌رنگ شدن ارزش تولید، اکثر تولیدکنندگان، به واردات و ساخت‌وساز روی آورده و کارخانه‌های بسیاری نیز تعطیل شده‌اند. اگر به وضعیت کشورهای دیگر نگاه کنیم، اقتصاد تعدادی از آنان مثل چین و ژاپن با تکیه بر صنعت متحول شده و به رشد زیادی رسیده است. موبایل‌ها و ماشین‌های چینی با گذشت زمان به روزتر می‌شود و بازار متقاضی بزرگ‌تری پیدا می‌کند، ولی تولیدکنندگان کشور ما هنوز در پیچ‌وخم گرفتاری‌های حاصل از تامین مواد اولیه و واردات کالا هستند که نقش مهمی در افزایش هزینه تولید دارد.

برای افزایش کیفیت محصولات خود چه تدابیری اتخاذ کرده‌اید؟

کیفیت، شرط ماندگاری یک کالا در بازار و جذب مشتریان است و همین امر موجب شده که شرکت‌ها در زمینه تراشکاری و قالب‌سازی، اقلام صنایع مختلف را مورد بررسی دقیق قرار دهد. البته در آغاز برای جلوگیری از هرگونه تقلب توسط آنان، با سفارشات کم‌کار می‌کنیم و همین موضوع نشان‌دهنده توجه این شرکت به موضوع کیفیت کالا است.

این صنعت چه جایگاهی در سطح منطقه دارد؟

در حال حاضر موقعیت کشور در صنعت تراشکاری و قالب‌سازی، بسیار بالا است و قابل‌قیاس با کشورهای حوزه خلیج فارس و اطراف دریای خزر نیست، ولی نسبت به کشور ترکیه صنعت ما عقب مانده است. متأسفانه اکثر تولیدکنندگان این بخش، به فعالیت‌های بازرگانی روی آورده و به دلیل نبود حمایت از سوی دولت، بی‌انگیزه شده‌اند، در حالی که با رشد صنعت تراشکاری و قالب‌سازی، نیازی به واردات نخواهد بود. دولت‌مردان نیز اگر خواهان رشد و توسعه اقتصادی هستند، باید از این صنعت حمایت کنند و به جای تشویق مردم برای ورود به بازار سرمایه، خرید خودرو و ساخت‌وساز، آنان را به سمت سرمایه‌گذاری در بخش تولید و صنعت سوق دهند.

آیا در حال حاضر ظرفیتی برای سرمایه‌گذاری در این صنعت وجود دارد؟

صنعت تراشکاری و قالب‌سازی بسیار وسیع است و به سرمایه‌های زیادی نیاز دارد، اما شرایط اقتصادی کشور به ویژه موضوع افزایش هزینه‌های تولید، مانع از جذب سرمایه‌های جدید در این حوزه شده و انگیزه فعالیت را از سرمایه‌گذاران گرفته است، به طوری که اکثر آنان واردات از کشور چین را به صرفه‌تر از تامین قطعات داخلی می‌دانند و به سمت این کار روی آورده‌اند.

برای حل این مشکلات از رییس‌جمهور جدید چه انتظاری دارید؟

صحت‌های رییس‌جمهور محترم، ضمن بازدید از کارخانه‌ها، حاکی از اطلاع ایشان از مشکلات و چالش‌های تولید است و خوشبختانه جای امیدواری دارد، به همین دلیل پیش‌بینی می‌شود، وضعیت کشور در آینده بهبود پیدا کند و تولید نیز در اولویت سیاست‌های اقتصادی قرار گیرد. قطعاً با توجه به اهمیت این بخش و رسیدگی به آن، بسیاری از چالش‌های اساسی کشور حل خواهد شد.

چشم‌انداز این صنعت را چطور ارزیابی می‌کنید؟

در حال حاضر کشورهای اطراف مانند عراق، افغانستان، پاکستان و... مقصد خوبی برای صادرات محصولات صنعتی ایران هستند و در صورت رشد و توسعه این کالاها، کشورهای اروپایی نیز در شمار مشتریان آن قرار خواهند گرفت. نمونه این امر، کشور ترکیه است که طی چند سال اخیر از سوی بازار کشورهای منطقه و اروپایی تقاضای زیادی دارد. شایان ذکر است، رشد صنعت کمک‌زیادی به توسعه اقتصادی و جذب سرمایه خارجی خواهد کرد.

وسخن آخر...

در دولت‌های مختلف شاهد شعار حمایت از تولید بوده‌ایم، اما این موضوع در عمل محقق نشده است. تقاضای ما از رییس‌جمهور جدید این است که نگاه ویژه‌تری به بخش صنعت داشته باشد و از کارشناسان خبره برای بهبود وضعیت آن کمک گیرد. صنعت به شدت بیمار شده و در حال پیر شدن است. با توجه به این موضوع، از دولت جدید توقع داریم با پرداختن به چالش‌ها و به‌روز کردن صنعت، عمری دوباره به آن ببخشند. ■

دولت‌مردان اگر خواهان رشد و توسعه اقتصادی هستند، باید از این صنعت حمایت کنند و به جای تشویق مردم برای ورود به بازار سرمایه، خرید خودرو و ساخت‌وساز، آنان را به سمت سرمایه‌گذاری در بخش تولید و صنعت سوق دهند

نقش کیفیت هوشمند در انقلاب صنعتی چهارم

رضا پدیدار

رییس کمیسیون انرژی و محیط زیست اتاق تهران



با توجه به پیشرفت‌های گسترده جهانی، ایران می‌تواند نقش کیفیت هوشمند را با بهره‌گیری از پتانسیل‌های بخش خصوصی، با کمک و همکاری تمام تشکل‌های حرفه‌ای و تخصصی و همچنین با نظارت و مهارت تخصصی انجمن ملی کیفیت ایران به سرانجام برساند

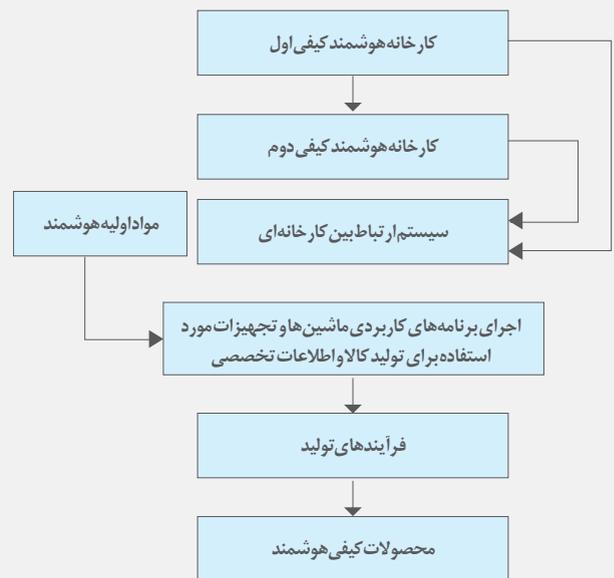
در تبیین و شناخت بیشتر برای نقش‌پذیری کیفیت در دنیای کنونی، روند رشدپذیری آن در آینده و آنچه که امروزه به عنوان یک عامل کلیدی و رقابتی در صحنه زندگی اجتماعی و حرفه‌ای مطرح می‌باشد، ناظر بر این مطلب بسیار مهم است که آینده صنعت و اثرگذاری آن در روند فعالیت‌ها، به ویژه اقتصادی چگونه بوده و از چه طریق می‌توان جریان هوشمندسازی را برای آینده، پیش‌بینی یا ترسیم نمود.

ادغام دنیای فیزیکی با دنیای مجازی به عنوان یکی از نتایج موثر برقراری سامانه‌های فیزیکی - مجازی، آغازگر عصر جدیدی به سمت انقلاب صنعتی چهارم است که "کارخانجات هوشمند" نامیده شده است. برقراری سامانه‌های فیزیکی - مجازی در فرآیند تولید محصول، موجب تولد کارخانجات هوشمند گردید که در مقایسه با روش‌های سنتی تولید محصولات، دارای کیفیت بالاتر، سرعت تولید بیشتر و مزایای اقتصادی دیگری بودند. کارخانجات هوشمند بر اساس توسعه پایدار و ایجاد کسب و کار خدمات محور تعریف می‌شوند و انطباق‌پذیری، انعطاف‌پذیری، قابلیت خود تطبیقی و مدیریت خطرپذیری و تاب‌آوری از دیگر خصوصیات کارخانجات و فعالیت‌های تولیدی هوشمند معرفی شده است. با این حال، ایده ایجاد کارخانجات هوشمند با استفاده از شبکه‌ای قابل انعطاف از سامانه‌های محصولات فیزیکی - مجازی محور که تا حد بسیار زیادی و به صورت خودکار بر فرآیندهای تولید نظارت دارند، محقق می‌شود. سیستم‌های تولید منعطف که قادر به پاسخ‌گویی پلادرنگ به شرایط پیرامونی هستند، به فرآیندهای تولید سنتی اجازه می‌دهند تا به سرعت، بهینه‌سازی شوند.

مزایای کارخانجات و شرکت‌های تولیدی هوشمند تنها محدود به شرایط تولید نیست، بلکه آن‌ها توانایی انطباق و بهینه‌سازی رادر شبکه‌ای جهانی که فرآیندهای تولید در آن‌ها در اختیار بیش از یک مجری است را دارند. همچنین ایجاد تحول در نوآوری خلق محصولات، صرفه‌جویی در مصرف هزینه و زمان، باعث خلق مدل تولیدی پایین به بالا شده و موجب ایجاد ظرفیت‌های شبکه‌ای و فرصت‌های بی‌شمار و جدید فروش و کسب و کار خواهد شد و علاوه بر این، خط تولید هوشمند مزایای بسیاری را روانه خطوط تولیدی سنتی خواهد کرد. قابل ذکر است، فرآیندهای تولید فیزیکی - مجازی، ماشین‌های هوشمندی را فراهم کرده تا سیستم‌های اجرایی تدارکات و نیز تسهیلات تولید، ترکیب بی‌همتایی بر مبنای فناوری اطلاعات و تولیدات شبکه‌ای را به وجود آورد. لازم به توضیح است، یکی از پروژه‌های ۱۰ گانه آینده‌نگر که توسط دولت آلمان به عنوان

بخشی از برنامه استراتژی‌های پیشرفته سال ۲۰۲۰ میلادی به جهت پیگیری اهداف مبتکرانه در یک بازه زمانی ۱۰ تا ۱۵ ساله برای روایی با انقلاب صنعتی چهارم هدف‌گذاری شده، فرصت‌های بزرگی را برای این کشور به جهت تضمین نقش تکنولوژیکی و استمرار رهبری به عنوان توسعه‌دهنده بازار مناسب برای "انقلاب صنعتی چهارم" به وجود می‌آورد. آلمان شرایط ایده‌آلی برای تبدیل شدن به یک رهبر جهانی در ارائه راهکارهای مبتکرانه، خلاقیت، تکنولوژی تولیدات اینترنت محور و ارائه خدمات مربوط به آن را دارا است. رهبری تکنولوژیکی در زمینه تولیدات، خودکارسازی و سامانه‌های نهفته نرم‌افزار محور و همچنین شبکه صنعتی قدرتمند تاریخی آن، زیربنایی است برای موفقیت‌های طولانی مدت آلمان در پروژه‌های مرتبط با انقلاب صنعتی چهارم که یکی از افتخارات بزرگ این کشور تلقی می‌شود. امروزه انقلاب صنعتی چهارم بر پایه نظام کیفیت تولیدات و نیز محصولات نهایی، اقدام به تهیه و ارائه نقشه راه ملی کشور آلمان به عنوان یکی از کشورهای پیشرو در اجرای برنامه‌های زیربنایی برای تحقق این امر در سطح ملی و بین‌المللی و بررسی مسیر طی شده توسط این کشور کرده است. با توجه به پیشرفت‌های گسترده جهانی و با عنایت به نکات اشاره شده، ایران می‌تواند نقش کیفیت هوشمند را با بهره‌گیری از پتانسیل‌های بخش خصوصی، با کمک و همکاری تمام تشکل‌های حرفه‌ای و تخصصی و همچنین با نظارت و مهارت تخصصی انجمن ملی کیفیت ایران به سرانجام برساند. برای شکل‌گیری و تحقق این مهم نیاز به یک ایده جهانی‌سازی شده داریم که می‌تواند از طریق ایجاد کارخانجات هوشمند با استفاده از شبکه‌ای قابل انعطاف از سامانه‌های محصولات فیزیکی - مجازی محور که به صورت خودکار بر فرآیندهای تولید نظارت دارند، محقق شود. به‌طور کلی سیستم‌های تولید منعطف که قادر به پاسخ‌گویی پلادرنگ به شرایط پیرامونی هستند، به فرآیندهای تولید سنتی اجازه می‌دهند تا به سرعت بهینه‌سازی شوند. مزایای شکل‌گیری و فعال‌سازی کارخانجات هوشمند تنها محدود به شرایط تولید نمی‌باشند، بلکه توانایی انطباق و بهینه‌سازی رادر شبکه‌ای جهانی که فرآیندهای تولید در آن‌ها در اختیار بیش از یک مجری است را دارند. همچنین ایجاد تحول در نوآوری خلق محصول، صرفه‌جویی در مصرف هزینه و زمان، باعث خلق مدل تولیدی پایین به بالا شده و باعث ایجاد ظرفیت‌های شبکه‌ای و فرصت‌های بی‌شمار جدید فروش و کسب و کار خواهد شد و خط تولید هوشمند مزایای بسیاری را روانه خطوط تولیدات سنتی خواهد کرد. علاوه بر این، یکی از

ویژگی‌های بارز کیفیت‌هوشمند، فرآیندهای بهینه‌شده فیزیکی-مجازی در تولید محصولات می‌باشد که واحدهای مختلف کارخانجات هوشمند دارای توانایی تعیین زمینه فعالیت، خصوصیات پیکربندی، شرایط تولید و همچنین ارتباطات مستقیم و بی‌سیم از راه دور با سایر واحدها هستند. در این موقعیت و با بهره‌گیری از نظام هوشمندسازی کیفیت، به راحتی می‌توان خصوصی سازی خط تولید بر اساس نیاز مشتری را ایجاد و فعال نمود. در این زمینه و از طریق تلفیق هوشمندی از سیستم‌های تولیدی ایده‌آل با توجه به فاکتورهای مهم خصوصیات محصول، هزینه‌ها، تدارکات کالا، امنیت فیزیکی، قابلیت اطمینان، زمان، در پایان به ملاحظات زیست‌محیطی پرداخته و باید توجهی در محدوده برنامه‌ها برای آن قابل شد. لازم به توضیح است، یکی از روش‌های روزآمد و کارآمد، تولید بر اساس بهره‌وری منابع است، به طوری که ضرورت طراحی تنظیمات برای آرایش نیروی انسانی کارآمد و ماهر را به انجام رساند، چراکه ماشین برای چرخه کار با نیروی انسانی با کیفیت سازگار می‌شود. در این ارتباط نقش کیفیت هوشمند با بهره‌گیری از شبکه ابری هوشمند در انقلاب صنعتی چهارم، کاملاً مشهود و نشانگر جریان پویای ورود مواد اولیه هوشمند، فرآیندهای هوشمند و محصولات هوشمند برای سرمایه‌گذاران خواهد بود. در این حالت هر یک از کارخانه‌های مورد هدف باید با یک برنامه‌ریزی منسجم و چهارچوب سیاستی و برنامه‌های اجرایی و عملیاتی در ارتباط بوده و با مدل سازی ارتباطی، برنامه‌های کاربردی برای حرکت ماشین‌ها را به دست آورد. برای استقرار یک شبکه کیفیت هوشمند، می‌توان از مدل کارخانجات هوشمند در انقلاب صنعتی چهارم که در اتحادیه اروپا طراحی و پیاده‌سازی شده، بهره‌گیری و نسبت به اجرای مرحله‌ای آن اقدام کرد.



برای استقرار شرایط لازم می‌توان از مدل‌های اجرا شده در کشورهای اروپایی نظیر آلمان به عنوان رهبر بازار توسعه‌دهنده فرآیندهای فیزیکی و مجازی در سال ۲۰۲۰ میلادی، استفاده کرد و از این طریق، یک بسته جامع از سیاست‌های ملی، برنامه‌های سرمایه‌گذاری و فعالیت‌های لازم آن، تهیه و ارائه نمود.

در کلام پایانی و در تحقق این بحث اساسی و سرنوشت‌ساز در دهه سوم قرن بیست و یکم باید گفت که استراتژی فناوری‌های پیشرفته بر پایه یک برنامه کیفی و در چهارچوب هدف‌گرایی و به جهت هم‌گرایی ملی میان تمامی دست‌اندرکاران فناوری‌ها و ابداعات پیشرفته آغاز شده است. از سوی دیگر، ابتکار عمل ترکیب منابع مالی تمامی وزارتخانه‌های مسئول در امر جنبش نقش کیفیت هوشمند در انقلاب صنعتی چهارم، میان تمامی دست‌اندرکاران فناوری‌ها و ابداعات پیشرفته مورد اشاره نیز آغاز شده، به شرطی که ترکیب منابع مالی وزارتخانه‌ها در قالب بودجه تحقیقاتی، برای گسترش پیشرفته‌ترین مراحل فنی پروژه در قالب کمک‌هزینه‌های تحقیقاتی و از طریق خبرگان تخصصی، سالانه میلیاردها تومان به‌ارمغان آورد. در این صورت، اهداف تعیین شده در برنامه استراتژی‌های پیشرفته سال ۲۰۲۰ که در سال ۲۰۲۱ آغاز شده است، ادامه و گسترش خواهد یافت.

این برنامه‌ها ناظر بر حقی است برای برنامه‌های قبلی که در آغاز هزاره سوم آغاز شده بود. در ادامه موفقیت‌های ابتدایی برنامه‌های قبلی برای تثبیت جایگاه رهبری هر کشور که شامل تشدید شراکت میان علم و صنعت و تداوم اصلاح شرایط عمومی برای خلق ابتکارات در قالب برنامه استراتژی ۲۰۲۱ میلادی در زمینه‌های مهمی مانند شراکت اقلیمی، موقعیت انرژی از مرحله تولید تا مصرف، بهداشت و تغذیه، حمل و نقل، امنیت و ارتباطات، باید گام‌های موثری برداشته شود. در چنین شرایطی، تحقیق برای نوآوری کیفیت در حوزه سامانه‌های فناوری اطلاعات برای انقلاب صنعتی چهارم می‌تواند از تحقیقات نوآورانه در حوزه فناوری اطلاعات (سامانه‌های فناوری اطلاعات برای انقلاب صنعتی چهارم) در قالب برنامه فناوری اطلاعات کیفی ۲۰۲۱، تحقیقات برای نوآوری‌های پیشرفته و استراتژی دولتی از سوی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری برای تمامی گروه‌های علاقه‌مند توسعه داده شود. تمرکز ویژه تحقیقات مذکور در حوزه فناوری اطلاعات و بازیر شاخه‌های کسب و کار جدید و روش‌های تولید و نیز اینترنت اشیا و خدمات است که بر پایه فعالیت‌های تحقیقاتی انجام شده و موبد این واقعیت هستند که حوزه‌های سامانه فیزیکی-مجازی اینترنت اشیا و خدمات و همچنین انقلاب صنعتی چهارم، همگی واجد شرایط سرمایه‌گذاری هستند.

تحقیقات در حوزه سامانه‌های نرم‌افزاری به سه سرشاخه معین تقسیم شده‌اند:

- سامانه‌های نهفته با تمرکز ویژه بر نرم‌افزارهای قدرتمند، سامانه‌های نهفته ارتباط الکترونیک، فناوری اطلاعات و فناوری ریزسامانه‌ها
- واقعیت شبیه‌سازی شده برای زیرساخت‌ها، واقعیت مجازی و هوش محیطی، تدارک اطلاعات و توسعه نرم‌افزارها برای محاسبات پیشرفته
- تعاملات فی مابین ماشین‌ها و انسان‌ها با استفاده از فناوری‌های زبانی و رسانه‌ای، پردازش اطلاعات زیستی و خدمات رباتیک و کاربرد آن‌ها قابل ذکر است، هر سه شاخه ذکر شده با استفاده از فناوری‌های میان‌بخشی مهندسی نرم‌افزار، با تمرکز اختصاصی بر اولویت‌های استراتژیک نرم‌افزارهای سامانه‌های نهفته و زیرساخت‌های آن و همچنین واقعیت مجازی در انقلاب صنعتی چهارم تکمیل خواهند شد. ■

ایده ایجاد کارخانجات هوشمند با استفاده از شبکه‌ای قابل انعطاف از سامانه‌های محصولات فیزیکی-مجازی محور که تا حد بسیار زیادی و به صورت خودکار بر فرآیندهای تولید نظارت دارند، محقق می‌شود

حذف واسطه‌گری از بازار مسکن با اهرم مالیاتی

حسام عقابایی

نایب رییس اتحادیه مشاوران املاک کشور



بازار مسکن ظرفیت زیادی برای ساخت و ساز دارد و در صورت عزم جدی دولت، می‌توان برای افزایش واحدهای مسکونی از ۳۵۰ هزار واحد به یک میلیون واحد در سال اقدام کرد

مستأجران و قراردادهای جدید، کاهش یافته است. با توجه به تاثیر قیمت مسکن در نرخ اجاره‌بها، امید است، میزان تولید مسکن به منظور برقراری توازن در عرضه و تقاضا نیز افزایش پیدا کند و از این به بعد شاهد وضعیت مناسبی در بازار اجاره‌بها باشیم. یکی دیگر از برنامه‌هایی که به کاهش اجاره‌بها کمک می‌کند، طرح راه‌اندازی مسکن استیجاری است که به‌رغم تاکید دولت‌های سابق، هنوز اجرایی نشده است، اما در صورت تلاش و تمرکز دولت جدید بر تحقق آن، هم بازار رقابتی ایجاد می‌شود و هم با کاهش قیمت مسکن و نیز بهبود وضعیت اقشار ضعیف جامعه روبه‌رو خواهیم بود. علاوه بر این، در صورت واکنش شدن مردم و عبور از بحران کرونا، بار دیگر فعالیت‌ها در بازار مسکن از سر گرفته می‌شود و در این بازه زمانی با رونق گرفتن کسب و کارها و فعالیت‌های اقتصادی، قیمت‌ها به نسبت پایین‌تر خواهد آمد. در این زمان، دولت می‌تواند با اعطای تسهیلات بدون بروکراسی اداری و کارمزد، طی دوره بازپرداخت طولانی مدت، به فرآیند تامین مالی مستأجران کمک کند.

به اعتقاد بنده، بازار مسکن ظرفیت زیادی برای ساخت و ساز دارد و در صورت عزم جدی دولت، می‌توان برای افزایش واحدهای مسکونی از ۳۵۰ هزار واحد به یک میلیون واحد در سال اقدام کرد که امیدواریم این امر به زودی محقق شود. البته با توجه به اینکه یکی از عوامل اساسی در افزایش قیمت‌ها، نبود مکانیزم‌های بازدارنده مانند مالیات است، تدوین سیاست‌هایی به منظور اخذ آن به برقراری آرامش و ثبات در این بازار کمک می‌کند. به عنوان مثال، مالیات‌های تنظیمی با هدف برقراری توازن در عرضه و تقاضا و همچنین مالیات‌های بازدارنده مانند مالیات بر عایدی مسکن به منظور کاهش خانه‌های خالی، به بهبود وضعیت بازار مسکن و کاهش واسطه‌گری و دلالتی کمک خواهد کرد. از این روی یکی از پیشنهادات مهم به دولت محترم، ساماندهی بازار مسکن با استفاده از اهرم مالیاتی و تصویب سیاست‌های متناسب با آن است. ■

با توجه به افزایش نامتعارف قیمت‌ها، قدرت خرید مردم و میزان معاملات در بازار مسکن به شدت کاهش یافته و رکود در این بازار حاکم شده است، از این رو پیش‌بینی می‌شود، به‌رغم افزایش قیمت فولاد و مصالح ساختمانی، طی ماه‌های آتی شاهد افزایش دوباره قیمت‌ها نباشیم. همچنین برنامه دولت جدید برای ساخت سالانه یک میلیون واحد مسکونی نیز به این امر کمک خواهد کرد. البته تاکید می‌شود که زمین، سهم ۷۰ الی ۹۰ درصدی در افزایش قیمت مسکن دارد و این بخش نیز با توجه به وضعیت رکودی، طی ماه‌های اخیر با رشد چندانی مواجه نبوده است. بر همین اساس به نظر می‌رسد، با توجه به شرایط موجود و اتخاذ سیاست‌های مناسب از سوی دولت و همچنین با متعارف شدن سود ساخت و ساز مسکن برای تولیدکنندگان، شاهد ثبات نسبی بازار و ریزش قیمت‌ها در مناطق مختلف کشور باشیم.

در حال حاضر، بازار اجاره‌بها با تلاطم خاصی روبه‌رو نیست و به نظر می‌رسد، این آرامش بنا بر مصوبه جدید ستاد ملی مقابله با کرونا همچنان برقرار باشد. بر اساس این مصوبه که اخیراً به تایید نهادهای متولی هم رسیده است، موجران در شهرهایی مانند تهران، تنها مجوز افزایش ۲۵ درصدی در کلان‌شهرها و شهرهای کوچک‌تر نیز حق افزایش ۱۵ الی ۲۰ درصد اجاره‌بها را دارند و نباید مستأجر را به پرداخت نرخ‌های بیشتر وادار کرد. از سوی دیگر، موجر در شرایط کنونی، جز برای فروش مسکن یا سکونت در آن، حق اخراج مستأجر را ندارد و به همین دلیل طی ماه‌های اخیر، درصد جابه‌جایی و تخلیه‌ها جز در رابطه با



اقتصاد کلان



در این بخش می خوانیم:

- خود تحریمی عارضه مهلک تولید و سرمایه گذاری
- گروگان گیری معیشت مردم برای پیشبرد اهداف سیاسی
- «نقدینگی و تورم» چالش بزرگ دولت آینده در اقتصاد ایران

در گفت‌وگو با سفیر استرالیا بیان شد

آمادگی شرکت‌های استرالیایی برای تجارت با ایران

کتایون جلالی

کشور استرالیا از دیرباز مقصد و بازار مهمی برای کالاهای ایرانی بوده و می‌توان از ظرفیت‌های آن به عنوان یک شریک تجاری مناسب بهره گرفت. اما با توجه به موانع ناشی از تحریم‌ها باید به دنبال مسیرهای ارتباطی تازه با این کشور و خلق فرصت‌های جدید باشیم. بر همین اساس به سراغ لیندال ساکس، سفیر استرالیا در ایران رفته و با وی در خصوص موقعیت‌های تجاری و اقتصادی و همچنین زمینه‌های همکاری دو کشور به گفت‌وگو نشستیم که مشروح آن به نظر خوانندگان گرامی می‌رسد.

روابط اقتصادی ایران و استرالیا را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

سابقه روابط سازنده و مشارکت این دو کشور به بیش از ۵۰ سال می‌رسد، اما متأسفانه تحریم‌ها و محدودیت‌های حاصل از آن اختلالاتی ایجاد کرده است. در طی سال ۲۰۲۰-۲۰۱۹، تجارت بین استرالیا و ایران در سطح ۴۲/۹ میلیون دلار استرالیا قرار داشت. در این دوره، کشور ما حدود ۱۷ میلیون دلار استرالیا صادرات خدمات و کالا در زمینه دارویی، شیلات، تجهیزات پزشکی و همچنین اقلام خوراکی به ایران داشت و صادرات اقلامی مانند خشکبار، میوه، پسته، کفپوش، فرش، قالیچه، داروهای دامپزشکی و مصالح ساختمانی از ایران به استرالیا نیز به میزان ۲۵ میلیون دلار رسید. شایان ذکر است، برخی از محصولات ایرانی همچون پسته، از دیرباز در استرالیا طرفداران زیادی داشته و به همین دلیل بسیاری از شرکت‌های استرالیایی علاقه‌مند به مذاکره با بخش خصوصی ایران برای واردات این کالاها هستند.

