

سرمایه‌گذاری



مؤسس و سرمایه‌گذار هلدینگ اطلس

توسعه صنایع کشور

در گروی مدیریتی منسجم است

The founder and investor of Atlas Holding

The country's industries development depends on a cohesive management

مؤسس ومستثمر في شركة أطلس القابضة

يعتمد تطوير الصناعات في البلاد على إدارة متماسكة

با آثار و گفتمانی از:

محسن زنگنه

ناصر تقی زاده

محسن احمدی

ابراهیم بای سلامی

حسن عبداللہی

محمد رضایی

بابک کریمخان

احسان جنگجوی

امیر ندیری

مصطفی زندی

فرزاد حاجی وند

ابراهیم احمدی

مهدی بستانچی

بابک گلدوزیان

محمد علی انصاری



بازدهی مرداد ۱۴۰۰

بالاتر از شاخص کل
و شاخص هموزن

+۱۷٫۶۴٪

شاخص هموزن

+۸٫۹۳٪

شاخص کل

+۱۴٫۵۵٪

شاخص سبد

+۱۷٫۶۴٪

Pars Nikan
Auto parts manufacturer



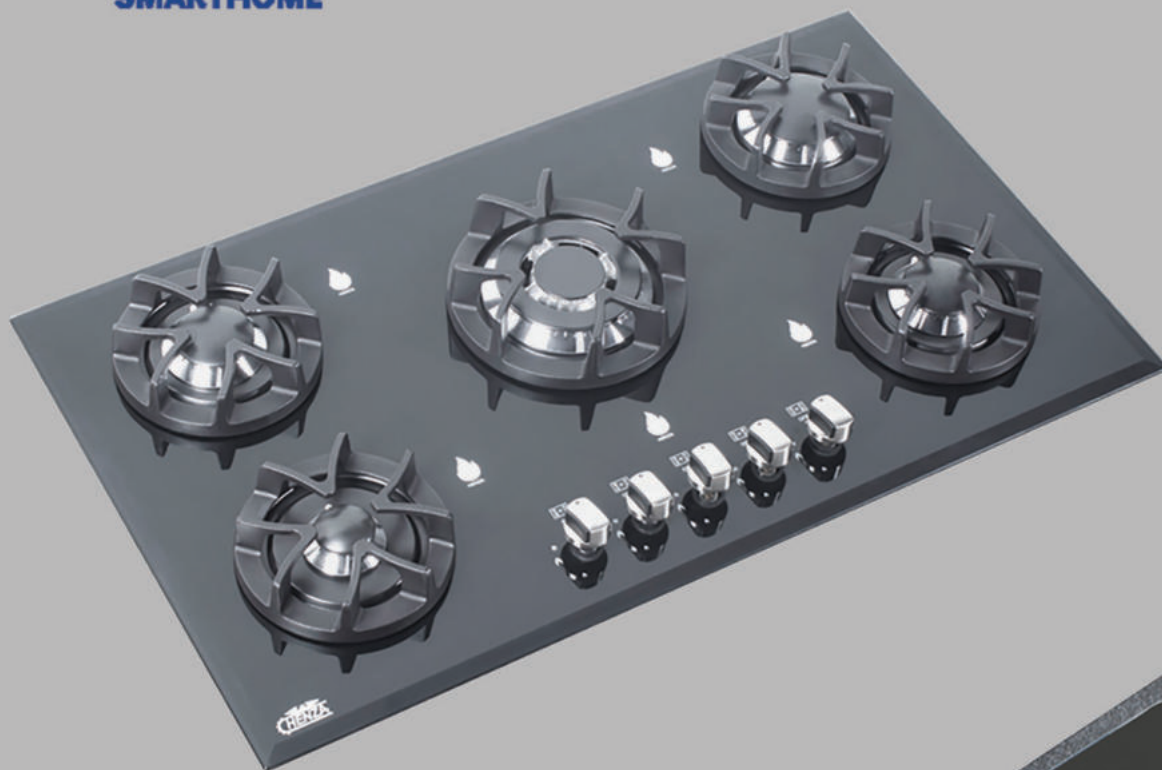
آرامش سفر در چهار فصل سال



www.parsnikan.com



iNest
SMARTHOME



• ۲۶۳۶۶۸۰۱۶۹
• ۲۶۳۶۶۳۱۰۵۸
• ۲۶۳۶۶۳۵۶۹۷

www.henzaco.ir

Best Solutions for Ventilation



BOSTANCHI
Industrial Group



گروه صنعتی بستانچی

« با بیش از ۵۰ سال سابقه در صنعت تهویه

« طراحی، تولید و اجرای سیستم های مدیریت دود در ساختمان ها،

پارکینگ ها و تونل ها

« نماینده انحصاری S&P اسپانیا، MyAir انگلستان و fanevolution ایتالیا

MYAIR
VENTILATION GROUP

Soler&Palau
Ventilation Group

EcoVENT

fanevolution

+98 21 58392000

www.bostanچی.com

بیمه زندگی سرمد یک پرتاب سه امتیازی!

بیمه، پس انداز و سرمایه گذاری



همگام با حضور
تیم ملی بسکتبال
در مسابقات المپیک

اعطای تسهیلات بانکی جهت خرید انواع بیمه نامه

ویژه مستمری بگیران سازمان تأمین اجتماعی و بستگان درجه یک ایشان
و تمامی افرادی که حقوق خویش را از طریق عاملیت بانک رفاه کارگران دریافت می نمایند

طرح رفاه دانا

خدمتی نوین از بیمه دانا

بدون نیاز به چک ضمانت

بدون نیاز به ضامن

بدون نیاز به مراجعه به بانک

مدت بازپرداخت تسهیلات ۱۲ ماهه



طرح رفاه دانا نخستین طرح مشترک صنعت بیمه با یک بانک تجاری در خصوص تأمین مالی بیمه گذاران در کشور می باشد و همچنین یک بستر مناسب جهت ارائه خدمات بیمه ای به تمامی افرادی (به ویژه مستمری بگیران معزز سازمان تأمین اجتماعی) است که حقوق خویش را از طریق عاملیت **بانک رفاه کارگران** دریافت می نمایند.

تلفن گویا: ۸۲۴۶۸ - ۲۱
www.dana-insurance.com



مدیرعامل چادرملو بیان کرد

هدفمند کردن مسیر توسعه با استفاده از شرکت‌های پروژه محور

۳۶

۲۴

مدیر پروژه‌های بالادستی شرکت اویک
مطرح کرد

**ضرورت استفاده از
ظرفیت بخش خصوصی
برای تولید و فروش نفت**



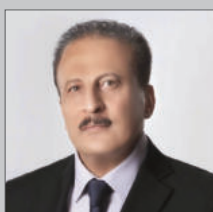
۱۴

مدیر بخش سرمایه‌گذاری
شرکت سیدگردان اقتصاد بیدار

**امسال بازار سرمایه
در مسیر صعودی قرار دارد**



دنیای صنعت
۳۶ تا ۴۴



دنیای خودرو
۳۰ تا ۳۴



دنیای انرژی
۲۲ تا ۲۸



اقتصاد بازار
۱۴ تا ۲۰

سرمایه‌گذاری

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

صاحب امتیاز:

مرتضی فغانی

مدیر مسئول:

حمید اسدی

قائم مقام مدیر مسئول:

رضا فغانی

سر دبیر:

فرهاد امیرخانی

مدیر هنری:

سعیده نیکبخت

مدیر بازرگانی:

سارا نظری

ویراستار:

مصطفی حاتمی

مترجم:

سعید عدالت‌جو

عکاس:

علیرضا تقوی - عرفان بیاتیان

اعضای هیات علمی:

- دکتر پرویز محمدنژاد عضو کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی
- دکتر غلامرضا سلیمانی رئیس کل بیمه مرکزی ایران
- دکتر علی صحرایی مدیر عامل بورس تهران
- دکتر محمدابراهیم پورزندی استاد دانشگاه و مدیر بازار سرمایه
- دکتر محمد بیگلری مدیر عامل بانک ملت
- دکتر محمد دامادی معاون حقوقی و پارلمانی وزارت صمت
- دکتر عزیزالله عساری مدیر ارشد حوزه اقتصاد
- مهندس تورج زارع مدیر عامل شرکت آئومینای ایران
- مهندس محمد کلانتری مدیر عامل شرکت صبانور
- مهندس آرش محبی‌نژاد دبیر انجمن تخصصی صنایع همگن نیرو محرکه و قطعه‌سازان خودرو کشور
- دکتر جمشید حمزه‌زاده رئیس جامعه هتلداران کشور
- دکتر یاسر فلاح مشاور ارشد رئیس پژوهشکده پولی و بانکی
- دکتر امیرحامد رضایی کارشناس بازار سرمایه
- محمدرضا مقیسه مدیر روابط عمومی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات
- دکتر محمدعلی جلیلیان مدیر ارشد حوزه بازرگانی
- مهندس مصطفی خداپنده معاون پارلمانی شرکت فولاد مبارکه
- دکتر مهدی کریمی تفرشی رئیس هیات مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان تهران
- مهدی حکیمیان کارشناس ارشد حوزه سرمایه‌گذاری و اقتصاد

گروه دبیران:

سیدقاسم قاری، مصطفی حاتمی، محمدجعفری
عرفان فغانی، سعید عدالت‌جو، سهیلا زمانی، ثمانه نادی

نشانی:

تهران، خیابان شهیدمفتح
کوچه مرزبان‌نامه، پلاک ۲۷، واحد ۳

کد پستی: ۱۵۸۸۸۶۴۳۴۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۴۲

واحد تبلیغاتی: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۲۶

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

وبسایت: WWW.DSG-M.COM

پست الکترونیک: D.SARMAYEH@GMAIL.COM

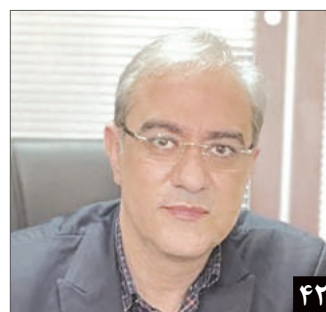
لیتوگرافی، چاپ و توزیع: شرکت خاتم‌نو

تلفن: ۷۷۸۱۳۳۴۹



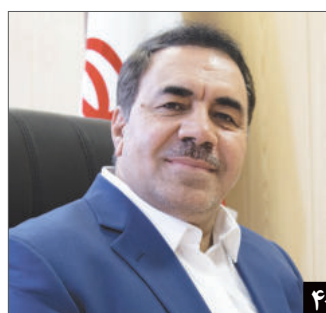
عضو کمیسیون برنامه و بودجه و محاسبات
مجلس شورای اسلامی

اصلاح ساختار بودجه تأثیر جدی بر زندگی مردم دارد



مدیر عامل شرکت صنایع میکرو موج

بخش خصوصی بازوی قدرتمند دولت است



عضو هیات علمی دانشگاه تهران عنوان کرد

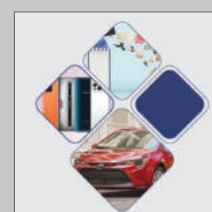
آینده‌نگری برای کار آفرینی اجتماعی در صنعت گردشگری



۳۳

مدیر عامل شرکت پیک افروز غرب بیان کرد

نیاز صنعت قطعه‌سازی ایران به برقراری ارتباط مستمر با دنیا



خواندنی‌های سرمایه‌گذاری
۵۵ تا ۵۲



اقتصاد کلان
۵۰ تا ۴۶

اقتصاد کشور در سال گذشته و سال جاری با دو بحران مهم و فراگیر تحریم و کرونا درگیر بود که این امر به طور مستقیم بر منابع درآمدی کشور تاثیر گذاشته و به شکل قابل توجهی آن را کاهش داده است. اگرچه کسری بودجه به صورت متداول، معضلی همیشگی در اقتصاد ایران می باشد، اما کسری بودجه کنونی تفاوت عمده‌ای با سال‌های پیش دارد. در سال جاری بسیاری از منابع درآمدی بودجه از جمله فروش نفت، اخذ مالیات و فروش اوراق تحقق نیافته و دولت ناچار شده تا از ابتدای سال، اقدام به استقراض از بانک مرکزی کند، در حالی که دولت در ماه‌های اخیر نسبت به افزایش تعهدات در پرداخت حقوق و همسان سازی‌ها، برای دولت سیزدهم بار مالی فراوانی را ایجاد کرده است. برخی از تخمین‌ها حاکی از کسری بودجه ۵۰ درصدی در سال ۱۴۰۰ است و در حالی که دولت از ابتدای سال تاکنون تنها ۳ هزار میلیارد تومان اوراق مشارکت فروخته، اقدام به چاپ پول کرده و در عمل حدود ۵۰ هزار میلیارد تومان از بانک مرکزی استقراض کرده است. علاوه بر این، درآمد حاصل از صادرات نفت باید حدود ۴۰ میلیارد دلار باشد که بعد از کسر سهم تقریباً ۵۰ درصدی شرکت ملی نفت و صندوق توسعه ملی با احتساب دلار ۲۰ هزار تومانی، حدود ۲۰ میلیارد دلار از محل فروش نفت و فرآورده‌های آن باید به بودجه تزریق شود که تحقق این موضوع دور از انتظار است. لذا استقراض می‌تواند منجر به افزایش شدید پایه پولی و تورم بسیار زیادی شود که بحرانی عظیم برای کشور را به همراه خواهد داشت.

بخش دیگری از دشواری این مساله از آنجاست که دولت قبلی که مسئول تنظیم بودجه و همچنین افزایش تعهدات مالی بوده، دیگر بر سر کار نیست و دولت جدید باید با بودجه‌ای که مشکلات فراوان دارد، در شرایط تحریم و کرونا کشور را اداره نماید. در این راستا چندین اقدام به نظر ضروری می‌رسد که به شکلی بنیادی با نظام بانکی کشور مرتبط است. نخست؛ جمع‌آوری منابع مالی تزریق شده به بازار توسط بانک مرکزی است. انتشار اوراق ودیعه توسط بانک مرکزی با توجه به مجوز شورای پول و اعتبار و همچنین تبدیل بدهی دولت به اوراق مشارکت و فروش این اوراق توسط بانک مرکزی، می‌توان منابع وارد شده به نظام مالی کشور ناشی از کسری بودجه را جمع‌آوری کرده و اجازه ندهد تا این منابع بیش از این منجر به افزایش پایه پولی، تورم و دیگر پیامدهای منفی شود.

اقدام مهم دیگر؛ کنترل بانک‌ها، ممانعت از اعطای تسهیلات و وارد کردن نقدینگی جدید توسط آن‌ها به اقتصاد کشور است. در نتیجه باید تمام بانک‌هایی که ترازنامه آن‌ها در سال گذشته رشدی بیشتر از ۵۰ درصد داشته، از ادامه این کار منع شوند، در غیر این صورت با توجه به عدم کنترل رشد نقدینگی، نمی‌توان با پیامدهای کسری بودجه مقابله کرد و اقتصاد کشور را از مهلکه مشکلات پیش رو نجات داد و هر آن باید منتظر انفجار

بمب ساعتی کسری بودجه بود. ■

کسری بودجه

بمب ساعتی اقتصاد ایران



حمید اسدی
مدیر مسئول

راه نجات از بحران آب در ایران



فرهاد امیرخانی
سردبیر

در ایران بحران‌های محیط زیستی از جمله چالش کمبود آب بیش از آنچه تصور می‌رفت، جدی شده است. بر اساس گزارش موسسه منابع جهان، اکنون ایران در صدر کشورهای قرار گرفته که با بحران در حوزه آب روبه‌رو شده و بالبه حیاتی «روز آخر» دست‌وپنجه نرم می‌کند. مطابق مطالعات انجام شده، اگر مسئولان کشور مان تمهیداتی را در خصوص تامین منابع جدید آبی اندیشه نکنند، دیری نخواهد گذشت که ایران همچون سایر کشورهای بحران زده در غرب آسیا و شمال آفریقا، علاوه بر خشکی و کم‌آبی و مشکلات ناشی از تغییرات اقلیمی، به دلیل افزایش تقاضا، با مصائبی پیچیده از جمله جنگ اقوام بر سر آب مواجه خواهد شد.

