

سرمایه‌گذاری



صاحب برند فرش فرهی و آقای فرش تاکید کرد

ایجاد فضای رقابتی

با کاهش نرخ دلار و تورم

The Owner of Farahi and Mr Carpet Brand Emphasized

Creating a competitive environment by controlling inflation and exchange rates

آکد صاحب مارکة فرهی للسجاد وآقای فرش

خلق بيئة تنافسية من خلال ضبط التضخم وأسعار الصرف

با آثار و کشتاری از:

سید احسان خاندوزی

سید رضا فاطمی امین

پهروز محبی نجم آبادی

سید ناصر موسوی لارگانی

عبدالعلی رحیمی مظفری

فریدون عباسی

جعفر قادری

علیرضا عباسی

مجید رضا یغمایی

محمد بابا کردی

حامد حکیمیان

بابک عطار

احسان مطلبی

ابوالفضل میبانی

طرلان افشار

کاظم فروغی اصل



بانک توسعه صادرات ایران



حمایت از تولید صادرات محور

بانک توسعه صادرات ایران به عنوان بازوی اقتصادی دولت در بازارهای جهانی، وظیفه حمایت مالی از صادرکنندگان کالا و خدمات ایرانی را به عهده دارد. این بانک در سال های گذشته با ارائه خدمات بانکی مطلوب به صادرکنندگان کالا و خدمات فنی و مهندسی، نقش بارزی در گسترش صادرات کشور و ارزآوری داشته است. ارائه انواع خدمات بانکی، تسهیلات صادراتی، صدور ضمانتنامه های ارزی و ریالی، گشایش اعتبارات اسنادی ارزی و ریالی و حوالجات ارزی از جمله این خدمات می باشد.

وزارت صحت ۲۹ مبارک باد

صادرات، محور توسعه

www.edbi.ir

تترلند
سرزمین تبادل تتر



به صرفه‌ترین سرویس تبادل ارز دیجیتال تتر،
ویژه سرمایه‌گذاران **باهوش!**



Tetherland.net



@TetherLand



@TetherLand



@TetherLand



خیلی زود دیر میشه ..

بیمه زندگی سرمد، یک تیر و سه نشان!
بیمه، سرمایه گذاری، پس انداز



مرکز تماس ۲۴ ساعته ۱۵۱۶



بیمه تعاون

تعاون

بیمه



با تعاون بیمه‌ات تکمیل

بیمه درمان تکمیلی برای کسب و کارهای کوچک

🌐 www.drbime.com

🌐 www.taavon-ins.ir

☎ ۱۶۰۲

بدون پیش شماره

مرکز ارتباط

بیمه تعاون



SHAHKAR
DORRIN
CARPET

کره به کره شاهکار آفریده ایم



فرش شاهکار دُرین



Jordan Carpet

LEADING CARPET MANUFACTURER

MANUFACTURING CARPETS IN

- 1200 REEDS

- 1000 REEDS

- 700 REEDS

- 500 REEDS

& SILK CARPETS

Instagram [JORDANRUG](#)

Website [JORDANCARPET.COM](#)





وزیر امور اقتصاد و دارایی

بانک‌ها ۹۷ درصد پول و نقدینگی کشور را منتشر می‌کنند

۵۲

۴۶

مدیر عامل شرکت فرش جردن

دولت با بخش خصوصی
تعامل سازنده
داشته باشد



۱۸

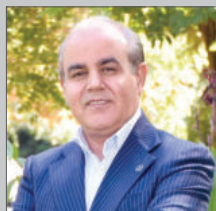
مدیر عامل و هم‌بنیانگذار

شرکت اورگان (Avrogan) مطرح کرد

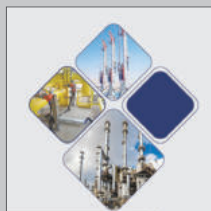
توسعه کسب و کار
با استفاده از فناوری‌های جدید



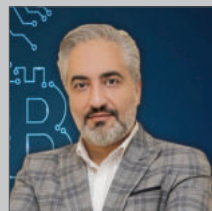
دنیای صنعت
۴۴ تا ۵۰



دنیای خودرو
۳۸ تا ۴۲



دنیای انرژی
۳۲ تا ۳۶



پرونده ویژه
۲۲ تا ۳۰



اقتصاد بازار
۱۴ تا ۲۰

سرمایه‌گذاری

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

صاحب امتیاز:

مرتضی فغانی

مدیر مسئول:

حمید اسدی

قائم مقام مدیر مسئول:

رضا فغانی

سر دبیر:

فرهاد امیرخانی

مدیر هنری:

سعیده نیکبخت

مدیر بازرگانی:

سارا نظری

ویراستار:

مصطفی حاتمی

مترجم:

سعید عدالت‌جو

عکاس:

علی کیوانی - عرفان بیاتیان

اعضای هیات علمی:

- دکتر پرویز محمدنژاد عضو کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی
- دکتر غلامرضا سلیمانی رئیس کل بیمه مرکزی ایران
- دکتر محمدابراهیم پورزندی استاد دانشگاه و مدیر بازار سرمایه
- دکتر محمد بیگدلی مدیرعامل بانک ملت
- دکتر محمد دامادی معاون حقوقی و پارلمانی وزارت صمت
- دکتر عزیزالله عساری مدیر ارشد حوزه اقتصاد
- مهندس تورج زارع مدیرعامل شرکت آئومینای ایران
- مهندس محمد کلانتری مدیرعامل شرکت صبانور
- مهندس آرش محبی‌نژاد دبیر انجمن تخصصی صنایع همگن نیرومحرکه و قطعه‌سازان خودرو کشور
- دکتر جمشید حمزه‌زاده رئیس جامعه هتلداران کشور
- دکتر یاسر فلاح مشاور ارشد رئیس پژوهشگاه پولی و بانکی
- دکتر امیرحامد رضایی کارشناس بازار سرمایه
- محمدرضا مقبسه مدیر روابط عمومی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات
- دکتر محمدعلی جلیلیان مدیر ارشد حوزه بازرگانی
- مهندس مصطفی خداینده معاون پارلمانی شرکت فولاد مبارکه
- دکتر مهدی کریمی نفرشی رئیس هیات مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان تهران
- مهدی حکیمیان کارشناس ارشد حوزه سرمایه‌گذاری و اقتصاد

گروه دبیران:

سیدقاسم قاری، مصطفی حاتمی، محمدجعفری
عرفان فغانی، سعید عدالت‌جو، سهیل‌زمانی
ثمانه نادری، احمدرضا صباغی

نشانی:

تهران، خیابان شهیدمفتح
کوچه مرزبان‌نامه، پلاک ۲۷، واحد ۳

کد پستی: ۱۵۸۸۸۶۶۳۴۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۴۲

واحد تبلیغاتی: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۲۶

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

وبسایت: WWW.DSG-M.COM

پست الکترونیک: D.SARMAYEH@GMAIL.COM

لیتوگرافی، چاپ و توزیع: شرکت خاتم‌نو

تلفن: ۷۷۸۱۳۳۴۹

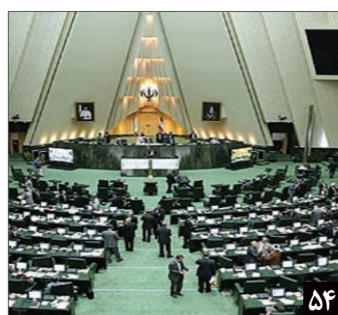


اولویت منافع اقتصادی حمایت از سرمایه‌گذاری



مدیرعامل پلتفرم معاملاتی آریومکس
اعلام کرد

انحصارزدایی از حوزه مالی جهان با توسعه صنعت رمزارزها



توسط تعدادی از نمایندگان مجلس شورای
اسلامی مطرح شد

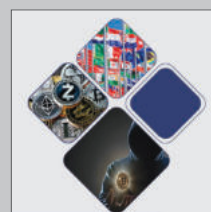
طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» گره‌گشای مشکلات اقتصادی کشور



۴۰

از سوی رئیس هیات مدیره شرکت پارت قطعه
مطرح شد

رشد و توسعه صنایع کشور در گروی استفاده از دانش و تجهیزات جدید



خواندنی‌های سرمایه‌گذاری
۶۱ تا ۵۸



اقتصاد کلان
۵۶ تا ۵۲

موقعیت کم‌نظیر جغرافیایی ایران، همسایگی با ۱۵ کشور جهان و دسترسی به بازار ۵۰۰ میلیون نفری در کنار مرزهای کشورمان، وضعیت طلایی و بسیار مناسبی را برای توسعه اقتصاد ایران از طریق گسترش روابط با این همسایگان فراهم ساخته است، ولیکن وضع تحریم‌های گسترده از سوی آمریکا با هدف فروپاشی اقتصاد کشورمان، سیاست‌گذاران اقتصادی را ناچار ساخت تا برای برون‌رفت از این بن‌بست چاره‌ای بیندیشند که در این میان، بسیاری از آنان، افزایش روابط تجاری و اقتصادی با همسایگان را به عنوان راه‌حلی در خنثی‌سازی اثر تحریم‌ها موثر دانسته‌اند.

در سال‌های اخیر، ایران روابط اقتصادی گسترده‌ای با همسایگان خود برقرار کرده، به‌طوری که در این میان، کشور عراق با ۲/۸ میلیارد دلار و سهم ۱۹/۶ درصد (از مجموع ۵۰/۴ درصد) در رتبه اول کشورهای هدف صادراتی ایران قرار دارد. همچنین امارات با ۱/۶ میلیارد دلار و سهم ۱۱/۳ درصد، ترکیه با ۹۲۱ میلیون دلار و سهم ۶/۴ درصد، افغانستان با ۷۸۸ میلیون دلار و سهم ۵/۱ درصد، پاکستان با ۳۴۱ میلیون دلار و سهم ۲/۴ درصد، روسیه با ۱۸۶ میلیون دلار و سهم ۱/۳ درصد و کشور عمان با ۱۷۷ میلیون دلار و سهم ۱/۲ درصد در رتبه‌های بعدی قرار دارند. علاوه بر این، آذربایجان با ۱۰۶ میلیون دلار و سهم ۰/۷ درصد، ترکمنستان با ۹۶ میلیون دلار و سهم ۰/۷ درصد، ارمنستان با ۸۳ میلیون دلار و سهم ۰/۶ درصد و همچنین قزاقستان با ۵۳ میلیون دلار و سهم ۰/۴ درصد، قطر با ۴۵ میلیون دلار و سهم ۰/۳ درصد و کویت با ۴۳ میلیون دلار و سهم ۰/۳ درصد، از دیگر کشورهایی می‌باشند که ایران با آن‌ها روابط تجاری دارد. از سوی دیگر، کمترین میزان روابط تجاری ایران با همسایگان نیز به بحرین با ۲ میلیون دلار و سهم ۰/۱ درصد و عربستان نزدیک به صفر اختصاص دارد.

آمارها نشان می‌دهد که در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، صادرات ایران به کشورهای همسایه از نظر ارزشی ۴۲ درصد و از نظر وزنی ۲۶ درصد افزایش داشته و اگر وضعیت به شکل کنونی پیش برود، شاهد افزایش صادرات کشورمان خواهیم بود، با این حال حوادث بزرگی در منطقه روی داده که به نظر می‌رسد، روابط اقتصادی رانیز تحت تاثیر قرار دهد که از مهمترین آن می‌توان به سقوط سریع دولت افغانستان و روی کار آمدن طالبان در این کشور اشاره کرد. به نظر می‌رسد، تداوم روابط به شکل پیشین با افغانستان از نظر اقتصادی ممکن نخواهد بود. اگرچه دولت جدید کشورمان تاکید کرده که توسعه روابط اقتصادی با همسایگان را در اولویت خود قرار داده، ولی ابهام در سرنوشت برجام و تداوم تحریم‌های آمریکا می‌تواند، مشکلات موجود در زمینه انتقال منابع ارزی ناشی از صادرات و همچنین تردید کشورهای همسایه در توسعه روابط خود با ایران به دلیل ترس از تحریم‌های آمریکا را تشدید کند. لذا به نظر می‌رسد، تنها قصد و اقدام ایران برای توسعه روابط اقتصادی با همسایگان کافی نیست و بدین منظور باید شرایط مناسب روابط سیاسی در سطح بین‌المللی نیز فراهم گردد. ■

اهمیت روابط اقتصادی با کشورهای همسایه



حمید اسدی
مدیرمسئول

سرمایه‌گذاری جذاب در صنعت حمل و نقل ریلی ایران



فرهاد امیرخانی
سردبیر

پیدایش "حمل و نقل ریلی" با وقوع انقلاب صنعتی که اختراع ماشین بخار نماد آن است، همراه بود؛ به طوری که برخی، تحول عظیم در اقتصاد کشورهای توسعه یافته را با گسترش شبکه حمل و نقل که شاخص ترین آن حمل و نقل ریلی است، همزاد ارزیابی می کنند. البته این ادعایی راهه هم نیست، زیرا با احداث نخستین شبکه راه آهن در سال ۱۸۲۵ میلادی در انگلستان، این کشور توانست در دوره موسوم به انقلاب صنعتی، به طرز چشمگیری در حوزه واردات و صادرات، آن هم با ارزش افزوده بالا به همراه ایجاد اشتغال گسترده، گوی سبقت را از دیگر رقبا از جمله فرانسه، آمریکا و آلمان برآید و در زمان خود به رتبه نخست اقتصاد در سطح جهان برسد. هنوز هم صنعت حمل و نقل ریلی پیشران اقتصاد کشورها است، به طوری که این صنعت به دلیل درآمد بالا، به صرفه بودن تعرفه، ایمنی در سیر و حرکت، امنیت بار و آسایش مسافر و همچنین نبود آثار زیان بار زیست محیطی، کاهش مصرف سوخت و حجم بالا در جابه جایی بار و مسافر از امتیازات ویژه ای نسبت به سایر بخش های صنعت حمل و نقل برخوردار است. اکنون در ایران نیز با توجه به وجود ۱۴ هزار کیلومتر شبکه ریلی اصلی و فرعی و اتصال آن با ۷ مرز زمینی فعال شامل سرخس، لطف آباد، اینچه برون، میرجاوه، آستارا، رازی، شمتیغ و دو مرز جدید شامل جلفا و سلمچه و همچنین اتصال این شبکه به ۴ مرز ریلی آبی فعال از جمله بندر عباس، بندر امام (ره)، بندر ماهشهر و بندر امیرآباد که ارتباط ریلی مستقیم با دریا دارند و دو مرز ریلی در دست پیگیری جهت فعال شدن شامل بندر چابهار و کاسپین، راه آهن فرصت بی نظیری را برای تجارت داخلی و خارجی فراهم آورده است. به تازگی راه آهن سراسری ایران به عنوان میراث جهانی در فهرست یونسکو به ثبت رسیده که در چنین شرایطی، هر گونه سرمایه گذاری در این میراث، جلوه ای دیگر در ابعاد جهانی یافته است.

در حال حاضر حدود ۲۶ هزار ناوگان ریلی باری در این شبکه تردد می کنند و امکان حمل بار را در اقصی نقاط کشور دارند. هم اکنون ایران عضو اتحادیه بین المللی راه آهن ها UIC شده و بدین ترتیب ناوگان ریلی ایران، مجوز ورود به شبکه های بین المللی راه آهن جهان را دارد، ضمن اینکه با پیوستن کشورمان به کنوانسیون شانگهای، تحولات عظیم دیگری در این صنعت در آینده به وجود خواهد آمد.

هر چند فرصت ها و قوت های این صنعت بسیارند؛ اما ظرفیت های اقتصادی راه آهن همچنان خالی می باشند و بسیاری از سرمایه گذاران از اهتمام این شرکت در خودکفایی تولید قطعات، توسعه مراکز لجستیک و چشمه های بار و همچنین شرایط جدید پذیرش سرمایه گذار بی خبر هستند که این موضوع نیاز به اطلاع رسانی و تبلیغات گسترده تری دارد. هم اکنون شرکت راه آهن باتدوین مدلی با عنوان "زیست بوم سرمایه گذاری ریلی" مصمم است تا با مشارکت بخش خصوصی اقدام به فعال سازی تمام کریدورها و استفاده از توان داخلی به منظور توسعه همه جانبه صنعت حمل و نقل ریلی ایران در منطقه و سطح بین المللی نماید. زیست بومی که از آن به عنوان "برد - برد سرمایه گذاری" یاد می شود. فرصتی نوین و بی نظیری که شاید یکتاست و دوباره تکرار نشود. ■

عامل اصلی سقوط ارزش بیت کوین در شرایط کنونی، انتشار خبر بدهی ۳۰۰ میلیارد دلاری هلدینگ ساختمانی چینی به شرکت‌های سرمایه‌گذاری است و در صورت ایجاد اولین صندوق ETF بیت کوین توسط سازمان بورس آمریکا تا پایان سال جاری میلادی، می‌توان به این واقعیت رسید که خرید و فروش ارز دیجیتال در دنیا قانونی می‌شود و وقوع این اتفاق نقطه عطفی برای سرمایه‌گذاران خواهد بود.

بازار رمزارزها در ماه سپتامبر روزهای خوبی را سپری نکرد. پس از اینکه ارزش بیت کوین از ۳۰ هزار دلار به بالای ۵۰ هزار دلار رسید، به‌طور قطع ارزهای دیجیتال باید روند اصلاحی خود را شروع می‌کردند که چنین اتفاقی هم رخ داد. با توجه به افزایش ۷۰ درصدی ارزش بیت کوین، باید چنین اصلاحی برای این رمزارز و سایر ارزهای دیجیتال رخ می‌داد. در واقع، رمزارزها باید راه درست خود را در آینده پیدا کنند تا شاهد رشد‌های منطقی در بازه‌های زمانی متعادل باشیم.

بسیاری از کارشناسان ارز دیجیتال در نقاط مختلف دنیا پیش‌بینی کرده‌اند که قیمت بیت کوین تا مرز ۸۰ هزار دلار افزایش خواهد یافت که برای تحقق این موضوع، موانع متعددی وجود دارد. بورس‌های آمریکا، اروپا و آسیا همزمان با شیوع ویروس کرونا ریزش قابل توجهی داشتند، اما پس از شیوع کووید ۱۹ در نقاط مختلف جهان، شاهد رشد حباب‌گونه این بازارهای سرمایه بودیم که منجر به صعود رمزارزها شد. شرکت‌های سرمایه‌گذاری جهان در فضای پساکرونا با بحران‌های مالی متعددی روبه‌رو هستند که برای جبران آن به میلیون‌ها دلار نقدینگی نیاز دارند. به‌طور مثال، فقط در یک فقره، یک هلدینگ ساختمانی چینی که در حوزه ساخت‌وساز در کل جهان مشهور است، با انتشار اوراق قرضه بدون پشتوانه، حدود ۳۰۰ میلیارد دلار بدهی را در زمانی که جهان با ویروس کرونا دست‌وپنجه نرم می‌کرد، پدید آورد. انتشار خبر میزان بدهی این هلدینگ موجب شد تا شرکت‌های سرمایه‌گذاری که با این هلدینگ چینی در ارتباط بودند، به نوعی با اصلاح پرتفوی ارز دیجیتال سقوط ارزش بیت کوین را رقم بزنند.

اگر خرید و فروش رمزارز در جهان، شکل قانونی به خود گیرد، به‌طور قطع شاهد رشد بیت کوین تا مرز ۸۰ هزار دلار خواهیم بود، اما اگر بحران مالی شرکت‌های بزرگ دنیا به خصوص هلدینگ ساختمانی چینی ادامه پیدا کند، امکان سقوط بیت کوین تا مرز ۱۷ هزار دلار وجود دارد. در این میان، دولت چین باید برای پایان دادن به بحران مالی این هلدینگ بزرگ ساختمانی اقدامات مهمی را انجام دهد تا از گسترش چنین بحرانی به نقاط مختلف جهان جلوگیری شود. در سال جاری میلادی یا شاهد پرواز ارزش رمزارزها خواهیم بود یا اصلاح قیمتی آن‌ها تا حدودی موجب خواهد شد تا کمتر از ۳ سال آینده، بسیاری از سرمایه‌گذاران دنیا با انتقال سرمایه‌های خود به بازار رمزارزها کسب سود کنند. علاوه بر این، با توجه به روند نزولی نرخ بیت کوین در شرایط کنونی، این نرخ برای بسیاری از سرمایه‌گذاران به عنوان یک فرصت مغتنم شمرده می‌شود تا با خرید ارزهای دیجیتال در قیمت‌های پایین، در آینده نه‌چندان دور به سودهای مناسبی دست پیدا کنند.

بازار رمزارزها شرایط حساسی را تجربه می‌کند و باید منتظر ماند تا سر نوشت این بازار مشخص شود. بازار ارزهای دیجیتال، آینده درخشانی خواهند داشت و اگر کسی قصد سرمایه‌گذاری در این بازار را داشته باشد، بهترین فرصت در شرایط کنونی است. ■

تاثیر بدهی ۳۰۰ میلیارد دلاری بر قیمت بیت کوین

ابوالفضل قاسمی
کارشناس ارزهای دیجیتال



اقتصاد بازار

TAAVON INSURANCE

TAAVON INSURANCE

TAAVON

بیمه تعاون

TAAVON

E

TAAVON INSURANCE

SURANCE

بیمه

بیمه تعاون

بیمه تعاون

SURANCE

SURANCE

بیمه

بیمه

SURANCE

RANCE

بیمه

گفت و گوی اختصاصی با محمد باباگردی

در این بخش می خوانیم:

- تاثیر نمایشگاه اکسپو دبی بر اقتصاد امارات
- توسعه کسب و کار با استفاده از فناوری های جدید
- حذف رانت و شفافیت امور با گسترش دولت الکترونیک

سرپرست معاونت فنی شرکت بیمه تعاون مطرح کرد

لزوم ایجاد بازارهای جدید برای صنعت بیمه

محمد جعفری



در حال حاضر سهم بخش تعاون در اقتصاد کشور حدود ۶ درصد است و بر اساس برنامه‌ریزی‌های دولت باید به ۲۵ درصد افزایش پیدا کند، به همین دلیل تاسیس شرکت بیمه تعاون به تعاونی‌ها در تسهیل فضای کسب و کار و ایفای نقش مهم آن‌ها در اقتصاد، کمک می‌کند

۱۴

شماره ۱۴۰ • شماره ۵۷ ماهنامه دنیای سرمایه‌گذاری شهریور ۱۴۰۰

یکی از ملزومات زندگی بشر در دنیای امروز، استفاده از خدمات بیمه‌ای برای جبران خسارت‌های مالی است. بر این اساس تعداد زیادی از شرکت‌های بیمه‌ای با توجه به نوع و میزان خسارت افراد راه‌اندازی شده‌اند تا در مواقع بحرانی و وقوع بلایای طبیعی مانند، سیل، زلزله، آتش‌سوزی و همچنین شیوع انواع بیماری‌ها به بیمه‌پردازان کمک کنند. برای بررسی بیشتر این موضوع به سراغ محمد باباگردی، سرپرست معاونت فنی شرکت بیمه تعاون رفته و با وی به گفت‌وگو نشستیم. باباگردی، کارشناس ارشد رشته مهندسی عمران و مدیریت بازرگانی است و با سابقه حدود ۱۲ سال در جایگاه‌های مدیریتی مختلف مدیریتی مانند رئیس اداره خسارت بیمه‌های مهندسی و مسئولیت و سرپرست مدیریت آتش‌سوزی در صنعت بیمه فعالیت داشته است. مشروح این مصاحبه را می‌خوانیم.

شرکت بیمه تعاون در چه سالی و با چه هدفی راه‌اندازی شد؟

این شرکت به عنوان شرکت تعاونی سهامی عام در سال ۱۳۹۲، زیر نظر بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران و وزارت تعاون تاسیس شد و در حال حاضر در همه بخش‌های مرتبط، حضور موثر و فعال دارد. شرکت بیمه تعاون در سال‌های اخیر در قسمت بیمه‌های زندگی سرمایه‌گذاری کرده و در صدد افزایش سهم بیمه‌ای خود از بازار و تغییر ترکیب پرتفو است. از مهمترین دستاوردهای این شرکت می‌توان به کسب رتبه اول در بین شرکت‌های رقیب، جلب نظر حرفه‌ای‌ها، گسترش دایره فروش و همچنین مشتریان اشاره کرد.

مهمترین استراتژی این شرکت از زمان تاسیس تاکنون چه بوده است؟ همان‌طور که ذکر شد، شرکت بیمه تعاون در صدد جلب نظر بیمه‌گذاران در بخش‌های صدور بیمه‌نامه و دریافت خسارت است، به همین دلیل واحد CRM این شرکت به‌طور مرتب، میزان رضایت‌مندی مشتریان را کنترل کرده تا شاهد کمترین آمار شکایت باشد. یکی از برنامه‌های شرکت بیمه تعاون، ارائه خدمات الکترونیکی به مشتریان است و به همین منظور سایت دکتر بیمه راه‌اندازی شده تا بیمه‌گذاران به صورت مستقیم، بیمه‌نامه‌ها را خریداری کنند. این سایت به گونه‌ای طراحی شده که بیمه‌نامه و کد معرف آن، ثبت و کارمزد مربوط به آن نیز پرداخت می‌شود.

شرکت بیمه تعاون چه برنامه‌ای برای رفع موانع تولید دارد؟

این شرکت به منظور دستیابی به شعار سال و همچنین رفع موانع تولید؛ اقدامات مناسبی در زمینه طراحی بیمه‌نامه توقف کسب و کارهای ناشی از بیماری کرونا انجام داده و با پرداخت مبلغ ۵۰۰ هزار الی ۱۲ میلیون تومان، طی ۶۰ روز از صاحبان مشاغل خسارت‌دیده ناشی از تعطیلی‌های کرونا، حمایت کرده است. همچنین بر اساس آمارهای موجود، تاکنون حدود ۳ هزار و ۵۰۰ واحد صنفی دچار خسارت شده‌اند و خیلی از کسب و کارها در آستانه ورشکستگی قرار دارند که شرکت بیمه تعاون برای آن‌ها نیز برنامه‌های مناسبی را در نظر دارد. علاوه بر این، طراحی و فروش بیمه‌نامه‌ها در این شرکت، در راستای شعارهای حمایت از تولید بوده است.

این شرکت چه خدماتی به بخش تعاون ارائه می‌دهد؟

همان‌طور که از اسم شرکت بیمه تعاون پیداست، بخشی از سهامداران آن، شرکت‌های تعاونی هستند و امکانات و تسهیلات خوبی در قالب صدور بیمه‌نامه و پرداخت خسارت‌ها دریافت می‌کنند. علاوه بر این، شرکت بیمه تعاون به منظور ارائه امکانات مناسب به تعاونی‌ها و پوشش همه‌جانبه آنان، جشنواره‌های مختلف فروش را دایر کرده و ضمن عقد تفاهم‌نامه‌های همکاری مشترک، تخفیف‌هایی نیز برای آنان در نظر گرفته است.

به‌طور مشخص چه خدماتی به بیماران کرونایی ارائه می‌دهید؟

شرکت بیمه تعاون، بیمه‌ای را به نام "بیمه‌نامه تعاون" تعریف کرده که در بخش بیمه‌نامه زندگی به فروش می‌رسد و بر اساس آن، اگر کسی به بیماری کرونا مبتلا شود، در صورت بستری در بیمارستان و حتی خانه، مبلغ ۳ الی ۱۵ میلیون تومان دریافت خواهد کرد و از طرفی هم مبلغ ۸۰ میلیون تومان بابت فوت فرد کرونایی پرداخت می‌شود. از سوی دیگر، در این شرکت برای حمایت از اتباع کشور افغانستان، بیمه‌نامه درمان مسافرتی صادر شده و برای فروش بیمه‌نامه و ارائه خدمات بیمه‌ای نیز، با چند کشور همسایه مذاکره شده است.

با توجه به سهم تعاون در اقتصاد کشور، چه ضرورتی برای تشکیل شرکت بیمه تعاون وجود داشت؟

در حال حاضر سهم بخش تعاون در اقتصاد کشور حدود ۶ درصد است و بر اساس برنامه‌ریزی‌های دولت باید به ۲۵ درصد افزایش پیدا کند، به همین دلیل تاسیس شرکت بیمه تعاون به تعاونی‌ها در تسهیل فضای کسب و کار و ایفای نقش مهم آن‌ها در اقتصاد، کمک می‌کند. همچنین با تاسیس این شرکت، مجموع تعاونی‌ها تحت نظر یک شرکت بوده و پرتفوی آنان تجمیع می‌شود. لازم به یادآوری است، با توجه به تاثیر صنعت بیمه بر پیشرفت و توسعه کشورها، ایجاد شرکت‌های بیمه ضروری است.

و سخن آخر...

با توجه به ضریب پایین نفوذ بیمه در کشور، امکان افزایش تعداد شرکت‌های بیمه‌ای وجود دارد، اما نکته مهم، توجه این شرکت‌ها به بازارهای هدف است، به‌طوری که علاوه بر جذب پرتفوهای موجود در صنعت بیمه، به سمت بازارهای جدید نیز حرکت کنند. ■

تأثیر نمایشگاه اکسپو دبی بر اقتصاد امارات

سعید عدالت‌جو

امارات متحده عربی سرانجام و پس از انتظاری نسبتاً طولانی به دلیل شیوع بیماری کرونا، شاهد افتتاح نمایشگاه عظیم و مهم اکسپو دبی ۲۰۲۰ بود، نمایشگاهی که بسیاری آن را نقطه عطفی در صنعت و اقتصاد این کشور می‌دانند. در این نمایشگاه بیش از ۱۹۰ کشور جهان شرکت دارند و برای راه‌اندازی آن نزدیک به ۷ میلیارد دلار هزینه شده است. دبی، بیش از هر زمان دیگری به رونق اقتصادی ناشی از این نمایشگاه جهانی نیاز دارد، اما این انتظار با محدودیت‌های موجود به دلیل کرونا سازگار نیست، چرا که بسیاری از بازدیدکنندگان احتمالی با توجه به موج‌های پیاپی این بیماری، تمایلی به سفر به دبی ندارند. به‌طور رسمی این کشور انتظار بازدید ۲۵ میلیون نفر از نمایشگاه اکسپو دبی ۲۰۲۰ را دارد، رقمی که بیش از دو برابر جمعیت امارات متحده عربی است. با این حال انتظارات دبی از تعداد بازدیدکنندگان این نمایشگاه با آنچه رسانه‌هایی مانند رویترز و دیپلمات‌های مستقر در دبی منتشر کرده‌اند، در تضاد است.

بسیاری از شرکت‌کنندگان در نمایشگاه اکسپو دبی ۲۰۲۰ با توجه به اقدامات پیشگیرانه مربوط به ویروس کرونا، برآورد مناسبی از تعداد بازدیدکنندگان هدف از غرفه‌های کشورهای خود ندارند و این موضوع نشان می‌دهد که برآورد این کشور از تعداد مشارکت‌کنندگان غیر واقعی است.

نمایشگاه اکسپو دبی و تحریم

پارلمان اروپا در اقدامی که می‌توان آن را ضربه‌ای بزرگ به تلاش دبی برای جذب میلیون‌ها بازدیدکننده از نمایشگاه توصیف کرد، از کشورهای عضو و شرکت‌های خود خواست که در اعتراض به سابقه حقوق بشر در امارات متحده عربی، نمایشگاه را تحریم کنند. پارلمان اروپا تصریح کرده که امارات متحده عربی، سابقه بدی از سرکوب سیستماتیک مدافعان حقوق بشر، روزنامه‌نگاران، و کلا و معلمانی دارد که در خصوص مسائل سیاسی و حقوق بشر در امارات صحبت می‌کنند. همچنین از شیوه‌های غیر انسانی در رابطه با بسیاری از کارگران مهاجر نیز انتقاد شده است. امارات متحده عربی در واکنشی به این تصمیم، اظهارات پارلمان اروپا را رد و اتهامات موجود در این بیانیه برای تحریم را نادرست توصیف کرد. دولت امارات مدعی شده که قوانین این کشور

برای تمام شهروندان و ساکنان امارات بر خوردهی منصفانه داشته و ضوابط موجود نیز این امر را تضمین می‌کنند. علاوه بر این تصریح شده که پارلمان اروپا با این تصمیم، دستاوردهای مهم امارات در زمینه حقوق بشر را نادیده می‌گیرد. با این حال ناظران بی‌طرف و کارشناسانی که با وضعیت کار و اقتصاد در امارات و به ویژه دبی آشنایی دارند، تأیید می‌کنند که اظهارات پارلمان اروپا تا اندازه زیادی، بازتاب واقعیت موجود در امارات است و اگر این کشور در صدد ترمیم چهره خود در مجامع سیاسی جهان است، باید در این خصوص تجدیدنظر و اصلاحاتی را انجام دهد، امری که با توجه به اهمیت اقتصادی آن در دستور کار مسئولان و سیاست‌گذاران این کشور قرار دارد.

تأثیر کرونا بر نمایشگاه

اکسپو یک نمایشگاه بین‌المللی است که هر ۵ سال یک‌بار در کشوری متفاوت برگزار می‌شود، حداکثر ۶ ماه به طول می‌انجامد و ایده اصلی این نمایشگاه مبادله ایده‌ها و اختراعات بین کشورهای مختلف جهان است. امارات قبل از شیوع ویروس کرونا اهداف بلندپروازانه‌ای را برای نمایشگاه اکسپو دبی تعیین کرده بود و انتظار داشت که تأثیر اقتصادی آن از ۱/۵ درصد تولید ناخالص داخلی فراتر رود و درآمدی در حدود ۶۹ میلیارد درهم (حدود ۱۸/۷ میلیارد دلار) در بخش خدمات و سازمان‌دهی، ۲۷ میلیارد درهم (حدود ۷/۳ میلیارد دلار) در زمینه ارزش افزوده برای بخش ساختمان و ۱۱/۴ میلیارد درهم (حدود ۳/۱ میلیارد دلار) برای هتل‌ها به ارمغان بیاورد، ولیکن کارشناسان معتقدند که این اهداف با توجه به شرایط شکننده اقتصاد جهانی در نتیجه کرونا و همچنین محدودیت‌های سفر دور از دسترس هستند. علاوه بر این، اکسپو دبی شاهد مشارکت اسرائیل نیز بود، امری که به‌طور گسترده مورد انتقاد قرار گرفت. این دو کشور یک سال پیش موافقت‌نامه‌ای را برای عادی‌سازی روابط خود امضا کردند که منجر به ارتقای حجم مبادلات تجاری بین آن‌ها به حدود یک میلیارد دلار شد. در نمایشگاه اکسپو، کشور چین دارای یکی از بزرگ‌ترین غرفه‌های نمایشگاه با مساحت ۴ هزار ۶۳۶ متر مربع است و مزرعه‌ای هرمی شکل هم در غرفه هلند با گیاهان خوراکی آبیاری و از طریق انرژی خورشیدی راه‌اندازی شده که به معرفی راه‌حلی پایدار در زمینه آب، انرژی و غذا اختصاص یافته است. ■

پارلمان اروپا در اقدامی که می‌توان آن را ضربه‌ای بزرگ به تلاش دبی برای جذب میلیون‌ها بازدیدکننده از نمایشگاه توصیف کرد، از کشورهای عضو و شرکت‌های خود خواست که در اعتراض به سابقه حقوق بشر در امارات متحده عربی، نمایشگاه را تحریم کنند

عضو هیات مدیره سازمان نظام صنفی رایانه‌ای استان تهران تاکید کرد

حذف رانت و شفافیت امور با گسترش دولت الکترونیک

ثمانه نادری

سازمان نظام صنفی رایانه‌ای استان تهران از جمله مجموعه‌های مردم‌نهاد در حوزه فناوری اطلاعات و ارتباطات است که به عنوان حلقه ارتباطی دولت و بخش خصوصی، مسائل اقتصادی و مربوط به کسب و کارهای کشور در این حوزه را پیگیری می‌کند. به روز کردن قوانین ICT، تسهیل فضای کسب و کار، آگاه‌سازی دولت نسبت به تکنولوژی‌های روز و همچنین تلاش برای ایجاد شفافیت از مهمترین اهداف این سازمان است. با توجه به اهمیت این موضوع به سراغ مهندس احسان زرین‌بخش، عضو هیات مدیره سازمان نظام صنفی رایانه‌ای استان تهران رفته و با وی گفت‌وگو پرداختیم که ماحصل آن را با هم می‌خوانیم.

و در تلاش است تا تصمیم‌سازان کشور را با تکنولوژی‌های روز و کسب و کارهای مبتنی بر آن آشنا کند، در حالی که با توجه به عقب بودن قوانین و سیستم مدیریتی کشور از فناوری‌های جدید، ادامه و توسعه فعالیت‌ها برای بخش خصوصی تا حدود زیادی دشوار است.

فعالیت‌های این سازمان چگونه باعث تسهیل فضای کسب و کار می‌شود؟

هدف اساسی سازمان نظام صنفی رایانه‌ای استان تهران، تسهیل کسب و کار و شناساندن اجزای مهم آن به تصمیم‌سازان کشور برای جلوگیری از مشکلات و موانع کنونی در بخش خصوصی است. متأسفانه دولت طی سال‌های اخیر بازار را به صورت دستوری مدیریت کرده و این موضوع، صدمه زیادی به تولیدکنندگان و واردکنندگان خوشنام وارد کرده است، در حالی که باید سیاست‌های کلان کشور به تناسب تکنولوژی‌های روز و تحولات بازار باشد. یکی از مشکلات اساسی کشور، عدم همخوانی شعارها با عمل است و در ظاهر چنین به نظر می‌رسد که بخش خصوصی تصمیم‌گیرنده است، اما در عمل هیچ اختیاری به آن داده نشده و در بهترین حالت از بخش خصوصی به عنوان بازوی مشورتی یاد می‌شود که بیشتر حالتی تعارف گونه دارد. بر همین اساس، هدف مادر این سازمان، آگاه‌سازی دولت در رابطه با جایگاه واقعی بخش خصوصی و مزیت‌های رشد آن مانند افزایش درآمدهای مالیاتی، حقوق و عوارض گمرکی و ایجاد اشتغال پایدار است.

کدام یک از قوانین کسب و کار بیش از همه مانع رشد بخش خصوصی شده است؟

بزرگ‌ترین معضل بخش خصوصی، اخذ مجوزهای متعدد از سازمان‌ها و نهادهای گوناگون و موازی دولتی است، در حالی که در زمان بروز مشکلات، هیچ نهادی مسئولیت آن را بر عهده نمی‌گیرد. به عبارتی دیگر، انرژی زیادی از سوی کسب و کارها صرف دریافت مجوز می‌شود، اما در عمل هیچ‌گونه پشتوانه و حمایتی برای این مجوز در نظر گرفته نشده که به اعتقاد بنده، بهترین راهکار دولت برای رفع این مشکلات،



لطفاً بفرمایید، سازمان نظام صنفی رایانه‌ای کشور در چه سالی و با چه هدفی تشکیل شد؟

این سازمان برای نظم‌بخشی و سامان‌دهی کسب و کار و فعالیت‌های اداری، تجاری و رایانه‌ای و به منظور ایجاد یک نظام حرفه‌ای در حوزه انفورماتیک کشور به استناد ماده ۱۲ قانون حمایت از حقوق پدیدآورندگان نرم‌افزارهای رایانه‌ای مصوب ۱۳۷۹/۱۰/۰۴ مجلس شورای اسلامی و نیز آیین‌نامه اجرایی مواد ۲ و ۱۷ تصویب‌نامه شماره ۲۶۰۸۹/ت/۲۱۱۸۵ مورخ ۱۳۸۳/۰۴/۲۴ هیات وزیران تشکیل شده است. از این رو سازمان نظام صنفی رایانه‌ای استان تهران برخلاف اقدامات دولت و دخالت‌های دستوری آن، به شدت مخالف کنترل بازار بوده و به ساماندهی و تسهیل فضای کسب و کار اعتقاد دارد. این سازمان در استان تهران ۷ هزار نفر عضو حقیقی، حقوقی و شرکتی و در کل کشور نیز حدود ۲۰ هزار نفر عضو دارد. سازمان نظام صنفی رایانه‌ای به عنوان نقطه اتصال بخش خصوصی و دولت به شمار می‌رود و در خصوص آیین‌نامه‌ها و بخشنامه‌هایی که موجب مشکلات برای کسب و کار یا تسهیل‌کننده شرایط آن شده، با دولت تعامل دارد

مجوز‌دایی است. از سوی دیگر، به منظور جلوگیری از فعالیت‌های غیرقانونی در کسب و کارها یا افزایش کیفیت، کارایی و پاسخگویی آن‌ها، می‌توان از اطلاع‌رسانی مبتنی بر بستر شبکه‌های اجتماعی استفاده کرد. به عنوان مثال، زمانی که غذای یک رستوران موجب مسمومیت یک مشتری می‌شود، اطلاع‌رسانی او در فضای مجازی تا حد زیادی در آگاهی بخشی و عدم مراجعه سایر مشتریان به آن رستوران و جلوگیری از عرضه غذای نامناسب در دیگر رستوران‌ها نقش خواهد داشت، در حالی که معمولاً مجوزهای اعطا شده، استمرار کیفیت غذای چنین رستوران‌هایی را تضمین نمی‌کند.

نقش سازمان‌های مشابه در کشورهای دیگر را چطور ارزیابی می‌کنید؟

در همه کشورهای دنیا تشکلهایی برای حمایت از حقوق مردم و صنف مرتبط با فعالیت‌های اقتصادی آنان تعریف شده و از آنجایی که این کشورها برخلاف کشورمان به پول نفت وابسته نیستند، نقش این تشکلهای در شنیدن مطالبات و خواسته‌های بخش خصوصی بیشتر به چشم می‌آید. بر همین اساس، راه اصلی برون رفت از مشکلات کنونی و ایفای بهتر نقش سازمان‌های مردم‌نهاد، اصلاح قوانین، همراهی با کارآفرینان و ایجاد امکان توسعه است که باعث رونق اقتصادی و افزایش درآمدهای مستمر مالیاتی برای کشور می‌شود و به صورت برنامه‌ریزی شده، اتکای کشور به درآمد حاصل از فروش نفت را کاهش خواهد داد.

راه‌اندازی دولت الکترونیک در تحقق اهداف سازمان نظام صنفی رایانه‌ای چه سهمی دارد؟

یکی از مهمترین موانع رشد و توسعه کشور، موضوع کاغذبازی است، در حالی که با ایجاد دولت الکترونیک و استفاده از تکنولوژی روز، بخش زیادی از مشکلات حل می‌شود. البته تکنولوژی، مزیتی مهم مانند شفافیت دارد که در بررسی آمارها، میزان خروج ارز از کشور و همچنین نحوه مدیریت منابع و مصارف، کمک می‌کند. از سوی دیگر، با راه‌اندازی و توسعه دولت الکترونیک، تعداد کسب و کارهای ایجاد شده در بستر اینترنت افزایش یافته و پس از آن، آمار اشتغال کشور هم ارتقا خواهد یافت، در حالی که شاید هم‌اکنون آمار این اشتغال از دسترس دولت به عنوان عامل ایجاد ساختارهای فضای مجازی، خارج باشد.

در حال حاضر مهمترین موانع تحقق دولت الکترونیک چیست؟

بی‌توجهی دولت به اهمیت و کارایی این بخش، به عنوان یکی از موانع اصلی شناخته می‌شود. برای مثال، بانک مرکزی در بحبوحه کرونا و مشکلاتی که تحریم برای فعالان اقتصادی ایجاد کرده بود، واردات تجهیزات فلوارا در طبقه‌بندی کالای لوکس قرار داد، در حالی که فعالیت شبکه بانکی و نهادهای دولتی در بستر این تجهیزات صورت می‌گیرد. علاوه بر این، فعالیت‌های اپراتورها مانند همراه اول، ایرانسل، سامانه شاد و همچنین بسیاری از سامانه‌های ضروری کشور به استفاده از این تجهیزات وابسته است. به همین دلیل تحقق دولت الکترونیک با وجود چنین فضایی به تاخیر می‌افتد و پیامدهای مثبت و ویروس کرونا برای ایجاد چنین دولتی نیز بعد از مدتی به فراموشی سپرده می‌شود.

تحریم و موانع حاصل از آن، چه هزینه‌هایی را به این حوزه وارد کرده است؟

متأسفانه میزان این هزینه غیر قابل محاسبه است. برای مثال، امتناع بانک مرکزی از تخصیص ارز به تجهیزات مورد نیاز به دلیل تحریم‌ها، باعث ایجاد خدشه به اعتبار فعالان اقتصادی خوشنام داخلی شده است. از طرفی، نهادهای دولتی مانند وزارت صمت، فلوارا به عنوان یک صنعت مهم به رسمیت نمی‌شناسد، در حالی که شبکه‌های فناوری آن توسط صنعت فناوری اطلاعات و ارتباطات تامین می‌شود. علاوه بر این، در شرایط محدودکننده تحریم، شرکت‌های خارجی حاضر به پذیرش ریسک بالای مشارکت با فعالان اقتصادی ایرانی نیستند، به همین دلیل فعالان اقتصادی برای خروج از چنین وضعیتی، بخشی از فعالیت‌های خود را تعطیل کرده یا به سمت کارهای غیرمولد می‌روند.

چگونه می‌توان خطرات فیلترینگ و محدودسازی فضای مجازی را برای کسب و کارها کاهش داد؟

این موضوع با تغییر ذهنیت مسئولان و تصمیم‌گیران حل خواهد شد. دولت و سیاست‌گذاران باید بدانند که در صورت عدم تحقق خواسته‌های منطقی و به حق مردم، آنان را به سمت فعالیت‌ها و مشاغل کاذب و زیرزمینی سوق می‌دهند، در حالی که معایب فضای مجازی، به مرور زمان بر طرف می‌شود. مهمترین شاخص برای فعالان اقتصادی، ثبات در فضای برنامه‌ریزی کشور است، با این تفاوت که فیلترینگ نقطه مقابل این ثبات و عامل از بین رفتن انگیزه برای شروع فعالیت‌های اقتصادی است.

ایجاد شفافیت چه کمکی به حل گرفتاری فعالان اقتصادی می‌کند؟

در فضای غیر شفاف، کاسی از تحریم و مجوزهای کسب و کار افزایش پیدا می‌کند. شفافیت درست مانند یک چراغ در اتاق تاریک است که برای افراد پنهان کار، دردسر ایجاد کرده و منافع آنان را به خطر می‌اندازد، بر همین اساس در صورت ایجاد آن، از سوءاستفاده افراد در نهادهای بالادستی جلوگیری می‌شود و مطالبات کسب و کارها نیز با سرعت بیشتری پیگیری خواهد شد.

و سخن آخر...

متأسفانه برخی از افراد برای ایجاد انحصار و نفع شخصی به بهانه حمایت از تولید داخلی اقدام به بستن مرزها و ممنوعیت ورود تجهیزات و خدمات با کیفیت به کشور می‌کنند و متأسفانه به حقوق مصرف‌کنندگان در انتخاب کالا، توجهی ندارند. از سوی دیگر، اگر چه ممکن است این فضا در کوتاه‌مدت خوشایند بخشی از افرادی باشد که از نام تولید سوء استفاده می‌کنند، اما در بلندمدت و با فاصله گرفتن از تکنولوژی روز دنیا، مانع از ایجاد مزیت رقابتی برای تولیدات داخلی در خارج از کشور و به عبارتی صادرات خواهد شد. به اعتقاد بنده، اثربخش‌ترین اقدام در حمایت از تولید، حمایت از حق انتخاب مصرف‌کننده است که بتواند با آسودگی و بدون هیچ محدودیتی بین کالای خارجی و داخلی اقدام به انتخاب کالای داخلی با کیفیت کند. فقط در این حالت است که صنعت فناوری اطلاعات و ارتباطات به صورت مستمر پویا خواهد بود. ■

باراه‌اندازی و توسعه دولت الکترونیک، تعداد کسب و کارهای ایجاد شده در بستر اینترنت افزایش یافته و پس از آن، آمار اشتغال کشور هم ارتقا خواهد یافت

مدیرعامل و هم‌بنیانگذار شرکت اورگان (Avrogan) مطرح کرد

توسعه کسب و کار با استفاده از فناوری‌های جدید

سارا نظری

کارآفرینی و ایجاد کسب‌وکارهای نوین به عنوان موتور محرکه توسعه اقتصادی و اجتماعی، نقش اساسی در فرآیند توسعه جوامع دارند. از آنجا که نمی‌توان اثر بنگاه‌های کوچک و متوسط را در رشد اقتصادی کشورها نادیده گرفت، برای پیشرو بودن در این امر، کشورها اقدام به سیاست‌گذاری و برنامه‌ریزی‌های بلندمدت کرده و مشوق‌ها و شرایطی را به وجود می‌آورند تا از پتانسیل سازنده کسب‌وکارهای مختلف برای رسیدن به رشدی پایدار استفاده کنند. بهبود فضای کسب‌وکار و ایجاد اشتغال، محرک رشد اقتصادی در کشور است که به عوامل متعددی از جمله قوانین حاکم و درآمد سرانه کشور، فرهنگ مصرفی جامعه، روش‌های حمایتی از تولید و... بستگی دارد. حال این سوال پیش می‌آید که «زیرساخت‌های دیجیتال کشور چه نقشی در تحول کسب‌وکارها دارند؟» و «کسب‌وکارهای نوین ایران تا چه اندازه به وضعیت مناسب جهانی نزدیک است؟» برای دریافت پاسخ مناسب، گفت‌وگویی با حامد حکیمیان، مدیرعامل و هم‌بنیانگذار شرکت اورگان (Avrogan)، مشاور و کارشناس قیمت‌گذاری و تحول مدل کسب‌وکار انجام داده‌ایم که ماحصل آن را با هم می‌خوانیم.

در کشورمان، سنتی فکری می‌کنند و باید تحولات جدیدی را در نوع کسب‌وکار خود به وجود آورند.