تحریم‌ها چه اثرات منفی بر روابط تجاری دو کشور داشته است؟

اکثر شرکت‌ها برای دور زدن تحریم‌ها و مقاومت در برابر آن، نگران تحریم‌های ثانویه به خاطر روابط تجاری خود با کشور آمریکا هستند. بسیاری از شرکت‌های استرالیایی در خصوص چگونگی ارتباط با صنایع ایرانی در شرایط تحریمی سوالاتی را مطرح می‌کنند و پاسخ ما این است که خودشان تحقیق کنند و تصمیم بگیرند، چرا که دولت استرالیا در این رابطه هیچ نقشی ندارد. البته کانال‌های ارتباطی غیر مستقیم دیگری برای ورود محصولات استرالیایی از جمله اقلام خوراکی به کشور ایران مثلاً از طریق امارات متحده عربی وجود دارد که ردیابی آن از توان ما خارج است.

با توجه به ظرفیت‌های کشور ایران، چه حوزه‌های را برای همکاری تجاری مناسب می‌دانید؟ آیا حمل‌ونقل ریلی را حوزه مناسبی ارزیابی می‌کنید؟

در بخش‌هایی مانند معدن، محصولات داروخانه‌ای، کشاورزی،



لطفاً در خصوص فعالیت‌ها و سوابق کاری خود توضیحاتی ارائه فرمایید؟

بنده به عنوان یک دیپلمات خیره و ماهر، تاکنون تجارب زیادی را به دست آورده‌ام که از جمله آن، فعالیت در سازمان ملل و جوامع مدنی است. از سال ۲۰۰۶ تا ۲۰۰۹ میلادی به عنوان سفیر استرالیا در لبنان و از سال ۲۰۱۱ تا ۲۰۱۵ میلادی به عنوان سفیر استرالیا در عراق فعالیت داشتم. در سال ۲۰۱۰ میلادی نیز عهده‌دار مسئولیت غرغه استرالیا در نمایشگاه جهانی شانگهای چین به عنوان بزرگ‌ترین رویداد بیزینسی برای استرالیا بودم. علاوه بر این، حدود ۸ سال در سازمان ملل فعالیت کردم و در دفتر نخست‌وزیر و وزارت مهاجرت استرالیا نیز سابقه کار دارم. با توجه به فعالیت‌های متعدد، اطلاعات زیادی در مورد مسایل خاورمیانه، اروپای شرقی و همچنین چگونگی سیاست و تجارت خارجی به دست آوردم و در راستای همین فعالیت‌ها در بخش مدیریت اداره تشریفات وزارت امور خارجه استرالیا مشغول به کار شدم.

محیط زیست و اقلام سلامت شخصی، ظرفیت بسیار مناسبی برای همکاری های تجاری بین ایران و استرالیا وجود دارد. در ارتباط با بخش حمل و نقل ریلی شاید این همکاری برای کشور ایران چندان به صرفه نباشد، با این حال کشور استرالیا در زمینه تامین قطعات مورد نیاز برای صنعت حمل و نقل می تواند به ایران کمک کند. با توجه به تشابهات زیاد بین دو کشور، در بخش هایی مانند آموزش، مواد غذایی، سلامت شخصی، معدن و کشاورزی، همکاری می تواند صورت پذیرد.

مصادق عینی شما برای ذکر این تشابهات و ظرفیت های تجاری چیست؟

نمونه آن، همکاری موفق شرکت های معدنی استرالیایی با ایرانی ها و تلاش آن ها برای افزایش توانمندی های صنایع ایرانی است. طی مدت اخیر، یک شرکت ساخت تجهیزات پزشکی برای شرکت های ایرانی دوره های مشترک آموزشی برگزار کرده و حامی فناوری پزشکی نوآورانه است. علاوه بر این، کشور استرالیا در زمینه مدیریت منابع آب و آبیاری محصولات کشاورزی نیز می تواند به ایران کمک کند. به عنوان مثال، ما با تکیه بر فناوری های موجود، قادر به ارتقای محصول نهایی و جلوگیری از نابودی سطح بالای خاک به منظور افزایش سودآوری و تولید محصولات کشاورزی هستیم و تجارب خود در زمینه مهار خشک سالی و استفاده حداکثری از منابع آبی را در اختیار فعالان اقتصادی ایران خواهیم گذاشت. موضوع مهم دیگر، نحوه مدیریت توزیع برق با تکیه بر تحقیقات گسترده شرکت های استرالیایی در خصوص منابع تجدیدپذیر انرژی است که با وجود ظرفیت های زیاد ایران در بخش انرژی خورشیدی، قابل انجام است.

برای آموزش نیروهای ایرانی در کشور استرالیا چه فرصت هایی فراهم است؟

با توجه به همه گیری ویروس کرونا، استرالیا قوانین سخت گیرانه ای برای ورود افراد وضع کرده و به همین دلیل ورود به این کشور برای افراد غیر بومی تا اطلاع ثانوی ممنوع است. با این حال این کشور سابقه خوبی در خدمات رسانی به دانشجویان ایرانی دارد و تا آنجایی که حضور ذهن دارم، در حال حاضر حدود ۳ هزار دانشجوی ایرانی در مقاطع عالی تحصیلی در حال فراگیری آموزش در استرالیا هستند. از سوی دیگر، شرکت های استرالیایی زیادی به صورت آنلاین دوره های آموزشی در حوزه های خاص برای شرکت های ایرانی برگزار کرده اند.

نقش سفارت در تسهیل فعالیت شرکت های استرالیایی در ایران را چگونه ارزیابی می کنید؟

برخلاف ایران، دولت استرالیا فعالیتی در اقتصاد ندارد و در صورت شکل گیری ارتباطات بین شرکت های دو کشور، تنها به عنوان راهنما و اطلاع دهنده ورود خواهد کرد. البته دفتر بازرگانی کشور استرالیا فعالیت گسترده ای در این خصوص دارد و به شرکت های علاقه مند به توسعه روابط تجاری، کمک خواهد کرد. تاکید می کنم، انجام سایر کارها از جمله آشنایی با مقررات محلی بر عهده این شرکت ها خواهد بود.

از دیدن جاذبه های کدام یک از شهرهای ایران لذت بردید و به کدام غذای ایرانی علاقه دارید؟

متأسفانه به دلیل شیوع ویروس کرونا، تاکنون به شهرهای زیادی سفر نکرده ام، اما در مجموع از مسافرت به اصفهان، یزد، قزوین و چند شهر دیگر لذت بردم. خورشید فسنجان با گوشت مرغ از غذاهای مورد علاقه بنده است و در میان سایر خوراکی هانیز به بستنی زعفرانی و میوه گیلاس بسیار علاقه دارم.

انتظار شما از نشریه دنیای سرمایه گذاری و مدیران آن چیست؟

این نشریه می تواند موقعیت ها و فرصت های مطلوب تجاری ایران و استرالیا را به خوبی پوشش دهد و زمینه را برای تسهیل تجارت دو کشور فراهم سازد. از طرفی، سفارت ایران در استرالیا نیز یک بخش بازرگانی دارد که حمایت های لازم را از شرکت های ایرانی فعال در این کشور به عمل می آورد. علاوه بر این، اتاق بازرگانی ایران و استرالیا در ارتقای اطلاعات و آگاهی بازرگانان دو کشور جهت استمرار مراودات تجاری نقش مهمی دارد. لازم به یادآوری است، برای پیشبرد یک شغل باید قوانین و چارچوب ها روشن باشد. در حال حاضر قوانین کلی سرمایه گذاری استرالیا به صورت آنلاین در اختیار عموم از جمله شرکت های ایرانی قرار دارد. البته شرکت های حقوقی استرالیایی هم در این زمینه می توانند کمک کنند.

و سخن آخر...

از شما و تیم فعال در نشریه دنیای سرمایه گذاری بسیار تشکر می کنم و امیدوارم در خدمات رسانی به مردم دو کشور از طریق هدایت شرکت های آنان برای انجام مراودات تجاری، تاثیر گذار باشم. خوشبختانه روابط دو کشور ایران و استرالیا بسیار گرم است و حضور ۶۵ هزار ایرانی در استرالیا که همگی از شهروندان نمونه و خدمات رسان به این کشور هستند، نشانه محکمی بر این موضوع خواهد بود، کما اینکه ایرانی هانیز نسبت به مردم استرالیا نگرش مثبتی دارند. ■

برخی از محصولات ایرانی همچون پسته، از دیرباز در استرالیا طرفداران زیادی داشته و به همین دلیل بسیاری از شرکت های استرالیایی علاقه مند به مذاکره با بخش خصوصی ایران برای واردات این کالاها هستند



عضو هیات رییس مجلس شورای اسلامی مطرح کرد

گروگان‌گیری معیشت مردم برای پیشبرد اهداف سیاسی

مصطفی حاتمی



دولت هر از چند گاهی معیشت و سفره مردم را با اهداف سیاسی به گروگان گرفته و در مقاطع مختلف، بدون هیچ دلیل خاصی خروج کالاها را اساسی در گمرکات کشور متوقف شده است

با وجود شرایط سخت تحریمی در سال‌های گذشته و موانع ورود کالا، آمارهای اعلامی از سوی گمرک ایران نشان می‌دهد که همواره حجم بالایی از کالاها از جمله کالای اساسی وارد گمرک و بنادر کشور شده و بخش زیادی هم در انبارها می‌ماند که یا رسوب کرده یا ترخیص آن به دلیل موانع یا عدم هماهنگی‌های داخلی به کندی صورت می‌گیرد؛ موضوعی که بارها از سوی تجار یا مسئولان مربوطه در گمرک به آن اشاره شده است. روندی که به نظر می‌رسد، دیگر تحریم در آن سهم چندانی ندارد و بیشتر در گیر بروکراسی‌ها و عدم هماهنگی‌های داخلی در ترخیص و توزیع است.

مجتبی یوسفی، عضو هیات رییس مجلس شورای اسلامی به دپوی میلیون‌ها تن کالای اساسی در بنادر و گمرکات کشور اشاره کرد و گفت: حدود ۸ سال شاهد سوءمدیریت دولت در تامین و توزیع کالاها را اساسی، نهاده‌های دامی و اقلایی که با سفره مردم مرتبط هستند، بودیم. دولت هر از چند گاهی معیشت و سفره مردم را با اهداف سیاسی به گروگان گرفته و در مقاطع مختلف، بدون هیچ دلیل خاصی خروج کالاها را اساسی در گمرکات کشور متوقف شده است. نماینده اهواز، باوی، حمیدیه و کارون در مجلس افزود: سال گذشته پیش از انتخابات ریاست جمهوری آمریکا به یک‌باره ۶ میلیون تن و در پایان دولت حدود ۴ میلیون تن کالای اساسی، نهاده دامی و دانه‌های روغنی در گمرک‌ها دپو شد که این موضوع نشان می‌دهد، دولت تا پایان فعالیت خود هم معیشت مردم را برای تصمیمات سیاسی خودش به گروگان می‌گیرد.

وی با بیان اینکه قیمت کالاها را اساسی بدون هیچ رخدادهای سیاسی و اقتصادی خاصی در کشور در حال افزایش است، افزود: تمامی سیاست‌های اقتصادی دولت با محوریت ۵ کشور جهان بوده است، از این رو بارها شاهد به بن‌بست رسیدن برنامه‌های دولت و عناوین جدیدی توسط رییس جمهور نظیر «جنگ اقتصادی بی‌سابقه»، «دشمنی اقتصادی» و... بودیم که این موضوع، از عدم برنامه‌ریزی دولت برای بهبود وضعیت معیشتی مردم حکایت دارد. یوسفی با اشاره به اینکه قطعی برق و گرانی‌ها هیچ دلیل منطقی

ندارد، اظهار کرد: دولت قصد دارد با ایجاد مشکل از مردم انتقام بگیرد. برخی سوال می‌کنند که در چنین شرایطی، مجلس چه اقدامی انجام داده که باید بگوییم در طول فعالیت مجلس یازدهم، نمایندگان از تمامی ابزارهای خود استفاده کرده‌اند و با تصویب قوانین حمایتی از تولیدکنندگان، کسب و کارها، کشاورزان، خرید تضمینی گندم و همچنین طرح سوال و کارت زرد به وزرا، تمامی تلاش خود را انجام داده است. از طرفی به دلیل از حد نصاب افتادن کابینه، به نوعی امکان استیضاح وزرا وجود نداشت، در غیر این صورت حتی یک روز هم برخی از وزرا را تحمل نمی‌کردیم.

عضو هیات رییس مجلس شورای اسلامی با بیان اینکه مجلس در بودجه ۱۴۰۰ بیشترین کمک را برای حمایت از اقشار کم‌درآمد، حقوق‌بگیران، تولیدکنندگان و مددجویان کمیته امداد و... داشت، تصریح کرد: مجلس یازدهم در طول فعالیت خود، وزرای جهاد کشاورزی و صمت و همچنین رییس جمهور را با اعمال ماده ۲۳۴ آیین‌نامه داخلی مجلس به دلیل عدم اجرای قانون و ترک فعل به قوه قضاییه معرفی کرد. این موارد ابزارهای مجلس بود که در اختیار نمایندگان قرار داشت، اما هنگامی که دولت قصد انجام کاری را نداشته باشد، نمایندگان مجلس هم نمی‌توانند آن طور که باید اقداماتی را انجام دهند، زیرا در نهایت این دولت است که باید قانون و برنامه‌ها را اجرایی کند.

وی در ادامه افزود: اعضای دولت حداقل در این روزهای پایانی کمک کنند تا فراموش کنیم، رییس جمهوری به نام آقای روحانی داشتیم و در این ۸ سال چه بر مردم گذشت.

یوسفی خاطر نشان کرد: در حال حاضر عدم توزیع نهاده‌های دامی از بنادر کشور را مشکلات ناشی از حمل و نقل عنوان می‌کنند، مگر در این مدت چه اتفاقی رخ داده و آیا فعالیت کامیون‌داران نیز به برجام متصل است؟ هر چند به دلیل بی‌تدبیری دولت در این سال‌ها و با شیوع ویروس کرونا سفره کامیون‌داران و روزمزدها هر روز کوچک‌تر شده، اما بنده معتقدم، مشکلات امروز در خصوص عدم توزیع نهاده‌های دامی از گمرکات و بنادر کشور با سوءمدیریت مسئولان دولتی ارتباط مستقیمی دارد. ■

«نقدینگی و تورم» چالش بزرگ دولت آینده ایران

مرتضی فغانی
عضو اتاق بازرگانی تهران



افزایش میزان نقدینگی و به تبع آن تورم به مشخصه جدایی ناپذیر اقتصاد ایران تبدیل شده و اگر تدبیری برای مهار و کاهش آن اتخاذ نشود، پیامدهای فاجعه باری برای اقتصاد، وضعیت اجتماعی، امنیت ملی و حتی استقلال سیاسی کشور به همراه خواهد داشت

نیز حدود ۳۰/۶ درصد اعلام شده، به طوری که این رشد ماهانه، در ۱۴ ماه گذشته بی سابقه بوده است.

رشد نقدینگی و پایه پولی در ۱۲ ماهه منتهی به پایان اردیبهشت ماه سال ۱۴۰۰ به ترتیب به ۳۸/۸ درصد و ۳۰/۶ درصد رسیده است. همچنین حجم نقدینگی در پایان اردیبهشت ماه سال ۱۴۰۰ نسبت به پایان سال ۱۳۹۹ معادل ۳/۶ درصد رشد نشان می دهد که در مقایسه با رشد متغیر مذکور در دوره مشابه سال قبل (۵/۰ درصد) به میزان ۱/۴ واحد درصد کاهش یافته است. همچنین، پایه پولی در پایان اردیبهشت ماه سال ۱۴۰۰ نسبت به پایان سال ۱۳۹۹ معادل ۷/۳ درصد رشد داشته که در مقایسه با رشد متغیر مذکور در دوره مشابه سال قبل (۶/۲ درصد) به میزان ۱/۱ واحد درصد افزایش یافته است. از طرفی، افزایش رشد پایه پولی در اردیبهشت ماه سال جاری عمدتاً به دلیل افزایش سقف حساب تنخواه گردان خزانه بر اساس قانون بودجه سال ۱۴۰۰ بوده است.

با توجه به آمارهای موجود، افزایش نقدینگی در سال گذشته حدود ۷۷/۸ درصد ناشی از افزایش شبه پول و ۲۲/۲ درصد نیز در پی افزایش حجم پول بوده است. میزان ۷۷/۸ درصد نقدینگی به حساب های بلندمدت بانکی انتقال یافته و باقی مانده نیز به انواع مختلف پول جاری از جمله اسکناس یا حساب های جاری تبدیل شده است. با این تفاسیر می توان دریافت که مهمترین بخشی که نقش کلیدی در افزایش نقدینگی داشته، رشد پایه پولی و در نتیجه تورم بالا می باشد.

اگرچه بسیاری از گمانه زنی ها، این اقدامات را به عملکرد دولت نسبت می دهند و نمی توان نقش دولت را در این میان انکار کرد، اما بخش مهمی از افزایش پایه پولی و همچنین افزایش نقدینگی، ناشی از واقعیت های کلان اقتصاد کشور است. لذا با توجه به تاثیر عوامل و نرخ تورم موجود، کاهش فوری آن در دولت جدید دور از انتظار است، از این رو باید انتظارات خود را از دولت جدید، نه بر پایه گمانه زنی ها، بلکه بر پایه واقعیت های سنجیده بنا کنیم.

در پایان باید گفت، اقتصاد ایران برای غلبه بر تورم، نیازمند اقداماتی بنیادی از جمله تصمیم گیری درباره نرخ سود واقعی، هدفمندسازی یارانه ها، شفاف سازی نظام مالیاتی، کاهش هزینه های جاری دولت و همچنین تحول بنیادی در ارتباط با تجارت و روابط اقتصادی بین المللی است و هر گونه تحلیلی در زمینه نرخ تورم و نقدینگی، نمی تواند به شکل جدا از این عوامل در نظر گرفته شود. ■

اقتصاد ایران در نیم قرن گذشته همواره از تورم و افزایش نقدینگی رنج برده و گسترده گی این مشکل به انداز های بوده که برای بسیاری از ایرانیان، تصور اقتصادی بدون تورم یا انفجار نقدینگی به یک رؤیا تبدیل شده است. این در حالی است که برخی از کشورها با منابع محدودتر نسبت به ایران در مدیریت تورم و نقدینگی خود بهتر عمل کرده اند. در ایران نیز در مقاطعی دولت توانست تا حدودی این موج افسار گسیخته را مهار سازد، اما در مجموع، اقتصاد ایران عملکرد مناسبی در این خصوص نداشته است. افزایش میزان نقدینگی و به تبع آن تورم به مشخصه جدایی ناپذیر اقتصاد ایران تبدیل شده و اگر تدبیری برای مهار و کاهش آن اتخاذ نشود، پیامدهای فاجعه باری برای اقتصاد، وضعیت اجتماعی، امنیت ملی و حتی استقلال سیاسی کشور به همراه خواهد داشت.

آمارها نشان می دهد، مانده نقدینگی در دی ماه ۱۳۹۹ به بیش از ۳۲۱۰ هزار میلیارد تومان رسیده، در حالی که این میزان در اسفند ماه ۱۳۹۸ در حدود ۲۴۷۲ هزار میلیارد تومان بوده و همچنین تا پایان سال ۱۳۹۹ مانده نقدینگی به حدود ۳۳۸۰ هزار میلیارد تومان رسید که طی یک سال ۲۷ درصد رشد داشته است. علاوه بر این، خلق نقدینگی در سال گذشته، روزانه از رقم ۱۶۱۴ میلیارد تومان با ۵۵ درصد افزایش به حدود ۲۵۰۰ میلیارد تومان رسیده است. با توجه به آمارهای اعلام شده توسط بانک مرکزی، رشد نقدینگی در ۱۲ ماهه منتهی به پایان اردیبهشت ماه سال ۱۴۰۰ به ۱۴/۰ درصد رسیده و حجم نقدینگی در انتهای اردیبهشت ماه امسال به ۳۶۰۱ هزار میلیارد تومان رسیده است. از سوی دیگر، رشد ماهانه این متغیر تنها در اردیبهشت ماه ۳/۲ درصد و به ارزش ۱۱۲ هزار میلیارد تومان برآورد شده است.

در این مدت پایه پولی کشور نیز تنها در پایان اردیبهشت ماه امسال با ۶ درصد افزایش نسبت به فروردین ماه به ۴۸۹ هزار میلیارد تومان رسیده و بانک مرکزی در ماه اردیبهشت، فقط ۲۸ هزار میلیارد تومان پول چاپ کرده است. حجم پول موجود در کل اقتصاد کشور نیز در پایان اردیبهشت ماه به ۶۹۴ هزار میلیارد تومان رسیده که رشدی حدود ۵/۱ درصد را نشان می دهد که نسبت به ماه گذشته ۸/۴ درصد افزایش داشته است. همچنین رشد شبه پول در اقتصاد کشور در آستانه خرداد ماه به ۲ هزار و ۹۰۷ میلیارد ریال رسیده که حاکی از رشد ۲/۷ درصدی است و پول موجود در حساب های بلندمدت بانکی نیز به حدود ۳ هزار میلیارد تومان بالغ شده است. رشد نقطه به نقطه این متغیر پولی در اردیبهشت ماه



خود تحریمی

عارضه مهلك تولید و سرمایه‌گذاری

دکتر مهدی کریمی تفرشی
رییس هیات مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان تهران



درمان عارضه خود تحریمی در کشور، نظارت جدی و کنترل بی قید و شرط تمام دستگاه‌های نظارتی و قوای سه‌گانه را می‌طلبد و تا زمانی که این عارضه مهلك در کشور وجود دارد، نمی‌توان به ایجاد فضای امن برای تولید و سرمایه‌گذاری چندان امیدوار بود

ارتباطات مالی و بین‌المللی وعده داده‌شده، محدودیت‌های حاکم بر صرافی‌ها، سازو کارهای نادرست در پیمان‌سپاری‌های ارزی و همچنین عمل نکردن مسئولان به وعده‌های داده شده، از عمده‌ترین مصداق‌های سوء مدیریت داخلی و خودتحریمی است که مانع از رونق تولید داخلی می‌شود. علاوه بر این؛ مواردی مانند رکود، واردات بی‌رویه، قاچاق فراوان اجناسی که در داخل کشور تولید می‌شود، بالا بودن هزینه‌های تولید، نقدینگی بالا، کاهش قدرت خرید مردم و نیز، عدم برنامه‌ریزی درست دولت در حمایت از بخش صنعت و تولید از عمده‌ترین عوامل تعطیلی کارخانه‌ها و بیکار شدن کارگران می‌باشد. ناگفته نماند، ضعف نظام بانکی کشور سال‌ها است که به عنوان یکی از مهمترین موانع تولید به شمار می‌رود و همواره دست و پای تولیدکنندگان را بسته و نوعی حکمرانی ناعادلانه بر تولید و بنگاه‌های اقتصادی دارد. چه بسیار تولیدکنندگانی که با وجود تولید محصولات با کیفیت و نوآورانه و تلاش برای ایجاد اشتغال پایدار، مورد بی‌مهری نظام بانکی قرار گرفته و به تعطیلی کشیده شده‌اند.

در همه جای دنیا برای تولیدکنندگان و کارآفرینان، شرایط ویژه و تسهیل‌کننده در نظر گرفته می‌شود که متأسفانه این موارد در کشور ما وجود ندارد، لذا در صورت افزایش هزینه تمام‌شده، تولیدکننده به سمت دلالی و واسطه‌گری سوق داده می‌شود. افزایش اقبال عمومی نسبت به محصولات ایرانی می‌تواند به عنوان یکی از مهمترین راهکارهای رفع معضلاتی مانند بیکاری گسترده جوانان و حجم بالای قاچاق کالا باشد. بدون شک حمایت از تولیدات داخلی موجب رونق بازار، رقابت‌سازنده، فعال شدن هر چه بیشتر چرخ صنعت، خودکفایی کشور، ایجاد انگیزه در تولیدکنندگان و صنعتگران برای ارائه کالا و خدمات بهتر، بهبود وضعیت اشتغال و کارآفرینی برای خیل عظیمی از جوانان و نیروهای تحصیل کرده کشورمان و در نهایت، حمایت از کارگر ایرانی و بهبود وضعیت اقتصادی و معیشتی مردم خواهد شد.

قابل ذکر است، درمان عارضه خودتحریمی در کشور، نظارت جدی و کنترل بی قید و شرط تمام دستگاه‌های نظارتی و قوای سه‌گانه را می‌طلبد و تا زمانی که این عارضه مهلك در کشور وجود دارد، نمی‌توان به ایجاد فضای امن برای تولید و سرمایه‌گذاری چندان امیدوار بود. ■

ایران سابقه‌ای طولانی در تحریم شدن دارد و علاوه بر تجربه تحریم‌ها در سال‌های پس از ملی شدن صنعت نفت در دهه ۳۰ خورشیدی، از همان سال نخست انقلاب اسلامی و پس از اشغال سفارت آمریکا در تهران، همواره با تحریم مواجه بوده است. اما شاید تحریم‌های گسترده هسته‌ای در سال‌های ۱۳۹۰ تا ۱۳۹۵ که در نهایت با توافقنامه برجام، به کاهش آن‌ها ختم شد و همچنین تنفس حدود سه‌ساله پس از آن که با خروج دونالد ترامپ از برجام و بازگشت تحریم‌های آمریکا علیه ایران به پایان رسید، مهمترین تجربه‌ای بود که صنایع را بیش از پیش آماده مواجهه با تحریم‌ها کرد. در این میان، یکی از راهکارهای لازم برای برون‌رفت از فشار تحریم‌ها، کاهش بحران اقتصادی در جامعه، افزایش ضریب اشتغال، کاهش بیکاری و فعال کردن واحدهای نیمه فعال و راکد بوده است.

تحریم‌ها باعث شدند تا صرفه اقتصادی خرید کالاها و وارداتی کاهش یابد و تولید داخل و صادرات توجیه‌پذیری قابل قبولی بیابند. مدت زیادی است، فشار مشکلات معیشتی بر مردم فزونی گرفته و افزایش قیمت‌ها در کنار کمبود عرضه برخی از کالاها و همچنین نوسانات نرخ ارز و چشم‌انداز تورمی پیش‌رو، خاطر مردم را برای تامین معیشت آشفته کرده است. لذا بسیاری از فعالان اقتصادی و کارشناسان معتقدند، اثر تحریم‌ها بسیار کمتر از سوءتدبیر مسئولان و به عبارتی تحریم داخلی است. از سوی دیگر، صدور بخشنامه‌های متعدد، تحریم‌های فزاینده علیه صنعت ایران و نیز عمل نکردن تعدادی از بانک‌ها به تعهدات خود در قبال کارخانه‌ها و صنایع تولیدی، باعث شده تا تعدادی از این مجموعه‌ها به مرز تعطیلی و ورشکستگی برسند.