همان‌طور که می‌دانیم، امسال نیز همچون سال‌های گذشته، برداشت‌های بی‌رویه از سفره‌های آب زیرزمینی روند افزایشی داشته و هم‌اکنون سفره‌های آب زیرزمینی کشور به ضعیف‌ترین سطح خود در طول تاریخ رسیده و دیگر منابع آبی، جوابگوی نیاز انبوه جمعیت رو به رشد نخواهند بود. از آن‌رو که کشورمان از نظر جغرافیایی، دسترسی گسترده به منابع آب رودخانه‌ای ندارد و ذخایر آب‌های زیرزمینی آن نیز که مهمترین محل برای ذخیره و تامین آب محسوب می‌شوند، با تجهیزاتی و فناوری‌های جدید به سرعت در حال تخلیه هستند، این سوال پیش می‌آید که آیا می‌توان بخش‌های صنعتی، کشاورزی و دامداری کشور را که محل زندگی و کسب درآمد سوم جمعیت کشور است، به دلیل کمبود آب تعطیل کرد؟ آیا تدبیری جهت کنترل مهاجرت از مناطق خشک به مناطق سبز می‌توان داشت؟ چگونه می‌توان بر این بحران عظیم که همه ارکان حاکمیت را تهدید می‌کند، فائق شد؟ هر چند چشم‌انداز خالی شدن سفره‌های آب زیرزمینی بسیار ناامیدکننده و ترسناک است؛ اما در کنار آن قوت و فرصت‌هایی نیز وجود دارند که با تدبیر و برنامه‌ریزی برای آن‌ها، می‌توان اقتصاد ایران را شکوفا کرد. طی چند سال گذشته، چندین بانک به همراه سه شرکت برای تامین آب صنایع و کارخانه‌های تولیدی، طرح انتقال آب از خلیج فارس و دریای عمان را به مناطق مرکزی و کم‌آب کشور در دستور کار خود قرار داده‌اند. بر اساس این طرح، چهار خط انتقال آب، از دو مبدأ خلیج فارس و دریای عمان به فلات مرکزی و شرق کشور انجام می‌شود. نخستین خط به طول ۸۲۰ کیلومتر انتقال آب خلیج فارس به استان‌های هرمزگان، کرمان و یزد، دومین خط با طول یک هزار و ۵۵۰ کیلومتر، آب را از خلیج فارس به استان‌های شرقی یعنی کرمان، خراسان جنوبی و خراسان رضوی، سومین خط به طول ۹۱۰ کیلومتر وظیفه آبرسانی از دریای عمان به استان‌های یزد و اصفهان و خط چهارم به طول ۸۲۰ کیلومتر آب را از دریای عمان و اقیانوس هند به استان سیستان و بلوچستان می‌رسانند. بی‌تردید از نتایج این طرح‌ها می‌توان به آبرسانی به مراکز صنعتی، مناطق مستعد کشاورزی و دامداری، مراکز فولادی، معادن، پتروشیمی‌ها و کارخانه‌ها اشاره کرد که بارفع معضل بی‌آبی در این مناطق، شاهد افزایش اشتغال و رونق اقتصادی در کشور خواهیم بود. آری تهدیدهای ناشی از بحران آب کم نیستند؛ اما در مقابل فرصت‌هایی نیز وجود دارند که در صورت برنامه‌ریزی و سرمایه‌گذاری مناسب، می‌توانند تحولی عمیق در تمامی بخش‌های اجتماعی، اقتصادی و... کشور ایجاد کنند، به‌طوری که در آینده‌ای نه‌چندان دور، ایران را نه تنها نجات، بلکه توسعه ببخشند. ■

استان خراسان رضوی از مهمترین قطب‌های فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی کشور به شمار می‌رود. در نگاه اول از این استان، شهر مقدس مشهد در اذهان متصور می‌شود، در حالی که استان خراسان رضوی دارای ۲۵ شهرستان و چندین شهر است که هر یک از قابلیت‌های ویژه‌ای برخوردارند. این استان از نظر جغرافیایی با مساحتی حدود ۱۲۷ هزار و ۶۰۰ کیلومتر مربع حدود ۷/۷ درصد از مساحت ایران را شامل می‌شود. همچنین بیش از ۶ میلیون و ۴۳۴ هزار و ۵۰۰ نفر، معادل ۸ درصد از جمعیت کل کشور را در خود جای داده است که از این تعداد ۳ میلیون و ۳۷۲ هزار و ۶۶۰ نفر در شهر مقدس مشهد و مابقی در دیگر شهرستان‌های استان ساکن هستند. استان خراسان رضوی از مزیت‌ها و ویژگی‌های بسیاری برخوردار می‌باشد که فرصت‌های مناسبی را برای توسعه کسب و کارها و سرمایه‌گذاری فراهم می‌کند.

مهمترین ویژگی این استان با مرکزیت شهر مشهد، وجود بارگاه مقدس هشتمین اختر تابناک شیعیان جهان حضرت امام رضا (ع) است که هر ساله حدود ۳۰ میلیون نفر از مشتاقان آن حضرت از سراسر کشور و جهان به این شهر سفر می‌کنند که از نظر فرهنگی و اقتصادی آن را با سایر استان‌ها و نقاط مختلف کشور متمایز می‌سازد. از طرفی، استقرار بیش از ۸ هزار کارخانه و واحد صنعتی از جمله صنایع غذایی، نساجی، قطعه‌سازی و خودرو، داروسازی، صنایع الکترونیک و... قدرت اقتصادی قابل توجهی را به استان خراسان رضوی داده و فرصت‌های خوبی را برای رشد، ایجاد ارزش افزوده و صادرات فراهم کرده است.

این استان در حوزه معدن و صنایع معدنی نیز از ارزش‌ها و قابلیت‌های ویژه‌ای برخوردار است. وجود ۹۰۰ معدن در این استان شامل معدن سنگ آهن، کرومیت، سیلیس، طلا، مس، فیروزه و... زمینه ایجاد بسیاری از صنایع را به وجود آورده است. مجتمع سنگ آهن سنگان خواف در خراسان رضوی با ذخیره یک میلیارد تن یکی از ۱۰ معدن بزرگ سنگ آهن در جهان به شمار می‌رود و به عسلویه معدنی ایران معروف است. علاوه بر این، تنوع محصولات کشاورزی در این استان بسیار است و در اغلب محصولات کشاورزی، دامی و صنایع تبدیلی در رتبه اول تادهم تولید قرار دارد که در این میان، زعفران معروف به طلای سرخ، پسته و برخی از انواع میوه از تولیدات صادرات محور کشاورزی استان می‌باشد.

قابلیت‌های گردشگری استان خراسان رضوی با وجود بارگاه مقدس امام رضا (ع) در کشور نیز منحصر به فرد بوده و موجب رشد و رونق گردشگری مذهبی شده است. گردشگری سلامت یا توریسم پزشکی، بوم گردی، گردشگری تاریخی و همچنین صنایع دستی در این استان جای توسعه و سرمایه‌گذاری فراوانی دارند. قابل ذکر است، همسایگی استان خراسان رضوی با دو کشور افغانستان و ترکمنستان، وجود مناطق ویژه اقتصادی و گمرک دوغارون در مرز افغانستان و منطقه ویژه اقتصادی سرخس در مرز ترکمنستان، باعث خروج محموله‌های صادراتی و رونق ترانزیت بسیار در این استان گردیده است. توسعه کریدور شرق، اتصال خط ریلی ایران و هرات و استفاده از مزیت عضویت ایران در اتحادیه اقتصادی اوراسیا به عنوان یکی از استان‌های مهم و نزدیک به کشورهای عضو اوراسیا (روسیه، قزاقستان و...) مسیر جذب سرمایه‌گذاری خارجی و توسعه صادرات در این منطقه را فراهم می‌آورد. با توجه به ظرفیت‌های یادشده، وجود نیروی انسانی ماهر و روندرو به رشد و توسعه فعالیت‌های این استان، به عنوان محرک‌هایی برای توسعه سرمایه‌گذاری و رونق اقتصادی بیشتر، آینده روشنی را در این استان به عنوان قطب تولیدی و بازرگانی کشور نوید می‌دهد که امیدواریم استان خراسان رضوی به عنوان یکی از قطب‌های مهم اقتصادی، کمک شایانی به توسعه و رشد اقتصاد کلان کشور نماید. ■

فرصت‌های سرمایه‌گذاری در استان خراسان رضوی



مهدی حکیمیان
کارشناس ارشد حوزه سرمایه‌گذاری و اقتصاد

اقتصاد بازار



در این بخش می خوانیم:

- خیز قطر برای توسعه روابط اقتصادی با عراق
- کارنامه درخشان سرمایگی ها پیش روی سهامداران
- کسب بیشترین بازدهی از بازار سرمایه با تکیه بر نیروهای متخصص

مدیر بخش سرمایه‌گذاری شرکت سبدگردان اقتصاد بیدار

امسال بازار سرمایه در مسیر صعودی قرار دارد

عرفان فغانی

با توجه به نوع فعالیت و خدمات‌دهی شرکت‌های سبدگردان، استفاده از تیم حرفه‌ای و با تجربه از مهمترین عوامل موفقیت این شرکت‌ها به شمار می‌رود، از این‌رو سبدگردان‌ها بر اساس عملکرد از همدیگر تفکیک شده و میزان بازدهی متفاوتی دارند. به گفته برخی از کارشناسان، عواملی مانند دارا بودن ساختار لازم برای سبدگردانی، مقدار منابع قابل دسترس و همچنین خوشنامی در بازار سرمایه، نقش ویژه‌ای در موفقیت سبدگردان‌ها دارد. از طرفی، برای موفقیت شرکت‌های سبدگردان باید اطلاعات و آگاهی مردم از نحوه فعالیت و اهمیت آن‌ها روشن شود. برای بررسی بیشتر این موضوع به سراغ دکتر امیر ندیری، مدیر بخش سرمایه‌گذاری شرکت سبدگردان اقتصاد بیدار رفته و با وی گفت‌وگویی انجام دادیم که حاصل آن را می‌خوانیم.

نقاط مشترک سهام‌ها و صنایع، تصمیمات لازم برای خریدوفروش گرفته می‌شود.

با عنایت به نوسانات بورس، این شرکت چه اهدافی را دنبال می‌کند؟

بازار سرمایه در مجموع سه حالت نزولی، صعودی و ثابت دارد که در وضعیت نزولی، مدیریت سبدهای اختصاصی راحت‌تر است و می‌توان بدون محدودیت در ترکیب‌داری حتی کل پرتفو را نقد کرد یا در صندوق‌های سرمایه‌گذاری در صندوق‌های درآمد ثابت، سرمایه‌گذاری کرد که معمولاً این کار توسط شرکت سبدگردان اقتصاد بیدار انجام می‌شود. لازم به یادآوری است، در بخش صندوق‌های سرمایه‌گذاری الزاماتی وجود دارد که باید رعایت شود. برای مثال، ۷۰ درصد دارایی صندوق‌های سرمایه‌گذاری سهامی باید به صورت سهام باشد و قابل نقد شدن نیست، اما برای نقد کردن سهام‌ها و سرمایه‌گذاری در صندوق اوراق با درآمد ثابت در شرایط نزولی بازار، سبدها قابل استفاده هستند که در این مواقع معمولاً سهام‌های تدافعی‌تر، بنیادی‌تر و بانوسانات کم انتخاب می‌شوند تا ریزش کمتری به همراه داشته باشند.

با توجه به افزایش شناخت مردم از ماهیت سبدگردان‌ها، رشد آن‌ها را چطور ارزیابی می‌کنید؟

به اعتقاد بنده، به‌طور کل وضعیت شرکت‌های سبدگردان با بهبود همراه بوده و این امر با توجه به ظرفیت موجود این شرکت‌ها، در آینده‌ای نزدیک چندین برابر خواهد شد. با این حال در شرایط کنونی، بی‌رغبتی مردم برای واگذاری سهام‌ها و مدیریت پرتفو، موجب شده تا کل سهام سرمایه‌گذاری غیرمستقیم در بورس نسبت به بازار سرمایه دیگر کشورها بسیار پایین باشد. به عبارتی دیگر، اکثر مردم به دلیل عدم فرهنگ‌سازی و آموزش کافی در جامعه از اهمیت شرکت‌های سبدگردان، چگونگی فعالیت و ماهیت کار آن‌ها بی‌اطلاع هستند و



لطفاً در خصوص چگونگی تاسیس شرکت سبدگردان اقتصاد بیدار و فعالیت آن توضیحاتی ارائه فرمایید؟

این شرکت در سال ۱۳۹۸ تاسیس شد و در حال حاضر مشغول خدمات‌رسانی به مشتریان در بخش‌های مربوط به سبدگردانی اختصاصی و صندوق‌های مختلف سرمایه‌گذاری مانند صندوق سرمایه‌گذاری در سهام و صندوق با درآمد ثابت، به منظور انجام سرمایه‌گذاری‌های غیرمستقیم است. در بخش مدیریت پرتفوهای شرکت سبدگردان اقتصاد بیدار، بخشی به نام "کمیته سرمایه‌گذاری" وجود دارد که شامل اعضای مجموعه، برخی از اساتید و شرکت‌ها است و جلسات آن نیز ضمن رصد کلی بازار از چگونگی سهام‌ها گرفته تا تعداد صنایع برتر و وضعیت کلی ریسک‌های سیاسی و اقتصادی، به صورت هفتگی برگزار می‌شود. شایان ذکر است، این کمیته، تلفیقی از جلسه کمیته سرمایه‌گذاری با جلسه داخلی شرکت است و سهام برتر آن پس از بررسی و تحلیل تیم فعال شرکت سبدگردان اقتصاد بیدار، مشخص می‌شود. به عبارتی دیگر، در کمیته سرمایه‌گذاری شرکت با توجه به

مدیریت مستقیم سهام را به واسطه‌ها ترجیح می‌دهند، از این رو برای توسعه فعالیت شرکت‌های سیدگردان هنوز مسیر زیادی باقی مانده است.

مهمترین برنامه‌های این شرکت برای آگاهی بخشی مردم چه بوده است؟

برنامه‌های زیادی در این شرکت تدوین شده بود که به دلیل شیوع کرونا و محدودیت‌های حاصل از آن متوقف شد. به عنوان مثال، شرکت سیدگردان اقتصاد بیدار همایش‌هایی برای افزایش سطح آگاهی مردم برگزار کرد که فعالان و خبرنگاران بازار سرمایه نیز در آن حضور داشتند. یکی دیگر از اقدامات این شرکت برای فرهنگ‌سازی و آشنایی بیشتر مردم با سیدگردان‌ها، معرفی خدمات قابل توجه آن‌ها در نمایشگاه‌های بورس بود. در حال حاضر نیز با توجه به شیوع کرونا این برنامه‌ها در قالب‌های دیگری مانند تبلیغات در فضای مجازی، کانال‌های تلگرام و اینستاگرام اجرایی می‌شود که قطعاً میزان آن باز بین رفتن این بیماری افزایش خواهد یافت.