زیرساخت‌های دیجیتال کشور چه نقشی در تحول کسب‌وکارها دارند؟

در سال‌های اخیر کسب‌وکارهای زیادی به خصوص در زمینه خدمات دیجیتال در ایران راه‌اندازی شده‌اند که بعضی از آن‌ها شکل ارائه خدمات، رفتار مشتریان و نحوه تعامل با مشتریان را دگرگون کرده‌اند که از مهمترین آن‌ها می‌توان به بانکداری دیجیتال، تاکسی‌های اینترنتی و غیره اشاره کرد. ایجاد و موفقیت این کسب‌وکارها وابسته به گسترش زیرساخت‌های دیجیتال، پهنای باند، امکانات داده‌پردازی و حتی دانش و استعدادهای مرتبط با تکنولوژی‌های روز است. در سال‌های اخیر رشد زیرساخت‌های دیجیتال کمک زیادی در ایجاد و تحول کسب‌وکارهای خدماتی کرده، اما نقش این زیرساخت‌ها در صنعت و کسب‌وکارهای تولیدی چندان روشن نیست.

کسب‌وکارهای نوین ایران تا چه اندازه به وضعیت مناسب جهانی نزدیک است؟

موفقیت هر کسب‌وکاری به هم‌خوانی محصول و خدمات آن با نیازها و خواسته‌های مشتریان بستگی دارد. در سال‌های اخیر و در زمینه کسب‌وکارهای خدماتی، استارت‌آپ‌ها و نمونه‌های موفق در ایران شروع به کار کرده‌اند که خیلی از آن‌ها از نظر ایده اولیه کسب‌وکار از شرکت‌های مشابه آمریکایی یا اروپایی الگو برداری کرده بودند، اما آنچه که باعث موفقیت این کسب‌وکارها شد، اجرای مدل کسب‌وکار و مطابقت آن با نیازهای بازار ایران بود.

فناوری‌های جدید و دانش‌های نرم‌افزاری از قبیل هوش مصنوعی چه نقشی در تحول کسب‌وکارها دارند؟

به‌طور کلی کسب‌وکارها سه مدل برای ایجاد برتری استراتژیک و رقابتی دارند. نخستین مدل که مدل سنتی است، بر کاهش هزینه و توسعه سهم بازار از طریق ارائه محصول یا خدمات به صورت انبوه



وضعیت تحول کسب‌وکارها در فضای کنونی ایران را چگونه می‌بینید؟

امروزه کسب‌وکارها به دو دسته خدماتی و تولیدی تقسیم می‌شوند. کسب‌وکارهای خدماتی در سال‌های اخیر، روند تحول سریعی را در نتیجه تحولات دیجیتال و استفاده از ابزارها و تکنولوژی‌های جدید داشته‌اند، اما چنین روندی در زمینه کسب‌وکارهای تولیدی وجود ندارد و استفاده از مدل‌های جدید کسب‌وکار و به خصوص مبتنی بر تکنولوژی‌های دیجیتال، خیلی محدودتر از بخش خدمات است. این در حالی است که تولید و صنعت، موتور اصلی ایجاد ارزش افزوده به شمار می‌روند و به صورت تاریخی هم انقلاب‌های صنعتی از بخش تولید شروع شده‌اند. در انقلاب صنعتی چهارم که هم‌اکنون در حال وقوع است، زیرساخت‌های دیجیتال، نسل پنجم اینترنت و هوش مصنوعی؛ همه ارکان تولید به خصوص مدل ارائه محصول و خدمات مربوط به مشتریان را متحول می‌کنند. به اعتقاد بنده، بسیاری از صنایع

و قیمت کمتر از رقبا تمرکز دارد. مدل دوم؛ بر اساس نوآوری و ارائه محصول یا خدمات متفاوت از دیگر رقبا متمرکز می‌باشد و مدل سوم؛ مدل ویژه‌سازی است که یک کسب و کار به جای تولید انبوه محصول استاندارد برای همه مشتریان، اقدام به ویژه‌سازی محصول یا خدمات برای هر مشتری یا گروه‌های کوچک‌تری از مشتریان می‌کند.

فناوری‌های جدید از جمله هوش مصنوعی در هر کدام از این سه مدل استراتژی کاربرد دارند و می‌توانند به موفقیت کسب و کارها کمک کنند. مثلاً در مدل کاهش هزینه، تکنولوژی به بهبود کیفیت، بهره‌وری و کاهش ریسک در پروسه‌های کاری کمک می‌کند و از این طریق هزینه تمام‌شده محصول را برای مشتری کاهش می‌دهد. در مدل متفاوت‌سازی، تکنولوژی‌های مبتنی بر هوش مصنوعی کمک می‌کند تا ویژگی‌هایی به محصول و خدمات اضافه شود که پیش از این چنین امکاناتی وجود نداشت. به عنوان مثال، شرکت تاکسی اینترنتی Uber از طریق بررسی میزان تراکم خودروهای خود در مناطق مختلف شهر و با تغییر تعرفه‌ها برای رانندگان و مشتریان، شرایطی را ایجاد می‌کند که تا حد امکان تعداد خودروها با میزان تقاضا در نقاط مختلف شهر هم‌خوانی داشته باشد که البته این کار کاملاً خودکار و توسط هوش مصنوعی مدیریت می‌شود. در مدل استراتژیک سوم هم فناوری‌های هوش مصنوعی با تحلیل رفتار مشتری، محصولات و خدمات ویژه یک یا گروه کوچکی از مشتریان را ارائه یا توصیه می‌کنند. مثلاً شرکت آمازون بر اساس جست‌وجوهای هر مشتری و تاریخچه خرید آنان، اقدام به توصیه محصولات مرتبط و حتی با قیمتی ویژه برای هر مشتری می‌کند. قابل ذکر است، روش‌های استفاده از فناوری‌های جدید می‌تواند بی‌شمار باشد، اما نخستین سوالی که هر کسب و کاری باید به آن پاسخ دهد، مدل استراتژیک مدیریت و رقابت کسب و کار است. پس از این مرحله، نوبت به یافتن و استفاده موثر از تکنولوژی‌های مرتبط با استراتژی یک کسب و کار می‌رسد.

شیوه آموزش در کشور برای تحول کسب و کارها را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

با توجه به تجربه شخصی و اطلاعات بنده از سر فصل دروس دانشگاهی در ایران، آموزش کلاسیک دانشگاهی بیشتر سنتی است و آموزش دانش‌نوین در این زمینه به صورت موردی در بعضی از دانشگاه‌ها یا دوره‌های تکمیلی و موازی با آموزش عالی می‌باشد.

توصیه شما برای کسب و کارهایی که قصد تحول دارند، چیست؟

با در نظر گرفتن سه مدل استراتژیک مدیریت کسب و کار، آنچه به صورت جهانی در حال روی دادن است، عبور از مدل اول و توجه ویژه به مدل‌های دوم و سوم است. امروزه ارزش برند، ویژه‌سازی و متفاوت بودن برای مصرف‌کنندگان بسیار مهم‌تر از گذشته شده و اصرار بر نوآوری در محصولات یا مدل ارائه خدمات بهترین کاری است که کسب و کارها باید برای تحول بر روی آن تمرکز کنند. بهترین مثال برای این موضوع، شرکت نتفلیکس است که از مدل فروش و کرایه فیزیکی فیلم به مدل پلتفرم تولید محتوا و ارائه مستقیم آن بر روی وب و به صورت اشتراک ماهانه روی آورده که با این تغییر، از یک کسب و کار در حال افول به بزرگ‌ترین شرکت تولید محتوای خانگی تبدیل شده است.

شرکت‌های موفق محصولات خود را چگونه ارائه می‌دهند و از چه طریق کسب درآمد می‌کنند؟

موضوع دیگری که در تعریف مدل کسب و کار از جایگاه ویژه‌ای برخوردار

است، میزان رابطه مشتری با خدمات یک سازمان می‌باشد. در آینده بیشتر از آنکه مالک محصولات باشیم، مصرف‌کننده خدمات و مزایای آن‌ها خواهیم بود. شرکت‌های موفق به جای تولید و فروش محصول (ارتباط مقطعی با مشتری)، از استفاده محصول توسط مشتری کسب درآمد می‌کنند (ارتباط مستمر با مشتری). در بیشتر موارد، محصول به صورت رایگان ارائه شده و مشتریان یا با عضویت به عنوان مشترک اقدام به پرداخت حق عضویت می‌کنند (Subscription) (همانند مثال نتفلیکس) یا فقط در صورت استفاده از محصول بهای آن را پرداخت می‌کنند (Payperuse). این مدل کسب و کار باعث بالا رفتن ارزش شرکت‌ها نیز شده و شرکت‌هایی که بر اساس مدل کسب و کارشان به صورت مداوم از خدمات محصول درآمد دارند، ارزش‌گذاری بالاتری نسبت به شرکت‌های مبتنی بر تولید و فروش محصول می‌شوند.

قابل ذکر است، این نوع مدل کسب و کار مخصوص شرکت‌های کوچک یا استارت‌آپ نیست و شرکت‌های بزرگ صنعتی هم به سمت این نوع مدل‌های کسب و کار پیش می‌روند. این روند به‌طور کلی به (Servitization) یا خدماتی‌سازی معروف است و شرکت‌های صنعتی زیادی در حال آزمایش مدل‌های جدید کسب و کار و بر اساس محصولاتشان هستند. شرکت رولز رویس در دهه ۷۰ میلادی اقدام به ارائه موتور هواپیما به صورت (Power by the hour) کرد؛ به این صورت که شرکت هواپیمایی مبلغی را به ازای هر ساعت کار موتور هواپیما به شرکت رولز رویس پرداخت می‌کرد و در مقابل، شرکت رولز رویس مسئول تعمیرات، نگهداری و همچنین عملیاتی بودن موتور هواپیماها بود.

البته همانند این مدل را شرکت ولوو تحت برند "ام" (M) ارائه کرده؛ به این صورت که خودروهای شرکت ولوو در پارکینگ‌های متعددی در شهر وجود دارند و مشتریان شرکت ام می‌توانند خودروها را به صورت ساعتی و از طریق اپ و یا وب رزرو کنند و در پایان بر اساس ساعت و مسافت طی شده مبلغی را پرداخت می‌کنند. شرکت ام هم مسئولیت نگهداری از خودروها، سرویس، هزینه‌ها و حتی بنزین زدن به آن‌ها را بر عهده دارد. به این ترتیب شرکت ولوو به جای فروش خودرو، دسترسی به خودرو و استفاده از آن را می‌فروشد و مشتریانی دارد که همه روزه با آن‌ها در ارتباط است و بر مبنای اطلاعاتی که از رفتار این مشتریان به دست می‌آورد، می‌تواند مشتریان خود را در مقابل رقبا حفظ کند.

و سخن آخر...

در حال حاضر به صورت جهانی بر توسعه پایدار، مسائل زیست‌محیطی، انرژی‌های نو و تحول صنایع با استفاده از تکنولوژی‌های جدید تمرکز زیادی وجود دارد. بسیاری از این تحولات جدید هستند و همان‌طور که گفتیم، شرکت‌های مطرح تکنولوژی در حال آزمایش محصولات یا مدل‌های جدید کسب و کار مبتنی بر این تکنولوژی‌ها می‌باشند. چنین شرایطی یک پنجره فرصت هم برای شرکت‌های تکنولوژی ایرانی به وجود می‌آورد. زمانی که در این پنجره هستیم، فرصت طلایی برای کسب و کارهای ایرانی وجود دارد تا با ایجاد تحولات مشابه در این زمینه‌ها فاصله استراتژیک و رقابتی‌شان را با شرکت‌های جهانی کمتر کنند. شرکت‌هایی که بتوانند بر مبنای تکنولوژی، زندگی انسان‌ها را پایدارتر کنند، از آینده خوبی برخوردار خواهند بود. ■

در سال‌های اخیر
رشد زیرساخت‌های
دیجیتال کمک زیادی
در ایجاد و تحول
کسب و کارهای
خدماتی کرده، اما
نقش این زیرساخت‌ها
در صنعت و
کسب و کارهای تولیدی
چندان روشن نیست

احیای توافق هسته‌ای و اثرات آن بر بازار سرمایه

دکتر محمد سعید حیدری

مشاور سرمایه‌گذاری شرکت سبدگردان سرمایه و دانش

عمده‌ترین دلیل ریزش
بازار بورس در روزهای
اخیر، صرفاً اصلاح
طبیعی حرکت و موج
صعودی بزرگی است
که از حدود سه ماه
پیش در این بازار آغاز
گردیده و نباید خیلی
نگران وضعیت آن بود

بخش خصوصی، کارشکنی رقبای منطقه‌ای ایران و مواردی از این دست شد. حتی در آن دوره که برای اولین بار برجام امضا شد، نتایج واقعی و ملموس آن به بخش خصوصی نرسید، به همین دلیل اگر برجام در این دوره اجرایی گردد، دیگر مورد اعتماد سرمایه‌گذاران بین‌المللی نیست.

علاوه بر این در دور قبلی، با وجود آنکه ایران هنوز در موضوع FATF به وضعیت بحرانی فعلی نرسیده بود، نظام بانکی کشور نتوانست تعامل جدی با خارج از کشور داشته باشد و تا مدت‌ها پس از توافق، همه منتظر صدور اولین LC شبکه بانکی بودند. به اعتقاد بنده، پذیرش مسئولیت در نهادهای انتخابی و انتصابی، صرفاً به منزله گرفتن تصمیمات انقلابی یا نه گفتن به این و آن نیست، بلکه باید در مقابل تصمیمات گرفته‌شده، مسئولیت کامل را پذیرفت. به مسئولان و تصمیم‌گذاران کشور باید گفت، حالا که قرار نیست FATF را بپذیرید، آیا پیشنهاد، مسیر جایگزین یا یک نقشه راه برای نظام مالی کشور طراحی و ارائه کرده‌اید؟ برخی از کارشناسان، ریزش بازار سرمایه طی روزهای اخیر را به دلیل رشد نرخ بهره می‌دانند. در حال حاضر مشخصاً نرخ بهره، روند افزایشی دارد و صحبت از افزایش نرخ سود سپرده‌ها جهت کنترل تورم و نرخ دلار به میان می‌آید. به طور کل، بازار با ریسک احتمال افت ارزش دلار، افت قیمت کامودیتی‌ها و رشد نرخ‌ها در بازار پول مواجه است که در هر سه مورد، احتمال کاهش شاخص بورس هم وجود دارد.

فارغ از موارد ذکر شده، به نظر می‌رسد که عمده‌ترین دلیل ریزش بازار بورس در روزهای اخیر، صرفاً اصلاح طبیعی حرکت و موج صعودی بزرگی است که از حدود سه ماه پیش در این بازار آغاز گردیده و نباید خیلی نگران وضعیت آن بود، بلکه باید این شرایط را به منزله فرصتی جهت اصلاح سبد سرمایه‌گذاری یا ورود مجدد به بازار در قیمت‌های مناسب تر قلمداد کرد. به هر حال واقعیت این است که خبرهای خوب و بد و نااطمینانی‌های مثبت و منفی، همیشه حول بازار سرمایه وجود دارد و موج‌های مثبت و منفی ایجاد می‌کند. ■

طی بیش از یک دهه اخیر، نرخ تورم و دلار، محرک اصلی بازار سرمایه کشور بوده و عملاً فعالان حرفه‌ای با توجه به شرایط سیاسی و اقتصادی کشور و همچنین چشم‌انداز این عوامل، اقدام به ورود و خروج به بازار سرمایه کرده و در یک لایه پایین تر نسبت به انتخاب سهام ربالی یا دلاری، اقدام کرده‌اند. سوال اصلی این است که تورم و انتظارات تورمی که از آن به عنوان عامل مهم در رشد بازار سهام یاد کرده‌ایم، تحت تاثیر چه عواملی است؟ در پاسخ باید گفت که اولین عامل رشد نقدینگی؛ رشدی فراتر از نرخ رشد اقتصادی است. جمله معروفی توسط اقتصاددانان مکتب پولی همیشه مطرح می‌شود به این مفهوم که «تورم اساساً پدیده‌ای پولی است»، یعنی پول و نقدینگی عامل نهایی تورم است. امروزه این تعریف تا حدودی دقیق تر شده، چرا که رشد نقدینگی خود به خود انجام نشده و عواملی در ایجاد آن نقش دارند، لذا باید این عوامل را به عنوان ریشه نهایی تورم مدنظر داشت. مهمترین علت رشد نقدینگی، کسری بودجه کشورها و لزوم نیاز به خلق پول برای جبران آن است. کسری بودجه، عامل رشد نقدینگی و رشد نقدینگی عامل تورم است، لذا عجیب نیست که تمام کشورهای درگیر با ابرتورم در طول تاریخ معاصر جهان، دچار کسری بودجه‌های شدید بوده‌اند. با این حال، کسری بودجه فزاینده کشور، موجب افزایش تورم شده که دیر یا زود موتور رشد سنگین بازار سرمایه خواهد بود.

از سوی دیگر، نرخ ارز و تغییرات ارزش ریال در برابر ارزهای بین‌المللی، دومین عامل اثرگذار بر تورم است که می‌تواند تا حدی معلول عامل اول و معلول متغیرهای بین‌المللی و سیاسی باشد. متأسفانه در کشور ما چه قبل و چه بعد از انقلاب اسلامی، رشد نرخ ارز محرک تورم و انتظارات تورمی بوده، اما تورم، محرک نرخ ارز نبوده و همین امر، آفت‌های زیادی برای اقتصاد و بازار سرمایه به بار آورده است.

شایان ذکر است، در دوره تصویب برجام به واسطه رکود حاکم بر بازارها که نتیجه نرخ بالای سود بانکی در مقایسه با تورم بود، عملاً اثرات حداقل روانی برجام در بازار دیده نشد، یعنی برجام در عمل دستاورد زیادی نداشت و تنها موجب تعلل‌ها، عدم همکاری همه‌جانبه دولت و

سبدگردان
سرمایه و دانش



پرونده ویژه



گفت و گوی اختصاصی با دکتر بابک عطار
رئیس هیات مدیره ارزپایا

در این بخش می خوانیم:

- قانون گذاری؛ حلقه مفقوده فعالان رمزارز
- ارمغان تولید رمزارز ملی؛ افزایش قدرت پول و اشتغال زایی
- شکل گیری مثلث کلاهبرداری؛ نتیجه معاملات زیرپله ای رمزارزها

در گفت‌وگو با رئیس هیات‌مدیره ارزیاب‌ها مطرح شد

شکل‌گیری مثلث کلاهبرداری نتیجه معاملات زیرپله‌ای رمزارزها

احمد رضا صباغی

هم‌اکنون صنعت رمزارز و بلاکچین در حال گسترش و نفوذ به تمام حوزه‌های کاری و زندگی است. ایجاد پلتفرم‌های معاملاتی و صرافی‌های متعدد رمزارز در شرایط کنونی این حقیقت را روشن می‌کند که این حوزه در کشور ما نیز با استقبال گسترده‌ای روبه‌رو شده است. دکتر بابک عطار، رئیس هیات‌مدیره ارزیاب‌ها که فارغ‌التحصیل رشته کامپیوتر گرایش نرم‌افزار در مقطع کارشناسی و مدیریت کسب‌وکار تا مقطع دکتری است، از شیوه آشنایی خود با بازار رمزارزها و صنعت بلاکچین، همزمان با شروع فعالیت خود در این صنعت سخن می‌گوید. گفت‌وگو با این مدیر ارشد صنعت رمزارز از نظر شما خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

فعالیت دارد، تاسیس کردم و در حال حاضر نیز حدود ۷ هزار پزشک در این استارت‌آپ، در حال ارائه خدمات به بیماران هستند. شیوع کووید ۱۹ موجب شد که این استارت‌آپ، خدمات بیشتری را به ایرانیان در سراسر جهان ارائه نماید و در مدیریت کرونا سهم کوچکی داشته باشد.

ایده راه‌اندازی ارزیاب‌ها چگونه در ذهن شما شکل گرفت؟

در سال ۱۳۹۷ به همراه جمعی از دوستان تصمیم به فعالیت در حوزه فین‌تک گرفتیم. به علت خلاء قانونی موجود در کشور در حوزه رمزارز و اصرار همه دوستان به انجام کار به صورت کاملاً قانونی، بانکی را در لیوانی و یک صرافی در ترکیه راه‌اندازی کردیم. توجه ویژه کشور ترکیه به رمزارز و باز بودن درهای این کشور به بازارهای جهانی، از دلایل انتخاب این کشور در STP بود، اما تحریم‌ها جدی تر شد و با توجه به ایرانی بودن سهامداران، موضوع راه‌اندازی بانک منتفی و به طبع آن صرافی هم آسیب‌های جدی دید. پس از مدتی تصمیم به مشارکت در یکی از پلتفرم‌های معاملاتی موجود در دستور کار قرار گرفت تا زمان از دست رفته را بازگردانیم. جلسات متعددی با پلتفرم‌های مختلف برگزار شد و شاخص‌های مختلفی هم مورد توجه بود که مهمترین آن، رضایت کاربران، امنیت و زیرساخت‌های فنی بود و در نهایت با خرید سهام با افتخار به ارزیاب‌ها پیوستیم.

ارزیاب‌ها چه مزیتی نسبت به دیگر پلتفرم‌های معاملاتی فعال در کشور دارد؟

هسته اولیه ارزیاب‌ها که از نخبگان کشور و از همکاران خوب بنده هستند، سال‌ها درگیر پیاده‌سازی سیستم‌های بانکی و پولی در کشور بوده‌اند و به همین دلیل، اهمیت امنیت در سیستم‌های مالی را به خوبی می‌دانند، از این‌رو از آنجایی که نگهداری دارایی مردم مسئولیت مهمی است، در ارزیاب‌ها این موضوع مهم به‌طور کامل رعایت می‌شود. همچنین پشتیبانی در قالب چت و تلفن ۲۴ ساعته به معنی واقعی در ارزیاب‌ها وجود دارد. آدرس رسمی شرکت و سهامداران آن کاملاً شفاف است و با اینکه ارائه خدمات کاملاً آنلاین است، در هر لحظه می‌توان به ارزیاب‌ها به صورت حضوری مراجعه کرد. در واقع، مشتریان اعضای خانواده ارزیاب‌ها هستند و ما به آنان اهمیت ویژه‌ای می‌دهیم. از دیگر دلایل پیوستن به ارزیاب‌ها می‌توان به ارائه خدمات ارزان، ایمن و سریع در تمام مراحل



در ابتدا بفرمایید، قبل از ورود به صنعت رمزارز، در چه حوزه‌هایی فعالیت داشتید؟

بنده در سال ۱۳۷۷ در رشته کامپیوتر گرایش نرم‌افزار فارغ‌التحصیل شدم و در آن زمان شرکتی را با نام "پارسه رایانه توس" تاسیس کردم. زمینه فعالیت این شرکت، تولید انواع نرم‌افزار و ارائه خدمات به شرکت‌های خصوصی و دستگاه‌های دولتی است و هم‌اکنون به نقاط مختلف کشور خدمات ارائه می‌کند. با توجه به نیاز کشور به افزایش بهره‌وری پس از مدتی استارت‌آپی به نام "کلینیک کسب‌وکار" را راه‌اندازی کردم که مأموریت آن، تحلیل و عارضه‌یابی کسب‌وکار بر اساس Big Data و افزایش کارایی و اثربخشی بر اساس داده‌های واقعیت‌محور است. راه‌اندازی این استارت‌آپ که هم‌اکنون نیز فعال است، باعث شد تا تحصیلات خود را در مقاطع ارشد و دکتری در رشته مدیریت کسب‌وکار به پایان برسانم. پس از آن و قبل از شیوع بیماری کرونا در جهان، خلاءهایی در حوزه سلامت احساس می‌شد که از مهمترین آن می‌توان به دو موضوع مهم از جمله "عدالت در ارائه خدمات سلامت در اقصی نقاط کشور" و "نیاز به صادرات خدمات سلامت‌محور به سایر کشورها" اشاره کرد. به همین منظور استارت‌آپی را با نام "سلامت بدون مرز" که در زمینه ارائه خدمات آنلاین پزشکی



دولت جدید باید
با تدوین قوانین
مناسب در صنعت
رمزارز شرایطی را
فراهم کند تا کشور
بتواند با استفاده
از رمزارزها،
تحریم‌ها را پشت
سر بگذارد

ملی ترجیح دهیم. اگر این پیش فرض را محور قرار دهیم، دیگر لازم نیست که تمام رمزارزهای ایجاد شده، از الگوریتم‌های مشابهی تبعیت کنند یا لزوماً در بوق و کرنا آوای ملی شدنش سروده شود.

چه توصیه‌ای به کاربران داخلی برای استفاده از پلتفرم‌های خارجی یا ایرانی به منظور انجام معاملات دارید؟

برای پاسخ به این سوال، ابتدا باید مشتریان را خوشه‌بندی نماییم. فرض کنیم که در روزگاری نه چندان دور، از رمزارز جهت خرید و فروش روزانه استفاده شود. مثلاً رستوران، سوپرمارکت یا میوه‌فروشی جهت خرید کالا، رمزارز دریافت کنند. این موضوع شایع نیست، ولی اماکن زیادی در کشور در حال حاضر نیز رمزارز را به عنوان ثمن معامله می‌پذیرند که البته بنده تجربه خرید از یک رستوران و یک میوه‌فروشی را در تهران داشتم. افرادی که از رمزارز برای داد و ستد روزانه خرد و کلان استفاده می‌کنند، خوشه شماره یک را تشکیل می‌دهند. خوشه دوم شامل افرادی است که رمزارزی را خریداری و نگهداری می‌کنند تا سود ببرند، به مانند افرادی که برخی از سهام‌ها را در بورس می‌خرند و نگه می‌دارند تا در زمان مناسب با سود بالا به فروش برسانند. خوشه سوم، تریدرها هستند و از راه معاملات رمزارز امرار و معاش می‌کنند. در خصوص خوشه اول و دوم هیچ نیازی به پلتفرم‌های خارجی نیست. حال آنکه پلتفرم‌های خارجی، مدتی است که منابع مالی هموطنان ما را بلوکه و در عمل مصادره می‌کنند. خوشه سوم با توجه به ابزارهای حرفه‌ای کامل‌تر در پلتفرم‌های خارجی و بزرگی بازار این پلتفرم‌ها در بسیاری از موارد ترجیح می‌دهند که از پلتفرم‌های خارجی استفاده کنند.

پیشنهاد شما به کسانی که قصد تأسیس صرافی یا پلتفرم معاملاتی در حوزه رمزارزها را دارند، چیست؟

راهنمایی پلتفرم‌های معاملاتی بسیار زمان‌بر و هزینه‌بر است، زیرا علاوه بر امکانات فنی و امنیتی مورد نیاز، از زمانی ارزش می‌یابند که وقتی فردی به عنوان مشتری وارد آن شود، با یک بازار بزرگ روبه‌رو گردد. در ارزیابی تعداد افراد خریدار و فروشنده بسیار زیاد است و در اکثر مواقع با دهم یا صدم درصد قیمت اختلاف، شما خریدار یا فروشنده را پیدای کنید و کارتان در بهترین شکل ممکن انجام می‌شود. امروز یک شرکت جدید از زمان تکمیل زیرساخت فنی، حداقل به سه سال زمان نیاز دارد تا افراد احساس کنند که در پلتفرم مورد نظر شما با آرامش کامل و سرعت بالا خرید و فروش می‌کنند. تصور ثروت‌های یک‌شبه در خصوص این صنعت کاملاً نادرست است، لیکن اگر کسی مرد میدان است، مادر کنارش هستیم و پلتفرم را در اختیارش قرار می‌دهیم.

وسخن آخر...

ما همکاران متخصص، تحصیل کرده و متعهدی در این صنعت داریم که در تلاش هستند تا جهان را جای بهتری برای زندگی کنند. بنده به عنوان یک کارآفرین، به‌طور متوسط روزی ۱۴ ساعت در شرکت حضور دارم و تقریباً بی وقفه مشغول به کارم، اما متأسفانه با توجه به خلاء قانونی، هیچ کدام از ما از فردایمان خبر نداریم. شاید فردا که بیدار می‌شویم با قانون جدید متخلف باشیم. به اعتقاد بنده، دولت جدید باید با تدوین قوانین مناسب در صنعت رمزارز شرایطی را فراهم کند تا کشور بتواند با استفاده از رمزارزها، تحریم‌ها را پشت سر بگذارد و نیروهای متخصص با دلگرمی بیشتری در کنار کشور بایستند و شرایط را برای توسعه کسب و کار در حوزه رمزارز و ایجاد اشتغال پایدار فراهم کنند. ■

انجام کار، تسویه فوری، ارائه کیف پول اختصاصی، پشتیبانی ۲۴ ساعته در هفت روز هفته و مشتری مداری در عین تخصص اشاره کرد. گفتنی است، نقشه راه ارز پایا، جامع و کلان طراحی شده و به زودی شاهد فعالیت‌های آن در سایر کشورها خواهیم بود.

برای قانونمند کردن حوزه رمزارزها در کشور چه پیشنهادی دارید؟

موضوع قانون گذاری رمزارزها فقط مساله کشور ما نیست و در خیلی از کشورهای دنیا وجود دارد که علت اصلی آن به ریشه‌های اقتصادی و سیاسی جوامع بازمی‌گردد. رمزارزها تسلط حاکمیت بر روی بازارهای مالی را کاهش می‌دهد و این موضوع، شاید اندکی تهدید به نظر برسد، ولی سراسر فرصت به شمار می‌رود و برای کشورهایی که در تحریم هستند، باید غنیمت شمرده شود. به اعتقاد بنده، اقدام هوشمندانه آن است که بر روی موج آن سوار شویم و با بحث‌های غیر کارشناسی در کشور دوباره دیر نکنیم. رونق حاصل از آزادسازی منابع مالی کشور در خارج از مرزها یا ایجاد کانال مالی مطمئن فی مابین ایران و سایر کشورهای طرف صادرات و واردات، تنها بخشی از ارزش‌های ایجاد شده توسط رمزارزها است. در حال حاضر پلتفرم‌های معاملاتی متعددی در کشور فعالیت دارند که تمام تلاش خود را می‌کنند تا با وجود خلاء قانونی، قانون مدار باشند و حقوق مشتریان را رعایت و امنیت معاملات را برقرار کنند. در مقابل این پلتفرم‌ها، صدها دکان و زیرپله هم به صورت دیجیتال و عموماً در قالب کانال‌های تلگرامی یا حضوری و در بنگاه‌های معاملاتی غیر تخصصی فعالیت دارند که افراد به آن مراجعه می‌کنند و به خرید و فروش ارزهای دیجیتال می‌پردازند. بدیهی است، عدم قانون گذاری مناسب و هدفمند در آینده، تنها پلتفرم‌های قانون مدار را تعطیل خواهد کرد و آب به آسیاب زیرپله‌های بی قانونی می‌ریزد که این روزها از بی اطلاعی مردم استفاده می‌کنند و عمداً سهواً کلاه‌های گشادی بر سر آنان می‌گذارند. انواع روش‌های کلاهبرداری مانند مثلث‌های کلاهبرداری یک نمونه از انواع مختلفی است که این زیرپله‌ها به آن دامن می‌زنند و امید است هر چه زودتر شاهد جمع شدن آن‌ها از بازار رمزارزها باشیم.

در خصوص مثلث کلاهبرداری توضیحات بیشتری ارائه فرمایید؟

سه فرد صاحب ریال، صاحب بیت کوین و کلاهبردار را در نظر بگیرید. کلاهبردار به صاحب بیت کوین مدعی می‌شود که ریال دارد و در صورت انتقال بیت کوین، ریال را به حساب وی منتقل می‌کند. همچنین به صاحب ریال نیز ادعا می‌کند که بیت کوین دارد و حاضر است از کیف رمزارز (ولت) خود یک ساتوشی جهت امنیت معامله منتقل کند. در نهایت صاحب بیت کوین یک ساتوشی به ولت صاحب ریال منتقل می‌کند و صاحب ریال، پول را به حساب صاحب بیت کوین انتقال می‌دهد و کلاهبردار بیت کوین معادل ریال ارسالی را از صاحب بیت کوین دریافت می‌کند و دیگر هرگز کسی او را نمی‌بیند. چیزی که قابلیت پیگرد قانونی دارد، ریالی است که به حساب بانکی صاحب بیت کوین منتقل شده و بیت کوین در حساب کلاهبردار ناشناس است.

نظر شما درباره ایجاد رمزارز ملی چیست؟

آنچه واضح است، نیاز مبرم به ایجاد رمزارز ملی است، به طوری که در تمامی بسترها کار کرد داشته و قابل تبدیل به سایر رمزارزهای پایا و غیر پایا باشد. توصیه بنده آن است که در ساخت و نشر این رمزارز، ملاحظات اقتصادی بر سیاسی مقدم باشد و مصالح ملی را بر تعصبات

مدیرعامل صرافی تترلند مطرح کرد

قانون گذاری

حلقه مفقوده فعالان رمزارز

عرفان فغانی

در شرایطی که بازار رمزارزها در حال عبور از برهه حساسی است، باید به این واقعیت مهم اشاره کنیم که صنعت بلاکچین و رمزارز چشم‌انداز روشنی در آینده نه‌چندان دور خواهد داشت. خریدوفروش گسترده کاربران ایرانی در بازار رمزارزها در ماه‌های اخیر موجب شده تا شاهد شکل‌گیری صرافی‌ها و پلتفرم‌های معاملاتی بیشتری در این حوزه باشیم. در ذهن بسیاری از کاربران این سوال مطرح شده که معیارهای مهم برای انتخاب یک صرافی آنلاین و پلتفرم معاملاتی در حوزه رمزارز چیست؟ رضا مسعودی‌فر، مدیرعامل صرافی تترلند در گفت‌وگویی به سوالات مهمی که برای بسیاری از کاربران حوزه رمزارز مطرح می‌باشد، پاسخ داد. وی که در رشته کارشناسی طراحی صنعتی از دانشگاه علم و صنعت ایران فارغ تحصیل شده و کارشناسی ارشد خود را نیز در رشته مدیریت کار آفرینی، گرایش بین‌المللی از دانشگاه تهران در یافت کرده، معتقد است: «کسانی که قصد تأسیس یک صرافی رمزارز را دارند، نباید از سرویس‌ها و پلتفرم‌های خارجی استفاده کنند، بلکه باید در صدد ایجاد بسترهای داخلی برآیند. استفاده از سرویس‌های خارجی ریسک‌های خود را به دنبال دارد و ممکن است، نتایج جبران‌ناپذیری را در پی داشته باشد.» مشروح این مصاحبه از نظر خوانندگان گرامی می‌گذرد.

میزان کارمزد تراکنش در این صرافی چه قدر است؟

در تترلند هیچ‌گونه کارمزدی وجود ندارد و یکی از تفاوت‌های مهم آن با سایر صرافی‌ها این است که نرخ خریدوفروش رمزارز کمتر از نیم درصد است و مبنای تفاوت بین نرخ خریدوفروش تتر است. یک کاربر در تترلند می‌تواند به هر میزان تتر خریداری کند یا به فروش برساند، بدون اینکه کارمزد پنهان و حاشیه‌ای پرداخت کند. در واقع، درآمد این صرافی از تفاوت بین نرخ خریدوفروش تتر است و زمانی هم که شاهد ریزش در بازار رمزارز هستیم، تترلند از اختلاف میزان نرخ خریدوفروش تتر کسب درآمد می‌کند. به عنوان مثال، اگر قصد خرید ۱۰۰۰ تتر را داشته باشید و نرخ فروش هر تتر نیز ۲۵ هزار تومان باشد، می‌توانید با پرداخت ۲۵ میلیون تومان، ۱۰۰۰ تتر دریافت کنید و همچنین در صورت فروش ۱۰۰۰ تتر با نرخ ۲۴ هزار و ۹۰۰ تومان، ۲۵ میلیون تومان به حسابتان واریز می‌شود.

به عنوان یک شهروند، آیا تترلند را برای انجام معامله انتخاب می‌کنید؟

صرافی‌های رمزارزی به دو دسته OTC و P2P تقسیم می‌شوند که زمینه فعالیت این دو نوع صرافی متفاوت است. در بعضی از مولفه‌ها نمی‌توان این دو نوع صرافی را با هم مقایسه کرد، زیرا کاربرد آن‌ها متفاوت است. در حالت کلی به صرفه‌ترین راه ورود و خروج به بازار رمزارز، خرید یا فروش تتر است که با بهترین و کمترین قیمت، تترلند نقدینگی مشتریان را به تتر تبدیل می‌کند. در خصوص انتخاب صرافی، کاربران باید به قدمت، اصالت، خوش‌نامی، شهرت و فراگیری فعالیت صرافی توجه داشته باشند تا با آسودگی خاطر، اقدام به خریدوفروش رمزارز کنند و نباید فریب تبلیغات اغواکننده فضای آنلاین یک صرافی رمزارز بدون اصالت را بخورند. متأسفانه برخی از صرافی‌ها در سال‌های اخیر شکل گرفته‌اند که هیچ دانش و هسته مرکزی ندارند و با استفاده از API های صرافی خارجی و با اجاره یک پلتفرم، شروع به کار می‌کنند.



ایده ایجاد صرافی تترلند از چه سالی و به چه منظوری در ذهن شما شکل گرفت؟

ایده تأسیس تترلند به سال ۱۳۹۶ بازمی‌گردد. همواره به عنوان یک فعال در حوزه رمزارزها، نگاهی انتقادی به عدم شفافیت در نرخ گذاری رمزارزها داشتم که در آن مقطع زمانی به شدت احساس می‌شد و باعث افزایش نرخ کارمزدها در خریدوفروش رمزارزها شده بود. شایان ذکر است که در تترلند فقط رمزارز تتر معامله می‌شود و فعالیت آن به شکل OTC است، اما سایر صرافی‌ها، رمزارزهای دیگری را هم معامله می‌کنند. همچنین به دلیل تک ارزی بودن تترلند، رمزارز تتر را با قیمت مناسب‌تری در اختیار کاربران قرار می‌دهیم. هم‌اکنون در تیم تترلند حدود ۴۵ نفر به صورت مستقیم مشغول به کار هستند و افرادی هم به صورت غیرمستقیم در بخش‌های سرویس‌های تبلیغاتی، ابزار پرداخت، سرویس ارتباطی مانند پیامک و ایمیل و سرویس‌های استعلامی با این صرافی همکاری دارند.

که کاربران باید دقت لازم را در معامله با این صرافی‌ها داشته باشند.

توسعه صنعت بلاکچین در ایران با چه موانعی مواجه است؟

یکی از چالش‌های اصلی فعالان رمزارز در ایران، غیرقابل پیش‌بینی بودن این فضا در کشور است. هنگامی که قصد انجام تبلیغات، توسعه یا سرمایه‌گذاری را داریم، هر لحظه نگران این فضای غیرقابل پیش‌بینی هستیم. از سوی دیگر، از نوع برخورد نهادهای حاکمیتی هیچ اطلاعی نداریم و گاهی اوقات انجام یک مصاحبه، تنشی را در بازار رمزارز ایجاد می‌کند، به طوری که با انجام یک مصاحبه از سوی نمایندگان مجلس شورای اسلامی یا مدیران بانک مرکزی، کاربرها تصمیم به ورود یا خروج از بازار رمزارز می‌گیرند که البته همین موضوع نیز در استخراج رمزارزها قابل مشاهده است. افرادی در این حوزه سرمایه‌گذاری و تمام مجوزهای لازم را برای این صنعت دریافت کرده‌اند، اما به یکباره انجام یک مصاحبه جنجالی، باعث تعطیلی فعالیت سرمایه‌گذاران و فعالان می‌شود. زمانی که از آینده کسب‌وکار خود اطلاعی ندارم، چگونه می‌توانم در صدد راه‌اندازی یک فاز تحقیق و توسعه روی یکی از سرویس‌ها برآیم؟ رمزارز و صنعت بلاکچین در ایران، نه تنها در بخش تبادل و استخراج، گره‌گشای بسیاری از مشکلات کشور خواهد بود، بلکه ابزار مناسبی برای استفاده در بخش‌های مختلف اقتصادی، فرهنگی و اجتماعی است و به لحاظ تکنولوژی می‌تواند به ارتقای جایگاه کشورمان کمک کند.

جلب اعتماد و اعتبار امنیتی در حوزه رمزارز به چه صورت محقق خواهد شد و مسئول اجرایی این موضوع در کشور چه نهادی است؟

متأسفانه کشورمان به لحاظ قانون‌گذاری برای صرافی‌های رمزارز، آن‌طور که باید درست عمل نکرده که البته در همین راستا جلسات متعددی برای ایجاد یک قانون واحد برای صرافی‌های رمزارز در کشور برگزار شده است. به عنوان یکی از فعالان جدی حوزه تبادل ایران، به همراه دیگر همکارانم در حوزه امنیت رمزارز، با تلاش‌های فراوان در نظر داشتیم تا از طریق ارتباط با نهادهای حاکمیتی، قانون‌گذاری را عملیاتی کنیم، اما متأسفانه در این راه مشکلات متعددی ایجاد می‌شود که انرژی و توان ما را بیشتر صرف تقابل برای بقا کرده است. این بدان معنی است که باید بجنگیم تا بمانیم. وقوع این اتفاق، موجب اعمال فشارهای زیادی بر صرافی‌های رمزارز شده است. به عنوان مثال، به منظور جلب اعتماد مشتریان خود در تترلند، سرویسی را فراهم کردیم که دارایی کاربر نزدیک‌ترند قرار نمی‌گیرد و در زمان خرید، پس از انجام احراز هویت، نقدینگی ریالی را واریز و به صورت آنی رمزارز تتر را دریافت می‌کند. در زمان فروش هم تسویه به صورت آنی انجام می‌شود و مبلغ مورد نظر بر اساس سیکل پایا به حساب کاربر واریز خواهد شد.

قانون‌گذاری برای رمزارزها در ایران چه ضرورتی دارد؟

هر چه ما جلوتر می‌رویم، دامنه فعالیت رمزارزی در ایران گسترده‌تر می‌شود. نباید زمانی اقدام کرد که کار از کار گذشته باشد. بخش خصوصی و سایر صرافی‌ها مشتاق هستند که این قانون‌گذاری زودتر انجام شود و به همین منظور، صاحبان صرافی رمزارزها، خواستار سرعت بخشیدن به روند قانون‌گذاری از سوی حاکمیت هستند. تقاضا داریم که این موضوع با یک تعامل مناسب با بخش خصوصی صورت گیرد و شاهد برخورد‌های قهری و سلبی نباشیم.

توصیه شما به افرادی که به تازگی قصد تاسیس صرافی رمزارز دارند، چیست؟

در زمان افزایش کسب‌وکارها، رقابت بالا می‌رود که وقوع این اتفاق، باعث افزایش کیفیت خدمات و سرویس‌دهی خواهد شد و بخش کارمندان و نرخ‌دهی نیز مشمول رقابت می‌شوند که این مساله به سود مصرف‌کننده و کاربری است که از این مجموعه‌ها خدمات دریافت می‌کند. توصیه بنده به افراد تازه‌وارد به این عرصه این است که به دنبال خلق یک مزیت رقابتی جدید در بازار باشند؛ زیرا بازار رمزارز و بلاکچین نیاز به خلاقیت و نوآوری دارد. به اعتقاد بنده، کسانی که قصد تاسیس یک صرافی رمزارز را دارند، نباید از سرویس‌ها و پلتفرم‌های خارجی استفاده کنند، بلکه باید در صدد ایجاد بسترهای داخلی برآیند. استفاده از سرویس‌های خارجی یا اجاره پلتفرم ریسک‌های خود را دارد و ممکن است، نتایج جبران‌ناپذیری را در پی داشته باشد.

چرا بسیاری از کاربران ایرانی در صرافی‌های خارجی معامله می‌کنند؟

استفاده کاربران ایرانی از صرافی‌های خارجی به دلیل کیفیت خدمات، کارمزد مناسب، امنیت بسیار بالا و همچنین حجم و عمق بازاری است که این صرافی‌ها از آن بهره‌مند هستند. قطعاً تلاش صرافی‌های ایرانی نیز بر ارتقا عملکرد و ایجاد پلتفرمی جذاب‌تر متمرکز است تا نیاز کاربران ایرانی به بهترین نحو از طرف سرویس‌های تبادل رمزارز داخلی برطرف شود. لازم به ذکر است، فعالیت در صرافی‌های خارجی در کنار جذابیت‌ها و مزایایی که ارائه می‌دهند، ریسک‌هایی را نیز برای ایرانیان به دنبال دارد. به عنوان مثال، حدود ۴۵ روز پیش، قانون جدیدی توسط صرافی بایننس برای محدود ساختن اکانت‌هایی که احراز هویت ندارند، وضع گردید که بر اساس آن، اجازه فعالیت، ترید، معامله و واریز از آن‌ها گرفته شد. استفاده از پلتفرم خارجی همواره چنین ریسک‌هایی را به دنبال دارد و کاربر باید بسیار محتاط و دقیق باشد.

و سخن آخر...

به نظر بنده، هر شخصی که قصد ورود و سرمایه‌گذاری به صورت کوتاه‌مدت، میان‌مدت و بلندمدت در تمامی بازارهای مالی را دارد، حتماً باید با آگاهی وارد این بازار شود و تحت تأثیر اخبار ناگهانی و جو روانی قرار نگیرد و احساسی عمل نکند. کسانی که قصد سرمایه‌گذاری دارند، باید با هدف‌گذاری و تعیین استراتژی مناسب مجموعه‌ای از رمزارزها را انتخاب نمایند تا از ابعاد مختلف بازارهای مالی استفاده کنند. کاربران نباید کارهایی با ریسک بالا انجام دهند، بلکه باید آهسته و پیوسته مسیر سرمایه‌گذاری خود در حوزه رمزارز را طی کنند تا به نتیجه مطلوب دست یابند. ■

رمزارز و صنعت بلاکچین در ایران، نه تنها در بخش تبادل و استخراج، گره‌گشای بسیاری از مشکلات کشور خواهد بود، بلکه ابزار مناسبی برای استفاده در بخش‌های مختلف اقتصادی، فرهنگی و اجتماعی است



مدیرعامل صرافی ارز جو تاکید کرد

ارمغان تولید رمزارز ملی افزایش قدرت پول و اشتغال‌زایی

سارا نظری

به جرات می‌توان به این واقعیت مهم اشاره کرد که بازار رمزارزها رشد چشمگیری را در مدت کوتاهی تجربه خواهند کرد و در این میان، انتخاب یک صرافی آنلاین رمزارز دغدغه بسیاری از کاربران این حوزه است، زیرا موضوع امنیت و اعتماد به عنوان دو مولفه مهم برای صرافی‌ها و پلتفرم‌های معاملاتی حوزه رمزارز، اهمیت ویژه‌ای برای سرمایه‌گذاران و کاربران دارد. به منظور آشنایی بیشتر با شیوه فعالیت صرافی‌های آنلاین، گفت‌وگویی با مهندس احسان مطلبی، مدیرعامل صرافی ارز جو انجام داده‌ایم که حاصل آن را می‌خوانیم.

در سایر صرافی‌ها به دلیل زیان بالا از لیست خارج می‌شوند، اما در ارز جو تا مدت‌ها خرید این نوع رمزارزها فعال است تا کاربری که در گذشته این رمزارز را خریداری کرده، با ضرر بالا آن را به فروش نرساند. در حقیقت اعتمادسازی ارز جو در این چند سال به تمام کاربران ثابت شده است.

کارمزد تراکنش‌ها در ارز جو به چه صورت محاسبه می‌شود؟

کارمزدها در حوزه رمزارز تعاریف متعددی دارند. در واقع دو نوع پلتفرم اصلی P2P که مشابه صرافی‌هایی مانند بایننس عمل می‌کند و پلتفرم OTC وجود دارد که ارز جو هم شامل آن می‌شود. در یک پلتفرم معاملاتی، یک طرف معامله، صرافی و طرف دیگر کاربر است، اما در مدل P2P یک کاربر با کاربر دیگر معامله می‌کند که از این خرید و فروش، صرافی کارمزد خود را برداشت می‌کند و معمولاً این کارمزد یک درصد از فروش‌شده و یک درصد از خرید را شامل می‌شود. در پلتفرم‌های معاملاتی، اختلاف میزان خرید با فروش هر رمزارز به عنوان کارمزد در نظر گرفته می‌شود که میزان آن هم واقعی نیست. با توجه به حجم خدمات ارائه‌شده ارز جو به کاربران، اختلاف میزان خرید و فروش برای یک رمزارز نمی‌تواند به عنوان یک کارمزد منصفانه و عادلانه تلقی شود. پلتفرم معاملاتی، نیاز به زیرساخت‌هایی همچون کیف پول دارد که بسیاری از مجموعه‌ها این کیف پول‌ها را از خارج تهیه می‌کنند. صرافی ارز جو از حدود ۲ سال گذشته می‌توانست زیرساخت‌های خارجی زیادی را در کشور راه‌اندازی کند، ولی به دلیل حساسیت‌های موجود نسبت به دارایی‌های مردم، پلتفرم معاملاتی ارز جو را روی هیچ سرویس خارجی قرار ندادیم. ارز جو تنها مجموعه‌ای است که ۵۰ کیف پول مختلف که سرور آن‌ها در ایران است را به مشتری ارائه می‌دهد که نگهداری این کیف پول‌ها نیازمند امنیت بالایی است.