به گفته معاون وزیر صمت، امسال حدود یک هزار و ۶۰۰ واحد تولیدی و صنعتی کشور که به علل مختلف راکد یا کمتر از ظرفیت کار می‌کنند، به چرخه تولید باز خواهند گشت که در قالب کلینیک صنعت در سطح کشور ۹۰۰ مشاور از بخش خصوصی و شرکت‌های دانش‌بنیان انتخاب شده‌اند که با حضور در این واحدها، نسبت به عارضه‌یابی، بررسی‌های علمی و اقتصادی و همچنین رصد نقاط ضعف آن‌ها اقدام می‌کنند. تعدد دستورالعمل‌ها، آیین‌نامه‌ها و بخشنامه‌ها، زمان‌بر بودن ثبت سفارش و فرآیندهای مربوط به ترخیص کالاها، عدم امکان برقراری

خواندنی‌های سرمایه‌گذاری



در این بخش می‌خوانیم:

- تحول در کسب‌وکار با ایجاد سایت خاص
- معرفی بهترین مشاغل سال ۲۰۲۱ در کانادا
- طلایه‌داران اقتصاد دیجیتال؛ صاحبان قدرت و ثروت آینده

طلایه‌داران اقتصاد دیجیتال صاحبان قدرت و ثروت آینده

محسن صانعی یارزندی

کارشناس تبلیغات و رسانه‌های جمعی

اکنون مورد اقبال بسیاری از نظام‌های بانکی و اقتصادی کلان جهان قرار گرفته‌اند و شکی نیست که در آینده نزدیک، عرصه را برای سیستم گردش مالی و پولی سنتی تنگ خواهند کرد و در نهایت نیز پرچمدار معاملات خرد و کلان آینده بازارهای شوند.

طی مطالعاتی که Axford Economy انجام داده، تا سال ۲۰۲۵ میلادی، ۲۵ درصد اقتصاد دنیا، اقتصاد دیجیتال خواهد بود. این ۲۵ درصد، عددی معادل ۲۳ تریلیون دلار است. در سال ۲۰۱۵ میلادی، این عدد حدود ۱۵ درصد بود که نشان دهنده رشد ۱۰ درصد اقتصاد دیجیتال در یک دهه است. ناگفته نماند، سه عامل بسیار کلیدی از جمله افزایش توان محاسباتی، افزایش سرعت انتقال داده و توان ذخیره‌سازی بیشتر، سرعت ظهور اقتصاد دیجیتال را تسریع بخشیدند و بدون شک در آینده نزدیک، شتاب این تغییرات بیشتر خواهد شد، چرا که پس از انقلاب دیجیتال، تکنولوژی‌هایی نظیر داده‌های بزرگ، هوش مصنوعی، اینترنت اشیا، پرینترهای سه‌بعدی، ربات‌ها و پهپادها پا به عرصه گذاشتند که هر کدام به نوبه خود در پیشبرد این مهم نقش کلیدی ایفا خواهند کرد. ظهور شبکه‌های اجتماعی همانند کلاب‌هاوس، فیس‌بوک، اینستاگرام، پلتفرم‌های اجتماعی و نرم‌افزارهای پیام‌رسان نیز مصداق اقتصاد دیجیتال هستند که با تکیه بر دستاوردهای دیجیتالی، فعالیت‌های صنعتی و اقتصادی جدید را ممکن ساخته‌اند و جایگزین برخی از فعالیت‌های سنتی شده‌اند. مکانیزم‌هایی برای کسب و کار و درآمدزایی به وجود آمدند که قبل از این وجود نداشتند و حتی غیر محتمل قلمداد می‌شدند.

به تازگی ۱۰۰ شرکت نوظهور، به عنوان پیشگامان فناوری اقتصاد جهانی شناخته شده‌اند. این گروه شامل رهبران امنیت سایبری و رباتیک و سایر افرادی است که از هوش مصنوعی برای رفع موانع در مراقبت‌های بهداشتی و دسترسی مالی استفاده می‌کنند. به نقل از ویفروم، در این فهرست، کشورهای السالوادور در آمریکای شمالی، ایتوپیا در آفریقا و زیمبابوه در جنوب آفریقا برای اولین بار معرفی می‌شوند و بیش از ۳۰ درصد از شرکت‌های انتخاب شده از زنان مدیریت می‌کنند. پیشگامان فناوری ۲۰۲۱ میلادی در قاره‌های آفریقا، آسیا و اقیانوسیه، اروپا، آمریکای لاتین، خاورمیانه و شمال آفریقا و آمریکای شمالی هستند. بدیهی است، گذار از اقتصاد سنتی به اقتصاد دیجیتال کار ساده‌ای نیست و نیازمند بسترسازی و حمایت دولت‌ها است که در این صورت، شرکت‌های استارت‌آپ یا قدیمی می‌توانند با انجام تحول دیجیتال، این گذار را از اقتصاد سنتی به اقتصاد دیجیتال انجام داده و خود را به اقتصاد نوآوری بر پایه تکنولوژی تجهیز کنند. ■



فناوری‌های اطلاعات و ارتباطات، منبع قدرت و اسباب رشد اقتصادی برای کشورهای محسوب می‌شوند و کسانی که با بهره‌گیری از این فناوری‌ها کسب درآمد و خلق ارزش می‌کنند، صاحبان قدرت و ثروت در عصر حاضر و آینده هستند. اقتصاد دیجیتال، مفهومی کاملاً مدرن و جدید است که در سایه توسعه فناوری اطلاعات رشد یافته و اکنون دامنه قلمرو خود را به تمامی حوزه‌های زندگی بشری گسترش داده است. در فضای اقتصاد دیجیتال، طیف وسیعی از محصولات اعم از پایگاه‌های داده، اخبار و اطلاعات، کتاب‌ها و مجلات، برنامه‌های رادیو و تلویزیون، فیلم، بازی‌های الکترونیک، لوح فشرده موسیقی و نرم‌افزارها وجود دارند که در این بستر، در هر زمان و هر مکان در سراسر جهان قابل دسترسی و تحویل هستند. مصرف‌کنندگان و شرکت‌ها، به مبادلات مالی دیجیتالی می‌پردازند که همگی از طریق پول‌های دیجیتالی یا رایانه‌های شبکه‌ای محقق می‌شوند. شرکت اپل با ۲۱۵ میلیارد دلار، آمازون با ۱۳۵ میلیارد دلار، گوگل با ۹۰ میلیارد دلار و فیس‌بوک با ۲۷ میلیارد دلار درآمد، غول‌های جهانی اقتصاد دیجیتال در دنیا هستند. اوپن، بزرگ‌ترین شرکت در خواست تا کسی جهان، مالک هیچ وسیله نقلیه‌ای نیست. فیس‌بوک، صاحب محبوب‌ترین رسانه جهان، هیچ محتوایی تولید نمی‌کند. علی‌بابا، با ارزش‌ترین خرده‌فروش جهان، صاحب هیچ اموالی برای فروش نیست و ایربی‌ان‌بی، بزرگ‌ترین ارائه‌دهنده خوابگاه در جهان، هیچ املاک و مستغلاتی ندارد! این نماد واقعی اقتصاد دیجیتال است. جایی که در آن ساختارهای مرسوم کسب و کارها در هم شکسته و معادلات جدیدی در حال رخ دادن است. ارزهای دیجیتالی همانند Bitcoin و Ethereum و Dogecoin و CRO یا کریپتو، به نوبه خود نمودی از نفوذ اقتصاد دیجیتالی در تمامی حوزه‌ها از جمله امور مالی و اقتصادی هستند که

تحول در کسب و کار با ایجاد سایت خاص

فرهاد امیرخانی

در دهه کنونی، فضای مجازی نه فقط برای تبلیغ و جلب توجه افراد، بلکه محلی برای انجام تعاملات تجاری و کسب درآمد به شمار می‌رود

برای نوشتن متون فروش وجود دارد که بازدید کنندگان را از لحظه ورود به سایت در مسیر تبدیل شدن به مشتری قرار می‌دهد:

- کنجکاوی و توجه شخص را با یک عنوان جذاب به دست آورید.
- مشکلی که محصول شما حل می‌کند را توضیح دهید.
- اعتبار خودتان را به عنوان یک شخص معتبر ایجاد کنید.
- نظرات مردمی که محصول شما را امتحان کرده‌اند در صفحه محصول اضافه کنید.
- درباره محصول صحبت کنید و اینکه چطور می‌تواند به کاربر منفعت برساند.
- یک پیشنهاد رد نشدنی ارائه کنید.
- یک گارانتی قدرتمند برای محصول یا خدمات‌تان در نظر بگیرید.
- حس فوریت در مخاطب ایجاد کنید.
- از مخاطب بخواهید محصول را خریداری کند.
- در بین محتوای ترغیب کننده‌تان، باید روی این تمرکز کنید که چطور محصول یا خدمت شما می‌تواند به طرز خاصی توانایی حل مشکل یا بهبود زندگی آن‌ها را داشته باشد.
- هر چند روش‌های خلاقانه زیادی برای رونق بخشی به سایت کسب و کارتان وجود دارد؛ اما تکنیک‌های ارزنده دیگری همچون استفاده از موتورهای جستجو (ربات) برای هدایت بازدید کنندگان هدفمند، ایجاد اعتبار به منظور تبادل لینک با سایر سایت‌ها، بهره‌برداری از قدرت بازاریابی ایمیلی برای تبدیل بازدید کننده به خریدار و ایجاد بستری برای دریافت پیشنهادات و تبادل نظر با مشتری هستند که لازم است حتماً به آن توجه شود.
- کسب و کارهای اینترنتی بسیار سریع تغییر می‌کنند و می‌توان به جرات گفت که یک سال در اینترنت معادل ۵ سال زمان در دنیای واقعی است، اما اصول و قواعد راه‌اندازی کسب و کار اینترنتی تغییر زیادی نخواهد کرد. اگر مدت زیادی است که با کسب و کار اینترنتی آشنایی دارید؛ اما به آن بی‌توجه بوده‌اید و تاکنون اقدامی برای راه‌اندازی سایت انجام نداده‌اید یا اینکه نتیجه دلخواه را به دست نیاورده‌اید، حتماً بار دیگر بررسی کنید و ببینید که ایراد چیست و کجای کار را می‌توانید بهبود بخشید و از چه مواردی غافل شده‌اید. ■

بیل گیتس، مولتی میلیاردر جهان و بنیان‌گذار شرکت مایکروسافت جمله‌ای معروف دارد که می‌گوید: اگر کسب و کار شما در اینترنت حضور ندارد، از کار بیکار خواهید شد. این عبارت، بسیاری از کسب و کارهای سنتی رایج در ایران را شامل می‌شود که به دلیل عدم توجه به عصر ارتباطات و فضای مجازی و مقاومت در برابر تغییر شیوه کسب و کار، ورشکست شده‌اند. در واقع در دهه کنونی، فضای مجازی نه فقط برای تبلیغ و جلب توجه افراد، بلکه محلی برای انجام تعاملات تجاری و کسب درآمد به شمار می‌رود. اکنون یکی از مسایلی که بسیاری از صاحبان کسب و کار با آن مواجه هستند، مربوط به عدم اطلاع از چگونگی راه‌اندازی سایت در فضای مجازی است. در این نوشتار تلاش شده تا نکاتی در خصوص چگونگی راه‌اندازی و مدیریت سایت به اطلاع خوانندگان ارجمند دنیای سرمایه‌گذاری برسد.

طراحی و راه‌اندازی سایت

نیازی نیست یک سایت با گرافیک سنگین و هزاران عنصر حواس پرت کن داشته باشید، زیرا شما فقط کمتر از ۵ ثانیه مهلت دارید تا نظر مخاطب را به سایت‌تان جلب کنید، در غیر این صورت آنان برای همیشه سایت را ترک خواهند کرد؛ پس سایتی ساده، ولی در عین حال کاربردی راه‌اندازی کنید.

در طراحی سایت، حتماً به نکات زیر توجه داشته باشید:

- تر جیب‌ها یک یا حداکثر دو فونت با یک زمینه ساده در سایت‌تان وجود داشته باشد.
- منوی کاربری سایت‌تان را ساده و کاملاً واضح بچینید.
- فقط زمانی از ویدئو، گرافیک یا فایل‌های دیگر استفاده کنید که محتوایی که می‌خواهید به مخاطب برسانید را بهبود بخشد.
- یک فرم دریافت ایمیل بسازید و با دادن چیزی به مخاطبان، ایمیل آنان را دریافت کنید و سپس با ایمیل آنان را پیگیری کنید.
- خریدار برای مشتری راحت کنید، به طوری که بیش از دو کلیک تا صفحه تسویه حساب فاصله نداشته باشد.
- سایت شما به ویرتین و محلی برای کسب درآمد آنلاین شما تبدیل خواهد شد، بنابراین باید به جایی راحت برای مشتریان شما تبدیل شود.

استفاده از متن‌های جذاب برای جذب مشتری

برای جذب مشتری از متن‌های جذاب استفاده کنید. یک فرمول ثابت شده

معرفی بهترین مشاغل سال ۲۰۲۱ در کانادا

مهدیه شهسواری

مدیران مدارس



این افراد بر معلمان و سایر کارکنان مدارس ابتدایی و متوسطه نظارت دارند و همچنین امور مدارس را بررسی و کنترل می‌کنند. در حال حاضر متوسط حقوق و دستمزد مدیران مدارس سالانه حدود ۱۰۰

هزار دلار است و هر یک از آنان باید ضمن داشتن مدرک کارشناسی و کارشناسی ارشد، تجارب کافی و آمادگی لازم را نیز داشته باشند. با توجه به آمارهای موجود از وضعیت این حرفه، این شغل طی ۵ سال گذشته رشد یک درصدی داشته است.

مدیر مالی



هر سازمانی به شخصی برای نگهداری و حفظ اسناد نیاز دارد. بر همین اساس مدیران مالی در بخش‌های مالی و حسابداری علاوه بر تهیه صورت‌های مالی،

هماهنگی بودجه و همچنین هشدار به مدیریت برای جلوگیری ریزش منابع مالی، استانداردهای مورد نظر را تدوین می‌کنند و گزارش آن را برای مدیر ارشد می‌نویسند. میانگین حقوق و دستمزد سالانه مدیران مالی حدود ۹۶ هزار دلار است و تعداد شاغلان آن نسبت به ۵ سال گذشته ۳ درصد افزایش داشته است. از این رو پیش‌بینی دولت کانادا این است که در آینده، فرصت‌های شغلی زیادی برای این حوزه وجود نداشته باشد.

کاردرمانگر



این شخص به رفع بیماری‌ها، آسیب‌ها یا اختلالات رشد کمک می‌کند و مسئولیت‌های شغلی وی نیز ممکن است، شامل توسعه برنامه‌های مداخله برای رفع

نیازهای مشتریان، نگهداری سوابق و نظارت بر کارکنان بخش پشتیبانی باشد. برای ورود به این شغل باید مدارک مرتبط با آن را داشت و به منظور انجام فعالیت‌های تخصصی نیز به کسب تجربه و آموزش بیشتر نیاز است. شایان ذکر است، متوسط حقوق کاردرمانگران سالانه حدود ۸۲ هزار دلار است و پیش‌بینی می‌شود، تعداد شاغلان آن طی سال‌های آینده افزایش پیدا کند.

مدیر خدمات بهداشتی و اجتماعی



این شغل با عنوان شغلی افسر پزشکی بهداشت، مدیر خدمات اجتماعی، سیاسی، مسکن و همچنین مدیر توسعه شناخته

میزان درآمد و آینده یک شغل نقش مهمی در جذب متقاضیان آن دارد. بر همین اساس امروزه بهترین مشاغل، مشخص شده و الگوی خاصی نیز برای ورود به آن وجود دارد. با توجه به اینکه سودآوری و درآمد مشاغل در کشورهای مختلف به تناسب ظرفیت‌های موجود آن کشورها متفاوت است، در این مطلب سعی داریم تا به معرفی چند شغل پردرآمد و پرسود سال ۲۰۲۱ میلادی در کشور کانادا بپردازیم.

مدیر مراقبت‌های بهداشتی



در این شغل، افراد بر چگونگی ارائه خدمات در بیمارستان‌ها، کلینیک‌ها، خانه‌های سالمندان و سایر محیط‌ها نظارت می‌کنند و ضمن استخدام نیروهای جدید،

وظیفه برنامه‌ریزی، ارزیابی ارائه خدمات و تنظیم بودجه را بر عهده دارند. متوسط حقوق مدیران شاغل در این حرفه سالانه حدود ۹۵ هزار دلار است که این میزان با توجه به نوع خدمات، بسیار متفاوت خواهد بود.

ناظر حفاری نفت و گاز



افراد شاغل در این بخش، کارگران حفاری نفت و گاز را مدیریت می‌کنند و ممکن است وظایفی مانند برنامه‌ریزی، حل مساله و تصمیم‌گیری در خصوص استخدام

را بر عهده داشته باشند. متوسط حقوق ناظران حفاری نفت و گاز سالانه حدود ۸۵ هزار دلار است و شرایط خاصی برای فعالیت آنان تعریف شده است. لازم به یادآوری است، بخش نفت و گاز از زمان سقوط قیمت نفت در سال ۲۰۱۴ میلادی به شدت آسیب دیده و این موضوع در کاهش ۲۲ درصدی تعداد شاغلان این حوزه نقش مهمی داشته است.

مکانیک آسانسور



شاغلان در این حرفه به وضعیت آسانسورها و پله‌برقی‌های جهان رسیدگی می‌کنند و وظایفی چون نصب تجهیزات، عیب‌یابی و انجام تعمیرات پیشگیرانه را بر عهده

دارند. متوسط حقوق مکانیک آسانسور سالانه حدود ۸۱ هزار دلار است و تعداد افراد شاغل در آن نسبت به ۵ سال گذشته نیز ۸۳ درصد افزایش داشته است.

می‌شود و اجرای سیاست‌های لازم برای حفظ سلامت جوامع را بر عهده دارد. انجام وظایفی مانند راهنمایی محققان، تهیه بودجه و هماهنگی پروژه‌ها نیز از دیگر وظایف شاغلان در بخش مدیریت خدمات بهداشتی و اجتماعی است. متوسط حقوق و دستمزد سالانه این رشته حدود ۱۱۰ هزار دلار است و میزان شاغلان آن نیز بر اساس آمارها ۵۳ درصد افزایش داشته است.

سرپرستار و ناظر پزشکی



این فرد در مراکزی مانند بیمارستان‌ها، کلینیک‌ها، خانه‌های سالمندان و مراکز روانپزشکی بر فعالیت پرستاران نظارت می‌کند و در کنار آن، اقدامات لازم برای انجام مراقبت‌ها و ارائه منظم خدمات

بهداشتی را انجام می‌دهد. شایان ذکر است، متوسط حقوق یک پرستار سالانه حدود ۸۳ هزار دلار است و تعداد شاغلان آن نیز حدود ۵۷ درصد بیشتر شده است.

مهندس لوگو مونیو



شاغلان این حوزه، کار حمل و نقل قطارها، مسافران و کالاهار بر عهده دارند و همچنین تجهیزات مرتبط را بازرسی می‌کنند تا از ایمنی آن اطمینان یابند. با این حال،

مهندسان لوگو مونیو با توجه به شرایط تحصیلی، محدودیت‌هایی دارند و متوسط حقوق و دستمزد سالانه آنان حدود ۷۸ هزار دلار است. بر اساس پیش‌بینی‌های دولت کانادا، آینده روشنی برای متقاضیان این حرفه وجود دارد.

کارگر خط برق و کابل



افراد شاغل در این حوزه، کابل‌های هوایی و زیرزمینی انتقال برق به همراه تجهیزات را نگهداری و تعمیر می‌کنند و همچنین در برخی از مواقع، کار نصب سیستم‌های

روشنایی خیابان و تونل‌ها را هم انجام می‌دهند. متوسط حقوق این شغل سالانه حدود ۸۰ هزار دلار است و تعداد شاغلان آن نیز ۳۳ درصد افزایش داشته که با توجه به تعداد متقاضیان، آفاق مثبتی برای آن پیش‌بینی می‌شود.

افسر پلیس



کار این فرد محافظت از مردم، جلوگیری از جرم و برقراری نظم و مقررات در جوامع است که عناوین شغلی کارآگاهی، پلیس راه‌آهن و گشت‌های بزرگراه‌ها را شامل می‌شود. برای دستیابی به شغل افسر

پلیس باید مدرک تحصیلی و آموزش کافی داشت. همچنین شاغلان آن با آزمایش‌های آمادگی جسمی و روانی روبه‌رو شده و سالانه حدود ۸۸ هزار دلار درآمد دارند. لازم به یادآوری است، تعداد افسران پلیس در کانادا با رشد ۱۸ درصدی روبه‌رو بوده و میزان تقاضای آن هم رو به افزایش است.

مهندس الکترونیک



مهمترین مسئولیت‌های این فرد، طراحی مدارهای الکترونیکی، بررسی خرابی‌های الکترونیکی و برنامه‌ریزی شبکه‌های توزیع برق

است. این شغل نیز مثل دیگر مشاغل به تجربه و تحصیلات عالی نیاز دارد و باید در آن به صورت حرفه‌ای عمل کرد. در حال حاضر، متوسط حقوق مهندسان الکترونیک سالانه حدود ۹۰ هزار دلار است و تعداد شاغلان آن نیز تنها ۸ درصد نسبت به گذشته افزایش داشته است.

آمارگیر



با توجه به رشد داده‌های دیجیتالی، تقاضا برای درک این داده‌ها در حال افزایش است، از این رو آمارگران و مجریان از این داده‌ها و همچنین تکنیک‌های ریاضی برای ساخت مدل به منظور حل مشکلات

و پیش‌بینی رفتار و نتایج استفاده می‌کنند و به این منظور باید مدرک تحصیلی در رشته ریاضی داشته باشند. حقوق متوسط سالانه شاغلان این حرفه حدود ۸۷ هزار دلار است و تعداد آنان نیز حدود ۸۷ درصد رشد داشته است.

مدیر ساخت و ساز



افراد شاغل در این بخش بر تیم‌های فعال در انجام پروژه‌های ساختمانی نظارت کرده و همچنین کار تخمین بودجه را انجام می‌دهند. برای ورود به این شغل باید مدرک تحصیلی مرتبط با رشته مهندسی عمران و

فناوری ساخت و ساز داشت و تجارب لازم آن را کسب نمود. در حال حاضر حقوق مدیران ساخت و ساز به طور متوسط سالانه حدود ۸۳ هزار دلار است و تعداد آنان نیز به نسبت سال‌های گذشته ۱۴ درصد افزایش داشته است. البته وضعیت این شغل به شرایط اقتصادی نیز وابسته است.

مدیر ادارات دولتی



این فرد با اطمینان از اجرای سیاست‌ها و برنامه‌ها، شعب بزرگ خدمات دولتی را هدایت می‌کند و به کار توسعه برنامه‌ها، نظارت و برنامه‌ریزی بودجه و استخدام و آموزش کارکنان مشغول است.

شاغلان این حرفه علاوه بر داشتن تجربه، حداقل باید مدرک کارشناسی در رشته علوم اجتماعی، حقوق و مدیریت بازرگانی داشته و برای انجام آن آماده باشند. در حال حاضر، مدیران ادارات دولتی به طور متوسط سالانه حدود ۱۱۰ هزار دلار حقوق دریافت می‌کنند و در شمار پردرآمدترین مشاغل دنیا جای دارند.

مدیر تحقیقات علمی



در این بخش، افراد بر انجام کارهای فنی کارفرما در یک شرکت معماری، سرویس آماری یا یک بخش علمی نظارت دارند و فعالیت‌های آنان شامل انجام برنامه‌ریزی‌ها، کارهای فنی،

استخدام کارکنان و هدایت شرکت است. مدیران تحقیقات علمی، مدرک کارشناسی ارشد یا دکتری دارند و متوسط حقوق آنان نیز سالانه حدود ۱۰۲ هزار دلار است. بر اساس بررسی‌های موجود، میزان فرصت‌های شغلی این حرفه در آینده بیش از متقاضیان آن خواهد بود. ■

مدیران تحقیقات علمی،
مدرک کارشناسی ارشد
یا دکتری دارند و متوسط
حقوق آنان نیز سالانه
حدود ۱۰۲ هزار دلار است.
بر اساس بررسی‌های
موجود، میزان فرصت‌های
شغلی این حرفه در آینده
بیش از متقاضیان آن
خواهد بود

الاختـيار

أعلن رئيس منظمة الصناعة والتعدين والتجارة في محافظة طهران
نمو عدد التراخيص والتراخيص في قطاعي التصنيع والصناعة



حسن منتظر تريتى
العضو المنتدب لشركة الغاز الوطنية الإيرانية
حملة إيران الخضراء ٩٥٪ تغطية الغاز في الدولة



نائب الرئيس التنفيذي لشركة وساطة بنك باسارجاد
خلق البنية التحتية اللازمة لفتح فروع خارجية في الدولة



العضو المنتدب لشركة إدارة محافظ رأس المال والمعرفة
يجب ألا يدخل المستثمرون سوق الأسهم بمنظور قصير المدى



أكد الرئيس التنفيذي لشركة سنج آهن آفتاب
دعم المنتجين عن طريق خفض تكاليف الضرائب



العضو المنتدب لشركة كرنج لهندسة توريد المعدات النفطية (متانكو)
يجلب استخدام معدات التصنيع الداخلية تقنية جديدة



المدير التجاري لشركة آلتا
ارتفاع تكاليف الإنتاج يعيق الاستثمار الجديد



مرتضى فغانى
عضو غرفة تجارة طهران
«السيولة والتضخم» التحديات الكبرى للحكومة المستقبلية لإيران



«عالم الاستثمار» تجربة مشروع تجارى ناجح

إيران هي دولة ذات حضارة آلاف السنين، لديها ثاني أكبر احتياطي من الغاز في العالم، و المعادن المتنوعة و الموارد الهيدروكربونية الغنية والتنوع المناخي الغني وتبلغ مساحتها ١٦٤٨٠٠٠ كيلومتر مربع ويبلغ عدد سكانها أكثر من ٨٠ مليون انها سوق الاستراتيجى الرئيسى فى الشرق الأوسط، وقد جذبت اهتمام العديد من الشركات الصناعية والتجارية والخدمية. في غضون ذلك، تسببت علاقات إيران القديمة والحارة والمستقرة مع جيرانها، وخاصة الدول العربية، في الحاجة إلى الاعتراف وخلق سياق للتواصل المتبادل بين الشركات الإيرانية والشركات النشطة في البلدان المجاورة التي قررت أن يكون لها وجود فعال في هذه السوق الهامة. لقد جعلتنا هذه الحاجة، باستخدام المعلومات والقدرات الإعلامية، مع أذواق جمهور الصحافة، جسراً بين رجال الأعمال والحرفيين من إيران وجيرانها. عالم الاستثمار هو واحد من أكثر المنشورات تأثيراً في مجال الاقتصاد الإيراني الذي يسعى للاستفادة من الرأي الجماعي لكبار التنفيذيين والمديرين وأساتذة الجامعات والخبراء لتقديم فرص الاستثمار في مختلف قطاعات التصنيع والصناعة، السياحة، التجارة و الخدمات. تنشر هذه المجلة الشهرية في ستة أقسام منفصلة على النحو التالي و ستنشر هذه المجلة مرة في الشهر وفي اليوم الأول من الشهر.

١- قسم الطاقة، ويشمل مجالات النفط والغاز والبتروكيماويات ومحطة الطاقة والصناعات المنبع والمصب.

٢- قسم الصناعة، ويغطي مواضيع التصنيع والشركات الصناعية في مختلف المجالات.

٣- يقوم قسم سوق رأس المال بتقييم آخر التطورات والتطورات في مجال سوق الأوراق المالية والبنك والتأمين والسياسة النقدية.

٤ - وفي الوقت الذي يعكس فيه قسم الاقتصاد الكلي آراء الشخصيات البارزة، فإنه ينتقد قرارات وإجراءات كبار المسؤولين التنفيذيين الإيرانيين بشأن تنفيذ سياسات الاقتصاد الكلي للبلد.

٥- قسم القضايا الخاصة؛ يبحث على وجه التحديد في فرص وتحديات الاستثمار في الأعمال التجارية في كل قضية.