شرکت سیدگردان اقتصاد بیدار چه مزیتی نسبت به دیگر سیدگردان‌ها دارد؟

مهمترین ویژگی این شرکت، برخورداری از یک تیم حرفه‌ای و تحلیل‌گران شناخته‌شده است که همین مساله باعث شده تا شرکت سیدگردان اقتصاد بیدار در مدیریت سهام‌ها موفق عمل کند و سرمایه‌گذاران نیز با خیال راحت به آن اعتماد کنند. از سوی دیگر، این شرکت در حال تکمیل فعالیت‌های خود به ویژه در بخش مرتبط با صندوق‌های سرمایه‌گذاری است، از این رو در تلاش است تا ضمن تأسیس صندوق‌های جدید، مجوزهای لازم برای انجام اهداف مشاوره سرمایه‌گذاری را دریافت کند و بر اساس سلايق گوناگون مشتریان، خدمات متنوعی ارائه دهد.

این شرکت برای افزایش بازدهی سرمایه سهامداران چه تدابیری اتخاذ کرده است؟

همان‌طور که اشاره شد، در شرکت سیدگردان اقتصاد بیدار، یک کمیته سرمایه‌گذاری با حضور افراد متخصص و بنام تشکیل شده که کار مدیریت ریسک را انجام می‌دهد. علاوه بر این، شرایط بازار، ریسک‌های سیاسی و قیمت دلار، به صورت مداوم توسط کارشناسان شرکت سیدگردان اقتصاد بیدار رصد می‌شود تا سرمایه‌گذاران، متحمل خسارت زیادی نشوند. این استراتژی در شرکت تداوم دارد و بر اساس پیش‌بینی‌های ما از آینده ترسیم شده است. برای مثال، در حال حاضر تورم بالای ۴۰ درصد باعث شده تا شوک منفی بر جام از بین برود و قیمت‌ها جذاب‌تر از قبل باشد، از این رو شرایط خوبی برای بازار سرمایه به وجود آمده و در آینده نیز اقبال سرمایه‌گذاران به بورس بیشتر خواهد شد.

پیش‌بینی شما از وضعیت بازار سرمایه در سال جاری چیست؟

وضعیت کلی بازار نشان‌دهنده بهبود شرایط آن در آینده‌ای نزدیک است و پیش‌بینی این است که تا یک ماه آینده، بورس در مسیر صعودی قرار گیرد و بازدهی آن نیز افزایش پیدا کند. با این حال به نظر می‌رسد، بازار سرمایه تا پایان سال جاری شاخص دو میلیون واحدی را رد کند و افق مثبتی پیش رو داشته باشد.

و سخن آخر...

زمانی که دولت مردان از مردم برای سرمایه‌گذاری در بورس دعوت به عمل آوردند، این بازار از شاخص دو میلیون واحد عبور کرده بود، اما امسال با توجه به رشد قیمت‌ها و میزان فروش و درآمد شرکت‌ها، وضعیت شاخص متفاوت خواهد بود. اگر شاخص بورس، امسال به دو میلیون واحد برسد، معادل یک میلیون واحد سال گذشته خواهد بود. بر همین اساس بازار سرمایه برای رسیدن به رشد سال گذشته باید حداقل ۵ میلیون واحد رشد کند که به اعتقاد بنده، شرایط آن در زمان حاضر فراهم است، چرا که هم آگاهی مردم نسبت به بورس افزایش پیدا کرده و هم در صورت سرمایه‌گذاری غیر مستقیم، ریسک بسیار کمتری متحمل خواهند شد. ■

اکثر مردم به دلیل عدم فرهنگ‌سازی و آموزش کافی در جامعه از اهمیت شرکت‌های سیدگردان، چگونگی فعالیت و ماهیت کار آن‌ها بی‌اطلاع هستند و مدیریت مستقیم سهام را به واسطه‌ها ترجیح می‌دهند



مدیرعامل شرکت سبدگردان سهم آشنا مطرح کرد

کسب بیشترین بازدهی از بازار سرمایه باتکیه بر نیروهای متخصص

ثمانه نادری

هرچند تاسیس شرکت‌های سبدگردان در ایران دارای سابقه بیش از یک دهه است، اما اهمیت و جایگاه این شرکت‌ها برای بسیاری از مردم ناشناخته است. با این حال، شرکت‌های سبدگردان با تکیه بر مکانیزم‌هایی مانند ایجاد امنیت برای سهامداران، معرفی سبدهای پربازده و همچنین تشریح راهکارهای مناسب ورود به بازار سرمایه تا حدود زیادی نظر سرمایه‌گذاران را به خود جلب کرده‌اند و در صورت شفاف‌تر شدن بورس و افزایش سطح آگاهی عمومی از این بازار، افراد بیشتری به سوی شرکت‌های سبدگردان سوق پیدا می‌کنند. حال به منظور آشنایی بیشتر با شیوه فعالیت این شرکت‌ها، گفت‌وگویی با احسان جنگجوی، مدیرعامل شرکت سبدگردان سهم آشنا انجام داده‌ایم که مشروح آن از نظر خوانندگان محترم می‌گذرد.

سرمایه‌گذاری گروه زعفران سحرخیز، «صندوق جسورانه آشنا تک» و همچنین «صندوق بازارگردانی مینا ایرانیان» را بر عهده دارد. در واقع شرکت سبدگردان سهم آشنا، دارای بیشترین تنوع در صندوق‌های سرمایه‌گذاری در میان شرکت‌های سبدگردان است و به‌طور کل، منظومه کاملی از صندوق‌ها را اداره می‌کند.

این شرکت تاکنون چه دستاوردها و افتخاراتی را کسب کرده است؟

از جمله افتخارات و دستاوردهای صندوق‌های تحت مدیریت شرکت سبدگردان سهم آشنا، دریافت نشان ۵ ستاره در رتبه‌بندی شرکت رتبه‌بندی اعتباری «برهان»، طی سه دوره متوالی است. صندوق امین آشنا ایرانیان به عنوان یکی از صندوق‌های با درآمد ثابت این شرکت در سال ۱۳۹۱ تاسیس شده و کارنامه بسیار موفقی دارد. صندوق سرمایه‌گذاری حکمت آشنا ایرانیان نیز یکی دیگر از صندوق‌های سرمایه‌گذاری شرکت سبدگردان سهم آشنا است که در سال ۱۳۸۹ تاسیس شده و بازدهی خوبی را در سال‌های اخیر به دست آورده است. از دیگر صندوق‌های این شرکت، صندوق سرمایه‌گذاری سهم آشنا است که از نوع صندوق سرمایه‌گذاری در سهام به شمار می‌رود. همان‌طور که می‌دانید، این نوع از صندوق‌ها با گردآوری منابع سرمایه‌گذاران و تحت نظارت و مدیریت حرفه‌ای متخصصان مجرب، اقدام به سرمایه‌گذاری دارایی‌های صندوق در سهام شرکت‌های پذیرفته‌شده در بازار بورس و فرابورس می‌کنند و مزیتی مانند فراهم آوردن فرصت سرمایه‌گذاری در بورس برای سرمایه‌گذاران علاقه‌مند به این بازار را دارند که شاید تجربه و فرصت کافی برای مطالعه آن و انتخاب سهام مناسب را نداشته باشند. همچنین طی سال ۱۳۹۷ این صندوق موفق به کسب رتبه دوم پربازده‌ترین صندوق سرمایه‌گذاری در سهام شده و از نظر بازدهی، یکی از پنج صندوق برتر در سال ۱۳۹۸ بوده و به کسب رتبه اول بازدهی فصل پاییز سال ۱۳۹۹ در میان صندوق‌های سرمایه‌گذاری در سهام نیز نائل شده است. با توجه به اینکه عملکرد این صندوق‌ها، همبستگی مستقیم و بالایی با



شرکت سبدگردان سهم آشنا در چه سالی و به منظور انجام چه فعالیت‌هایی تاسیس شد؟

این شرکت به عنوان یک شرکت سهامی خاص، در تاریخ چهارم دی‌ماه ۱۳۹۶، با سرمایه ۲۰۰ میلیارد ریالی به ثبت رسید. موضوع اصلی فعالیت شرکت سبدگردان سهم آشنا؛ خرید، فروش یا نگهداری اوراق بهادار به نام سرمایه‌گذار معین در قالب قراردادی مشخص و به منظور کسب سود برای سرمایه‌گذار یا پذیرش سمت در صندوق‌های سرمایه‌گذاری و سایر فعالیت‌های مصوب سازمان بورس و اوراق بهادار است. لازم به یادآوری است، در حال حاضر مجموع دارایی‌های تحت مدیریت شرکت سبدگردان سهم آشنا با فعالیت‌های گسترده و تلاش‌های شبانه‌روزی همکاران، بالغ بر ۹۰ هزار میلیارد ریال است که نشان از جایگاه شاخص این شرکت در میان سایر رقبا دارد. مهمترین فعالیت شرکت سبدگردان سهم آشنا، اداره صندوق‌های سرمایه‌گذاری متنوع در بازار سرمایه است و هم‌اکنون مدیریت صندوق‌هایی مانند «امین آشنا ایرانیان»، «حکمت آشنا ایرانیان»، «صندوق بازارگردانی سهم آشنا یکم»، «صندوق سرمایه‌گذاری سهم آشنا»، «صندوق

مهمترین رکن
تاثیرگذار در کارایی
شرکت‌های فعال در
حوزه مالی، به کارگیری
نیروی انسانی حرفه‌ای
و متخصص است. به
همین دلیل شرکت‌های
سبدگردان نیز باید
تمام تلاش خود را برای
استفاده از نیروهای
متخصص و با تجربه در
حوزه بازار سرمایه به
کار گیرند

عملکرد شاخص کل بازار بورس و اوراق بهادار دارد، این صندوق در زمان منفی بودن شاخص بازار، عملکرد بهتری نسبت به این شاخص داشته است. بدین معنی که در کوتاه مدت و در صورت مواجهه با شرایط منفی، نسبت به شاخص بازار، افت قیمتی کمتری را در ارزش واحدها و متعاقباً بازدهی در قیاس با شاخص کل بازار تجربه کرده است.

با توجه به نوسانات بازار سرمایه، مهمترین اقدامات این مجموعه در سال ۱۳۹۹ برای جذب سرمایه گذاران چه بود؟

با توجه به وجود تحریم و شروع کرونا، در سال گذشته اتفاقات خاصی برای بازار سرمایه کشور رقم خورد. از همان ابتدای سال مشخص بود که اوضاع اقتصادی چندان مساعد نیست و به دلیل شرایط حاکم، سرمایه ها و نقدینگی موجود در دست مردم به سمت بازارهای مالی از جمله بورس سرازیر می شود. در سال ۱۳۹۹ با رشد چندین هزار واحدی شاخص بورس رویه رو بودیم، به طوری که در تاریخ ۲۰ مردادماه همین سال، درصد رشد این شاخص به ۳۰۳ درصد رسید و در پایان اسفندماه با قرار گرفتن در سطح یک میلیون و ۳۰۷ هزار واحدی و ثبت بازدهی ۱۵۵ درصدی به کار خود پایان داد. علاوه بر این، شرکت سیدگردان سهم آشنا در سال گذشته سعی کرد تا با تاسیس صندوق های جدید، ابزارهای متنوعی را برای سرمایه گذاری، در اختیار سرمایه گذاران قرار دهد. همچنین مشاوره اختصاصی و ارائه تحلیل، از جمله فعالیت هایی بود که به مشتریان سیدگردانی ارائه گردید. قابل ذکر است، مجموعه این اقدامات بیش از هر چیز کمک به سرمایه گذاران به منظور آشنایی با بازار سرمایه و کسب سود منطقی از بازار با وجود نوسانات آن است.

اولین شرکت سیدگردان در چه سالی تاسیس شد و فعالیت آن چه مزیتی داشت؟

نخستین شرکت سیدگردان در سال ۱۳۹۰ مجوز خود را دریافت کرد و بعد از آن تعداد شرکت های سیدگردان تا سال ۱۳۹۷ به ۲۰ عدد افزایش یافت، اما رشد بازار بورس در سال های ۱۳۹۸ و ۱۳۹۹ باعث افزایش چشمگیر درخواست های مجوز سیدگردانی از مراجع ذی ربط شد و در حال حاضر نیز بیش از ۴۰ شرکت سیدگردان مجوز فعالیت دارند. از آنجایی که سرمایه گذاری در بورس و بازارهای مالی نیاز به دانش و مهارت کافی دارد، رشد شرکت های سیدگردانی حرفه ای، بسیار مهم و تاثیر گذار است و در صورت ورود افراد فاقد تجربه و دانش کافی به بورس از طریق این شرکت ها، شاهد صعود و سقوط های ناگهانی بورس نخواهیم بود. البته استفاده از خدمات سیدگردانی، مزایایی همچون مدیریت کارآمد و اثربخش در سید سهام با استفاده از سازوکار علمی، مدیریت ساختاری سید سهام متناسب با درجه ریسک پذیری سرمایه گذاران، پرهیز از رفتارهای هیجانی با مدیریت عقلایی سید سهام و همچنین کاهش ریسک سوء مدیریت در سید سهام به واسطه تعبیه نظام کنترل داخلی مناسب دارد. ضمن آنکه باید دانست، امکان مدیریت وجوه نقد را کد اشخاص حقوقی با حفظ قابلیت درجه نقد شوندگی سید سهام آنان و شفافیت بالای اطلاعاتی نیز از دیگر مزایای این سیدها به شمار می رود.

برای افزایش بازدهی سرمایه سهامداران در بورس، سیدگردان ها چه وظایفی دارند؟

مهمترین رکن تاثیر گذار در کارایی شرکت های فعال در حوزه مالی، به کارگیری نیروی انسانی حرفه ای و متخصص است. به همین دلیل شرکت های سیدگردان نیز باید تمام تلاش خود را برای استفاده از

نیروهای متخصص و با تجربه در حوزه بازار سرمایه به کار گیرند. در عین حال این شرکت ها می توانند با برگزاری دوره های آموزشی لازم، مهارت پرسنل خود را تقویت کنند. از دیگر ابزارهایی که می توان برای اداره بهتر سیدها از آن بهره گرفت، استفاده از معاملات الگوریتمی است. شایان ذکر است، مدیریت تعداد قابل توجه سید و صندوق، آن هم تنها با اتکا به توان افراد، ممکن است نتایج مطلوبی در پی نداشته باشد، از این رو استفاده از معاملات الگوریتمی می تواند به شرکت های سیدگردان کمک کند.

مهمترین ویژگی شرکت سیدگردان سهم آشنا نسبت به دیگر سیدگردان ها چیست و چه برنامه ای برای سال جاری دارید؟

این شرکت با استفاده از نیروهای ماهر، متخصص و با تجربه، بیشترین بازدهی را برای سرمایه گذاران به ارمغان آورده است. نکته مهم دیگر، تنوع صندوق های این مجموعه است که موجب تسهیل سرمایه گذاری در حوزه های مختلف از جمله صندوق سهام، صندوق اوراق بهادار با درآمد ثابت، بخش فروش کالاهایی مانند زعفران، محصولات کشاورزی و موارد متنوع دیگر شده است. برنامه مهمی که شرکت سیدگردان سهم آشنا برای سال ۱۴۰۰ در نظر دارد، استفاده از معاملات الگوریتمی، برای درصدی از سید سهام سرمایه گذاران است که میتواند به کسب بازدهی بیشتر در بازارهای پرنوسان کمک کند.