صرافی ارز جو به منظور پشتیبانی از مشتریان خود چه اقداماتی انجام داده است؟

دیدگاه بنده، مدیران ارشد و کارمندان در ارز جو این بوده که همیشه حق با مشتری است. کاربر اعتماد می‌کند و به‌طور قطع نگران سرمایه خود است و ما باید اطمینان لازم را به کاربران بدهیم تا با آرامش کامل خرید و فروش کنند. پشتیبانی ارز جو ۲۴ ساعته و در ۳ شیفت کاری به صورت شبانه‌روزی



لطفاً در خصوص چگونگی شروع به کار خود در حوزه رمزارز توضیحاتی ارائه فرمایید؟

بنده شرکت طراحی سایت را از سال ۲۰۰۷ میلادی ثبت کردم و در سال ۲۰۱۲ یکی از برنامه‌نویس‌های شرکت پس از بازگشت از مالزی، توضیحاتی را در خصوص رمزارزها ارائه داد که همین مساله باعث شد تا جرعه ایجاد صرافی در ذهن بنده شکل بگیرد و بر همین اساس در سال ۲۰۱۷ میلادی صرافی ارز جو را تأسیس کردم.

با توجه به سابقه ارز جو، این صرافی چه مزایایی دارد؟

حوزه رمزارز فوق‌العاده اعتمادمحور است و کاربر باید به آن اطمینان کامل داشته باشد. صرافی ارز جو به‌واسطه قدمت و نوع رفتار مناسبی که با کاربران داشته، در مواقعی که بازار با روند افزایشی یا کاهش‌ی مواجه بود که البته این موضوع نیز بر نرخ دلار و کریپتوها تأثیری زیادی داشت، هیچ زمانی خرید و فروش رمزارز را متوقف نکرد. ناگفته نماند، در چنین شرایطی بسیاری از صرافی‌ها، در صدد متوقف کردن خرید و فروش رمزارز بر می‌آمدند تا از یک طرف از هجوم کاربران در امان باشند و از سوی دیگر در زمان خرید و فروش ضرر نکنند. بازار رمزارز، نوعی بازار سرمایه است که سود و ضرر را با هم دارد، اما ارز جو همواره ضرر را به سوی خود سوق داده و مشتریان را به سود رسانده است. در برخی از مواقع بسیاری از رمزارزها



صورت می‌گیرد و راه‌های ارتباطی آن شامل تلفن، پشتیبانی آنلاین و تیکت است. البته برای اعتماد مشتریان، در موارد اضطراری به صورت حضوری هم در خدمت کاربران هستیم که به دلیل شرایط کرونایی، در ماه‌های گذشته کمتر شده است.

موانع توسعه صنعت بلاکچین و رمزارز در ایران چیست؟

از سال ۱۳۹۶ که ارز جورسما شروع به کار کرد، با موانع متعددی از جمله محدودیت‌های بانکی و فیلترینگ‌های متعدد مواجه بود که تاثیر مستقیمی روی کسب و کار ما داشت. در شرایط کنونی قانون‌گذاری برای رمزارزها بزرگ‌ترین مانع موجود است و هنوز مشخص نیست که چه نهادی متولی حوزه رمزارزها در کشور است و چه تصمیمی باید در این حوزه گرفته شود. تداوم این وضعیت باعث شده تا صرافی‌های آنلاین سردرگم شوند و نتوانند برنامه‌ریزی بلندمدت داشته باشند. به اعتقاد بنده، اولویت اول برای قانون‌گذاری رمزارزها، وجود یک قانون یکپارچه و وضع قوانین درست برای حوزه رمزارزها است. البته قانون‌گذاری در این حوزه نباید با سرکوب و برخورد سلبی همراه باشد، بلکه باید چشم‌انداز مناسبی در نظر گرفته شود تا صرافی‌ها و پلتفرم‌های معاملاتی توسعه پیدا کنند و مشمول حمایت دولت قرار گیرند.

نظر شما درباره ایجاد رمزارز ملی چیست و سازوکار تشکیل آن در حوزه پولی و بانکی باید به چه صورت باشد؟

قدرت پول، موضوع اصلی جنگ اقتصادی در دنیا است و آینده پول دنیا به رمزارزها بستگی دارد. البته منظور بنده بیت‌کوین نیست، اما معتقدم که آینده پول در دنیا به رمزارز مرتبط خواهد شد. اگر ایران توجهی به رمزارزها نداشته باشد و بانک مرکزی در این زمینه غفلت کند، شاهد عقب‌ماندگی کشور در این حوزه خواهیم بود. تولید رمزارز ملی باید از اولویت‌های اساسی دولت‌مردان باشد و باید سازوکار آن به صورت مناسب برنامه‌ریزی شود. بهترین راهکار برای ایجاد یک رمزارز منطقه‌ای واحد، همکاری با چند کشور است که ایران می‌تواند در شروع این موضوع پیش‌قدم باشد. تشکیل رمزارز واحد توسط چند کشور می‌تواند مورد تایید بانک‌های مرکزی کشورهای عضو قرار گیرد که وقوع این اتفاق، موجب تحقق اعتبار رمزارز در خارج از مرزها برای استفاده شهروندان این کشورها خواهد شد. با توجه به تکنولوژی محور بودن رمزارز که البته این مزیت در ایران هم وجود دارد، می‌توان با تشکیل رمزارز ملی در صدر رقابت با قدرت پولی کشورهای منطقه و خاورمیانه برآمد. به نظر بنده رمزارز ملی باید به عنوان یک پول رسمی در کشور شناخته شود تا قدرت تبادل در بین مردم وجود داشته باشد.

امنیت معاملات رمزارز در ایران را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

در پلتفرم‌های معاملاتی که به صورت P2P تربید می‌کنند، موضوع امنیت حساسیت بالایی دارد، زیرا این پلتفرم‌ها، رمزارز کاربر را نگهداری می‌کنند تا در زمان مناسب معامله کند، اما پلتفرم‌های OTC مانند ارز جو نیازی به نگهداری رمزارز ندارد. باید به این موضوع مهم اشاره داشت که صرافی ارز جو، رمزارز کاربر را نگه می‌دارد، اما سایر صرافی‌ها در لحظه واریز مبلغ توسط کاربر، اجازه خرید و فروش رمزارز را می‌دهد. در ارز جو به

دلیل برخورداری از کیف پول، کاربر می‌تواند رمزارز را خریداری کرده و در کیف پول خود نگهداری کند که این کار مستلزم امنیت بالای صرافی است. ارز جو از نخستین صرافی‌هایی بود که دستورالعمل‌های پلیس فتارا ابلاغ کرد و در شرایط کنونی هم حراست فیزیکی برای نگهداری سرورها را بر عهده دارد. ناگفته نماند، به زودی پلتفرم معاملاتی ارز فینکس به عنوان زیرمجموعه صرافی ارز جو رونمایی خواهد شد که از امنیت بالایی برخوردار است.

توصیه شما به کاربرانی که از پلتفرم‌های معاملاتی خارجی مانند بایننس استفاده می‌کنند، چیست؟

به اعتقاد بنده، اگر قانون‌گذار از پلتفرم‌های ایرانی حمایت کند، کاربر به سویی پلتفرم خارجی نخواهد رفت. البته تفاوت عمده پلتفرم خارجی با ایرانی در زیرساخت‌های آن است. هیچ پلتفرم ایرانی وجود ندارد که حدود ۴۰۰ رمزارز را پشتیبانی کند. البته سال‌های گذشته در مجموعه ارز جو حدود ۶۰۰ رمزارز پشتیبانی می‌شد، ولی به دلیل زبان‌ده بودن بسیاری از آن‌ها، تعداد این رمزارزها به ۲۰۰ عدد کاهش پیدا کرده است. موضوع دیگر اینکه، در ایران پلتفرم معاملاتی نداریم که بالای ۲۰ رمزارز را پشتیبانی کند که برای کاربران جذاب نیست. متأسفانه صرافی‌ها و پلتفرم‌های ایرانی، مارکت قوی ندارند و برای ترید کردن، باید بیش از ۲ ساعت منتظر ماند، ولی در صرافی مانند بایننس به دلیل حجم بالای کاربران و همکاری با صرافی‌های دیگری در نقاط مختلف جهان، کاربر در لحظه می‌تواند بدون نوسان قیمتی، ترید کند. توصیه بنده به کاربران ایرانی این است که به واسطه تحریم‌های ناعادلانه آمریکا علیه ایران، کمتر از پلتفرم‌های معاملاتی خارجی استفاده کنند. البته بسیاری از آنان رمزارز را در صرافی خارجی نگهداری می‌کنند که به نظر بنده کار اشتباهی است.

چه توصیه‌ای به کسانی که قصد ایجاد پلتفرم معاملاتی رمزارز دارند، دارید؟

افرادی که قصد ورود به حوزه رمزارز و تاسیس صرافی یا پلتفرم معاملاتی را دارند، نباید به این فکر باشند که با خرید یا فروش یک بیت‌کوین سود خواهند کرد. کسب درآمد در این حوزه ساده نیست و مشکلات زیادی را به همراه دارد، زیرا صرافی یا پلتفرم معاملاتی با سرمایه مردم سر و کار دارد و اگر برای دارایی افراد مختلف اتفاقی رخ دهد، صرافی یا پلتفرم معاملاتی زیر سوال خواهد رفت. به نظر بنده، صرافی یا پلتفرم معاملاتی باید همیشه رضایت کاربر را جلب کند تا در بلندمدت به کسب و کار خود ادامه دهد. هر چه فعالان حوزه رمزارز در بین کاربران از اعتبار بیشتری برخوردار باشند، به طور قطع این صنف در ایران و نزد مردم معتبرتر خواهد بود و سود آن در گذر زمان به تمام کریپتوبازها خواهد رسید.

و سخن آخر...

به اعتقاد بنده، مسئولان نباید چشم و گوش خود را روی حوزه رمزارز ببندند و حمایت دولت نباید منجر به انحصارطلبی و رانت شود. ایران کشوری جوان است و این انرژی جوانی می‌تواند به حوزه رمزارز و بلاکچین تزریق شود که در نهایت منجر به اشتغال‌زایی گسترده در کشور خواهد شد. ■

اگر ایران توجهی به رمزارزها نداشته باشد و بانک مرکزی در این زمینه غفلت کند، شاهد عقب‌ماندگی کشور در این حوزه خواهیم بود. تولید رمزارز ملی باید از اولویت‌های اساسی دولت‌مردان باشد و باید سازوکار آن به صورت مناسب برنامه‌ریزی شود

مدیرعامل پلتفرم معاملاتی آریومکس اعلام کرد

انحصارزدایی از حوزه مالی جهان با توسعه صنعت رمزارزها

احمد رضا صباغی

جذابیت امروز بازار رمزارزها برای سرمایه‌گذاری موجب شده تا مردم کشورهای مختلف جهان برای ورود به این بازار از هیچ کوششی دریغ نکنند تا بتوانند دارایی خود را در برهه‌های زمانی متعدد افزایش دهند. طی چند سال اخیر که بستر این بازار برای سرمایه‌گذاری مهیا شد، کاربران ایرانی از جمله افرادی بودند که نسبت به میانگین جمعیتی در کشورهای دیگر دنیا، سرمایه بیشتری را تبدیل به رمزارز کردند. هم‌اکنون سوالات مختلفی در ذهن سرمایه‌گذاران ایرانی بازار رمزارز درباره نحوه انتخاب پلتفرم معاملاتی و انجام معاملات شکل گرفته که در گفت‌وگو با کاظم فروغی اصل، مدیرعامل پلتفرم معاملاتی آریومکس به بررسی آن می‌پردازیم. در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

ایران، امکان سفارش‌گذاری حد ضرر و حد سود را به صورت همزمان به کاربران ارائه داد که این مهم با تلاش‌های تیم حرفه‌ای برنامه‌نویسی آریومکس که سابقه کار در شرکت‌هایی نظیر نتفلیکس و اسپاتیفای را در کارنامه کاری خود داشتند، به دست آمد، به طوری که هم‌اکنون سرعت پردازش سفارش در این پلتفرم معاملاتی نسبت به رقبای خود در ایران بسیار بالا است. ارائه بازارهای مبتنی بر بیت کوین، مهم‌ترین ویژگی پلتفرم معاملاتی آریومکس محسوب می‌شود که امکان تبادل سایر رمزارزها به این رمزارز را برای کاربران فراهم می‌کند. از سوی دیگر، ایجاد حساب شبیه‌ساز همسان با بازار اصلی رمزارز و همچنین ارائه سرویس احراز هویت سریع ۶ ساعته از مهم‌ترین مزیت‌های آریومکس است. کاربران با حضور در این پلتفرم معاملاتی امکان معامله در بیش از ۷۰ بازار معاملاتی رمزارزهای مختلف را دارند. ناگفته نماند، در آریومکس، واریز و برداشت رمزارز در تمامی بسترها اعم از BSC و BEP20 که با استانداردهای پلتفرم‌های جهانی تطابق دارد، امکان پذیر است.

میزان کارمزد تراکنش‌ها در آریومکس چگونه محاسبه می‌شود؟

در این پلتفرم معاملاتی دو نوع حساب کاربری داریم که نخستین آن، حساب کاربری «اکنونی» است که در آن برداشت به صورت ریالی امکان پذیر می‌باشد و کارمزد معاملات برای سفارش‌گذار ۰/۱ درصد و برای سفارش‌بردار ۰/۱۵ درصد محاسبه می‌شود. در حساب کاربری نوع «ترمال» که در آن امکان تبدیل رمزارزها به یکدیگر و برداشت آن‌ها میسر است، از سفارش‌گذار ۰/۱۸ درصد و از سفارش‌بردار ۰/۲ درصد اخذ می‌شود. در این نوع حساب کاربری با افزایش حجم معاملات به صورت پله‌ای، کارمزدها تا ۰/۱۵ درصد کم می‌شود. در بازارهای مبتنی بر رمزارز، کارمزد معاملات، قابل رقابت با پلتفرم‌های بین‌المللی است، اما در بازارهای مبتنی بر تومان هم این مقادیر برای سفارش‌گذار ۰/۳۵ درصد و برای سفارش‌بردار ۰/۳۲ درصد حساب می‌شود.



لطفاً بفرمایید، پلتفرم معاملاتی آریومکس در چه سالی و با چه هدفی شروع به فعالیت کرد؟

ایده اولیه تاسیس آریومکس در سال ۱۳۹۳ شکل گرفت که در آن برهه، بنده به همراه چند نفر از دوستان بالولین پلتفرم‌های معاملاتی جهانی آشنا شده بودیم. در آن زمان صرافی‌های معدودی در ایران فعالیت داشتند که نیازهای جامعه کوچک تریدرها را برطرف می‌کردند. پس از مدتی ایده‌های مورد نظر خود درباره معاملات الگوریتمی را عملیاتی و روی پلتفرم‌هایی نظیر پولونیکس و بیت‌کس پیاده کردیم و پس از تحقیقات و مطالعات فراوان، تیم آریومکس در سال ۱۳۹۷ تشکیل شد و در زمینه طراحی پلتفرم‌ها و پیاده‌سازی هسته معاملاتی فعالیت دارد.

نقطه قوت آریومکس نسبت به سایر پلتفرم‌های معاملاتی چیست؟

نقطه قوت آریومکس برگرفته از کمبودهایی بود که در پلتفرم‌های معاملاتی ایرانی وجود داشت. این پلتفرم معاملاتی برای اولین بار در

چه چشم اندازی برای صنعت بلاکچین و رمزارز متصور هستید؟

بنده در پاسخ به این سوال باید فرآیندی را مطرح کنم که برای انحصارزدایی از جریان اطلاعات در دهه ۸۰ میلادی صورت گرفت. در آن سال ها شما برای دریافت اطلاعاتی در زمینه ای خاص مانند علوم زیست شناسی یا حتی برای دریافت اخبار، وابسته به نهادها و انستیتوهای خاصی بودید. به عبارتی باید به کتابخانه ای معتبر مراجعه یا اخبار را از رسانه های خبری بزرگی که اغلب در نقاط مختلف جهان خبرنگار داشتند، پیگیری می کردید، اما با ظهور اینترنت و شبکه های اجتماعی، اطلاعات در دسترس عموم قرار گرفت و تبادل آن با سرعت باور نکردنی انجام شد که وقوع این اتفاق به این معنی بود که شما به سادگی نمی توانستید تا افکار عمومی را کنترل یا اطلاعات آن ها را در انحصار قرار دهید. به نظر بنده، فناوری بلاکچین و رمزارزها، این انحصارزدایی را در حوزه اقتصاد و سیاست های مالی دنیا به نوعی از بین برد. بی دلیل نیست که بیت کوین را به اسم Internet of Money می شناسند و می توان آینده ای که برای اینترنت رخ داد را برای صنعت بلاکچین و رمزارز هم متصور شد.

توسعه صنعت بلاکچین و رمزارز با چه موانعی روبه رو است؟

هر فناوری در ابتدای شکل گیری با چالش هایی مواجه بوده است. نبود پروتکل واحد یا به عبارتی استاندارد سازی صنایع بلاکچین، کمبود برنامه نویسان این حوزه، پیچیدگی و کندی سرعت تبادلات اطلاعات در خرید و فروش و همچنین معضلات زیست محیطی از مهمترین موانع توسعه صنعت بلاکچین در جهان است. علاوه بر این، عدم قانون گذاری در بسیاری از کشورها، برخورد سلبی با اغلب فعالان و آشفته گی در سیاست گذاری از مشکلات مهم برای توسعه صنعت رمزارز محسوب می شود. در ایران هم، نبود قانون گذاری در این حوزه، فعالان این صنعت را با چالش های متعددی روبه رو کرده است. به اعتقاد بنده، با پتانسیل موجود برای فناوری بلاکچین و رمزارزها در کشورمان، می توان با سیاست گذاری صحیح موجب شکوفایی اقتصاد ایران در جهان شد.

در حوزه پشتیبانی مشتریان، آریومکس چه اقداماتی انجام داده است؟

به قول جف بزوس بنیان گذار آمازون، همیشه حق با مشتری است و همین موضوع یکی از رده آوردهای مادر پشتیبانی آریومکس است. به عنوان مثال، واحد پشتیبان آریومکس به صورت تلفنی و شبانه روزی با کاربر در تماس است تا در صورت بروز مشکل، به آن کمک کند. به اعتقاد بنده، نظم و استمرار در پشتیبانی و راهنمایی کاربران، باعث برطرف شدن مشکلات و همچنین تسهیل و تسریع در امور می شود.

امنیت صرافی ها و پلتفرم های معاملاتی رمزارز در ایران را نسبت به سایر کشورهای جهان چگونه ارزیابی می کنید؟

موضوع امنیت از چالش های مهم یک پلتفرم معاملاتی است. نگهداری بخش اعظمی از دارایی هادر کیف های پول سرد یا آفلاین، پروتکل ارتباط امن یا SSL و ورود ۲ مرحله ای گوگل از سرویس های امنیتی موجود در آریومکس است. همچنین وجود فایروال های متعدد در مبادی سایت،

نگهداری اطلاعات و اسناد هویتی کاربران به صورت جداگانه و آفلاین، خروج از حساب کاربری در صورت عدم فعالیت کاربر و ارسال اعلان های متعدد در هنگام ورود و برداشت از حساب کاربری، جزو مهمترین تمهیدات امنیتی این پلتفرم معاملاتی محسوب می شود. این تمهیدات منطبق بر اصول کلی است که در تمامی سیستم های مالی دنیا به کار گرفته می شوند. البته کُد گذاری تمامی اطلاعات ذخیره شده در سرور هم می تواند یکی از مهمترین این سازو کار باشد.

پلتفرم های معاملاتی رمزارز خارجی چه مزیتی نسبت به پلتفرم های ایرانی دارند؟

به نظر بنده، مهمترین مزیت پلتفرم های خارجی نسبت به پلتفرم های ایرانی، عمق بیشتر بازار و افزایش تعداد معاملات است. امکان معاملات مارجین و سفارش های اهرم دار یکی از مهمترین مزایای اغلب پلتفرم های خارجی محسوب می شود. به دلیل تحریم های ظالمانه علیه ایران، بعضی از پلتفرم های معاملاتی خارجی رمزارز، حساب کاربری کاربران ایرانی را مسدود کردند که مشکلات متعددی را برای آنان ایجاد کرد. به کاربران ایرانی توصیه می کنم که کاملاً محتاطانه در پلتفرم های معاملاتی خارجی فعالیت داشته باشند و تمامی تدابیر لازم را برای جلوگیری از انسداد دارایی های خودشان به کار گیرند.

چرا احراز هویت برای انجام معاملات رمزارز ضرورت دارد؟

سختگیری های آریومکس در بخش احراز هویت موجب شده تا در بعضی از موارد، شاهد رنجیده خاطر شدن کاربران عزیز باشیم. این پلتفرم معاملاتی برای اولین بار در ایران، سیستم احراز هویت تصویری را برای کاربران ایجاد کرد تا فرآیند کارها با سهولت و سرعت بیشتری انجام شود. برای جلوگیری از فعالیت های غیر قانونی و پول شویی،

فناوری بلاکچین
و رمزارزها، این
انحصارزدایی را در حوزه
اقتصاد و سیاست های
مالی دنیا به نوعی از بین
برد و بی دلیل نیست
که بیت کوین را به اسم
Internet of Money
می شناسند



امنیت کیف پول رمزارزها چگونه تامین می‌شود؟

کیف پول‌های رمزارز انواع مختلفی دارند. به نظر بنده، دارایی‌های رمزارزی باید در کیف پول شخصی نگهداری شوند، چرا که به لحاظ سخت‌افزاری، کنترل و مدیریت دارایی‌ها در این نوع کیف پول‌ها، در اختیار هیچ شرکت یا نهادی نیست و امنیت آن بر عهده فرد است تا افکار کاربر به مخاطره نیفتد. به این کیف پول‌ها، "والت‌های سرد" می‌گویند که کلید عمومی و خصوصی دارایی‌های آن در اختیار خود شخص قرار دارد. امنیت این کیف پول‌ها، کاملاً مبتنی بر سازوکاری است که در شبکه بلاکچین رمزارز به کار برده می‌شود. شاید توضیح چگونگی تامین امنیت در این سازوکارها خیلی ساده نباشد، اما به عنوان مثال، برای دی‌کد کردن فقط یک آدرس بیت‌کوین و دست‌یابی به دارایی آن با استفاده از بهترین ابر کامپیوترهایی که در اختیار بشر امروزی به لحاظ نظری قرار دارد، شما به میلیارد میلیارد سال زمان نیاز دارید. نباید در تامین امنیت کیف پول رمزارزها از هیچ کوششی دریغ کرد، زیرا برای ایجاد سرمایه‌گذاری نوین در جهان، باید در گام نخست امنیت این سرمایه‌گذاری را ایجاد کرد که ایمنی کیف پول رمزارز از مصادیق این موضوع است.

آیا موافق قانونی شدن استخراج رمزارزها هستید؟

استخراج رمزارز در نقاط مختلف دنیا دیر یا زود در تمامی کشورهای جهان اتفاق خواهد افتاد. زمانی که درباره استخراج رمزارزها صحبت می‌کنیم، به ناچار باید به خرید و فروش آن‌ها هم توجه داشته باشیم و این موضوع، یک رابطه دوسویه است که قانونی شدن هر یک از این سویه‌ها، به تقویت دیگری می‌انجامد. به هر حال، برخلاف چالش‌های زیادی مانند مشکلات زیست‌محیطی که برای استخراج رمزارزها وجود دارد، شاهد گسترش روزافزون این پدیده در کشورهای مختلف جهان هستیم.

وسخن آخر...

دوستان قدیمی فعال در حوزه رمزارز حتماً به یاد دارند، زمانی که ترامپ از برج‌های خارج شد، پلتفرم‌های معاملاتی متعدد خارجی از جمله بیت‌کس، تمامی دارایی‌های کاربران ایرانی را مسدود و تاسال‌ها پس از آن آزاد نکرد که البته اخیراً هم پلتفرم بایننس این کار را انجام داد. وقوع این اتفاق‌ها، ایده اولیه شکل‌گیری آریومکس بود که ایرانیان، شایسته بهترین خدمات و سرویس‌ها در تمام حوزه‌ها هستند و مجموعه ما از هیچ تلاشی برای ارائه بهترین و حرفه‌ای‌ترین خدمات به کاربران دریغ نخواهد کرد. ■

کلاهبرداری و سوءاستفاده از حساب‌های سایر کاربران، احراز هویت اهمیت ویژه‌ای دارد. البته معیارهای احراز هویت در آریومکس بر مبنای توصیه‌های پلیس فتا صورت می‌گیرد و انجام این فرآیند به کاربران این تضمین را می‌دهد که تمامی افراد با هویت‌های واقعی اقدام به معاملات رمزارزی کنند.

کسانی که قصد تاسیس صرافی و پلتفرم معاملاتی را دارند، باید چه اقداماتی انجام دهند؟

طراحی سیستم روان، پرسرعت و کاملاً خودکار، از مهمترین چالش‌های موجود برای تاسیس پلتفرم‌های معاملاتی است. با افزایش تعداد کاربر، ماهیت و زبان برنامه‌نویسی هم تغییر می‌کند و این تغییرات باید هم‌سو با ترافیک سایت باشد. شمانمی‌توانید با چندین هزار کاربر، پلتفرم معاملاتی را به مدت یک هفته تعطیل و مجدداً با زبان برنامه‌نویسی جدیدی آن را طراحی کنید. آریومکس، محصول تعامل ۵ زبان برنامه‌نویسی مختلف است، اما همچنان چالش‌هایی وجود دارند که تیم برنامه‌نویسی ما را به زحمت بیان دارند. توصیه عمومی بنده به تمامی همکاران در حوزه رمزارز؛ اتحاد، تعامل و رقابت سازنده است. ما باید در کنار هم پایه‌های این صنعت نوظهور را مستحکم و با همفکری همدیگر، راه را برای فعالیت و شکوفایی استعدادهای جدید هموار کنیم.

نظر شما درباره ایجاد رمزارز ملی و سازوکار آن چیست؟

چند سال پیش که دولت ونزوئلا اقدام به ایجاد رمزارز ملی خود به نام پترو کرد، روزنه‌های امید در بین فعالان رمزارز در دنیا ایجاد شد که وقوع این اتفاق، قدم مهمی به منظور شناخته‌شدن رمزارزها به عنوان یک ابزار پرداخت بین‌المللی بود. از مهمترین چالش‌ها برای ایجاد رمزارز ملی در شرایط کنونی، می‌توان به حفظ ماهیت غیر متمرکز آن، ایجاد شبکه‌ای از فعالان این حوزه برای سهولت معاملات این رمزارز، عدم دست‌کاری در قیمت و ایجاد تنظیم در میزان عرضه و تقاضا برای هر کدام از رمزارزها اشاره کرد. تحریم‌های ظالمانه علیه کشورمان موجب شده تا ظرفیت درآمدزایی بسیاری از حوزه‌های اقتصادی کشور به شدت کم شود. استفاده از ظرفیت رمزارزها در نقل و انتقال دارایی‌ها، ایده مناسبی برای سلب انحصار از قدرت‌های اقتصادی حاکم بر جهان است. رمزارزها، حاکمیت قدرت‌های جهانی و استفاده آن‌ها از اقتصاد به عنوان اهرم فشار بر کشورها را کم‌وبی‌تاثیر می‌کند.

به دلیل تحریم‌های
ظالمانه علیه ایران،
بعضی از پلتفرم‌های
معاملاتی خارجی
رمزارز، حساب کاربری
کاربران ایرانی را
مسدود کردند که
مشکلات متعددی را
برای آنان ایجاد کرد



دنیای انرژی



در این بخش می خوانیم:

- ارزش آوری ۱۱۷ میلیون دلاری از بندر سیراف پارس
- شرکت ابزار دقیق آذر سام؛ پیشگام در ساخت تجهیزات اتوماتیک
- رونق اقتصادی و ایجاد اشتغال با سرمایه گذاری در پروژه های جدید

شرکت ابزار دقیق آذر سام

پیشگام در ساخت تجهیزات اتوماتیک

محمد جعفری

عضویت در انجمن ها شده که شرح آن ها به صورت زیر می باشد:

- گواهی عضویت انجمن سازندگان تجهیزات صنعت نفت ایران به شماره 1155 در سال 1380
- گواهی عضویت انجمن مهندسان کنترل و ابزار دقیق ایران به شماره 800833 در سال 1380
- گواهی Ex از موسسه IEP به شماره IEP19ATEX0638
- گواهینامه استاندارد کارخانه ای از سازمان ملی استاندارد ایران به شماره 66/00064/29 در سال 1392
- گواهینامه CE اروپا از شرکت Ente Certificazione Macchi - S.R.L. به شماره 808/11114
- گواهینامه ISO 9001:2015 از TUV NORD ایران به شماره IR 100 15/0006

- عضویت در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی تهران
- عضویت در Vendor list فهرست بلند وزارت نفت، شرکت ملی گاز ایران، شرکت ملی صنایع پتروشیمی، شرکت ملی پالایش و پخش فراورده های نفتی ایران و...
- اخذ تاییدیه کتبی کارکرد کیفی محصولات از شرکت های دولتی نظیر شرکت ملی گاز، شرکت نفت فلات قاره، پالایش نفت اراک، پالایش نفت کرمانشاه، وزارت دفاع، شرکت ماشین سازی اراک، شرکت پتروشیمی اراک، شرکت پتروشیمی آبادان، شرکت پتروشیمی رازی و غیره

استانداردهای مورد استفاده برای محصولات

محصولات این شرکت مطابق استانداردهای DIN و ANSI یا سفارش های خاص مشتریان تولید می شوند.

مصرف کنندگان:

مصرف کنندگان عمده محصولات شرکت ابزار دقیق آذر سام را پالایشگاه ها، پتروشیمی ها، نیروگاه ها، صنایع آب و فاضلاب، صنایع غذایی، صنایع بهداشتی، صنایع چوب و نساجی، صنایع رنگرزی، دیگ سازها، ماشین سازها و... تشکیل می دهند.

گارانتی محصولات

شرکت ابزار دقیق آذر سام با توجه به سابقه تولید محصولات خود و وجود صنایع مختلف در ایران از جمله صنایع نفت، گاز، پتروشیمی، نیروگاهی، فولاد، بویلر سازها و ماشین سازها، لبنیات، غذایی، دارویی، بهداشتی و... همکاری های مناسبی با صنایع مختلف دارد و این موضوع، منجر

شرکت ابزار دقیق آذر سام با نام تجاری عیوض (EYVAZ) از پیشگامان صنعت ساخت تجهیزات کنترل کننده اتوماتیک خطوط بخار، کنترل کننده های سطح مایعات و شیرهای کنترلی در ایران است که در سال ۱۳۷۲ توسط مهندس غفار شعبانی تاسیس گردید. این شرکت با توسعه تدریجی ظرفیت های تولیدی و زیرساخت های علمی و فنی خود، ضمن ایجاد اشتغال در کشور، گام موثری در جهت خودکفایی و قطع وابستگی کشور در زمینه ساخت و تامین این تجهیزات برداشته است. در حال حاضر شرکت ابزار دقیق آذر سام در مساحتی بالغ بر ۱۰ هزار مترمربع و با تعداد بیش از یک صد پرسنل در حال تولید محصولات فوق می باشد. علاوه بر این، این شرکت هم اکنون با کشورهایی مانند چین، سوریه، ترکیه، عراق، ازبکستان و افغانستان همکاری نزدیک و صمیمانه ای دارد و در صدد است، با گسترش هر چه بیشتر فعالیت های خود به یکی از بزرگترین تولید کنندگان این تجهیزات در سطح خاورمیانه تبدیل شود.

محصولات تولیدی:

محصولات شرکت ابزار دقیق آذر سام به سه دسته کنترل کننده ها و نشان دهنده های سطح مایعات، تله بخارها و کنترل ولوها تقسیم می شوند که هر دسته شامل موارد زیر می باشند:

دسته اول - لول کنترل ها

شامل لول گیج های مغناطیسی، لول سوئیچ های فلوتری، لول سوئیچ الکترودی، فلوسوئیچ ها، لول ترانسیمترها و پرشر سوئیچ ها

دسته دوم - استیم تراب ها

تله بخار فلوتر ترموستاتیکی، تله بخار ترمودینامیکی، تله بخار ترموستاتیکی، ایر تراب فلوتری، ایر و نت فلوتری، و کیوم بریکر

دسته سوم - کنترل ولوها

شیر کنترلی پنوماتیک (کنترل ولو)، شیر فشار شکن مخصوص بخار، مایعات و گازهای غیر قابل اشتعال، شیر کنترل دما، شیر سوزنی دستی (بیلول سیل و پکینگ سیل)

شرح و مشخصات کامل محصولات در بخش کاتالوگ محصولات سایت این شرکت به نشانی www.azarsam.co موجود می باشد.

گواهینامه های عضویت:

با توجه به ارتباط محصولات شرکت ابزار دقیق آذر سام با صنعت نفت و گاز، تأسیسات و ابزار دقیق این شرکت موفق به دریافت گواهینامه های





و تشخیص صلاحیت شرکت‌ها و موسسات دانش بنیان معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، موفق به اخذ مجوز دانش بنیان شده است.

عقد تفاهم نامه همکاری شرکت ابزار دقیق آذر سام با دانشگاه فنی و حرفه‌ای نوشهر

مدیریت عامل شرکت ابزار دقیق آذر سام در دی ماه ۱۳۹۸ به همراه مدیر مهندسی فروش این شرکت با دعوت دانشگاه فنی و حرفه‌ای نوشهر از این دانشگاه بازدید و پس از مذاکرات حضوری با دکتر علیخانی، ریاست محترم دانشگاه و همچنین دکتر تقوی، مدیریت محترم گروه مکانیک و مهندس حق پرست مسئول محترم ارتباط با صنعت این دانشگاه تفاهم نامه‌ای در راستای همکاری‌های دوجانبه منعقد کردند.

نمایندگان داخل کشور

با توجه به اینکه مشتریان و مصرف کنندگان محصولات این شرکت در اقصی نقاط کشور عزیزمان حضور دارند، لذا جهت سهولت خرید محصولات توسط مشتریان، شرکت ابزار دقیق آذر سام اقدام به اعطای نمایندگی فروش و خدمات پس از فروش محصولات خود به چندین فروشگاه نموده که می‌توان به فروشگاه‌های کنترل بخار، انتقال بخار، سفیدی، مدرن تکنیک، کنترل صنعت نوین، اریکه، آذر بخار، آوات، بخار سازان، بخار گستر، بخار صنعت و حرارت گستر اشاره کرد.

نمایندگان خارج کشور

با توجه به تلاش فراوان این شرکت در نظر دارد تا در جهت گسترش هرچه بیشتر فعالیت‌های خود به یکی از بزرگ‌ترین تولید کنندگان این تجهیزات در سطح خاور میانه تبدیل شود، لذا اقدام به اعطای نمایندگی فروش و خدمات پس از فروش محصولات به کشورهای زیر کرده است.

- سوریه: التقیه الهندسیه
- افغانستان: حرارت گستر کابل
- ترکیه: سیزیند پاور سوپالیر
- آذربایجان: ایرفو
- ازبکستان: مفید ترید ■

به در معرض آزمون قرار گرفتن این شرکت گردیده و در نهایت کیفیت قابل قبول را به همراه داشته و مورد پذیرش مصرف کنندگان مختلف قرار گرفته است. این شرکت با دارا بودن ماشین آلات و تجهیزات مختلف، تمامی محصولات خود را تست نموده و پس از اطمینان از کیفیت آن بسته بندی و به بازار عرضه می‌نماید. قابل ذکر است، تمام محصولات تولیدی شرکت ابزار دقیق آذر سام، دارای ۱۸ ماه گارانتی و ۱۰ سال خدمات پس از فروش می‌باشد.

ماشین آلات و تجهیزات خطوط تولیدی

شرکت تولیدی صنعتی ابزار دقیق آذر سام همواره در تلاش بوده تا از بالاترین تکنولوژی‌ها و روش‌های ساخت محصول استفاده کند و در جهت ارتقای کیفیت و کمیت محصولات خود در هر سه گروه شامل کنترل ولو، لول کنترل و استیم تراپ‌ها سعی کرده تا خطوط خود را بر حسب نیاز به بهترین ماشین آلات مجهز کند که به صورت اختصار می‌توان به موارد زیر اشاره کرد.

- انواع جرثقیل‌های سقفی و دستی
- انواع دستگاه‌های جوشکاری مانند نقطه جوش، گردان، آرگون و ...
- انواع دستگاه‌های برش تمام اتوماتیک و نیمه اتوماتیک
- دستگاه قیچی الکترومکانیکی
- دستگاه‌های پرس ضربه‌ای و هیدرولیکی
- دستگاه‌های سنگ مغناطیس اتوماتیک
- انواع دریل‌های ستونی چند ابزاره
- انواع دستگاه‌های فرز تمام اتوماتیک و نیمه اتوماتیک
- انواع دستگاه‌های تراش CNC تمام اتوماتیک
- انواع دستگاه‌های تراش نیمه اتوماتیک
- دستگاه‌های مختلف سنباده برقی
- دستگاه‌های برش نئوپان و کارتن جهت بسته بندی و سایر ماشین آلات و تجهیزات جهت تولید و ...

اخذ مجوز شرکت‌های دانش بنیان

شرکت ابزار دقیق آذر سام (عیوض) پس از ارزیابی توسط کارگروه ارزیابی

شرکت ابزار دقیق
آذر سام (عیوض)
پس از ارزیابی توسط
کارگروه ارزیابی و
تشخیص صلاحیت
شرکت‌ها و موسسات
دانش بنیان معاونت
علمی و فناوری ریاست
جمهوری، موفق به اخذ
مجوز دانش بنیان شده
است



مدیرعامل شرکت توس پیوند تاکید کرد

رونق اقتصادی و ایجاد اشتغال با سرمایه‌گذاری در پروژه‌های جدید

امیرهادی تاج‌بخش



نفت، گاز و پتروشیمی گفت: این شرکت دانش‌بنیان، بزرگ‌ترین سازنده اتصالات فولادی در کشور بوده که امکانات تولید کالا با متریکال‌های مختلف حتی WPHY تا سایز ۱۳۲ اینچ برای اتصالات جوشی و تا سایز ۳۶ اینچ برای اتصالات بدون درز را دارا می‌باشد.

وی یکی از موانع اصلی پیشروی این شرکت را کاهش تعداد پروژه‌های عمرانی در حوزه نفت و گاز بیان نمود و افزود: متأسفانه پروژه‌های موجود، متناسب با میزان عرضه و ظرفیت تولید شرکت توس پیوند نیست. به عنوان مثال، در چند پروژه فعال، کارفرمایان به‌رغم تأکیدات مقام معظم رهبری، قراردادها را به شرکت‌های بازرگانی واگذار نموده و کالاهایی که مشابه داخلی داشته و ده‌ها سال است که ساخته و تحویل پروژه‌ها شده را مجدداً از خارج وارد می‌کنند، به‌طوری که امسال ۴۵ درصد ظرفیت تولید این شرکت بلا استفاده مانده که البته ادامه این روش، خطر بیکاری تعدادی از کارگران را افزایش داده است.

مدیرعامل شرکت توس پیوند با اشاره به اینکه تغییرات مداوم نرخ ارز، برنامه‌ریزی برای بنگاه‌های اقتصادی را دشوار ساخته و هزینه‌های تولید را افزایش داده، بیان کرد: بدیهی است که ثبات نرخ ارز به معنای تعیین نرخ ارز غیرواقعی نیست، بلکه منظور از آن، اصلاح نرخ ارز به صورت ملایم و جلوگیری از شوک درمانی است.

محمدپور در ادامه افزود: از آنجایی که حدود ۷۵ درصد از هزینه ساخت یک محصول، صرف تهیه مواد اولیه شده و متأسفانه ۸۰ درصد از مواد اولیه مورد نیاز ما نیز وارداتی است، با بالا رفتن نرخ ارز، قیمت مواد اولیه هم افزایش یافته و عملاً قرارداد را با ضرر مواجه می‌سازد، بر همین اساس امکان برنامه‌ریزی و آینده‌نگری دقیق حتی در کوتاه‌مدت برای تولیدکننده امکان‌پذیر نیست.

وی، کمبود سرمایه در گردش را یکی از مهمترین مشکلات شرکت‌های تولیدکننده دانست و اظهار کرد: عواملی همچون میزان پیش‌پرداخت کارفرمایان به تولیدکنندگان تجهیزات، موجب افزایش مشکل تأمین سرمایه در گردش تولیدکنندگان شده است.

مدیرعامل شرکت توس پیوند با بیان اینکه در قراردادهای داخلی، کارفرما حدود ۲۵ درصد از کل قرارداد را به عنوان پیش‌پرداخت به تولیدکنندگان پرداخت می‌کند، در صورتی که برای ساخت کالا به‌طور

به‌رغم تصویب قوانین متعدد بالادستی حامی ساخت داخل تجهیزات صنعت نفت همچون "قانون بهبود مستمر محیط کسب و کار مصوب ۱۳۹۰/۱۱/۱۶"، "قانون رفع موانع تولید رقابت‌پذیر و ارتقای نظام مالی کشور مصوب ۱۳۹۴/۲/۱" و "قانون حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی در تأمین نیازهای کشور و تقویت آن‌ها در امر صادرات مصوب ۱۳۹۸/۲/۱۵" متأسفانه شاهد آن هستیم که با وجود پتانسیل تولید ۸۵ درصد از تجهیزات مورد نیاز صنعت نفت در کشور، تنها از ۶۰ درصد این ظرفیت استفاده می‌شود. تاخیر در شروع طرح‌ها و پروژه‌های عمرانی حوزه نفت و گاز، تاخیر طولانی مدت شرکت‌های دولتی و پیمانکاران در پرداخت مطالبات سازندگان، نوسانات نرخ ارز، افزایش قیمت مواد اولیه و همچنین تحریم‌ها، چالش‌های زیادی برای شرکت‌های ایرانی به ارمغان آورده است. در این میان، یکی از شرکت‌های فعال در این حوزه، شرکت توس پیوند است که به عنوان بزرگ‌ترین و اولین شرکت تولیدکننده داخلی اتصالات فولادی مشغول به فعالیت می‌باشد و در نظر دارد تا در چارچوب سیاست‌های شرکت صنایع تجهیزات نفت به عنوان شرکت مادر و در راستای تحقق سند چشم‌انداز، توسعه بازار، حفظ و توسعه برند و همچنین با استفاده حداکثری از منابع انسانی متخصص، به اهداف مورد نظر خود دست یابد.

مجید محمدپور، مدیرعامل شرکت توس پیوند با اشاره به تجربه ۲۵ ساله فعالیت خود در زمینه تولید تجهیزات و قطعات مرتبط با صنایع

متوسط ۷۵ درصد هزینه به مواد اولیه اختصاص می‌یابد، افزود: در این میان، تولیدکنندگان هم باید مابه‌التفاوت ۲۵ درصد تا ۷۵ درصد را از طریق تسهیلات بانرخ حداقل ۱۸ درصد از بانک دریافت نمایند که این موضوع، ضمن افزایش هزینه‌های تولید برای تولیدکننده داخلی، قدرت رقابت آن را با تولیدکنندگان خارجی از بین می‌برد، زیرا به تولیدکنندگان خارجی پیش‌پرداخت بیشتری صورت می‌گیرد و مطالبات آنان نیز سریع‌تر پرداخت می‌شود و علاوه بر این، تولیدکنندگان خارجی برای دریافت تسهیلات، نرخ بهره کمتری پرداخت می‌کنند.

محمدپور، مطالبات تولیدکنندگان از کارفرمایان دولتی و خصوصی را از دیگر مشکلات موجود برشمرد و گفت: تعداد زیادی از شرکت‌های ایرانی از جمله شرکت توس پیوند، مطالبات زیادی از شرکت‌های دولتی دارند که به‌رغم گذشت چندین سال، موفق به دریافت آن نشده‌اند که در چنین شرایطی، سرمایه در گردش تولیدکنندگان داخلی کاهش یافته و هزینه‌های تولید را نیز افزایش داده است.

وی افزود: متأسفانه قراردادهای مابین کارفرما و شرکت‌های سازنده کاملاً یک‌طرفه و اصطلاحاً تر کمانچای بوده و برای عدم انجام تعهدات توسط کارفرما، هیچ‌گونه خسارتی لحاظ نشده تا از تضییع حقوق تولیدکنندگان جلوگیری شود.

مدیرعامل شرکت توس پیوند به برخی قوانین، مقررات و آیین‌نامه‌های ضد تولید که هزینه‌های زیادی برای کشور ایجاد می‌کند، اشاره کرد و گفت: یک تولیدکننده برای شرکت در یک مناقصه، اخذ پیش‌پرداخت، حُسن انجام کار و... باید ضمانت‌نامه‌های مختلف بانکی ارائه دهد و علاوه بر این، با معضلات متعددی از جمله نرخ ۱۸ درصدی تسهیلات بانکی برای تامین سرمایه در گردش، مشکلات اخذ تخصیص ارز و

ترخیص کالاها از گمرک مواجه است. طبیعتاً همه این مسائل در کنار تحریم، هزینه‌های مبادله تولید در کشور را افزایش داده، قدرت رقابت را کاهش و ادامه فعالیت را برای تولیدکنندگان دشوار می‌کند.

محمدپور با اشاره به صادرات قابل توجه کشور ترکیه به بازارهای منطقه و سهم کم کشور ما از این بازارها تشریح کرد: در حال حاضر اهداف صادراتی شرکت توس پیوند به دلیل فراهم نبودن بستر صادرات، محقق نشده است. محصولات شرکت ما برای صادرات به استاندارد API نیاز دارند که به دلیل تحریم، این استاندارد برای شرکت‌های ایرانی صادر نمی‌گردد.

وی با بیان اینکه پیمانکاران بزرگ ایرانی هنوز امکان ورود به بازار کشورهایمانند عراق، سوریه، عمان و... به عنوان مقصد مهم صادراتی کشور را پیدا نکرده‌اند، گفت: با توجه به این موضوع، شرکت‌هایی مانند شرکت توس پیوند هم نتوانسته‌اند از طریق پیمانکاران بزرگ اقدام به فروش محصولات خود نمایند. هر چند شرکت ملی نفت کشور عراق، تحت اختیار کشورهای انگلیس و آمریکا است، ولی اولویت دستگاه دیپلماسی ما نیز در طول سال‌های گذشته، برخلاف سایر کشورهای منطقه از جمله ترکیه، سیاسی بوده تا اقتصادی.

مدیرعامل شرکت توس پیوند با اشاره به ضرورت راه‌اندازی پروژه‌های پالایشگاهی و پتروپالایش و پتروشیمی به منظور رونق اشتغال و کاهش بیکاری، خاطر نشان کرد: اگر دولت جدید به دنبال اشتغال‌زایی و بهبود شرایط اقتصادی است، باید زمینه را برای سرمایه‌گذاری و انجام پروژه‌های جدید در کشور فراهم سازد. البته با توجه به قول‌ها و برنامه‌های مورد نظر رییس‌جمهور محترم و نیز انجام واکسیناسیون گسترده، پیش‌بینی می‌شود تا فضای مثبتی پیش روی فعالان اقتصادی قرار گیرد. ■

اگر دولت جدید به دنبال اشتغال‌زایی و بهبود شرایط اقتصادی است، باید زمینه را برای سرمایه‌گذاری و انجام پروژه‌های جدید در کشور فراهم سازد



مجری این طرح بندری اعلام کرد

ارزآوری ۱۱۷ میلیون دلاری از بندر سیراف پارس

سهیلا زمانی

گاز مایع توسط شناورهای ۵ هزار تا ۵۰ هزار تن، یک پست اسکله صادرات گوگرد با ظرفیت یک هزار تن بر ساعت با هدف افزایش صادرات گوگرد به سایر کشورها و دوبار ذخیره گوگرد با ظرفیت هر کدام ۴۳ هزار تن، ساختمان‌های اداری و عملیاتی بندر با مساحتی در حدود ۲ هزار مترمربع و خطوط انتقال LPG به طول بیش از ۸۵ کیلومتر برای انتقال گاز مایع تولیدی فازهای ۱۳، ۱۴، ۱۹ و ۲۲ تا ۲۴ و مجتمع پتروپالایش کنگان جهت صادرات است.

پایان عملیات نصب بازوهای اسکله دوم گاز مایع بندر سیراف پارس معتمد با اعلام اینکه عملیات نصب بازوهای اسکله دوم گاز مایع بندر سیراف پارس پایان یافت، گفت: ظرفیت بارگیری هر یک از این بازوها ۲ هزار و ۵۰۰ مترمکعب بر ساعت و ظرفیت هر اسکله گاز مایع ۵ هزار مترمکعب است.

مجری طرح بندر سیراف در این زمینه اظهار داشت: خوشبختانه پس از دو روز عملیات پیوسته و شبانه‌روزی، با نصب هر سه عدد بازوی اسکله شماره دو گاز مایع (LPG)، گام بسیار بزرگی به منظور تکمیل عملیات ساخت این اسکله برداشته شد.

وی در ادامه افزود: از سه بازوی موجود در هر اسکله در هنگام بهره‌برداری، دو بازو فعال و بازوی سوم به صورت ذخیره و آماده به کار، در مواقع اضطراری جایگزین خواهد شد.

معتمد با بیان اینکه اکنون جبهه‌های کاری مهمی با تکمیل عملیات نصب این سه بازو ایجاد شده، به فعالیت‌های باقی‌مانده در جهت تکمیل عملیات لوله‌کشی (Piping) اسکله شماره دو اشاره کرد و گفت: با انتقال خطوط بر روی این اسکله، عملیات جوشکاری انجام می‌شود.

مجری طرح بندر سیراف با بیان اینکه تمام فعالیت‌های موجود در بندر با هدف تحقق بهره‌برداری و صادرات از اسکله شماره دو تا پایان سال دنبال می‌شود، درباره ضرورت احداث این اسکله گفت: بندر سیراف پارس با دو اسکله گاز مایع، توان خدمات دادن به ۵ پالایشگاه موجود در منطقه پارس دو را دارد و با توجه به راه‌اندازی بخش ال.پی.جی پالایشگاه فاز ۱۴ در آینده نزدیک، ترافیک اسکله‌ها افزایش می‌یابد و به این ترتیب وجود اسکله شماره دو گاز مایع الزامی خواهد بود. ■

ارزش محصولات صادراتی از بندر سیراف پارس از ابتدای بهره‌برداری تاکنون، بر پایه قیمت‌های میانگین به بیش از ۱۱۷ میلیون دلار رسیده که خوشبختانه این ارزآوری در زمان اجرای پروژه انجام شده و در اقتصاد طرح و درآمد کشور تاثیر گذار خواهد بود.