٦- قسم القراءة؛ يتضمن محتوى داخلياً وخارجياً مثيراً للاهتمام حول الأفراد الذين حققوا نجاحاً خاصاً في أعمالهم أو إنتاجهم.

جمهورنا الأعزاء؛ الآن "عالم الاستثمار" أمامكم بثلاث لغات: الفارسية والعربية والإنجليزية. إن عهدنا معكم هو احترام التوقعات، بكل القدرة على النجاح، والعمل معاً لبناء مستقبل أفضل. نحن على يقين من أن دعمكم هو لرعائنا.

نحن فخورون بدعوتكم للاتصال بالناشر من خلال تقديم معلومات أو إدراج إعلانكم.

اتصل بنا: شارع شهيد مفتح، زقاق مرزبان نامه، لوحة رقم ٢٧، الوحدة الثامنة
رقم الهاتف: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٨٤٢
رقم الفاكس: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٧٨٦
الرمز البريدي: ١٥٨٨٨٦٦٣٤٤
رقم الهاتف المحمول: +٩٨ ٩١٢٧٧٠٧٧٤٥
البريد الإلكتروني: d.sarmayeh@gmail.com
موقع الكتروني: http://dsg-m.ir

صاحب الامتياز: مرتضى فغانى
الرئيس التنفيذي: حميد اسدى
رئيس التحرير: فرهاد اميرخانى
المدير التجارى: سارة نظرى
المترجم: سعيد عدالت جو

يعتبر توفير الأعلاف خطوة نحو تحقيق الأمن الغذائي



حميد اسدي

يعد توريد اللحوم والبروتين، وخاصة في الثروة الحيوانية والدواجن، من أهم قطاعات الأمن الغذائي في الدولة ويرتبط ارتباطاً مباشراً بازدهار صناعة الثروة الحيوانية. في السنوات الأخيرة، شهدنا دائماً تقلبات في أسعار اللحوم والدواجن

والبيض ومنتجات الألبان، بحيث انخفض نصيب هذه المواد في سلة المستهلك للعديد من الفئات العشرية الدنيا من المجتمع ودقت ناقوس الخطر من سوء التغذية وكذلك عواقب صحية واجتماعية وسياسية أخرى. يكون. وفي الوقت نفسه، فإن أحد أهم أجزاء سلسلة صناعة المواشي والدواجن في البلاد هو توريد الأعلاف اللازمة للحيوانات. وفقاً للإحصاءات المتاحة، تمتلك ذرة المواشي الحصة الأكبر في علف المواشي والدواجن، بحيث يتم تخصيص أكثر من ٨٦٪ من واردات مدخلات أعلاف المواشي والدواجن لهذا المنتج. يتم إنتاج ذرة المواشي في شكلين: علف وحبوب. تستخدم الذرة العلفية في علف المواشي وتستخدم حبوب الذرة في علف الدواجن. وطبقاً للإحصاءات فإن الكمية الاجمالية من ذرة المواشي المستخدمة في صناعة الثروة الحيوانية بالبلاد تزيد عن ٢٠ مليون طن منها ١١,٥ مليون طن ذرة علفية و ٨,٥ مليون طن من حبوب ذرة. إنتاج الذرة العلفية بحوالي ٢٢٠,٠٠٠ هكتار من المساحة المزروعة في البلاد و ١١,٥ مليون طن يلبي الاحتياجات المحلية للبلاد؛ لكن الإنتاج المحلي من الذرة لا يتجاوز ١,٢ مليون طن؛ لذلك، لتوريد الذرة التي تحتاجها الدولة، نحتاج إلى استيراد ٧ ملايين طن من هذا المنتج إلى البلاد سنوياً، بينما يصل حجم واردات الذرة إلى ٩ ملايين طن. تظهر هذه الإحصائيات أن استيراد هذا المنتج ليس فقط باعتباره أهم مدخلات الثروة الحيوانية في صناعة الدواجن، يلبي احتياجات الدولة، ولكن أيضاً حجم الواردات يزيد بمقدار ٢ مليون طن عن احتياجات الدولة بأكملها.

لكن إحدى أهم المشاكل في تأمين هذه المدخلات من خلال الواردات هي مسألة تخصيص العملة. وبحسب الإحصائيات فإن المبلغ الإجمالي للعملة الأجنبية المطلوبة للواردات بالحجم المرغوب فيه حوالي ٤,٥ مليار دولار، حيث يتم الإدارة الصحيحة لتخصيص النقد الأجنبي وإصلاح هيكل هذا التخصيص من خلال توضيح هذه العملية وتوزيع العلف الحيواني، مدى حل العديد من هذه المشكلة. من ناحية أخرى، تستهلك حبوب الذرة المياه وليس من المجدي استخدام الموارد المائية المحدودة للبلد لزراعة هذا المحصول إلى الحد الذي يمكنه من تلبية الاحتياجات المحلية للبلاد. تعتبر طرق الزراعة البديلة للزراعة والبحث والتطوير للبذور التي تتطلب كميات أقل من المياه، وكذلك التعاون المشترك مع الدول الأخرى للاستثمار في زراعة هذا المحصول في الخارج، من بين أهم التدابير التي يمكن اتخاذها لتحسين إمداد هذا المحصول الاستراتيجي. ■

تطوير المنصة الإلكترونية؛

مفتاح بقاء الاقتصاد الجديد



فرهاد أميرخاني

استطاع فيروس كورونا تعطيل النظام الاقتصادي لإيران والعالم بسرعة لا تصدق. انهارت العديد من الشركات التي كانت تُدار تقليدياً لسنوات في غمضة عين، وعلى النقيض من ذلك، فإن مجموعة من الأنشطة، بما في ذلك أعمال المنصات الإلكترونية التي دخلت الاقتصاد للتو وتأملوا في النجاح في حالة من ذلك كان غامضاً، فقد ازدهر فجأة واستولوا على المجال من خلال الاستيلاء على السوق من المنافسين.

وفقاً للإحصاءات، ارتفعت قيمة معاملات التجارة الإلكترونية في إيران العام الماضي بنسبة ١٦٠٪ لتصل إلى ١٠٩٧ مليار تومان، وزاد هذا العام عدد شهادات التوقيع الإلكتروني الصادرة (١,٣ مليون) بنسبة ٢٢٤٪. بالإضافة إلى ذلك، بلغت القيمة الحقيقية لمعاملات التجارة الإلكترونية خلال هذا العام ١٥٩٠ ألف مليار تومان وبلغ عدد الرموز الممنوحة لوحدات التجارة الإلكترونية ٨٩ ألفاً.

تعكس هذه الإحصائيات حقيقة أنه تم إنشاء فصل جديد في الاتصال في جميع المجالات، بما في ذلك الاقتصاد، ويجب على جميع الشركات التكيف في أقرب وقت ممكن مع هذا التغيير غير المقصود والمصير العالمي. على الرغم من أن كورونا أدى إلى تعطيل أجزاء من الاقتصاد، إلا أنه أعاد إحياء قطاعات أخرى أيضاً؛ نفس الشيء يسمى نصف كوب ممتلئ.

تدرك الحكومات الآن أهمية إنشاء منصة إلكترونية في بلدانها. حتى تقبل الحكومة الثانية عشرة في بلدنا، بعد الصعود والهبوط والصدمات والصدمات التي أحدثها فيروس كورونا على جميع عناصر البلاد، حقيقة أن للبقاء على قيد الحياة ومنع الإفلاس، يجب حتماً توفير السياق الإلكتروني في البلاد. لذلك شدد رئيس الحكومة الثانية عشرة، العام الماضي، على الحاجة إلى إنشاء وتطوير الحكومة الإلكترونية، وأصدر تعليماته للجهات ذات الصلة لتوسيع البنية التحتية الإلكترونية في جميع المنظمات في الدولة، لإزالة العقبات أمام توسع الأعمال الافتراضية و للمساعدة في التخطيط لازدهار تلك الشركات التي ازدهرت في كورونا ولديها القدرة على زيادة فرص العمل أكثر من غيرها. يجب أن تكون هذه القضية الآن في صدارة جدول أعمال الحكومة الثالثة عشرة قبل أي قضية أخرى، ويجب تجنب أي تشويشات في هذا الصدد بشكل صارم.

نحن نعيش الآن في عصر يجب أن نتغير فيه، وفي غضون ذلك، ربما يكون الخيار الأفضل هو استخدام المنصات الإلكترونية في جميع جوانب الحياة، بما في ذلك الأعمال. ■

مقدمة في الخدمات المصرفية المستدامة



د. محمد بيجدلى
العضو المنتدب لبنك ملت

من المؤكد أن تقدم البشر في القرون القليلة الماضية كان ملحوظاً ولا مثيل له، لكن هناك شكاً خطيراً حول استمرارية هذا التقدم واستقراره. تعريف الأمم المتحدة للاستدامة هو «تلبية احتياجات جيل اليوم دون التضحية بوصول الأجيال القادمة لتلبية احتياجاتهم». يجب استغلال الموارد المحدودة ودورات التوازن للكوكب بطريقة لا تجعل بقاء جيل الغد ضحية لرفاهية جيل اليوم. في اتجاه التنمية المستدامة، حددت المنظمة ١٧ محوراً ووضعت عام ٢٠٣٠ لتحقيق الأهداف المرسومة.

في أكثر طبقات التنمية المستدامة انتشاراً، يعد استقرار الكوكب أمراً مهماً على الرغم من توفر العديد من الموارد للاستغلال البشري، إلا أن هذه الموارد لا تنتهي ولا يخلو استغلالها من عواقب. على الرغم من كل التطورات العلمية، لم ينجح البشر بعد في تكاثر حتى أصغر النظم البيئية الطبيعية، حتى على نطاق عمل، وإذا تعطلت الآليات الطبيعية للكوكب أو اختل توازنها، يبدو من المستحيل استعادتها. تعني الأعمال المصرفية المستدامة توجيه الاستثمار وإدارة المخاطر للمنتجات والخدمات بطريقة تساهم في التنمية الاقتصادية والاجتماعية والبيئية على المدى الطويل، أو على الأقل لا تضر بها. وهذا يعني أن عمليات البنك وقراراته الاستثمارية يجب أن تتخذ ليس فقط على أساس الربحية قصيرة الأجل، ولكن أيضاً على أساس طويل الأجل، مع الأخذ في الاعتبار العلاقات المتبادلة بين الفوائد الاقتصادية والاجتماعية والبيئية.

الأعمال المصرفية المستدامة في بنك ملت لها تاريخ طويل. منذ السنوات الأولى لبنك ملت، أخذ مديرو وموظفو البنك في الاعتبار الاهتمامات الاجتماعية. في الخطة الإستراتيجية الأخيرة لبنك ملت والتي صممت للأفق متوسط المدى حتى عام ٢٠٢١، تمت مناقشة موضوع تكامل المسؤولية الاجتماعية كأحد المحاور الاستراتيجية التسعة الرئيسية وتم تشكيل لجنة عليا برئاسة مجلس الإدارة. المديرين كممثل لأصحاب المصلحة.

أدى الاستفادة من خبرات العقود السابقة ومراجعة النماذج العلمية وإجراء دراسات مقارنة مكثفة في مختلف المنظمات حول العالم إلى إنشاء بيانات قيمة تم توفيرها ل كبار المديرين ولجنة تكامل المسؤولية الاجتماعية كمدخلات رئيسية لنموذج الاستدامة الخاص لبنك ملت..

في هذا النموذج، تمت الموافقة على الأبعاد البيئية والاجتماعية كأبعاد كلية للنموذج وتم تحديد ٦ محاور للتركيز في شكل عمليات مستدامة، واستثمار مستدام، وموظفين، وعملاء، ومساهمين، والمجتمع. تمت الموافقة على نموذج الاستدامة لبنك ملت من قبل مجلس الإدارة في ربيع عام ٢٠٢١ وتم إخطار الأمناء الداخليين بتنفيذه. ■

الحاجة إلى تغيير نمط العمل في النظام المصرفي



د. حسين ساساني
منظر التنمية المستدامة

بالنظر إلى المشاكل العديدة في الصناعة المصرفية في البلاد، تدار برامجها وأنشطتها بشكل عام دون النظر إلى أداء البنوك والمخاوف والمخاوف، لكن السؤال هو ما إذا كان النظام المصرفي في البلاد يتحرك في الاتجاه الصحيح ومن المناهج هل العالم يوم إدارة مفيد؟ هناك مناقشة جادة أخرى حول مستقبل النظام المصرفي وهي دراسة احتياجات العملاء الحاليين، ورسم المستقبل المصرفي للبلد، وكيفية الاستمرار في حياة الخدمات المصرفية التقليدية وأيضاً تلقي الخدمات من خلال الفروع، والتي يعتمد تحليلها على أداء البنوك ومديريها. يجب أن يعلم مديرو البنوك أنه إذا تم توفير خيارات جديدة للحفاظ على الموارد المالية وإدارتها من قبل المراكز القائمة على التكنولوجيا والشركات غير المصرفية، فسوف يفقدون عملائهم السابقين ولن يتم قبول تمثيلهم إلا إذا قدموا خدمات خاصة وفريدة من نوعها.

السؤال المهم في العالم اليوم هو ما إذا كانت البنوك قادرة على توفير الراحة المالية للعملاء؟ وفقاً لاستطلاع أجرته شركة فورستر، يثق ٣٦٪ فقط من المستهلكين في البنوك، ووجد استطلاع آخر أن أكثر من ٦٠٪ من الأسر في البلدان المتقدمة تبحث في ذلك قبل شراء الخدمات المالية. نتيجة لذلك، تسعى البنوك إلى تلبية توقعات العملاء ومتطلباتهم بطرق متنوعة. من ناحية أخرى، فإن التدفق المشترك للتنمية الصناعية، وتغيير القوانين واللوائح، وتخصص الصناعات، والاحتياجات المتغيرة للقوى العاملة والتكنولوجيات الجديدة في مختلف البلدان، قد أدت إلى زيادة الضغط على أنماط عمل البنوك وتساءل عن الاستراتيجيات التقليدية للنمو وخلق القيمة. ويرجع ذلك إلى الظروف البيئية المتغيرة للبنوك لمواصلة العمل في البلاد.

يجب أن يثير النظام المصرفي في البلاد السؤال المهم المتعلق بالسياسات التي يجب أن يتحلى بها لتحسين وضعه في المستقبل. بالإضافة إلى ذلك، يجب أن يعرف المسؤولون في هذا النظام كيفية زيادة دخلهم وربحيتهم. هناك مسألة أخرى تتمثل في معالجة متطلبات كيفية إنشاء الميزة والحفاظ عليها، وكذلك كيفية إنشاء قيمة مضافة لخدمات هذه الصناعة، لأن القيادة الحقيقية للنظام المصرفي ستكون من الآن فصاعداً مع المؤسسات التي تستفيد من المنتج والخدمة و عملية الابتكار لتوقع وتوريد احتياجات العملاء لديهم المزيد من المهارات والقدرات، باختصار، يجب على الجهاز المصرفي في سبيل تحقيق أهدافه وخطته، التركيز على قدراته واتخاذ الإجراءات الأساسية، وإسناد عمله إلى شركاء وخبراء أكفاء لتوفير الأرضية لنمو إنتاجيته. ■

خلق البنية التحتية اللازمة لفتح فروع خارجية في الدولة



يعتبر الوسطاء وسطاء مهمين لتسعير وشراء وبيع الأسهم في البورصة، ولكن القضية المهمة هي جودة الخدمات وكيف يتصرفون لمساعدة العملاء، وهو عامل مهم في تمييز شركات السمسرة النشطة في جميع أنحاء الدولة. إن وجود أنظمة داخلية مناسبة، وتقديم الدعم، والقدرة على تنفيذ طلب العميل بسرعة، والحصول على المعلومات ذات الصلة والكافية، بالإضافة إلى مقدار رأس مال المستثمر من بين العوامل المهمة والفعالة في اختيار وسيط مناسب. لفهم هذه المشكلة بشكل أفضل، ذهبنا إلى السيد محمد رضا إمامي، نائب الرئيس التنفيذي لشركة بنك باسارجاد للسمسرة وأجرينا محادثة معه. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

تأسست هذه الشركة في عام ٢٠٠٦ وبعد ذلك، بصفتها إحدى الشركات التابعة لمجموعة باسارجاد المالية، عملت في سوق رأس المال وقدمت خدمات مثل إرسال الطلبات بسرعة وأمان، والتحويل الفوري للأموال من الحساب المصرفي إلى حساب الشركة. توفر الفواتير والمحافظ للعملاء سهولة إدارة الأصول، فضلاً عن الوصول السريع إلى أخبار ومعلومات السوق للاستثمار في سوق الأوراق المالية في بيئة آمنة ومأمونة.

في نهاية عام ٢٠١٦ بدأ نشاط القسم الدولي للشركة في جذب المستثمرين الأجانب بطريقة متماسكة واتخاذ إجراءات متنوعة ومفيدة. تحديث محتوى الموقع باللغة الإنجليزية، وتحميل تقارير السوق اليومية، وتقديم التحليل الأساسي للشركات باللغة الإنجليزية لجذب المستثمرين والخدمات الخاصة. هم أيضاً خضعوا للجراحة. في عام ١٣٩٩، تم طلب وإصدار أكثر من ٤٠ رمزاً للبورصة للعملاء الأجانب، وتم تنفيذ برامج مثل تجميع قائمة المستثمرين الأجانب باللغة الإنجليزية وإرسال بيانات المعاملات الإلكترونية يوميًا إلى المساهمين.

نسعى في خططنا إلى ترقية برمجيات الشركة عبر الإنترنت، وتشغيل المعاملات الحسابية بدقة، وكذلك العمل في مجال الذكاء الاصطناعي. لذلك، بالإضافة إلى تحسين موقع الشركة الإلكتروني وتطويره وترقيته، يتم أيضاً تقييم نظام الاقتراحات والانتقادات لجميع الوحدات النشطة. يعد الدخول الإضافي إلى أسواق مشتقات الأسهم وتشكيل نادي عملاء باسارجاد عبر الإنترنت هدفاً آخر للشركة في عام ١٤٠٠ ويسعى إلى التنوع والدخول والنشاط في أسواق جديدة لبورصات السلع (العقود الآجلة الموازية وشهادات الإيداع وصناديق الاستثمار ذات الطبيعة السلعية). تشمل الأنشطة الأخرى لهذه الشركة تهيئة الظروف لتسوية المعاملات المستقبلية في بورصة السلع، ووضع بنك باسارجاد بين البنوك العاملة في هذا السوق، وتطوير وفتح فروع جديدة، وكذلك إنشاء البنية التحتية اللازمة لفتح فروع أجنبية. ■

رئيس مجلس إدارة شركة الهدف لإدارة المحافظ المالية

سوق الأوراق المالية هو رمز للاقتصاد الموجه نحو الإنتاج

ومع ذلك، فإن مكانة وأهمية سوق رأس المال في اقتصاد البلاد أصبحت أكثر وضوحاً من أي وقت مضى؛ ولكن من أجل زيادة كفاءتها، ما زلنا بحاجة إلى خلق ثقافة وزيادة مستوى معلومات البورصة للأفراد في المجتمع، وهو ما تقوم به اليوم شركات المحافظ. والسؤال المطروح الآن هو «كيف يمكن أن يؤدي تجاهل سوق رأس المال إلى تحويل الموارد المالية؟» و «ما هي الآليات التي يجب استخدامها لتحقيق المزيد من الأرباح من سوق رأس المال؟» للحصول على الإجابة الصحيحة، قمنا بإجراء مقابلة مع عباس علي حقاني نسب، رئيس مجلس إدارة شركة الهدف لإدارة المحافظ. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

كتمثل لسوق رأس المال ومقدم خدمات احترازية وطويلة الأجل، حددت الشركة ١٠ من أفضل متطلبات الاستثمار مثل أفضل سوق وأفضل طريقة وعناصر أخرى، كما طورت العديد من البرامج لجذب الموارد من خلال المحافظ الاستثمارية. وتجدر الإشارة إلى أن أهم أسواق الاستثمار ما زالت سوق الأوراق المالية، ولمنع الخسائر التي يتعرض لها المستثمرون، وذلك بمساعدة شركات المحفظة، بما في ذلك شركة محفظة الهدف، والأساليب المهنية والدخول غير المباشر في هذا السوق، لتحل محل الأساليب السابقة.

في الوقت الحالي، نشهد دخول رأس المال إلى سوق رأس المال وتحسين ظروفه، فإذا استمر ذلك، فإن سوق الأوراق المالية سيكون في وضع جيد وسيقترب هذا السوق عاجلاً أم آجلاً من موهه الحقيقي. بل إنه من المتوقع أن تنخفض أسعار الفائدة إذا انخفضت أسعار الفائدة بين البنوك، ولم تتم صياغة السياسات التنظيمية، وازدهرت أسواق رأس المال.

كان أهم هذه الخسائر هو دخول الناس غير المتعمد إلى سوق رأس المال، إلا أن مرض كوفيد ١٩ زاد من ميل الناس نحو هذه السوق أكثر من ذي قبل، وتشجع الحكومة الناس على الاستثمار فيه للسيطرة على التضخم والتعويض عن ذلك. عجزها المالي. في رأيي، في الوضع الحالي، يتزايد الاستثمار في الصناديق المشتركة والمحافظ، ويجب استخدام مساعدتهم لدخول سوق الأوراق المالية.

إذا كان لدى الحكومة الجديدة خطة لمحاربة الفساد، فعليها أن تولي اهتماماً خاصاً لأهم اهتمامات الفاعلين الاقتصاديين، لأن نمو الإنتاج والتوظيف والتوزيع الأمثل للدخل والثروة يعتمد على حل هذه المشاكل وبجهود الحكومة. في أسرع وقت ممكن. نحث المسؤولين والحكومة على التركيز على حل المشاكل الرئيسية في البلاد، مثل التضخم، ونظام ضريبي غير شفاف، والتسعير الإلزامي، وسوق رأس المال الصغير. ■



أعلن رئيس منظمة الصناعة والتعدين والتجارة في محافظة طهران

نمو عدد التراخيص والتراخيص في قطاعي التصنيع والصناعة



يعد استخدام آلات التعدين البالية إحدى المشكلات التي أصبحت مؤخرًا مشكلة لنشطاء التعدين في البلاد، ووفقًا لأحد النشطاء في هذا القطاع، فإن جميع المناجم في البلاد، بما في ذلك محافظة طهران، ضعيفة بسبب عدم وجود الآلات المناسبة والمعدات الثقيلة وتكاليف الإصلاح. ولديها قطع غيار وهي مشلولة بطريقة ما من هذا المنظور. من ناحية أخرى في السنوات الأخيرة شهدنا في المتوسط انخفاضًا في الإنتاج بمقدار ٤٠٠ ألف طن سنويًا في مجال التعدين، بالإضافة إلى عدم وجود إحصائيات دقيقة ولا يمكن

توثيق عدد وحدات قطع الحجر ومصانع المعالجة في إيران. قال يدالله صادقي، رئيس منظمة الصناعة والتعدين والتجارة في محافظة طهران، إن التعدين من أصعب الوظائف وأكثرها ربحية، مضيفًا: «المناجم هي أهم سلسلة إنتاج أساسية، وهي تكلف كثيرًا للاستخراج والتحضير. من المواد»

ولفت إلى أهمية المناجم واستخراج ما بين ٨ إلى ١٠ بالمئة من المناجم في محافظة طهران مقارنة بالدولة كلها وكذلك نشاط ٨٥ بالمئة من المناجم في هذه المحافظة وقال: ٣٥٠ لغما مرخصة في محافظة طهران، منها ٢٤٠ فقط نشطة حاليًا و ٢٨٠ هذه الأنواع مستغلة و ٧٠ لغما مستغلة.

على الرغم من المشاكل في مجال الإنتاج والاستثمار، وخاصة العقوبات وتقلبات العملة، فقد شهدنا خلال هذه الفترة زيادة في عدد التراخيص والتراخيص في قطاع الإنتاج والصناعة، بحيث بلغ في عام ٢٠٢٠ ٣٧٧ رخصة تطوير بسبب التطور. مع قدرة توظيف أكبر ١٠٠٠٠ شخص، تم إصدار ١٥٣ رخصة استغلال إبداع مع توظيف أكثر من ٣٠٠٠ شخص و ٥٥ ترخيص خطة تطوير، والتي زادت بنسبة ٢٢٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق. بالإضافة إلى ذلك، في عام ٢٠٢٠، تم إصدار ٢٠٠ ترخيص إنشاء مع توقعات توظيف ٧٦٠٠٠، والتي شهدت نموًا بنسبة ٨٩٪ مقارنة بالفترة نفسها من عام ٢٠١٩.

نظرًا لإطلاق قاعدة بيانات لمراكز البحث والهندسة الفنية والبحث والتطوير والقائمة على المعرفة والصناعات المتقدمة وحاملي التراخيص، تم إنتاج برمجيات في محافظة طهران تسمى «فراسمات»، وفي هذا الصدد، قام ١٢٠ مركز تسجيل بتحميل المستندات اللازمة في هذا النظام. ■



عالم الاستثمار

العضو المنتدب لشركة إدارة محافظ رأس المال والمعرفة

يجب ألا يدخل المستثمرون سوق الأسهم بمنظور قصير المدى

الدخول المباشر إلى سوق رأس المال، في حين أنه يشكل العديد من المخاطر للقادمين الجدد، فعال أيضًا في إحداث تغيير سلبي في مؤشر سوق الأسهم. وعليه، فإن أهم خدمة لشركات الحافظة كوسيط للدخول غير المباشر لرأس المال الشعبي في سوق رأس المال هي تقليل مخاطر الاستثمار في سوق الأوراق المالية، والتي للأسف تم التغاضي عنها من قبل كثير من الناس بسبب الجهل وقلة الثقافة. في مقابلة مع المهندس محمد حسين مستخدمين حسيني، الرئيس التنفيذي لشركة إدارة محافظ رأس المال والمعرفة، ناقشنا سبب ذلك. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

حصلت الشركة على رخصة التشغيل الخاصة بها في يناير ٢٠٢٠ ومن أهم خدماتها إصدار الكود القانوني PRX والذي يعتبر بمثابة الكود القانوني للاستثمار غير المباشر في سوق رأس المال وعلى الرغم من أنه يخص المستثمر إلا أن الإدارة إنها مسؤولية الشركة. تمتلك شركة إدارة محافظ رأس المال والمعرفة قسمين من المستثمرين الحقيقيين والقانونيين، ومن أجل تحديد محفظة العملاء، فإنها تقسمهم إلى عدة فئات بناءً على درجة المخاطرة: «المخاطرة»، «تجنب المخاطرة» و «المستفيد من المخاطر المنخفضة».

الميزة الفريدة لهذه الشركة هي عدم استخدام رأس مال وأصول الأشخاص من أجل توليد الدخل والمصالح الشخصية. على سبيل المثال، على الرغم من أداء العديد من هذه الشركات في استخدام رأس مال الأفراد لشراء أسهم المشروع، ذهبت شركة إدارة محافظ رأس المال والمعرفة العام الماضي لشراء أسهم، رغم أنها لا تسبب خسائر للمستثمرين، يمكن أن تكون صفقة أيضًا.

يعد إنتاج المحتوى والمساهمة في توعية المستثمرين أهم خطوة في زيادة الوعي العام، والتي يتم تنفيذها حاليًا لحسن الحظ من قبل جمعيات ومؤسسات الاستثمار مثل Cedesco. توفر شبكة إيران كالا التلفزيونية أيضًا معلومات مفيدة جدًا للمستثمرين من أجل زيادة معلومات الناس في هذا الصدد.