آینده بازار سرمایه و فعالیت شرکت های سیدگردان را چگونه پیش بینی می کنید؟

با توجه به برگزاری مذاکرات احیای برجام پس از انتخابات ریاست جمهوری آمریکا، انتظار رکود در بازارهای دلار و بورس دور از ذهن نبود. از این رو در شرایط رکود بازار دلار و بورس، تقاضا برای سرمایه گذاری در صندوق های با درآمد ثابت افزایش می یابد و شرکت سیدگردان سهم آشنا نیز به همین دلیل، ضمن گسترش فعالیت ها در بخش صندوق های سرمایه گذاری، اقدام به تاسیس صندوق با درآمد ثابت «کامیاب آشنا» و همچنین صندوق سرمایه گذاری شاخصی بازار آشنا با نماد «وبازار» کرده که پذیره نویسی این دو در ماه های تیر و بهمن سال ۱۳۹۹ انجام شده است. از دیگر اقدامات این شرکت با توجه به افق پیش روی بازار سرمایه، تاسیس صندوق سرمایه گذاری مبتنی بر گواهی سکه است.

و سخن آخر...

شرکت سیدگردان سهام آشنا در حوزه سیدگردانی اختصاصی با بهره مندی از تیمی حرفه ای و متخصص و بر اساس محاسبات و تحلیل های علمی و منطقی، از ویژگی های سرمایه گذاران از جمله درصد ریسک پذیری، افق زمانی سرمایه گذاری و میزان سرمایه، بهترین چیدمان دارایی را در قالب سید سرمایه گذاری تعریف کرده و با مدیریت و نظارت مستمر، بالاترین سودآوری را نصیب مشتریان کرده است. این شرکت با تعریف سیستم های گزارش دهی مناسب، امکان نظارت مستمر بر سید سرمایه گذاری را برای سرمایه گذار فراهم آورده و به طور قطعی قادر به ایجاد فرصتی امن و مناسب برای تمامی سرمایه گذاران در بازار سرمایه است. ■

از آنجایی که سرمایه گذاری در بورس و بازارهای مالی نیاز به دانش و مهارت کافی دارد، رشد شرکت های سیدگردانی حرفه ای، بسیار مهم و تاثیر گذار است

کارنامه درخشان سرمدی‌ها پیش روی سهامداران

سارا نظری

درصدی از بازار بیمه کشور در سال ۹۹ شده که این عدد در سال ۱۳۹۸، ۱/۶ درصد بوده و در کنار آن، درآمدهای سرمایه‌گذاری‌های سرمد با رشد ۱۲۰ درصدی از ۸۴۱ میلیارد ریال در سال ۹۸ به ۱/۸۵۰ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹ رسیده است.

بهبود ترکیب پرتفوی

سرمد که افتخار ارائه خدمات بیمه‌ای به مجموعه بانک صادرات ایران به عنوان سهامدار عمده را دارد، همواره در جهت بهبود خدمات بیمه‌ای موفق عمل کرده و تلاش بر این بوده تا گستره خدمات خود را به طیف وسیع‌تری از مشتریان ارائه کند.

بر اساس گزارش هیات مدیره بیمه سرمد، رشد قابل توجه در بیمه‌های عمر و زندگی (۴۵۲ درصد)، مهندسی و انرژی (۱۲۰ درصد) و مسئولیت (۱۰۲ درصد) از دیگر دستاوردهای سرمد در سال ۹۹ بوده است. از سوی دیگر، شرکت سرمد با حفظ ترکیب ۱۰ درصدی بیمه شخص ثالث، مازاد و حوادث سر نشین از پرتفوی در مقابل ترکیب ۳۹ درصدی صنعت، توانسته به ترکیب پرتفوی مناسبی در مقایسه با صنعت بیمه کشور دست یابد.

مدیریت ریسک صحیح

مدیریت ریسک صحیح از جمله شاخص‌های تعیین‌کننده صنعت بیمه است که موفقیت شرکت‌های بیمه را تضمین می‌کند. کنترل این شاخص در سال ۹۹ مهمترین برنامه‌های سرمد بوده و رد پای آن را می‌توان در تمديد گواهی استانداردهای ایزو ۳۱۰۰۰ (ویژه مدیریت ریسک) ۱۴۰۰ دنبال کرد. از این رو با انجام اصلاحات اساسی در بیمه‌نامه‌های مرهونات و عمر مانده بدهکار بانکی و همچنین بیمه‌نامه‌های مسئولیت، تغییرات چشمگیری را در نسبت خسارت شرکت شاهد هستیم. از آنجایی که تا پایان اسفندماه سال ۹۹ نسبت خسارت ۴۳ درصد است، اختلاف ۱۴ درصدی نسبت خسارت با میانگین ۵۷ درصدی صنعت، نشان از مدیریت صحیح این شاخص دارد. از طرفی، کاهش نسبت خسارت به ۴۷ درصد در بخش غیر سهامداری با وجود جذب پرتفوی بی‌سابقه ۸/۹۳۲ میلیارد ریالی در این بخش، نشان از مدیریت صحیح ریسک در پذیرش حق بیمه دارد. همچنین بیمه سرمد شاهد رشد ۴۵ درصدی ظرفیت نگهداری و نیز رشد ۹۰ درصدی در ذخایر فنی بوده است.

اخذ مجوز اتکایی در کنار افزایش نسبت توانگری

بیمه سرمد ضمن تثبیت سطح یک توانگری مالی خود، این نسبت را در سال گذشته به ۱۶۶ درصد رسانده و با افزایش سرمایه شرکت به مبلغ ۲۵۰۰ میلیارد ریال، موفق شد تا فعالیت خود را در بخش پذیرش



با برگزاری مجمع عمومی عادی سالیانه سهامبان سهام بیمه سرمد، عملکرد موفق این شرکت پیش روی سهامداران قرار گرفت و صورت‌های مالی سرمد به تصویب رسید. مجمع عمومی عادی سالیانه سهامبان سهام این شرکت در دو نوبت برگزار شد و پس از بحث و بررسی‌های فراوان، صورت‌های مالی برای سال منتهی به ۱۳۹۹/۱۲/۳۰ و گزارش فعالیت هیات مدیره مورد بررسی و با اکثریت آراء تصویب شد. این مجمع که با حضور بیش از ۸۳ درصد از سهامداران عمده و خرد برگزار شد، موعد هم‌نشینی با سهامداران و پاسخگویی به آنان بود و فرصتی دست داد تا مدیران عالی سرمد کارنامه درخشان شرکت را پیش روی سهامداران ورق بزنند و از موفقیت‌های سرمد در سال ۱۳۹۹ بگویند.

جهش در آمد شرکت

بر اساس گزارش هیات مدیره بیمه سرمد به سهامداران، این شرکت در سال ۱۳۹۹ با اتخاذ تدابیر مناسب از جمله افزایش تعاملات بانک و بیمه‌ای، توسعه شبکه فروش و راه‌اندازی شعب در سراسر کشور و جذب نمایندگان فعال، با تاکید بر انعقاد قراردادهای جدید با سازمان‌های معتبر، در صدد افزایش گستره فعالیت‌های خود برآمد که نتیجه آن، صدور تعداد ۳۹۷/۳۵۹ فقره بیمه‌نامه (در مقایسه با صدور ۳۱۴/۸۱۴ فقره بیمه‌نامه در مدت مشابه سال ۱۳۹۸) و حق بیمه تولیدی ۱۶ هزار و ۲۹۷ میلیارد ریالی شد. حق بیمه‌ای که رشد ۷۰ درصدی را نسبت به سال گذشته تجربه کرد و موجب تحقق ۱۲۸ درصدی اهداف هیات مدیره با توجه به هدف ۱۲/۷۰۰ میلیارد ریالی تعیین شده گردید.

جهش بزرگ بیمه سرمد در حق بیمه تولیدی باعث کسب سهم ۲

پیشرفت‌های
تکنولوژیک در حوزه
دیجیتال، فیلم‌سازی
و تبلیغات، هر روز
فرصت‌های تازه‌ای
برای خلق روش‌های
جدید تعامل با مخاطب
و مشتری برای برندها
فراهم می‌کند

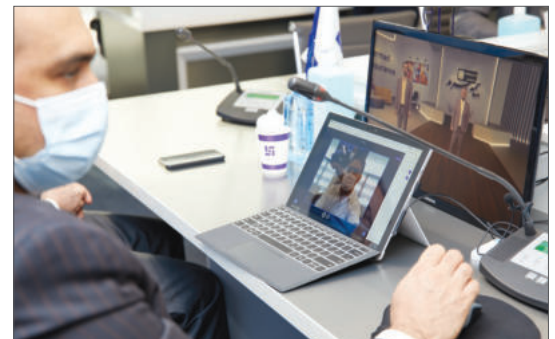
بیمه‌های اتکایی آغاز کند. علاوه بر این، تمدید گواهی‌نامه ایزو ۹۰۰۱ و ۳۱۰۰ شرکت بیمه سرمد بدون هیچ‌گونه عدم انطباقی انجام گردید.

افزایش سود عملیاتی و توزیع سود بیشتر

از دستاوردهای مهم بیمه سرمد می‌توان به رشد ۲۶۲ درصدی سود عملیاتی از ۵۰۰ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۸ به ۱/۸۰۷ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹ و رشد ۳۱۹ درصدی سود خالص از ۴۶۱ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۸ به ۱/۹۲۸ میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹ اشاره کرد. سودی که ۱۶ درصد از آن (معادل ۳۰۰ میلیارد ریال) با تصمیم مجمع عمومی صاحبان سهام شرکت توزیع شد و به هر سهم شرکت ۱۲۰ ریال سود تعلق گرفت.

بیمه سرمد در سال ۹۹ در حوزه زیرساخت‌های برنامه‌ریزی و فناوری اطلاعات نیز موفق عمل کرده است. بومی‌سازی سایت بیمه سرمد، سامانه نرخ‌دهی بیمه‌نامه‌های عمر و سرمایه‌گذاری، سامانه پیگیری شکایات حقوقی، سامانه استعلام اطلاعات بانکی، سامانه باشگاه مشتریان ویژه، سامانه درخواست بیمه‌نامه عمر، سامانه صدور آنلاین بیمه‌نامه کرونا، سامانه درخواست نمایندگی و راه‌اندازی سامانه هوش تجاری از اقدامات این شرکت در حوزه فناوری اطلاعات بوده است. دستیابی به این موفقیت‌ها در حالی به نام بیمه سرمد به ثبت رسیده که کشور با تحولات گسترده اقتصادی و سیاسی از جمله شیوع ویروس کرونا، تحریم‌های فزاینده، نوسانات نرخ ارز، کاهش ارزش پول ملی و کاهش توان خرید مردم مواجه بوده و رقابت نزدیک و بعضاً غیرمتعارف شرکت‌های بیمه نیز کار را برای شرکت‌های جوان سخت‌تر کرده است، اما سرمد با تکرار موفقیت‌های خود در سال ۱۳۹۸ در میان شرکت‌های صنعت بیمه سر بلند بوده است.

بیمه سرمد، صاحب اولین شعبه مجازی صنعت بیمه



با حضور دکتر مصطفی زندی، مدیر کل روابط عمومی بیمه مرکزی، مهندس مهدی مهدوی، سرپرست و قائم مقام و جابر توان، مدیر کل برنامه‌ریزی و فناوری اطلاعات شرکت، از شعبه مجازی بیمه سرمد رونمایی شد.

مهندس مهدی مهدوی، سرپرست و قائم مقام بیمه سرمد درباره راه‌اندازی این شعبه و همچنین نمایشگاه آنلاین صنعت بیمه گفت: ایده بیمه مرکزی برای برگزاری نمایشگاه آنلاین صنعت بیمه، کاملاً نوآورانه و به‌روز بود و به دلیل پیشقدم بودن مادر حوزه نوآوری، جزو اولین شرکت‌های استقبال‌کننده از آن بودیم.

وی درباره شعبه مجازی بیمه سرمد گفت: امروز بیمه سرمد با راه‌اندازی شعبه مجازی در این حوزه پیشقدم شد تا از ظرفیت ایجادشده توسط تیم فنی نمایشگاه، به عنوان یک شعبه مجازی استفاده کند.

قائم مقام بیمه سرمد به قابلیت‌های شعبه مجازی سرمد اشاره کرد و

گفت: با این پلتفرم‌ها، هر فردی می‌تواند یک بنج‌مارکینگ را در میان شرکت‌های بیمه و محصولات‌شان انجام دهد و در یک فضای جدید و با یک تجربه متفاوت با مدیران شرکت‌های بیمه ارتباط مستقیم برقرار کند.

آینده‌نگری در بیمه سرمد

مصطفی زندی، مدیر کل روابط عمومی بیمه مرکزی نیز که نقش اصلی را در اجرای این پروژه بزرگ در صنعت بیمه بر عهده دارد و با سختی‌های اجرای این پروژه دست‌وپنجه نرم کرده است، سخنانش را این‌طور آغاز کرد: «چند سال پیش که بحث آموزش‌های الکترونیکی و دانشگاه‌های مجازی مطرح شد، خیلی از افراد آن را نمی‌پذیرفتند و مقاومت می‌کردند. حتی در اوایل شیوع کرونا، پذیرش دور کاری برای سازمان‌ها سخت بود، اما کرونا با وجود سختی‌هایش، آزمایشی بود تا ظرفیت‌های سازمان‌ها و شرکت‌ها در حوزه استفاده از فناوری‌های دیجیتال نمایان شود.»

وی با اشاره به پیشگاه بودن سرمد برای حضور در نمایشگاه آنلاین بیمه گفت: بیمه سرمد یکی از شرکت‌هایی در صنعت بیمه بود که آینده‌نگری بیشتری داشت و ورود به این عرصه، نشان از جوان بودن مدیران این شرکت دارد. مدیران سرمد زودتر از سایر شرکت‌ها تشخیص دادند که جامعه به چه سمت و سویی می‌رود.

مدیر کل روابط عمومی بیمه مرکزی افزود: با پشتکار دوستان مجری این طرح و حمایت شرکت‌هایی مانند بیمه سرمد، این کار به خوبی انجام شده و امیدوارم این اتفاق برای شرکت‌های دیگر هم بیفتد. کارهای نوینی مانند شعبه مجازی، نمایندگان بیمه سرمد را در گیر می‌کند و می‌توان از حضور آن‌ها برای ارائه خدمات استفاده کرد.

ضرورت ارائه شیوه‌های روزآمد مجازی

مهندس محمود سلطانی یکی از مدیران پروژه نمایشگاه آنلاین بیمه و شعبه مجازی بیمه سرمد در توضیح اجرای این پروژه گفت: پیشرفت‌های تکنولوژیک در حوزه دیجیتال، فیلم‌سازی و تبلیغات، هر روز فرصت‌های تازه‌ای برای خلق روش‌های جدید تعامل با مخاطب و مشتری برای برندها فراهم می‌کند. البته با وقوع پاندمی کرونا، ارائه شیوه‌های روزآمد مجازی بودن، دیگر نه یک انتخاب و مزیت، بلکه یک ضرورت برای حفظ برندها است.