پیام معتمد، مجری طرح بندر سیراف با اشاره به عملیات همزمان بهره‌برداری و اجرای پروژه ساخت در بندر سیراف پارس از بهمن‌ماه سال ۹۹ تاکنون گفت: خوشبختانه در چند هفته اخیر، هفتمین کشتی از اسکله شماره یک بندر سیراف پارس، بارگیری گاز مایع را انجام داد و مقدار صادرات گاز مایع از این بندر به بیش از ۱۹۰ هزار تن رسید.

وی همچنین اجرای فعالیت‌های ساخت و تکمیل انبار ذخیره‌سازی و اسکله صادرات گوگرد این بندر را دارای اهمیت اقتصادی و زیست‌محیطی عنوان کرد و گفت: پیش‌بینی می‌شود، به موازات برنامه مقرر جهت بهره‌برداری از اسکله شماره دو، انبار شرقی ذخیره‌سازی گوگرد با ظرفیت ۴۳ هزار تن و ترمینال بارگیری و صادرات گوگرد این بندر نیز تا پایان دی‌ماه سال ۱۴۰۰ به بهره‌برداری برسد.

گفتنی است: بندر سیراف پارس دارای دو پست اسکله صادرات LPG با ظرفیت بارگیری هر کدام ۵ هزار مترمکعب بر ساعت، جهت صادرات

بندر سیراف پارس با دو اسکله گاز مایع، توان خدمات دادن به ۵ پالایشگاه موجود در منطقه پارس دو را دارد و با توجه به راه‌اندازی بخش ال.پی.جی پالایشگاه فاز ۱۴ در آینده نزدیک، ترافیک اسکله‌ها افزایش می‌یابد



دنیای خودرو



گفت و گوی اختصاصی با دکتر مجید ضایغمایی

در این بخش می خوانیم:

- کاهش قیمت خودرو با اصلاح ساختار مدیریتی خودروسازان
- توسعه محصول شرکت های قطعه ساز با ایجاد مراکز تحقیق و نوآوری
- رشد و توسعه صنایع کشور در گروی استفاده از دانش فنی و تجهیزات جدید

در گفت‌وگو با مدیر عامل گروه صنعتی برنز تاکید شد

توسعه محصول شرکت‌های قطعه‌ساز با ایجاد مراکز تحقیق و نوآوری

مصطفی حاتمی

قطعه‌سازی خودرو از صنایع کلیدی در تامین نیازهای خودروسازان کشور است که در شرایط کنونی با مشکلات مختلفی از جمله کمبود نقدینگی و افزایش سرسام‌آور قیمت مواد اولیه دست‌وپنجه نرم می‌کند و این در حالی است که شرکت‌های خودروساز به عنوان مشتریان اصلی این صنعت با تاخیرهای طولانی در پرداخت تعهدات‌شان، بحران نقدینگی تولیدکنندگان قطعه را رقم زده‌اند. علاوه بر این، افزایش نرخ ارز و به تناسب آن بالا رفتن قیمت مواد اولیه و حامل‌های انرژی در این سال‌ها، قطعه‌سازان خودرو کشور را به منظور توسعه و جهش تولید با موانعی روبه‌رو کرده است. برای بررسی مشکلات موجود در صنعت قطعه‌سازی کشور و همچنین راه‌های برون‌رفت از آن، گفت‌وگوی صمیمانه‌ای با دکتر مجیدرضا یغمایی، مدیر عامل گروه صنعتی برنز انجام داده‌ایم که مشروح آن به نظر خوانندگان ارجمند می‌رسد.

رضایی، مدیر عامل محترم گروه صنعتی آذین خودرو، تا این لحظه فعالیت هیچ‌یک از خطوط تولیدی این گروه متوقف نشده و شرکت‌های ایران خودرو و سایپا حتی یک ثانیه هم با عدم تامین قطعه خودرو از سوی مجموعه گروه صنعتی آذین خودرو از جمله گروه صنعتی برنز مواجه نشده‌اند.

مزیت رقابتی محصولات این گروه نسبت به سایر شرکت‌ها چیست؟

از ابتدای تاسیس شرکت‌های گروه صنعتی آذین خودرو، ارائه خدمات مناسب و با کیفیت، متناسب با نیاز مشتری و مصرف‌کننده‌هایی به عنوان هدف اصلی تعریف شده است. در این رابطه وجود افراد متخصص و توانمند در گروه صنعتی برنز باعث شده تا همیشه جزو بهترین‌های قطعه‌سازی خودرو در کشور باشیم. در واقع، تمام افتخارات کسب‌شده در این گروه، بر اساس تدوین استراتژی اولیه توسط سهامداران محترم و شایستگی‌های افراد فعال در آن به دست آمده و همیشه بر این باور بوده‌ایم که استفاده از نیروهای متخصص به توسعه گروه صنعتی برنز و همچنین بازار کمک شایانی خواهد کرد. این گروه در زمینه تولید رودری خودرو از تخصص ویژه‌ای برخوردار است و اگر خودروسازی قصد توسعه مدلی از رودری خودرو را داشته باشد، در ابتدا به سراغ این گروه می‌آید. در سنوات اخیر سعی ما بر این بوده تا به عنوان مشاور تخصصی در کنار خودروسازان کشور فعالیت نماییم و با استعانت از خداوند متعال و استفاده از دانش و تخصص همکاران، تکنولوژی مناسب و تجهیز واحدهای تحقیق و نوآوری و همچنین توسعه محصول شرکت به دانش و تخصص و نرم‌افزارها و سخت‌افزارهای روز دنیا از یک تولیدکننده صرف به طراح و تولیدکننده تبدیل شده‌ایم، به‌طوری که در بسیاری از خودروهای جدید کشور به عنوان مشاور و طراح در کنار خودروسازان بوده‌ایم و با ارائه طرح‌های مختلف سعی کرده‌ایم تا نقش تصمیم‌ساز را در صنعت خودرو ایفا نماییم که در واقع، این یک تحول اساسی است. قابل ذکر است، در سال‌های گذشته در بسیاری از موارد با ارائه طرح‌های متنوع و کاربردی متناسب با نیاز مصرف‌کننده‌هایی، محصولات بسیار با کیفیت و مناسبی را از مرحله



گروه صنعتی برنز در چه سالی و با چه هدفی شروع به فعالیت کرد؟

این گروه، یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های گروه صنعتی آذین خودرو است که در سال ۱۳۷۸ فعالیت خود را با عنوان تولیدکننده قطعات تزئینی و تکمیلی انواع خودروهای سواری آغاز کرد و از آن زمان تاکنون، همواره در جهت رشد و توسعه محصولات خود با محوریت تکیه بر دانش فنی، تکنولوژی روز و با رویکرد تامین مواد اولیه از منابع داخلی و بومی قدم برداشته است. طی دو دهه اخیر، گروه صنعتی برنز توانسته با تکیه بر سرمایه‌های انسانی خود به اولین و بزرگ‌ترین شرکت در حوزه قطعات ترمیم خودرو تبدیل شود و هم‌اکنون با در اختیار داشتن حدود ۸۷۰ نیروی کار فعال که از این تعداد حدود ۳۰۰ نفر دارای تحصیلات دانشگاهی از مراکز معتبر علمی می‌باشند، محصولات مختلفی مانند رودری، طاقچه عقب، داشبورد، قاب‌ستون، شل‌گیر، قفل خودرو و منیفولدر را تولید می‌کند. ناگفته نماند، گروه صنعتی برنز در تولید بسیاری از قطعات خودرو به عنوان سورس اصلی فعالیت دارد. قابل ذکر است، با مدیریت و درایت مهندس

طراحی تا تولید به خودروسازان کشور تحویل داده و به عنوان برند اصلی و معتبر در کشور شناخته شده‌ایم، لذا مهمترین مزیت رقابتی گروه صنعتی برنز، داشتن دانش طراحی و تکنولوژی به روز برای تولید محصولات تخصصی با طرح‌های ابداعی می‌باشد.

گروه صنعتی برنز تاکنون به چه موفقیت‌هایی رسیده است؟

می‌توان به جرات گفت، این گروه در تولید هر قطعه‌ای که انتخاب شده، به عنوان بهترین و مهمترین تامین کننده در خدمت صنعت خودرو کشور بوده است. همان طور که اشاره کردم، با تبدیل از یک شرکت تولیدی به شرکت طراحی و تولید کننده، موفقیت‌های بسیاری را به دست آورده‌ایم که می‌توان به تولید بیش از ۹۰ درصد رودری، طاقچه عقب و قاب ستون خودروهای تولیدی کشور، طراحی و تولید بسیاری از قطعات تزئینی خودروی تارا، طراحی و تولید قفل‌های جانبی برخی از خودروهای داخلی با کیفیت و کارایی متمایز و بهتر از مشابه خارجی و با قیمت حدود یک سوم محصول مشابه خارجی و همچنین تولید مینی‌فولد هوا در کمتر از چهار ماه از مرحله عقد قرارداد تا تولید محصول اشاره کرد. علاوه بر این، تولید قاب ستون‌های فلاک‌دار با طراحی و ساخت تجهیزات و ماشین آلات در داخل شرکت برنز و تولید بسیاری از داشبوردهای خودروهای تولیدی کشور در کنار توسعه بازار و ارتقای کیفیت محصول تولیدی از دیگر موفقیت‌های گروه صنعتی برنز می‌باشد.

برای توسعه قطعه‌سازی در این شرکت چه برنامه‌هایی را در دستور کار دارید؟

در سنوات اخیر با توجه بیشتر به بخش تحقیق و نوآوری، توسعه محصول شرکت و ارتباط تنگاتنگ با شرکت‌های معتبر قطعه‌ساز خودرو در خارج از کشور، موفق به ثبت اختراع و ثبت طرح در زمینه‌های مختلف شده‌ایم و در آینده نه‌چندان دور، محصولات با عملکرد ویژه و خاص به بازار ارائه خواهد شد که تحول اساسی در قابلیت‌ها و ویژگی‌های محصولات ایجاد خواهد کرد. همچنین صادرات خدمات مهندسی محصول در دستور کار قرار گرفته و صادرات ۲۰ میلیون دلار خدمات مهندسی و محصول در سال ۱۴۰۳ هدف گذاری شده که به امید خدا تحقق خواهد یافت.

در حال حاضر صنعت خودروسازی و قطعه‌سازی کشور با چه مشکلاتی مواجه می‌باشند؟

مشکل اصلی این صنایع، دخالت‌های دولت و سیاست‌گذاری نادرست می‌باشد. اگر قرار است، قیمت‌گذاری خودرو دستوری باشد، باید

قیمت‌گذاری مواد اولیه تشکیل دهنده قطعات خودرو و سایر مولفه‌های هزینه‌ای صنعت قطعه‌سازی نیز از سوی دولت کنترل شود تا بتوان به قیمت مورد نظر سیاست‌گذاران رسید. در حال حاضر با قیمت‌گذاری دستوری و عدم توجه به منطق هزینه‌های تولید، زیان‌های هنگفتی به صنعت خودروی کشور و به تبع آن، صنعت قطعه‌سازی تحمیل شده که متأسفانه تنها دلالت آن و واسطه‌ها از این امر منتفع می‌شوند. همچنین کوتاه بودن زمان مدیریت در خودروسازی کشور (به دلیل دخالت‌های دولت) باعث عدم توسعه مناسب و انتقال بدهی‌های سنگین به سنوات بعدی با هزینه چند برابری گردیده و در صورت ادامه این روند، قطعاً تعطیلی خودروسازان و قطعه‌سازان و بیکار شدن جمعیت کثیری از مدیران، متخصصان و کارشناسان و همچنین قشر زحمت‌کش کارگری دور از انتظار نخواهد بود. از معضلات دیگر موجود می‌توان به تحریم‌های اقتصادی اشاره کرد که از ارتباط مناسب و برخورداری از دانش و تکنولوژی روز جلوگیری می‌کند.

با توجه به روی کار آمدن دولت جدید، چه چشم‌اندازی برای صنعت خودروسازی کشور متصور هستید؟

با توجه به سابقه حضور بنده در بدنه دولت، با تفکرات دکتر فاطمی امین، وزیر صنعت، معدن و تجارت آشنایی دارم و وی را فردی برنامه‌محور می‌دانم و اگر اجازه دهند تا برنامه‌های مورد نظر خود را اجرایی کند، قطعاً صنعت خودروسازی کشور نجات پیدا خواهد کرد. به اعتقاد بنده، طرح‌های توسعه‌ای که برای این صنعت ارائه می‌شود، باید با برنامه و نگاه به آینده باشد. اگر صنایع خودروسازی، صنایع معدنی و واحدهای دانش‌بنیان به صورت مطلوبی فعالیت داشته باشند، کشورمان از نیاز به درآمدهای نفتی فارغ خواهد شد.

وسخن آخر...

خوش‌حالم در صنعتی فعالیت دارم که حرفی برای گفتن دارد و در گروه صنعتی برنز اجازه پیدا کردم تا کارهای نوآوری را عملیاتی کنم. از سوی دیگر، بسیار خرسند هستم از اینکه در زمینه صادرات خدمات فنی و مهندسی می‌توانیم اقدامات مناسبی را انجام دهیم. مادر گروه صنعتی برنز ثابت کرده‌ایم که می‌توانیم کارهای نوینی را انجام دهیم و تا ۲ سال آینده خبرهای خوبی را از صنعت قطعه‌سازی خودرو به مردم ایران و جهان مخابره خواهیم کرد. ■

در حال حاضر با قیمت‌گذاری دستوری و عدم توجه به منطق هزینه‌های تولید، زیان‌های هنگفتی به صنعت خودروی کشور و به تبع آن، صنعت قطعه‌سازی تحمیل شده که متأسفانه تنها دلالت آن و واسطه‌ها از این امر منتفع می‌شوند



از سوی رییس هیات مدیره شرکت پارت قطعه مطرح شد

رشد و توسعه صنایع کشور

در گروی استفاده از دانش و تجهیزات جدید

مصطفی حاتمی

هر چند توسعه صنعت قطعه سازی خودرو بیش از هر چیز به برنامه های مدیران و تیم فعال این بخش بستگی دارد، اما سیاست های کلان اقتصادی کشور نیز در وضعیت این صنعت اثرگذار است، به طوری که در حال حاضر مواردی همچون تورم، بی ثباتی های اقتصادی و همچنین قیمت گذاری های دستوری، مانع مهمی برای تامین مالی قطعه سازان به منظور افزایش تولید و توسعه ایجاد کرده است. برای بررسی بیشتر این موضوع و همچنین راه های برون رفت از آن، گفت و گویی با خانم مهندس طرلان افشار، رییس هیات مدیره شرکت پارت قطعه انجام داده ایم که ماحصل آن را با هم می خوانیم.

لوکس (ABS) قرار گرفت. این شرکت از سال ۱۳۹۰ همکاری خود را با شرکت طراحی مهندسی و تامین قطعات ایران خودرو (سایکو) در زمینه تولید قطعات پرسکاری بدنه خودرو شروع و تاکنون به طور مستمر در حال رشد بوده است.

این شرکت چه تمایزی با دیگر شرکت های قطعه ساز خودرو دارد؟

افزایش نوآوری ماشین آلات، قدمت زیاد، بهره مندی از دانش و فناوری و همچنین راه اندازی خطوط جدید طی سال های اخیر، باعث تمایز شرکت پارت قطعه از دیگر شرکت های قطعه سازی کشور شده است. این شرکت در سال ۱۳۹۰ نیز از جمله تولید کنندگان مهم اکسل عقب و جلو نیسان بود که رقابتی مانند شرکت بهران محور و محور خودرو را پیش روی خود می دید و علاوه بر آن، قطعات مونتاژی کله گاوی و هوزینگ را هم تولید می کرد. در آن زمان سالانه ۷۰ هزار نیسان تولید می شد که پس از کاهش چشمگیر تولید آن، تولید اکسل در شرکت پارت قطعه نیز به دلیل مشکل کمبود نقدینگی متوقف شد و تعداد کارکنان از ۳۵۰ نفر به ۵۰ نفر کاهش یافت. پس از آن حوزه فعالیت این شرکت بر تولید قطعات پرسکاری خودروهای تجاری مانند گروه خودروهای پژو و سمند، ۲۰۶، ۲۰۷ و ۳۰۱ متمرکز شد و در حال حاضر نیز حدود ۱۱۰ نفر به صورت مستقیم در این شرکت فعالیت دارند که امیدواریم در سال های آینده گسترش یابد.

افراد شاغل در شرکت پارت قطعه چگونه انتخاب می شوند؟

این شرکت دارای گواهی IATF است و از نیروهای تحصیل کرده و جوان بهره می گیرد که بعد از فعالیت چندماهه در شرکت پارت قطعه، جزئیات چگونگی کار در بخش های لجستیک، کیفیت و انبارداری به افراد آموزش داده می شود و به تناسب شرایط کاری برای فعالیت در این شرکت آماده می شوند. همچنین فارغ التحصیلان دانشگاهی در مقاطع کارشناسی و ارشد نیز در این شرکت حضور دارند و از آنجایی که هنوز واحد مهندسی در کشور به شکل واقعی تعریف نشده، پیاده سازی و قالب سازی، بر اساس نقشه های موجود و نیاز مشتری صورت می گیرد.

به منظور دستیابی به تکنولوژی و دانش روز چه برنامه هایی را در دستور کار دارید؟

از آنجایی که همه چیز در حال تغییر است، تمام صنایع برای رسیدن به رشد و توسعه نیازمند استفاده از دانش فنی، تجهیزات و امکانات فنی به روز می باشند. شرکت های قطعه سازی برای ورود این تجهیزات به نقدینگی



لطفا در خصوص تاسیس شرکت پارت قطعه توضیحاتی ارائه فرمایید؟

این شرکت فعالیت خود را از سال ۱۳۶۳ با هدف تولید قطعات فلزی مانند دوشاخه و بدنه موتور سیکلت، در منطقه سیمین دشت کرج آغاز کرد و از سال ۱۳۷۲ با شروع خود کفایی صنعت خودرو در کشور، با ساخت و تامین قطعات پرسکاری خودرو با شرکت هایی از جمله سازه گستر و سایپا شروع به همکاری کرد. همچنین شرکت پارت قطعه در سال ۱۳۷۸ در زمینه ساخت و مونتاژ مجموعه های اکسل خودروهای تجاری از جمله قطعات سیستم ترمز، مجموعه لنت، کششک کامیون های بنز و خودروهای اتوبوس رابا، طبق جلو و عقب شروع به فعالیت کرد. علاوه بر این، در سال ۱۳۸۶ با دایر نمودن خط مونتاژ کامل مجموعه صفحه سیستم ترمز عقب نیسان، شروع تولید قطعات اکسل نیسان در دستور کار این شرکت قرار گرفت. کسب تجربیات موفق در زمینه تولید مجموعه های اصلی سیستم های ترمز مختلف، پارت قطعه را بر آن داشت تا تحقیقاتی را در زمینه تولید مجموعه کامل اکسل وانت نیسان انجام دهد که در همین راستا، سرمایه گذاری جهت راه اندازی خط تولید به همراه تمامی امکانات تست و کنترل حین تولید انجام گرفت که پس از تایید مشتری (مگاموتور و زامیاد)، پارت قطعه در زمره یکی از تامین کنندگان اصلی اکسل جلو و عقب وانت نیسان در دو تیپ دیزل و بنزینی با طرح های ساده (قدیم) و

بالایی نیاز دارند که صنعت خودروسازی به دلیل بدعهدی در پرداخت مطالبات قطعه‌سازان و نداشتن هدف مشخص، قادر به تامین آن نیست. با این حال شرکت پارت قطعه، ماشین آلات آلمانی مورد نیاز را با هزینه زیادی وارد کشور کرده تا کیفیت قطعات تولیدی افزایش پیدا کند. ناگفته نماند، در شرایط کنونی با وجود قیمت گذاری های دستوری خودرو، سودآوری این شرکت بسیار پایین آمده و دستمزدهای پرداختی این شرکت به کارگران نصف رقم واقعی آن است.

ارتباط مشکلات صنعت خودروسازی را با شرکت های قطعه سازی چگونه تحلیل می کنید؟

صنعت خودروسازی و قطعه سازی دویخس جدانشدنی هستند، اما مسایل موجود، باعث شده تا در شرایط کنونی شاهد ارتباطات مناسب این دویخس نباشیم. برای مثال، مهمترین نکته منفی در ارتباط با صنعت خودروسازی، دولتی و سیاسی بودن آن است. به طور مشخص ذی نفعان این صنعت شامل سهامداران، تامین کنندگان، کارکنان، مشتریان، دولت و جامعه می باشند و منطقی است که هر سازمان و نهادی، منافع ذی نفعان خود را در نظر گرفته و تعادل نسبی بین آنها ایجاد کند. به رغم اینکه دولت مستقیماً در این صنعت سهام قابل توجهی ندارد، اما تصمیمات آن به تصمیمات کلان نهادهایی مانند وزارت صمت و دولت وابسته است، در نتیجه به نظر می رسد، اولویت بندی در تامین منافع گروه های نامبرده از سوی این صنعت صورت نگرفته و متأسفانه تامین کنندگان در کمترین مرکز توجه و اهمیت قرار دارند. از دیگر مشکلات می توان به کمبود نقدینگی و بدهی ۷۰ هزار میلیاردی خودروسازان به زنجیره تامین قطعه اشاره کرد. در واقع نقدینگی، خونی در رگ های هر سیستمی می باشد و با نبود نقدینگی مناسب، تولید کنندگان نمی توانند آن طور که باید به فعالیت بپردازند. در چنین وضعیتی چگونه از قطعه سازان می توان انتظار داشت تا با رعایت کامل استانداردهای موجود و به رغم فشارهای مالیاتی به تولید بپردازند؟ در حالی که فرآیند تولید قطعه پیچیدگی های زیادی دارد و با کوچک ترین اشتباه، جان یک انسان در معرض خطر قرار می گیرد. لازم به یادآوری است، شرکت پارت قطعه و به طور کل قطعه سازان خودرو، برای توسعه فعالیت ها و تکمیل تجهیزات مورد نیاز خود، با مشکلات زیادی دست و پنجه نرم می کنند و همین موضوع بر میزان رضایت مندی و حقوق و مزایای کارکنان اثرات منفی بر جای می گذارد.

نوسانات نرخ ارز و تورم چه تاثیری بر فعالیت های این شرکت داشته است؟

شرکت های قطعه ساز، مواد اولیه مورد نیاز را به صورت نقدی خریداری می کنند، در حالی که خودروسازان با وجود شرایط تورمی، پول خرید قطعات را چندین ماه و حتی یک سال به تاخیر می اندازند. البته بر اساس یک طرح جدید قرار است تا با باز شدن «ال سی داخلی» ورق مورد نیاز صنعت خودرو از بخش فولاد تامین شود که با وجود بحران نقدینگی فعلی، از توان شرکت های قطعه سازی خارج است که این موضوع جای بحث دارد.

تاکنون چه اقداماتی در جهت دستیابی به شعار سال انجام گرفته است؟

برخلاف شعار امسال، هیچ تلاشی برای مانع زدایی از سوی نهادهای دولتی صورت نگرفته و عدم برنامهریزی مناسب و نوسانات تولید در صنعت خودرو سازی موجب توقف برنامه های توسعه ای حداقل در سازمان ما شده است. به عنوان مثال، میزان تولید خودروسازان در سال ۱۳۹۶ حدود یک و نیم میلیون دستگاه بود و طی سال ۱۳۹۷ و ۱۳۹۸ به حدود ۸۰۰ هزار دستگاه رسید. علاوه بر این، مشکلات دیگری مانند بیماری کرونا، هزینه بالای رعایت پروتکل های بهداشتی، تحریم و اخیراً نیز قطعی های مکرر برق از دیگر موانع توسعه شرکت ها به شمار می آید.

در حال حاضر صنعت قطعه سازی کشور با چه مشکلاتی مواجه است و برای رفع آن، چه تدابیری باید اتخاذ شود؟

ایجاد سورت های موازی توسط خودروسازان برای تامین امنیت زنجیره تامین مواد مورد نیاز، یکی از چالش های جدی قطعه سازان است. وجود سورت های متعدد برای یک قطعه در دنیا تعریف نشده، زیرا تک سورت بودن تولید قطعات، به تخصصی تر شدن آن و جلوگیری از ایجاد سرمایه گذاری های موازی کمک می کند. به عنوان یک مثال بارز، تک سورت بودن، شرط مهم شرکت های خارجی مانند نوبرای و رودیه کشور بود. موضوع دیگر، بر خوردها و تصمیمات یک طرفه مدیران خودروساز و از سوی دیگر، ضعف این صنعت برای صادرات به بازارهای خارجی است. کشورهایی مانند ترکیه و چین با همکاری شرکت های خارجی به دستاوردهای مهمی در صنعت قطعه سازی و خودروسازی رسیده اند و این موضوع باعث شده تا بازار ایران، یکی از مهمترین متقاضیان خودروهایی ساخت کشور چین باشد. البته کشور مازفریت زیادی برای توسعه صنعت خودرو سازی دارد که در صورت اتصال به بازارهای بین المللی و با تکیه بر دانش افراد فرهیخته و متخصص و همچنین شبکه تامین قطعات متنوع و مورد نیاز، می توان از آن استفاده کرد.

ارتباط با شرکت های خارجی تا چه اندازه در رشد صنعت قطعه سازی تاثیر گذار است؟

پیشرفت و توسعه این صنعت در گروهی ورود شرکت های خارجی به کشور است و به این منظور باید هر چه سریع تر با بازارهای بین المللی ارتباط برقرار کرد و از دانش روز جهت ارتقای سیستم کیفی و مدیریتی بهره مند شویم. علاوه بر این، باید رویکرد دولت نسبت به نحوه انتخاب مدیران صنعت خودرو سازی تغییر کند. با ورود دولت های جدید، الزاماً باید شاهد تغییر مدیران این صنعت باشیم.

چه آینده ای برای صنعت قطعه سازی کشور متصور هستید؟

در واقع، نمی توان از سابقه طولانی این صنعت در کشور، ظرفیت تولید بیش از ۲ میلیون خودرو در سال و همچنین شبکه تامین و توزیع بالقوه، چشم پوشی کنیم، کما اینکه شرکت رنو با علم بر این موارد، تصمیم به سرمایه گذاری در ایران گرفت که متأسفانه به سرانجام نرسید. با توجه به نوسانات موجود و بی ثباتی های اقتصادی، پیش بینی آینده کشور اندکی دشوار است. با این حال امیدوارم با ورود دولت جدید و انجام اقدامات اثربخش، زمینه برای بهبود شرایط اقتصادی کشور و همچنین وضعیت صنعت قطعه سازی فراهم گردد، در غیر این صورت به مرحله بسیار خطرناکی خواهیم رسید.

به عنوان یک بانوی فعال در صنعت قطعه سازی چه پیشنهادی برای کارآفرینان دارید؟

کارآفرین شدن و رسیدن به جایگاه مدیریت در یک مجموعه، سختی های زیادی به همراه دارد، به همین دلیل به همه کارآفرینان نوپا توصیه می کنم که برای رسیدن به موفقیت های بزرگ از انجام کارهای کوچک شروع کنند و با اتکا به تلاش زیاد، افق بلندمدتی را پیش روی خود ببینند. البته بین هدف و رویا تفاوت زیادی وجود دارد و با توجه به این موضوع باید به دنبال هدف ها بود. امیدوارم با وجود هوش بالفعل جوانان ایرانی، زمینه برای شکوفایی استعداد های همه آنان فراهم شود.

و سخن آخر...

تعداد زیادی از افراد جامعه در این صنعت چه به صورت مستقیم و غیر مستقیم، مشغول کار هستند که امیدواریم چشم انداز خوبی پیش روی آنان باشد. به اعتقاد بنده، سیاست های اقتصادی کشور باید به گونه ای تدوین شود تا انگیزه قطعه سازان برای ادامه فعالیت ها از بین نرود، از این رو امیدواریم دیر یا زود شرایط مناسب برای تحقق چنین امری فراهم شود. ■

پیشرفت و توسعه این

صنعت در گروی ورود

شرکت های خارجی به

کشور است و به این منظور

باید هر چه سریع تر با

بازارهای بین المللی ارتباط

برقرار کرد و از دانش روز

جهت ارتقای سیستم

کیفی و مدیریتی بهره مند

شویم

وزیر صمت وعده داد

کاهش قیمت خودرو با اصلاح ساختار مدیریتی خودروسازان

رضا فغانی

قیمت فروش است و مابه‌التفاوت قیمت فروش و هزینه تمام‌شده در صورت‌های مالی به عنوان زیان ثبت می‌شود. حال باید دید که قیمت تمام‌شده تولیدات خودروسازان چرا گران است و آیا همه این هزینه‌ها واقعی است یا سربار؟

فیروزی افزود: خودروسازان از نظر قانونی ورشکسته هستند، زیرا بدهی آن‌ها از دارایی‌شان بیشتر است، البته در صورت تجدید ارزیابی، امکان پوشش زیان آن‌ها وجود دارد.

گرانی بازار نتیجه قیمت‌گذاری دستوری است

فعالان صنعت خودروسازی و قطعه‌سازی کشور معتقد هستند، قیمت‌گذاری دستوری باعث اختلاف قابل توجهی بین نرخ کارخانه و بازار آزاد خودرو شده که این اختلاف قیمت به جیب دلالت می‌دهد. مازیار بیگلر، دبیر انجمن قطعه‌سازان خودرو با بیان اینکه در مواقع افزایش قیمت ارز، بهای خودرو و مواد اولیه ساخت آن نیز بالا می‌رود، گفت: اکنون عرضه خودروسازان افزایش یافته که در شرایط کنونی، انجام این کار منطقی نیست. در حال حاضر مساله سوداگری، اختلاف قیمت بین حاشیه بازار و کارخانه را ایجاد کرده است. به اعتقاد بنده، اولین عامل در اقتصاد آزاد، کناره‌گیری دولت از قیمت‌گذاری دستوری است، زیرا در چنین شرایطی، روند عرضه کاهش و تقاضا افزایش پیدای کند. وی اظهار داشت: در صورت مرتفع شدن مشکلات قیمت مواد اولیه و قیمت‌گذاری خودرو، صادرات قطعات خودرو طی ۴ سال افزایش و به ۲ میلیارد دلار صادرات خواهد رسید که این رقم حتی بیشتر از نیاز ما برای واردات خودرو است.

بیگلر در مورد طرح مجلس شورای اسلامی پیرامون شرایط واردات خودرو که یکی از آن‌ها صادرات قطعات خودرو است، گفت: قطعات خودروی تولید ایران به صورت بالقوه قابلیت صادرات زیادی دارند و هم‌اکنون با وجود تحریم، صادرات محصولاتی مانند قطعات تزئینی خودرو، رادیاتور و... انجام می‌شود.

دبیر انجمن قطعه‌سازان خودرو افزود: قیمت بالای مواد اولیه از جمله مشکلات موجود است. مواد اولیه داخلی، گران‌تر از مواد اولیه خارجی است که این موضوع روی قیمت تمام‌شده نیز تاثیر می‌گذارد، بنابراین به منظور ایجاد مزیت رقابتی، این معضل باید مرتفع شود. برای مثال، فولاد وارداتی حدود ۱۰ درصد از فولاد تولید داخل ارزان‌تر می‌باشد که این امر، نشان از نادرست بودن سیاست‌ها در حوزه تامین مواد اولیه صنایع است. ■

این روزها مردم در حالی شاهد اوج‌گیری قیمت‌ها در بازار خودرو هستند که دولت قبل توانست چاره‌ای اساسی برای مدیریت بازار و بهبود تولید و عرضه خودروسازان داشته باشد. در این شرایط مسئولان اقتصادی دولت سیزدهم یکی از برنامه‌های خود را سرو سامان دادن به وضعیت بازار خودرو عنوان می‌کنند و در پی اجرای برنامه‌هایی برای کنترل قیمت‌ها در این بازار هستند.

سید رضا فاطمی امین، وزیر صنعت، معدن و تجارت، وعده کاهش شدید قیمت خودرو در پی اصلاح ساختار مدیریتی شرکت‌های خودروساز را داد و گفت: اگر قصد رقابت در بازارهای جهانی را داریم، باید سالانه بیش از دو میلیون دستگاه خودرو تولید کنیم. صنعت خودرو از جمله بخش‌های پیشران اقتصادی است و برنامه‌ریزی برای ایجاد تحرک در پیشران‌های اقتصادی موجب اشتغال‌زایی خواهد شد. وی از هدف‌گذاری تولید یک میلیون دستگاه خودرو تا پایان امسال و سه میلیون خودرو تا سال ۱۴۰۴ خبر داد و افزود: برای دستیابی به کیفیت و قیمت مناسب خودرو، باید توجه ویژه‌ای به مقیاس تولید، رقابتی کردن صنعت خودرو و همچنین اصلاح ساختارهای مدیریتی و اقتصادی داشت تا اهداف صنعت خودرو محقق شود.

وزیر صنعت، معدن و تجارت با اشاره به ظرفیت فنی قابل قبول در صنعت خودرو گفت: وضعیت این صنعت در آینده نزدیک امیدوارکننده است و بنده این نوید را می‌دهم که تا سه سال آینده، صنعت خودرو افتخار ملی خواهد بود که مطمئناً با اصلاح ساختار مدیریتی می‌توان به این مهم دست یافت.

نقش مشکلات مدیریتی در قیمت خودرو

حجت‌اله فیروزی، عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی با بیان اینکه هزینه‌های سربار و مازاد خودروسازان مانند نیروی انسانی، تبلیغات و هدررفت مواد اولیه باید مشخص شود، گفت: با مشخص شدن این هزینه‌ها می‌توان برای حذف آن‌ها برنامه‌ریزی کرد و قیمت تمام‌شده تولید خودرو را کاهش داد.

وی به بدهی جاری خودروسازان اشاره کرد و گفت: هر چند زیان خودروسازان ناشی از چند مولفه است، اما نمی‌توان نقش سوء مدیریت و مشکلات مدیریتی را در وضعیت کنونی و ایجاد بدهی‌های بسیار نادیده گرفت.

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس افزود: بر اساس ادعای خودروسازان، هزینه تمام‌شده تولید محصولات، بیش از

فعالان صنعت
خودروسازی و
قطعه‌سازی کشور
معتقد هستند،
قیمت‌گذاری دستوری
باعث اختلاف قابل
توجهی بین نرخ
کارخانه و بازار آزاد
خودرو شده که این
اختلاف قیمت
به جیب دلالت می‌دهد



گفت و گوی اختصاصی با ابوالفضل مبینی

در این بخش می خوانیم:

- هدف ما احیای اصالت فرش ایرانی است
- چالش تداخل قوانین در نظام توزیع کشور
- دولت با بخش خصوصی تعامل سازنده داشته باشد

صاحب برند فرش فرهی و آقای فرش تاکید کرد

ایجاد فضای رقابتی با کنترل نرخ دلار و تورم

محمد جعفری

تجارت خارجی به عنوان یک عامل موثر در اقتصاد می تواند، تمامی بخش های اقتصادی کشور را تحت تاثیر قرار دهد. از طرفی، توسعه صادرات غیر نفتی نیز از مهمترین اهداف کلان است که نه تنها از دیدگاه ارز آوری، بلکه از نظر ایجاد اشتغال در کشور از اولویت ویژه ای برخوردار است. در این میان، فرش ایرانی یکی از مهمترین کالاهای صادراتی غیر نفتی می باشد، اما مدتی است که صادرات آن با مشکلاتی مواجه شده است. حال این سوال پیش می آید که "چه موانعی سد راه تولید کنندگان فرش ماشینی قرار دارد؟" و "رویکرد دولت نسبت به صنعت فرش چگونه است؟". برای دستیابی به پاسخ مناسب به سراغ علی فرهی، صاحب برند فرش فرهی و آقای فرش و همچنین نایب رئیس انجمن صنایع نساجی ایران و رئیس کمیته فرش ماشینی رفته و با وی به گفت و گو پرداختیم که ماحصل آن را با هم می خوانیم.

فرصت توسعه این برند فراهم گردید. با توجه به عدم پاسخگویی مناسب به مشتریان به دلیل وجود فروشگاه های کوچک، برند آقای فرش تاسیس شد که در حال حاضر با ۶ شعبه های پراکنده فرش فعالیت دارد. در مجموع حدود یک هزار و یکصد نفر در این مجموعه فعالیت دارند و به منظور توسعه فعالیت های صادراتی خود در خارج از کشور، یک دفتر در کشور آلمان افتتاح گردیده است.

در زمینه صادرات محصولات خود چه اقداماتی انجام داده اید؟

در حال حاضر به بیش از ۴۰ کشور در سراسر دنیا صادرات داریم، اما با وجود مشکلات تحریم، این کار با صرف هزینه های زیاد انجام می گیرد. متأسفانه برای انجام این کار به ناچار از شرکت های واسطه استفاده می کنیم که هزینه زیادی را به همراه دارد و به منظور نگهداری پول توسط بانک های خارجی، باید کارمزدها پرداخت کنیم.

چه موانعی سد راه تولید کنندگان می باشد؟

از عوامل داخلی می توان به بروکراسی های اداری، کمبود مدیران شایسته و قوانین ضدونقیض سازمان های دولتی اشاره کرد که فعالیت و دستیابی به اهداف را برای تولید کنندگان دشوار می سازد. معمولاً در انتخاب افراد برای یک پست مدیریتی، شایستگی های مذهبی و سیاسی بر تخصص و مهارت ارجحیت دارد، در حالی که این امر منجر به بروز خطاهای راهبردی در سیستم مدیریتی می شود. از طرفی، نظام بانکی به افراد خاص و نافوذ، به راحتی مبالغ نجومی پرداخت می کند که معمولاً وجه مذکور نیز به سیستم بانکی باز نمی گردد، در حالی که برای پرداخت تسهیلات به بخش تولید، قوانین دست و پاگیر زیادی وجود دارد.

رویکرد دولت نسبت به صنعت فرش ماشینی را چگونه ارزیابی می کنید؟

تمام دولت ها نگاه مثبتی به صنعت داشته اند، اما در عمل شاهد اقدامات اساسی و اثر گذار در حمایت از تولید نیستیم. متأسفانه به دلیل سیاست های غلط گذشته در خصوص ارزش دلار، در حال حاضر شاهد افزایش غیر قابل کنترل نرخ دلار تورم هستیم که علاوه بر بخش تولید، به طبقه



در ابتدا بفرمایید، چگونه فعالیت خود در این صنعت را آغاز کردید؟

بنده به عنوان نسل چهارم خانواده خود در صنعت فرش مشغول به کار هستم و با توجه به فعالیت طولانی پدر به تدریج با انجام کارهای کوچک و جزئی به این حوزه علاقه مند شدم و پس از مدتی در کنار پدر و برادر با توسعه فعالیت های تولیدی، برند فرش فرهی را تاسیس کردم. قابل ذکر است، این برند در زمینه ثبت ۱۰ اختراع، تولید فرش آنتی باکتریال، اخذ نشان سیب سبز از وزارت بهداشت و صادر کننده نمونه کشوری و... موفقیت های چشمگیری به دست آورده و همچنین با ایجاد شبکه توزیع فرش ماشینی با تاسیس شعب فرش فرهی در کشور (حدود ۶۰ شعبه)،

متوسط و ضعیف جامعه صدمات جدی وارد کرده است. به غیر از مشکلات داخلی، در ارتباط با کشورهای خارجی به منظور واردات مواد اولیه و استفاده از تکنولوژی‌های جدید، موانع زیادی وجود دارد. رشد منفی یا صفر اقتصاد کشور طی ۱۰ سال اخیر نیز گواه وضعیت نابسامان اقتصاد کشور است، در حالی که در گذشته، اقتصاد برخی از کشورهای منطقه مانند ترکیه و عربستان، کوچک‌تر از ایران بود و هم‌اکنون اقتصاد آن‌ها چندین برابر اقتصاد ایران شده، زیرا از ظرفیت‌های موجود برای رشد خود به خوبی بهره برده‌اند. در این میان، پیشنهاد می‌شود، اتاق‌های بازرگانی به عنوان نماینده بخش خصوصی کشور در تمامی وزارتخانه‌ها و نهادهای تصمیم‌گیری دولت حضور داشته باشند و مصوبات اقتصادی دولت با هماهنگی بخش خصوصی انجام گیرد تا از این پس شاهد تضاد در رویه‌ها و ابلاغ بخشنامه‌های غیر کارشناسی نباشیم.

افزایش نرخ ارز چه پیامدهایی برای شما به همراه داشته است؟

این موضوع مانند یک شمشیر دولبه است. در حال حاضر بخشی از هزینه‌های تولید به ریال پرداخت می‌گردد، ولی فروش محصول در بازارهای خارجی با نرخ دلار است که این موضوع به نفع صادرکنندگان است، ولی به دلیل افزایش نرخ تورم و کاهش قدرت خرید مردم، میزان فروش داخلی خصوصاً در مورد کالاهای غیر ضروری و لوکس کاهش خواهد یافت، بنابراین دولت باید نرخ ارز را واقعی کرده و متناسب با تفاوت نرخ تورم سالانه کشور با نرخ تورم آمریکا ارزش آن را افزایش دهد تا شاهد جهش‌های ناگهانی نرخ ارز نباشیم.

فرش ایرانی از چه مزیتی نسبت به فرش‌های خارجی برخوردار است؟

فرش‌های ماشینی ایرانی عمدتاً از نوع weaving و با شانه و تراکم بسیار بالایی به بازارهای خارجی عرضه می‌شود و از نظر ظرافت بافت، برترین فرش دنیا است و مشتریانی که به دنبال فرش‌های کلاسیک تراکم بالا هستند، بهترین گزینه را ایران می‌دانند. البته در حال حاضر برخی از رقبا مانند کشور ترکیه که بیشتر در زمینه فرش‌های مدرن فعالیت دارند، با کپی یا خرید طرح‌های کلاسیک ایرانی، فاصله تولیدات خود را با فرش‌های ایرانی کم کرده‌اند. متأسفانه در سال گذشته و امسال، بسیاری از فعالان صنعت فرش با توجه به نرخ بالای ارز به خرید ماشین‌آلات دست دوم از

کشور ترکیه روی آورده‌اند که عملاً باعث بازسازی صنعت فرش ماشینی ترکیه می‌شود.

سالانه چند میلیون دلار فرش ماشینی از کشور صادر می‌شود؟

این میزان در بخش فرش ماشینی حدود ۲۵۰ تا ۳۰۰ میلیون دلار و در رابطه با کل تولیدات نساجی حدود ۵۰۰ تا ۶۰۰ میلیون دلار است، در حالی که کشور ترکیه سالانه فقط ۲ میلیارد دلار صادرات فرش ماشینی دارد. متأسفانه تحریم‌ها ضربه زیادی به صادرات فرش وارد کرده و حتی بسیاری از تاجران ایرانی خارج از کشور، با وجود علاقه‌مندی بسیار، قادر به خرید فرش‌های ایرانی نیستند.

چه چشم‌اندازی برای صنعت فرش ماشینی متصور هستید؟

این صنعت، برای جبران کاستی‌های موجود، تاکنون تلاش‌های زیادی انجام داده و رشد خوبی داشته است. به نظر می‌رسد، با توجه به نرخ بالای دلار و عدم توجیه اقتصادی سرمایه‌گذاری با این نرخ دلار، میزان رشد این صنعت کاهش جزئی داشته باشد و به مرور ماشین‌آلات در حال استفاده، قدیمی شوند، مگر آنکه دولت نرخ دلار را واقعی، تحریم‌ها را برطرف و از تولید حمایت بیشتری نماید.

علاوه بر شهر کاشان، کدام یک از شهرهای کشور در صنعت فرش ماشینی فعالیت دارند؟

در حال حاضر تعداد زیادی کارخانه فرش ماشینی در شهرهای مشهد، اصفهان، یزد و کرمان وجود دارد که ۷۵ درصد از آن‌ها در شهر کاشان و آران و بیدگل مستقر می‌باشند. این شهر از دیرباز تاکنون، محل اصلی تولید فرش کشور بوده و هم‌اکنون نیز امکانات و کارگران حرفه‌ای زیادی در اختیار دارد.

وسخن آخر...

امیدوارم شرایط مناسبی برای حل مشکلات در کشور ایجاد شود و اقتصاد کشور به ثبات برسد. به اعتقاد بنده، دولت باید با ایجاد فضای رقابتی سالم، جلوی رانت و... را بگیرد و با واقعی نمودن نرخ دلار و کنترل تورم، زمینه برنامه‌ریزی و تصمیم‌گیری حداقل میان مدت را برای مدیران کشور فراهم سازد تا شاهد رشد اقتصادی و توسعه و تعالی صنعت و تولید در کشور باشیم. ■

دولت باید با ایجاد فضای رقابتی سالم، جلوی رانت و... را بگیرد و با واقعی نمودن نرخ دلار و کنترل تورم، زمینه برنامه‌ریزی و تصمیم‌گیری حداقل میان مدت را برای مدیران کشور فراهم سازد



مدیرعامل شرکت فرش جردن

دولت با بخش خصوصی تعامل سازنده داشته باشد

مهديه شهسواری

با توجه به رکود شدید در بازار فرش ماشینی، تولیدکنندگان فرش به ناچار ظرفیت تولید خود را کاهش داده‌اند که این موضوع مشکلات بسیاری را برای فعالان این صنعت به وجود آورده است. شرایط ویژه و نوظهور رقابت در بازار جهانی فرش در عصر حاضر، به خصوص توسعه فوق‌العاده و سریع فناوری صنعت فرش، موجب تغییرات عمده در مزیت‌های نسبی کشورهای تولیدکننده و صادرکننده این کالا شده است. از این رو ممکن است، رشد صنعت فرش ماشینی کشور در آینده مشکل و پیچیده‌تر گردد. حال به منظور بررسی معضلات موجود در صنعت فرش ماشینی و راهکارهای برون‌رفت از آن، گفت‌وگویی با مهدی نوروزپور، مدیرعامل شرکت فرش جردن انجام داده‌ایم که مشروح آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

ماشینی ایران از کشورهای رقیب به‌ویژه ترکیه شده است. صنعت فرش ماشینی کشورمان از نظر میزان ارزش افزوده و اشتغال، تولید، صادرات، به‌بود تراز تجاری و تراز پرداختی جایگاه ویژه‌ای در ترکیه دارد. مواردی مانند نزدیکی ترکیه به بازارهای اروپا و خاورمیانه، تکنیک‌های تولید فرش ماشینی، مواد خام با کیفیت و نسبتاً ارزان، وجود شبکه‌های بازاریابی قوی، فعالیت‌های موثر تحقیق و توسعه و همچنین اهمیت دادن به مقوله برندسازی در صنعت فرش و استفاده از ماشین‌آلات و فناوری روز در تولید فرش باعث شده تا صنعت فرش ماشینی ترکیه از قدرت رقابت بالایی در جهان برخوردار شود، به‌طوریکه به‌رغم شیوع ویروس کرونا در سال ۲۰۲۰ میلادی، شاهد افزایش صادرات فرش ماشینی ترکیه هستیم.

به منظور دستیابی به ماشین‌آلات با فناوری بالا چه اقداماتی باید انجام شود؟

دسترسی به ماشین‌آلات فرش با فناوری بالاتر که محصولات و فرآیندها را تغییر می‌دهند، در کشورهای رقیب ایران به سرعت در حال رشد است. افزایش توانایی رقابت ایران در بازارهای جهانی به‌طور قابل ملاحظه‌ای به توانایی به‌کارگیری فناوری‌های جدید در صنعت فرش بستگی دارد. در واقع، رشد پایدار صنعت فرش مستلزم تغییر در ساختار صنعتی به فناوری‌های پیشرفته است. روش‌های رقابت مبتنی بر فناوری، کیفیت طرح و اعتبار، جایگزین روش‌های سنتی رقابت در فرش ماشینی که مبتنی بر هزینه‌ها و قیمت‌های پایین بودند، شده‌اند. بنگاه‌های صنعت فرش ماشینی به منظور استفاده از بازدهی‌های نسبت به مقیاس، نیازمند دستیابی به ماشین‌آلات با فناوری بالاتر هستند، لذا در فعالیت‌های مبتنی بر فناوری، همکاری نزدیک با شرکت‌های تولید ماشین‌آلات و تولیدکنندگان الیاف امری ضروری است. برخی از تولیدکنندگان کشورمان به منظور دسترسی به ماشین‌آلات تولید جدید، شاید تا یک سال در صف انتظار باقی بمانند، در حالی که بسیاری از کشورهای رقیب ایران در فرش ماشینی، ماشین‌های دست دوم خود را صادر می‌کنند. تفاوت در فناوری بنگاه‌ها و کشورهای تولیدکننده فرش، عامل مهمی در عملکرد آن‌ها در فضای رقابتی به‌ویژه در بازارهای جهانی است.

فعالان صنعت فرش با چه مشکلاتی مواجه هستند و آیا دولت نگاه حمایتی به این صنعت دارد؟

یکی از معضلات اصلی این صنعت، الگوی مالیاتی دولت است، به همین



شرکت فرش جردن از چه سالی شروع به فعالیت کرد و هم‌اکنون چه تعداد پرسنل در آن فعالیت دارند؟

این شرکت فعالیت خود را از سال ۱۳۷۵ آغاز کرد و در حال حاضر با استفاده از ۶ دستگاه جدید و به‌روز شده، در حال تولید فرش می‌باشد. با توجه به نقش شرکت‌های نساجی و فرش در زمینه اشتغال‌زایی، حدود ۱۳۰ نفر نیز به‌طور مستقیم با این مجموعه همکاری دارند که در صورت اجرای طرح توسعه شرکت و رشد تولید، بر تعداد آنان افزوده خواهد شد.