لسوء الحظ، هناك عدد قليل فقط من شركات إدارة محافظ الأوراق المالية (٤٤ شركة) تقدم كود PRX، بينما يعمل عدد كبير من شركات إدارة محافظ الأوراق المالية بشكل غير رسمي والناس غير مدركين لكيفية عملها. مع وضع هذا في الاعتبار، فإن مهمتنا الأكثر أهمية هي زيادة وعي الناس وفتح آفاقهم على سوق رأس المال والتعرف على الشركات ذات السمعة الطيبة.

بالطبع، ليس لدي أي توقعات محددة بخصوص حالة المؤشر في هذا السوق، لكنني أأمل أن يخرج سوق رأس المال من الانكماش على المدى الطويل وأن يكون في وضع إيجابي من خلال الاعتماد على نمو الإنتاج. ■



المستثمر

٤

عالم الاستثمار
بنيويورك (نومبر) ٢٠٢١ • الرقم ٥٥

سياسات لجذب مستثمري القطاع الخاص في مشاريع التعدين التي تغطيها ايمباسكو



محمد رضا كريمي
المدير الاقتصادي لشركة ايمباسكو

شركة إيران لإنتاج المعادن بصفتها الذراع التنفيذي لمنظمة تطوير وتجديد المناجم والصناعات المعدنية الإيرانية، بما يتماشى مع السياسات الحكومية ومن أجل تنفيذ القوانين ومنع بيع المعادن الخام، وكذلك استخدامها في سلسلة الاستهلاك والحاجة إلى بناء مصنع للمعالجة. إمكانية البيع المباشر للمعادن، لنقل وجذب مستثمري القطاع الخاص في المجمعات والمشاريع المغطاة في شكل ٥ طرق التالية.

١- جذب المستثمرين لتجهيز المنجم وبناء مصنع للمعالجة

في هذه الطريقة المستثمر؛ سيتم تجهيز المنجم وتجهيزه، وسيتم بناء المصنع، وسيتم إنتاج المنتج وبيعه لعدة سنوات، وعندما يتم تشغيله، سيتم تحويل نسبة مئوية من المنتج إلى الشركة المستثمر فيها كحصة.

٢- إدارة المجمعات الفرعية

نظراً لاستهلاك المصانع المغطاة والحاجة إلى إعادة الاستثمار، يتم الاستعانة بمصادر خارجية للمجمعات كإدارة (توريد المواد الخام وإنتاج وبيع المنتجات) ويجب على المستثمر دفع نسبة مئوية من الإنتاج كحصة للمستثمر.

٣- توريد معادن أولية مشروطة بإنشاء أو تطوير معمل معالجة

نظراً لاستحالة الاستثمار الحكومي (وفقاً للمادة ٤٤)، يتم توفير العلف من قبل الشركة المستثمر فيها ويتم إنشاء المصنع وإنتاج المنتج من قبل المستثمر.

٤- المشاركة في الاستثمار في شكل تكوين شركة تنفيذية

وفقاً لذلك، يتم طرح مشاركة ٥١ إلى ٤٩ (من المستثمر إلى المستثمر) للمزاد ويقوم المستثمر بدفع التكاليف بما يتناسب مع أسهمه (وفقاً للقانون التجاري).

٥- شراكة للاستثمار في شكل عقود استكشاف

في طريقة الاستثمار هذه، تتم دعوة تراخيص الاستكشاف التابعة لشركة إيران لإنتاج المعادن لجذب المستثمرين للاستكشاف والحصول على شهادة اكتشاف تسمبايمباسكو. بعد إجراء المكاملة، يشارك القطاع الخاص في مزادات الاستثمار في التنقيب وبعد الفوز سيؤدي إلى عمليات الاستكشاف.

وتجدر الإشارة إلى أنه في جميع عمليات تحويل ايمباسكو، يتم التحقق من مؤهلات المستثمر أثناء المزاد؛ لذلك، إذا لم يكن هناك مؤهل تقني (وليس مالي فقط)، فسيترك المستثمر دورة المنافسة. إن مراعاة هذه المشكلة تجعل الشركات ذات المؤهلات الفنية والمالية، على دراية بطبيعة العمل، والملتزمة وذات الخبرة المماثلة، مسؤولة عن المؤسسة. ■

وصرح وكيل شركة جل جهر للتخطيط والتطوير

جل جهر خطوة طويلة للتطوير



قال المهندس علي أكبر أشرفي، مدير التخطيط والتطوير بشركة جل جهر: «هذه الشركة وبالتعاون مع جميع الشركات في المجموعة، تستكمل أحدث سلاسل صناعة الحديد والصلب. الآن سيصل البناء والموافقة في السلسلة قدرتها النهائية.

وأضاف: «خلال سنوات البرنامج حتى نهاية ٢٠٢٠، ٤٥ مشروعاً في شركة جل جهر وجميع شركات المجموعة في مجال إنتاج منتجات سلسلة الصلب بما في ذلك المركزة والكريات والحديد الإسفنج والصلب ومشاريع البنية التحتية وإمدادات الطاقة، الطرق والسكك الحديدية، مشروع كبير لتزويد مياه الخليج الفارسي ونقلها، تحسين المعدات ومشاريع التحديث باستثمارات إجمالية قدرها ١٢,٢٦٠ مليار تومان و ١٩٤١ مليون يورو تعادل ٦٨ ألف مليار تومان تم إنجازها وتشغيلها، بالإضافة إلى ٢٣ مشروعاً بإجمالي استثمارات ٦٥٥ مليون يورو و ٤٤٠٠ مليار تومان أي ما يعادل ٢٣ ألف مليار تومان قيد التنفيذ.

وقال مدير التخطيط والتطوير بشركة جل جهر، مشيراً إلى أن الشركة سارت دائماً برؤية استراتيجية وتخطيط دقيق وكانت النتيجة تطورا مذهلا وتقدم خلال العقد الماضي، مضيفاً: إنه استراتيجي ومفكر للمجمع والبلد، برنامج جل جهر ٢٠٣٥ في المراحل النهائية من التطوير. في هذا البرنامج ووفقاً لنتائج الدراسات الاستراتيجية للشركة التي كانت جارية على مدار العامين الماضيين، بالإضافة إلى استكمال سلسلة الحديد والصلب وفقاً لإمكانيات المنطقة وقدرتها، هناك قضايا جديدة مثل التوسع الجغرافي و تم رفع تنوع المنتجات.

وحدد المهندس أشرفي: يشمل هذا البرنامج ٣٦ مشروعاً بإجمالي استثمارات ٥١٢٢ مليون يورو بما يعادل ١٤٦ ألف مليار تومان، وستبلغ حصة جول جوهر وحدها ٢٧٤٧ مليون يورو أي ما يعادل ٧٨ ألف مليار تومان.

وشدد على أن موضوع توريد خام الحديد والتنقيب عنه مهم للغاية للحفاظ على استمرارية الإنتاج، وقال: «في بعض الأماكن، بما في ذلك حالات الشدود بين مناجم جل جهر، واصل وسط إيران حفر أكثر من ٨٠ ألف متر».

وفي الختام أضاف المهندس أشرفي: «خلال الشهرين الماضيين تم بيعنا بالمزاد العلني في أربع مناطق من معدن الأنتيمون والذهب وخام الحديد وسيستمر هذا العمل بكل قوة وقوة وقد تم عمل التخطيط اللازم لذلك. الاستكشافات في هذه المناطق». كما تمت الموافقة على شراء ٦ حفارات أساسية كبيرة من قبل مجلس الإدارة الموقر، ومع وصولهم، سوف تتسارع أعمال الاستكشاف. ■

تم إطلاق تقنية DEREK الإيرانية في الصين

إيران تفتتح أول مصنع

للحديد الإسفنجي في الصين

إيران تطلق أول مصنع للحديد الإسفنجي PERED في الصين. قامت شركة MME، باستخدام طريقة «الاحتزال الإيراني المباشر»، بتصميم وتنفيذ وإطلاق أول مصنع لإنتاج الحديد الإسفنجي في أكبر منتج للصلب في العالم.

الصين، التي تحتل المرتبة الأولى في العالم في إنتاج الصلب، تنتج بشكل أساسي هذا المنتج عالي الاستهلاك بطريقة الفرن العالي، ولكن الآن بهدف التغلب على التحديات البيئية واستخدام القدرات التقنية والهندسية الإيرانية، لإنتاج الفولاذ بالطريقة المذكورة أعلاه.

لم يتم بناء أي مصنع مباشر لتجديد الغاز في الصين من قبل، ولكن بسبب المشكلات البيئية، فإن التين الأصفر موجه نحو بناء مصانع الحديد الإسفنجي بالغاز.

تم إبرام عقد بناء أول محطة لاستعادة الغاز المباشر بين شركة CSTM من الصين وشركة MME من إيران بصفتها مالك هذه التقنية.

مشروع الاسترداد المباشر CSTM بسعة 300000 طن سنوياً وتم بناء منتج HBI في مدينة تايوان وتم إطلاقه في 31 يونيو 1400.

تم تصميم منطقة الفرن في مصنع التجديد المباشر هذا من قبل شركة MME بالطريقة الإيرانية «التجديد المباشر» PERED وتم تصنيع جزء من معداتها الرئيسية في إيران وتصديرها إلى الصين. في الوقت الحاضر، وبسبب عدم الوصول إلى الغاز الطبيعي، يستخدم هذا المصنع الغاز من فرن التوكويك.

سجل في تحقيق المعدنة

تم تعدين المصنع، وهو منتج من القوالب الساخنة (HBI)، بنسبة 90 في المائة منذ إنطلاقه، وهو رقم قياسي لكواكب HBI.

مع إطلاق هذا المصنع كأول محطة لاسترداد الغاز المباشر في الصين، من المأمول أن يتم إبرام عقود أخرى مع أرباب العمل الآخرين في الصين بواسطة MME بصفتها مالك هذه التكنولوجيا. ■



دبلوماسية الصلب حاجة ملحة للاقتصاد الإيراني



د. مرتضى بهنام
خبير ومستشار في العلاقات الاقتصادية

إن الاحتياطات الغنية والغنية بالموارد المعدنية في مجال الصلب، فضلاً عن وجود المعدات والهيكلي الفني لمنتجات الصلب في البلاد، تجعل من الممكن للبلاد من خلال إدارة متماسكة وتفكير استراتيجي في هذا القطاع، والصلب باعتباره أفضل بديل في المعاملات والتبادلات. تعود بالنفع على اقتصادك. ومما لا شك فيه أن دور وزارة الصمت والوكيل الاقتصادي لوزارة الخارجية وبالطبع إمكانات الغرف التجارية سيكون له دور مهم في تحقيق ذلك.

في إيران أيضاً، تتمتع صناعة الصلب بمكانة خاصة واستراتيجية من حيث وجود موارد معدنية ضخمة وقوى عاملة شابة وكفؤة ومتعلمة، والحاجة إلى البناء بعد الحرب المفروضة. وفقاً لذلك، فقد تم دائماً محاولة النظر إلى هذه الموارد المعدنية الضخمة واحتياجات السوق المحلية وإمكانية تصدير منتجات الصلب، ووضع سياسات دقيقة ومتعمقة حول هذه الصناعة. لذلك، من منظور 20 عاماً من التنمية في البلاد، فإن الهدف هو تحقيق 50 مليون طن من الفولاذ. إيران هي عاشر أكبر منتج للصلب في العالم وبناءً على ذلك، تم في السنوات الأخيرة اتخاذ تدابير مهمة وواسعة النطاق في هذا المجال في بلدنا. كان لحجم المنتجات المعدنية والصناعات المعدنية للبلاد من منتجات الصناعات المعدنية، بالإضافة إلى تلبية الاحتياجات المحلية، دور كبير أيضاً في الصادرات، وفي العام الماضي قدم مجال المناجم والصناعات المعدنية أيضاً جزءاً من البلاد الأجنبية احتياجات التبادل.

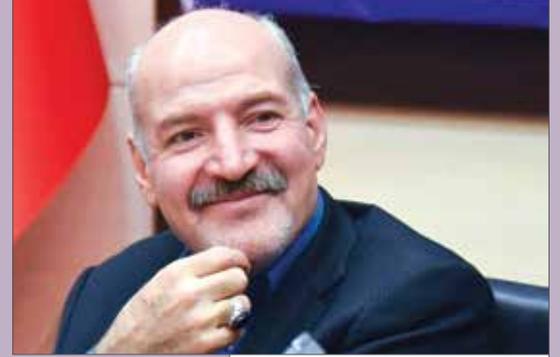
تمتلك إيران القدرة على لعب دور رئيسي في قطاع تجارة الصلب في منطقة الخليج العربي، بالإضافة إلى لعب دور رئيسي في إنتاج الصلب في المنطقة كمحور. أتاح وجود معظم الممثلين والنشطاء في مجال الصلب في العالم في منطقة غرب آسيا فرصة ذهبية لصناعة الصلب في البلاد، ومن خلال إنشاء شبكة مبيعات كبيرة في القطاعين المحلي والأجنبي، فإن هذه الفرصة الاستثنائية متاحة للبلاد.

صناعة الصلب قادرة على خلق هذا القدر من الصادرات للبلد وحده، بالطبع، مع المرافق القائمة، وإذا تم إنشاء المساحات في البلاد، فإن صناعة الصلب في البلاد، بدعم من الموارد المعدنية الغنية وجميع المرافق المتاحة والقوة، يمكن أن تزيد من صادرات البلاد. يجب أن تكون علامة الخمسين مليار دولار على أجندة الحكومة الجديدة. فرص للحكومة الثالثة عشرة بالنظر إلى الوعود الانتخابية في قطاع الصلب، يمكننا تحريك عجلة اقتصاد البلاد حتى تتمكن من رؤية ظروف الاستقرار الاقتصادي. ■

وصل الغاز إلى كل إيران

حملة إيران الخضراء

٩٥٪ تغطية الغاز في الدولة



حسن منتظر ترابي
العضو المنتدب لشركة الغاز الوطنية الإيرانية

على الرغم من أن إيران واجهت انخفاضًا ونقصًا في الوصول إلى عائدات النفط في مواجهة العقوبات، إلا أنها تمكنت من التغلب على هذه الظروف بأمان قدر الإمكان من خلال زيادة صادرات المنتجات البترولية ورفع قيمة العملة، وهو ما أصبح ممكنًا بفضل تطوير إمدادات الغاز في البلاد. في الواقع، أدى تطوير إمدادات الغاز باستثمار ٤٠,٠٠٠ مليار تومان إلى ربط أكثر من ٩٥٪ من سكان البلاد بشبكة الغاز. في غضون ذلك، نجحت شركة الغاز الوطنية الإيرانية، بالاعتماد على زيادة مقدارها ٢,٥ ضعف في استخراج الغاز من حقل جنوب فارس وسلسلة من الإجراءات المتخذة لتطوير شبكة نقل وتوزيع الغاز الطبيعي، في إزالة حوالي ٣٥ ألف قرية من الغاز الطبيعي. وبهذه الطريقة، تجاوزت تغطية إمدادات الغاز في الدولة بأكملها بالفعل ٩٥٪.

يوضح هذا الرقم أن ٩٥,١٪ من الدولة مغطاة بشكل مباشر بإمدادات الغاز، وهي إحصائية فريدة ليس في الدولة ولكن في العالم. قيمة هذه الإحصائية هي أن عمر صناعة الغاز في إيران قصير جدًا. في الواقع، يمكن اعتبار صناعة الغاز ثمرة الثورة الإسلامية الإيرانية عام ١٩٧٨، التي بدأت نموًا جديدًا بشعار تحقيق العدالة.

وقد أتى هذا الجهد ثماره، وسارت العملية المتسارعة لإمداد الغاز خلال هذه السنوات بأمان، وبناءً على ذلك، فإن حوالي ٣٥٠٠٠ قرية و ١١٧٣ مدينة لديها الغاز حتى الآن، وبناءً على ذلك، فإن ٩٨,٤٪ من سكان الحضر و ٨٤/٦٪ من سكان الريف وإجمالاً، استفاد أكثر من ٩٥٪ من إجمالي سكان البلاد من الغاز الطبيعي. نظرًا لأن حوالي ٧٥٪ من استهلاك الغاز في البلاد يتم توفيره من حقل فارس الجنوبي، فإن التوسع في سعة نقل الغاز حال دون حصر الغاز في هذا الحقل المشترك، وتمكنت إيران من استخراج غاز أكثر من قطر. وقد وفرت هذه القدرة أيضًا إنتاجًا مستدامًا من هذا المجال المشترك. وهذا يعني أنه على الرغم من أن ٩٥٪ من سكان البلاد مشمولون الآن بشبكة الغاز وقد تم تحقيق الأهداف الرئيسية لتطوير هذه الصناعة، فإن ثورة إمدادات الغاز ستستمر، لا سيما في القطاع الريفي من البلاد. وخلال هذه الفترة أيضًا، تم أو سيتم إمداد ٤٦٦٤ وحدة صناعية بالغاز. ■



تقرير الجمعية العمومية السنوية لشركة بارس
للبتروكيماويات

تألق شركة بارس للبتروكيماويات بتوزيع ٢٠ ألف ريال ربحاً للسهم

تأسست شركة بارس للبتروكيماويات في مارس ١٩٩٨ وتم تسجيلها تحت اسم شركة عسلوية للبتروكيماويات وبدأت أنشطتها الفعلية بتشكيل مجلس إدارة جديد في عام ١٩٩٩. تم تغيير اسم هذه الشركة إلى بارس للبتروكيماويات بموافقة في الاجتماع الاستثنائي لعام ٢٠٠٠.

سهولة الوصول إلى الموارد (الاستخدام الأمثل للموارد في منطقة جنوب فارس كمورد للمجمعات)، والوقود والمواد الخام، واستخدام مرافق النقل البري والبحري، ووجود مطار، والوصول إلى المياه، وكذلك المساعدة في تطوير محافظة بوشهر كواحد من قطبي صناعة البتروكيماويات في الدولة والأهم من ذلك خلق قيمة مضافة ومنع حرق الغازات المصاحبة للنفط، هي من بين السمات التي بررت اختيار وجود هذا المجمع.

أعلن الرئيس التنفيذي لشركة بارس للبتروكيماويات عن إنتاج ٥٦٢ ألف طن من الستايرين مونومر في عام ٢٠٢٠ في بارس للبتروكيماويات وأضاف: يلبي منتج بارس ستايرين مونومر ١٠٠٪ من احتياجات الصناعات المحلية ويبدأ سلسلة القيمة الرئيسية لآلاف المستهلكين الكبار والصغار من الصناعات البلاستيكية. بعد المطاط والعزل وحاويات الطعام والأنيب وما إلى ذلك، وإمدادها المستقر والمستمر أمرًا حيويًا للغاية للصناعة المحلية، وهو ما حققناه. كما تم إنتاج ٦٠٤ ألف طن من إيثيل بنزين العام الماضي في بارس للبتروكيماويات. يكون.

وقارن الحسني الإنتاج الحقيقي بالقدرة الاسمية للصناعة الكيماوية وقال: «متوسط الإنتاج في الصناعة الكيماوية العالمية ٨٣٪ وفي الولايات المتحدة ٧٦٪ وفي شركة بارس للبتروكيماويات ٩٥٪ مما يدل على حالة الإنتاج الجيدة في العالم. هذا المجمع.» كما أطلق على مشاريع سلسلة القيمة لهذا المجمع اسم وحدة إنتاج البروبيلين والبولي بروبيلين (PP & PDH)، والتي تمت الموافقة عليها من حيث المبدأ من قبل وزارة البترول وهي في مرحلة نقل الأرض، واختيار المرخص، والثاني وحدة مونومر إيثيل بنزين وستايرين وسلسلة ستايرين النهائية. قال مونومر، الذي هو في مرحلة دراسة الجدوى، ووحدة التحلية والفصل بنتان بلس، والتي هي في مرحلة دراسة الجدوى: «مجرد تخصيص الأرض، سنبدأ في إنشاء وحدة إنتاج البروبيلين والبولي بروبيلين وومن المتوقع أن يتم تشغيله في أربع سنوات.

وقال الرئيس التنفيذي لشركة بارس للبتروكيماويات في إشارة إلى تنفيذ مشاريع مختلفة تماشياً مع سياسة الإنتاج المحلي: «أدت هذه الإجراءات إلى توفير ٤ ملايين ٧٨٨ مليون يورو من النقد الأجنبي في بارس للبتروكيماويات.» ■



باكسان تتجه نحو التنمية المستدامة



يعود إنتاج المنظفات في بلدنا إلى الخمسينيات من القرن الماضي. حوالي عام ١٩٥٣، مع وصول مساحيق المنظفات في المدن الكبيرة، أصبح استخدام هذه المواد شائعاً اليوم، ونمو ثقافة المجتمع وزيادة وعي المستهلك مجموعة متنوعة من منتجات المنظفات، مما أدى إلى زيادة استهلاك منتجات المنظفات في العقود الأخيرة. في غضون ذلك، لعبت شركة باكسان دوراً رئيسياً كأحد المنتجين الأوائل لهذه الصناعة في البلاد من خلال سياسة الإدارة الكلية. من أجل التعرف أكثر على أنشطة هذه الشركة، أجرينا محادثة مع الدكتور حسن بقائي الرئيس التنفيذي لشركة باكسان. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

تم إطلاق هذه الشركة عام ١٩٦٢ من أجل إنتاج المنظفات ومنتجات النظافة وتلبية احتياجات الشعب الإيراني من هذه المنتجات، وبمبادرة وإبداع، كانت رائدة في إنتاج أفضل منتجات المنظفات والنظافة، وذلك منذ البداية من وجودها في سوق المنظفات، كان لها تأثير كبير ودائم على صحة أفراد المجتمع. في الوقت الحاضر، يعمل حوالي ٨٩١ فرداً مجتهداً وقادراً في مجمع باكسان، ونعمل معاً لتحقيق التميز التنظيمي وتحقيق مستوى عالٍ من الإنتاج والمبيعات واستمرارية الإنتاج والتوظيف.

إن التواجد في الأسواق المحلية والأجنبية والصادرات إلى أكثر من ١٨ دولة، فضلاً عن تعزيز مكانة المنتجات، جعلباكسان معروفاً كواحد من أكبر منتجي منتجات المنظفات في المنطقة. يشار إلى أن معظم صادرات هذه المجموعة هي إلى العراق وأفغانستان وباكستان وتركمانستان وأذربيجان وأوزبكستان وكازاخستان ودول أخرى في المنطقة، ولحسن الحظ، نظراً لجودة المنتجات، اكتسبت شركة باكسان مكانة خاصة في هذه البلدان.

لقد كان جهدنا في هذه الشركة هو تقديم منتجات عالية الجودة للمستهلك باستخدام أحدث التقنيات في العالم وأفضل معدات المعامل. قد يكون من المفيد المزيد من السيطرة على نقاط دخول البضائع المهربة وتشديد آلية التعامل مع هذا العمل الإجرامي. من ناحية أخرى، يمكن أن تكون زراعة وتقوية الجذور الثقافية من أجل دعم الإنتاج الوطني بين الأفراد في المجتمع مفيدة أيضاً في مكافحة الاتجار ومنع استخدام السلع المهربة في المجتمع. مع التصميم والتخطيط الدقيق، يمكن التغلب على المشاكل. نتيجة دعم الصناعة هي الازدهار الاقتصادي وزيادة فرص العمل. في رأسي، من أجل الازدهار الاقتصادي، يجب زيادة الطاقة الإنتاجية والتصديرية للمجمعات الصناعية والإنتاجية. ■

انعقدت الجمعية العمومية لشركة لردغان
لأسمدة اليوريا (CFUL)

زيادة رأس مال شلرد على جدول الأعمال

يقع مجمع لردغان للبتروكيماويات الذي تم تغيير اسم شركة لردغان للأسمدة الكيماوية واليوريا في تشارمحال وبختياري في منطقة فلارد، على بعد ٥٥ كم من مدينة لردغان، التي تم افتتاحها في عام ٢٠٢٠. تأسست شركة لردغان للبتروكيماويات في عام ٢٠٠٨ ويرجع ذلك إلى يتمتع الوصول المناسب إلى موارد المياه والغاز وكذلك القرب من خطوط أنابيب الغاز الثلاثة في البلاد وامتلاك أرض وموقع مناسبين من حيث التسوية وأعمال البنية التحتية بموقع جيد. منتج هذه الشركة هو الأمونيا بطاقة إنتاجية يومية ٢٠٥٠ طنّاً من اليوريا بطاقة إنتاجية يومية ٣٢٥٠ طنّاً. عقد الاجتماع السنوي العام لشركة لردغان يوريا للأسمدة الكيماوية في يوليو من هذا العام في غرفة تجارة شاهرکرد. في هذا المنتدى الذي عقد على الإنترنت بحضور أعضاء المنتدى والتزاماً بالبروتوكولات الصحية وفي نفس الوقت قدم الرئيس التنفيذي للشركة تقريراً عن أداء الشركة في السنة المالية المنتهية في مارس ٢٠١٦.

في إشارة إلى افتتاح وتشغيل شركة لردغان للبتروكيماويات في الربع الثالث من عام ٢٠٢٠، أعرب محسن محمودي عن أمله في أن يكون الأداء المالي للشركة القائم على بيع المنتجات إيجابياً تماماً وربحية مناسبة في العام المقبل. في هذا الاجتماع تمت قراءة تقرير المدقق والمصادقة على البيانات المالية. وفيما يتعلق بزيادة رأس مال شركة شلرد من مكان إعادة تقييم الأصول الثابتة، فقد تقرر مراجعة وإنهاء زيادة رأس المال بعد الاجتماع والحصول على تقرير خبراء القضاء الرسميين في هذا الشأن، مع التأكيد على مراعاة المساهمين. الاقتصاد والكفاءة.

تمت الموافقة على ميزانية المسؤولية الاجتماعية لهذه الشركة بمبلغ ٣ مليارات و ٤٠٠ مليون تومان.

الخطط المستقبلية لشركة لردغان لأسمدة اليوريا (LUFC)

- إنشاء وإنشاء نظام الصرف الصحي لزيادة السلامة البيئية
- إنشاء البنية التحتية لشبكة الألياف الضوئية لإكمال وزيادة سرعة الإنترنت
- إنشاء أنظمة البيع والإصلاحات والعقود وأنظمة المراسلات لتحسين مساحة المراسلات وشفافية العقود
- متابعة توفير نظام ضاغط ثاني أكسيد الكربون لزيادة معامل سلامة الإنتاج
- متابعة تحضير نظام الغلايات أو إنتاج البخار لزيادة سرعة الإنتاج
- متابعة العطاءات الخاصة بخطة الاتصال بالمليامين من أجل زيادة القيمة المضافة للمنتج ■



العضو المنتدب لشركة كرنج لهندسة توريد

المعدات النفطية (متانكو)

يجلب استخدام معدات التصنيع الداخلية تقنية جديدة



لقد دفعتنا القدرات الحالية في مجال الطاقة بالدولة إلى مشاهدة انتشار واسع لهذا القطاع أثناء إنتاج المعدات المطلوبة، ولكن هناك تحديات ومشاكل هيكلية مثل الافتقار إلى التدريب الكافي، ونقص المديرين الأكفاء، والتحويل غير المبدئي. من الشركات المملوكة للدولة للقطاع الخاص. على سبيل المثال، أعاققت تنمية قطاعات مهمة من اقتصاد البلاد. في ضوء ما سبق، في مقابلة مع المهندس غلام رضا كرامتي فرد، الرئيس التنفيذي لشركة كرنج لهندسة توريد المعدات النفطية (متانكو) والمستشار الصناعي لوزير البترول، استعرضنا التحديات التي يواجهها اقتصاد الدولة وسبل الخروج منه. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

إن أهم قضية في التوظيف هي التدريب على المهارات والقائم على هذا النوع من التدريب؛ هناك وزارات العمل والتعليم ووزارة العلوم والتكنولوجيا. في رأيي، يجب تدريس التدريب على المهارات جنباً إلى جنب مع تعليم العلوم للمراهقين والشباب من المدرسة الابتدائية إلى الجامعة، بحيث يتم توفير ظروف العمل وريادة الأعمال لهم أثناء اكتشاف مواهبهم. لسوء الحظ، يتم نسيان بعض المحتوى التعليمي للجامعة بعد فترة، وأعتقد أنه يجب علينا محاولة زيادة مهارات شباب الجامعة من خلال التفكير في التعليم المستخدم.