وی افزود: با سرمایه‌گذاری و تمرکز بر این مساله، موفق به طراحی و تولید راه‌حل تازه و منحصر به فردی برای ارتباط با مخاطب با عنوان «تعامل مجازی» شدیم. با توجه به حالت تخت، مصنوعی و ماشینی تجربه‌های کاربری (UX) و رابط‌های کاربری (UI) در پلتفرم‌های موجود به عنوان یک ضعف و طبعاً یک فرصت، به راه‌حلی رسیدیم که در آن هم حس تعامل مستقیم و طبیعی (و حتی چهره به چهره) انسانی و هم حس مکان و موقعیت فیزیکی و واقعی را مجدداً به تجربه ارتباط برنند و مشتری، این بار به شکلی حتی پیشرفته‌تر برگردانند.

مدیر پروژه شعبه مجازی بیمه سرمد درباره نیازهای سخت‌افزاری و نرم‌افزاری کاربر در این پلتفرم گفت: برای استفاده از این شعبه با وجود همه بداعت خود، نیازمند یک دیوایس یا حتی نرم‌افزار مجزا نیست و می‌تواند بر روی بستری که در دسترس همه است، یعنی وب (HTML5) راه‌اندازی و ارائه شود.

مهندس سلطانی درباره روند اجرای این پروژه گفت: برای طراحی این پلتفرم، حدود ۲ هزار ساعت وقت گذاشتیم و برای اجرای زیرساخت‌های این پروژه در بخش فنی نیز، بیش از ۴۰۰ نفر ساعت کار انجام شده است، چراکه تمامی این پروژه از صفر تا صد در کشور طراحی شده و در هیچ یک از مراحل از زیرساخت‌ها و پلتفرم‌های خارجی استفاده نکردیم. ■

بیمه سرمد ضمن
تثبیت سطح یک
توانگری مالی خود،
این نسبت را در
سال گذشته به ۱۶۶
درصد رسانده و با
افزایش سرمایه
شرکت به مبلغ ۲۵۰۰
میلیارد ریال، موفق
شد تا فعالیت خود
را در بخش پذیرش
بیمه‌های اتکایی آغاز
کند

خیز قطر برای توسعه روابط اقتصادی با عراق

سعید عدالت‌جو

بغداد به حمایت از ثبات و بازسازی عراق کمک می‌کند و جذابیت سرمایه‌گذاری در این کشور را احیا خواهد کرد. مدیر کل اتاق بازرگانی قطر با استقبال از شرکت‌های عراقی که مایل به ورود به بازار قطر هستند، خاطر نشان کرد: در حال حاضر حدود ۲۰۰ شرکت مشترک قطری و عراقی در بازار قطر در زمینه‌های مختلف مانند تجارت، پیمانکاری ساختمان، صنعت گردشگری و همچنین املاک و مستغلات و بخش خدمات فعالیت می‌کنند و بازار قطر از حضور بیشتر صنایع عراقی استقبال می‌کند. وی همچنین تصریح کرد: خط کشتیرانی به ارتقای مبادلات تجاری بین دو کشور کمک زیادی کرده و زمینه مناسبی را برای انتقال کالا و خدمات از کشورهای دیگر مانند اردن، کویت، ترکیه و ایران از طریق عراق به قطر فراهم ساخته است.

عراق و جذب سرمایه‌گذاری از قطر

سعد آل تواه الهاجری، بازرگان قطری در مصاحبه با شبکه الجزیره تصریح کرده که تاجران قطری در آینده نزدیک اقدام به سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌های شمال عراق خواهند کرد، چرا که ثبات و امنیت این مناطق را مزیتی مهم نسبت به سایر مناطق عراق می‌دانند. الهاجری، عراق را کشوری سرشار از منابع طبیعی و دیگر فرصت‌های عالی و محیطی مناسب برای سرمایه‌گذاری توصیف کرد و تأکید دارد که سرمایه‌گذاران قطری نگاهی ویژه به عراق دارند. وی خاطر نشان کرد: خط دریایی به تسهیل عملیات تجاری بین قطر و عراق کمک زیادی کرده و انتظار می‌رود با افزودن خطوط زمینی و هوایی بیشتر بین دو کشور، روابط بین قطر و عراق بیش از پیش توسعه یابد.

کنفرانس همکاری و مشارکت بغداد که رهبران کشورهای خاورمیانه را در پایتخت بغداد گرد هم آورد، با هدف کاهش تنش در منطقه با توجه به تمایل عراق برای تقویت روابط اقتصادی خود با کشورهای همسایه و گشودن درهای عراق به روی سرمایه‌گذاران برگزار شد. این کنفرانس اگرچه در ظاهر توجه ویژه‌ای به بازسازی مناطق آسیب‌دیده از حضور داعش داشت، اما در واقع می‌توان آن را صحنه‌ای از رقابت قدرت‌های جهانی و منطقه‌ای برای حضور در عراق جدید دانست، به ویژه آنکه با توجه به خروج نیروهای آمریکایی از افغانستان، زمزمه‌ها برای خروج نیروهای این کشور از عراق نیز بیش از پیش به گوش می‌رسد و پارلمان عراق نیز به خروج این نیروها رای مثبت داده است. عراق با در اختیار داشتن منابع عظیم نفت و گاز و موقعیت راهبردی، بازار بزرگی در منطقه محسوب می‌شود و با وجود حضور نیرومند ایران در عراق، ضروری است که طراحان سیاست‌های اقتصادی کشور مانی توجه ویژه‌ای به تحکیم و توسعه این حضور داشته باشند. ■

روابط اقتصادی قطر و عراق از زمان افتتاح خط کشتیرانی بین دو کشور گسترش یافته و این اقدام روی سرمایه‌گذاری مشترک تجار دو طرف نیز تاثیر مثبت داشته و به طور کلی امیدها برای تقویت این مشارکت در پی کنفرانس همکاری که اخیراً در بغداد و با حضور کشورهای همسایه عراق به استثنای سوریه و نیز قدرت‌های بزرگ جهانی از قبیل فرانسه و کشورهای تاثیرگذار منطقه‌ای از جمله مصر برگزار شد، افزایش داشته است. ایران نیز در این کنفرانس مهم حضور داشت و پیش‌بینی می‌شود که عراق با توجه به وضعیت کنونی منطقه از شرایط مناسبی برای تبدیل شدن به یک کانون مهم سرمایه‌گذاری برخوردار باشد. پیگیری مشترک روابط اقتصادی گسترده‌تر میان عراق و قطر در سخنرانی شیخ تمیم بن حمد آل ثانی، امیر دولت قطر در کنفرانس بغداد نیز مطرح شد. امیر قطر در این سخنرانی تصریح کرد که کشورش از هیچ تلاشی برای ایستادن در کنار عراق دریغ نخواهد کرد و از تلاش‌های این کشور برای احیای همه‌جانبه اقتصاد خود حمایت می‌کند. با توجه به آمارهای اتاق بازرگانی قطر، مبادلات تجاری بین این کشور و عراق در سال‌های اخیر رشد قابل توجهی داشته، به طوری که پس از راهاندازی خط کشتیرانی بین دو کشور در آوریل ۲۰۱۸ میلادی مبادلات تجاری دو کشور با رشدی ۲۸ درصدی به حدود ۴۷۲ میلیون ریال قطر (حدود ۱۲۹/۷ میلیون دلار) و در سال بعد نزدیک به ۷۱۰ میلیون ریال (۱۹۵ میلیون دلار) رسید که نسبت به سال قبل از آن ۵۰ درصد رشد داشت. صالح بن حمد الشرقی، مدیر کل اتاق بازرگانی قطر نیز تأکید کرد: اتاق قطر به دنبال افزایش روابط همکاری بین بخش‌های تجاری در دو کشور است و یکی از مهمترین گام‌ها در این راستا امضای توافقنامه میان اتاق‌های بازرگانی قطر و عراق در سال ۲۰۱۹ میلادی بوده که با هدف افزایش همکاری بین دو طرف و توسعه روابط تجاری و همکاری‌های دو کشور صورت گرفته است.

الشرقی در مصاحبه‌ای با شبکه الجزیره اعلام کرد: عراق دارای فرصت‌های سرمایه‌گذاری فراوانی بوده که تاجران قطری می‌توانند از این فرصت‌ها بهره‌مند شوند. وی همچنین تأکید کرد که کنفرانس

خط دریایی به تسهیل عملیات تجاری بین قطر و عراق کمک زیادی کرده و انتظار می‌رود با افزودن خطوط زمینی و هوایی بیشتر بین دو کشور، روابط بین قطر و عراق بیش از پیش توسعه یابد



دنیای انرژی

Down Hole Completion String

To Keyed Traveling Joint

WWW.PED-CO.IR
INFO@PED-CO.IR



APP120001	9 5/8"
Release	ORIGIN
OD.	206
ID.	123
Length	202
Material	L80
Material	FK
Material	PT
Thread	7-
	H

Technical Data Sheet

Technical Data Sheet

5/8" x 7"

W BOX

V PIN

-co.ir

گفت و گوی اختصاصی با مهندس حسن عبداللهی

در این بخش می خوانیم:

- تحقق باور توانستن در توسعه صنعت گاز کشور
- انتظار تولید کنندگان از دولت جدید؛ تسهیل گری و حمایت واقعی
- ضرورت استفاده از ظرفیت بخش خصوصی برای تولید و فروش نفت

شرکت مهندسی و توسعه گاز ایران تحقق باور توانستن در توسعه صنعت گاز کشور

سهیلا زمانی

مأموریت:

این شرکت از طریق توسعه بسترهای همکاری فنی و تجاری با شرکت‌های بخش خصوصی و دولتی اعم از داخلی و خارجی، به عنوان بازوی اصلی اجرایی شرکت ملی گاز ایران، متولی احداث خطوط انتقال گاز، تأسیسات تقویت فشار گاز، پروژه‌های ذخیره‌سازی گاز طبیعی، پروژه‌های پالایشگاهی، تأسیسات زیربنایی و مخابرات و دیسپچینگ، برای تأمین ایمن و پایدار گاز طبیعی در کشور و صادرات آن می‌باشد.

چشم‌انداز:

تبدیل شدن به یکی از سازمان‌های پروژه‌محور حوزه صنعت گاز در کلاس جهانی از طریق توسعه قابلیت‌های سازمانی و شبکه‌های همکاری ملی و بین‌المللی

ارزش‌ها:

- کارفرما مداری
- تعهد به اعتلای جایگاه شرکت
- پایبندی به اصول محیط زیستی
- صداقت و درستی
- حفظ پایدار حقوق ذی‌نفعان
- انجام ایمن کار

مضامین استراتژیک:

- تعالی عملیات
- پایبندی به تعهدات مشتری (کارفرما)
- سرآمدی در مسئولیت‌پذیری اجتماعی

در این راستا شرکت مهندسی و توسعه گاز ایران، سیستم مدیریتی خود را با استقرار استانداردهای لازم به منظور کسب رضایت ذی‌نفعان، بهبود مستمر، تعهد به انطباق با الزامات قانونی، اسناد بالادستی شرکت ملی گاز و وزارت نفت و حرکت در مسیر تعالی و بالندگی، بنا نهاده است. این شرکت با بهره‌گیری از توان نیروهای متعهد و متخصص داخلی و با تکیه بر باور ملی، حرکت مستمری را در جهت توسعه بسترهای صنعت گاز آغاز و به دستاوردهای چشمگیری دست یافته که می‌توان به موارد زیر اشاره کرد:

- احداث بیش از ۱۰ هزار کیلومتر خطوط انتقال گاز فشار قوی
- احداث ۴۸ تأسیسات تقویت فشار گاز
- احداث فاز اول پالایشگاه گاز پارس‌یان
- احداث پالایشگاه گاز مسجدسلیمان

در جای جای این سرزمین پهناور، ذخایر غنی از انرژی نهفته است؛ ذخایری که ایران را به یکی از کانون‌های انرژی جهان تبدیل می‌کند. در راستای برنامه‌های توسعه کشور و بهره‌مندی از ذخایر عظیم گاز طبیعی با ایجاد بسترهای مطمئن جهت فراورش، انتقال، توزیع و ذخیره‌سازی این نعمت الهی و دسترسی مبادی مصرف به آن، حضور و فعالیت شرکت مهندسی و توسعه گاز ایران را ضروری کرده است. این شرکت بر اساس نظام اجرایی طرح‌های صنعت نفت پایه‌گذاری و به عنوان یکی از شرکت‌های مهندسی و ساخت طرح‌های صنعت نفت و گاز کشور مسئولیت مطالعات فنی، اقتصادی، مهندسی پایه و تفصیلی، تأمین منابع و مدیریت اجرای طرح‌ها و پروژه‌های مصوب شرکت ملی گاز ایران را با کیفیت مطلوب در زمان مقرر با هزینه بهینه بر عهده دارد.





مضامین استراتژیک شرکت از طریق اهداف کلان ذیل تحقق می‌پذیرد

● مدیریت بهینه طرح‌ها با تمرکز بر کیفیت، زمان، هزینه، شفافیت عملکرد و اعتماد افزایی جهت بهبود رضایت مشتریان

● مدیریت زنجیره تامین با تمرکز بر انتخاب، نظارت و ارتقاء سطح عملکرد تامین کنندگان و ایجاد بستر همکاری سودمند متقابل

● مدیریت بهینه منابع و سرمایه‌ها با اولویت توانمندسازی در توسعه شایستگی کارکنان و تمرکز بر بهبود زیرساخت‌های عملیاتی و پشتیبانی، برنامه‌ریزی مالی، ارتقاء و شفاف‌سازی عملکرد

● مدیریت بهینه سیستم‌ها و رویکردها با تمرکز بر چابک‌سازی، توسعه مشارکت‌ها و کار گروهی، اشاعه سبک رهبری و تسهیل‌گری در فرآیندها

● مدیریت بهینه مسئولیت‌پذیری اجتماعی با تمرکز بر برآورده‌سازی نیازها و انتظارات ذی‌نفعان با محوریت مدیریت ریسک‌های محیط زیستی، ایمنی و بهداشت حرفه‌ای و بهبود وجه شرکت

شرکت مهندسی و توسعه گاز ایران با تدوین برنامه راهبردی و افزایش توان خود از طریق جذب و آموزش نیروی انسانی متعهد و متخصص و گسترش زیرساخت‌های پالایشگاهی، خطوط انتقال فشار قوی گاز، تاسیسات تقویت فشار گاز و ذخیره‌سازی گاز طبیعی در تلاش است تا با بهره‌گیری از توان و دانش بومی و به‌کارگیری فناوری‌های روز از فرصت‌های ملی، منطقه‌ای و جهانی به‌گونه‌ای استفاده نماید که موجبات رشد، توسعه و تعالی جمهوری اسلامی ایران را فراهم نماید. ■

● احداث واحد بودار کننده ۸۰۰ تنی در مجتمع گاز پارس جنوبی

● نصب سامانه‌های اندازه‌گیری خروجی از پالایشگاه‌های گاز پارس جنوبی

● احداث پروژه پست برق پشتیبانی 132 KV شرکت مجتمع گاز پارس جنوبی

● احداث و بهره‌برداری از ۱۷ مرکز تعمیرات و بهره‌برداری احداث دانشکده نفت و گاز شیراز، دانشکده گاز و پتروشیمی خلیج فارس

● احداث بزرگراه مهر - لامرد

● احداث مامور سرهای خاوران، جهرم، صفاشهر

این شرکت به عنوان معتبرترین شرکت فعال در عرصه توسعه صنعت گاز و تاثیر گذار در اقتصاد ملی به منظور تحقق اهداف سند چشم‌انداز افق ۱۴۰۴ و برنامه‌های پنج‌ساله توسعه کشور، در سال جاری بهره‌برداری بیش از ۷۴۵ کیلومتر خطوط فشار قوی انتقال گاز، در استان‌های مختلف کشور را در دستور کار خود دارد.