بیماری کرونا چه تاثیری بر فرآیند کاری تولیدکنندگان فرش داشته است؟

بعد از شیوع این بیماری، بسیاری از صنایع مانند صنایع فرش ماشینی، به دلیل محدودیت‌های تردد و تعطیلی‌های مکرر، با مشکلات مختلفی از جمله افزایش هزینه‌ها و بهای تمام‌شده فرش و نهایتاً کاهش تولید روبه‌رو هستند. از سویی دیگر، به دلیل افزایش نرخ تورم در دو سال گذشته، تقاضای مصرفی خانوارها به فرش و سفارش مشتریان نیز به شدت کاهش یافته، لذا بنگاه‌های تولیدی با کاهش تولید و فروش مواجه شده‌اند که این موضوع منجر به کاهش سودآوری و بازدهی بنگاه‌های صنعتی شده است.

ایران در زمینه تولید فرش با چه کشورهایی رقابت دارد؟ گسترش تحریم‌های ظالمانه، باعث عقب ماندن فناوری صنعت فرش

دلیل بسیاری از تولید کنندگان به جای سرمایه گذاری در بخش تولید به دنبال بازارهای مالی دیگری مانند بازار مسکن، سکه یا ارز می‌روند و این موضوع، خروج سرمایه و سرمایه‌گذاران از کشور را به دنبال دارد. در کشورمان حدود ۶۰ درصد مالیات بر ارزش افزوده از تولید کننده دریافت می‌شود و این تیغی بر گلو تولید کننده است. متأسفانه رتبه ایران در شاخص‌های فضای کسب و کار مطلوب نیست، در حالی که مقام معظم رهبری بارها خطاب به مدیران کشور نسبت به اصلاح فضای کسب و کار تذکر داده‌اند. نرخ تورم دورقمی در ۵ دهه گذشته تداوم داشته و نرخ سود بانکی در سطح بالایی حتی نسبت به کشورهای همسایه قرار دارد و دولت صرفاً بر اخذ مالیات از بنگاه‌های تولیدی توجه دارد. تجربه تحول نظام اقتصادی کشورهای مختلف و حتی کشورهای در حال توسعه نشان می‌دهد، راهبرد اقتصادی دولت ابتدا باید بر اصلاح قوانین فضای کسب و کار، اصلاح نظام بودجه، اصلاح سیاست‌های پولی، کاهش نرخ تورم و ثبات اقتصادی، کاهش نرخ سود بانکی، شفافیت در مدیریت بخش دولتی و تجدید ساختار بانکداری باشد و سپس در صدد اصلاح نظام مالیاتی بر آید. از دیگر مشکلات اساسی تولید کنندگان می‌توان به عدم استرداد مالیات از سوی سازمان امور مالیاتی اشاره کرد، در حالی که بر اساس قانون، این سازمان موظف به پرداخت مابه‌التفاوت مالیات مازاد در یافتی مودیان است. به دلیل سخت‌گیری‌های این سازمان، کمتر تولید کننده‌ای بحث استرداد مالیاتی را مطرح می‌کند و سازمان امور مالیاتی نیز با شیوه‌های مختلف، مالیات‌های دیگری را بر تولید کننده تحمیل می‌کند. در حال حاضر دولت نیز به جای اصلاح قوانین، به دنبال بهترین راه برای گرفتن مالیات است و با شیوه‌های تنبیهی آن را از تولید کننده دریافت می‌کند.

تحریم‌ها، تورم و نوسانات نرخ ارز چه تأثیری بر فرآیند فعالیت تولید کنندگان داشته است؟

متأسفانه اعمال تحریم‌ها علیه کشورمان، صادرات فرش را با اختلال روبه‌رو کرده است. برای مثال، یک تولید کننده برای صادرات محصول، در ابتدا باید عنوان برند کالا را به نام یک برند خارجی تغییر داده و پس از آن برای دریافت مطالبات خود از میانبرهای دیگر استفاده کند که باعث افزایش هزینه‌های فروش خواهد شد. از سوی دیگر، با توجه به تورم و مشکلات اقتصادی موجود در کشور، قدرت خرید مردم به شدت پایین آمده، در حالی که قیمت فرش به نسبت قیمت جهانی، افزایشی نداشته است.

تغییرات نرخ ارز نیز یکی دیگر از عواملی است که بنگاه‌های صنعت فرش را تحت تأثیر قرار داده که این تغییرات از دو طریق صادرات (کانال درآمدی) و قیمت الیاف و ماشین‌آلات (کانال هزینه‌ای) بر سرمایه‌گذاری در صنعت فرش اثر می‌گذارد. هرچند افزایش نرخ ارز واقعی باعث کاهش قیمت کالاهای صادراتی در بازارهای جهانی می‌شود، ولی موجب گرانی دستگاه‌های تولید فرش و افزایش هزینه‌های وارداتی بنگاه‌های صنعت فرش هم خواهد شد که این امر توان دستیابی به آخرین فناوری‌ها را کاهش داده است.

در حال حاضر قیمت فرش در کشور تا چه میزان واقعی است؟

در قیاس با کشورهای دیگر، قیمت‌های داخلی، نه تنها واقعی نیست، بلکه کمتر از نرخ مورد انتظار است. البته شرکت فرش جردن به دلیل وضعیت بد بازار در تلاش است تا با تنوع بخشی، تغییر رنگ و تغییر متغیرهای کیفی محصول، دایره فروش کالاهای خود را توسعه بخشد که در همین راستا ارتباطاتی با برخی از شرکت‌های خارجی برقرار کرده است. با این حال به دلیل موانع متعدد صادرات در کشور، برخی از کشورها مانند ترکیه، هند، چین و مصر، در زمینه صادرات فرش مسیر ساده‌تری نسبت به ما دارند و ظرفیت تولید برخی از این شرکت‌های خارجی نیز بیشتر از میزان تولید فرش در کشورشان است.

طی سال گذشته چه میزان صادرات فرش ماشینی انجام شده است؟

تجارت جهانی فرش در سال‌های اخیر از رشد سریعی برخوردار بوده، به طوری که حجم آن بین سال‌های ۲۰۰۱ تا ۲۰۱۸ با ۱۰۰ درصد افزایش به ۳۱ میلیارد و ۵۹۹ میلیون دلار رسیده است. در حال حاضر نوسانات نرخ دلار باعث افزایش ریسک مبادلات خارجی فرش شده است. به عنوان مثال تولید کننده، محصول خود را با دلار ۲۷ هزار تومان تولید می‌کند، در حالی که ممکن است یک ماه آینده در زمان دریافت پول کالای فروخته شده، قیمت دلار کاهش یافته باشد. با این حال شرکت فرش جردن در تلاش است تا در سال جاری فعالیت‌های تولیدی خود را تکمیل کرده و بار دیگر به صادرات فرش جان ببخشد. در همین راستا، اقدامات لازم برای انجام صادرات از مردادماه امسال شروع شده و در صورت بهبود وضعیت اقتصادی کشور، طرح‌های توسعه‌ای شرکت فرش جردن نیز اجرا خواهد شد.

چه انتظاری از دولت جدید دارید؟

دولت باید در یک دوره گذار در چارچوب توسعه فعالیت بنگاه‌های تولید فرش و جهت‌گیری فزاینده صادراتی، یک رهیافت جدید پویا برای این صنعت قدیمی کشور اتخاذ کند که این امر مستلزم دخالت‌های موافق بازار و ایجاد انگیزش‌ها، به‌ویژه طی دوره گذار است تا بدین ترتیب تخصیص کارآمدتری از منابع انجام گیرد. حمایت دولت از بنگاه‌ها برای رقابت جهانی و مقررات‌زایی داخلی باید هزینه‌های تولید فرش را کاهش دهد و علاوه بر این، سیاست‌ها باید بر ارتقا و توسعه بنگاه‌های فرش و ظرفیت کارآفرینی داخلی متمرکز شود. برای دستیابی به این مهم، باید ثبات اقتصادی، حمایت‌های مالی، تطبیق فناوری و دیپلماسی اقتصادی در دستور کار قرار گیرد. از سوی دیگر، دولت باید به منظور توسعه منافع اقتصادی، اجتماعی و صنعتی، برنامه‌های خاصی را جهت توسعه بنگاه‌های کوچک و متوسط فرش تدارک ببیند و سیاست‌های آن بر توسعه ظرفیت فناوری بنگاه‌های صنعت فرش ماشینی و توسعه تولید صادرات محور معطوف شود. البته چنین امری به برخورداری دولت از یک راهبرد شفاف مدیریت فناوری صنعت فرش و حمایت ویژه از صادرات فرش ماشینی بستگی دارد و از طریق سیاست‌های حمایتی کلان اقتصادی در راستای اثربخشی، چنین فرآیندی تسریع می‌گردد.

و سخن آخر...

حمایت دولت از بخش خصوصی در یک اقتصاد پیشرو به مجموعه پیچیده‌ای از قوانین (به‌ویژه قانون رقابت)، زیرساخت‌های گسترده فیزیکی و نهادی، محیط با ثبات اقتصادی و سیاسی، توسعه بازارهای مالی، جذب سرمایه‌گذاری، توسعه بنگاه‌های کوچک و متوسط SMEs، انعطاف‌پذیری مقررات بازار کار و همچنین سیستم‌های ارتقای فناوری و آموزش و یادگیری نیاز دارد تا در مسیر که ابعاد توسعه صنعتی دائم تغییر می‌کند، توانایی حرکت همگام با این تغییرات را داشته باشد. طبیعی است که فراهم شدن این مجموعه، در مسیر ایجاد شرایط لازم جهت پیاده‌سازی یک الگوی توسعه صنعتی به صورت خودکار اتفاق نمی‌افتد. ایجاد بنیان‌های نهادی و زیربنایی برای توسعه بخش خصوصی از وظایف ضروری دولت است. از دولت محترم توقع داریم تا با توجه به عشق و علاقه‌ای که مردم به نظام جمهوری اسلامی ایران دارند، جهت رفع معضلات موجود بنگاه‌های صنعتی گام‌های اساسی بردارد. بسیاری از مشکلات تولید با تعامل سازنده دولت با بخش خصوصی برطرف خواهد شد و در این مسیر نیازی به تدوین بخشنامه‌های مختلف نیست. در حال حاضر، بخش تولید به وجود یک فضای رقابتی مناسب نیاز دارد و به این منظور باید مسیرها را هموار کرد. ■



بسیاری از مشکلات تولید با تعامل سازنده دولت با بخش خصوصی برطرف خواهد شد و در این مسیر نیازی به تدوین بخشنامه‌های مختلف نیست. در حال حاضر، بخش تولید به وجود یک فضای رقابتی مناسب نیاز دارد و به این منظور باید مسیرها را هموار کرد

در وینار تخصصی انجمن ملی صنعت پخش ایران بررسی شد

چالش تداخل قوانین در نظام توزیع کشور

ثمانه نادری

و بهینه کالاهای دارویی و محصولات FMCG شناخته می‌شود. همچنین این انجمن طی سال‌های گذشته در لیست تشکلهای برتر اتاق ایران قرار گرفته و یکی از اساسی‌ترین مشکلات آن، تداخل قوانین و دستورالعمل‌های متفاوت و متنوع وزارتخانه‌ها و نهادهای نظارتی گوناگون است.

کارگر با بیان اینکه شرکت‌های غیردارویی، اقدام به اخذ مجوز فعالیت از وزارت صمت می‌نمایند و تمام اطلاعات مرتبط با آن در سامانه ثبت می‌شود، افزود: اعضای انجمن ملی صنعت پخش ایران و متولیان وزارتخانه صمت بر این باور هستند که با توجه به ثبت اطلاعات در سامانه وزارت صمت، اخذ مجوز مجدد یا ثبت اطلاعات در سامانه وزارتخانه ضروری نیست.

رئیس هیات مدیره انجمن ملی صنعت پخش ایران تصریح کرد: کمیته تخصصی هیات مقررات‌زایی، موضوع صدور مجوز را از بند پ ماده ۷ قانون احکام دائمی توسعه، برداشت نمی‌کند، لذا ضوابط مربوط به اطلاعات حوزه پخش محصولات غیردارویی با رعایت مواد ۲ و ۳ قانون بهبود محیط کسب و کار، مستلزم بازنگری مجدد است و در این راستا باید نظر بخش خصوصی اعمال گردد.

وی اطلاعات موجود در سامانه وزارت صمت را لازمه فعالیت وزارت بهداشت دانست و افزود: این اطلاعات باید در اختیار سازمان غذا و دارو قرار گیرد تا از طریق آن، اقدامات خود را تعریف کند، ولی متأسفانه رای کمیته تخصصی هیات مقررات‌زایی و تسهیل صدور مجوز کسب و کار

جلسه تخصصی انجمن ملی صنعت پخش ایران با موضوع "تداخل قوانین در نظام توزیع کشور" از طریق وینار برگزار شد. در این رویداد دکتر سهراب کارگر؛ رئیس هیات مدیره انجمن ملی صنعت پخش ایران، مهندس احمد شیروانی؛ دبیرکل انجمن ملی صنعت پخش ایران، دکتر محمود نجفی عرب؛ رئیس کمیسیون اقتصاد سلامت اتاق بازرگانی تهران، جمشید فروزش؛ دبیرکل انجمن صنایع شوینده، بهداشتی و آرایشی ایران و همچنین دکتر سید ابراهیم هاشمی و مهندس وفا تقی‌پوریان از اعضای هیات مدیره انجمن ملی صنعت پخش ایران به بیان نقطه‌نظرات خود در ارتباط با موضوع این وینار پرداختند.

دکتر سهراب کارگر؛ رئیس هیات مدیره انجمن ملی صنعت پخش ایران با بیان اینکه صنعت پخش کشور با مشکلات زیادی روبه‌رو است، گفت: در حال حاضر این انجمن با حدود یک‌هزار و ۷۰۰ عضو و به کمک شرکت‌های عضو و ۱۶ شعبه فعال در سطح کشور، مسئولیت توزیع ۱۰۰ درصدی دارو و ۸۵ درصدی محصولات غذایی، آرایشی، بهداشتی و شوینده را بر عهده دارد.

وی با اشاره به اینکه شاغلان فعال در این صنعت به صورت مستقیم بیش از یک‌صد و ۲۰ هزار نفر هستند، گفت: رسالت توزیع محصولات با در اختیار داشتن بیش از ۲۵ هزار دستگاه خودرو و ۶ هزار سوله و انبار مجهز در سطح کشور بر عهده اعضای انجمن ملی صنعت پخش است که به عنوان بازوی توانمند دولت‌ها در فرآیند توزیع منظم، سریع

دولت ضمن بی‌توجهی به موضوع کیفیت کالاها، متولی واحدی را برای صنعت پخش جهت نظم‌بخشی به برنامه‌های آن تعیین نکرده، به همین دلیل سازمان‌های دولتی، وزارتخانه‌های متعدد، شهرداری، پلیس و... در امور این بخش مداخله می‌کنند





با نظر وزیر اقتصاد وقت، باطل و اجرایی نشده است.

کارگر در ادامه لیستی از مسائل و ابهامات دیگر این حوزه ارائه کرد و گفت: امیدوارم مسئولان محترم سازمان غذا و دارو با توجه به شعار "تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زایی‌ها" جهت حل مشکلات اقدامات اساسی انجام دهند و وزیر محترم بهداشت نیز با انتخاب مدیران جهادی و آگاه در این عرصه قدم بردارد.

مهندس احمد شیروانی، دبیر کل انجمن ملی صنعت پخش ایران نیز در این نشست به موضوع مداخله دولت در فعالیت بخش‌های مختلف اقتصادی اشاره کرد و گفت: دولت ضمن بی‌توجهی به موضوع کیفیت کالاها، متولی واحدی را برای صنعت پخش جهت نظم‌بخشی به برنامه‌های آن تعیین نکرده، به همین دلیل سازمان‌های دولتی، وزارتخانه‌های متعدد، شهرداری، پلیس و... در امور این بخش مداخله می‌کنند.

شیروانی در ادامه افزود: یکی دیگر از مشکلات صنعت پخش، ضرورت صدور مجوز موازی از سازمان غذا و دارو است، در حالی که اطلاعات مربوط به این صنعت در سامانه جامع تجارت و سامانه انبارها ثبت شده است. متأسفانه در کشور ما، ارگان‌های دولتی محدودیت زیادی برای بخش خصوصی ایجاد کرده‌اند که این موضوع، مشکلات زیادی را به وجود آورده است.

دکتر محمود نجفی عرب، رئیس کمیسیون سلامت اتاق بازرگانی تهران از دیگر سخنرانان این وبینار، در خصوص مشکل تراشی نهادهای دولتی از جمله سازمان غذا و دارو اظهار کرد: متأسفانه این سازمان خود را متولی صنایع می‌داند و در بخش‌های مختلف، اقدامات بازدارنده‌ای انجام داده که موجب افزایش هزینه‌ها شده است.

وی تداخل قوانین را از اصلی‌ترین چالش‌های بخش تولید دانست و تأکید کرد: در حال حاضر سازمان ملی استاندارد، نظارت بر همه کالاها از جمله کالاهای سلامت‌محور را بر عهده دارد، در حالی که این وظیفه به سازمان غذا و دارو نیز محول شده که در چنین شرایطی، فعالان کسب‌وکار برای ترخیص کالا از گمرک باید از هر دو سازمان مجوز دریافت کنند. از سوی دیگر، وظیفه اصلی سازمان غذا و دارو، رگولاتوری و نظارت بر کالاهای سلامت‌محور است، اما وظایف دیگری مانند قیمت‌گذاری، نظارت بر کمیت و... نیز به آن محول شده است.

نجفی عرب با بیان اینکه وزارت صمت طبق قانون، وظیفه تأمین کالاهای مورد نیاز جامعه را بر عهده دارد، گفت: وظایف این نهاد به سازمان‌های دولتی دیگر نیز واگذار شده و در فرآیند قانون‌گذاری از نظرات تشکل‌ها بهره‌نمی‌گیرند.

جمشید فروزش، دبیر کل انجمن صنایع شوینده، بهداشتی و آرایشی ایران نیز با اشاره به اینکه در حال حاضر شرکت‌های پخش و تولیدکننده موظف هستند تا در سامانه جامع تجارت، اطلاعات خود را وارد کنند، افزود: آمارها باید در سامانه جامع انبارها نیز وارد شده و از طریق سامانه تیتک در اختیار سازمان غذا و دارو قرار گیرد، اما ظاهراً نیت اصلی، گرفتن هزینه کد "آی آر سی" است و تا این مبلغ دریافت نشود، مشکل حل نخواهد شد.

دکتر سید ابراهیم هاشمی، عضو هیات مدیره انجمن ملی صنعت پخش ایران از دیگر سخنرانان این وبینار با ذکر اینکه فرآیند ثبت اطلاعات در سامانه‌ها و کنترل بازار اشتباه نیست، گفت: انجام هر کاری منوط به اصلاح زیرساخت‌ها است، در حالی که به نظر می‌رسد، سامانه TTAC در شرکت‌های پخش غیر دارویی با تعداد کالای زیاد، زیرساخت‌های ممکن را برای خدمات‌دهی مناسب نداشته باشد، از این رو باید اطلاعات درج شده محصولات دارویی، در سامانه ثبت شود تا بتوان مدیریتی لازم را به دست آورد.

در پایان این نشست نیز مهندس وفا تقی پوریان، عضو هیات مدیره انجمن ملی صنعت پخش ایران خاطرنشان کرد: متأسفانه قانون بهبود مستمر محیط کسب‌وکار رعایت نمی‌شود، در حالی که لازمه پیشرفت بخش‌های مختلف توجه به این امر است.

وی با اشاره به فقدان متولی مشخص برای صنعت پخش، ادامه داد: شهرداری‌ها و معاونت‌های آن و معاونت‌های وزارتخانه‌های صمت، بهداشت و... دچار اختلاف سلیقه هستند و همین امر کار ما را دشوار می‌کند. از طرفی دستورالعمل‌های صادر شده از سوی نهادهای دولتی بعضاً ابلاغ نشده، اما از صنایع توقع رعایت آن را دارند. بر همین اساس، سازمان‌های بالادستی به جای حمایت از صنعت پخش، بر چالش‌های آن افزوده‌اند. ■

وظیفه اصلی سازمان غذا و دارو، رگولاتوری و نظارت بر کالاهای سلامت‌محور است، اما وظایف دیگری مانند قیمت‌گذاری، نظارت بر کمیت و... نیز به آن محول شده است

هدف ما احیای اصالت فرش ایرانی است

عارف فغانی



فعالیت‌های شرکت فرش شاهکار درین کاشان هستیم و در این راستا از دولت انتظار داریم تا توجه ویژه‌ای به این موضوع داشته باشد. مبینی به برنامه مدیران و حسابداران مالی این شرکت برای خرید ماشین‌های دیگر به منظور افزایش صادرات و تولید، اشاره کرد و گفت: در حال حاضر محصولات این شرکت به ۲۷ کشور دنیا صادر می‌شود و بازارهای داخلی را نیز تامین می‌کند. البته در صدد تنوع بخشی به سبد محصولات متناسب با سلاقی مختلف هستیم و به منظور افزایش تولید، همه رنگ‌ها و نقشه‌های به کار گرفته شده در فرش‌های تولیدی ۲۷ کشور دنیا را بررسی و پیش‌بینی کرده‌ایم.

مدیر فروش شرکت فرش شاهکار درین کاشان، تولید فرش ۱۲۰۰ شانه، ۷۰۰ شانه و ۵۰۰ شانه را از تولیدات مهم این شرکت دانست و بیان کرد: برخی از این تولیدات به فرش‌های مورد نیاز خانه‌های مدرن اختصاص دارد. با توجه به اینکه فرش ایرانی به عنوان کالای پربازده و پرفرودار شناخته شده و از دیرباز تاکنون مورد توجه بازارهای صادراتی بوده، برای توسعه به حمایت هر چه بیشتر دولت نیاز دارد. این محصول با حمایت‌های ویژه از آن و انجام پشتیبانی‌های لازم، درآمد ارزی زیادی نصیب کشور خواهد کرد.

وی تاکید کرد: تلاش مادر این شرکت بر این است که محصول ایرانی را به تمام کشورهای دنیا معرفی کرده و باتکیه بر همکاری بانک‌ها و مدیران بخش‌های دولتی، آماده جنگ اقتصادی با دشمنان خارجی باشیم. رئیس هیات مدیره شرکت فرش شاهکار درین کاشان با اشاره به تاثیر مستقیم ویروس کرونا بر همه کسب و کارها گفت: خوشبختانه مدیران این شرکت، عواقب اقتصادی این ویروس را خیلی زود شناسایی کرده و متناسب با آن، برنامه‌هایی تدوین کردند تا از ضررهای احتمالی جلوگیری شود.

مبینی به مشکلات موجود در صنعت فرش اشاره کرد و افزود: در حال حاضر با مشکلاتی مانند افزایش نرخ ارز، نبود ارز کافی برای ثبت سفارش، موانع واردات ماشین‌آلات مورد نیاز، کمبود نقدینگی و همچنین بی‌توجهی بانک‌ها در تامین مالی بخش تولید مواجه هستیم که امیدوارم با بازنگری قوانین و توجه ویژه به نیازها و مطالبات تولیدکنندگان، برطرف گردد.

مدیر فروش شرکت فرش شاهکار درین کاشان با اشاره به پربازدید بودن نشریه دنیای سرمایه‌گذاری و کیفیت مطلوب محتوای آن، ادامه داد: امیدوارم مدیرانی که مطالب بنده از طریق این نشریه را می‌خوانند، برای توسعه این صنعت، اهتمام ویژه‌ای داشته باشند تا فرش ایرانی، اصالت و مفهوم گذشته خود را بار دیگر در بازارهای جهانی به دست آورد. ■

موانع موجود بر سر راه واردات تجهیزات و ماشین‌آلات مورد نیاز صنعت فرش، یکی از چالش‌های اصلی فعالان این صنعت است. علاوه بر این، تولیدکنندگان صنعت فرش به دلیل تحریم‌ها، با محدودیت‌های ثبت سفارش و کاهش قدرت خرید مردم مواجه هستند که این موضوع، معضلات زیادی به ویژه در زمینه فروش محصولات را برای آنان به وجود آورده است.

ابوالفضل مبینی، رئیس هیات مدیره و مدیر فروش شرکت فرش شاهکار درین کاشان، با بیان اینکه عنوان ششمین صادرکننده نساجی ایران به این شرکت اختصاص یافته است، اظهار کرد: شرکت فرش شاهکار درین کاشان از سال ۱۳۸۹ احداث گردید و در سال ۱۳۹۱ با استفاده از ماشین‌آلات به‌روز شرکت‌های معروفی مانند شونهر و وندویل، شروع به کار کرد. در حال حاضر نیز عمده فعالیت این شرکت، صادرات فرش و بازاریابی این محصول با کیفیت است که خوشبختانه با تولیدات دنیا قابل رقابت می‌باشد.

وی به سوابق خود اشاره کرد و گفت: بنده حدود ۳ سال به‌طور پیاپی از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت به عنوان صادرکننده قابل تقدیر و کارآفرین نمونه و جوان کشور شناخته شدم و در حال حاضر نیز فعالیت‌های زیادی به منظور تامین بازار داخلی و خارجی انجام می‌دهم. رئیس هیات مدیره شرکت فرش شاهکار درین کاشان با اشاره به اینکه در سال جهش تولید، یک ماشین ۱۲۰۰ تنی با عرض ۴ متر به سبد محصولات این شرکت اضافه شده است، افزود: با توجه به شعار زیبای رهبر معظم انقلاب اسلامی، امسال در صدد افزایش تولیدات و

اقتصاد کلان



در این بخش می خوانیم:

- عوامل موثر در رونق دوباره بازار سرمایه
- اولویت منافع کشور؛ حمایت از سرمایه گذاری
- طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» گره گشای مشکلات اقتصادی کشور

وزیر امور اقتصاد و دارایی

بانک‌ها ۹۷ درصد پول و نقدینگی کشور را منتشر می‌کنند

مصطفی حاتمی



شکل کنونی کسب و کار بانکی، نسبت به نابرابری و فقیر و غنی، نه تنها بی تفاوت نیست، بلکه اغنیاء را به فقرا ترجیح می‌دهد و نابرابری را تعمیق می‌کند

وزیر امور اقتصاد و دارایی در سی و یکمین همایش بانکداری اسلامی، نقطه نظرات خود درباره نظام بانکی را در ۵ سرفصل اصلی شامل «بانک‌ها، خلق پول و پشتیبانی از تولید»، «حکمرانی شرکتی در بانک‌ها و مساله نظارت»، «مدل کسب و کار بانکی»، «لزوم تفکیک نهادی و کارکردی در نظام بانکی» و «شمول مالی» تشریح و ابزار امیدواری کرد تا با دریافت بازخوردهای صاحب‌نظران، وزارت اقتصاد بتواند برنامه تحول در نظام بانکی را نهایی و به اجرا بگذارد.

سید احسان خاندوزی با بیان اینکه یکی از محورهای مورد نظر همایش «نقش و مسئولیت نظام بانکی در پشتیبانی از تولید» است، گفت: اینکه بانک‌ها چه کمکی می‌توانند به تولید کنند، به درک ما از بانک و کارکردهای آن بستگی دارد. اگر بانک را صرفاً واسطه وجوه تلقی کنیم، نقش بسیار محدود و منفعلی در پشتیبانی از تولید پیدا می‌کند، ولی اگر بانک را نهادی بدانیم که ۹۷ درصد پول و نقدینگی کشور را منتشر می‌کند و به موارد مصرف آن تخصیص می‌دهد، آنگاه این سوال مطرح می‌شود، بانکی که به بدهکار کردن خود، پول خلق کرده، به جای آن کدام دارایی‌ها را اکتساب کرده و ترکیب ترازنامه‌اش را چگونه تغییر داده است؟ آیا اعتبار جدید؛ صرف تأمین مالی بخش‌های مولد، فعالیت‌های کارآفرینانه و محصولات مورد تقاضای مردم شده یا صرف اقدامات غیرمولد، سفته‌بازی روی دارایی‌های موجود، تسهیلات رابطه‌ای ناسالم و... شده است؟

این مقام مسئول تأکید کرد: مساله فقط کمیت پول و نقدینگی نیست و کیفیت خلق پول نیز به اندازه کمیت آن حائز اهمیت است و بانک‌ها باید به نحوی هدایت و اداره شوند که نقش سازنده پول را در قانون توجه قرار دهند.

وزیر امور اقتصاد و دارایی در ادامه با اشاره به حکمرانی شرکتی در بانک‌ها و مساله نظارت گفت: حال دو سوال قابل طرح است: اول اینکه اگر منافع بانک‌ها اقتضا نکند که وارد تأمین مالی تولید شوند، چه مسئولیتی متوجه آن‌ها است؟ نهاد ناظر چه زمانی متوجه تصمیمات بانک‌ها در خصوص نحوه تخصیص اعتبارات می‌شود؟ امکان دارد، یک بانک هزاران میلیارد تومان نقدینگی جدید را صرف ساخت مجتمع‌های فروشگاهی بزرگ مقیاس کند یا پول جدید را برای تأمین واحد مسکونی یا پرداخت حقوق به کارکنان شاغل در نهادی کند که سهامدار بانک است که چنین اقداماتی، نقدینگی مخرب و خودافزارا در کشور افزایش می‌دهد.

خاندوزی به یکی دیگر از محورهای همایش که آسیب‌شناسی مدل کسب و کار بانکی است، اشاره کرد و گفت: گاهی کسب و کار بانکی به تأمین مالی و اعطای تسهیلات به یک واحد تولیدی معطوف می‌شود که در مقایسه با تأمین مالی فعالیت‌های غیرتولیدی یک گام به جلواست، اما راه موثرتر، تأمین مالی زنجیره ارزش (supply chain finance) است، آن هم نه از طریق اعطای تسهیلات و اخذ وثیقه، بلکه از طریق اعطای خط اعتباری بر مبنای شایستگی اعتباری.

وی تصریح کرد: در حال حاضر کسب و کار بانکی یک منطقه امن را برای خود شناسایی کرده و حاضر نیست به راحتی از آن خارج شود. این منطقه امن بر اساس سه رکن «اعطای تسهیلات»، «دریافت نرخ بهره» و «انجام عملیات در بالای خط ترازنامه» استوار است، اما منطقه فعالیتی که اقتصاد به آن نیاز دارد و تلاش بیشتر شبکه بانکی را می‌طلبد، مستلزم اعطای خط اعتباری، دریافت کارمزد و عملیات در زیر خط ترازنامه است.

وزیر امور اقتصاد و دارایی در ادامه سخنان خود بر لزوم «تفکیک نهادی و کارکردی بانک‌ها» تأکید کرد و گفت: در شبکه بانکی کشور، همه بانک‌ها در پارادایم موجود، کارکردهای مشابهی دارند و برای آن‌ها کار ویژه مشخص و متمایز تعریف نشده است. در قانون عملیات بانکی بدون ربا، توجه ویژه‌ای به بانکداری سرمایه‌گذاری شده و عملیات بانکی در قالب بانکداری تجاری، توسعه‌ای و تخصصی تفکیک نشده و نوع اخیر عملیات بانکی نادیده گرفته شده است.

خاندوزی به مساله فراگیری مالی اشاره کرد و گفت: نظام بانکی وثیقه‌محور، آن هم نظامی که وثایق در آن تنها «عین معین» تعریف شده است، ثروتمندان را به فقرا ترجیح می‌دهد و منابع مالی را از کسانی سلب می‌کند که بیشترین نیاز را به آن دارند. در واقع، شکل کنونی کسب و کار بانکی، نسبت به نابرابری و فقیر و غنی، نه تنها بی تفاوت نیست، بلکه اغنیاء را به فقرا ترجیح می‌دهد و نابرابری را تعمیق می‌کند. وی در پایان افزود: توسعه «شمول مالی» نه تنها مستلزم آن است که بانک‌ها، بیمه‌ها و سایر نهادهای مالی در سیاست‌ها و برنامه‌های کسب و کار خود بازنگری کنند، بلکه نهادهای سیاست‌گذار و سایر ذی‌نفعان باید به صورت یکپارچه و با مشخص کردن وظایف، در این مسیر حرکت کنند. البته برای تحقق این موضوع، مقدمات تدوین سند ملی فراگیری مالی در وزارت امور اقتصادی و دارایی آماده شده و برای ایجاد اجماع ملی در این خصوص، پیشنهادی برای هیات وزیران ارسال شده است. ■

عوامل موثر

در رونق دوباره بازار سرمایه

مرتضی فغانی
عضو اتاق بازرگانی تهران



زمزمه‌هایی برای در
پیش گرفتن سیاست
قیمت‌گذاری دستوری
از سوی دولت جدید
به گوش می‌رسد
که می‌تواند به‌طور
مستقیم بر ارزش سهام
شرکت‌هایی مانند
صنایع فولاد و سیمان
تاثیر بگذارد و در نتیجه
شاهد افت بازار سرمایه
باشیم

حاکمی از بازگشت سریع ایالات متحده به برجام بود، اما همان‌طور که بسیاری از صاحب‌نظران در همان ابتدا تاکید داشتند، دولت این کشور با توجه به شرایط اقتصادی ایران و تاثیر تحریم‌های دوره ترامپ، تمایل چندانی به بازگشت سریع به این توافق نداشت و به دنبال اضافه کردن تعهدات جدیدی برای ایران و شانه خالی کردن از تعهدات پیشین خود بود که البته روی کار آمدن دولت جدید در ایران نیز گفت‌وگوها را به تاخیر انداخت. در این شرایط بسیاری از تحلیلگران توقع خود از احتمال احیای توافق هسته‌ای را پایین آورده و برخی این احتمال را کمتر از ۵۰ درصد ذکر کرده‌اند. عدم احیای توافق هسته‌ای حداقل مانع دسترسی ایران به ۱۰۰ میلیارد دلار منابع ارزی خواهد شد و اشکالات فراوانی برای دسترسی ایران به ارز حاصل از صادرات ایجاد خواهد کرد که در چنین شرایطی شاهد افزایش تورم و قیمت دلار در کنار دشواری‌های عمده برای صنایع تولیدی و دیگر بخش‌های اقتصادی حاضر در بازار سرمایه خواهیم بود. اگر چه در کوتاه‌مدت، شاید افزایش نرخ ارز روی رشد قیمت برخی از سهام شرکت‌های صادرات‌محور تاثیر مثبت داشته باشد، اما در بلندمدت باعث افت شاخص‌های بنیادی و همچنین افت کلی بازار سرمایه می‌شود.

از سوی دیگر، زمزمه‌هایی برای در پیش گرفتن سیاست قیمت‌گذاری دستوری از سوی دولت جدید نیز به گوش می‌رسد که می‌تواند به‌طور مستقیم بر ارزش سهام شرکت‌هایی مانند صنایع فولاد و سیمان تاثیر بگذارد و در نتیجه شاهد افت بازار سرمایه باشیم. در پایان می‌توان گفت، حتی در صورتی که عوامل ذکر شده، وضعیت مناسبی یافته و شاهد رشد بازار سرمایه باشیم، نمی‌توان شاهد رشدی هیجانی در این بازار مانند نیمه نخست سال ۱۳۹۹ بود. از این رو بازار کنونی، جایگاه مناسبی برای افراد تازه‌کار به منظور کسب سود نخواهد بود و جایگاه شرکت‌های سبدگردان و دیگر موسسات حرفه‌ای بیش از پیش اهمیت خواهد یافت. از طرفی، نگاه مسئولانه‌تر از سوی شرکت‌های حقوقی بزرگ و سایر نهادهای مرتبط با بازار سرمایه برای خودداری از اظهارات متناقض و همچنین اقدامات مشکوک برای به هم ریختن بازار سرمایه از مهمترین درس‌هایی است که می‌توان از افت و خیز این بازار در سال گذشته آموخت. در کنار تمام این موارد، تقویت نهادهای نظارتی بی‌طرف به منظور اطمینان از عملکرد قانونی سازمان‌های موجود در بازار سرمایه ضروری است. ■

بازار سرمایه ایران در زمستان سال ۱۳۹۸ و همچنین بهار و دو ماه نخست تابستان سال ۱۳۹۹ رشد خیره‌کننده‌ای را تجربه کرد، به‌طوری که شاخص کل بورس تقریباً به کانال دو میلیون و ۱۰۰ هزار واحد رسید و دیری نپایید که این شاخص، با یک میلیون واحد افت به کانال یک میلیون و ۱۰۰ هزار واحد رسید. علاوه بر این، خروج سرمایه هم به رکوردی تاریخی دست یافت و فقط در دوم شهریورماه ۱۳۹۹ بیش از ۳۰۰ هزار میلیارد تومان پول حقیقی از بازار خارج شد، با این حال همان‌طور که پیش‌بینی می‌شد، ریزش بورس به عنوان شاخصی از بازار سرمایه ایران نمی‌توانست پایدار باشد و بر خلاف ریزش‌های قبلی، بازار سرمایه در کمتر از یک سال، دوباره روند صعودی را به خود گرفت تا آنکه در شهریورماه امسال، شاخص بورس به کانال یک میلیون و ۶۰۰ هزار واحد نزدیک شد. علاوه بر وضعیت امیدبخش شاخص، عوامل مختلفی دیگری وجود دارند که نوید بازاری پررونق را می‌دهند که نخستین عامل را باید گزارش‌های ۳ ماهه و ۶ ماهه شرکت‌هایی دانست که در حوزه صادرات فعالیت می‌کنند. با توجه به اینکه بر خلاف پیش‌بینی‌های اولیه، دولت جدید اقدام به کاهش قیمت ارز نکرده و قیمت دلار در بازار آزاد و سامانه نیما هم کاهش نیافته است، لذا اثر مثبت این موضوع روی EPS شرکت‌ها و افت قیمت سهام آن‌ها، خریداران دوباره به بازار سرمایه بازگشته‌اند. از طرفی، ثبات و رشد قیمت‌ها در بازار جهانی نیز باعث شده که وضعیت و سهام این شرکت‌ها مثبت باشد. با این حال با وجود نشانه‌های ایجابی از افزایش رونق بازار سرمایه، عواملی دیگری نیز وجود دارند که باعث کاهش رونق و افت این بازار می‌شوند که یکی از مهمترین آن‌ها باید افزایش نرخ بهره دانست. البته این موضوع منجر به خروج سرمایه‌ها از بورس و سراریز شدن آن به حساب‌های سپرده می‌شود، امری که در بلندمدت باعث خلق پول و افزایش پایه پولی کشور شده و نهایتاً افزایش تورم را به همراه خواهد داشت. اگر چه افزایش تورم در بلندمدت موجب بالا رفتن قیمت و رشد دارایی‌های مالی و فیزیکی خواهد شد، اما اگر این میزان از حدی فراتر رود، به‌طوری که منجر به ابرتورم یا مشابه آن شود، تمایل برای تبدیل دارایی‌های ریالی به دارایی‌های ارزی نیز افزایش خواهد یافت. یکی دیگر از عوامل تاثیرگذار بر رشد بازار سرمایه کشور، نتیجه گفت‌وگوهای هسته‌ای و سرنوشت برجام است. با آغاز به کار دولت جدید آمریکای برخی از گمانه‌زنی‌های اولیه

تعدادی از نمایندگان مجلس شورای اسلامی مطرح کردند

طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» گره‌گشای مشکلات اقتصادی کشور

سید قاسم قاری

تعداد زیادی از طرح‌های اعلام وصول شده در مجلس یازدهم، به بحث‌های اقتصادی اختصاص دارد که همین رویکرد، نشان از اهمیت ویژه مباحث این حوزه در بین نمایندگان مردم دارد. در این میان، یکی از موضوعاتی که اخیراً در مجلس شورای اسلامی، رای به فوریت بررسی آن داده شد، طرحی با موضوع «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» و رفع انحصار از فرآیند صدور برخی از مجوزهای مذکور است که در حال حاضر در سایه انحصار ایجاد شده در فرآیند اعطای بعضی از مجوزهای کسب و کار در کشور، علاوه بر اینکه هزینه خرید خدمت در این بازارها افزایش یافته، بازار سیاه خرید و فروش این مجوزها را نیز رونق داده است. از طرفی، الکترونیکی شدن فرآیند صدور و تعیین درگاه یکتا برای پیگیری انواع مجوزها، تعیین سقف زمان مشخص برای مدارک و استعلامات لازم، تسهیل حداکثری شرایط اخذ و ایجاد فضای رقابتی سالم، همگی از عواملی هستند که در صورت تحقق، می‌توانند زمینه رفع انحصار از برخی مشاغل خدماتی و اشتغال‌زایی بسیاری از جوانان را فراهم کند. برای بررسی بیشتر این موضوع و فواید طرح مورد نظر، گفت‌وگویی با تعدادی از نمایندگان مجلس شورای اسلامی انجام داده‌ایم که مشروح آن به نظر خوانندگان ارجمند می‌رسد.

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس با تأکید بر اینکه در فضاهای رقابتی هیچ‌کسی از انحصار نفع نمی‌برد، افزود: تصویب این طرح باعث از میان برداشته شدن انحصار می‌شود. تاکنون بر اساس رویه‌های موجود در کشور، یک‌سری انحصار تحت عنوان حریم صنفی و غیره ایجاد شده، اما با رفع این انحصارها، فقط افراد توانمند، مبتکر و فعال باقی خواهند ماند.

قادری با اشاره به اینکه طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار»، راهگشا و کلیدی بوده و می‌تواند به عنوان یکی از حوزه‌های کم‌خرج در شرایط تحریمی، گره‌گشای مشکلات اقتصادی کشور باشد، گفت: در کنار این طرح و با تصویب طرح تأمین منابع مالی برای تولید، می‌توان در صدم مناسب‌سازی و تکمیل زیرساخت‌ها برای اشتغال‌زایی برآمد.

رفع بروکراسی اداری با پایان رانت‌ها

بهروز محبی نجم‌آبادی، عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی با اشاره به اینکه طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار»، پایانی برای رانت‌ها و امضاهای طلایی است، گفت: متأسفانه در فضای فعلی کشور، به دلیل سوءاستفاده در دستگاه‌های اجرایی برای صدور مجوز، بازار سیاه خرید و فروش مجوزها وجود دارد.

نماینده مردم سبزوار در مجلس با بیان اینکه انحصار صدور مجوز در برخی از مشاغل در کشور وجود دارد، افزود: مجلس با بررسی و تصویب این طرح به دنبال شفاف‌سازی، شکستن تعارض منافع و امضاهای طلایی است تا با پایان رانت‌ها، بروکراسی در امور اداری کشور رفع شود. محبی نجم‌آبادی تأکید کرد: بر اساس این طرح، صدور مجوزها به دو بخش ثبت محور و تأیید محور تقسیم شده که در گروه ثبت محور،

جلوگیری از خروج سرمایه با اجرای طرح تسهیل صدور مجوز کسب و کار

جعفر قادری، عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی با اشاره به اینکه تصویب طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» دیدگاه افراد را نسبت به آن تغییر می‌دهد، گفت: تاکنون اساس کار بر این بوده که تمام کسب و کارها باید مجوز داشته باشند، اما در حال حاضر به موجب این طرح، مگر در موارد استثنایی هیچ فعالیتی نیازی به مجوز ندارد.

نماینده مردم شیراز در مجلس تصریح کرد: با اجرای این طرح، کسب و کارها به راحتی راه‌اندازی می‌شوند و رتبه ایران در جوامع بین‌المللی کاهش می‌یابد. هم‌اکنون وضعیت قابل قبولی در حوزه سهولت راه‌اندازی کسب و کار نداریم و با این شاخص‌ها نمی‌توان در صدد جذب سرمایه خارجی برآمد و همچنین از خروج سرمایه از کشور جلوگیری کرد. قادری با بیان اینکه هر شخصی برای سرمایه‌گذاری در ایران، توجه ویژه‌ای به رتبه و شاخص‌های کشور در این زمینه دارد، افزود: برخی از مشکلات موجود در کشور، ارتباطی با تحریم ندارد و به دلیل بروکراسی‌های خسته‌کننده در بُعد جهانی، در بلندمدت برای جذب سرمایه و همچنین جلوگیری از خروج سرمایه از کشور دچار مشکل خواهیم شد.

وی به نقش «طرح تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» در اشتغال‌زایی اشاره کرد و گفت: به تعبیر عامیانه، این طرح به معنای روغن کاری چرخ اقتصاد کشور است و دیگر چرخ‌دنده‌های اقتصادی کشور با سرعت بیشتری حرکت خواهند کرد. علاوه بر این، ضمن ایجاد امیدواری، هزینه تولید و ریسک سرمایه‌گذاری کاهش پیدا می‌کند و شاخص سرمایه‌گذاری نسبت به تولید ناخالص ملی افزایش می‌یابد.

فریدون عباسی:

متأسفانه در سال‌های اخیر، دست‌اندازی در ارائه مجوز به یک کسب و کار و ایجاد اختلال در کار مردم افزایش پیدا کرده و حتی بعضاً رشوه و پارتی‌بازی نیز عیان شده است



تنها فرد متقاضی درخواست مجوز خود را در سامانه ثبت و بعد از تایید آن در کوتاه مدت کار خود را آغاز می کند. مجوزهای تایید محور هم باید یک مسیر را در زمانی مشخص طی کند، ولی اگر نهادی در این مورد پاسخی ندهد، بعد از پایان زمان مقرر، نظر نهاد مزبور مثبت تلقی می شود. وی تصریح کرد: مشاغل مختلف از جمله داروخانه ها، کلینیک های پزشکی، مراکز سونوگرافی، سردفتری، وکالت، نانوائی ها، آموزش رانندگی، کارگزاری بورس و... در کشور، براساس این طرح می توانند مجوز خود را برای راه اندازی دریافت کنند.

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس با اشاره به اینکه ایران به لحاظ تسهیل محیط کسب و کار در میان ۲۰۰ کشور در رتبه ۱۷۸ قرار دارد، گفت: متأسفانه رتبه بسیار بدی در بحث صدور مجوزها برای راه اندازی کسب و کارها داریم و برخی از ایرادها بنیادین است. اکنون مجلس با این طرح به دنبال ایجاد یک فضای جدید برای استفاده فارغ التحصیلان است تا کسب و کار خود را آغاز کنند.

پروسه صدور مجوزها، سدی محکم جلوی پای سرمایه گذاران

سید ناصر موسوی لارگانی، عضو کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی با اشاره به تصویب کلیات طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» گفت: شاید یکی از اقداماتی که مجلس یازدهم در آینده به آن افتخار کند؛ تصویب این طرح باشد، هر چند



ممکن است که در جزئیات، ایرادهایی وجود داشته باشد که باید در زمان بررسی رفع شود. نماینده مردم فلاورجان در مجلس افزود: در شرایطی که ایران با تحریم های ظالمانه اقتصادی روبه رو شده، نباید اجازه داد تا با مقررات منسوخ، گره کار مردم بیشتر شود و آنان در مسیر ایجاد شغل یا کسب و کار در تنگنا قرار گیرند.

وی در ادامه گفت: شخصاً شاهد بودم که مجوز ایجاد یک کسب و کار مرتبط با گیاهان دارویی که اشتغال زایی مناسبی ایجاد می کرد، بیش از دو سال و نیم طول کشیده و هنوز هم به نتیجه نرسیده است، لذا پروسه صدور مجوزها، سدی محکم جلوی پای سرمایه گذاران است که باعث عدم تمایل به هر گونه سرمایه گذاری می شود.

عضو کمیسیون اقتصادی مجلس با یادآوری انتخاب شعار سال از سوی مقام معظم رهبری با عنوان «تولید، پشتیبانی ها و مانع زدایی ها»، مطرح کرد: طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» دقیقاً در راستای مانع زدایی در مجلس مطرح شده و در مسیر تصویب نهایی قرار دارد. موسوی لارگانی با تاکید بر اینکه تصویب این طرح در صورت اجرای دقیق مثمر تر خواهد بود، افزود: متأسفانه افرادی که با طرح مذکور، تعارض منافع دارند، در صدد ایجاد مانع در تصویب و اجرای آن هستند.

خط بطلان بر انحصارها و امضاهای طلایی

عبداللهی رحیمی مظفری، عضو هیات رئیسه کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی در همین خصوص گفت: «حذف یا برداشتن انحصارها»، مهمترین اقدامی است که در صورت تبدیل شدن این طرح به قانون محقق خواهد شد. در واقع برداشتن انحصارها، فواید



متعددی از جمله تعدیل نرخ برخی از خدمات را به همراه دارد و انحصاری کردن مشاغل مختلف مانند وکالت، سردفتری، داروخانه یا هر کار دیگری، رقابت را از بین می برد.

نماینده مردم سروسستان، کوار و خرامه در مجلس با بیان اینکه انحصار در ذات خود فسادآور است، افزود: طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» باطل کننده امضاهای طلایی، مجوزهای انحصاری، عدم رقابت پذیری و... است.

وی با اشاره به اینکه گاهی مردم برای دریافت مجوز به منظور راه اندازی یک شغل، ۴ سال دوندگی می کنند و با توجه به تورم بالا در کشور سرمایه آن ها نیز کم ارزش می شود، اضافه کرد: کاهش روند اجرا و مجوزدهی به مشاغل مختلف، منجر به اقتصادی شدن پروژه ها، بازدهی بیشتر و کاهش حجم انباشته بدهی های بانکی می شود.

رحیمی مظفری گفت: از آنجا که بخشی از قوانین، گره های زائدی را در حوزه اقتصادی و سرمایه گذاری ایجاد کرده اند، طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» در تلاش است تا برخی از این مقررات زائد را حذف و اصلاح کند.

عضو هیات رئیسه کمیسیون انرژی مجلس اظهار کرد: دولت، دیگر گنجایش استخدام های گسترده و جدید را ندارد، بنابراین ایجاد اشتغال باید توسط بخش خصوصی صورت گیرد، لذا تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار فرصت را در اختیار این بخش برای ایجاد اشتغال قرار می دهد.