من أهم مشكلات اقتصاد الدولة العملية غير الملائمة لنقل الشركات إلى القطاع الخاص، بحيث يتم خلال هذه العملية منح الأولوية لمن لديه أموال أكثر لنقل الشركات إلى القطاع الخاص، لذلك فإن غير المتخصصين هم مشتري هذه الشركات هم.

بدلاً من التحكم في أسعار السلع الأساسية من خلال تخصيص عملة حكومية، مما يؤدي إلى إيجارات لأفراد معينين، يمكن للحكومة تحقيق توازن من خلال تخصيص حصص للسلع للناس. في رأيي، إذا تم ذلك، فإن الطريقة الحالية لتقديم الدعم، بحيث يكون لمن يستهلك أكثر، لديه القدرة على الحصول على المزيد من تراخيص العملة الحكومية، سيتم القضاء عليه، وسيتم تشجيع المستثمرين على الاستثمار في إنتاج السلع التي يستهلكها الناس.

في الآونة الأخيرة، تم اتخاذ تدابير إيجابية في هذا المجال. في رأيي، يجب على مديري صناعات النفط والطاقة اتخاذ خطوات لتعميق بناء المعدات عن طريق إزالة صرامة استخدام معدات التصنيع المحلية بالإضافة إلى إجراء تغييرات مهمة في النظام الاقتصادي للبلاد، قم بتوفير الظروف لإدخال التقنيات الجديدة.

في الصناعة الأم، يجب استخدام مديريين متخصصين ومهنيين وذوي خبرة بحيث يكون شراء التكنولوجيا على جدول الأعمال بدلاً من شراء المنتج النهائي. ■

أكد الرئيس التنفيذي لشركة سنج آهن آفتاب

دعم المنتجين عن طريق خفض تكاليف الضرائب



في الوقت الحالي، يتمثل أحد الشواغل الرئيسية لمنتجي خام الحديد في نقص السيولة ودفع ضريبة القيمة المضافة، بينما يتم تحديد السعر النهائي لهذا المنتج على أساس إلزامي وارتفعت تكاليف إنتاجه بشكل حاد. تظهر الإحصائيات الصادرة عن وزارة الصناعة والمناجم والتجارة إنتاج ٤٩ مليون ٧١٤ ألف ٤٤٥ طن من تركيز الحديد في عام ٢٠٢٠، مما يظهر نموًا بنسبة ٥٠٪ مقارنة بعام ٢٠١٩، وفي حال إزالة العوائق القائمة، فإن هذا المقدار سنويًا. الحالية سوف تزيد أيضاً. لمزيد من التحقيق في هذه المشكلة، ذهبنا إلى سعيد بيردافي، الرئيس التنفيذي لشركة سنج آهن آفتاب، وكذلك رئيس مجلس إدارة شركة سنج آهن آفتاب، وتحدثنا معه. نقرأ أجزاء من هذه المحادثة.

نظراً لتركيز شركة سنج آهن آفتاب على أهداف التنمية مثل زيادة فرص العمل وأيضاً نقص السيولة، لسوء الحظ، لم تتحقق خطط الشركة الموضوعية العام الماضي بالكامل. الأسعار العادية وارتفاع تكاليف الإنتاج من أهم المشاكل التي تواجه شركة سنج آهن آفتاب والتي حالت دون تحقيق ٥٠٪ من خطط تطوير الشركة. بالطبع، تم اتخاذ الإجراءات المناسبة وزيادة عدد الموظفين، ولكن بالمعنى الحقيقي، لم نحقق أهدافنا المرجوة.

إن تخفيض التكاليف الضريبية وتخصيص الإعانات لقطاع الإنتاج الحقيقي سوف يحل العديد من المشاكل الحالية. على سبيل المثال، قد تقدم الحكومة إعانات معينة لمنتجات الصلب أو لا تتدخل في تسعير المركبات. كما أن دفع التسهيلات الرخيصة، وعدم تلقي ضريبة القيمة المضافة من المنتجين هي طرق أخرى للتغلب على المشاكل الحالية.

نظراً لأن التطوير لا يعني دائماً زيادة الإنتاج، فقد قامت العديد من الشركات، بما في ذلك سنج آهن آفتاب، بتوظيف القوى العاملة وزيادة فرص العمل وحققنا أهدافها التنموية في هذا القطاع، حيث أن التنمية الثقافية والاقتصادية للمنطقة تساعد على الاستثمار في الصناعات والمصانع، وظفت الشركة عاملين أكثر مما احتاجته العام الماضي لتحقيق هذا الهدف.

لحسن الحظ، تم الانتهاء من المراحل الأولية لقبول أسهم الشركة في البورصة وستستفيد الشركة قريباً من مزايا التواجد في هذا السوق. تجدر الإشارة إلى أن سوق رأس المال به مساحة جيدة للنشاط وأن المدفوعات المالية للمنتجين ستكون أسرع فيه. ومع ذلك، فإننا نحث مصانع الحبيبات والصلب على عدم إعاقة تشغيل مصانع التركيز من أجل تجنب العواقب. ■

إزالة الوساطة من سوق الإسكان بالرافعة الضريبية



حسام عقيابي
نائب رئيس اتحاد المستشارين العقاريين

بسبب الزيادة غير العادية في الأسعار، انخفضت القوة الشرائية للأفراد وكمية المعاملات في سوق الإسكان بشكل حاد وساد الركود في هذا السوق، لذلك من المتوقع أنه على الرغم من ارتفاع أسعار الصلب ومواد البناء، فإننا سوف لا نرى ارتفاع الأسعار مرة أخرى في الأشهر المقبلة. كما ستساعد خطة الحكومة الجديدة لبناء مليون وحدة سكنية في العام. بالطبع، من المؤكد أن للأرض حصة 70-79% في ارتفاع أسعار المساكن، وهذا القطاع لم يشهد نموًا كبيرًا في الأشهر الأخيرة بسبب الركود. وبناءً على ذلك، يبدو أنه في ظل الوضع الحالي وتبني الحكومة للسياسات المناسبة، فضلًا عن تطبيع أرباح بناء المساكن للمنتجين، سنشهد استقرارًا نسبيًا في السوق وانخفاض الأسعار في أجزاء مختلفة من البلاد.

في الوقت الحالي، لا يشهد سوق الإيجارات الكثير من الاضطرابات، ويبدو أن هذا الهدوء سيستمر وفقًا للقرار الجديد للمقر الوطني لمكافحة كورونا. نظرًا لتأثير أسعار المساكن على معدلات الإيجار، من المأمول أن يزداد إنتاج المساكن من أجل تحقيق التوازن بين العرض والطلب، ومن الآن فصاعدًا سنرى وضعًا جيدًا في سوق الإيجارات. خطة أخرى للمساعدة في خفض الإيجارات هي مخطط الإسكان الإيجاري، والذي لم يتم تنفيذه بعد على الرغم من إصرار الحكومات السابقة، ولكن إذا حاولت الحكومة الجديدة التركيز عليه، فإنها ستخلق سوقًا تنافسيًا وأسعار مساكن منخفضة. كما سنواجه تحسن أوضاع الشرائح الضعيفة في المجتمع. بالإضافة إلى ذلك، إذا تم تطعيم الناس وتغلبوا على أزمة كورونا، فسيتم استئناف نشاط سوق الإسكان، وستكون الأسعار أقل نسبيًا خلال هذه الفترة مع ازدهار الأعمال والنشاط الاقتصادي. في هذا الوقت، يمكن للحكومة أن تساعد في عملية تمويل المستأجر من خلال توفير تسهيلات بدون بيروقراطية ورسوم، على مدى فترة سداد طويلة.

وبحسب باند، فإن سوق الإسكان لديه الكثير من الإمكانيات للبناء، وإذا كانت الحكومة جادة فمن الممكن زيادة عدد الوحدات السكنية من 350 ألف إلى مليون وحدة في العام، ونأمل أن يحدث قريبًا. وبالنظر إلى أن أحد العوامل الرئيسية في ارتفاع الأسعار هو عدم وجود آليات رادعة مثل الضرائب، فإن وضع سياسات للحصول عليها يساعد على ترسيخ الهدوء والاستقرار في هذا السوق. على سبيل المثال، ستساعد الضرائب التنظيمية التي تهدف إلى تحقيق التوازن بين العرض والطلب، فضلًا عن الضرائب الرادعة مثل ضريبة دخل الإسكان لتقليل الوظائف الشاغرة، على تحسين سوق الإسكان وتقليل الوساطة. لذلك، فإن أحد اقتراحاتي المهمة للحكومة الموقرة هو تنظيم سوق الإسكان باستخدام الرافعة الضريبية واعتماد السياسات المناسبة. ■

المدير التجاري لشركة آلتا

ارتفاع تكاليف الإنتاج يعيق الاستثمار الجديد

تعتبر صناعة الخرطاة والقولبة من المجالات التي واجهت مشكلة توريد قطع الغيار في العقود الأخيرة. تعتبر عملية التخليص الطويلة للأجزاء وكذلك نقص الصيانة مشكلتين رئيسيتين في هذه الصناعة. ناقشنا هذا في مقابلة مع آغاسي بخشي، المدير التجاري لشركة آلتا. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

منذ البداية وأثناء سنوات عملي في صناعة الخرطاة، بصفتي مشغل مخرطة، كان لدي اتصال مباشر مع العديد من الشركات المصنعة، وبعد اكتساب الكثير من الخبرة، دخلت سوق أدوات الخرطاة ودراسة تفاصيل العمل في التفاصيل.

بدون التواجد القوي لهذه الفئة وإنتاج الآلات المتعلقة بالصناعات الدوائية، والمستشفيات، والمنسوجات، والبتروكيماويات، والبتترول، وما إلى ذلك بواسطة الحرفيين في صناعة المخرطة والقوالب، لن تتمكن الصناعات الأخرى من الإنتاج. من ناحية أخرى، لن يتم تغليف أي دواء إذا لم يتم إنتاج جميع أنواع القوالب والأجزاء. تعتمد جميع عمليات إنتاج الأدوية، من معدات المختبرات مثل الشرائح وزجاج المختبر، وما إلى ذلك، إلى خطوط الإنتاج وتعبئة جميع المعدات المباشرة وغير المباشرة، على منتجات صناعة المخرطة والقولبة.

تعتبر الجودة شرطًا لبقاء المنتج في السوق وجذب العملاء، وقد أدى ذلك إلى قيام شركة آلتا بفحص عناصر الصناعات المختلفة بعناية في مجال الخرطاة والقولبة. طبعًا في البداية لمنع أي احتيال من قبلهم نعمل بأوامر منخفضة وهذا يظهر اهتمام الشركة بقضية جودة المنتج.

حاليًا، مكانة الدولة في صناعة المخرطة والقولبة عالية جدًا ولا يمكن مقارنتها بدول الخليج الفارسي وحول بحر قزوين، لكن صناعتنا متخلفة عن تركيا. يجب على الحكومات أيضًا دعم الصناعة إذا كانت تريد النمو الاقتصادي والتنمية، وبدلاً من تشجيع الناس على دخول سوق رأس المال وشراء السيارات والبنائين، يجب عليهم الاستثمار في التصنيع والصناعة. صناعة الخرطاة والقولبة كبيرة جدًا وتتطلب الكثير من رأس المال، لكن الظروف الاقتصادية للبلد، وخاصة قضية زيادة تكاليف الإنتاج، حالت دون جذب رؤوس أموال جديدة في هذا المجال.

كلام الرئيس أثناء زيارته للمصانع يظهر أنه على دراية بمشاكل وتحديات الإنتاج ولحسن الحظ هناك أمل لذلك من المتوقع أن يتحسن الوضع في البلاد مستقبلاً وسيكون الإنتاج من الأولويات. في السياسات الاقتصادية. بالتأكيد، نظرًا لأهمية هذا القطاع ومعالجته، سيتم حل العديد من التحديات الأساسية التي تواجه البلاد. ■



دور الجودة الذكية في الثورة الصناعية الرابعة



رضا بيدار
رئيس لجنة الطاقة والبيئة بغرفة طهران

في شرح وفهم المزيد حول دور الجودة في العالم الحالي، واتجاه نموها في المستقبل وما هو اليوم عامل أساسي وتنافسي في مجال الحياة الاجتماعية والمهنية، من المهم جداً أن يكون مستقبل الصناعة وتأثيرها: كيف تكون عملية الأنشطة، وخاصة الاقتصادية، وكيف يمكن التنبؤ بتدفق المعلومات الاستخباراتية أو رسم خرائط لها للمستقبل؟

تتمتع ألمانيا بالظروف المثالية لتصبح رائدة عالمياً في الحلول المبتكرة والإبداع وتكنولوجيا المنتجات القائمة على الإنترنت والخدمات ذات الصلة. نظراً للتطورات العالمية الواسعة ومراعاة النقاط المذكورة أعلاه، يمكن لإيران أن تؤدي دور الجودة الذكية من خلال الاستفادة من إمكانات القطاع الخاص، بمساعدة وتعاون جميع المنظمات المهنية والمتخصصة، وكذلك مع الإشراف. وخبرة الجمعية الوطنية للجودة في إيران. لتشكيل هذا وتحقيقه، نحتاج إلى فكرة معمولة يمكن تحقيقها من خلال إنشاء مصانع ذكية باستخدام شبكات مرنة من الأنظمة القائمة على المنتجات الفيزيائية والظاهرية التي تراقب عمليات الإنتاج تلقائياً. بشكل عام، تسمح أنظمة الإنتاج المرنة القادرة على الاستجابة السريعة للظروف البيئية بتحسين عمليات الإنتاج التقليدية بسرعة. لا تقتصر فوائد إنشاء وتنشيط المصانع الذكية على ظروف الإنتاج فحسب، بل لها أيضاً القدرة على التكيف والتحسين في الشبكات العالمية حيث تتوفر عمليات الإنتاج لأكثر من مشغل واحد. أيضاً، سيؤدي إحداث تغيير في ابتكار إنشاء المنتج، وتوفير التكلفة والوقت، إلى إنشاء نموذج إنتاج من القاعدة إلى القمة، وسيخلق عدداً لا يحصى من القدرات والشبكات التجارية الجديدة والفرص، وسيُرسل خط الإنتاج الذكي العديد من الفوائد إلى خطوط الإنتاج التقليدية. بالإضافة إلى ذلك، تتمثل إحدى السمات البارزة للجودة الذكية في العمليات المادية الافتراضية المحسنة في إنتاج المنتجات التي تمتلك وحدات مختلفة من المصانع الذكية القدرة على تحديد مجال النشاط وخصائص التكوين وظروف الإنتاج وكذلك المباشرة واللاسلكية التواصل مع الوحدات الأخرى. في هذه الحالة وباستخدام نظام استخبارات الجودة، من السهل إنشاء وتفعيل خصخصة خط الإنتاج بناءً على احتياجات العملاء. واحدة من أكثر الأساليب حداثة وكفاءة هي الإنتاج على أساس كفاءة الموارد، بحيث يتم الوفاء بضرورة ترتيبات التصميم لترتيب القوى العاملة الفعالة والمهرة، لأن الماكينة تتكيف مع دورة العمل مع قوة عاملة عالية الجودة. ■

رواد الاقتصاد الرقمي أصحاب القوة والثروة المستقبلية



محسن صانعي يازندي
خبير في الدعاية والإعلام

تعد تكنولوجيا المعلومات والاتصالات مصدر القوة والنمو الاقتصادي للبلدان، وأولئك الذين يستخدمون هذه التقنيات لكسب المال وخلق القيمة، هم أصحاب القوة والثروة في الحاضر والمستقبل. يعد الاقتصاد الرقمي مفهوماً حديثاً وجديداً تماماً في ضوء تطور تكنولوجيا المعلومات وامتد الآن نطاقه ليشمل جميع مجالات الحياة البشرية. في الاقتصاد الرقمي، هناك مجموعة واسعة من المنتجات، بما في ذلك قواعد البيانات والأخبار والمعلومات والكتب والمجلات والبرامج الإذاعية والتلفزيونية والأفلام والألعاب الإلكترونية والأقراص المدمجة والموسيقى والبرامج، في هذه المنصة، في أي وقت وفي أي مكان تكون متاحة و تسليمها في جميع أنحاء العالم. يشترك المستهلكون والشركات في معاملات مالية رقمية، تتم جميعها من خلال العملات الرقمية أو أجهزة الكمبيوتر المتصلة بالشبكة.

وفقاً لدراسات أكسفورد إيكونوميكس، بحلول عام ٢٠٢٥، سيكون ٢٥ بالمائة من الاقتصاد العالمي رقمياً. ٢٥ في المائة تعادل ٢٣ تريليون دولار. في عام ٢٠١٥، كان هذا الرقم حوالي ١٥ في المائة، مما يشير إلى زيادة بنسبة ١٠ في المائة في الاقتصاد الرقمي خلال عقد من الزمن. وغني عن القول أن هناك ثلاثة عوامل رئيسية، بما في ذلك زيادة قوة الحوسبة وزيادة سرعات نقل البيانات وزيادة سعة التخزين، مما أدى إلى تسريع ظهور الاقتصاد الرقمي. في الآونة الأخيرة، تم تحديد ١٠٠ شركة ناشئة كشركات رائدة في مجال التكنولوجيا في الاقتصاد العالمي. تضم المجموعة قادة الأمن السيبراني والروبوتات وغيرهم ممن يستخدمون الذكاء الاصطناعي لكسر الحواجز أمام الرعاية الصحية والوصول المالي. وفقاً لويغفروم، تشمل القائمة السلفادور في أمريكا الشمالية وإثيوبيا في إفريقيا وزيمبابوي في جنوب إفريقيا لأول مرة، وتدير النساء أكثر من ٣٠٪ من الشركات المخترعة. يتواجد رواد التكنولوجيا لعام ٢٠٢١ في إفريقيا وآسيا والمحيط الهادئ وأوروبا وأمريكا اللاتينية والشرق الأوسط وشمال إفريقيا وأمريكا الشمالية. يمكن لتجربة هذه الشركات أن تمهد الطريق لتطوير هذه الصناعة أمام ناشطي الاقتصاد الرقمي. دخلت إيران أيضاً مجال الاقتصاد الرقمي لعدة سنوات، وبالنظر إلى أنها صناعة ناشئة، فإن استخدام الخبرات الوطنية والدولية يمكن أن يمهّد الطريق لنشأتها. من الواضح أن الانتقال من الاقتصاد التقليدي إلى الاقتصاد الرقمي ليس بالمهمة السهلة ويتطلب إنشاء ودعم الحكومات، وفي هذه الحالة، يمكن للشركات الناشئة أو الشركات الأقدم الانتقال من الاقتصاد التقليدي إلى الاقتصاد الرقمي عن طريق التحول الرقمي وتجهيز اقتصاديات الابتكار القائمة على التكنولوجيا. ■

جاء ذلك في مقابلة مع السفيرة الاسترالية

شركات أسترالية جاهزة للتجارة مع إيران



ذلك، قد تكون هناك مكونات أو صناعات للسكك الحديدية حيث يمكن للشركات الأسترالية أن تقدم المساعدة. بالنظر إلى أوجه التشابه الهائلة بين البلدين، يمكن أن يكون هناك تعاون في التعليم والمواد الغذائية والرعاية الصحية والتعدين والزراعة.

أي أمثلة على أوجه التشابه والإمكانيات التجارية؟

ومن الأمثلة الناجحة على ذلك التعاون بين شركات التعدين الأسترالية التي تعمل مع عمال المناجم الإيرانيين لتطوير قدراتهم. شركة أخرى هي شركة تصنيع المعدات الطبية، والتي تجري تدريبات مشتركة لدعم التقنيات الطبية المبتكرة. يمكن لأستراليا أيضًا مساعدة إيران في إدارة موارد المياه والري الزراعي. بالاعتماد على التقنيات، يمكننا تعزيز المحاصيل وإدارة إمدادات المياه المحدودة ومنع فقدان التربة السطحية؛ يمكننا مشاركة خبرتنا في إدارة موارد المياه المحدودة مع الشركات الإيرانية.

مجال آخر هو إدارة توزيع الكهرباء. قامت الشركات الأسترالية بأبحاث مكثفة حول الطاقة المتجددة. نظرًا لأن إيران تتلقى الكثير من أشعة الشمس، فيمكن استخدامها لتوليد الكهرباء.

ما هي الفرص المتاحة لتعليم الإيرانيين في أستراليا؟

في بيئة كورونا الحالية، لدى أستراليا قواعد صارمة للغاية بشأن الأشخاص القادمين إلى البلاد؛ يمكن للأستراليين فقط العودة إلى أستراليا في الوقت الحاضر. لكن لدينا تاريخ طويل من الطلاب الإيرانيين الذين يأتون ويدرسون في أستراليا. أعتقد أن هناك 3000 طالب إيراني في التعليم العالي في مجموعة من المناطق في أستراليا.

فيما يتعلق بالخدمات التعليمية، هناك العديد من الشركات الأسترالية التي تدرب تقريبًا للإيرانيين في مجالات متخصصة.

ما هو دور السفارة الأسترالية في إيران في تسهيل أنشطة الأعمال الأسترالية في إيران؟

الحكومة الأسترالية، على عكس الوضع في إيران، ليس لها دور فاعل في الاقتصاد. ومع ذلك، يمكننا تقديم المشورة للشركات. تقوم لجنة التجارة الأسترالية، بالكثير من العمل لتقديم المشورة للشركات المهتمة بإقامة روابط تجارية. تقع مسؤولية باقي العمل، مثل التعرف على القواعد واللوائح المحلية، على عاتق الشركات.

وما تعليقاتك النهائية؟

أود أن أشكر الفريق النشط في مجلة عالم الاستثمار وأمل أن أكون قادرًا على خدمة شعوب كلا البلدين من خلال توجيه الشركات لتعزيز العلاقة التجارية. تتمتع إيران وأستراليا بعلاقة حميمة للغاية. يوجد 65000 إيراني في أستراليا، جميعهم مواطنون ممتازون يقدمون مساهمة كبيرة لأستراليا. وأنا أعلم أن الناس في إيران ينظرون إلى أستراليا في ضوء دافئ وإيجابي للغاية. ■

لطالما كانت أستراليا سوقًا مهمًا للبضائع الإيرانية ولديها فرص كشريك تجاري متمن. ومع ذلك، بسبب العقوبات، نحتاج إلى البحث عن فرص جديدة. تحدثنا إلى ليندال ساكس، السفيرة الأسترالية لدى إيران، حول فرص التجارة والتعاون بين البلدين. يرجى توضيح منشوراتك السابقة وخلفيتك.

أنا دبلوماسي محترف لديه خبرة في العمل لدى الأمم المتحدة والمجتمع المدني. عملت سابقًا كسفير في لبنان من عام 2006 إلى عام 2009 والعراق من عام 2011 إلى عام 2015. في عام 2010، أشرفت على الجناح الأسترالي في معرض شنغهاي العالمي، والذي كان أكبر حضور أسترالي على الإطلاق في أحد المعارض العالمية. أمضيت ثماني سنوات في العمل في الأمم المتحدة وعملت أيضًا في إدارة رئيس الوزراء ووزارة الهجرة. لدي خبرة واسعة في الشرق الأوسط وأوروبا الشرقية، وعملت في السياسة الخارجية والتجارية والاستثمارية. كنت أيضًا رئيس المراسم بوزارة الخارجية.

كيف تقيم العلاقات الاقتصادية بين إيران وأستراليا؟

تمتد علاقتنا الدافئة والبناءة إلى أكثر من 50 عامًا. ومع ذلك، تأثرت العلاقة التجارية بالعقوبات في السنوات القليلة الماضية. في 2019-2020، بلغت التجارة بين البلدين حوالي 42,9 مليون دولار أسترالي. قمنا بتصدير ما قيمته حوالي 17 مليون دولار أسترالي من السلع والخدمات، وخاصة المنتجات الصيدلانية والأسماك والمستلزمات الطبية والأدوات والمنتجات الصالحة للأكل. صدرت إيران ما قيمته 25 مليون دولار أسترالي من الفواكه والمكسرات، وأغذية الأرضيات مثل السجاد والسجاد، والأدوية بما في ذلك الأدوية البيطرية، وكذلك مواد البناء.

تحظى بعض السلع الإيرانية مثل الفستق بشعبية كبيرة في أستراليا، ولهذا السبب هناك اهتمام ثابت من قبل الشركات الأسترالية للتحدث مع القطاع الخاص الإيراني لاستيراد هذه السلع.

ما هي الآثار السلبية للعقوبات على التجارة الثنائية؟

تشعر معظم الشركات بالقلق إزاء العقوبات الثانوية بسبب علاقاتها التجارية مع الولايات المتحدة. عندما نتواصل معنا الشركات للسؤال عن العمل في إيران، فإننا نطلب منهم إجراء أبحاثهم الخاصة واتخاذ قراراتهم الخاص لأن الحكومة الأسترالية ليس لها دور في ذلك.

هناك قنوات غير مباشرة للمنتجات الأسترالية، مثل المواد الغذائية، لدخول إيران مثل الإمارات العربية المتحدة، لكن ليس لدينا رؤية لهذه العناصر.

بالنظر إلى قدرات إيران، ما هي القطاعات التي تراها مناسبة للتعاون بين إيران وأستراليا؟ هل النقل بالسكك الحديدية واحد منهم؟

التعدين والمنتجات الصيدلانية والزراعة والبيئة والرعاية الصحية لها أهمية خاصة. ربما لا يكون التعاون في مجال النقل بالسكك الحديدية فعالاً من حيث التكلفة بالنسبة للسوق الإيراني. ومع

«السيولة والتضخم» التحديات الكبرى للحكومة المستقبلية لإيران



مرتضى فغاني
عضو غرفة تجارة طهران

١,١ نقطة مئوية. من ناحية أخرى، ترجع الزيادة في نمو القاعدة النقدية في شهر مايو من العام الجاري بشكل رئيسي إلى زيادة سقف رواتب الخزينة وفقاً لقانون موازنة ٢٠٢١. وبحسب الإحصائيات المتوفرة، فقد بلغت الزيادة في السيولة خلال العام الماضي نحو ٧٧,٨٪ نتيجة ارتفاع أسعار أشباه النقود، و ٢٢,٢٪ نتيجة زيادة المعروض النقدي. تم تحويل ٧٧,٨٪ من السيولة إلى حسابات بنكية طويلة الأجل والباقي تم تحويله إلى أنواع مختلفة من الأموال الجارية، بما في ذلك الأوراق النقدية أو الحسابات الجارية. من خلال هذه التفسيرات، يمكن ملاحظة أن الجزء الأكثر أهمية الذي لعب دوراً رئيسياً في زيادة السيولة هو نمو القاعدة النقدية وبالتالي التضخم المرتفع. على الرغم من أن العديد من التكهّنات تنسب هذه الإجراءات إلى أداء الحكومة ولا يمكن إنكار دور الحكومة في ذلك، إلا أن جزءاً مهماً من الزيادة في القاعدة النقدية وكذلك زيادة السيولة يرجع إلى حقائق الاقتصاد الكلي في الدولة. بلد. لذلك، نظراً لتأثير العوامل الحالية ومعدلات التضخم، فإن خفض الفوري للحكومة الجديدة بعيد كل البعد عن المتوقع، لذلك يجب أن نبني توقعاتنا للحكومة الجديدة، ليس على المضاربة، ولكن على الحقائق المدروسة. أخيراً، للتغلب على التضخم، يحتاج الاقتصاد الإيراني إلى تدابير أساسية مثل تحديد أسعار الفائدة الحقيقية، واستهداف الدعم، وتوضيح النظام الضريبي، وخفض النفقات الحكومية الجارية، وكذلك التغييرات الأساسية في التجارة والعلاقات الاقتصادية الدولية، وأي تحليل. من حيث التضخم والسيولة، لا يمكن اعتباره منفصلاً عن هذه العوامل ■

لطالما عانى الاقتصاد الإيراني من التضخم وارتفاع السيولة في نصف القرن الماضي، وكان حجم المشكلة كبيراً لدرجة أن فكرة الاقتصاد بدون تضخم أو تدفق السيولة أصبحت حلماً بالنسبة للعديد من الإيرانيين. ومع ذلك، كان أداء بعض الدول ذات الموارد الأقل من إيران أفضل في إدارة التضخم والسيولة. في إيران، في بعض الأحيان، كانت الحكومة قادرة على السيطرة على هذه الموجة الجامحة إلى حد ما، ولكن بشكل عام، لم يكن أداء الاقتصاد الإيراني جيداً في هذا الصدد. أصبحت السيولة المتزايدة وبالتالي التضخم سمة أساسية من سمات الاقتصاد الإيراني، وإذا لم يتم اتخاذ تدابير للسيطرة عليها وخفضها، فستكون لها عواقب وخيمة على الاقتصاد والوضع الاجتماعي والأمن القومي وحتى الاستقلال السياسي.