فعالیت‌های توسعه‌ای این شرکت عبارتند از:

● احداث بیش از ۴ هزار کیلومتر خطوط انتقال فشار قوی گاز

● احداث بیش از ۵۰ واحد توربو کمپرسور در تاسیسات تقویت فشار گاز

● احداث فاز ۲ پالایشگاه گاز ایلام

● احداث ۷ طرح ذخیره‌سازی گاز طبیعی

● احداث ۱۰ مرکز تعمیرات و بهره‌برداری

● احداث بیش از ۳ هزار کیلومتر فیبر نوری و حدود 300 RTU دیسپچینگ

شرکت مهندسی و توسعه گاز ایران، همگام و در راستای سند چشم‌انداز افق ۱۴۰۴، مضامین تعالی در عملیات، پایبندی به تعهدات مشتری (کارفرما) و سرآمدی در مسئولیت اجتماعی را تدوین و سرلوحه فعالیت‌های خود قرار داده است.

مدیر پروژه‌های بالادستی شرکت اویک مطرح کرد

ضرورت استفاده از ظرفیت بخش خصوصی برای تولید و فروش نفت

رضا فغانی

با وجود سهم زیاد دولت در حوزه نفت و گاز، شرکت‌های خصوصی فعالیت‌های زیادی در این عرصه انجام داده‌اند که زمینه رشد و توسعه این بخش را فراهم کرده است. با این حال گسترش دامنه فعالیت بخش خصوصی در حوزه نفت، منوط به اجرای سیاست‌های جدید، تدوین قوانین به‌روز و همچنین تغییر الگوهای مدیریتی در این حوزه است. برای بررسی بیشتر این موضوع به سراغ فرزاد حاجی‌وند، مدیر پروژه‌های بالادستی شرکت اویک و معاون بالادستی شرکت مهندسی و توسعه سروک آذر؛ شرکت توسعه‌دهنده طرح میدان نفتی آذر رفته و با وی به گفت‌وگو نشستیم. حاجی‌وند فارغ التحصیل کارشناسی ارشد رشته مهندسی نفت از دانشگاه امیرکبیر است و حدود ۲۲ سال در بخش‌های گوناگون بالادستی صنعت نفت فعالیت داشته و هم‌اکنون نیز در شرکت اویک در مدیریت پروژه‌هایی از جمله آذر، منصوری و رامشیر فعالیت دارد. ماحصل این مصاحبه از نظر مخاطبان ارجمند می‌گذرد.

مهمترین اقدامات این شرکت چه بود و برای اجرای پروژه‌ها چه میزان هزینه کرده است؟

مهمترین اقدام شرکت اویک، اجرا و تکمیل طرح توسعه میدان نفتی آذر و وارد کردن آن به مرحله تولید در دو مرحله تولید زود هنگام در سال ۱۳۹۵ و تولید نهایی در سال ۱۳۹۹ بود، از این‌رو در آن زمان همه اقدامات لازم انجام شد و این پروژه بزرگ به عنوان اصلی‌ترین دستاورد این شرکت در چهار بخش اصلی حفاری، تاسیسات سرچاهی و خطوط لوله جریانی، واحد فرآورش مرکزی و خطوط لوله انتقالی به دست رئیس‌جمهور وقت افتتاح گردید. شایان ذکر است، شرکت اویک با حمایت صندوق‌های بازنشتی نفت، سرمایه مورد نیاز جهت اجرای پروژه‌ها را تامین می‌نماید که نمونه آن اختصاص رقمی بیش از یک و نیم میلیارد دلار به منظور اجرای پروژه آذر است.

تحریم‌ها چه تاثیری بر فعالیت‌های این شرکت داشت؟

این موضوع در فرآیند اجرای برخی از پروژه‌های شرکت اویک تاثیر منفی داشت. به عنوان مثال، در صورت برداشته شدن تحریم‌ها، پروژه‌هایی مانند آذر، زودتر به پایان می‌رسید. لازم به ذکر است، این شرکت به دلیل پیچیدگی‌های خاص میدان آذر و عدم دسترسی به تکنولوژی‌های جدید با موانعی روبه‌رو بود. به‌طور کل، بار مالی و زمانی تحریم‌ها برای اجرای پروژه‌های شرکت اویک قابل تامل بوده است.

در حال حاضر شرکت اویک با چه مشکلاتی مواجه است؟

یکی از مشکلات اصلی این شرکت، عدم دسترسی به تکنولوژی‌های روز خارجی است. کمبود نقدینگی به دلیل بلوکه شدن منابع مالی شرکت‌های ایرانی در خارج از کشور به دلیل تحریم‌ها، از دیگر مشکلات شرکت اویک است که در اجرای پروژه‌های منصوری و رامشیر چالش زیادی ایجاد کرده است. از سوی دیگر، جریان نقدینگی این پروژه‌ها با توجه به نوع قرار دادهای منفی است و میزان هزینه این پروژه‌ها با درآمد آن همخوانی ندارد که متأسفانه نوسانات بازار ارز نیز به این مساله دامن زده است، به‌طوری که پس از افزایش نرخ ارز، ادعاهای پیمانکاران نیز در همه بخش‌ها افزایش و تاثیر به‌سزایی در روند فعالیت‌های اجرایی گذاشته است.



در ابتدا بفرمایید، شرکت اویک از چه زمانی و چگونه فعالیت خود را آغاز کرد؟

حدود ۳۴ سال از سابقه فعالیت این شرکت در زمینه مدیریت پروژه‌های نفت و گاز می‌گذرد. اولین حضور اویک جهت انجام مگا پروژه‌های نفتی در سال ۱۳۸۲ با ورود مجتمع پارس جنوبی آغاز گردید و با شروع تحریم‌ها و خروج شرکت‌های خارجی از کشور، شرکت اویک مسئولیت توسعه فازهای ۹ و ۱۰ پارس جنوبی را بر عهده گرفت. لازم به یادآوری است، این شرکت به‌طور مستقیم زیر مجموعه شرکت سرمایه‌گذاری اهداف (شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشتی نفت) است و به غیر از پروژه‌های آذر، منصوری و رامشیر، در انجام پروژه‌های پایین دستی همچون پتروشیمی دهلران، کیان، توسعه فازهای ۱۷، ۱۸، ۲۰ و ۲۱ نیز مشارکت داشته است. از طرفی، جدا از طرح توسعه میدان نفتی آذر تحت قرارداد بیع متقابل که به موجب آن شرکت سروک آذر تاسیس شده، به زودی طرح توسعه میدان نفتی چنگوله نیز در دست اجرا قرار خواهد گرفت.

چه ظرفیت‌هایی برای توسعه این شرکت وجود دارد؟

با توجه به ظرفیت تولید و توسعه شرکت اویک و نیاز دولت به فعالیت شرکت‌های خصوصی، اقدامات این شرکت از طریق پروژه‌های توسعه میادین نفت و پروژه‌های افزایش و نگهداشت تولید، منجر به افزایش تولید نفت خواهد شد. برای مثال، پروژه‌های منصوری و رامشیر میزان تولید نفت را تا حدود ۶۰ هزار بشکه افزایش خواهند داد و علاوه بر این، با اجرای پروژه‌های مانند چنگوله، ۶۵ هزار بشکه نفت تولید می‌شود، از این رو به دولت جدید توصیه می‌شود تا با توجه به عدم استقبال کشورهای دنیا از سوخت‌های فسیلی در آینده نزدیک و همچنین لزوم ورود شرکت‌های بخش خصوصی به عرصه تولید نفت، زمینه مناسبی را فراهم سازد تا بیش از این شاهد کاهش میزان تولید نفت در کشور نباشیم.

تاکنون حوزه نفت کشورمان چه دستاوردهایی داشته است؟

طی ۵ سال گذشته اقدامات مهم و اثر بخشی از سوی دولت و بخش خصوصی برای پیشبرد اهداف توسعه‌ای کشور از مسیر تولید و فروش نفت صورت گرفته است. شایان ذکر است، پروژه‌های پارس جنوبی به اتمام رسیده و پیچیده‌ترین میدان نفتی کشور مانند آذر تولیدی شده که امیدواریم این فرآیند به منظور بهتر شدن شرایط اقتصادی، تداوم پیدا کند.

احداث پروژه‌های نفتی در استان خوزستان چه میزان در موضوع کمبود آب تاثیر داشته است؟

پیامدهای هر پروژه قبل از اجرا به طور دقیق مورد بررسی نهادهای نظارتی مانند سازمان استاندارد، شهرداری، محیط زیست و... قرار می‌گیرد، از این رو تمام شرکت‌های داخلی و خارجی پس از تایید این نهادها در مسیر توسعه و تولید قدم بر می‌دارند و فعالیت آن‌ها مشکل خاصی در امور حیاتی مردم ایجاد نخواهد کرد. البته نمی‌توان منکر تاثیرات منفی احتمالی برخی از پروژه‌های نفتی در یک منطقه بود، با این حال در تلاش هستیم که این تاثیرات به حداقل برسد.

شرکت اویک چه برنامه‌هایی را برای سنوات آینده در نظر دارد؟

یکی از برنامه‌های مهم این شرکت، قرار گرفتن در لیست بهترین شرکت‌های نفتی طی ۱۰ سال آینده است؛ بدین مفهوم که قادر به بهره‌برداری از میادین نفتی و تولید نفت باشد و به درآمد مورد نظر دست پیدا کند. در حال حاضر تولیدات شرکت اویک موقتی است، اما در صورت افزایش امکانات و بهبود شرایط، دائمی و پایدار خواهد شد.

وسخن آخر...

به اعتقاد بنده، برای کاهش نرخ بیکاری و دستیابی به توسعه و رشد اقتصادی به فعالیت شرکت‌های بخش خصوصی نیاز داریم. در صورتی که این شرکت‌ها مورد حمایت دولت قرار گیرند و برنامه اثر بخشی برای حمایت از آنان وجود داشته باشد، تعداد نیروی انسانی فعال نیز افزایش خواهد یافت. حتی می‌توان از نیروی شاغل در این شرکت‌ها برای برقراری ارتباطات مستمر و سودمند با شرکت‌های خارجی استفاده کرد. در همین راستا، یکی از مسائل اساسی شرکت‌ها به موضوعات مالی بازمی‌گردد که امید است با رفع تحریم‌ها و کاهش هزینه‌های تولید، تحولات خوبی برای آن‌ها رقم بخورد و شرکت اویک نیز از این وضعیت برای ساماندهی امور جاری بهره‌گیرد. در حال حاضر بستر بسیار مناسبی برای سرمایه‌گذاری در کشورهایمانند عراق با وجود ۱۰۰ دکل نفتی، وجود دارد که می‌توان از آن برای بهبود فرآیند تولید شرکت‌های نفتی در داخل استفاده کرد، چرا که هر دکل، نزدیک به ۱۵۰ نفر را جذب کار خواهد کرد و همچنین زمینه سودآوری بیشتر شرکت‌های بخش خصوصی را فراهم می‌سازد. خوشبختانه شرکت اویک پروژه‌های پیچیده زیادی را به سرانجام رسانده که این موضوع به دولت و شرکت ملی نفت کمک کرده است. ■

به دولت جدید توصیه می‌شود تا با توجه به عدم استقبال کشورهای دنیا از سوخت‌های فسیلی در آینده نزدیک و همچنین لزوم ورود شرکت‌های بخش خصوصی به عرصه تولید نفت، زمینه مناسبی را فراهم سازد تا بیش از این شاهد کاهش میزان تولید نفت در کشور نباشیم



مدیرعامل شرکت بسط انرژی پرشیا تاکید کرد

انتظار تولیدکنندگان از دولت جدید تسهیل گری و حمایت واقعی

محمد جعفری

طی سال‌های اخیر، صنعت نفت شاهد گسترش روزافزون استفاده از ظرفیت‌های سازندگان داخلی بوده و در این مسیر، طرح بومی سازی ۱۰ گروه کالاهای پرکاربرد در این صنعت که در سال ۱۳۹۳ با هدف حمایت از ساخت داخل و پوشش خلاءهای تکنولوژیک در حوزه تجهیزات مورد نیاز صنعت نفت توسط بیژن زنگنه مطرح شد، نقش به سزایی را ایفا کرده‌اند که شامل تجهیزات سرچاهی و درون چاهی، پمپ‌های مربوط به چاه، مته‌های حفاری، شیرهای کنترلی، انواع لوله‌ها، الکتروموتورها، ماشین‌های دوار، فولادهای آلیاژی، ابزارهای اندازه‌گیری و ساخت پیگ هوشمند می‌باشند. در این میان، یکی از شرکت‌هایی که در زمینه تولید تجهیزات درون چاهی فعالیت دارد، شرکت بسط انرژی پرشیا به مدیرعاملی حسن عبداللهی است که با بهره‌مندی از ظرفیت‌ها و قابلیت‌های دانشی، زیرساخت بسیار مناسبی را برای گسترش روند بومی‌سازی و قطع زنجیره وابستگی در آینده بسیار نزدیک، نوید می‌دهد. در گفت‌وگو با وی به بررسی چالش‌های موجود در مسیر ساخت داخل و میزان موفقیت در بومی‌سازی این محصول پرداخته‌ایم که حاصل آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

متممادی کار و تلاش بوده است. امید داریم در ادامه این روند با سعی و مجاهدت مضاعف، گام‌های تکمیلی در این آوردگاه را با صلابت و استحکام برداشته و به توفیقاتی دست یابیم که در زمره آرمان‌هایم تلقی می‌شود.

حوزه کاری شرکت بسط انرژی پرشیا در چه زمینه‌ای می‌باشد؟

این شرکت در ابتدا به عنوان یک شرکت تولیدمحور با هدف ایجاد سهم در زنجیره تامین تجهیزات استخراج نفتی در سال ۱۳۸۷ تاسیس و شروع به فعالیت کرد. توسعه کیفی فعالیت و بسترسازی برای جذب منابع انسانی ممتاز در این مجموعه که به فعالیت در مرز دانشی در شرکت انجامید، زمینه‌ساز تبدیل شرکت در سال ۱۳۹۸ به عنوان یک بخش دانش‌بنیان در کشور گردید که به طور حتم می‌توان با بهره‌مندی از ظرفیت‌ها و قابلیت‌های دانشی، زیرساخت بسیار مناسبی را برای گسترش روند بومی‌سازی و قطع زنجیره وابستگی در آینده بسیار نزدیک، نوید داد. ماموریت شرکت ماطراحی و ساخت تجهیزات درون چاهی نفت و گاز (Down hole completion string) است. در واقع این نوع تجهیزات را طراحی و تولید می‌کنیم و در ادامه تحت نظارت بازرسان کارفرما، آن‌ها را تست و توسط تیم عملیات شرکت، درون چاه‌های نفت یا گاز نصب و تحویل کارفرما می‌دهیم. تجهیزات درون چاهی شامل تجهیزاتی است که برای تولید نفت و بهره‌برداری از یک چاه نفتی یا گازی مورد نیاز است و بدون این تجهیزات، امکان استحصال از این منابع غنی انرژی وجود ندارد، به همین دلیل این تولیدات جزو تجهیزات استراتژیک یا راهبردی به شمار می‌آیند. مهمترین این المان‌ها شامل انواع توپک‌ها (packers)، لوله کشویی (Traveling joint)، شیر ایمنی (safety valve)، درپچه کشویی (SSD)، شیر ایمنی تیوبینگ (Retractable Safety Valve) و همچنین واسطه‌ها و تبدیل‌هایی که در بین تجهیزات قرار می‌گیرند، می‌شود و برای نصب این تجهیزات



ابتدا در خصوص فعالیت‌های خود توضیحاتی ارائه فرمایید؟

عمده فعالیت‌های بنده در حوزه تحقیقات، فناوری و مطالعات راهبردی در ارتباط با بخش صنعت بوده و با بیش از ۳۲ سال اندوخته تجربی در زمینه‌های ساخت محصول و مدیریت بر بخش‌های متنوع صنعتی کشور و همچنین در حوزه صنعت نفت و تجهیزات تکمیلی درون چاهی، همچنان مشغول به فعالیت هستم. فعالیت‌های مورد بحث مبتنی بر دانش تخصصی و تحصیلاتی بنده در رشته‌های مهندسی مکانیک در سطح کارشناسی و مهندسی کیفیت و به طور مشخص و گسترده همراه با فعالیت‌های تمرینی و تجربی در لایه‌های تخصصی این رشته تحصیلی در سطح کارشناسی ارشد بوده است. در واقع ترکیب دانش و تجربه، توفیقات مطلوبی در زمینه ماموریت‌های تعریف شده به ارمغان داشته است. از طرفی، دشواری‌های پیوسته در مسیر فعالیت‌ها، تاثیر پذیرفته از شرایط و جذابیت‌های تحصیل، توأمان ره‌توشه سالیان

نیاز به مجموعه‌ای از ابزار آلات مخصوص است که اصطلاحاً wireline accessories گفته می‌شود. تمامی این تجهیزات در این شرکت بر اساس استانداردهای بین‌المللی و با پیشرفته‌ترین نرم‌افزارها طراحی، تولید و تحویل کارفرمایان محترم می‌گردد.