حذف و اصلاح برخی از قوانین و مقررات زائد

فریدون عباسی، عضو کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی با اشاره به تصویب کلیات این طرح گفت: متأسفانه در سال های اخیر، دست اندازی در ارائه مجوز به یک کسب و کار و ایجاد اختلال در کار مردم افزایش پیدا کرده و حتی بعضاً رشوه و پارتی بازی نیز



عیان شده است. حتی مدیران بی مسئولیت، تصمیمات و وظایف خود را به مرکزیت رجوع می دهند، اما طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» مشخص می کند که یک مجوز، طی چه فرآیند و بازه زمانی ارائه شود که این مهم بسیاری از مشکلات مردم را حل خواهد کرد.

نماینده مردم کارزون و کوهچنار در مجلس ادامه داد: در پی تصویب این طرح، برخوردهای چهره به چهره نیز حذف می شود و مشخص نیست که یک مجوز را چه کسی صادر کرده، بنابراین دیگر فضا برای ارائه رشوه بسته می شود. علاوه بر این، فساد از بین می رود، البته به شرط آنکه دولت الکترونیک نیز قوی شود تا مردم بتوانند با استفاده از فضای مجازی، مجوزهای لازم را اخذ کنند.

عضو کمیسیون انرژی مجلس بیان کرد: در طول سال های اخیر به دلیل برخی از مقررات متعدد و بعضاً متناقض و مغایر یکدیگر، نوعی سردرگمی در حوزه اقتصاد، کسب و کار و تولید کشور ایجاد شده که خوشبختانه بخشی از آن در قالب تنقیح قوانین در حال اصلاح است، اما از آنجا که بخشی از این قوانین گره های کور را در حوزه اقتصادی و سرمایه گذاری ایجاد کرده اند، طرح «تسهیل صدور مجوزهای کسب و کار» در تلاش است تا برخی از این قوانین و مقررات زائد را حذف و اصلاح کند. ■

سید ناصر موسوی لارگانی:

در شرایطی که ایران با تحریم های ظالمانه اقتصادی روبه رو شده، نباید اجازه داد تا با مقررات منسوخ، گره کار مردم بیشتر شود و آنان در مسیر ایجاد شغل یا کسب و کار در تنگنا قرار گیرند

اولویت منافع کشور حمایت از سرمایه‌گذاری

علیرضا عباسی
عضو اتاق بازرگانی تهران



نوسانات نرخ ارز، قوانین سخت‌گیرانه برای بازگشت ارزهای صادراتی، رفع تعهد ارزی از صادرکنندگان، بخشنامه‌های متعدد و همچنین قیمت‌گذاری‌های دستوری شرایطی در اقتصاد کشور ایجاد کرده است

۵۶

ماهنامه دنیای سرمایه‌گذاری
شهریور ۱۴۰۰ • شماره ۵۷

اقتصادی می‌نگرند و از آن در بخش‌های مختلف مانند احداث هتل‌ها، ساختمان‌های اداری، مجتمع‌های مسکونی، ایجاد انواع کارخانه‌های مدرن صنعتی، راه‌اندازی انواع فروشگاه‌ها، ایجاد شرکت‌های خدماتی و کسب و کارهای کوچک و متوسط، استارت‌آپ‌ها، شرکت‌های دانش‌بنیان و... بهره می‌گیرند.

آرزوی دولت‌ها، جذب سرمایه حداکثری بخش خصوصی و سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی است تا اهداف توسعه‌ای و رشد اقتصادی را با سرعت بیشتری دنبال کنند. البته گاهی در بخش‌های زیربنایی، بهداشتی، رفاهی و آموزشی سرمایه‌گذاری می‌کنند که هزینه‌های زیاد آن مانع از مداخله بخش خصوصی می‌شود. نمونه دیگر جذب سرمایه‌های داخلی، تشویق مردم به حضور در بازار سرمایه و پس‌انداز در بانک‌ها است، اما در کشور ما به دلیل نرخ بالای تورم، بازار سهام، منفی و نزولی شده و بانک‌ها نیز با چالش‌های زیادی مواجه هستند، به همین دلیل مردم به سمت سرمایه‌گذاری در بازارهای دلار، سکه و خودرو می‌روند که تبعات منفی برای اقتصاد کشور دارد و در بلندمدت نیز شاهد کوچک شدن اقتصاد، کاهش مصرف داخلی و تقاضای موثر برای کالاها و خدمات خواهیم بود.

به اعتقاد بنده، در صورتی که قانون‌گذاران با اولویت دادن به منافع اقتصادی و درک نیازهای یک کارآفرین و تولیدکننده، با نگاه درستی به فضای کسب و کار و چالش‌های آن بنگرند، شاهد اصلاحات گام‌به‌گام و مستمر در راه ایجاد تحولات اساسی در حوزه کسب و کار خواهیم بود. هدف اصلی دشمنان کشور، تداوم تحریم‌های نظام مالی، تجاری و فرار سرمایه‌گذاران از کشور است و به این منظور از انواع تبلیغات جذاب و پر آب و رنگ در سراسر شبکه‌های تلویزیونی، مجلات و نمایشگاه‌های بین‌المللی استفاده می‌کنند و در این میان، کشورهای خارجی در تلاش برای کاهش جذابیت‌های اقتصاد ایران برای سرمایه‌گذاران و هدایت سرمایه آنان به کشورهای گرجستان، ترکیه، امارات و دیگر کشورهای پیرامون می‌باشند. برای جلوگیری از این اتفاق، می‌توان با ایجاد شفافیت اقتصادی در شاخص‌ها، آمار و نمودارها و همچنین بستر سازی برای سرمایه‌گذاران، شرایط بسیار مناسبی را برای آنان فراهم کرد. نتایج مطالعات اقتصادی در دنیا نشان می‌دهد، فارغ از سیستم‌های سیاسی کشورها و فرهنگ‌های حاکم بر آن، تقریباً همه کشورهای توسعه‌یافته از الگوهای مشابه برای جذب سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی استفاده می‌کنند. کاهش نرخ تورم، کاهش نوسانات نرخ ارز، تعامل گسترده با دنیا و به خصوص همسایگان، تلاش برای ایجاد یک اکوسیستم شفاف با محوریت مقررات دایمی، ایجاد محیط پویای اقتصادی برای افزایش سودآوری و همچنین تشویق به ارزش آفرینی و ثروت آفرینی از الزامات ضروری توسعه سرمایه‌گذاری است. ■

اگر اغراق نباشد، سرمایه‌گذاری در کشور به اندازه ساخت یک بنای فرهنگی یا یک مدرسه منشأ خیر و برکت است، به همین دلیل هیچ نهاد و سازمانی حق مانع‌تراشی در روند جذب سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی را ندارد. سرمایه‌گذاران داخلی باید از امنیت و مصونیت کامل برخوردار بوده و از فضای ترسناک مصادره سرمایه‌ها و موانع اداری و قضایی در امان باشند. حتی کشور چین با وجود برخورداری از اقتصاد عظیم و نظم آهنین در حوزه سرمایه‌گذاری خارجی و داخلی، سخت‌گیری‌های مقرراتی را نادیده می‌گیرد. برخی از کشورها برای سرمایه‌گذاران خارجی به عنوان منشأ اشتغال، کار و رفاه اجتماعی، فرش قرمز پهن می‌کنند تا آینده خود را به درستی و به نحو مطلوبی ترسیم کنند. سرمایه‌گذاری عامل حیات اقتصادی، امنیت پایدار، ثروت آفرینی و سودآوری است. سرمایه‌گذاران معمولاً تلاش می‌کنند تا بخشی از زنجیره ارزش آفرینی کشور باشند، اما با تحقیر و تهدید آنان، این زنجیره ایجاد نمی‌شود. متأسفانه به دلیل سیاست‌های نادرست دولت، کشورمان رتبه خوبی در شاخص فضای کسب و کار برای افزایش سرمایه‌گذاری‌ها ندارد. نوسانات نرخ ارز، قوانین سخت‌گیرانه برای بازگشت ارزهای صادراتی، رفع تعهد ارزی از صادرکنندگان، بخشنامه‌های متعدد و همچنین قیمت‌گذاری‌های دستوری شرایطی در اقتصاد کشور ایجاد کرده است. با توجه به این موضوع، بسیاری از کارآفرینان و سرمایه‌گذاران به دلیل تحریم، رکود اقتصادی، تورم، امضاهای طلایی و شرایط بد اقتصادی به سمت مهاجرت و خرید ملک در کشورهای همسایه روی آورده‌اند، در صورتی که برای دستیابی به رشد اقتصادی باید سرمایه‌های داخلی را حفظ کرد. یک سرمایه‌گذار خارجی باید به راحتی از نیروهای متخصص داخلی و بین‌المللی استفاده کند و با محدودیت‌های داخلی روبه‌رو نباشد.

امروزه کشورهای دنیا در مسیر تکنولوژی‌های نو، استفاده از ربات‌ها، هوش مصنوعی و بلاک چین قرار دارند و بخش‌های مدیریتی آنان در حال به روز شدن و تطبیق با پدیده‌های نوظهور و افزایش سطح رفاه و توسعه است. بر همین اساس، عقب ماندن کشور از این پیشرفت‌ها و روش‌های نوین مالی، اقتصادی و تجارت خارجی، باعث ایجاد هزینه‌های زیادی می‌شود. در حال حاضر پیوستن به پیمان‌های تجارت آزاد پول، بانکداری مدرن و بهبود فضای کسب و کار، جذابیت سرمایه‌گذاری را دو چندان می‌کند که در این شرایط شاهد تبدیل کشور به بهشت سرمایه‌گذاران خواهیم بود.

بسترهای زیادی برای درآمدزایی در کشور وجود دارد که از مهمترین آن‌ها می‌توان به فروش زمین، ایجاد اشتغال، تولید محصول و خدمات، افزایش درآمدهای ارزی ناشی از سرمایه‌گذاری مستقیم، افزایش صادرات، انتقال دانش و تکنولوژی، ایجاد ارزش افزوده و... اشاره کرد. همه کشورها به سرمایه‌گذاری خارجی و داخلی به عنوان شاخص مثبت



در این بخش می‌خوانیم:

- برترین کشورهای جهان در سال ۲۰۲۱
- موفق‌ترین ارزهای دیجیتال در سال جاری میلادی
- نقل قول‌های خواندنی از خالق رمزارز بیت‌کوین

نقل قول‌های خواندنی از خالق رمزارز بیت‌کوین

عرفان فغانی

«ساتوشی ناکاموتو» به عنوان بنیان‌گذار رمزارز بیت‌کوین، سخنان زیادی در خصوص این رمزارز و اهمیت آن در معاملات اقتصادی امروز بیان کرده که مورد استفاده فعالان و علاقه‌مندان این حوزه قرار گرفته است. در این مطلب با ذکر چند باور کلیدی او، ذهنیت مخاطبان را برای انجام فعالیت‌های اثرگذار در این بخش جلب می‌کنیم.



معاملات بیت‌کوین با
استفاده از نام مستعار
صورت می‌گیرد، اما اگر
افراد از این قانون ساده
پیروی نکنند، امکان
مشخص شدن هویت فرد
وجود دارد

باور کن

پاسخ ناکاموتو به اظهارات بنیان‌گذار Bitshare مبنی بر اینکه ما به بانک‌های هم‌تا برای معاملات سریع نیاز داریم، این بود: «اگر آن را باور ندارید یا آن را درک نمی‌کنید، متأسفانه من زمان کافی برای متقاعد کردن شما ندارم.»

تنها و تنها

ساتوشی ناکاموتو اهمیت پیاده‌سازی پروتکل‌ها را مدت‌ها قبل از تصرف خصمانه XT و Classic درک کرده بود. به اعتقاد وی: «ماهیت بیت‌کوین به گونه‌ای است که به محض انتشار یک درصد از سهم آن، طرح اصلی برای همیشه به اجرا در خواهد آمد. من باور دارم که اجرای طرح دوم و سازگار با بیت‌کوین هرگز ایده خوبی نخواهد بود. بسیاری از طرح‌ها ما را به نتایج کاملاً یکسانی می‌رسانند؛ با این حال اجرای طرح‌های ثانویه تهدیدی برای شبکه است.»

غیر متمرکز به معنای بهتر است

خالق این رمزارز در رابطه با چرایی ریسک کم بیت‌کوین در مقایسه با طرح‌های مشابه پیشین، بیان می‌کند: «بسیاری از مردم به دلیل شکست شرکت‌های این حوزه در سال ۱۹۹۰ میلادی، تصور خوبی نسبت به ارزش الکترونیک ندارند، در حالی که معمولاً علت اصلی شکست شرکت‌ها، ماهیت متمرکز و کنترل شده آن‌ها بوده و ما هم اکنون سیستمی غیر متمرکز و غیر مستقیم ارائه می‌کنیم.»

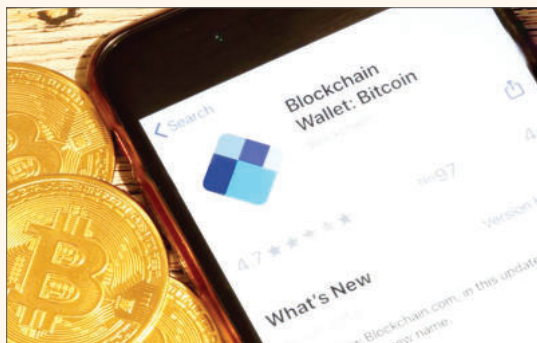
باگ

ناکاموتو در این خصوص می‌گوید: «من علاقه‌مند به دیدن باگ‌های به اشتراک گذاشته شده در فروم هستم و در این مسیر از کمک کاربران برای حل اشکالات بهره می‌گیرم. گام اساسی این است که این کاربران مشکلات ساده را حل کرده و سوء برداشت‌ها را به حداقل برسانند،



از قبل تعیین می شود که
در سال آینده چه تعداد
بیت کوین جدید ایجاد
خواهد شد. به طور کلی
سکه ها باید به نحوی توزیع
شوند که نرخ کلی آن ها به
صورت ثابت باقی بماند

هرگز ناامید نشوید



خالق بیت کوین خطاب به کاربری که wallet خود را پاک کرده و دیگر به بیت کوین های خود دسترسی ندارد، گفت: «آه... چرا باید wallet خود را پاک کنید، در صورتی که امکان کنار گذاشتن آن و حفظ نسخه قدیمی وجود داشت. شما هرگز نباید wallet را پاک می کردید.»

امنیت بیت کوین

این فعال حوزه رمز ارز تاکید می کند: «معاملات بیت کوین با استفاده از نام مستعار صورت می گیرد، اما اگر افراد از این قانون ساده پیروی نکنند، امکان مشخص شدن هویت فرد وجود دارد. علاوه بر این، اگر آدرس بیت کوین خود را در وب قرار دهید، هر گونه معامله انجام شده در این لینک در معرض دید است، به همین دلیل برای حفظ حریم خصوصی باید تنها یک بار از آدرس های بیت کوین استفاده کرد.»

همیشه صبر کنید



از دید ناکاموتو معاملات تایید نشده برای بازرگانان بسیار معمول است، اما مطمئن و امن نیست، چرا که هزینه های کاربران را دوچندان کرده و ضرر فروشنده را در پی خواهد داشت. ما نباید معاملات را تا زمان دسترسی به نمونه های تایید شده انجام دهیم.

موجودی بیت کوین

هر چه سرعت رایانه ها و توان کلی محاسبات اعمال شده برای بیت کوین افزایش پیدا کند، حفظ موجودی این رمز ارز به صورت ثابت دشوارتر است، به همین دلیل از قبل تعیین می شود که در سال آینده چه تعداد بیت کوین جدید ایجاد خواهد شد. به طور کلی سکه ها باید به نحوی توزیع شوند که نرخ کلی آن ها به صورت ثابت باقی بماند. ■

از این رو لیستی از باگ های حل نشده را در فروم نگهداری کرده و به بررسی بهترین طرح برطرف کننده ایرادات می پردازم. بر اساس برنامه بیت کوین بسیاری از باگ ها حل شده و ما نیز همواره به دنبال ارائه راه حل های جدید هستیم.»

رمزنگاری بیت کوین قوی است

بنیان گذار بیت کوین در رابطه با امنیت عملکرد و رمزنگاری این رمز ارز نیز اظهاراتی دارد. به گفته وی رمزنگاری SHA-256 بسیار قوی است و تا چندین دهه فعال خواهد بود؛ مگر اینکه شاهد حمله بزرگ و برنامه ریزی شده ای به آن باشیم.

اثبات کار

ساتوشی ناکاموتو معتقد است: «نیازی به اعتماد به بیت کوین نیست، چرا که بی اعتمادی یکی از مهمترین خصوصیات این رمز ارز است و در خصوص آن جای هیچ گونه نگرانی وجود ندارد. هر چند باید دانست، انجام یک فرآیند به عنوان پروسه ای قابل اعتماد و معتبر کار ایده آلی خواهد بود.»

بیت کوین های از بین رفته، مفید هستند

نظر ناکاموتو در خصوص چنین موضوعی این است: «زمانی که رمز ورود به کیف پول خود را فراموش می کنید، بیت کوین های موجود در آن همیشه گمشده باقی می ماند و این امر افراد را ثروتمندتر از قبل می کند، چرا که سکه های گمشده، اندکی بر ارزش سکه های دیگر می افزایند و می توانید آن را به عنوان کمک مالی به دیگران در نظر بگیرید.»

دولت ها هیچ شانسی در برابر P2P ندارند



از آنجایی که شبکه های همتا به همتا به مردم آزادی می دهد، ساتوشی ناکاموتو پیامدهای عدم تمرکز قدرت را ایده آل می داند و بیان می کند: «رمزنگاری راه حلی برای مشکلات سیاسی نیست؛ با این حال ما امکان پیروزی در یک نبرد تسلیحاتی بزرگ را داریم و قلمروی جدید را به دست خواهیم آورد. دولت ها در قطع شبکه های تحت کنترل مانند Napster تبحر دارند، اما به نظر می رسد که شبکه های P2P خالص مانند Gnutella یا Tor مستقل از آن ها عمل کنند.»

موفقیت بیت کوین؛ ممکن یا غیر ممکن؟

ناکاموتو می گوید: «تنها راه پیروزی یا شکست پیش روی بیت کوین وجود دارد، در غیر این صورت ما نمی توانیم به محدودیت ۲۱ میلیون سکه فکر کنیم؛ از این رو پیش بینی من این است که در ۲۰ سال آینده یا حجم معاملات افزایش پیدا می کند یا هیچ معامله ای انجام نخواهد شد.»

موفق‌ترین ارزهای دیجیتال در سال جاری میلادی

مهدیه شهسوار

از زمان پیدایش اولین رمزارزها تاکنون، شاهد راه‌اندازی و معرفی رمزارزهای متعدد با اهداف و کاربردهای متنوع هستیم که برای سرمایه‌گذاران سود سرشاری را ایجاد کرده است. در این مطلب سعی داریم با معرفی آینده‌دارترین ارزهای دیجیتال، علاقه‌مندان را به این حوزه بیشتر آشنا نماییم.

به همین دلیل تحلیل‌گران بازار ارز دیجیتال، آن را در شمار ارزهای آینده‌دار و پربازده به شمار می‌آورند.

دوج کوین

این ارز در سال ۲۰۱۳ میلادی توسط «جکسون پالمر» و «بیلی مارکوس» ایجاد شد و طی این سال‌ها به کمک اینفلوئنسرهای افراد مشهوری همچون ایلان ماسک توانست محبوبیت بسیار زیادی به دست آورد و آن را تبدیل به یکی از ارزهای دیجیتال پر سود کرد. دوج کوین شاخه‌ای از لایت کوین است، اما از آن تفکیک شده و در عرضه آن هیچ‌گونه محدودیتی وجود ندارد. تبلیغات این ارز به قدری زیاد است که پلتفرم تیک‌تاک آن را ممنوع کرده، اما در کنار حمایت‌های فراوان ایلان ماسک و حضور این ارز در عرصه‌های مختلف، توجه افراد زیادی به آن جلب شده و در ماه‌های اخیر شاهد گسترش استفاده و پذیرش دوج کوین در حوزه‌های مختلف به عنوان روش پرداخت بوده‌ایم، به همین دلیل آینده این رمزارز، صعودی پیش‌بینی می‌شود.

شیبا اینو

این ارز به عنوان رقیب سرسخت دوج کوین در آگوست سال ۲۰۲۰ میلادی، توسط شخصی به نام «ریوشی» بر روی پلتفرم اتریوم ایجاد شد. بنیان‌گذار شیبایانو ۵۰ درصد از عرضه اولیه این ارز را به بنیانگذار اتریوم؛ ویتالیک بوتورین هدیه داد و او نیز ۹۰ درصد آن را سوزاند و مابقی را به خیریه اعطا کرد. با کاهش قابل توجه این ارز، قیمت آن رشد قابل ملاحظه‌ای یافت و چنین به نظر می‌رسد که در آینده از دوج کوین سبقت بگیرد. شایان ذکر است، شت کوین‌ها در دهه ارزهای دیجیتال پربازده و در عین حال پرریسک قرار می‌گیرند و نمی‌توان از آن‌ها چشم‌پوشی کرد. ■

اتریوم

این ارز در اجرای قراردادهای هوشمند و برنامه‌های غیرمتمرکز، دارای جذاب‌ترین پلتفرم از نگاه سرمایه‌گذاران است. با توجه به نقش پررنگ این قراردادها در حوزه بلاکچین، اتریوم در شمار ارزهای دیجیتال مناسب و جز کم‌ریسک‌ترین گزینه‌های سرمایه‌گذاری قرار دارد، به طوری که در حال حاضر ۸۰ درصد از جابه‌جایی‌های توکن بر روی بستر این ارز صورت می‌گیرد. نکته قابل توجه، اهمیت رمزارزها به عنوان یک دارایی برای نگهداری و سرمایه‌گذاری میان‌مدت و بلندمدت است.

کاردانو

توسعه‌دهنده این رمزارز «چارلز هاسکینسون» است. مقیاس‌پذیری، همکاری و پایداری از ویژگی‌های کاردانو است. پس از به‌روزر شدن بستر این رمزارز، سرانجام ایجاد قراردادهای هوشمند در این شبکه امکان‌پذیر شد و توکن آدا با رشد قابل توجهی مواجه گردید؛ بنابراین می‌توان ادعا کرد که کاردانو یکی از ارزهای دیجیتال آینده‌دار و قابل اطمینان امسال است و لقب قاتل اتریوم در بازار را به خود اختصاص داده است. همچنین این ارز، قوی‌ترین رقیب اتریوم از نظر کاربرد و ارزش بازار یا مارکت‌کپ به شمار می‌رود. قیمت کاردانو هنوز بسیار پایین است و در بلندمدت فرصت زیادی برای رشد دارد.

وینک

این ارز به کاربران اجازه می‌دهد تا بازی‌های مورد نظر و پلتفرم‌های پیش‌بینی شده را روی بستر آن ایجاد کنند تا به برترین بازیگران در عرصه بلاکچین تبدیل شوند. وینک تا سال ۲۰۲۱ میلادی هیچ رشد قیمتی نداشت، اما در عرض چند ماه با رشد قابل توجهی مواجه شد و

اتریوم در شمار ارزهای دیجیتال مناسب و جز کم‌ریسک‌ترین گزینه‌های سرمایه‌گذاری قرار دارد، به طوری که در حال حاضر ۸۰ درصد از جابه‌جایی‌های توکن بر روی بستر این ارز صورت می‌گیرد



برترین کشورهای جهان در سال ۲۰۲۱

ابوالفضل علیزاده

بر اساس گزارش وبسایت usnews، فهرست برترین کشورهای جهان در سال ۲۰۲۱ با حضور بیش از ۱۷ هزار شرکت کننده از ۷۸ ملیت مختلف و با همکاری شرکت BAV و دانشگاه پنسیلوانیا منتشر شده است. بر این اساس، ۱۰ فاکتور اصلی برای تعیین بهترین کشورها در نظر گرفته شده که مطابق با آن امتیاز و رتبه کشورهای مختلف مشخص گردیده است که در ادامه نتایج آن را می خوانیم.

شاخص های تاثیر گذار در انتخاب بهترین کشورها

این آمار بر اساس ۱۰ فاکتور اصلی طبیعت، چابکی، تاثیرات فرهنگی، کار آفرینی، تاریخ، اقتصاد و به جلو، شرایط سرمایه گذاری، قدرت، کیفیت زندگی و همچنین هدف اجتماعی تعیین شده که هر کدام دارای چندین زیرمجموعه است که ۷۶ فاکتور متفاوت ایجاد می کند. برای مثال، کیفیت زندگی شامل ۹ زیرمجموعه قدرت خرید، بازار کار مناسب، اقتصاد پایدار، میانگین درآمد بالا، امنیت، نظام آموزشی توسعه یافته و... است و همچنین شاخص چابکی نیز ویژگی های تطبیق پذیری یک کشور با شرایط جدید را در نظر می گیرد. کشورهایی هم که اقتصاد خود را در شرایط بحرانی کرونا در حالت پایداری حفظ کرده اند، از شاخص چابکی بالایی برخوردار هستند.

۱۵ کشور برتر جهان بر اساس این آمارها به این شرح است: کانادا، ژاپن، آلمان، سوئیس، استرالیا، آمریکا، نیوزلند، بریتانیا، سوئد، هلند، فرانسه، دانمارک، نروژ، سنگاپور و کره جنوبی.

چگونه کانادا به عنوان بهترین کشور جهان شناخته شد؟

این کشور برای نخستین بار در آمارها به عنوان بهترین کشور جهان شناخته شد و جای سوئیس را گرفت. اگر نگاه دقیق تری به امتیاز شاخص های کانادا داشته باشیم، این کشور از هر لحاظ ایده آل نبوده و تنها در بخش های مشخصی امتیاز بالایی کسب کرده است. به عنوان مثال، کانادا از نظر داشتن تاریخ غنی تنها ۶۰ درصد امتیاز کسب کرده که در قیاس با ۷۶ شاخص دیگر، بدترین امتیاز به شمار می رود و در شاخص طبیعت ۱۳ درصد، تاثیرات فرهنگی ۱۰ درصد، ارتش قدرتمند

۴ درصد و از نظر ارزانی در شاخص کیفیت زندگی ۷ درصد امتیاز کسب کرده است؛ اما در مقابل، این کشور در موارد مختلفی از شاخص های کیفیت زندگی نظیر بر خورداری از بازار کار خوب، ثبات اقتصادی، ثبات سیاسی، محیط خانوادگی دوستانه، امنیت، نظام آموزشی توسعه یافته و همچنین سیستم بهداشتی پیشرفته امتیازی بیش از ۹۵ درصد را به دست آورده و علاوه بر این، از نظر اهداف اجتماعی به عنوان یک شاخص اصلی، امتیاز بسیار بالایی دریافت کرده و از نظر موضوع اهمیت حقوق بشر، پابندی به عدالت اجتماعی، برابری نژادی، آزادی دینی و احترام به حقوق مالک بیش از ۹۹ درصد امتیاز دارد.

معرفی بهترین کشورها از نظر شاخص های مختلف

بهترین کشورها از نظر طبیعت: برزیل، ایتالیا و اسپانیا

بهترین کشورها از نظر چابکی: آمریکا، استرالیا و کانادا

بهترین کشورها از نظر تاثیرات فرهنگی: ایتالیا، فرانسه و آمریکا

بهترین کشورها از نظر کار آفرینی: ژاپن، آلمان و آمریکا

بهترین کشورها از نظر تاریخ: اسپانیا، ایتالیا و یونان

بهترین کشورها از نظر اقتصاد و به جلو: امارات، هند و مصر

بهترین کشورها از نظر مناسب بودن برای سرمایه گذاری: سوئیس، پاناما و کانادا

بهترین کشورها از نظر قدرت و نفوذ: آمریکا، چین و روسیه

بهترین کشورها از نظر کیفیت زندگی: کانادا، دانمارک و سوئد

بهترین کشورها از نظر اهداف اجتماعی: کانادا، دانمارک و نیوزلند ■

کانادا، ژاپن، آلمان،
سوئیس، استرالیا،
آمریکا، نیوزلند،
بریتانیا، سوئد، هلند،
فرانسه، دانمارک، نروژ،
سنگاپور و کره جنوبی
به عنوان ۱۵ کشور برتر
جهان در سال ۲۰۲۱
انتخاب شده اند



الاختـيار

أثار رئيس الوكيل الفني لشركة التعاون للتأمين هذه القضية
الحاجة إلى خلق أسواق جديدة لصناعة التأمين



أثار الرئيس التنفيذي لشركة تترلند
تشريع الحلقة المفقودة لنشطاء العملة الرقمية



أعلن الرئيس التنفيذي لمنصة التداول آريومكس
إلغاء احتكار القطاع المالي من خلال تطوير العملات المشفرة



أكد الرئيس التنفيذي لشركة توس بيوند
الحاجة إلى إطلاق مشاريع المصافي لزيادة العمالة



تم اقتراحه من قبل رئيس مجلس إدارة شركة بارت قطعه
يعتمد نمو وتطور صناعات البلاد على استخدام المعرفة والمعدات الجديدة



الرئيس التنفيذي لشركة جردن لسجاد
الحكومة تتفاعل بشكل بناء مع القطاع الخاص



علي رضا عباسي
عضو غرفة تجارة طهران
أولوية مصالح البلاد هي دعم الاستثمار



مرتضى فغانى
عضو غرفة تجارة طهران
العوامل المؤثرة في عودة سوق رأس المال



«عالم الاستثمار» تجربة مشروع تجارى ناجح

إيران هي دولة ذات حضارة آلاف السنين، لديها ثاني أكبر احتياطي من الغاز في العالم، و المعادن المتنوعة و الموارد الهيدروكربونية الغنية والتنوع المناخي الغني وتبلغ مساحتها ١٦٤٨٠٠٠ كيلومتر مربع ويبلغ عدد سكانها أكثر من ٨٠ مليون انها سوق الاستراتيجية الرئيسى فى الشرق الأوسط، وقد جذبت اهتمام العديد من الشركات الصناعية والتجارية والخدمات. في غضون ذلك، تسببت علاقات إيران القديمة والحارة والمستقرة مع جيرانها، وخاصة الدول العربية، في الحاجة إلى الاعتراف وخلق سياق للتواصل المتبادل بين الشركات الإيرانية والشركات النشطة في البلدان المجاورة التي قررت أن يكون لها وجود فعال في هذه السوق الهامة. لقد جعلتنا هذه الحاجة، باستخدام المعلومات والقدرات الإعلامية، مع أذواق جمهور الصحافة، جسراً بين رجال الأعمال والحرفيين من إيران وجيرانها. عالم الاستثمار هو واحد من أكثر المنشورات تأثيراً في مجال الاقتصاد الإيراني الذي يسعى للاستفادة من الرأي الجماعي لكبار التنفيذيين والمديرين وأساتذة الجامعات والخبراء لتقديم فرص الاستثمار في مختلف قطاعات التصنيع والصناعة، السياحة، التجارة و الخدمات. تنشر هذه المجلة الشهيرة في ستة أقسام منفصلة على النحو التالي و ستنشر هذه المجلة مرة في الشهر وفي اليوم الأول من الشهر.

١- قسم الطاقة، ويشمل مجالات النفط والغاز والبتروكيماويات ومحطة الطاقة والصناعات المنبع والمصب.

٢- قسم الصناعة، ويغطي مواضيع التصنيع والشركات الصناعية في مختلف المجالات.

٣- يقوم قسم سوق رأس المال بتقييم آخر التطورات والتطورات في مجال سوق الأوراق المالية والبنك والتأمين والسياسة النقدية.

٤- وفي الوقت الذي يعكس فيه قسم الاقتصاد الكلي آراء الشخصيات البارزة، فإنه ينتقد قرارات وإجراءات كبار المسؤولين التنفيذيين الإيرانيين بشأن تنفيذ سياسات الاقتصاد الكلي للبلد.

٥- قسم القضايا الخاصة؛ يبحث على وجه التحديد في فرص وتحديات الاستثمار في الأعمال التجارية في كل قضية.

٦- قسم القراءة؛ يتضمن محتوى داخلياً وخارجياً مثيراً للاهتمام حول الأفراد الذين حققوا نجاحاً خاصاً في أعمالهم أو إنتاجهم.

جمهورنا الأعزاء؛ الآن "عالم الاستثمار" أمامكم بثلاث لغات: الفارسية والعربية والإنجليزية. إن عهدنا معكم هو احترام التوقعات، بكل القدرة على النجاح، والعمل معاً لبناء مستقبل أفضل. نحن على يقين من أن دعمكم هو لرعاتنا.

نحن فخورون بدعوتكم للاتصال بالناشر من خلال تقديم معلومات أو إدراج إعلانكم.

اتصل بنا: شارع شهيد مفتح، زقاق مرزبان نامه، لوحة رقم ٢٧، الوحدة الثامنة
رقم الهاتف: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٨٤٢
رقم الفاكس: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٧٨٦
الرمز البريدي: ١٥٨٨٨٦٦٣٤٤
رقم الهاتف المحمول: +٩٨ ٩١٢٧٧٠٧٧٤٥
البريد الإلكتروني: d.sarmayeh@gmail.com
موقع الكتروني: http://dsg-m.ir

صاحب الامتياز: مرتضى فغانى
الرئيس التنفيذي: حميد اسدى
رئيس التحرير: فرهاد اميرخانى
المدير التجارى: سارة نظرى
المترجم: سعيد عدالت جو

التفاعل الاقتصادي مع دول المنطقة

في الحكومة الجديدة



حميد اسدي

إن موقع إيران الجغرافي الفريد، والجوار

مع ١٥ دولة والوصول إلى سوق يضم

٥٠٠ مليون شخص على طول حدود

بلدنا، قد وفر وضعًا ذهبيًا وجيدًا للغاية

لتنمية الاقتصاد الإيراني من خلال

توسيع العلاقات مع هؤلاء الجيران. فرضت العقوبات الأمريكية أحادية الجانب على نطاق واسع والتي تهدف إلى انهيار الاقتصاد الإيراني أجبرت صناع السياسة الاقتصادية على إيجاد طرق للخروج من هذا المأزق، حيث أشار العديد من المحللين الاقتصاديين إلى زيادة العلاقات التجارية والاقتصادية مع الجيران كوسيلة لمواجهة الآثار. وقد تم العثور على عقوبات لتكون فعالة جدا.

في السنوات الأخيرة، أقامت إيران علاقات اقتصادية واسعة مع جيرانها، بحيث أصبح العراق من بين دول الجوار بقيمة ٢,٨ مليار دولار وحصة ١٩,٦٪ (من ٥٠,٤٪) هو الهدف الأول لتصدير إيران. الإمارات بـ ١,٦ مليار دولار وحصة ١١,٣٪ وتركيا ٩٢١ مليون دولار وحصة ٦,٤٪ وأفغانستان ٧٨٨ مليون دولار وحصة ٥,١٪ وباكستان ٣٤١ مليون دولار وحصة ٢,٤٪ وروسيا. مع ١٨٦ مليون دولار وحصة ١,٣ في المائة وسلطنة عمان بـ ١٧٧ مليون دولار وحصة ١,٢ في المائة في المراتب التالية. بالإضافة إلى ذلك، أذربيجان ١٠٦ مليون دولار وحصة ٠,٧٪، تركمانستان ٩٦ مليون دولار وحصة ٠,٧٪، أرمينيا ٨٣ مليون دولار وحصة ٠,٦٪، وكذلك كازاخستان ٥٣ مليون دولار وحصة ٠,٤٪، قطر ٤٥ مليون دولار وحصة ٠,٣٪، والكويت ٤٣ مليون دولار وحصة ٠,٣٪ من الدول الأخرى التي تربط إيران علاقات تجارية معها. من ناحية أخرى، فإن أقل مبلغ لعلاقات إيران التجارية مع جيرانها مخصص للبحرين بقيمة ٢ مليون دولار وحصة ٠,١ في المائة والمملكة العربية السعودية قريبة من الصفر.

وتشير الإحصائيات إلى أنه بالمقارنة مع نفس الفترة من العام الماضي، زادت صادرات إيران إلى الدول المجاورة بنسبة ٤٢٪ في القيمة و ٢٦٪ في الوزن، وإذا استمر الوضع على ما هو عليه، فسنشهد زيادة في صادرات البلاد. لقد حدثت صفقة في المنطقة يبدو أنها تؤثر على العلاقات الاقتصادية أيضًا، وأهمها الانهيار السريع للحكومة الأفغانية وصعود حركة طالبان في البلاد. يبدو أن نية إيران وعملها وحدهما لا يكفيان لتطوير العلاقات الاقتصادية مع جيرانها، ولهذا الغرض يجب توفير الظروف المناسبة للعلاقات السياسية على المستوى الدولي. ■

فرص استثمارية جديدة في صناعة النقل بالسكك الحديدية



فرهاد أميرخاني

ترافق ظهور صناعة النقل بالسكك الحديدية مع الثورة الصناعية التي ترمز إليها اختراع المحرك البخاري. وهكذا، يعتبر البعض التغيير الكبير في اقتصاد الدول المتقدمة مصحوبًا بتوسع شبكة النقل، وأكثر ما يميزه هو النقل بالسكك الحديدية. تعتبر هذه

الصناعة بسبب الدخل المرتفع والتعريفات الفعالة من حيث التكلفة والسلامة المرورية وسلامة البضائع وراحة الركاب، فضلاً عن عدم وجود آثار بيئية ضارة، وانخفاض استهلاك الوقود والحجم الكبير في حركة البضائع والركاب مزايا خاصة مقارنة بالفروع الأخرى في صناعة النقل.

الآن في إيران، نظراً لوجود ١٤٠٠٠ كيلومتراً من شبكة السكك الحديدية الرئيسية والثانوية وارتباطها بـ ٧ حدود سكة حديدية برية نشطة بما في ذلك سرخس ولطف آباد وإنشيه بورون وميرجافيه وأستارا ورازي وشميتغ وحدود جارية تشمل جلفا وشلانجة أيضاً، ربط هذه الشبكة بأربع حدود سكة حديدية نشطة، بما في ذلك بندر عباس، وبندر إمام، وميناء ماهشهر، وميناء أمير آباد، التي لها اتصال مباشر بالسكك الحديدية مع البحر، وحدود سكة حديدية قيد التنفيع، بما في ذلك تشابهار وقزوین. الموانئ والسكك الحديدية وقد أتاحت فرصة فريدة للتجارة الداخلية والخارجية. في الآونة الأخيرة، تم إدراج السكك الحديدية الوطنية الإيرانية في قائمة التراث العالمي لليونسكو، وفي مثل هذه الظروف، وجد أي استثمار في هذا التراث مظاهر أخرى على نطاق عالمي.

حالياً، يعمل حوالي ٢٦٠٠٠ أسطول من سكة حديد الشحن على شبكة السكك الحديدية المحلية ويمكنها نقل البضائع إلى جميع أنحاء البلاد. اليوم، بسبب الإدارة العليا للسكك الحديدية، أصبحت إيران عضواً في الاتحاد الدولي للسكك الحديدية (UIC) وبالتالي فإن أسطول السكك الحديدية الإيراني لديه ترخيص للسفر في شبكات السكك الحديدية الدولية في العالم.

على الرغم من أن الفرص ونقاط القوة في هذه الصناعة كثيرة؛ لكن القدرة الاقتصادية للسكك الحديدية لا تزال فارغة، والعديد من المستثمرين غير مدركين لالتزام الشركة بالاكتمال الذاتي في إنتاج الأجزاء، وتطوير المراكز اللوجستية ونواحي الشحن، فضلاً عن الشروط الجديدة لقبول المستثمرين، والتي تتطلب معلومات أوسع. والدعاية. وفي الوقت الحاضر، فإن شركة السكك الحديدية مصممة على تفعيل جميع الممرات واستخدام الطاقة المحلية لتطوير صناعة النقل بالسكك الحديدية على المستويات المحلية والإقليمية والدولية، بمشاركة القطاع الخاص، من خلال تطوير نموذج بعنوان «النظام البيئي للاستثمار في السكك الحديدية». البيئة التي يشار إليها باسم «الاستثمار المريح للجانبين». فرصة جديدة وفريدة من نوعها قد تكون فريدة ولن تتكرر. ■

أثار رئيس الوكيل الفني لشركة التعاون للتأمين
هذه القضية

الحاجة إلى خلق أسواق جديدة لصناعة التأمين



من ضروريات الحياة البشرية في عالم اليوم استخدام خدمات التأمين للتعويض عن الخسائر المالية. وعليه فقد تم إنشاء عدد كبير من شركات التأمين حسب نوع ومقدار الضرر الذي يلحق بالناس لمساعدة شركات التأمين في أوقات الأزمات والكوارث الطبيعية مثل الفيضانات والزلازل والحرائق وانتشار الأمراض المختلفة. لمزيد من التحقيق في هذه القضية، ذهبنا إلى محمد باباكردي، رئيس الوكيل الفني لشركة التعاون للتأمين، وتحدثنا معه. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

تأسست هذه الشركة كشركة مساهمة عامة تعاون في عام ٢٠١٢ وتتمتع حالياً بحضور فعال في جميع القطاعات ذات الصلة. استثمرت شركة التعاون للتأمين في التأمين على الحياة في السنوات الأخيرة وتسعى إلى زيادة حصتها في سوق التأمين وتغيير تكوين محفظتها. أحد برامج شركة التعاون للتأمين هو تقديم الخدمات الإلكترونية للعملاء، ولهذا الغرض تم إطلاق موقع دكتور بيمه حتى تتمكن شركات التأمين من شراء بوالص التأمين بشكل مباشر.

الشركة تحقيقاً لشعار العام وإزالة العوائق أمام الإنتاج. اتخذت الإجراءات المناسبة في مجال بوليصة التأمين لوقف الأعمال التجارية التي تسببها كورونا ودعم أصحاب الأعمال المتضررة من الأعياد التاجية بدفع مبلغ ٥٠٠ ألف إلى ١٢ مليون تومان خلال ٦٠ يوماً. حددت شركة التعاون للتأمين تأمين تسمى «تعاون التأمين» والتي يتم بيعها في قسم التأمين على الحياة، ووفقاً لها، إذا كان الشخص يعاني من مرض القلب التاجي، وإذا كان في المستشفى وحتى في المنزل، فإن المبلغ من ٣ إلى ١٥ مليون تومان. سيحصل، ومن ناحية أخرى، سيتم دفع مبلغ ٨٠ مليون تومان مقابل وفاة الطبيب الشرعي. من ناحية أخرى، من أجل دعم مواطني أفغانستان، أصدرت الشركة بوالص تأمين صحي للسفر وتفاوضت مع العديد من الدول المجاورة لبيع بوالص التأمين وتقديم خدمات التأمين. نظراً لانخفاض معدل انتشار التأمين في الدولة، فمن الممكن زيادة عدد شركات التأمين، ولكن النقطة المهمة هي أن هذه الشركات تهتم بالأسواق المستهدفة، بحيث بالإضافة إلى جذب المحافظ الموجودة في صناعة التأمين، الانتقال إلى أسواق جديدة. ■

عالم الاستثمار

القسم العربي

تأثير ٣٠٠ مليار دولار من الديون على سعر البيتكوين



أبو الفضل قاسمي
خبير العملات الرقمية

وأشار أبو الفضل قاسمي، الخبير في مجال العملات المشفرة، إلى أن السبب الرئيسي لانخفاض قيمة البيتكوين في الوضع الحالي هو إعلان الشركة الصينية عن ديون بقيمة ٣٠٠ مليار دولار لشركات الاستثمار، وقال: يمكن القول إن الشراء وأصبح بيع العملة الرقمية أمراً قانونياً في العالم، وسيكون هذا بمثابة نقطة تحول للمستثمرين. وقال: «بعد ارتفاع قيمة البيتكوين من ٣٠ ألف دولار إلى أكثر من ٥٠ ألف دولار، كان من المفترض أن تبدأ العملات الرقمية بالتأكد في التصحيح، وهذا ما حدث»، مشيراً إلى أن سوق العملات الرقمية لم يكن يوماً جيداً في سبتمبر.

قال خبير العملات المشفرة: «نظراً للزيادة بنسبة ٧٠٪ في قيمة البيتكوين، كان من المفترض حدوث مثل هذا التصحيح لهذه العملة المشفرة والعملات الرقمية الأخرى».

وأشار قاسمي إلى تنبؤات العديد من خبراء العملات الرقمية في أنحاء مختلفة من العالم بأن سعر البيتكوين سيرتفع إلى ٨٠ ألف دولار، وأضاف: «يبدو أن هناك عدة عقبات أمام هذا الإدراك». تراجعت أسواق الأسهم الأمريكية والأوروبية والآسيوية مع انتشار فيروس كورونا.

وقال «تواجه شركات الاستثمار العالمية في فضاء ما بعد كورونا عدداً من الأزمات المالية التي تتطلب ملايين الدولارات نقداً لتعويضها». على سبيل المثال، تدين شركة بناء صينية نشطة، معروفة في جميع أنحاء العالم في مجال البناء، بحوالي ٣٠٠ مليار دولار من خلال إصدار سندات غير مضمونة. تسببت أخبار ديون شركة البناء في قيام شركات الاستثمار التابعة لهذا الحياة، بطريقة ما بمعرفة الانخفاض في قيمة بيتكوين عن طريق تعديل محفظة العملات الرقمية.

في ظل هذه الظروف، سنرى بالتأكيد نمو عملة البيتكوين إلى ٨٠ ألف دولار، ولكن إذا استمرت الأزمة المالية لأكبر الشركات في العالم، وخاصة شركة البناء الصينية، فمن المحتمل أن تنخفض عملة البيتكوين إلى أقل من ١٧٠٠٠ دولار.

قال ناشط العملة المشفرة: «مر سوق العملات المشفرة بحالة حرجية وعلينا انتظار تحديد مصير سوق العملات الرقمية». سيكون لسوق العملات الرقمية مستقبل مشرق، وإذا كان المرء يعتزم الاستثمار في هذا السوق، فهو أفضل فرصة في الوضع الحالي. ■

٢

عالم الاستثمار
سبتمبر (أيلول) ٢٠٢١ • الرقم ٥٧

الشفافية والقضاء على الفساد

مع التوسع في الحكومة

الإلكترونية



منظمة نقابة الحاسبات في طهران هي إحدى المنظمات غير الحكومية في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات. من أهم أهداف هذه المنظمة تحديث قوانين تكنولوجيا المعلومات والاتصالات وتسهيل بيئة الأعمال وإعلام الحكومة بالتقنيات الحديثة ومحاولة خلق الشفافية. نظراً لأهمية هذا الموضوع، توجهنا إلى المهندس إحسان زرین بخش، عضو مجلس إدارة منظمة نقابة الحاسب الآلي بمحافظة طهران، وتحدثنا إليه. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

تم تشكيل هذه المنظمة لتنظيم وتنظيم الأنشطة التجارية والإدارية والتجارية وأنشطة الكمبيوتر ومن أجل إنشاء نظام احترافي في مجال المعلوماتية في الدولة. تعتبر منظمة نقابة الحاسب الآلي كنقطة اتصال بين القطاع الخاص والحكومة، وتتفاعل مع الحكومة فيما يتعلق باللوائح والتوجيهات التي تسبب مشاكل للأعمال أو تسهل ظروفها، وتحاول تعريف صناع القرار في الدولة بالتقنيات الحديثة. والأعمال ذات الصلة.

الهدف الرئيسي لمنظمة نقابة الكمبيوتر في طهران هو تسهيل الأعمال التجارية وتقديم مكوناتها المهمة لصانعي القرار في البلاد لمنع المشاكل والعقبات الحالية في القطاع الخاص. وبناءً على ذلك، فإن هدفنا في هذه المنظمة هو إطلاع الحكومة على الوضع الحقيقي للقطاع الخاص وفوائده، مثل زيادة الإيرادات الضريبية والرسوم الجمركية والضرائب، وخلق فرص عمل مستدامة.

من خلال إنشاء الحكومة الإلكترونية واستخدام التكنولوجيا الحديثة، سيتم حل العديد من المشاكل. بالطبع، تتمتع التكنولوجيا بميزة مهمة، مثل الشفافية، التي تساعد في فحص الإحصائيات، وكمية العملة التي تغادر البلاد، وكذلك كيفية إدارة الموارد والنفقات. من ناحية أخرى، مع إطلاق الحكومة الإلكترونية، زاد عدد الشركات التي تم إنشاؤها على الإنترنت، وبعد ذلك ستزداد إحصاءات العمالة في البلاد، في حين أن إحصاءات التوظيف هذه في الوقت الحالي بعيدة عن متناول الحكومة كعامل. في إنشاء هياكل الفضاء السيبراني.

الشفافية مثل مصباح في غرفة مظلمة تسبب المتاعب للأشخاص المختبئين وتعرض مصالحهم للخطر.