وتشير الإحصائيات إلى أن رصيد السيولة في ديسمبر ٢٠٢١ بلغ أكثر من ٣٢١٠ ألف مليار تومان، فيما بلغ هذا المبلغ حوالي ٢٤٧٢ ألف مليار تومان في مارس ٢٠٢٠ وأيضاً رصيد السيولة إلى حوالي ٣٣٨٠ ألف مليار تومان بحلول مارس ٢٠٢١. وقد نما بنحو ٣٧٪ في عام واحد. بالإضافة إلى ذلك، فإن خلق السيولة في العام الماضي زاد يومياً من ١٦١٤ مليار تومان إلى ٥٥٠٠ مليار تومان بزيادة قدرها ٥٥٪. وبحسب الإحصائيات التي أعلنها البنك المركزي، فإن نمو السيولة في الـ ١٢ شهراً حتى نهاية مايو ٢٠٢١ بلغ ٣٨,٨٪ وبلغ حجم السيولة بنهاية شهر مايو من العام الجاري ٣٦٠١ ألف مليار تومان. من ناحية أخرى، يقدر النمو الشهري لهذا المتغير في شهر مايو وحده بنحو ٣,٢ في المائة وبقيمة ١١٢ ألف مليار تومان. خلال هذه الفترة، وصلت القاعدة النقدية للبلاد إلى ٤٨٩ ألف مليار تومان في نهاية مايو من هذا العام وحده، بزيادة ٦٪ مقارنة بشهر أبريل، وطبع البنك المركزي ٢٨ ألف مليار تومان فقط في مايو. بلغ حجم الأموال في اقتصاد الدولة بأكمله في نهاية مايو ٦٩٤ ألف مليار تومان، مما يظهر نمواً بنحو ٥,١ في المائة، بزيادة ٨,٤ في المائة مقارنة بالشهر الماضي. كما وصل نمو أشباه النقود في اقتصاد البلاد عشية يونيو إلى ٢٩٠٧ مليار ريال، ما يشير إلى نمو بنسبة ٢,٧ في المائة، وبلغت الأموال في الحسابات المصرفية طويلة الأجل نحو ٣ آلاف مليار تومان. بلغ النمو من نقطة إلى نقطة لهذا المتغير النقدي في مايو حوالي ٣,٦ في المائة، لذلك كان هذا النمو الشهري غير مسبوق في الأشهر الـ ١٤ الماضية.

بلغ نمو السيولة والقاعدة النقدية في الاثني عشر شهراً المنتهية في مايو ٢٠٢١ ٣٨,٨٪ و ٣٠,٦٪ على التوالي. كما أن حجم السيولة بنهاية مايو ٢٠٢١ مقارنة بشهر مارس ٢٠٢١ يظهر زيادة قدرها ٣,٦ في المائة مقارنة بنمو المتغير في نفس الفترة من العام الماضي (٥,٠ في المائة) بنسبة ١,٤ نقطة مئوية. كما زادت القاعدة النقدية بنهاية مايو ٢٠٢١ مقارنة بشهر مارس ٢٠٢١ بنسبة ٧,٣ في المائة، مقارنة بنمو المتغير في نفس الفترة من العام الماضي (٦,٢ في المائة) بنسبة

فرم اشتراك ساليانه

دنيای سرمایه‌گذاری

Selected owners of capital and trade

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

نوع اشتراك:

حقوقی نام شرکت: نوع فعالیت: سال تاسیس:

حقیقی نام و نام خانوادگی:

نشانی کامل پستی:

.....

کد پستی ده رقیع: تلفن تماس:

دورنگار: تلفن همراه:

نشانی پست الکترونیک (ایمیل):

آیا تمایل به دریافت نسخه pdf ماهنامه از طریق پست الکترونیک را دارید؟

بله خیر

به همراه ارسال نخستین شماره ماهنامه کد اشتراك شما اعلام خواهد شد

واحد اشتراك: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۳۵

۱- واریز مبلغ ۶۰۰/۰۰۰ تومان به حساب شماره ۰۱۰۱۹۶۵۰۲۹۰۰۴ و یا شماره کارت ۹۳۱۴-۹۹۷۳-۲۵۵۰-۶۰۳۷

و یا شماره شبای ۰۴-۰۲۹۰-۱۹۶۵-۰۰۱۰-۰۰۰۰-۰۱۷۰-۱۴۹۰ بانک ملی ایران به نام آقای مرتضی فغانی.

۲- ارسال تصویر فیش بانکی از طریق دورنگار به شماره ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

۳- هزینه ارسال مجلات با پست عادی به عهده ماهنامه و هزینه پست سفارشی به عهده متقاضی است.

۴- هزینه فوق برای اشتراك ۱۲ شماره از مجله (هر ماه یک نسخه) است.



www.dsg-m.com



[donyaye_sarmaye](https://t.me/donyaye_sarmaye)



d.sarmayeh@gmail.com



[@donyaye_sarmaye](https://www.instagram.com/donyaye_sarmaye)

“Liquidity and inflation” is a big challenge for the future government of Iran



Morteza Faghani
Member of Tehran Chamber of Commerce

Iran's economy has always suffered from inflation and rising liquidity in the last half century, and the scale of the problem has been so great that for many Iranians, the idea of an economy without inflation or a burst of liquidity has become a dream. However, some countries with less resources than Iran have done better in managing their inflation and liquidity. In Iran, at times, the government was able to control this unbridled wave to some extent, but in general, the Iranian economy has not performed well in this regard. Increasing liquidity and consequently inflation has become an integral feature of Iran's economy and if no measures are taken to control and reduce it, it will have catastrophic consequences for the economy, social status, national security and even political independence.

Statistics show that the liquidity balance in December 2021 has reached more than 3210 thousand billion Tomans, while this amount was about 2472 thousand billion Tomans in March 2020 and also the liquidity balance to about 3380 thousand billion Tomans by March 2021. It has grown by 37% in one year. In addition, the creation of liquidity in the last year, daily increased from 1614 billion tomans to 5500 billion tomans with a 55% increase. According to the statistics announced by the Central Bank, the growth of liquidity in the 12 months leading to the end of May 2021 has reached 38.8% and the volume of liquidity at the end of May this year has reached 3601 thousand billion tomans. On the other hand, the monthly growth of this variable in May alone is estimated at 3.2 percent and worth 112 thousand billion tomans.

During this period, the country's monetary base has reached 489 thousand billion tomans at the end of May this year alone, with a 6% increase compared to April, and the Central Bank has printed only 28 thousand bil-

lion tomans in May. The volume of money in the entire economy of the country at the end of May reached 694 thousand billion tomans, which shows a growth of about 5.1 percent, which has increased by 8.4 percent compared to last month. Also, the growth of quasi-money in the country's economy on the eve of June has reached 2,907 billion rials, which indicates a growth of 2.7 percent, and the money in long-term bank accounts has reached about 3 thousand billion tomans. The point-to-point growth of this monetary variable in May was about 30.6 percent, so that this monthly growth has been unprecedented in the last 14 months.

The growth of liquidity and monetary base in the twelve months ending in May 2021 has reached 38.8% and 30.6%, respectively. Also, the volume of liquidity at the end of May 2021 compared to the March 2021 shows an increase of 3.6 percent, which compared to the growth of the variable in the same period last year (5.0 percent) has decreased by 1.4 percentage points. Also, the monetary base at the end of May 2021 compared to March 2021 has increased by 7.3 percent, which compared to the growth of the variable in the same period last year (6.2 percent) has increased by 1.1 percentage points. On the other hand, the increase in the growth of the monetary base in May of this year was mainly due to the increase in the salary ceiling of the treasury according to the 2021 budget law.

According to available statistics, the increase in liquidity last year was about 77.8% due to the increase in quasi-money and 22.2% was due to the increase in money supply. 77.8% of the liquidity has been transferred to long-term bank accounts and the rest has been converted into various types of current money, including banknotes or current accounts. With these interpretations, it can be seen that the most important part that has played a key role in increasing liquidity is the growth of the monetary base and consequently high inflation.

Although many speculations attribute these actions to the performance of the government and the role of the government in this cannot be denied, but an important part of the increase in the monetary base as well as the increase in liquidity is due to the macroeconomic realities of the country. Therefore, given the impact of existing factors and inflation rates, its immediate reduction in the new government is far from expected, so we must base our expectations of the new government, not on speculation, but on measured facts.

Finally, to overcome inflation, Iran's economy needs fundamental measures such as deciding on real interest rates, targeting subsidies, clarifying the tax system, reducing government current expenditures, as well as fundamental changes in trade and international economic relations, and any analysis. In terms of inflation and liquidity, it cannot be considered separately from these factors. ■

It was stated in a conversation with the Australian ambassador

Australian companies ready to trade with Iran



Australia and Iran are long standing trading partners. We talked to Lyndall Sachs, Australian Ambassador to Iran, about trade and cooperation opportunities between the two countries.

Please explain about your previous posts and background. I am a professional diplomat with over 40 years' experience, including in the United Nations and the not for profit sector. I previously served as Australia's Ambassador in Lebanon from 2006 to 2009 and to Iraq from 2011 to 2015. In 2010, I oversaw the Australian Pavilion presence at the Shanghai World Expo. In Canberra I served as Head of the Parliamentary and Media Branch, and as Chief of Protocol.

How to you assess Iran-Australia economic ties?

Our warm and constructive relationship spans over 50 years. However, the trading relationship has been affected by sanctions in the past few years. In 2019-2020, trade between the two countries was about A\$42.9 million. We exported about A\$17 million worth of goods and services, primarily pharmaceutical products, fish, medical supplies and instruments, and edible products. Iran exported about A\$25 million worth of fruits and nuts, rugs and carpets, and construction materials. Iranian pistachios are very popular in Australia.

There is steady interest by Australian and Iranian companies about opportunities.

What negative impacts have sanctions had on bilateral trade?

Many companies with exposure to the US are concerned about the possible impact of secondary sanctions. We tell companies interested in working in the Iranian market to thoroughly research the risks involved. The Australian government has no role in this and companies make their own decisions based on commercial outcomes.

Given Iran's capabilities, which sectors do you find suitable for cooperation between Iran and Australia? Is railway transport one of them?

Mining, pharmaceutical products, education, agriculture, environment, and healthcare are of particular interest. Cooperation in railway transport is probably not cost-efficient for the Iranian market. However, there may be components or railway industries where Australian companies may be interested.

Australia can also help Iran with water resources management, agriculture irrigation and renewable energy. Relying on technologies, we can enhance yields, manage limited water supplies, prevent the loss of topsoil, and reduce emissions.

Any examples of the similarities and trade potentials?

An Australian mining company is working with Iranian miners to develop their capabilities. Another is a medical equipment manufacturing company, which conducts joint training to support innovative medical technologies.

What opportunities are there for education of Iranians in Australia?

Because of COVID, Australia is only permitting Australians to enter at present. We look forward to these restrictions being lifted and the many high quality Iranian students returning to study in Australia. Around 3000 Iranians are studying in Australia at any one time.

Recently, Australian companies with expertise in education services have provided high quality training virtually for Iranians in niche areas.

What is the role of the Australian Embassy in Iran in facilitating activities of Australian business in Iran?

The Australian government's role is to advise businesses interested in exploring business opportunities internationally. Austrade provides advice to companies interested in establishing trade connections.

Which Iranian cities and food do you like best?

I love Isfahan and Yazd and have enjoyed exploring the northern and western provinces. There is so much for me to explore still. Fesenjoon with chicken is my favourite dish and saffron ice cream is delicious.

What are your expectations from the World of Investment

Monthly and Iranian officials?

Your monthly can cover bilateral trade opportunities to facilitate trade between the two countries. The Iranian Embassy in Canberra and the Iran-Australia Chamber of Commerce can also assist. There is a lot of information on the internet about Australian regulations for investment and trade, as well as expert legal firms that can help.

And your final comments?

I thank the World of Investment Monthly for helping us promote the trade relationship between our two countries. I am confident the already strong relationship will continue to grow. ■

Commercial Director of Alata Company

Rising production costs are hindering new investment



The turning and molding industry is one of the areas that has faced the problem of supplying parts in recent decades. The long process of clearance of parts and also the lack of maintenance are the two main problems of this industry. We discussed this in an interview with Aghasi Bakhshi, Alata's Commercial Director. We read excerpts from this interview.

From the very beginning and during my years in the lathe industry, as a lathe operator, I had direct contact with various manufacturers, and after gaining a lot of experience, I entered the market of turning lathe tools and studied the details of the work in detail.

Without the strong presence of this class and the production of machinery related to the pharmaceutical, hospital, textile, petrochemical, petroleum, etc. industries by lathe and mold making craftsmen, other industries will not be able to produce. On the other hand, no medicine will be packaged if all kinds of molds and parts are not produced. All drug production processes, from laboratory equipment such as slides and laboratory glass, etc., to production lines and packaging of all direct and indirect equipment, depend on the products of the lathe and molding industry.

Quality is a condition for a product to remain in the market and attract customers, and this has led Alata Company to carefully examine the items of various industries in the field of turning and molding. Of course, in the beginning, to prevent any fraud by them, we work with low orders, and this shows the company's attention to the issue of product quality.

Currently, the country's position in the lathe and molding industry is very high and is not comparable to the countries of the Persian Gulf and around the Caspian Sea, but our industry lags behind Turkey. Governments, too, must support the industry if they want economic growth and development, and instead of encouraging people to enter the capital market, buy cars and builders, they must invest in manufacturing and industry.

The turning and molding industry is very large and requires a lot of capital, but the economic conditions of the country, especially the issue of increasing production costs, have prevented the attraction of new capital in this area.

The words of the President, while visiting the factories, show that he is aware of the problems and challenges of production and fortunately there is hope, so it is predicted that the situation in the country will improve in the future and production will be a priority in economic policies. Certainly, given the importance of this sector and addressing it, many of the country's fundamental challenges will be resolved. ■

Elimination of intermediation from the housing market with tax leverage



Hesam Oghbayi
Vice President of the Union of Real Estate Advisors

Due to the unusual increase in prices, the purchasing power of the people and the amount of transactions in the housing market has sharply decreased and the recession has prevailed in this market, so it is predicted that despite rising steel and construction materials prices, we will not see

rising prices again in the coming months. . The new government's plan to build one million housing units a year will also help. Of course, it is emphasized that land has a 70-90% share in the increase in housing prices, and this sector has not seen much growth in recent months due to the recession. Accordingly, it seems that, given the current situation and the adoption of appropriate policies by the government, as well as the normalization of housing construction profits for producers, we will see relative market stability and falling prices in different parts of the country.

At the moment, the rental market is not experiencing much turmoil, and it seems that this calm will continue according to the new resolution of the National Anti-Corona Headquarters. Given the impact of housing prices on rental rates, it is hoped that housing production will increase in order to balance supply and demand, and from now on we will see a good situation in the rental market. Another plan to help reduce rents is the Rental Housing Scheme, which has not yet been implemented despite the previous governments' insistence, but if the new government tries to focus on it, it will create a competitive market and lower housing prices. According to Banda, the housing market has a lot of potential for construction, and if the government is serious, it is possible to increase the number of housing units from 350,000 to 1 million a year, which we hope will happen soon. Of course, given that one of the main factors in increasing prices is the lack of deterrent mechanisms such as taxes, the development of policies to obtain it helps to establish calm and stability in this market. For example, regulatory taxes aimed at balancing supply and demand, as well as deterrent taxes such as housing income tax to reduce vacancies, will help improve the housing market and reduce intermediation. Therefore, one of my important suggestions to the esteemed government is to organize the housing market by using tax leverage and adopting appropriate policies. ■

Managing Director of Koranj Oil
Equipment Supply Engineering Company
(Metanco)

The use of in-house manufacturing equipment brings new technology



The existing capacities in the field of energy of the country have caused us to witness the widespread employment of this sector while producing the required equipment, but there are structural challenges and problems such as lack of adequate training, lack

of efficient managers, and unprincipled transfer of state-owned companies to the private sector. For example, it has hindered the development of important sectors of the country's economy. In view of the above, in an interview with Engineer Gholamreza Keramatifard, CEO of Koranj Oil Equipment Supply Engineering Company (Metanco) and Industrial Advisor to the Minister of Petroleum, we examined the challenges in the country's economy and ways out of it. We read excerpts from this interview. The most important issue in employment is skills training and the custodian of this type of training; there are Ministries of Labor, Education and Ministry of Science and Technology. In my opinion, skills training along with science education should be taught to adolescents and young people from primary school to university, so that while discovering their talents, employment and entrepreneurship conditions will be provided for them. Unfortunately, some of the educational content of the university is forgotten after a while, and I think that we should try to increase the skills of the university youth by considering sustainable education.

One of the most important problems of the country's economy is the inappropriate process of transferring companies to the private sector, so that during this process, anyone who has more money will be given priority to transfer companies to the private sector, so non-professionals are buyers of this Companies are.

Instead of controlling the prices of basic goods by allocating government currency, which creates rents for certain individuals, the government can strike a balance by allocating quotas for goods to the people.

Recently, positive measures have been taken in this field. In my opinion, the managers of the oil and energy industries should take steps to deepen the construction of equipment by removing the strictness of using domestic manufacturing equipment

In addition to making important changes in the country's economic system, provide the conditions for the introduction of new technologies.

In the parent industry, specialized, professional and experienced managers should be used so that instead of buying the final product, buying technology is on the agenda. ■

The CEO of Sang-e-Ahan-e-Aftab
Company emphasized

Support producers by reducing tax costs

Currently, one of the main concerns of iron ore concentrate producers is the lack of liquidity and the payment of value added tax, while the final price of this product is determined on a mandatory basis and its production costs have risen sharply. Statistics published by the Ministry of Industry, Mines and Trade show the production of 49 million 714 thousand 445 tons of iron concentrate in 2020, which shows a growth of 5% compared to 2019, and if the existing barriers are removed, this amount per year Current will also increase. To further investigate this issue, we went to Saeed Pirbodaghi, CEO of Sang-e-Ahan-e-Aftab Company, as well as the Chairman of the Board of Directors of Sang Pirsam Company, and talked to him. We read parts of this conversation.

Due to the focus of Sang-e-Ahan-e-Aftab Company on development goals such as increasing employment and also lack of liquidity, unfortunately, the company's plans set last year were not fully realized. Ordinary prices and high production costs are among the most important problems facing Ahan Aftab Company, which has prevented the realization of 50% of the company's development plans. Of course, appropriate measures have been taken and the number of employees has increased, but in the real sense, we have not achieved our desired goals.

Reducing tax costs and allocating subsidies to the real sector of production will solve many of the current problems. For example, the government may provide certain subsidies for steel products or not interfere in the pricing of concentrates. Also, paying cheap facilities, and not receiving VAT from producers are other ways to overcome the current problems.

Since development does not always mean increasing production, many companies, including Sang-e-Ahan-e-Aftab, have recruited manpower and increased employment and achieved their development goals in this sector, as the cultural and economic development of a region will help investment in industries and factories, and the company has hired more workers than it needed last year to pursue this goal.

Fortunately, the preliminary stages of accepting the company's shares in the stock exchange hall have been completed and the company will soon benefit from the benefits of being present in this market. It is worth noting that the capital market has a good space for activity and the financial payments of producers will be faster in it. However, we urge pellet and steel mills not to block the operation of concentrate mills in order to avoid the consequences. ■



Dr. Hasan Baghayi

Paxan is moving towards sustainable development



The production of detergents in our country dates back to the 50s. Around 1953, with the arrival of detergent powders in large cities, the use of these materials became common today, and the growth of community culture and increasing consumer awareness of the variety of detergent products, has increased the consumption of detergent products in recent decades. In the meantime, Paxan Company has played a key role as one of the first producers of this industry in the country with its macro-management policy. In order to get more acquainted with the activities of this company, we had a conversation with Dr. Hassan Baghaei CEO of Paxan Company. We read excerpts from this interview.

This company was launched in 1962 in order to produce detergents and hygiene products and to meet the needs of the Iranian people for these products, and with initiative and creativity, was a leader in producing the best detergent and hygiene products, so that from the beginning of its presence in the detergent market, it has had a great and lasting effect on the health of the people of the society.

At present, about 891 hard-working and capable personnel are working in Paxan complex, and we work together for organizational excellence and achieving a high level of production, sales, and continuity of production and employment. Presence in domestic and foreign markets and exports to more than 18 countries, as well as strengthening the position of products have made Paxan known as one of the largest producers of detergent products in the region. It is noteworthy that most of the exports of this group are to Iraq, Afghanistan, Pakistan, Turkmenistan, Azerbaijan, Uzbekistan, Kazakhstan and other countries in the region, and fortunately, due to the quality of products, Paxan Company has gained a special place in these countries.

Our effort in this company has been to provide the highest quality products to the consumer by using the latest technologies in the world and the best laboratory equipment. More control over the entry points of smuggled goods and tightening the mechanism for dealing with this criminal act can be helpful. On the other hand, cultivating and strengthening cultural roots in order to support national production among individuals in society can also be useful in the fight against trafficking and prevent the use of smuggled goods in society.

With determination and careful planning, problems can be overcome. The result of supporting industry is economic prosperity and increased employment. In my opinion, for economic prosperity, the production and export capacity of industrial and production complexes should be increased. ■

The General Assembly of Lordegan Urea Fertilizer Company (LUFC) was held Increasing Shelord capital is on the agenda



Lordegan Petrochemical Complex with the changed name of Lordegan Chemical Fertilizer and Urea Company, located in Chaharmahal and Bakhtiari province of Felard region, is located 55 km away from Lordegan city, which was inaugurated in 2020. Lordegan Petrochemical Company was established in 2008 and due to proper access to water and gas resources as well as proximity to the country's three gas pipelines and having a suitable land and location in terms of leveling and infrastructure work has a good location. The product of this company is ammonia with a daily production capacity of 2,050 tons of urea with a daily production capacity of 3,250 tons.

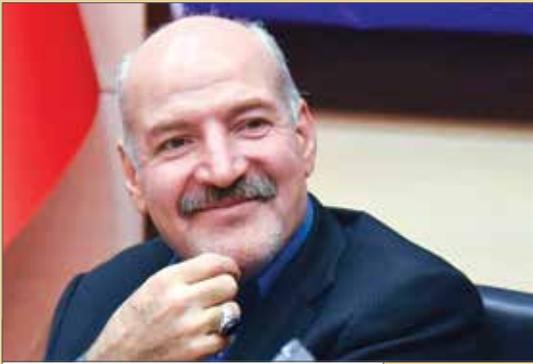
The Annual General Meeting of Lordegan Urea Chemical Fertilizer Company was held in July of this year in Shahrekord Chamber of Commerce. In this forum, which was held online in the presence of the members of the forum and in compliance with health protocols and at the same time, the CEO of the company presented a report on the company's performance in the fiscal year ending March 2016. Referring to the opening and commissioning of Lordegan Petrochemical in the third quarter of 2020, Mohsen Mahmoudi expressed his hope that next year, the financial performance of the company based on the sale of products will be completely positive and with appropriate profitability. At this meeting, the auditor's report was read and the financial statements were approved. Also, regarding the increase of Shelord's capital from the place of revaluation of fixed assets, it was decided to review and finalize the capital increase after the meeting and obtaining the report of the official experts of the judiciary in this regard, emphasizing the observance of shareholders' economy and competence.

The social responsibility budget of this company was approved in the amount of 3 billion and 400 million Tomans.

Future plans of Lordegan Urea Fertilizer Company (LUFC)

- Construction and establishment of a wastewater system to increase environmental safety
- Establishment of fiber optic network infrastructure to complete and increase intranet speed
- Establishment of sales systems, repairs, contracts and correspondence systems to improve the correspondence space and transparency of contracts
- Follow-up to provide CO2 compressor system to increase production safety factor
- Pursue the preparation of boiler system or steam production to increase production speed
- Follow up on bidding for communication plan with melamine in order to increase the added value of the product. ■

Gas reached all of Iran Iran Green Campaign 95% gas coverage in the country



Hasan Montazer Torbati
Managing Director of National Iranian
Gas Company

Although Iran faced a reduction and lack of access to oil revenues in the face of sanctions, it was able to overcome these conditions as safely as possible by increasing exports of petroleum products and currency appreciation, which was made possible by the development of gas supply in the country. In fact, the development of gas supply with an investment of 40,000 billion tomans led to the connection of more than 95% of the country's population to the gas network. Meanwhile, the National Iranian Gas Company, relying on a 2.5-fold increase in gas extraction from the South Pars gas field and a series of measures taken to develop the natural gas transmission and distribution network, succeeded in removing about 35,000 villages from natural gas. In this way, the coverage of gas supply in the whole country has already exceeded 95%.

This figure shows that 95.1% of the country is directly covered by gas supply, which is a unique statistic not in the country but in the world. The value of this statistic is that the life of the gas industry in Iran is very short. In fact, the gas industry can be considered the fruit of the Islamic Revolution of Iran in 1978, which began a new growth with the slogan of creating justice.

This effort paid off and the accelerated process of gas supply during these years, went its way safely, and accordingly, about 35,000 villages and 1173 cities have gas so far, and accordingly, now 98.4% of the urban population and 6 / 84 rural population and in total, more than 95% of the total population of the country have benefited from natural gas.

Since about 75% of the country's gas consumption is supplied from South Pars, the expansion of gas transmission capacity prevented the gas from being trapped in this joint field, and Iran was able to extract more gas than Qatar. This capacity also provided sustainable production from this joint field. This meant that although 95% of the country's population is now covered by the gas network and the main goals for the development of this industry have been achieved, the gas supply revolution will continue, especially in the rural sector of the country. Also, during this period, 4,664 industrial units have been or will be supplied with gas. ■



Report of Pars Petrochemical Annual General Assembly

Shine of Pars Petrochemical Company by distributing 20,000 Rials profit per share

Pars Petrochemical Company was established in March 1998 and was registered under the name of Assaluyeh Petrochemical Company and its effective activities began with the formation of a new board of directors in 1999. The name of this company was changed to Pars Petrochemical with the approval in the extraordinary meeting of 2000. Ease of access to food (optimal use of resources in the South Pars region as food for complexes), fuel and raw materials, use of road and maritime transport facilities, the existence of an airport, access to water and also assistance to the development of Bushehr province As one of the two poles of the petrochemical industry in the country and most importantly, creating added value and preventing the burning of gases associated with oil, are among the features that have justified the selection and existence of this complex.