این شرکت برای پیشبرد اهداف خود چه اقداماتی انجام داده است؟

شرکت بسط انرژی پرشیا، فعالیت‌های آغازین خود را از طریق مهندسی معکوس از تجهیزات خارجی آغاز کرد و از سال ۱۳۹۳ با برنامه‌ریزی‌های انجام‌شده، در صدد تقویت دفتر طراحی شرکت برآمد تا از مسیر مهندسی معکوس به سوی طراحی، تغییر رویکرد دهد. خوشبختانه این اقدام با موفقیت به انجام رسید، به طوری که در سال ۱۳۹۸ از طرف ستاد توسعه فناوری به عنوان یک شرکت دانش‌بنیان، به فعالیت خود ادامه دادیم. در حال حاضر نیز همکاری با درجات تحصیلی دکترای تخصصی و کارشناسی ارشد در رشته‌های تحصیلی مکانیک و سایر زمینه‌های مرتبط از دانشگاه‌های معتبر کشور در شرکت در حال خدمت هستند و به همین دلیل توانمندی بالایی در مباحث فنی و مهندسی در مجموعه ما ایجاد گردیده است. قابل ذکر است، بهره‌مندی از این قابلیت دانشی و تجربی، ما را به موفقیت رسانده و باعث شده تا در سال جاری به طراحی و تولید تجهیزات درون‌چاهی پیشرفته‌تری که نواقص مدل‌های قدیمی را برطرف نموده و در سطحی بسیار امیدوارکننده و افقی روشن قرار دارد، گام برداریم که نتایج آن در آینده‌ای نزدیک برای همه دوستداران و همراهان ما قابل مشاهده خواهد بود. هم‌اکنون با حدود ۱۵ شرکت اقتصادی از جمله شرکت‌های ملی مناطق نفت‌خیز جنوب، ملی حفاری، نفت مناطق مرکزی، دانا انرژی، مپنا (بخش نفت و گاز)، بین‌المللی پتروفراساحل کیش، گلوبال پترو تک کیش و... همکاری داریم و آن‌ها خریدار تجهیزات تولیدی شرکت بسط انرژی پرشیا هستند. ناگفته نماند، همه این پیشرفت‌ها حاصل اطمینان مدیران مجرب حوزه نفتی کشور است که واقعا برای ساخت داخل این تجهیزات: اعتماد، اهتمام و تلاش کردند و به آن‌ها اطمینان می‌دهیم؛ راهی که انتخاب کردند، مورد ستایش آیندگان خواهد بود. در حال حاضر به سطحی از تولید دست یافته‌ایم که به صادرات تجهیزات درون‌چاهی می‌اندیشیم، با کشورهایی وارد مذاکره شده‌ایم و امیدواریم با برون‌رفت از مشکلات جاری، کار صادرات را شروع کنیم.

در حال حاضر در زمینه فعالیت خود با چه مشکلاتی مواجه هستید؟

یکی از چالش‌های اصلی ما، ناپایداری مؤلفه‌های اقتصادی و به تبع آن، نوسانات بهای ارزهای معتبر که معیار و تراز تجارت و مبادلات بازرگانی محسوب می‌گردند، می‌باشد. قراردادهای ماعدت‌برای بازه‌های زمانی سالانه یا دوساله منعقد می‌گردد. افزایش نرخ ارز و تورم، عدم اطمینان جدی و اجتناب‌ناپذیر در بخش تولید و حوزه فعالیت شرکت را به همراه داشته و این موضوع باعث شده تا نرخ مواد اولیه، دستمزد و انرژی به‌طور ناگهانی در کشور افزایش یابد که با توجه به وضعیت ثبات ارقام مالی قراردادها، شرایطی کلافه‌کننده و نامتعادل را به شرکت تحمیل کرده که چنین مسایلی، روند جاری تولید را آسیب‌پذیر و به تاخیر در تولید منتهی می‌شود. در واقع تاخیر در تحویل و انجام تعهدات که اکثر مواقع متاثر

از همین نوسانات شدید بازار است، جریمه‌های تاخیر سنگین و زیان جدی را به پیمانکاران تحمیل کرده است. البته وزیر محترم نفت در این خصوص، دستورالعمل جبرانی را صادر کرده‌اند، اما محاسبه آن ضریب، نمی‌تواند جبران‌کننده نوسانات شدید باشد و البته همین دستورالعمل هم در برخی از شرکت‌ها رعایت نمی‌شود.

چه پیشنهادی برای برون‌رفت از معضلات دارید؟

موضوع اقدام، همیشه در مقابل شعار و قانون توجه و محمل قضاوت است. وقتی اظهارات حاکمیت، وجه شعارزدگی به خود می‌گیرد، یعنی آنچه به‌طور متداول و متعارف چه به سهو یا به قهر اتفاق افتاده است، پیامدهای تلخی برای صنعت و تولید به همراه خواهد داشت. ملاحظه عمومی این است که همواره بحث حمایت از تولید داخل توسط حاکمیت به‌طور عام و وزارتخانه متولی به‌طور خاص مطرح می‌شود، اما گرفتاری‌ها و چالش‌های پیش روی تولیدکنندگان به صورت مداوم در حال افزایش است. یکی از مسایل پایه‌ای در رونق کسب‌وکار، منابع مالی و هزینه‌ای است. متأسفانه در صدر مشکلات، تاخیر در پرداخت مطالبات و کاهش مستمر ارزش پایه پولی، طاقت‌فرسا می‌باشد و نارضایتی‌های به وجود آمده از این رهگذر در شبکه تامین‌کنندگان به دشواری قابل ترمیم است. تا زمانی که این موضوع در قاعده هرم توسعه شرکت نمایان است، پرداختن به سایر مسایل وجه قابل تأییدی ندارد.

به نظر شما چه عاملی باعث رونق و شکوفایی تولید می‌شود؟

به اعتقاد بنده، پتانسیل منابع انسانی و دانشمندی بسیاری در کشورمان وجود دارد که به شکوفایی تولید کمک خواهد کرد. مدیرانی که در صنعت نفت و گاز فعالیت می‌کنند، می‌توانند با حمایت از ساخت داخل، زمینه ارتقاء و رشد این شرکت‌ها را بیش از پیش فراهم نمایند. متأسفانه مشاغل کاذب و سود نامتعارف این نوع کسب‌وکارها، باعث می‌شود تا تولیدکننده در امتداد مسیر تولید به ناکسندی‌ها و عدم رضایت‌هایی برسد و نتیجتاً این ناخشنودی‌ها او را رهنمون به تغییر زمینه فعالیت‌ها نماید. در وضعیتی که سوداگری و دلالتی در مدت‌زمان کوتاهی بتواند ثروت‌اندوزی کلانی را ایجاد کند، ولی تولیدکننده برای حفظ شرکت و بقای فعالیت تولیدی خود به صورت مداوم در منازعه با تنوعی از مسایل و مشکلات قرار گیرد، نمی‌توان آن‌طور که باید انتظار رونق و شکوفایی تولید را داشت و این موضوع به تضعیف تولیدکنندگان می‌انجامد. اگر حاکمیت سودای راه‌اندازی صنعت و حرکت این چرخ بر ریل روان را دارد، باید بسترهای واسطه‌گری از اقتصاد کشور را قطع کند و تا زمانی که این اتفاق نیفتد، تولید هم رونق نخواهد گرفت.

شرکت بسط انرژی پرشیا چه ویژگی و تمایزی نسبت به دیگر شرکت‌های فعال در این حوزه دارد؟

شکل‌گیری یک باور درونی و تفکر به توفیق، اولین موضوعی است که زیرساخت موفقیت می‌شود. باور، اعتماد، اعتقاد و همراهی درونی تیم مجری در حد ناباورانه‌ای توسعه‌ساز و امیدبخش است. وقتی تیم، باور و ایمان دارد که "ما می‌توانیم"، مطمئناً اتفاقات خوبی رقم می‌خورد و این برترین امتیاز و وجه تمایز شرکت بسط انرژی پرشیا است. اگر این باور در درون مردم، متولیان و هر بخشی از بدنه مولد کشور وجود داشته باشد، تمامی موضوعات جانبی قابل حل و مدیریت هستند. در کنار باور

افزایش نرخ ارز و تورم، عدم اطمینان جدی و اجتناب‌ناپذیر در بخش تولید و حوزه فعالیت شرکت را به همراه داشته و این موضوع باعث شده تا نرخ مواد اولیه، دستمزد و انرژی به‌طور ناگهانی در کشور افزایش یابد

پتانسیل منابع انسانی
و دانشمندی بسیاری
در کشورمان وجود
دارد که به شکوفایی
تولید کمک خواهد کرد.
مدیرانی که در صنعت
نفت و گاز فعالیت
می‌کنند، می‌توانند با
حمایت از ساخت داخلی
زمینه ارتقاء و رشد این
شرکت‌ها را پیش از پیش
فراهم نمایند

و اعتقاد به توانمندی درون مجموعه‌ای، ما در این شرکت، با تدوین استراتژی و مشخص شدن اهداف، برنامه‌ریزی دقیقی انجام می‌دهیم و این متد را بهر توسعه شرکت بسط انرژی پرشیا است.

چه طرح‌های توسعه‌ای را برای این شرکت در نظر دارید؟

وقتی صحبت از صنعت و تولید می‌شود، لزوماً موضوع طرح توسعه نیز مطرح می‌گردد و اگر یک محیط صنعتی به این مؤلفه اهتمام نوزد، به‌طور حتم نمی‌تواند به آینده امیدوار و خشنود باشد. دقیقاً با همین رویکرد و مبتنی بر این ایده، شرکت بسط انرژی پرشیا به منظور رفع نیازهای تجهیزات درون چاهی و همچنین بهینه کردن طرح‌ها و پروژه‌های تحقیقاتی، موضوع طرح‌های توسعه‌ای را در دستور کار قرار داد و دپارتمان تحقیقات شرکت، متولی و پیگیر در این حوزه فعالیت است. در حال حاضر حدود ۱۱ پروژه تحقیقاتی در دستور کار قرار دارد که بعضاً در مرحله تولید و تست است و پیش‌بینی می‌شود، با اجرای این پروژه‌ها بخش دیگری از تجهیزات، بهینه‌سازی یا طراحی جدید شوند.

مشتریان شرکت بسط انرژی پرشیا از چه جایگاهی برخوردار هستند؟

از نظر مدیریت این شرکت، مشتریان داخلی یا خارجی با هر نوع نگرش و دیدگاه، بسیار مورد احترام و اقبال همگان در این شرکت هستند. نقدها، طرح نقطه نظرات، بیان ایرادها و اشکالات، تغییر در درخواست‌ها، تقاضای اعمال تغییرات اصلاحی در محصول و اساساً هر گونه تعاملی با آغوش باز مورد استقبال قرار می‌گیرد و این نحوه نگاه در زمره منشور مرادفات کاری این شرکت با مشتریان است. در حال حاضر شرکت بسط انرژی پرشیا با تمام شرکت‌ها از جمله شرکت ملی مناطق نفت‌خیز جنوب، شرکت ملی نفت مناطق مرکزی، شرکت ملی نفت و گاز شرق، شرکت ملی نفت و گاز غرب، شرکت مینا نور کیش، شرکت دانا انرژی، شرکت حفاری شمال و همچنین شرکت پترو گوهر فرا ساحل کیش، شرکت پترو تک کیش، شرکت ملی حفاری ایران که در حوزه حفاری و تکمیل چاه‌های نفتی فعالیت می‌کنند، همکاری مناسبی دارد.

در خصوص مهمترین تولیدات یا پروژه‌های انجام شده و مورد تعهد شرکت توضیحاتی ارائه فرمایید؟

همان‌طور که عرض کردم، شرکت بسط انرژی پرشیا در حوزه طراحی، ساخت، تست و نصب تجهیزات درون چاهی فعالیت می‌کند و طی دوازده سال اخیر، بخش عمده‌ای از نیازهای کشور در این حوزه، تامین و اقدام‌های رضایت‌بخشی انجام پذیرفته است. در شرایط حاضر نیز قراردادهای متنوعی با کارفرمایان منعقد شده که خوشبختانه به‌رغم

تمامی دشواری‌های پیش رو، در حال انجام است. در مجموع؛ هم از نظر تنوع و تعدد پروژه‌های تحویلی و هم پروژه‌های در مسیر انجام یا در شرف اتمام در وضعیت مطلوبی قرار داریم و شرکت بسط انرژی پرشیا هر آنچه که در حوزه تجهیزات درون چاهی مورد نیاز باشد را به مشتریان محترم عرضه می‌دارد.

تحریم و شیوع کرونا چه تاثیری بر فرآیند فعالیت‌های شرکت بسط انرژی پرشیا داشته است؟

تحریم‌ها اساساً در هر حوزه فعالیتی و با هر عنوان و رویکردی، آسیب‌زا و تخریب‌کننده هستند. شرکت بسط انرژی پرشیا که به‌طور اجتناب‌ناپذیر به دلیل نوع مأموریت تعریف شده برای آن، باید با بهره‌مندی از فناوری مرز دانشی، پاسخگوی نیازهای پیچیده صنعت نفت کشور باشد، به نحوی مضاعف در صف پیکار با این پدیده شوم، ناشی از افزون خواهی کشور‌های توسعه‌یافته قرار می‌گیرد. با این حال، با توجه به باوری که قبل‌تر در عرایض خود اشاره کردم و همچنین بهره‌مندی دقیق از ظرفیت‌های دانشی داخلی، شرکت بسط انرژی پرشیا را موفق به عبور غرور انگیز از این چالش کرده و در حال حاضر بی‌نیاز از هر گونه درخواست دانشی به بیگانگان، تقاضاهای موجود را مدیریت می‌کند. البته برخی از اقلام مورد نیاز که از خارج تامین می‌شده، با تأخیر و قیمت‌های چند برابری در اختیار قرار گرفته و علاوه بر این، تحت تأثیر همین شرایط تحریم، نوسانات بازار را نیز داشته‌ایم که تصمیم‌گیری و آرامش تولید را دستخوش تغییراتی کرده است. در این اوضاع شکننده، همه‌گیری کرونا هم دشواری‌های مداوم و پرهزینه‌ای را برای این شرکت به وجود آورده که مدیریت بر این وضعیت با هوشمندی، رعایت پروتکل‌های بهداشتی و البته التفات الهی در حال گذر است.