يتمثل الإجراء الأكثر فعالية في دعم الإنتاج في حماية حق المستهلك في الاختيار، بسهولة ودون أي قيود بين السلع الأجنبية والمحلية، في اختيار سلع محلية عالية الجودة. عندها فقط ستكون صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات ديناميكية باستمرار. ■

الرئيس التنفيذي والشريك المؤسس لشركة أفروجان

تطوير الأعمال باستخدام تقنيات جديدة



ريادة الأعمال وخلق الأعمال التجارية الجديدة كقوة دافعة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية لها دور رئيسي في عملية التنمية في البلدان. بما أنه لا يمكن تجاهل تأثير الشركات الصغيرة والمتوسطة على النمو الاقتصادي للدول، ولكي تكون رائدة في هذا الصدد، تضع البلدان سياسات وخطط طويلة الأجل وتخلق حوافز وظروف لزيادة قدرة الأعمال المختلفة. لتحقيق النمو المستدام. ليستخدم، لمعرفة المزيد حول هذا الموضوع والإجابة على أسئلتنا، تحدثنا مع حامد حكيميان، الرئيس التنفيذي والمؤسس المشارك لشركة أفروجان، مستشار التسعير وخبير تطوير نموذج الأعمال. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

في السنوات الأخيرة، تم إطلاق العديد من الشركات، وخاصة في مجال الخدمات الرقمية في إيران، والتي غير بعضها طريقة تقديم الخدمات وسلوك العملاء وكيفية التفاعل مع العملاء، وأهمها الخدمات المصرفية الرقمية، و سيارات الأجرة على الإنترنت وما إلى ذلك. يعتمد إنشاء هذه الأعمال ونجاحها على تطوير البنية التحتية الرقمية وعرض النطاق الترددي ومرافق معالجة البيانات وحتى المعرفة والمواهب المرتبطة بالتقنيات الحديثة. في السنوات الأخيرة، ساعد نمو البنية التحتية الرقمية بشكل كبير في إنشاء وتحويل الأعمال الخدمية، لكن دور هذه البنية التحتية في الصناعة وأعمال التصنيع ليس واضحاً تماماً.

يعتمد نجاح أي عمل تجاري على توافق منتجاتها وخدماتها مع احتياجات ورغبات عملائها. في السنوات الأخيرة، في مجال الأعمال الخدمية، بدأت الشركات الناشئة والأمثلة الناجحة في العمل في إيران، والتي قلد الكثير منها الشركات الأمريكية أو الأوروبية المماثلة من حيث الفكرة الأولية للعمل، ولكن ما جعل هذه الأعمال ناجحة هو التكيف من هذه النماذج لاحتياجات السوق الإيراني.

بالنظر إلى النماذج الإستراتيجية الثلاثة لإدارة الأعمال، فإن ما يحدث عالمياً هو تجاوز النموذج الأول وإيلاء اهتمام خاص للنموذجين الثاني والثالث. اليوم، تعتبر قيمة العلامة التجارية والتخصص والتميز أكثر أهمية للمستهلكين من أي وقت مضى، وأعتقد أن الإصرار على ابتكار المنتجات أو تقديم الخدمة هو أفضل شيء تحتاج الشركات إلى التركيز عليه من أجل التطور.

تخلق مثل هذه الظروف أيضاً فرصة لشركات التكنولوجيا الإيرانية. في هذا الوقت، هناك فرصة ذهبية للشركات الإيرانية لتقليل فجوتها الاستراتيجية والتنافسية مع الشركات العالمية من خلال إجراء تطورات مماثلة في هذه المجالات. الشركات التي يمكن أن تجعل حياة الإنسان أكثر استدامة بناءً على التكنولوجيا سيكون لها

مستقبل جيد. ■



في مقابلة مع رئيس مجلس الإدارة أرزبایا

تشكيل مثلثات احتيالية نتيجة معاملات غير مصرح بها في العملات المشفرة

تتوسع صناعة العملات المشفرة و سلسلة الكتل الآن وتخترق جميع مجالات الحياة البشرية. يوضح إنشاء منصات تداول متعددة وتبادل العملات المشفرة في الوضع الحالي حقيقة أن هذا المجال قد تم الترحيب به على نطاق واسع في بلدنا. يتحدث الدكتور بابك عطار ، رئيس مجلس إدارة أرزبایا ، عن معرفته بسوق العملات المشفرة وصناعة سلسلة الكتل ، في نفس الوقت الذي بدأ فيه نشاطه في هذه الصناعة. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

في عام ٢٠١٨ ، قررنا مع مجموعة من الأصدقاء العمل في مجال التكنولوجيا المالية. بعد فترة قصيرة من النشاط في الخارج ، بسبب بعض المشاكل ، تم وضع قرار المشاركة في إحدى منصات التداول الحالية على جدول الأعمال لتعويض الوقت الضائع. دعنا نعيدنا. وعقدت اجتماعات عديدة على منصات مختلفة وتم بحث مؤشرات مختلفة من أهمها: رضا المستخدم والأمان والبنية التحتية التقنية ، وأخيراً انضمامنا بفخر إلى العملة بشراء الأسهم.

لقد شارك جوهر أرزبایا في تنفيذ الأنظمة المصرفية والنقدية في البلاد لسنوات عديدة ، ولهذا السبب ، فهم يدركون جيداً أهمية الأمن في الأنظمة المالية. رخيصة وأمنة وسريعة في جميع مراحل العمل ، تسوية فورية ، توفير محفظة مخصصة ، دعم على مدار ٢٤ ساعة طوال أيام الأسبوع وتوجيه العملاء في نفس الوقت. تقلل العملات المشفرة من هيمنة السيادة على الأسواق المالية ، وقد يبدو هذا تهديداً صغيراً ، لكنها أيضاً فرصة ويجب أن تنتهزها الدول الخاضعة للعقوبات.

يوجد حالياً العديد من منصات التداول في الدولة التي تبذل قصارى جهدها للالتزام بالقانون ، على الرغم من الفراغ القانوني ، لاحترام حقوق العملاء وضمان أمن المعاملات. على عكس هذه المنصات ، تعمل المئات من المراكز غير المصرح بها رقمياً ، عادةً في شكل برقية أو قنوات شخصية ، وفي شركات تجارية غير متخصصة يزور الأفراد ويشترى ويبيعون العملات الرقمية. سيؤدي عدم وجود مراكز مرخصة إلى وصول الناس إلى مراكز غير مرخصة. تعد أنواع الأساليب الاحتياطية مثل المثلثات الاحتياطية مثلاً على الأنواع المختلفة التي يغذيها هذا ، ونأمل أن نراها تتم إزالتها من سوق العملات المشفرة في أسرع وقت ممكن. ■

أثار الرئيس التنفيذي لشركة تترلند

تشريع الحلقة المفقودة لنشاط العملة الرقمية



في الوقت الذي يمر فيه سوق العملات المشفرة بفترة حرجية ، يجب أن نشير إلى الحقيقة المهمة المتمثلة في أن صناعة سلسلة الكتل والعملات المشفرة سيكون لها مستقبل مشرق في المستقبل غير البعيد. أدى الشراء والبيع المكثف للمستخدمين الإيرانيين في سوق العملات المشفرة في الأشهر الأخيرة إلى تشكيل المزيد من التبادلات ومنصات التداول في مجال العملات المشفرة. من أجل التعرف أكثر ، ذهبنا إلى رضا مسعودي فر ، الرئيس التنفيذي لشركة تترلند ، وتحدثنا معه. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

تعود فكرة إنشاء تترلند إلى عام ٢٠١٦. بصفتي ناشطاً في مجال العملات المشفرة ، لطالما كان لدي وجهة نظر نقدية حول الافتقار إلى الشفافية في تسعير العملات المشفرة ، والذي كان في ذلك الوقت محسوساً بشدة وأدى إلى زيادة في معدل العمولات في شراء وبيع العملات المشفرة. في تترلند ، يتم تداول عملة تتر المشفرة فقط وتعمل في شكل اون-سي ، لكن البورصات الأخرى تداول أيضاً في العملات المشفرة الأخرى. أيضاً ، نظراً للعملة الموحدة لـ تترلند ، نقدم عملات المشفرة بسعر معقول أكثر للمستخدمين.

لا توجد عمولة في تترلند وأحد الاختلافات المهمة مع مكاتب الصرافة الأخرى هو أن معدل شراء وبيع العملات المشفرة أقل من نصف بالمائة والأساس هو الفرق فقط بين سعر الشراء والبيع لتتر. يمكن للمستخدم في تترلند شراء أو بيع أي مبلغ من تتر ، دون دفع رسوم أو هامش خفي.

أحد التحديات الرئيسية التي يواجهها نشاط العملات المشفرة في إيران هو عدم القدرة على التنبؤ بهذا الفضاء في البلاد. عندما يتعلق الأمر بالإعلان أو التطوير أو الاستثمار ، فإننا دائماً قلقون بشأن هذه البيئة غير المتوقعة. من ناحية أخرى ، ليس لدينا معلومات حول نوع معاملة المؤسسات الحكومية ، وفي بعض الأحيان يؤدي إجراء مقابلة إلى خلق توتر في سوق العملات المشفرة.

كلما ذهبنا إلى أبعد من ذلك ، اتسع نطاق نشاط العملة المشفرة في إيران. لا تتصرف عند انتهاء العمل. يتوقع القطاع الخاص ومكاتب الصرافة الأخرى إلى تنفيذ هذا التشريع في وقت أقرب ، ولهذا الغاية ، يدعو مالكو بورصات العملة المشفرة الحكومة إلى تسريع العملية التشريعية. ونطالب بأن يتم التعامل مع هذا الموضوع بشكل سليم مع القطاع الخاص ، ولأن نشهد أي صدامات قسرية أو سلبية. في رأيي ، يجب على أي شخص ينوي الدخول والاستثمار في جميع الأسواق قصيرة ومتوسطة وطويلة الأجل في جميع الأسواق المالية ، أن يدخل هذا السوق بوعي لاستخدام أبعاد مختلفة من الأسواق المالية. ■

توظيف الشباب الإيراني من خلال تطوير العملات المشفرة



سيشهد سوق العملات المشفرة مستقبلًا مشرقًا على المدى القصير، وفي غضون ذلك، يعد اختيار تبادل العملات الرقمية عبر الإنترنت مصدر قلق للعديد من المستخدمين في هذا المجال، لأن مسألة الأمان والثقة كمكونين مهمين للعملات المشفرة ومنصات التداول في العملات المشفرة لها أهمية خاصة. لديها مستثمرون ومستخدمون. من أجل التعرف بشكل أكبر على نشاط مكاتب الصرافة عبر الإنترنت، أجرينا مقابلة مع المهندس إحسان مطلب، الرئيس التنفيذي لشركة ارزجو للصرافة نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

نظرًا لعصورها القديمة وسلوكها الجيد مع المستخدمين، لم تتوقف ارزجو للصرافة مطلقًا عن شراء وبيع العملات المشفرة عندما كان السوق يواجه اتجاهًا متزايدًا أو متناقضًا، مما كان له بالطبع تأثير كبير على الدولار والعملات المشفرة. سوق عملات المشفرة هو نوع من أسواق رأس المال التي لها ربح وخسارة معًا، لكن ارزجو وجهت الخسارة دائمًا لنفسها وجعلت العملاء يربحون.

اللجان في مجال العملات المشفرة لها عدة تعريفات. في الواقع، هناك نوعان رئيسيان من منصات P2P التي تعمل بشكل مشابه للتبادلات مثل بيانسه ومنصة OTC، والتي تتضمن تبادل العملات. في منصة التداول، يكون جانب واحد من التجارة هو التبادل والجانب الآخر هو المستخدم، ولكن في نموذج P2P، يتداول مستخدم واحد مع المستخدم الآخر، الذي يجمع عمولته من هذه التجارة، عادةً بنسبة واحد بالمائة من البائع وواحد بالمائة من يشمل المشتري. في منصات التداول، يعتبر الفرق بين مبلغ الشراء وبيع كل عملة مشفرة رسومًا، وهي ليست حقيقية.

يتوفر دعم ارزجو على مدار ٢٤ ساعة في اليوم، ٣ أيام في الأسبوع، وتشمل قنوات الاتصال الخاصة به الهاتف والدعم عبر الإنترنت والتذاكر. بالطبع، من أجل ثقة العملاء، نقوم أيضًا بخدمة المستخدمين شخصيًا في حالات الطوارئ، والتي انخفضت في الأشهر الأخيرة بسبب حالات الشريان التاجي.

إذا كان المشرع يدعم المنصات الإيرانية، فلن يذهب المستخدم إلى منصة أجنبية. بالطبع، الاختلاف الأساسي بين منصة أجنبية ومنصة إيرانية هو بنيتها التحتية. لا توجد منصة إيرانية تدعم حوالي ٤٠٠ عملة مشفرة.

يجب ألا يتجاهل المسؤولون العملات المشفرة، ويجب ألا يؤدي الدعم الحكومي إلى الاحتكارات والبحث عن الربح. إيران بلد شاب، ويمكن حقن هذه الطاقة الشابة في العملات المشفرة ومجال سلسلة البلوك تشين، مما سيؤدي في النهاية إلى انتشار العمالة في البلاد. ■

أعلن الرئيس التنفيذي لمنصة التداول آريومكس

إلغاء احتكار القطاع المالي العالمي من خلال تطوير العملات المشفرة



اليوم، أدت جاذبية سوق العملات المشفرة للاستثمار إلى عدم ادخار أي جهد لدخول الناس في مختلف دول العالم إلى هذا السوق حتى يتمكنوا من زيادة أصولهم في أوقات مختلفة. في الوقت الحالي، ظهرت العديد من الأسئلة في أذهان مستثمري سوق العملات المشفرة حول كيفية اختيار منصة التداول وإجراء الصفقات، والتي درسناها في مقابلة مع كاظم فروغی أصل، الرئيس التنفيذي لمنصة تداول آريومكس. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

تم تشكيل فريق آريومكس في عام ٢٠١٨ ويعمل في مجال تصميم المنصة وتنفيذ جوهر التداول.

تتبع قوة آريومكس من أوجه القصور في منصات التداول الإيرانية. لأول مرة في إيران، مكنت منصة التداول هذه المستخدمين من طلب هوامش الربح والخسارة في نفس الوقت. لقد تحقق أن سرعة معالجة الطلبات في منصة التداول هذه أصبحت الآن أعلى بكثير من منافسيها في إيران. يعد توفير الأسواق القائمة على البيتكوين أهم ميزة في منصة التداول آريومكس.

في منصة التداول هذه، لدينا نوعان من حسابات المستخدمين، أولهما حساب المستخدم "الاقتصادي"، والذي يمكن سحبه بالريال، ويتم احتساب رسوم المعاملة بنسبة ٠,١٪ للطرف الطالب و ٠,١٥٪ للحساب. سحب العميل. في حساب النوع "العادي"، حيث يكون من الممكن تحويل كلمات المرور إلى بعضها البعض وسحبها، يتم تحصيل ٠,١٨٪ من جهة الطلب و ٠,٢٪ من جهة الطلب المتجه. تم تشكيل صناعة العملات المشفرة في الثمانينيات لإلغاء احتكار تدفق المعلومات. مع ظهور الإنترنت ووسائل التواصل الاجتماعي، أصبحت المعلومات متاحة للجمهور ويتم تبادلها بسرعة لا تصدق، مما يعني أنك ببساطة لا تستطيع التحكم في الرأي العام أو احتكار معلوماتهم. في رأيي، فإن تقنية سلسلة الكتل والعملات المشفرة قد قضت بطريقة ما على هذا الاحتكار في مجال الاقتصاد العالمي والسياسة المالية.

في إيران أيضًا، واجه نقص التشريعات في هذا المجال العديد من التحديات لنشطاء الصناعة. في رأيي، مع الإمكانيات الحالية لتكنولوجيا سلسلة الكتل والعملات المشفرة في بلدنا، من الممكن جعل الاقتصاد الإيراني يزدهر في العالم بالسياسة الصحيحة.

يستحق الإيرانيون أفضل الخدمات في جميع المجالات ولن تدخر مجموعتنا أي جهد لتقديم أفضل الخدمات وأكثرها احترافًا للمستخدمين. ■

أكد الرئيس التنفيذي لشركة توس بيوند الحاجة إلى إطلاق مشاريع المصافي لزيادة العمالة



إحدى الشركات العاملة في هذا المجال هي شركة توس بيوند، التي تعمل كأكبر وأول منتج محلي للتجهيزات الفولاذية وتعتزم تطويرها في إطار سياسات شركة صناعة معدات النفط كشركة أم ومن أجل الوفاء بوثيقة الرؤية والحفاظ على السوق وتطوير العلامة التجارية وكذلك تحقيق الأهداف المرجوة من خلال تعظيم استخدام الموارد البشرية المتخصصة.

قال مجيد محمد بور، الرئيس التنفيذي لشركة توس بيوند، في إشارة إلى خبرته البالغة ٢٥ عامًا في إنتاج المعدات والأجزاء المتعلقة بصناعات النفط والغاز والبتروكيماويات: حتى أن WPHY يصل إلى ١٣٢ بوصة للمفاصل الملحومة وما يصل إلى ٣٦ بوصة للمفاصل غير الملحومة.

قال الرئيس التنفيذي لشركة توس بيوند: من أجل المشاركة في مناقصة، والحصول على دفعة مقدمة، والقيام بعمل جيد، وما إلى ذلك، يجب على المنتج تقديم ضمانات بنكية متنوعة، بالإضافة إلى عدة مشاكل، بما في ذلك نسبة ١٨٪ من التسهيلات المصرفية لرأس المال العامل، تواجه مشاكل في الحصول على تخصيص العملة والتخليص الجمركي للسلع. وبطبيعة الحال، فإن كل هذه القضايا، إلى جانب العقوبات، تزيد من تكلفة تبادل الإنتاج في البلاد، وتقلل من القدرة التنافسية، وتجعل من الصعب على المنتجين الاستمرار في العمل.

وفي إشارة إلى الصادرات الكبيرة لتركيا إلى الأسواق الإقليمية وانخفاض حصة بلدنا في هذه الأسواق، أوضح محمد بور قائلاً: «في الوقت الحالي، لم تتحقق أهداف التصدير لشركة توس بيوند بسبب الافتقار إلى منصة تصدير». تحتاج منتجات شركتنا إلى معيار API للتصدير، والذي لا يتم تصديره إلى الشركات الإيرانية بسبب العقوبات.

وذكر أن كبار المقاولين الإيرانيين لم يتمكنوا بعد من دخول أسواق دول مثل العراق وسوريا وعمان وغيرها كوجهة تصدير مهمة، ولم تتمكن شركة توس بيوند من بيع منتجاتها من خلال مقاولين كبار.

قال الرئيس التنفيذي لشركة توس بيوند، في إشارة إلى الحاجة إلى إطلاق مشاريع التكرير والبتروكيماويات والبتروكيماويات من أجل تعزيز التوظيف وتقليل البطالة: «إذا كانت الحكومة الجديدة تسعى إلى خلق فرص عمل وتحسين الظروف الاقتصادية، فيجب أن توفر الأرضية لذلك الاستثمار والمشاريع الجديدة في البلاد». طبعاً وفقاً لوعود وخطط الرئيس المحترم، فضلاً عن تنفيذ تطعيمات واسعة النطاق، من المتوقع أن يتم توفير أجواء إيجابية للفاعلين الاقتصاديين. ■

شركة صك عز رسم

رائدة في صناعة معدات التحكم الآلي

شركة آذر سام للأدوات التي تحمل الاسم التجاري عيوض (EYVAZ) هي واحدة من الشركات الرائدة في مجال تصنيع معدات التحكم الآلي في خطوط البخار وأجهزة التحكم في مستوى السائل وصمامات التحكم في إيران. في الوقت الحاضر، تقوم شركة آذر سام للأدوات بإنتاج المنتجات المذكورة أعلاه في مساحة ١٠ آلاف متر مربع مع أكثر من مائة موظف.

منتجات:

تنقسم منتجات شركة آذر سام للأدوات إلى ثلاث فئات من أجهزة التحكم في مستوى السائل والمؤشرات، ومحابس البخار وأدوات التحكم في الصمامات، كل منها يتضمن ما يلي:

الفئة الأولى - ضوابط المستوى:

يشمل مفاتيح قياس مغناطيسية ومفاتيح عائمة ومفاتيح إلكترونية ومفاتيح تدفق ومفاتيح إرسال ومفاتيح ضغط

الفئة الثانية - العلاجات بالبخار

مصدرة تعويم البخار الترموستاتي، مصيدة البخار الديناميكي الحراري، مصيدة البخار الترموستاتي، قاطع الفراغ

الفئة الثالثة - التحكم في الصمامات

صمام التحكم الهوائي (صمام التحكم)، صمام تنفيس الضغط للبخار، السوائل والغازات غير القابلة للاشتعال، صمام التحكم في درجة الحرارة، صمام الإبرة اليدوي (الختم الخوار وختم التغليف) يتوفر الوصف الكامل والمواصفات للمنتجات في قسم كتالوج المنتجات على موقع الشركة على www.azarsam.co.

يتم إنتاج منتجات الشركة وفقاً لمعايير DIN و ANSI أو طلبات العملاء الخاصة.

شركة آذر سام للأدوات، بالنظر إلى تاريخ إنتاج منتجاتها ووجود العديد من الصناعات في إيران، بما في ذلك النفط والغاز والبتروكيماويات ومحطة الطاقة والصلب والمراجل ومصنعي الآلات ومنتجات الألبان والأغذية والأدوية والصحة، إلخ. التعاون المناسب معها له صناعات مختلفة وقد أدت هذه المشكلة إلى اختبار الشركة والحصول أخيراً على جودة مقبولة وتم قبولها من قبل مستهلكين مختلفين. تمتلك الشركة العديد من الآلات والمعدات وتقوم باختبار جميع منتجاتها وبعد التأكد من جودتها وحرصها وعروضها في السوق. الجدير بالذكر أن جميع المنتجات المصنعة من قبل شركة آذر سام للأجهزة تتمتع بضمان ١٨ شهراً وخدمة ما بعد البيع لمدة ١٠ سنوات.

نجحت شركة آذر سام للأدوات (عيوض)، بعد التقييم الذي أجرته مجموعة العمل لتقييم والاعتراف بمؤهلات الشركات والمؤسسات القائمة على المعرفة لنائب الرئيس للعلوم والتكنولوجيا، في الحصول على الترخيص القائم على المعرفة لنائب الرئيس.

نظراً لوجود عملاء ومستهلكين لمنتجات الشركة في جميع أنحاء بلدنا الحبيب، ومن أجل تسهيل شراء المنتجات من قبل العملاء، قدمت شركة آذر سام للأدوات مندوبين مبيعات وخدمة ما بعد البيع لمنتجاتها إلى عدة متاجر. ■



تم التأكيد على ذلك في المحادثة مع الرئيس التنفيذي للمجموعة برنز الصناعية

اهتمام خاص لشركات تصنيع قطع غيار السيارات لإنشاء مراكز ابتكار



لقد تحدثنا مع الدكتور مجيد رضا يغمياي، الرئيس التنفيذي للمجموعة برنز الصناعية، لدراسة المشاكل القائمة في صناعة السيارات وقطع الغيار في البلاد، وكذلك سبل الخروج منها. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

هذه المجموعة هي واحدة من أكبر شركات مجموعة آذين خودرو، والتي بدأت نشاطها في عام ١٩٩٨ كشركة مصنعة للأجزاء الزخرفية والتكميلية لسيارات الركاب، ومنذ ذلك الحين، ركزت دائماً على نمو وتطوير منتجاتها، مع التركيز على المعرفة التقنية، التكنولوجيا الحديثة ومع اقتراب توريد المواد الخام من المصادر المحلية والمحلية. على مدى العقدين الماضيين، تمكنت المجموعة الصناعية البرونزية من أن تصبح أول وأكبر شركة في مجال قطع غيار السيارات، بالاعتماد على رأس مالها البشري، ولديها الآن حوالي ٨٧٠ عامل نشط، منهم حوالي ٣٠٠ حاصلون على شهادات جامعية من المراكز. إنها أصلية علمياً، وتنتج العديد من المنتجات مثل غطاء الواجبة، والموضع الخلفي، ولوحة القيادة، والإطار، والأصفاد، وقفل السيارة، والمشعب. كان من المعتقد دائماً أن استخدام الموظفين المتخصصين سيساهم في تطوير المجموعة برنز الصناعية وكذلك السوق. تتمتع هذه المجموعة بخبرة خاصة في مجال إنتاج وجه السيارات، وإذا كانت صناعة السيارات تنوي تطوير نموذج لوجه السيارة، فستأتي إلى هذه المجموعة أولاً، وفي العديد من السيارات الجديدة في البلاد، كنا مستشاراً ومصمم مع مصنعي السيارات. من خلال تقديم تصميمات مختلفة، حاولنا أن نلعب دوراً حاسماً في صناعة السيارات. في السنوات الأخيرة، في كثير من الحالات، من خلال تقديم تصميمات متنوعة وعملية مصممة خصيصاً لتلبية احتياجات المستهلك النهائي، قدمنا منتجات عالية الجودة ومناسبة من التصميم إلى الإنتاج لشركات صناعة السيارات. ونحن معروفون بالعلامة التجارية الرئيسية وذات السمعة الطيبة في البلاد، لذا فإن الميزة التنافسية الأكثر أهمية للمجموعة الصناعية البرونزية هي امتلاك المعرفة بالتصميم والتكنولوجيا الحديثة لإنتاج منتجات متخصصة ذات تصميمات مبتكرة.

في السنوات الأخيرة، مع مزيد من الاهتمام بالبحث والابتكار، وتطوير منتجات الشركة والعلاقة الوثيقة مع شركات قطع غيار السيارات ذات السمعة الطيبة في الخارج، نجحنا في براءات الاختراع والتصاميم في مختلف المجالات، وفي المستقبل غير البعيد، المنتجات ذات الوظائف الخاصة والمحددة سيتم طرحه في السوق مما سيحدث ثورة في قدرات وميزات المنتجات. ■

تم اقتراحه من قبل رئيس مجلس إدارة شركة بارت قطعه

يعتمد نمو وتطور صناعات البلاد على استخدام المعرفة والمعدات الجديدة



على الرغم من أن تطوير صناعة قطع غيار السيارات يعتمد أكثر من أي شيء آخر على خطط مديريها وفريقها النشط، إلا أن سياسات الاقتصاد الكلي للبلد تؤثر أيضاً على وضع هذه الصناعة. لمزيد من التحقيق في هذه القضية، وكذلك سبل الخروج منها، تحدثنا مع السيدة طرلان أفشار، رئيس مجلس إدارة شركة بارس قطعه، ونحن نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

بدأت هذه الشركة نشاطها في عام ١٩٨٤ بهدف إنتاج الأجزاء المعدنية مثل المقابس وجسم الدراجات النارية، في منطقة سيمين داشت بكرج، ومنذ عام ١٩٩٣، مع بداية الاكتفاء الذاتي لصناعة السيارات في البلاد، من خلال التصنيع و بدأ التعاون في توريد قطع غيار السيارات مع شركات مثل سازه جستر و سايبا كما بدأت شركة بارس قطعها نشاطها في عام ١٩٩٩ في مجال تصنيع وتجميع مجموعات اكسل من المركبات التجارية، بما في ذلك أجزاء نظام الفرامل، وتجميع الوسادات، وأحذية شاحنات بنز، ومركبات حافلات رابا، وفقاً للمكابح الأمامية والخلفية والأمامية والخلفية. لوحة النظام.

إن زيادة ابتكار الآلات، والتاريخ الطويل، والاستفادة من المعرفة والتكنولوجيا، بالإضافة إلى إطلاق خطوط جديدة في السنوات الأخيرة، قد ميزت شركة بارس قطعها عن شركات تصنيع الأجزاء الأخرى في البلاد.

الشركة حاصلة على شهادة IATF وتوظف المتعلمين والشباب الذين، بعد عدة أشهر من النشاط في شركة بارس قطعه، يتم تعليمهم تفاصيل كيفية العمل في أقسام اللوجستيات والجودة والمخازن ومستعدون للعمل في هذه الشركة وفقاً لظروف العمل. نظراً لأن كل شيء يتغير، تحتاج جميع الصناعات إلى استخدام أحدث المعارف والمعدات والمرافق لتحقيق النمو والتنمية. تحتاج شركات المكونات إلى سيولة عالية لاستيراد هذه المعدات يعتمد تقدم هذه الصناعة وتطورها على دخول الشركات الأجنبية إلى البلاد، ولهذا الغرض، يجب علينا التواصل مع الأسواق الدولية في أقرب وقت ممكن واستخدام أحدث المعارف لتحسين نظام الجودة والإدارة.

تمتلك بلادنا إمكانات كبيرة لتطوير صناعة السيارات، والتي يمكن استخدامها إذا كانت مرتبطة بالأسواق الدولية وتعتمد على معرفة الأشخاص المتعلمين والمتخصصين، فضلاً عن شبكة التوريد للأجزاء المختلفة والمطلوبة.

في الواقع، لا يمكننا تجاهل التاريخ الطويل لهذه الصناعة في البلاد، والقدرة الإنتاجية لأكثر من مليوني سيارة سنوياً، بالإضافة إلى شبكة التوريد والتوزيع المحتملة. ■

الرئيس التنفيذي لشركة جردن لسجاد الحكومة تتفاعل بشكل بناء مع القطاع الخاص



أدت الظروف الخاصة والناشئة للمنافسة في سوق السجاد العالمي في العصر الحالي، وخاصة التطور غير العادي والسريع لتكنولوجيا صناعة السجاد، إلى تغييرات كبيرة في المزايا النسبية للبلدان المنتجة والمصدرة للسجاد. لذلك، قد يصبح نمو صناعة السجاد المصنوع آلياً في البلاد معقداً وصعباً بشكل متزايد في المستقبل. الآن، من أجل دراسة المشاكل الحالية في صناعة السجاد الآلي وحلولها، أجرينا مقابلة مع مهدي نوروزبور، الرئيس التنفيذي لشركة جردن لسجاد. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

بعد تفشي فيروس كورونا، واجهت العديد من الصناعات، مثل صناعة السجاد الآلي، بسبب القيود المرورية والإغلاق المتكرر، مشاكل مختلفة، بما في ذلك زيادة التكاليف وتكلفة السجاد، وانخفاض الإنتاج في نهاية المطاف، من ناحية أخرى، بسبب ارتفاع التضخم في العاملين الماضيين، انخفض طلب الأمر على السجاد وطلبات العملاء بشكل حاد.

يزداد الوصول إلى ماكينات السجاد عالية التقنية التي تغير المنتجات والعمليات بسرعة في الدول المنافسة لإيران. تعتمد زيادة القدرة التنافسية لإيران في الأسواق العالمية بشكل كبير على القدرة على تطبيق تقنيات جديدة في صناعة السجاد. في الواقع، يتطلب النمو المستدام لصناعة السجاد تغيير الهيكل الصناعي إلى التقنيات المتقدمة. حلت الأساليب التنافسية القائمة على التكنولوجيا والجودة والتصميم والمصادقية محل الأساليب التقليدية للمنافسة في السجاد المصنوع آلياً، والتي كانت تعتمد على انخفاض التكاليف والأسعار. تحتاج الآلات في صناعة السجاد إلى تحقيق آلات عالية التقنية من أجل الاستفادة من التوسع، لذلك في الأنشطة القائمة على التكنولوجيا، بعد التعاون الوثيق مع شركات الآلات ومصنعي الألياف أمراً ضرورياً.

يجب أن تتبنى الحكومة نهجاً ديناميكياً جديداً لهذه الصناعة القديمة في البلاد في فترة انتقالية في سياق تطوير أنشطة شركات السجاد وزيادة توجه نحو التصدير، الأمر الذي يتطلب تدخلات وحوافز صديقة للسوق.

الدعم الحكومي للقطاع الخاص في اقتصاد رائد مع مجموعة معقدة من القواعد (خاصة قانون المنافسة)، والبنية التحتية المادية والمؤسسية واسعة النطاق، وبيئة مستقرة اقتصادياً وسياسياً، وتطوير الأسواق المالية، وجذب الاستثمار، وتطوير الشركات الصغيرة والمتوسطة، والمرونة التنظيمية سوق العمل، بالإضافة إلى أنظمة تطوير التكنولوجيا والتدريب والتعلم، يجب أن تكون قادراً على مواكبة هذه التغييرات في اتجاه تتغير فيه أبعاد التنمية الصناعية باستمرار. ■

أكد صاحب ماركة فرهي للسجاد وآقاي فرش خلق بيئة تنافسية من خلال ضبط التضخم وأسعار الصرف

يمكن أن تؤثر التجارة الخارجية كعامل فعال في اقتصاد البلاد على جميع القطاعات الاقتصادية. من ناحية أخرى، يعتبر تطوير الصادرات غير النفطية من أهم الأهداف الاقتصادية. وفي الوقت نفسه، يعتبر السجاد الإيراني من أهم السلع المصدرة غير النفطية. لمعرفة المزيد حول قضايا هذه الصناعة، ذهبنا إلى علي فرهي، صاحب علامة فرهي للسجاد، وآقاي فرش، وكذلك نائب رئيس جمعية صناعة المنسوجات الإيرانية ورئيس لجنة السجاد الآلي، و تحدثت معه. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

نظراً لعدم وجود استجابة مناسبة للعملاء بسبب وجود متاجر صغيرة، تم إنشاء علامة آقاي فرش التجارية، والتي تعمل حالياً مع ٦ فروع من فارس هابير ماركت. في المجموع، يعمل في هذا المجمع حوالي ألف ومائة شخص، ومن أجل توسيع أنشطة التصدير في الخارج، تم افتتاح مكتب في ألمانيا.

السجاد الإيراني المصنوع آلياً هو بشكل أساسي من نوع النسيج ويتم تقديمه للأسواق الخارجية بمشط وكثافة عالية جداً، ومن حيث الأناقة الملمس، فهو أفضل سجادة في العالم، والعملاء الذين يبحثون عن الكلاسيكية عالية الكثافة السجاد يعتبر إيران الخيار الأفضل.

بذلت الصناعة جهوداً كبيرة للتعويض عن أوجه القصور الموجودة ونمت بشكل جيد. بسبب ارتفاع سعر صرف الدولار وعدم وجود مبرر اقتصادي للاستثمار بهذا المعدل، يبدو أن معدل نمو هذه الصناعة سينخفض بشكل طفيف والآلات المستخدمة ستصبح قديمة مع مرور الوقت، ما لم تدرك الحكومة الدولار معدل ويزيل العقوبات ومزيد من دعم الإنتاج.

يوجد في الوقت الحاضر عدد كبير من مصانع السجاد الآلي في مدن مشهد وأصفهان ويزد وكرمان، ٧٥٪ منها تقع في كاشان وآران وبيدغل. كانت هذه المدينة هي المكان الرئيسي لإنتاج السجاد في البلاد لفترة طويلة ولديها الآن العديد من المرافق والعاملين المحترفين.

أمل أن يتم خلق الظروف المناسبة لحل المشاكل في البلاد وأن يستقر اقتصاد البلاد. يجب على الحكومة منع الإجراءات من خلال خلق بيئة تنافسية صحية، ومن خلال تحقيق سعر صرف الدولار والسيطرة على التضخم، وتوفير الأرضية للتخطيط واتخاذ القرارات على المدى المتوسط على الأقل لمديري الدولة ليشهدوا نمواً اقتصادياً وتطوراً وتميزاً الصناعة والإنتاج في البلاد. ■



رئيس مجلس ادارة شركة شاهكار درين للسجاد

بكاشان

نتطلع إلى إحياء أصالة السجاد الإيراني



صرح أبو الفضل مبینی، رئیس مجلس الإدارة ومدير المبيعات في شركة شاهكار درين للسجاد، بأنه تم تخصيص لقب مصدر المنسوجات الإيراني السادس لهذه الشركة، وقال: تأسست شركة شاهكار درين كاشان للسجاد في عام ٢٠١٠ وفي عام ٢٠١٢ باستخدام الآلات الحديثة. أطلقت شركات شهيرة مثل شونهر و ونديل و في الوقت الحالي، يتمثل النشاط الرئيسي لهذه الشركة في تصدير السجاد وتسويق هذا المنتج عالي الجودة، والذي يمكن لحسن الحظ أن ينافس المنتجات العالمية.

وأشار رئيس مجلس إدارة شركة شاهكار درين للسجاد في كاشان، إلى أنه في عام قفزة الإنتاج، تمت إضافة آلة ١٢٠٠ طن بعرض ٤ أمتار إلى محفظة منتجات الشركة.

وأشارت مبینی إلى خطة مديري الشركة والمحاسبين الماليين لشراء اجهزتين أخريين من أجل زيادة الصادرات والإنتاج، وقالت: «حاليًا، يتم تصدير منتجات الشركة إلى ٢٧ دولة حول العالم وتزويد السوق المحلي أيضًا». بالطبع نحن نحاول تنويع حافظة المنتجات لتناسب مختلف الأذواق، ومن أجل زيادة الإنتاج قمنا بمراجعة وتوقع جميع الألوان والتصاميم المستخدمة في السجاد المنتج في ٢٧ دولة حول العالم.

اعتبر مدير مبيعات شركة شاهكار درين للسجاد في كاشان إنتاج السجاد بكثافة مختلفة من المنتجات المهمة لهذه الشركة وقال: بعض هذه المنتجات مخصصة للسجاد الذي تحتاجه البيوت الحديثة. بالنظر إلى أن السجاد الإيراني معروف بالسلع عالية الإنتاجية وشعبية ولطالما اعتبرته أسواق التصدير، تحتاج الحكومة إلى مزيد من الدعم للتنمية. سيحقق هذا المنتج الكثير من دخل النقد الأجنبي للبلد مع دعمه الخاص والدعم الضروري.

في إشارة إلى التأثير المباشر لفيروس كورونا على جميع الأعمال، قال رئيس مجلس إدارة شركة شاهكار درين للسجاد في كاشان: «لحسن الحظ، حدد مديرو هذه الشركة التبعات الاقتصادية لهذا الفيروس في وقت قريب جدًا وطوروا الخطط وفقًا لذلك. لمنع الخسائر المحتملة».

تابع مدير مبيعات شركة شاهكار درين للسجاد في كاشان، مشيرًا إلى الشعبية الكبيرة لمجلة عالم الاستثمار والجودة المرغوبة لمحتواها، قائلًا: لقد استعاد مفهوم الماضي مكانته في الأسواق العالمية. ■



تمت مراجعته في ندوة الويب المتخصصة للرابطة الوطنية

لصناعة التوزيع الإيرانية

التحدي المتمثل في تداخل القوانين في نظام التوزيع في البلاد

عقد الاجتماع المتخصص للجمعية الوطنية لصناعة البث الإذاعي الإيراني حول موضوع «تدخل القوانين في نظام التوزيع في البلاد» من خلال ندوة عبر الإنترنت. في هذه الفعالية د. سهراب كارجر. رئيس مجلس إدارة الجمعية الوطنية لصناعة الإذاعة الإيرانية المهندس أحمد شيرواني. الأمين العام للهيئة الوطنية للبث الإذاعي الإيراني د. محمود نجفي عرب. رئيس لجنة اقتصاديات الصحة في غرفة تجارة طهران، جمشيد فروزش؛ أعرب الأمين العام لجمعية المنظفات والنظافة ومستحضرات التجميل الإيرانية، وكذلك الدكتور سيد إبراهيم هاشمي والمهندس وفا تقى بوريان، أعضاء مجلس إدارة الجمعية الإيرانية الوطنية لصناعة التوزيع، عن آرائهم حول موضوع هذه الندوة عبر الإنترنت.

د. سهراب كارجر؛ قال رئيس مجلس إدارة الرابطة الوطنية لصناعة التوزيع الإيرانية، إن صناعة البث في البلاد تواجه العديد من المشاكل، قائلًا: «حاليًا، تضم هذه الجمعية حوالي ١٧٠٠ عضو في جميع أنحاء البلاد ومساعدة من الشركات الأعضاء ١٦ الفروع العاملة في الدولة، المسؤولية وهي مسؤولة عن توزيع ١٠٠٪ من الأدوية و ٨٥٪ من المواد الغذائية ومستحضرات التجميل والصحة والمنظفات.

د. محمود نجفي عرب اعتبر رئيس لجنة الصحة في غرفة تجارة طهران، من بين المتحدثين الآخرين في الندوة عبر الإنترنت، فيما يتعلق بمشاكل المؤسسات الحكومية، بما في ذلك إدارة الغذاء والدواء، أن تدخل القوانين أحد التحديات الرئيسية لقطاع الإنتاج وأكدت: إنها مسؤولة عن الصحة، بينما هذه المهمة أيضا موكلة إلى إدارة الغذاء والدواء.

وأضاف جمشيد فروزش، الأمين العام للجمعية الإيرانية لصناعات المنظفات والصحة ومستحضرات التجميل، أن شركات التوزيع والتصنيع مطالبة حاليًا بإدخال معلوماتها في نظام التجارة الشامل، وأضاف: «يجب أيضًا إدخال الإحصائيات في نظام المستودعات الشامل. ويتم تقديمها إلى إدارة الغذاء والدواء من خلال نظام تيتك قال الدكتور سيد إبراهيم هاشمي، عضو مجلس إدارة الجمعية الوطنية لصناعة التوزيع في إيران، وأحد المتحدثين الآخرين في الندوة عبر الإنترنت، إن عملية تسجيل المعلومات في الأنظمة والرقابة على السوق ليست خاطئة. قد لا يمتلك النظام في شركات التوزيع غير الدوائية التي لديها عدد كبير من السلع البنية التحتية المناسبة للخدمة. لذلك، يجب تسجيل المعلومات المدخلة في المنتجات الصيدلانية في النظام للحصول على قوة الإدارة اللازمة. وفي نهاية الاجتماع، أشار المهندس وفا تقى بوريان، عضو مجلس إدارة الجمعية الوطنية لصناعة التوزيع في إيران: «لسوء الحظ، لم يتم الالتزام بقانون التحسين المستمر لبيئة الأعمال، بينما هو من الضروري الانتباه إلى هذه المشكلة».



خطة «تسهيل إصدار الرخص التجارية» تحل مشاكل البلاد الاقتصادية

تم تخصيص العديد من مسودات الإعلانات التي وردت في البرلمان الحادي عشر للمناقشات الاقتصادية، وهذا النهج يظهر الأهمية الخاصة للقضايا الاقتصادية في نظر نواب الشعب. في غضون ذلك، من القضايا التي تم النظر فيها بشكل عاجل في مجلس الشورى الإسلامي مؤخراً مشروع قانون «تسهيل إصدار تراخيص العمل» وإزالة احتكار عملية إصدار بعض الرخص التجارية، والتي يتم إنشاؤها حالياً في مجلس الشورى الإسلامي. ظل الاحتكار في عملية منح بعض التراخيص التجارية في الدولة، بالإضافة إلى زيادة تكلفة شراء الخدمات في هذه الأسواق، زادت السوق السوداء من شراء وبيع هذه التراخيص. من ناحية أخرى، عملية الإصدار الإلكتروني وتحديد بوابة فريدة لتتبع أنواع التراخيص، وتحديد مهلة زمنية محددة، وتحديد المستندات والاستفسارات اللازمة لكل عنوان ترخيص، وتسهيل الحصول على الشروط القصوى، وخلق بيئة تنافسية صحية. كلها عوامل إذا تحققت يمكن أن تزيل احتكار بعض الوظائف الخدمية وتخلق فرص عمل لكثير من الشباب. لمزيد من التحقيق في هذه القضية وفوائد الخطة المقترحة، أجرينا مقابلات مع عدد من أعضاء مجلس الشورى الإسلامي، وفيما يلي تفاصيلها.

وقال جعفر قادري، عضو لجنة البرنامج والميزانية والحسابات بمجلس الشورى الإسلامي: «حتى الآن، كان أساس العمل هو أن جميع الشركات يجب أن يكون لديها ترخيص، ولكن الآن، وفقاً لهذه الخطة، باستثناء الحالات الاستثنائية في الحالات، لا يتطلب أي نشاط ترخيصاً».

مع مراجعة هذه الخطة والموافقة عليها، يسعى مجلس النواب إلى الشفافية وكسر تضارب المصالح والتوقعات الذهبية من أجل القضاء على البيروقراطية في الشؤون الإدارية للبلاد مع إنهاء الإجراءات.

واستذكر موسوي لارجاني عضو اللجنة الاقتصادية بالمجلس اختيار المرشد الأعلى لشعار العام بعنوان «الإنتاج والدعم ورفع لعقبات» وقال: يؤدي تقليص عملية التنفيذ والترخيص للوظائف المختلفة إلى اقتصاديات المشاريع وزيادة الكفاءة وتقليل حجم الديون المصرفية المتركمة.

وقال فريدون عباسي، عضو هيئة الطاقة بمجلس الشورى الإسلامي، في إشارة إلى الموافقة العامة على الخطة، إنه بعد الموافقة على هذه الخطة، ستم إزالة الاشتباكات المباشرة، ولم يتضح من أصدر القرار. تسمح بذلك، لذلك سيتم إغلاق مساحة الرشوة. بالإضافة إلى ذلك، سيتم القضاء على الفساد، شريطة تعزيز الحكومة الإلكترونية حتى يتمكن الناس من استخدام الفضاء الإلكتروني للحصول على التراخيص اللازمة. ■

أولوية مصالح البلاد هي دعم الاستثمار



علي رضا عباسي

عضو غرفة تجارة طهران

إذا لم يكن ذلك من قبيل المبالغة، فإن الاستثمار في البلاد هو مصدر خير ونعمة بقدر ما هو بناء مسجد أو مدرسة، لذلك لا يحق لأي مؤسسة أو منظمة عرقلة عملية جذب الاستثمار المحلي والأجنبي. يجب أن يتمتع المستثمرون المحليون بالأمن والأمان الكاملين، وأن يكونوا في مأمن من الأجواء المخيفة لمصادرة الأموال والحوافز الإدارية والقضائية. حتى الصين تتجاهل التقشف التنظيمي على الرغم من امتلاكها لاقتصاد ضخيم ومرونة حديدية في الاستثمار الأجنبي والمحلي. قامت بعض البلدان بنشر السجادة الحمراء للاستثمار الأجنبي كمصدر للتوظيف والعمل والرفاهية الاجتماعية لرسم مستقبلها بشكل صحيح ومفضل. الاستثمار هو مفتاح الحياة الاقتصادية والأمن المستدام وخلق الثروة والربحية. يحاول المستثمرون عادة أن يكونوا جزءاً من سلسلة القيمة للبلد، من أجل تحقيق النمو الاقتصادي، يجب الحفاظ على رأس المال المحلي. يجب على المستثمر الأجنبي استخدام قوى الخبراء المحلية والدولية بسهولة وعدم مواجهة القيود المحلية.

اليوم، تسير الدول في جميع أنحاء العالم على طريق التقنيات الجديدة، واستخدام الروبوتات والذكاء الاصطناعي، ويتم تحديث إداراتها وتكييفها مع الظواهر الناشئة وزيادة مستوى الازدهار والتنمية. في الوقت الحالي، سيؤدي الانضمام إلى اتفاقيات التجارة الحرة للمال، والخدمات المصرفية الحديثة، وتحسين بيئة الأعمال إلى مضاعفة جاذبية الاستثمار، وبعد ذلك سنرى البلاد تصبح جنة للمستثمرين.

تتمثل رغبة الحكومات في جذب أكبر قدر من رأس مال القطاع الخاص والاستثمار الأجنبي المباشر لمتابعة أهداف التنمية والنمو الاقتصادي بشكل أسرع. بالطبع، في بعض الأحيان يستثمرون في قطاعات البنية التحتية والصحة والرعاية الاجتماعية والتعليم، والتي تحول تكاليفها المرتفعة دون تدخل القطاع الخاص. مثال آخر على جذب رأس المال المحلي هو تشجيع الناس على دخول سوق رأس المال والادخار في البنوك.

في رأيي، إذا نظر المشرعون، من خلال إعطاء الأولوية للمصالح الاقتصادية وفهم احتياجات رائد الأعمال والمنتج، إلى بيئة الأعمال وتحدياتها، فسنشهد إصلاحات تدريبية ومستمرة لإحداث تغييرات جوهرية في الأعمال التجارية. يعد الحد من التضخم، والحد من تقلبات أسعار الصرف، والتفاعل المكثف مع العالم وخاصة الجيران، ومحاولة إنشاء نظام بيئي شفاف يركز على إلغاء القيود، وخلق بيئة اقتصادية ديناميكية لزيادة الربحية، وكذلك تشجيع خلق القيمة وخلق الثروة، من المتطلبات الأساسية للاستثمار تطوير. ■

العوامل المؤثرة في عودة سوق رأس المال



مرتضى فغاني
عضو غرفة تجارة طهران

الأقل من الوصول إلى ١٠٠ مليار دولار من موارد النقد الأجنبي وسيخلق العديد من الصعوبات أمام إيران للوصول إلى العملات الأجنبية المكتسبة من الصادرات، مما سيزيد من التضخم وسعر الدولار إلى جانب صعوبات كبيرة أمام إيران. التصنيع والقطاعات الأخرى. سنكون اقتصاداً موجوداً في سوق رأس المال. على الرغم من أن ارتفاع سعر الصرف في المدى القصير قد يكون له تأثير إيجابي على نمو أسعار بعض أسهم الشركات الموجهة للتصدير، إلا أنه على المدى الطويل سيؤدي إلى انخفاض في المؤشرات الأساسية وكذلك انخفاض عام في سوق رأس المال.

من ناحية أخرى، هناك همسات حول سياسة تسعير حكومية جديدة يمكن أن تؤثر بشكل مباشر على قيمة أسهم الشركات مثل صناعات الصلب والأسمنت، مما يؤدي إلى انخفاض في سوق رأس المال. في النهاية، يمكن القول أنه حتى لو كانت العوامل المذكورة في حالة جيدة ورأينا نمو سوق رأس المال، لا يمكننا أن نرى نمواً عاطفياً في هذا السوق كما في النصف الأول من عام ٢٠٢٠. لذلك، فإن السوق الحالي سوف ألا يكون مكاناً جيداً للمبتدئين لتحقيق الربح، وسيصبح موقع شركات المحافظ والمؤسسات المهنية الأخرى أكثر أهمية.