The CEO of Pars Petrochemical announced the production of 562 thousand tons of styrene monomer in 2020 in Pars Petrochemical and added: Pars styrene monomer product meets 100% of the needs of domestic industries and initiates the key value chain of thousands of large and small consumers of plastic industries. Rubber, insulation, food containers, pipes, etc., and its stable and continuous supply is very vital for the domestic industry, which we have achieved. Also, last year, 604 thousand tons of ethyl benzene was produced in Pars Petrochemical. Is.

Hassani compared the real production to the nominal capacity of the chemical industry and said: "The average production in the world chemical industry is 83%, in the United States 76% and in Pars Petrochemical Company 95%, which shows the good production situation in this complex."

He also called the value chain projects of this complex the Propylene and Polypropylene Production Unit (PDH & PP), which has been approved in principle by the Ministry of Petroleum and is in the stage of land transfer, the selection of a licensor, the second ethyl benzene and styrene monomer unit and the styrene downstream chain. Monomer, who is in the feasibility study phase, and Pentane Plus desalination and separation unit, which is in the feasibility study phase, said: "As soon as the land is allocated, we will start the construction of the propylene and polypropylene production unit and it is predicted that in It will be operational for four years.

The CEO of Pars Petrochemical, referring to the implementation of various projects in line with the domestic production policy, said: "These measures have resulted in foreign exchange savings of 4 million 788 million 631 euros in Pars Petrochemical." ■



Steel diplomacy is an urgent need of Iran's economy



Dr. Morteza Behnam
Expert and consultant
in economic relations

Rich and rich reserves of mineral resources in the field of steel, as well as the existence of equipment and technical structure of steel products in the country, make it possible for the country with a coherent management and strategic thinking in this sector, steel as the best alternative in transactions and exchanges. Benefit your economy. Undoubtedly, the role of the Ministry of Silence as well as the Economic Deputy of the Ministry of Foreign Affairs and, of course, the potential of the chambers of commerce will play an important role in achieving this.

In Iran, too, the steel industry has a special and strategic position in terms of the existence of huge mineral resources and young, efficient and educated manpower, and the need for construction after the imposed war. Accordingly, it has always been tried to look at these huge mineral resources and the needs of the domestic market and the possibility of exporting steel products, accurate and in-depth policy-making around this industry. Therefore, in the perspective of 20 years of development of the country, the goal is to achieve 55 million tons of steel. Iran is the 10th largest steel producer in the world

Accordingly, in recent years, very important and extensive measures have been taken in this area in our country. The volume of mineral products and mineral industries of the country from the products of mineral industries, in addition to meeting domestic needs, also has a significant role in exports, and last year the field of mines and mineral industries also provided part of the country's foreign exchange needs.

Iran has the potential to play a key role in the steel trading sector in the Persian Gulf region, in addition to playing a key role in steel production in the region as a hub.

The steel industry is able to create this amount of exports for the country alone, of course, with the existing facilities, and if the spaces in the country are created, the country's steel industry, with the support of rich mineral resources and all available facilities and power, can increase the country's exports. The \$ 50 billion mark should be on the new government's agenda. Opportunities for the Thirteenth Government Given the election promises in the steel sector, we can move the wheel of the country's economy so that we can see the conditions for economic stability. ■

Iranian PERED technology was launched in China

Iran launches first sponge iron factory in China

Iran launches first PERED sponge iron factory in China. MME Company, using the method of "Iranian direct reduction", designed, implemented and launched the first sponge iron production plant in the world's largest steel producer.

China, which ranks first in the world in steel production, mainly produces this high-consumption product by blast furnace method, but now with the aim of overcoming environmental challenges and using Iranian technical and engineering capabilities, to produce steel by the above method has brought.

No direct gas regeneration plant has been built in China before, but due to environmental issues, the yellow dragon is geared towards building sponge iron plants by gas.

The contract for the construction of the first direct gas recovery plant was concluded between CSTM Company from China and MME Company from Iran as the owner of this technology.

The CSTM direct recovery project with a capacity of 300,000 tons per year and HBI product was built in Taiyuan City and launched on June 31, 1400.

The furnace area in this direct regeneration plant was designed by MME company with the Iranian method of "direct regeneration" PERED and part of its main equipment was made in Iran and exported to China. At present, due to the lack of access to natural gas, this factory uses the gas from the coking oven.

Record in achieving metallization

The plant, a product of hot briquettes (HBI), has metallized about 95 percent since its launch, a record for HBI plants.

With the launch of this plant as the first direct gas recovery plant in China, it is hoped that other contracts will be concluded with other employers in China by MME as the owner of this technology. ■



Policies to attract private sector investors in mining projects covered by IMPASCO



Mohammad Reza Karimi
Economic Director of IMPASCO

Iran Minerals Production Company as the executive arm of the Organization for Development and Renovation of Mines and Mineral Industries of Iran, in line with government policies and in order to implement laws and prevent the sale of raw minerals, as well as use in the consumption chain and the need to build a processing plant. Possibility of direct sale of mineral, to transfer and attract private sector investors in the complexes and projects covered in the form of the following 5 methods.

1- Attracting investors to equip the mine and build a processing plant

In this method the investor; The mine will be prepared and equipped, the factory will be built, the product will be produced and sold for several years, and when it operates, it will transfer a percentage of the product to the investee as a share.

2- Managing sub-complexes

Due to the depreciation of the covered factories and the need for reinvestment, the complexes are outsourced as management (supply of raw materials, production and sale of products) and the investor must pay a percentage of production as a share to the investee.

3- Supply of primary mineral conditional on construction or development of processing plant

Due to the impossibility of government investment (according to Article 44), feed is provided by the investee and the construction of the factory and production of the product is done by the investor.

4- Participation for investment in the form of forming an executive company

Accordingly, the participation of 51 to 49 (investee to investor) is put up for auction and the investee pays the costs in proportion to his shares (according to the commercial law).

5- Partnership for investment in the form of exploration contracts

In this investment method, exploration licenses belonging to Iran Minerals Production Company are invited to attract investors to explore and obtain a certificate of discovery called IMPASCO. After holding the call, the private sector participates in exploration investment auctions and after Winning will lead to exploration operations.

It should be noted that in all IMPASCO transfers, the investor's qualifications are checked during the auction; therefore, if there is no technical (and not only financial) qualification, the investor will leave the competition cycle. Observance of this issue causes companies with technical and financial qualifications, familiar with the nature of work, committed and with similar experience, to be responsible for the enterprise. ■

Gol Gohar Company's Deputy for Planning and Development stated

Gol Gohar long step for development

Engineer Ali Akbar Ashrafi, Planning and Development Manager of Gol Gohar Company, said: "This company, in cooperation with all companies in the group, is completing the latest chains of the iron and steel industry. Now the construction and approval in the chain will reach its final capacity.

He added: "During the years of the program until the end of 2020, 45 projects in Gol Gohar company and group companies in the field of production of steel chain products including concentrate, pellets, sponge iron and steel, infrastructure projects, energy supply, railways, large sweet project Persian Gulf water supply and transmission, equipment optimization and modernization projects with a total investment of 12,260 billion tomans and 1941 million euros equivalent to 68 thousand billion tomans have been done and put into operation and also 23 projects with a total investment of 655 million euros and 4400 billion tomans equivalent to 23 thousand Billion Tomans is under implementation.

The Director of Planning and Development of Gol Gohar Company, noting that the company has always moved with a strategic vision and precise planning and the result has been amazing development and progress over the past decade, added: He is a strategist and a thinker of the complex and the country, the Gol Gohar 2035 program is in the final stages of development. In this program, according to the results of the company's strategy studies that have been going on for two years, in addition to completing the iron and steel chain according to the potential and ability of the region, new issues such as the company's geographical expansion and product diversity have been raised.

Engineer Ashrafi specified: This program includes 36 projects with a total investment of 5122 million Euros, equivalent to 146 thousand billion Tomans, and Gol Gohar's share alone will amount to 2747 million Euros, equivalent to 78 thousand billion Tomans.

Emphasizing that the issue of iron ore supply and exploration is very important to maintain the continuity of production, he said: "In some places, including anomalies between the Gol Gohar mines, Central Iran has continued to dig more than 80,000 meters."

In the end, Mr. Ashrafi added: "During the last two months, we have been auctioned in four areas of antimony metal, gold and iron ore, and this work will continue with full force and force, and the necessary planning has been done for explorations in these areas." The purchase of 6 large core drilling rigs has also been approved by the esteemed board of directors, and with their arrival, the exploration work will accelerate. ■



Managing Director of Capital and Knowledge Portfolio Management Company

Investors should not enter the stock market with a short-term view



Direct entry into the capital market, while posing many risks for newcomers, is also effective in negatively changing the stock market index. Accordingly, the most important service of portfolio companies as an intermediary for the indirect entry of people's capital into the capital market is to reduce the risk of investing in the stock market, which unfortunately has been overlooked by many people due to ignorance and lack of culture. In an interview with Engineer Mohammad Hossein Mostakhdemin Hosseini, CEO of Capital and Knowledge Portfolio Management Company, we have discussed why this is the case. We read excerpts from this interview.

The company received its license in January 2020, and one of its most important services is the issuance of the PRX legal code, which is considered as a direct investment code in the capital market and although it belongs to the investor, the management It is the responsibility of the company.

Capital and knowledge portfolio Management Company has two sections of real and legal investors and in order to determine the portfolio of customers, it divides them into several categories based on the degree of risk-taking: "risk-taking", "risk-averse" and "beneficiary of low risk".

The unique feature of this company is not using the capital and assets of the people in order to generate income and personal interests. For example, despite the performance of many of these companies in using people's capital to buy project shares but this company last year went to buy shares that, while not causing losses to investors Content production and contributing to investor awareness is the most important step in raising public awareness, which is fortunately currently being done by investment associations and institutions such as Cedesco. Iran Kala TV Network also provides very useful information to investors in order to increase people's information in this regard.

Unfortunately, only a small number of stock portfolio management companies (44 companies) offer PRX code, while a large number of stock portfolio management companies operate informally and people are unaware of how they operate. Given this issue, our most important mission is to increase public awareness and open their horizons to the capital market and to recognize reputable companies.

Of course, I do not have any specific forecast regarding the index situation of this market, but I hope that the capital market will get out of the downturn in the long run and will be in a positive position by relying on the growth of production. ■

The head of the Tehran Silence Organization announced

Growth in the number of licenses and licenses in the manufacturing and industry sectors



The use of worn-out mining machinery is one of the issues that has recently become a problem for the country's mining activists, and according to one of the activists in this sector, all mines in the country, including Tehran province, are weak due to lack of proper

machinery, heavy equipment and repair costs. And have spare parts and are somehow paralyzed from this perspective. On the other hand, in recent years, on average, we have witnessed a decrease in production of 400,000 tons per year in the field of mining, and in addition, there are no accurate statistics and it cannot be documented how many units of stone cutting and processing plants in Iran.

Yadollah Sadeghi, the head of Tehran Province Industry, Mining and Trade Organization, said that mining is one of the most difficult and most profitable jobs, adding: "Mines are the most basic chain for production, which costs a lot for the extraction and preparation of materials."

He pointed to the importance of mines and the extraction of 8 to 10 percent of mines in Tehran province compared to the whole country, as well as the activity of 85 percent of mines in this province and said: 350 mines are licensed in Tehran province, of which only 240 are currently active and 280 These mines are exploited and 70 mines are exploited.

Despite the problems in the field of production, investment, and especially sanctions and currency fluctuations, during this period we have witnessed an increase in the number of licenses and licenses in the production and industry sector, so that in 2020 377 development licenses due to development with more employment capacity 10,000 people, 153 creative exploitation licenses with employment of more than 3,000 people and 55 development plan licenses have been issued, which has increased by 22% compared to the same period of the previous year. In addition, in 2020, 2,000 establishment licenses were issued with an employment forecast of 76,000, which has experienced a growth of 89% compared to the same period in 2019.

Due to the launch of a database of research, technical engineering, research and development centers, knowledge-based, advanced industries and license holders, software was produced in Tehran province called "Farasmat", in this regard, 120 registration centers uploaded the necessary documents in this system. ■



**Deputy CEO of Pasargad Bank
brokerage company**

Creating the necessary infrastructure to open foreign branches in the country



Brokers are important intermediaries for pricing and buying and selling stocks on the stock exchange, but the important issue is the quality of services and how they act to help customers, which is an important factor in distinguishing active brokerages across the country. Having proper internal systems, providing support, the ability to execute the customer's order quickly, having relevant and sufficient information, as well as the amount of investor capital are among the important and effective parameters in choosing a suitable brokerage. To better understand this issue, we went to Seyed Mohammad Reza Emami, Deputy CEO of Pasargad Bank Brokerage Company and had a conversation with him. We read excerpts from this interview.

This company was established in 2006 and after that, as one of the subsidiaries of Pasargad Financial Group, it operated in the capital market and provided services such as fast and secure sending of orders, instant transfer of funds from the bank account to the company's account. Invoices and portfolios provide customers with ease of asset management, as well as quick access to market news and information to invest in the stock market in a safe and secure environment.

At the end of 2016, the activity of the international section of the company began to attract foreign investors in a coherent manner and to take various and useful measures. Updating the content of the English site, uploading daily market reports and providing fundamental analysis of companies in English to attract investors and special services. They were also operated on.

In 1399, more than 40 stock exchange codes were requested and issued for foreign customers, and programs such as compiling the list of foreign investors in English and sending electronic transaction statements daily to shareholders have been implemented.

In our plans, we seek to upgrade the company's online software, accurately operate algorithmic transactions, as well as work in the field of artificial intelligence. Therefore, in addition to improving, upgrading and developing the company's website, the system of suggestions and criticisms of all active units is also evaluated. Other activities of this company include creating conditions for settling future transactions in the commodity exchange, placing Pasargad Bank among the operating banks in this market, developing and opening new branches, as well as creating the necessary infrastructure for opening foreign branches. ■

**Chairman of the Board of Directors of
Hadaf Portfolio Management Company**

The stock market is a symbol of a production-oriented economy

However, the position and importance of the capital market in the country's economy has become clearer than ever; But in order to increase its efficiency, we still need to create a culture and increase the level of stock exchange information of the people in the society, which is done today by portfolio companies. The question now is, "How can ignoring the capital market divert financial resources?" And "What mechanisms should be used to make more profit from the capital market?" To get the right answer, we have interviewed Abbas Ali Haqqani Nasab, Chairman of the Board of Directors of Hadaf Portfolio Management Company. We read excerpts from this interview.

As a representative of the capital market and a provider of professional and long-term services, the company has identified 10 of the best investment requirements such as the best market, the best method and other items, and has developed many programs to attract resources through investment portfolios. It should be noted that the most important market for investment is still the stock market, and to prevent losses to investors, with the help of portfolio companies, including the Hadaf Portfolio Company, professional methods and indirect entry into this market, replace the previous methods.

At the moment, we are witnessing the entry of capital into the capital market and the improvement of its conditions, so if this continues, the stock market will be in a good position and this market will sooner or later approach its real growth. It is even predicted that interest rates will fall if interbank interest rates fall, regulatory policies are not formulated, and capital markets thrive.

The most important of these losses was the unintentional entry of people into the capital market, however, Covid 19 disease has increased the tendency of people towards this market more than before, and the government encourages people to invest in it to control inflation and compensate for its financial deficit. In my opinion, in the current situation, investing in mutual funds and portfolios is growing, and their help should be used to enter the stock market.

If the new government has a plan to fight corruption, it must pay special attention to the most important concerns of economic actors, because the growth of production and employment, the optimal distribution of income and wealth depend on solving these problems and with the government's efforts as soon as possible. We urge officials and the government to focus on solving the country's main problems, such as inflation, a non-transparent tax system, mandatory pricing, and a small capital market. ■



The need to change the operating pattern in the banking system



Dr. Hossein Sasani
Sustainable Development
Theorist

Given the many problems in the country's banking industry, its programs and activities are generally managed without considering the performance of banks, concerns and worries, but the question is whether the country's banking system is moving in the right direction and from the approaches Is the world management day beneficial? Another serious discussion about the future of the banking system is examining the needs of current customers, charting the banking future of the country, how to continue the life of traditional banking and also receiving services through branches, the analysis of which depends on the performance of banks and their managers. Bank managers should know that if new options for maintaining and managing financial resources are provided by technology-based centers and non-banking businesses, they will lose their former customers and their representation will be accepted only if they provide special and unique services.

The important question in the world today is whether banks are able to provide financial comfort to customers? According to a Forrester survey, only 36 percent of consumers trust banks, and another survey found that more than 60 percent of households in developed countries research it before purchasing financial services. As a result, banks seek to meet customer expectations and demands in a variety of ways. On the other hand, the common flow of industrial development, changing laws and regulations, the specialization of industries, the changing needs of the workforce and new technologies in different countries have put additional pressure on banks' operating patterns and questioned traditional strategies for growth and value creation. This is due to the changing environmental conditions for banks to continue operating in the country.

The country's banking system must raise the important question of what policies it should have to improve its position in the future. In addition, the officials of this system must know how to increase their income and profitability. Another issue is addressing the requirements of how to create, maintain advantage, as well as how to create added value for the services of this industry, because the real leadership of the banking system will henceforth be with institutions that take advantage of product, service and process innovation to anticipate and supply Customer needs have more skills and abilities. In short, the banking system, in order to achieve its goals and plans, must focus on its capabilities and take basic actions, and entrust its work to capable partners and experts to provide the ground for its productivity growth. ■

Introduction to Sustainable Banking



Dr. Mohammad Bigdeli
Managing Director of Bank Mellat

The United Nations definition of sustainability is "meeting the needs of today's generation without sacrificing the access of future generations to meet their needs." The limited resources and equilibrium cycles of the planet must be exploited in such a way that the survival of tomorrow's generation does not fall victim to the well-being of today's generation. In the direction of sustainable development, the organization has identified 17 axes and has set the year 2030 to achieve the set goals.

In the most pervasive layer of sustainable development, the stability of the planet is important. Although many resources are available for human exploitation, these resources are not endless and their exploitation is not without consequences. Despite all the scientific advances, humans have not yet succeeded in reproducing even the smallest natural ecosystems, even on a laboratory scale, and if the planet's natural mechanisms are disrupted or out of balance, it seems impossible to restore them.

Sustainable banking means directing investment and risk management of products and services in a way that contributes to, or at least does not harm, economic, social and environmental development in the long run. This means that the bank's operations and investment decisions should be made not only on the basis of short-term profitability, but also on a long-term basis, considering the interrelationships between economic, social and environmental benefits.

Sustainable banking in Bank Mellat has a long history. From the early years of Bank Mellat, social concerns have been considered by the bank's managers and employees. In the latest strategic plan of Bank Mellat, which was designed for the medium-term horizon until 2021, the issue of integrating social responsibility as one of the nine main strategic axes was discussed and a high committee was formed under the chairmanship of the Board of Directors as a representative of stakeholders.

Utilizing the experiences of previous decades, reviewing scientific models and conducting extensive comparative studies in various organizations around the world, led to the creation of valuable data that were provided to senior managers and the Social Responsibility Integration Committee as the main inputs for Bank Mellat's sustainability model.

In this model, environmental and social dimensions were approved as macro dimensions of the model and 6 axes of focus were defined in the form of sustainable operations, sustainable investment, employees, customers, shareholders and society. Bank Mellat's sustainability model was approved by the Board of Directors in the spring of 2021 and was notified to the internal trustees for implementation. ■

Providing animal feed is a step towards achieving food security



Hamid Asadi

Supply of meat and protein, especially in livestock and poultry, is one of the most important sectors of food security in the country and is directly related to the prosperity of the livestock industry. In recent years, we have always seen fluctuations in the prices of meat, poultry, eggs and dairy products, so that the share of these substances in the consumer basket of many lower deciles of society has decreased and sounded the alarm of malnutrition as well as other health, social and political consequences. Is. Meanwhile, one of the most important parts of the country's livestock and poultry industry chain is the supply of required animal feed. According to available statistics, livestock corn has the largest share in livestock and poultry feed, so that more than 86% of imports of inputs for livestock and poultry feed are allocated to this product. Livestock corn is produced in two forms: fodder and grain. Fodder corn is used in livestock feed and grain corn is used in poultry feed.

According to statistics, the total amount of livestock corn used for the country's livestock industry is over 20 million tons, of which about 11.5 million tons are fodder corn and 8.5 million tons of grain corn. Forage corn production with about 220,000 hectares of cultivated area in the country and 11.5 million tons meets the domestic needs of the country; But domestic production of corn is only 1.2 million tons; Therefore, to supply the corn needed by the country, we need to import 7 million tons of this product to the country annually, while the volume of corn imports amounts to 9 million tons. These statistics show that not only the import of this product as the most important livestock input in the poultry industry, meets the needs of the country, but also the volume of imports is 2 million tons more than the needs of the whole country.

But one of the most important problems in securing these inputs through imports is the issue of currency allocation. Alternative planting methods to planting, research and development of seeds that require less water, as well as joint cooperation with other countries to invest in the cultivation of this crop abroad, are among the most important measures that can be taken to better supply this strategic crop. ■

Electronic platform development; the key to the survival of the new economy



Farhad Amirkhani

The corona virus was able to disrupt the economic system of Iran and the world with incredible speed. Many of the businesses that have been run traditionally for years have collapsed in the blink of an eye, and in contrast, a range of activities, including e-platform businesses that have just entered the economy and are hoping for success in an aura of It was ambiguous, it suddenly blossomed and they took over the field by taking over the market from competitors.

According to statistics, last year the value of e-commerce transactions in Iran increased by 160% to 1,097 billion tomans, and this year the number of issued electronic signature certificates (1.3 million) increased by 224%. In addition, during this year, the real value of e-commerce transactions reached 1590 thousand billion tomans and the number of tokens awarded to e-commerce units reached 89 thousand.

These statistics reflect the fact that a new chapter in communication has been created in all areas, including the economy, and all businesses must adapt as soon as possible to this unintended change and global destiny. Although the corona disrupted parts of the economy, it revived other sectors as well; the same thing is called a half-full glass.

Governments are now aware of the importance of creating an electronic platform in their countries, so that in our country, the twelfth government, after the ups and downs, shocks and shocks that the corona inflicted on all elements of the country, accepted the fact that to survive and prevent bankruptcy , Inevitably has to provide the electronic context in the country. That is why the head of the twelfth government, last year, stressed the need to create and develop e-government and instructed the relevant agencies to expand e-infrastructure in all organizations in the country, to remove obstacles to the expansion of virtual businesses and to help Plan for the prosperity of those businesses that thrived in the Corona and have the potential to increase employment more than others. This issue must now be at the forefront of the Thirteenth Government's agenda before any other issue, and any distortions in this regard must be strictly avoided. We are now living in an age where we have to change, and in the meantime, perhaps the best choice is to use electronic platforms in all aspects of life, including business. ■



World of Investment Experience of an Original Opportunity

Iran, with its long history of early civilization; having the world's second biggest gas reserves, diverse mines, rich hydrocarbon resources, a four season country, 1.7 million square kilometers in area, population of more than 80 million, and kind and hospitality people has always considered as a strategic and big market in the middle east by different manufacturing, industrial, and service companies. In the meantime, companies have succeeded to attend in this important market whose have used the notification and advertising capacities in the proper manner with the style of Iranian audiences as well.

"World of Investment" magazine is one of the most effective magazines in Iran's economy field which has tried to introduce investment opportunities in various sectors of manufacturing, industry, tourism, trading, services and etc. by utilization viewpoint of senior executives, managers, university professors and experts according to a new attitude. This approach is considered by the business owners, chambers of commerce and foreign embassies thankfully.

Currently, this monthly magazine is published in six separate sections and on the first of every month included:

- 1 Energy sector includes oil, gas, petrochemical, power plant and upstream and downstream industries.
 - 2 Industry sector covers the subjects of all manufacturing and industrial companies in different fields.
 - 3 Capital market sector evaluates the latest developments in the field of securities, the bank, insurance and macroeconomic policies of the monetary and financial markets.
 - 4 Macroeconomic economy sector reflects the viewpoints of experts in addition to decisions and actions of Iranian executives about the implementation of microeconomic and macroeconomic policies of the country.
 - 5 Opportunities and challenges of the investment around a business is evaluated exclusively in the special records section in each issue.
 - 6 In the readings section of the magazine, interesting domestic and foreign content is also published on those individuals who have gained special success in their business or production.
- Hence we are proud to invite you cooperating us by providing information or insert advertising.

Selected Topics In This Number



Dr. Mohammad Bigdeli
Managing Director of Bank Mellat

Introduction to Sustainable Banking



Hasan Montazer Torbati
Managing Director of National Iranian Gas Company

Iran Green Campaign 95% gas coverage in the country



Dr. Hasan Baghayi

Paxan is moving towards sustainable development



Mohammad Reza Karimi
Economic Director of IMPASCO

Policies to attract private sector investors in mining projects covered by IMPASCO



The CEO of Sang-e-Ahan-e-Aftab Company emphasized

Support producers by reducing tax costs



Chairman of the Board of Directors of Hadaf Portfolio Management Company

The stock market is a symbol of a production-oriented economy



Hesam Oghbayi
Vice President of the Union of Real Estate Advisors

Elimination of intermediation from the housing market with tax leverage



Morteza Faghani
Member of Tehran Chamber of Commerce

"Liquidity and inflation" is a big challenge for the future government of Iran

Concessioner:

Morteza Faghani

Chief Executive Officer:

Hamid Asadi

Editor In Chief:

Farhad Amirkhani

Commercial Manager:

Sara Nazari

Translator:

Said Edalatjoo

Contact Us

Add: Unit 3 , No 27, Marzban Nameh Alley, Shahid Mofatteh Ave. Tehran, Iran

Zip Code: 1588866344

Tel: +9821 -88864842

Fax: +9821 -88864786

Web Site: <http://dsg-m.ir>

E-mail: d.sarmayeh@gmail.com

مجتمع صنایع غذایی



گله‌ها

تاسیس ۱۳۴۵

با عشق
آشپزی کنید



Grinder
آسیاب کننده
در سه اندازه

6 Pet Spices pieces in a box



Info@golhaco.ir

drmehdikarimi

golha.kitchen

www.golhaco.ir

@golhaco

golha.club

golhaplus

+9821 6625 2490-4

golhaco1

golhakids

golhaint



11955-116

سازمان صنعتی معدن ایران



شرکت معدنی و صنعتی گلگهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

روابط عمومی و امور بین الملل

بهبود سرمایه گذاری معادن و صنایع معدن ایران

گلگهر



کنسانتره
۲۴ میلیون تن



گندله
۲۱ میلیون تن



فولاد
۵ میلیون تن



GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

مالی چی
malichi



موسسه سپهر اندیش حساب آسیا

حسابداری، حسابرسی، مالیاتی، نرم افزار، ثبت شرکت



malichii_com

www.malichii.com

۰۲۱-۹۱۵۵۵۰۰۱ ۱۴۰۸

شهرک غرب، بلوار دادمان، خیابان فخارمقدم
پلاک ۳۹، واحد ۳، ۵، ۶، ۷

- نرم افزار جامع و کاربردی در حوزه حسابداری و مالیاتی
- امکان خدمات دهی آنلاین و غیر حضوری به کسب و کارهای کوچک و بزرگ
- کارایی آنلاین و معرفی نیروی متخصص به کارفرمایان بر اساس سطوح نیاز آنها
- خدمات دهی مقرون به صرفه همراه با جلب رضایت و اعتماد مشتریان
- بهره گیری از فن آوری نرم افزارهای هوشمند BI و فرآیندسازی BPMS
- ارائه خدمات ارتباط با فروشگاه های آنلاین، پشتیبانی دستگاه بارکدخوان و RFID



ERP + BPMS + BI + SERVICE