من ناحية أخرى، فإن النظرة الأكثر مسؤولية من قبل مكاتب المحاماة الكبيرة والمؤسسات الأخرى ذات الصلة بسوق رأس المال بالامتناع عن الإدلاء بتصريحات متناقضة، وكذلك الإجراءات المشبوهة لتعطيل سوق رأس المال، هي من أهم الدروس التي يمكن تعلمها من تراجع العام الماضي. بالإضافة إلى كل هذا، من الضروري تعزيز الهيئات التنظيمية المحايدة من أجل ضمان الأداء القانوني للمنظمات في سوق رأس المال. ■

شهد سوق رأس المال الإيراني نمواً مذهلاً في شتاء عام ٢٠١٩، وكذلك في الربيع والشهرين الأولين من صيف ٢٠٢٠، بحيث وصل مؤشر إجمالي الأسهم تقريباً إلى ٢,١ مليون نقطة لكنه انخفض ووصل إلى مليون و ١٠٠ ألف وحدة. بالإضافة إلى ذلك، بلغ تدفق رأس المال رقمياً قياسياً تاريخياً، وفي ٢ سبتمبر ٢٠٢٠ وحده، غادر السوق أكثر من ٣٠٠ ألف مليار تومان من الأموال الحقيقية، ومع ذلك، وكما كان متوقعاً، فإن انخفاض سوق الأسهم كمؤشر لسوق رأس المال الإيراني. لا تدوم. على عكس الانخفاضات السابقة، استأنف سوق رأس المال اتجاهه التصاعدي في أقل من عام، حتى في سبتمبر من هذا العام، اقترب مؤشر البورصة من ١,٦ مليون وحدة. بالإضافة إلى الوضع الواعد للمؤشر، هناك العديد من العوامل الأخرى التي تعد بسوق مزدهر، يجب أن يكون العامل الأول منها التقارير ربع السنوية وستة أشهر للشركات العاملة في مجال الصادرات. بالنظر إلى ذلك، وخلافاً للتوقعات الأولية، لم تقم الحكومة الجديدة بتخفيض سعر العملة وسعر الدولار في السوق المفتوحة ولم ينخفض نظام نيم، وبالتالي فإن التأثير الإيجابي لهذه المشكلة على ربحية السهم في الشركات وهبوط الأسهم الأسعار والمشتريين مرة أخرى إلى سوق رأس المال لقد عادوا. من ناحية أخرى، أدى استقرار الأسعار ونموها في السوق العالمية إلى أن تكون أوضاع هذه الشركات وأسهمها إيجابية. ومع ذلك، وعلى الرغم من المؤشرات الإيجابية لزيادة ازدهار سوق رأس المال، إلا أن هناك عوامل أخرى تقلل من ازدهار وانحدار هذه السوق، ومن أهمها زيادة أسعار الفائدة. بالطبع، يؤدي هذا إلى تدفق رأس المال إلى الخارج من سوق الأوراق المالية وتدفقه إلى حسابات الودائع، الأمر الذي سيخلق على المدى الطويل الأموال ويزيد القاعدة النقدية للبلاد، ويزيد التضخم في نهاية المطاف. على الرغم من أن ارتفاع التضخم على المدى الطويل سيؤدي إلى ارتفاع الأسعار ونمو الأصول المالية والمادية، إذا تم تجاوز هذا المستوى، مما يؤدي إلى تضخم مفرط أو ما شابه، فإن الميل إلى تحويل أصول الريال إلى أصول بالعملات الأجنبية سيزداد أيضاً. هناك عامل آخر يؤثر على نمو سوق رأس المال في البلاد وهو نتيجة المحادثات النووية ومصير برجام. مع تنصيب الإدارة الأمريكية الجديدة، أشارت بعض التكهانات الأولية إلى عودة سريعة للولايات المتحدة إلى مجلس الأمن التابع للأمم المتحدة، لكن كما أشار العديد من الخبراء في البداية، كانت الحكومة الأمريكية مترددة في عدم العودة إلى الاتفاقية على الفور وسعت لإضافة التزامات جديدة لإيران وتجاهل التزاماته السابقة، والتي، بالطبع، أخرت المحادثات عندما وصلت حكومة جديدة إلى السلطة في إيران. في هذا السياق، قلل العديد من المحللين من توقعاتهم بإمكانية إحياء الاتفاق النووي، وذكر البعض أن هذا الاحتمال أقل من ٥٠٪. إن الفشل في إحياء الاتفاق النووي سيمنع إيران على

فرم اشتراك ساليانه

درياي سرمایه‌گذاری

Selected owners of capital and trade

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

نوع اشتراك:

..... نام شركت: نوع فعاليت: سال تاسيس: ☐ حقوق

..... نام و نام خانوادگي: ☐ حقيقي

نشانه کامل پستي:

.....

..... کد پستي ده رقيع: تلفن تماس: ☐ دورنگار:

..... تلفن همراه: نشانه پست الكترونيك (ايمل):

آيا تمايل به دريافت نسخه pdf ماهنامه از طريق پست الكترونيك را داريد؟

☐ بله ☐ خير

به همراه ارسال نخستين شماره ماهنامه كد اشتراك شما اعلام خواهد شد

واحد اشتراك: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۳۵

۱- واريز مبلغ ۶۰۰/۰۰۰ تومان به حساب شماره ۰۱۰۱۹۶۵۰۲۹۰۰۴ و يا شماره كارت ۰۱۰۱۹۶۵۰۲۹۰۰۴-۹۹۷۳-۶۰۳۷

و يا شماره شبا ۰۲۹۰-۰۴-۱۹۶۵-۰۰۱۰-۰۰۰۰-۰۱۷۰-۰۱۴۹ IR بانك ملي ايران به نام آقاي مرتضي فغانه.

۲- ارسال تصوير فيش بانك از طريق دورنگار به شماره ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

۳- هزينه ارسال مجلات با پست عادي به عهده ماهنامه و هزينه پست سفارشي به عهده متقاضيه است.

۴- هزينه فوق براي اشتراك ۱۲ شماره از مجله (هر ماه يك نسخه) است.



www.dsg-m.com



d.sarmayeh@gmail.com



[donyaye_sarmaye](https://t.me/donyaye_sarmaye)



[@donyaye_sarmaye](https://www.instagram.com/donyaye_sarmaye)

Factors influencing the resurgence of the capital market



Morteza Faghani
Member of Tehran Chamber of Commerce

Iran's capital market experienced a staggering growth in the winter of 2019, as well as in the spring and the first two months of the summer of 2020, so that the total stock index almost reached to 2.1 million points but it dropped and reached one million and 100 thousand units. In addition, the outflow of capital reached a historical record and in September 2, 2020 alone, more than 300 thousand billion tomans of real money left the market, however, as predicted, the stock market decline as an indicator of the Iranian capital market could not be sustained. Unlike previous declines, the capital market resumed its upward trend in less than a year, until in September of this year, the stock market index approached to 1.6 million units. In addition to the promising situation of the index, there are various other factors that promise a booming market, the first factor of which should be the quarterly and six-month reports of companies operating in the field of exports. Given that, contrary to initial forecasts, the new government has not reduced the price of currency and the price of the dollar in the open market and the Nima system has not decreased, so the positive effect of this issue on companies' EPS and falling stock prices, buyers again to the capital market They have returned. On the other hand, the stability and growth of prices in the global market has caused the situation and stocks of these companies to be positive. However, despite the positive signs of increasing capital market prosperity, there are other factors that reduce the prosperity and decline of this market, one of the most important of which should be considered an increase in interest rates. Of course, this leads to the outflow of capital from the stock market and its inflow into the deposit accounts, which in

the long run will create money and increase the country's monetary base, and ultimately increase inflation. Although rising inflation in the long run will cause prices to rise and financial and physical assets to grow, if this level is exceeded, leading to hyperinflation or the like, the tendency to convert rial assets into foreign currency assets will also increase. . Another factor influencing the growth of the country's capital market is the result of the nuclear talks and the fate of Borjam. With the inauguration of the new US administration, some initial speculations indicated a rapid return of the United States to the UN Security Council, but as many experts initially pointed out, the US government was reluctant to He did not return to the agreement immediately and sought to add new commitments to Iran and shrug off his previous commitments, which, of course, delayed the talks when a new government came to power in Iran. In this context, many analysts have lowered their expectations of the possibility of reviving the nuclear deal, and some have mentioned this possibility as less than 50%. Failure to revive the nuclear deal will at least prevent Iran from gaining access to \$ 100 billion in foreign exchange resources and will create many difficulties for Iran to access foreign exchange earned from exports, which will increase inflation and the dollar price along with major difficulties for manufacturing and other sectors. We will be an economy present in the capital market. Although in the short run, an increase in the exchange rate may have a positive effect on the price growth of some shares of export-oriented companies, in the long run it will cause a decline in core indicators as well as a general decline in the capital market.

On the other hand, there are whispers of a new government ordering pricing policy that could directly affect the stock value of companies such as the steel and cement industries, resulting in a decline in the capital market. In the end, it can be said that even if the mentioned factors are in good condition and we see the growth of the capital market, we cannot see emotional growth in this market as in the first half of 2020. Therefore, the current market will not be a good place for beginners to make a profit, and the position of portfolio companies and other professional institutions will become more and more important.

On the other hand, a more responsible view by large law firms and other institutions related to the capital market to refrain from making contradictory statements, as well as dubious actions to disrupt the capital market, is one of the most important lessons to be learned from last year's downturn. In addition to all this, it is necessary to strengthen impartial regulatory bodies in order to ensure the legal functioning of organizations in the capital market. ■

CEO of Jordan Carpet Company

Government to interact constructively with the private sector



The special and emerging conditions of competition in the global carpet market in the present era, especially the extraordinary and rapid development of carpet industry technology, have led to major changes in the comparative advantages of carpet

producing and exporting countries. Therefore, the growth of the country's machine-made carpet industry may become increasingly complex and difficult in the future. Now, in order to examine the existing problems in the machine-made carpet industry and its solutions, we have had an interview with Mehdi Norouzpour, the CEO of Jordan Carpet Company. We read parts of this interview.

After the outbreak of Corona, many industries, such as the machine-made carpet industry, due to traffic restrictions and frequent closures, face various problems, including increased costs and the cost of carpets, and ultimately reduced production. On the other hand, due to rising inflation in the last two years, household demand for carpets and customer orders has also fallen sharply.

Access to high-tech carpet machines that change products and processes is growing rapidly in Iran's rival countries. Increasing Iran's competitiveness in global markets depends significantly on the ability to apply new technologies in the carpet industry. In fact, the sustainable growth of the carpet industry requires a change in the industrial structure to advanced technologies. Competitive methods based on technology, quality, design and credibility have replaced the traditional methods of competition in machine-made carpets, which were based on low costs and prices. Machines in the carpet industry need to achieve higher-tech machinery in order to take advantage of scale-up, so in technology-based activities, close collaboration with machinery companies and fiber manufacturers is essential.

The government should adopt a dynamic new approach to this old industry of the country in a transition period in the context of developing the activities of carpet companies and increasing export orientation, which requires market-friendly interventions and incentives.

Government support for the private sector in a leading economy with a complex set of rules (especially competition law), extensive physical and institutional infrastructure, economically and politically stable environment, financial market development, investment attraction, SME development, regulatory flexibility The labor market, as well as technology development systems and training and learning, need to be able to keep pace with these changes in a direction where the dimensions of industrial development are constantly changing.■



Chairman of the Board of Directors
of Shahkar Dorrin Carpet Company
in Kashan

We are looking to revive the originality of Iranian carpets

Abolfazl Mobini, Chairman of the Board and Sales Manager of Shahkar Dorrin Carpet Company, stating that the title of the sixth Iranian textile exporter has been assigned to this company, stated: Shahkar Dorrin Kashan Carpet Company was established in 2010 and in 2012 using modern machinery Launched famous companies such as schonherr and Wendville. Currently, the main activity of this company is the export of carpets and marketing of this quality product, which fortunately can compete with world products.

The Chairman of the Board of Directors of Shahkar Dorrin Carpet Company in Kashan, pointing out that in the year of the production leap, a 1200 ton machine with a width of 4 meters has been added to the company's product portfolio.

Mobini referred to the plan of the company's managers and financial accountants to buy two more machinery in order to increase exports and production, and said: "Currently, the company's products are exported to 27 countries around the world and also supply the domestic market." Of course, we are trying to diversify the product portfolio to suit different tastes, and in order to increase production, we have reviewed and predicted all the colors and designs used in carpets produced in 27 countries around the world.

The sales manager of Shahkar Carpet Company in Kashan considered the production of carpets with different density as important products of this company and stated: Some of these products are dedicated to the carpets needed by modern houses. Given that Iranian carpets are known as high-yield and popular goods and have long been considered by export markets, the government needs more support for development. This product will bring a lot of foreign exchange income to the country with its special support and necessary support.

Referring to the direct impact of the Corona virus on all businesses, the Chairman of the Board of Directors of Shahkar Dorrin Carpet Company in Kashan said: "Fortunately, the managers of this company identified the economic consequences of this virus very soon and developed plans accordingly to prevent possible losses."

The sales manager of Shahkar Dorrin Carpet Company in Kashan, referring to the high popularity of world of Investment magazine and the desirable quality of its content, continued: The concept of the past has regained its place in global markets.■



World of
INVESTMENT

9

World of Investment
No 57 • September 2021

It was proposed by the chairman of the board of directors of Part Ghateh Company

The growth and development of the country's industries depends on the use of new knowledge and equipment



Although the development of the auto parts industry depends more than anything on the plans of its managers and active team, but the macroeconomic policies of the country also affect the situation of this industry. To further investigate this issue, as well as ways out of it, we have talked to Ms. Tarlan Afshar, Chairman of the Board of Directors of Part Ghateh Company, and we are reading parts of this interview.

This company started its activity in 1984 with the aim of producing metal parts such as plugs and motorcycle body, in Simin Dasht region of Karaj, and since 1993, with the beginning of self-sufficiency of the automobile industry in the country, by manufacturing and supplying auto parts with companies such as Sazehgostar And Saipa started cooperating. Also, Part Ghateh Company started its activity in 1999 in the field of manufacturing and assembling Excel sets of commercial vehicles, including brake system parts, pad assembly, Benz truck shoes and Raba bus vehicles, according to the front and rear and front and rear brake system plate. Increasing machine innovation, long history, benefiting from knowledge and technology, as well as launching new lines in recent years, have differentiated Part Ghateh Company from other parts manufacturing companies in the country.

The company is IATF certified and employs educated and young people who, after several months of activity in Part Ghateh Company, are taught the details of how to work in the logistics, quality and warehousing departments and are ready to work in this company according to the working conditions.

Because everything is changing, all industries need to use up-to-date technical knowledge, equipment and facilities to achieve growth and development. Component companies need high liquidity to import this equipment

The progress and development of this industry depends on the entry of foreign companies into the country, and for this purpose, we must communicate with international markets as soon as possible and use the latest knowledge to improve the quality and management system.

Our country has a great potential for the development of the automotive industry, which can be used if it connects to international markets and relies on the knowledge of educated and specialized people, as well as the supply network of various and required parts.

In fact, we cannot ignore the long history of this industry in the country, the production capacity of more than 2 million cars per year, as well as the potential supply and distribution network.■

The Owner of Farahi and Mr Carpet Brand Emphasized

Creating a competitive environment by controlling inflation and exchange rates



Foreign trade as an effective factor in the country's economy can affect all economic sectors. On the other hand, the development of non-oil exports is one of the most important economic goals. Meanwhile, Iranian carpet is one of the most important non-oil export goods. To learn more about the issues of this industry, we went to Ali Farhi, the owner of Farhi Carpet brand, and Mr. Carpet, as well as the vice president of the Iranian Textile Industry Association and the chairman of the Machine Carpet Committee, and talked to him. We read parts of this interview.

Due to the lack of proper response to customers due to the existence of small stores, Mr. Carpet brand was established, which currently operates with 6 branches of Fars Hypermarket. In total, about one thousand and one hundred people work in this complex, and in order to expand its export activities abroad, an office has been opened in Germany.

Iranian machine-made carpets are mainly of weaving type and are offered to foreign markets with a very high comb and density, and in terms of texture elegance, it is the best carpet in the world, and customers who are looking for classic high-density carpets consider Iran the best option.

The industry has made great efforts to compensate for the existing shortcomings and has grown well. Due to the high exchange rate of the dollar and the lack of economic justification for investing at this rate, it seems that the growth rate of this industry will decrease slightly and the machines in use will become obsolete over time, unless the government realizes the dollar rate and removes sanctions and further support production.

At present, there are a large number of machine-made carpet factories in the cities of Mashhad, Isfahan, Yazd and Kerman, 75% of which are located in Kashan, Aran and Bidgol. This city has been the main place of carpet production in the country for a long time and now it has many facilities and professional workers.

I hope that the right conditions will be created to solve the problems in the country and that the country's economy will stabilize. The government must prevent rents by creating a healthy competitive environment, and by realizing the dollar exchange rate and controlling inflation, provide the ground for planning and decision-making at least medium-term for the country's managers to witness economic growth and development and excellence of industry and production in the country.■

The CEO of Toos Peyvand Company emphasized

The need to launch refinery projects to increase employment



One of the companies active in this field is Toos Peyvand Company, which is operating as the largest and first domestic producer of steel fittings and intends to develop within the framework of the policies of the Oil Equipment Industries Company as a parent company and in order to fulfill the vision document, maintain the market and develop the brand and also achieve the desired goals by maximizing the use of specialized human resources.

Majid Mohammadpour, CEO of Toos Peyvand Company, referring to his 25 years of experience in the production of equipment and parts related to the oil, gas and petrochemical industries, said: It even has WPHY up to 132 inches for welded joints and up to 36 inches for seamless joints.

The CEO of Toos Peyvand Company said: In order to participate in a tender, receive an advance payment, do a good job, etc., a producer must provide various bank guarantees, and in addition, with several problems, including the 18% rate of bank facilities for working capital, faces problems in obtaining currency allocation and customs clearance of goods. Naturally, all of these issues, along with sanctions, increase the cost of exchanging production in the country, reduce competitiveness, and make it difficult for producers to continue operating.

Mohammadpour, referring to Turkey's significant exports to regional markets and our country's low share of these markets, explained: "Currently, the export goals of Toos Payvand Company have not been achieved due to the lack of an export platform." Our company's products need the API standard for export, which is not exported to Iranian companies due to sanctions.

He stated that large Iranian contractors have not yet been able to enter the markets of countries such as Iraq, Syria, Oman, etc. as an important export destination, and Toos Peyvand Company has not been able to sell its products through large contractors.

The CEO of Toos Payvand Company, referring to the need to launch refinery, petrochemical and petrochemical projects in order to boost employment and reduce unemployment, said: "If the new government seeks to create jobs and improve economic conditions, it must provide the ground for investment and new projects in the country." Of course, according to the promises and plans of the esteemed president, as well as the implementation of extensive vaccinations, it is predicted that a positive atmosphere will be presented to economic actors.■

World of
INVESTMENT

It was emphasized in the conversation with the CEO of Bronze Industrial Group

Special attention of auto parts manufacturing companies to establish innovation centers

We have talked to Dr. Majid Reza Yaghmaei, CEO of the Bronze Industrial Group, to study the existing problems in the country's automobile and parts industry, as well as ways out of it. We read excerpts from this interview.

This group is one of the largest companies of Azin Khodro Industrial Group, which started its activity in 1998 as a manufacturer of decorative and complementary parts for passenger cars, and since then, has always focused on the growth and development of its products, focusing on technical knowledge. , Modern technology and with the approach of supplying raw materials from domestic and local sources. Over the past two decades, the Bronze Industrial Group has been able to become the first and largest company in the field of auto trim parts, relying on its human capital, and now has about 870 active workers, of which about 300 have university degrees from the centers. They are scientifically authentic, produces various products such as faceplate, rear niche, dashboard, frame, shackle, car lock and manifold.

It has always been believed that the use of specialized personnel will contribute to the development of the Bronze Industrial Group as well as the market. This group has a special expertise in the field of car face production, and if the car industry intends to develop a model of car face, it will come to this group first, and in many new cars in the country, we have been a consultant and designer with car manufacturers. Presenting various designs, we have tried to play a decisive role in the automotive industry. In recent years, in many cases, by presenting various and practical designs tailored to the needs of the end consumer, we have delivered high quality and suitable products from design to production to automakers. And we are known as the main and reputable brand in the country, so the most important competitive advantage of the Bronze Industrial Group is having the knowledge of design and up-to-date technology to produce specialized products with innovative designs.

In recent years, with more attention to research and innovation, company product development and close relationship with reputable auto parts companies abroad, we have succeeded in patents and designs in various fields, and in the not too distant future, products with special functions and Specific will be introduced to the market that will revolutionize the capabilities and features of the products.■



7



The CEO of Ariomex trading platform announced De-monopolization of the world financial sector with the development of cryptocurrencies



Today, the attractiveness of the cryptocurrency market for investment has caused people in different countries of the world to spare no effort to enter this market in order to be able to increase their assets at various times. Currently, various questions have arisen in the minds of cryptocurrency market investors about how to choose a trading platform and make trades, which we examined in an interview with Kazem Foroughi Asl, CEO of Ariomex Trading Platform. We read excerpts from this interview.

The Ariomex team was formed in 2018 and has been working in the field of platform design and implementation of the trading core.

Ariomex's strengths stemmed from the shortcomings of Iranian trading platforms. For the first time in Iran, this trading platform made it possible for users to order loss and profit margins at the same time. It was achieved that the order processing speed in this trading platform is now much higher than its competitors in Iran. Providing bitcoin-based markets is the most important feature of Ariomex trading platform.

In this trading platform, we have two types of user accounts, the first of which is the "economy" user account, which can be withdrawn in Rials, and the transaction fee is calculated at 0.1% for the ordering party and 0.15% for the withdrawing customer. In the "normal" type account, where it is possible to convert the passwords to each other and withdraw them, 0.18% is charged from the ordering party and 0.2% from the vector ordering party.

The cryptocurrency industry was formed in the 1980s to demonopolize the flow of information. With the advent of the Internet and social media, information became available to the public and exchanged with incredible speed, which meant that you simply could not control public opinion or monopolize their information. In my opinion, blockchain technology and cryptocurrencies have somehow eliminated this monopoly in the field of world economy and fiscal policy.

In Iran, too, the lack of legislation in this area has faced many challenges for industry activists. In my opinion, with the existing potential for blockchain technology and cryptocurrencies in our country, it is possible to make the Iranian economy flourish in the world with the right policy. Iranians deserve the best services in all areas and our collection will spare no effort to provide the best and most professional services to users.■

Azarsam instrument Company

Pioneer in the manufacture of automatic control equipment

Azarsam instrument Company with the brand name of EYVAZ (EYVAZ) is one of the pioneers in the field of manufacturing equipment for automatic control of steam lines, liquid level controllers and control valves in Iran. At present, Azarsam instrument Company is producing the above products in an area of 10 thousand square meters with more than one hundred employees.

Products:

Azarsam instrument Company products are divided into three categories of liquid level controllers and indicators, steam traps and valve controls, each of which includes the following:

First category - level controls:

Includes magnetic gauge switches, float switches, electrode switches, flow switches, transmitter switches and pressure switches

The second category - Steam therapies

Thermostatic Steam Float Trap, Thermodynamic Steam Trap, Thermostatic Steam Trap, Vacuum Breaker

The third category - control of valves

Pneumatic control valve (control valve), pressure relief valve for steam, non-flammable liquids and gases, temperature control valve, manual needle valve (bellow seal and packing seal)

Full description and specifications of the products are available in the product catalog section of the company's website at www.azarsam.co.

The company's products are produced according to DIN and ANSI standards or special orders of customers.

Azarsam instrument Company, considering the production history of its products and the existence of various industries in Iran, including oil, gas, petrochemical, power plant, steel, boiler and machine-building manufacturers, dairy, food, pharmaceutical, health, etc., suitable cooperation with It has different industries and this issue has led to the company being tested and finally has an acceptable quality and has been accepted by different consumers. The company has various machines and equipment, tests all its products and after ensuring its quality, packages and offers to the market. It is worth mentioning that all products manufactured by Azarsam instrument Company have an 18-month warranty and a 10-year after-sales service.

Azarsam Instrument Company (Ayvaz), after evaluation by the working group for evaluating and recognizing the qualifications of companies and knowledge-based institutions of the Vice President for Science and Technology, has succeeded in obtaining the knowledge-based license of this vice-president.

Due to the fact that customers and consumers of the company's products are present in all parts of our beloved country, so in order to facilitate the purchase of products by customers, Azarsam instrument Company has provided sales representatives and after-sales service for its products to several stores.■



The CEO of Teterland Exchange raised

Legislation of the missing link of digital currency activists



At a time when the cryptocurrency market is going through a critical period, we must point to the important fact that the blockchain and cryptocurrency industry will have a bright future in the not-too-distant future. Extensive buying and selling

of Iranian users in the Cryptocurrency market in recent months has led to the formation of more exchanges and trading platforms in the field of Cryptocurrency. In order to get more acquainted, we went to Reza Masoudifar, CEO of Tetraland Exchange, and talked to him. We read excerpts from this interview.

The idea of establishing Tetrelan dates back to 2016. As an activist in the field of cryptocurrencies, I have always had a critical view of the lack of transparency in the pricing of cryptocurrencies, which at that time was strongly felt and led to an increase in the rate of commissions in buying and selling cryptocurrencies. In Tetraland, only the Tetra cryptocurrency is traded and operates in the form of OTC, but other exchanges also trade other cryptocurrencies. Also, due to the single currency of Tetrelan, we provide Tetzar cryptocurrencies at a more reasonable price to users.

There is no commission in Tetraland and one of the important differences with other exchange offices is that the purchase and sale rate of Cryptocurrency is less than half a percent and the basis is only the difference between the purchase and sale rate of Tetra. A user in Tetraland can buy or sell any amount of Tetra, without paying a hidden fee or margin.

One of the main challenges of Cryptocurrency activists in Iran is the unpredictability of this space in the country. When it comes to advertising, development or investing, we are always worried about this unpredictable environment. On the other hand, we have no information about the type of treatment of government institutions, and sometimes conducting an interview creates tension in the cryptocurrency market.

The further we go, the wider the scope of cryptocurrency activity in Iran. Do not act when the work is over. The private sector and other exchange offices are eager for this legislation to be done sooner, and to this end, the owners of the cryptocurrency exchanges are calling for the government to speed up the legislative process. We demand that this issue be done with a proper interaction with the private sector and that we do not witness any coercive or negative clashes.

In my opinion, any person who intends to enter and invest in all short-term, medium-term and long-term markets in all financial markets, must enter this market with awareness to use different dimensions of financial markets. ■

The CEO of Arzjoo Exchange emphasized

Employment of Iranian youth by developing cryptocurrencies



The cryptocurrency market will experience a bright future in the short term, and in the meantime, choosing an online cryptocurrency exchange is a concern of many users in this field, because the issue of security and trust as two important components for cryptocurrencies and trading platforms in cryptocurrencies is of particular importance. It has investors and users. In order to get more acquainted with the activity of online exchange offices, we have had an interview with Engineer Ehsan Motalebi, CEO of Arzjoo Exchange. We read excerpts from this interview.

Due to its antiquity and good behavior with users, Arzjoo Exchange has never stopped buying and selling cryptocurrencies when the market was facing an increasing or decreasing trend, which of course had a great impact on the dollar and cryptocurrencies. Cryptocurrencies market is a kind of capital market that has profit and loss together, but Arzjoo has always directed the loss to itself and has made customers profitable.

Commissions in the field of cryptocurrencies have several definitions. In fact, there are two main types of P2P platforms that operate similarly to exchanges such as Bainance, and the OTC platform, which includes currency exchange. In a trading platform, one side of the trade is the exchange and the other side is the user, but in the P2P model, one user trades with the other user, who collects his commission from this trade, usually at one percent from the seller and one percent from the buyer. In trading platforms, the difference between the purchase amount and the sale of each cryptocurrency is considered as a fee, which is not real.

Arzjoo support is available 24 hours a day, 3 days a week, and its communication channels include telephone, online support and tickets. Of course, for the trust of customers, we also serve users in person in case of emergencies, which has decreased in recent months due to coronary conditions.

If the legislator supports Iranian platforms, the user will not go to a foreign platform. Of course, the main difference between a foreign and an Iranian platform is its infrastructure. There is no Iranian platform that supports about 400 cryptocurrencies.

Officials should not ignore cryptocurrencies, and government support should not lead to monopolies and rent-seeking. Iran is a young country, and this youthful energy can be injected into the cryptocurrencies and Blockchain field, which will ultimately lead to widespread employment in the country. ■

The CEO and co-founder of Avrogan Company

Business development using new technologies



Entrepreneurship and the creation of new businesses as the driving force of economic and social development have a key role in the development process of countries. Since the impact of small and medium-sized enterprises on the economic growth of countries cannot be ignored, in order to be a pioneer in this regard, countries make long-term policies and plans and create incentives and conditions to increase the capacity of various businesses to achieve sustainable growth. To use. To learn more about this topic and answer our questions, we spoke with Hamed Hakimian, CEO and co-founder of Avrogan, a pricing consultant and business model development expert. We read excerpts from this interview.

In recent years, many businesses, especially in the field of digital services in Iran have been launched, some of which have changed the way services are provided, customer behavior and how to interact with customers, the most important of which are digital banking, and Internet taxis and so on. The creation and success of these businesses depends on the development of digital infrastructure, bandwidth, data processing facilities, and even the knowledge and talents associated with modern technologies. In recent years, the growth of digital infrastructure has greatly helped to create and transform service businesses, but the role of this infrastructure in industry and manufacturing businesses is not very clear.

The success of any business depends on the compatibility of its products and services with the needs and wants of its customers. In recent years, in the field of service businesses, startups and successful examples have started to work in Iran, many of which imitated similar American or European companies in terms of the initial idea of the business, but what made these businesses successful was the adaptation of these models to the needs of the Iranian market.

Considering the three strategic models of business management, what is happening globally is passing the first model and paying special attention to the second and third models. Today, brand value, specialization, and differentiation are much more important to consumers than ever before, and I think insisting on product innovation or service delivery is the best thing that businesses need to focus on in order to evolve.

Such conditions also create a window of opportunity for Iranian technology companies. At this time, there is a golden opportunity for Iranian businesses to reduce their strategic and competitive gap with global companies by making similar developments in these areas. Companies that can make human life more sustainable based on technology will have a good future.■

In an interview with the chairman of the board of directors, Arzpaya was mentioned

Formation of fraudulent triangles as a result of unauthorized transactions in cryptocurrencies



The cryptocurrency and blockchain industry is now expanding and penetrating all areas of human life. The creation of multiple trading platforms and exchanges of Cryptocurrency in the current situation clarifies the fact that this field has been widely welcomed in our country. Dr. Babak Attar, Chairman of Arzpaya Board of Directors, talks about his acquaintance with the cryptocurrency market and the blockchain industry, at the same time as starting his activity in this industry. We read excerpts from this interview.

In 2018, together with a group of friends, we decided to work in the field of fintech. After a short period of activity abroad, due to some problems, the decision to participate in one of the existing trading platforms was put on the agenda to make up for lost time. Let's bring it back. Numerous meetings were held with different platforms and various indicators were considered, the most important of which; User satisfaction, security and technical infrastructure, and finally we proudly joined the currency by buying shares.

The core of Arzpaya has been involved in the implementation of banking and monetary systems in the country for many years, and for this reason, they are well aware of the importance of security in financial systems. Cheap, safe and fast in all stages of work, instant settlement, providing a dedicated wallet, 24-hour support seven days a week and customer orientation at the same time.

Cryptocurrencies reduce the dominance of sovereignty over financial markets, and this may seem like a small threat, but it is also an opportunity and should be seized by countries that are under sanctions.

Currently, there are several trading platforms in the country that do their best to be law-abiding, despite the legal vacuum, to respect the rights of customers and to ensure the security of transactions. In contrast to these platforms, hundreds of unauthorized centers operate digitally, usually in the form of telegram or in-person channels, and in non-specialist trading firms to which individuals visit and buy and sell digital currencies. The lack of authorized centers will lead people to unauthorized centers. Types of fraudulent methods such as fraudulent triangles are an example of the different types that are fueled by this, and we hope to see them removed from the cryptocurrency market as soon as possible.■

The impact of Dubai Expo on the UAE economy

The UAE has finally witnessed the opening of the huge and important Expo Dubai 2020, which is considered by many to be a turning point in the country's industry and economy, after a relatively long wait due to the outbreak of coronary heart disease. More than 190 countries are participating in the exhibition, and it has cost nearly \$ 7 billion to launch. Dubai needs the economic boom of the World's Fair more than ever, but that expectation is not in line with the existing corona restrictions, as many potential visitors are reluctant to travel to Dubai due to the ongoing waves of the disease. The country officially expects 25 million people to attend the Dubai Expo 2020, which is more than double the UAE's population. However, Dubai's expectations of the number of visitors to the exhibition contradict what has been reported by media outlets such as Reuters and diplomats based in Dubai.

The impact of Corona on the exhibition

The expo is an international exhibition that is held every 5 years in a different country, lasts a maximum of 6 months, and the main idea of this exhibition is the exchange of ideas and inventions between different countries of the world. The UAE had set ambitious targets for the Dubai Expo before the outbreak of the Corona virus, expecting its economic impact to exceed 1.5% of GDP and revenue of about 69 billion dirhams (about \$ 18.7 billion) in the sector. Services and organization will bring in 27 billion dirhams (about \$ 7.3 billion) in value added for the construction sector and 11.4 billion dirhams (about \$ 3.1 billion) in hotels, but experts believe that these goals The fragile conditions of the global economy as a result of the corona as well as travel restrictions are out of reach. In addition, the Dubai Expo witnessed Israeli participation, which was widely criticized. The two countries signed an agreement a year ago to normalize their relations, which increased the volume of trade between them to about \$ 1 billion. At the Expo, China has one of the largest exhibition booths with an area of 4,636 square meters and pyramid-shaped farms in the Dutch booth with irrigation plants and solar energy have been set up to introduce sustainable solutions in the field of water, energy and food. ■



World of
INVESTMENT

A member of the board of directors of the
Tehran Computer Guild Organization emphasized

Transparency and elimination of corruption with the expansion of e-government

Tehran Computer Guild Organization is one of the non-governmental organizations in the field of information and communication technology. Updating ICT laws, facilitating the business environment, informing the government about modern technologies and also trying to create transparency are the most important goals of this organization. Due to the importance of this issue, we went to Engineer Ehsan Zarrinbakhsh, a member of the board of directors of the Tehran Province Computer Guild Organization, and talked to him. We read excerpts from this interview.

This organization has been formed to regulate and organize business and administrative, commercial and computer activities and in order to create a professional system in the field of informatics of the country. The Computer Guild Organization is considered as a connection point between the private sector and the government, and interacts with the government regarding regulations and directives that cause problems for the business or facilitates its conditions, and tries to acquaint the country's decision-makers with modern technologies and related businesses. .

The main goal of the Tehran Computer Guild Organization is to facilitate business and introduce its important components to the country's decision-makers to prevent current problems and obstacles in the private sector. Accordingly, our goal in this organization is to inform the government about the real position of the private sector and its growth benefits, such as increased tax revenues, customs duties and taxes, and the creation of sustainable employment.

By creating e-government and using modern technology, many problems will be solved. Of course, technology has an important advantage, such as transparency, which helps in examining statistics, the amount of currency leaving the country, as well as how to manage resources and expenditures. On the other hand, with the launch of e-government, the number of businesses created on the Internet has increased, and after that, the employment statistics of the country will also increase, while perhaps these employment statistics are currently out of the government's reach as a factor in creating cyberspace structures. .

Transparency is like a lamp in a dark room that causes trouble for people in hiding and jeopardizes their interests.

The most effective action in supporting production is to protect the consumer's right to choose, with ease and without any restrictions between foreign and domestic goods, to choose quality domestic goods. Only then will the ICT industry be continuously dynamic. ■



The impact of \$ 300 billion in debt on the price of Bitcoin



Abolfazl Ghasemi
Digital Currency Expert

Abolfazl Ghasemi, an expert in the field of cryptocurrencies, pointed out that the main reason for the fall in bitcoin value in the current situation is the announcement of the Chinese company's \$ 300 billion debt to investment companies, said: It can be said that buying and selling digital currency is becoming legal in the world and this will be a turning point for investors.

"After the value of bitcoin rose from \$ 30,000 to over \$ 50,000, digital currencies should definitely have started to correct, which is what happened," he said, noting that the cryptocurrency market did not have a good day in September.

"Given the 70% increase in the value of bitcoin, such a correction should have taken place for this cryptocurrency and other digital currencies," said the cryptocurrency expert.

Ghasemi pointed to the predictions of many digital currency experts in different parts of the world that the price of bitcoin will increase up to \$ 80,000 and added: "It seems that there are several obstacles to this realization." US, European and Asian stock markets plummeted as the coronavirus spread.

"The world's investment companies in the post-corona space are facing a number of financial crises that require millions of dollars in cash to offset," he said. For example, an active Chinese construction company, known worldwide in the field of construction, owed about \$ 300 billion by issuing unsecured bonds. The news of the construction company's debt caused the investment companies that were affiliated with this holding, to somehow figure out the fall in the value of Bitcoin by modifying the digital currency portfolio.

Under such circumstances, we will definitely see the growth of bitcoin up to \$ 80,000, but if the financial crisis of the world's largest companies, especially this Chinese construction company, continues, it is possible that bitcoin will fall below \$ 17,000.

"The cryptocurrency market is experiencing a critical situation and we have to wait for the fate of the digital currency market to be determined," said the cryptocurrency activist. The digital currency market will have a bright future, and if one intends to invest in this market, it is the best opportunity in the current situation.■

The head of the technical deputy of the Ta'avon Insurance Company raised the issue

The need to create new markets for the insurance industry



One of the necessities of human life in today's world is the use of insurance services to compensate for financial losses. Accordingly, a large number of insurance companies have been set up according to the type and amount of damage to people to help insurers in times of crisis and natural disasters such as floods, earthquakes, fires and the spread of various diseases. To further investigate this issue, we went to Mohammad Babakordi, the head of the technical deputy of the Ta'avon Insurance Company, and we talked to him. We read parts of this interview.

This company was established as a public joint stock Ta'avon company in 2012 and currently has an effective and active presence in all related sectors. Ta'avon Insurance Company has invested in life insurance in recent years and seeks to increase its insurance market share and change its portfolio composition.

One of the programs of Ta'avon Insurance Company is to provide electronic services to customers, and for this purpose, the website of Doctor. Bimeh has been launched so that insurers can buy insurance policies directly.

The company in order to achieve the slogan of the year and also remove barriers to production; Has taken appropriate measures in the field of insurance policy to stop businesses caused by coronary heart disease and has supported the owners of businesses damaged by corona by paying the amount of 500 thousand to 12 million tomans within 60 days. Ta'avon Insurance Company has defined an insurance company called "Ta'avon Insurance" which is sold in the life insurance section, and according to it, if someone suffers from coronary heart disease, if he is hospitalized and even at home, the amount is 3 to 15 million Tomans. Will receive and on the other hand, the amount of 80 million Tomans will be paid for the death of a coroner. On the other hand, in order to support the citizens of Afghanistan, the company has issued travel health insurance policies and has negotiated with several neighboring countries to sell insurance policies and provide insurance services.

Due to the low rate of insurance penetration in the country, it is possible to increase the number of insurance companies, but the important point is that these companies pay attention to target markets, so that in addition to attracting existing portfolios in the insurance industry, move to new markets.■

Economic interaction with the countries of the region in the new government



Hamid Asadi

Iran's unique geographical location, neighborhood with 15 countries and access to a market of 500 million people along the borders of our country, has provided a golden and very good situation

for the development of Iran's economy by expanding relations with these neighbors. The imposition of widespread unilateral US sanctions aimed at the collapse of Iran's economy has forced economic policymakers to find ways out of this stalemate, with many economic analysts citing increased trade and economic ties with neighbors as a way to counteract the effects. Sanctions have been found to be very effective.

In recent years, Iran has established extensive economic relations with its neighbors, so that among neighboring countries, Iraq with \$ 2.8 billion and a share of 19.6% (out of 50.4%) is the number one export target of Iran. contract. The UAE with \$ 1.6 billion and a share of 11.3%, Turkey with \$ 921 million and a share of 6.4%, Afghanistan with \$ 788 million and a share of 5.1%, Pakistan with \$ 341 million and a share of 2.4%, Russia with \$ 186 million and a share of 1.3 percent and Oman with \$ 177 million and a share of 1.2 percent were in the next ranks. In addition, Azerbaijan with \$ 106 million and a share of 0.7%, Turkmenistan with \$ 96 million and a share of 0.7%, Armenia with \$ 83 million and a share of 0.6%, as well as Kazakhstan with 53 million and a share of 0.4%. Qatar with \$ 45 million and a share of 0.3 percent and Kuwait with \$ 43 million and a share of 0.3 percent are other countries with which Iran has trade relations. On the other hand, the lowest amount of Iran's trade relations with its neighbors is allocated to Bahrain with \$ 2 million and a share of 0.1 percent and Saudi Arabia close to zero.

Statistics show that compared to the same period last year, Iran's exports to neighboring countries have increased by 42% in value and 26% in weight, and if the situation continues as it is, we will see an increase in the country's exports. A great deal has happened in the region that seems to be affecting economic relations as well, the most important of which is the rapid fall of the Afghan government and the rise of the Taliban in the country. It seems that Iran's intention and action alone are not enough to develop economic relations with its neighbors, and for this purpose, appropriate conditions for political relations at the international level must be provided. ■

New investment opportunities in the rail transport industry



Farhad Amirkhani

The rise of the rail transport industry was accompanied by the Industrial Revolution, symbolized by the invention of the steam engine; thus, some consider the great change in the economy of developed countries

to be accompanied by the expansion of the transportation network, the most characteristic of which is rail transportation. This industry due to high income, cost-effective tariffs, traffic safety, cargo safety and passenger comfort, as well as the absence of harmful environmental effects, reduced fuel consumption and high volume in the movement of cargo and passengers are special advantages over other branches of the transportation industry. Enjoys. Now in Iran, due to the existence of 14,000 kilometers of main and secondary railway network and its connection with 7 active land rail borders including Sarakhs, Lotfabad, Incheh Borun, Mirjaveh, Astara, Razi and Shamtigh and two ongoing borders including Jolfa and Shalamchek Also, the connection of this network to 4 active water rail borders, including Bandar Abbas, Bandar Imam, Mahshahr port and Amirabad port, which have a direct rail connection with the sea, and two rail borders in progress to be activated, including Chabahar and Caspian ports, railway. It has provided a unique opportunity for domestic and foreign trade. Recently, Iran's national railway has been inscribed on the UNESCO World Heritage List, and in such circumstances, any investment in this heritage has found other manifestations on a global scale. Currently, about 26,000 freight rail fleets operate on the domestic rail network and can carry cargo to all parts of the country. Today, due to the top management of the railways, Iran has become a member of the International Union of Railways (UIC) and thus the Iranian railway fleet has a license to travel in the international rail networks of the world. Is.

Although the opportunities and strengths of this industry are many; But the economic capacity of the railways is still empty, and many investors are unaware of the company's commitment to self-sufficiency in parts production, the development of logistics centers and cargo springs, as well as new conditions for investor acceptance, which require wider information and publicity. At present, the railway company is determined to activate all corridors and use domestic power to develop the railway transportation industry at the domestic, regional and international levels, with the participation of the private sector, by developing a model entitled "Rail Investment Ecosystem". An ecology that is referred to as "win-win investment". A new and unique opportunity that may be unique and will not be repeated. ■



World of Investment Experience of an Original Opportunity

Iran, with its long history of early civilization; having the world's second biggest gas reserves, diverse mines, rich hydrocarbon resources, a four season country, 1.7 million square kilometers in area, population of more than 80 million, and kind and hospitality people has always considered as a strategic and big market in the middle east by different manufacturing, industrial, and service companies. In the meantime, companies have succeeded to attend in this important market whose have used the notification and advertising capacities in the proper manner with the style of Iranian audiences as well.

"World of Investment" magazine is one of the most effective magazines in Iran's economy field which has tried to introduce investment opportunities in various sectors of manufacturing, industry, tourism, trading, services and etc. by utilization viewpoint of senior executives, managers, university professors and experts according to a new attitude. This approach is considered by the business owners, chambers of commerce and foreign embassies thankfully.

Currently, this monthly magazine is published in six separate sections and on the first of every month included:

- 1 Energy sector includes oil, gas, petrochemical, power plant and upstream and downstream industries.
- 2 Industry sector covers the subjects of all manufacturing and industrial companies in different fields.
- 3 Capital market sector evaluates the latest developments in the field of securities, the bank, insurance and macroeconomic policies of the monetary and financial markets.
- 4 Macroeconomic economy sector reflects the viewpoints of experts in addition to decisions and actions of Iranian executives about the implementation of microeconomic and macroeconomic policies of the country.

5 Opportunities and challenges of the investment around a business is evaluated exclusively in the special records section in each issue.

6 In the readings section of the magazine, interesting domestic and foreign content is also published on those individuals who have gained special success in their business or production.

Hence we are proud to invite you cooperating us by providing information or insert advertising.

Selected Topics In This Number



A member of the board of directors of the Tehran Computer Guild Organization emphasized

Transparency and elimination of corruption with the expansion of e-government



In an interview with the chairman of the board of directors, Arzpay was mentioned

Formation of fraudulent triangles as a result of unauthorized transactions in cryptocurrencies



The CEO of Arzjoo Exchange emphasized

Employment of Iranian youth by developing cryptocurrencies



It was emphasized in the conversation with the CEO of Bronze Industrial Group

Special attention of auto parts manufacturing companies to establish innovation centers



The Owner of Farahi and Mr Carpet Brand Emphasized

Creating a competitive environment by controlling inflation and exchange rates



Chairman of the Board of Directors of Shahkar Dorrin Carpet Company in Kashan

We are looking to revive the originality of Iranian carpets



The CEO of Toos Peyvand Company emphasized

The need to launch refinery projects to increase employment



Morteza Faghani

Member of Tehran Chamber

Factors influencing the resurgence of the capital market

Concessioner:

Morteza Faghani

Chief Executive Officer:

Hamid Asadi

Editor In Chief:

Farhad Amirkhani

Commercial Manager:

Sara Nazari

Translator:

Said Edalatjoo

Contact Us

Add: Unit 3 , No 27, Marzban Nameh Alley, Shahid Mofatteh Ave. Tehran, Iran

Zip Code: 1588866344

Tel: +9821 -88864842

Fax: +9821 -88864786

Web Site: <http://dsg-m.ir>

E-mail: d.sarmayeh@gmail.com

مجتمع صنایع غذایی



فروش اینترنتی
www.golhaco.ir

یه طعم ۱۰۰ ساله ...!



اولین دارنده گواهی یکصد سال قدمت از یونسکو



+9821 6625 2490-4 11955-1

golhaland drmehdikarimi

Info@golhaco.ir golhaco

golhaco1 golha.club

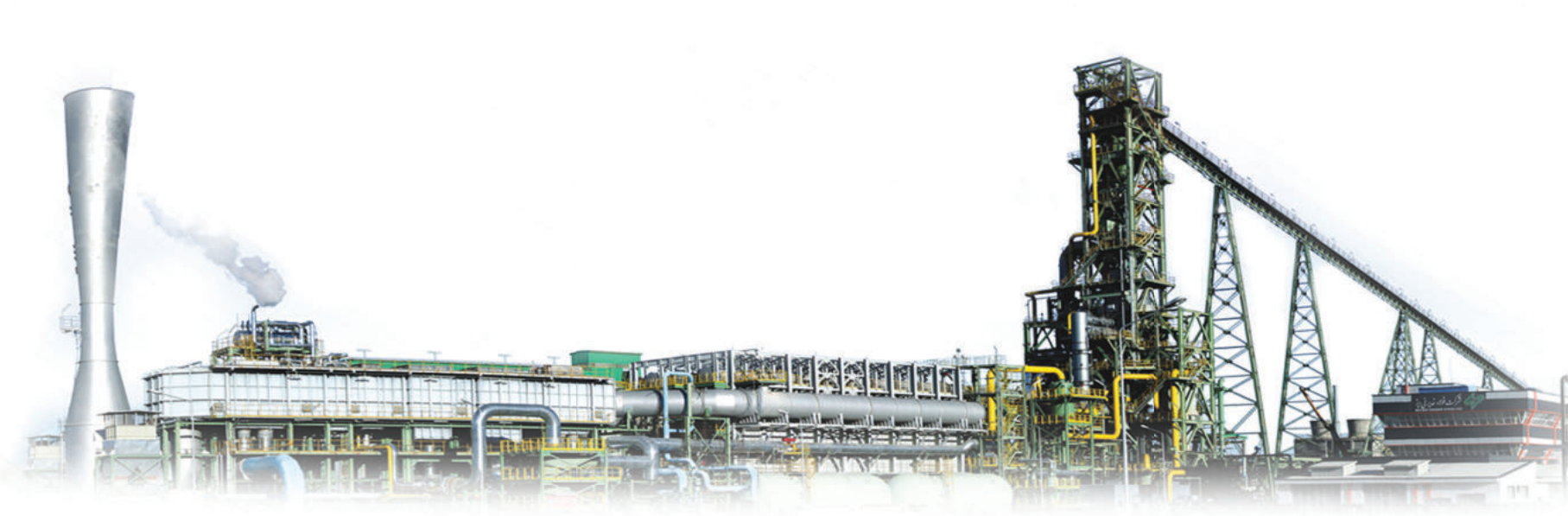
golha.kitchen golhakids

golhaplus golhaint



Scan me

www.golhaland.com



مجمع فولاد غدیر نی ریز

نماد توسعه و بومی سازی در صنعت فولاد کشور



WWW.NGHSCO.IR INFO@NGHSCO.IR

ایران - فارس - نی ریز کیلومتر ۵۰ جاده نی ریز - سیرجان صندوق پستی ۷۴۹۱۵-۳۸۵

تلفن : ۰۷۱- ۵۳۸۵۴۰۱۵ - دورنگار : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶

خیابان بخارست - کوچه چهاردهم غربی - پلاک ۱۷ - تلفن : ۰۲۱-۸۸۷۵۴۳۰۵ - ۰۲۱-۸۶۰۴۷۵۲۷

مجمع فولاد غدیر نی ریز (سهی نام)

NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX
(NGHSCO)





سامانه معاملاتی بیتکوین و ارزهای دیجیتال

ariomex.com