آیا شرایط سرمایه‌گذاری در این حوزه فراهم است؟

تولید، همواره دغدغه‌های خاص خود را دارد. سرمایه‌گذاری در این بخش و به‌طور خاص در حوزه مأموریت شرکت بسط انرژی پرشیا، قابل توجیه نیست، اما وجه تمایز این است که فعالیت در این زمینه کسب و کار، افزون بر منابع مالی قابل توجه به توانمندی‌ها و دانش روز نیاز دارد که غفلت از این موضوع می‌تواند به اتلاف منابع بیانجامد. فارغ از این مساله، ناتوانی یا ناکافی بودن منابع سرمایه‌ای برای مدیریت تولید، از شاخص‌های اقتصاد کشور است و لذا سرمایه‌گذاری در بخش صنعت نفت یا تجهیزات تکمیلی که به‌طور مشخص فعالیت شرکت را پوشش می‌دهد، ذیل همین وضعیت قابل تعریف و برداشت است.

چه انتظاری از دولت جدید دارید؟

تغییرات معمولاً پیامد انتظارات است. زمانی که یک ساختار، روش کار یا مدیریت بر ساختاری تغییر می‌کند، این تغییر یا در نتیجه بهینه شدن انتظارات است یا الگویی برای بهبود و اصلاح. مشابه همه‌ارکان اجرایی، توقع بخش صنعت و به‌طور مشخص شرکت‌های فعال در زمینه فعالیت شرکت بسط انرژی پرشیا از مدیریت جدید، تسهیل‌گری و حمایت است. مقررات اداری کشور بسیار سنگین و پرهزینه می‌باشد و انتظار و توقع این است که در خصوص تعاملات بین‌المللی و مرادفات سیاسی به‌گونه‌ای تدبیر شود که دشواری‌های محیط کسب و کار، مرتفع و اوضاع را به سمت تامین توقعات، بهینه و اصلاح نماید. ■



دنیای خودرو

گفت و گوی اختصاصی با مهندس محمد رضایی

در این بخش می خوانیم:

- راهبرد توسعه در زمان رکود رمز موفقیت پارس نیکان
- نیاز صنعت قطعه سازی ایران به برقراری ارتباط مستمر با دنیا
- پیشرفت قطعه سازان کوچک و متوسط در گروی برنامه ریزی مناسب

مدیرعامل شرکت پارس نیکان

راهبرد توسعه در زمان رکود رمز موفقیت پارس نیکان

مصطفی حاتمی

تولید قطعات با کیفیت شرط اساسی برای ارتقاء صنعت خودروسازی به شمار می‌رود و در همین راستا باید از شرکت‌های نمونه قطعه‌ساز کشور از جمله شرکت پارس نیکان با سابقه‌ای طولانی و درخشان در تامین قطعات حمایت شود. این شرکت متناسب با نیاز صنعت خودروسازی به برندسازی و تخصصی کردن محصولات تولیدی خود با ایجاد واحدهای مهندسی روی آورده و در سال ۱۳۹۹ افتخار تولید ۵ میلیون قطعه را کسب کرده است. به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های این شرکت گفت‌وگویی با مهندس محمد رضایی، مدیرعامل شرکت پارس نیکان انجام داده‌ایم که ماحصل آن را می‌خوانیم.

بر تخصصی کردن تولیدات در سیستم خنک‌کاری خودرو و با رویکرد افزایش سهم در صنایع خودروسازی و توسعه بازار قطعات یدکی، توسعه برند پارس نیکان، محور اصلی فعالیت‌های این شرکت قرار گرفت.

هم‌اکنون چه محصولاتی در این شرکت تولید می‌شود؟

شرکت پارس نیکان به پشتوانه بیش از نیم‌قرن تجربه و با تکیه بر تغییرات بنیادی در حوزه‌های مدیریت، فرآیندهای تولید، بهره‌گیری از دانش، تجربه و حُسن شهرت، طی مدت ۱۰ سال سبد محصولات خود را از ۳ محصول به ۱۱۰ محصول افزایش داده، به‌طوری‌که در حال حاضر امکان طراحی و ساخت محصول بر اساس خواسته‌های مشتری را نیز دارا می‌باشد و در همین راستا نیروی انسانی خود را از ۸ نفر به ۱۳۰ نفر افزایش داده است. از مهمترین محصولات این شرکت می‌توان به تولید انواع ترموستات برای خودروهای سبک و سنگین، انواع درب‌های رادیاتور، منابع انبساط، درب‌های روغن‌ریز، انواع هوزینگ‌ها و درپوش‌های ترموستات، انواع فن‌شنکی و سنسورهای دما و همچنین سایر قطعات مورد نیاز در سیستم خنک‌کاری اشاره کرد.

تمرکز اصلی شرکت پارس نیکان بر تولید چه نوع محصولاتی است؟

تخصصی کردن تولیدات در سیستم خنک‌کاری، این شرکت را به برترین تولیدکننده مجموعه قطعات این سیستم تبدیل کرده است. وجود دانش فنی و تکنولوژی در طراحی و تولید قطعات از مهمترین ویژگی‌ها در انتخاب محصول جدید به شمار می‌آیند، از این رو عمده محصولاتی که در فرآیند توسعه و ساخت داخل قرار گرفته‌اند، صرف نظر از اینکه خود به صورت مجموعه می‌باشد، با بهره‌گیری از دانش فنی و تخصصی روز دنیا تولید و عرضه می‌شوند. همکاری با شرکت طراحی موتور ایران خودرو (ایپکو)، شرکت ساپکو، مرکز تحقیقات ایران خودرو و شرکت مگاموتور در طراحی و تولید محصولات جدید برای خودروهای تارا و شاهین از جمله افتخارات این شرکت به شمار می‌رود.

علاوه بر این، تولید ترموستات‌های ولوو و فوتون برای شرکت خدمات رنای سایپا، ترموستات بنز ۱۰ تن برای ایدم تبریز و همچنین تولید ترموستات ایسوزو و بسترن برای گروه خودروسازی بهمن از جمله توانمندی‌های این شرکت محسوب می‌شود. قابل ذکر است، تولید



شرکت پارس نیکان در چه سالی و با چه هدفی شروع به کار کرد؟

این شرکت از سال ۱۳۳۹ فعالیت خود را در حوزه قالب‌سازی، ماشین‌سازی با نام پارس تکنیک آغاز کرد و در سال ۱۳۶۸ همزمان با رشد و توسعه صنعت خودرو در ایران به عنوان یکی از تامین‌کنندگان اصلی خطوط تولید، جایگاه ویژه‌ای را در این صنعت کسب کرد و در همین راستا نام تجاری خود را به پارس نیکان تغییر داد. با ورود پیکان به ایران، این شرکت تولید اولین محصول ساخت داخل خود را در حوزه قطعات خودرو آغاز کرد و به‌رغم گذشت بیش از نیم‌قرن، نخستین و تنها تولیدکننده این قطعه برای گروه خودروسازی ایران خودرو و بازار یدکی می‌باشد.

در حد فاصل سال‌های ۱۳۸۶ تا ۱۳۹۰ به دلیل مشکلات متعدد از جمله فقدان یکی از اصلی‌ترین سهامداران، شرکت با بحران جدی روبه‌رو شد و نهایتاً تصمیم به تعدیل و انحلال شرکت گرفتند. در سال ۱۳۹۰ در حالی که تقریباً عمده دارایی‌های ارزشمند شرکت پارس نیکان به فروش رسیده بود، بنده نسبت به خرید سهام آن اقدام کردم، در حالی که دارایی این شرکت صرفاً محدود به ۶ دستگاه پرس و دو دستگاه قالب بود. به دنبال تغییر سهامداران و تدوین برنامه‌ریزی استراتژیک مبنی

سالانه ۲/۵ میلیون انواع ترموستات و بیش از ۳ میلیون انواع درب‌های رادیاتور، منابع انبساط و درب‌های روغن‌ریز نیز شرکت پارس نیکان را به توانمندترین تولیدکننده در این حوزه تبدیل کرده که این موضوع، منجر به جلوگیری از خروج ۳ میلیون دلار از کشور شده است. از سوی دیگر، طراحی انحصاری درب رادیاتور خانواده پژو و همکاری با ساپکو در پروژه بهبود سیستم خنک‌کاری خودروهای ایران خودرو از موارد با اهمیتی است که می‌توان به آن اشاره کرد. همچنین این شرکت همواره با چابکی در طراحی و نمونه‌سازی در فرآیند ساخت داخل، مورد توجه خودروسازان بوده است. خوشنامی، کیفیت بالای محصولات و رضایت‌مندی مشتری از مهمترین شاخص‌های منحصر به فرد شرکت پارس نیکان است.

وجود واحدهای R&D در شرکت‌ها تا چه اندازه اهمیت دارد؟

کشورمان و صنعت خودروسازی برای توسعه، نیاز به جذب و تولید تکنولوژی به عنوان راه میانبری جهت دستیابی به اهداف بلندمدت دارند. واحدهای R&D (تحقیق و توسعه) به منظور انجام تحقیقات و دستیابی به فناوری‌های پیشرفته، ساخت نمونه و توسعه محصولات جدید در واحدهای صنعتی ایجاد شده‌اند. این واحدهای توانمند علاوه بر ارائه مشاوره در گزینش درست تکنولوژی و انتخاب فرآیند مناسب انتقال، نقش مهمی در شناسایی نقاط قوت و ضعف واحدهای صنعتی به منظور برنامه‌ریزی جهت تبدیل نقاط ضعف به نقاط قوت ایفا می‌کنند. لذا واحدهای صنعتی برای بقا، نیازمند توسعه و پیشرفت می‌باشند و بدون کار تخصصی و کارشناسی در واحدهای R&D تحقق این مهم امکان‌پذیر نیست. مواردی مانند تقویت واحد تحقیق و توسعه، برنامه‌ریزی و راهبرد توسعه در زمان رکود، رمز موفقیت شرکت پارس نیکان در یک دهه گذشته بوده است.

چه آینده‌ای برای صنعت خودروسازی و قطعه‌سازی متصور هستید؟

در حال حاضر شرکت‌های خودروسازی ایرانی به دلایل متعدد از جمله سوءمدیریت، بیش از ۸۰ هزار میلیارد تومان زیان انباشته دارند، در حالی که رقبای خارجی از جمله شرکت‌های خودروسازی چینی به سرعت در حال پیشرفت و افزایش سهم بازارهای خود هستند و اتکای قطعه‌سازان به شرکت‌های زیان‌ده، مهمترین تهدید برای آن‌ها به شمار می‌رود. باید توجه داشت، تصدی‌گری دولت، بزرگ‌ترین مانع پیشرفت صنایع خودروسازی کشور محسوب می‌شود. علاوه بر این، تغییرات بنیادی و زیرساختی در وزارت صنعت، معدن و تجارت که متأسفانه مدت‌ها از وزیر توانمند و متخصص بی‌بهره است، از جمله راهکارهای برون‌رفت از این بحران می‌باشد. قابل ذکر است، استفاده از مشاوران داخلی و خارجی، بهره‌مندی از تجربه سایر رقبا، تدوین برنامه استراتژیک و همچنین استفاده از تجربیات و توانمندی قطعه‌سازان بزرگ، مطمئناً واگن خارج شده از ریل را به مسیر اصلی خود بازمی‌گرداند.

دهه دوم توسعه پارس نیکان در چه مسیری ترسیم شده است؟

تقویت زیرساخت‌های افزایش تولید به منظور کاهش قیمت تمام‌شده و حضور در بازارهای صادراتی از جمله اهداف توسعه این شرکت خواهد بود. از سوی دیگر، اجرای پروژه Enterprise Resource Planing (ERP) به منظور تمرکز و یکپارچه‌سازی تمامی واحدها که منجر به افزایش بهره‌وری می‌شود، از مهمترین پروژه‌های در حال اجرا است. اخذ گواهی ۱۷۰۲۵، توسعه محصولات در خودروهای جدید و توسعه برند پارس نیکان به عنوان بزرگ‌ترین و تخصصی‌ترین تولیدکننده قطعات در سیستم خنک‌کاری از جمله اهداف آتی شرکت پارس نیکان به شمار می‌رود. امیدواریم با اجرای پروژه‌های افزایش ظرفیت در دو سال آینده، کشور از واردات انواع ترموستات، درب رادیاتور و مجموعه قطعات در سیستم خنک‌کاری بی‌نیاز گردد. ■

در حال حاضر شرکت‌های خودروسازی ایرانی به دلایل متعدد از جمله سوءمدیریت، بیش از ۸۰ هزار میلیارد تومان زیان انباشته دارند، در حالی که رقبای خارجی از جمله شرکت‌های خودروسازی چینی به سرعت در حال پیشرفت و افزایش سهم بازارهای خود هستند



مدیرعامل شرکت پیک افروز غرب بیان کرد

نیاز صنعت قطعه‌سازی ایران به برقراری ارتباط مستمر با دنیا

مصطفی حاتمی

یکی از عوامل مهم توسعه هر صنعت به ویژه صنایع قطعه‌سازی خودرو در گروی ارتباط مستمر و دائم با کشورهای پیشرفته و دسترسی به تکنولوژی‌های جدید است که متأسفانه قطعه‌سازان ایرانی به دلیل شرایط تحریمی از آن محروم هستند. از طرفی این صنعت با وجود مطالبات معوق، کمبود شدیدی در تامین سرمایه مورد نیاز دارد که به این منظور نیازمند تغییر قوانین به ویژه در بخش مدیریت صنایع خودروسازی و روش‌های قدیمی تولید خودرو هستیم. برای بررسی وضعیت صنعت خودروسازی و قطعه‌سازی کشور گفت‌وگویی با دکتر بابک کریمخان، مدیرعامل شرکت پیک افروز غرب انجام داده‌ایم که ماحصل آن را با هم می‌خوانیم.

در ارتباط با بخش‌های فنی و مهندسی چه اقداماتی در این شرکت انجام شده است؟

با توجه به حجم بالای قطعات تولیدی در شرکت پیک افروز غرب، پروژه‌های زیادی در بخش مهندسی در زمینه طراحی تجهیزات خط تولید اجرا شده که هدف کلی آن، سرعت بخشیدن به تولید و خودکفایی در شرکت بوده است. البته بخشی از طرح‌های توسعه هنوز به مرحله نهایی نرسیده و به دلیل شیوع کرونا، تورم و چند برابر شدن قیمت‌ها کمی کند شده است. علاوه بر این، بازار قطعات خودرو با کاهش تقاضا روبه‌رو شده، به طوری که به دلیل گرانی قطعات یدکی، مشتریان تمایل کمتری به تعویض قطعات خودرو نشان می‌دهند که امید است در آینده‌ای نزدیک با گشایش سیاسی و اقتصادی، تقاضا به وضعیت قبلی بازگردد.

چه نظری در خصوص رقابتی نبودن و پایین بودن تولید خودرو در کشور دارید؟

به منظور افزایش تولید خودرو در کشور باید مسایل و چالش‌های اولیه آن مانند نقدینگی، تامین مواد اولیه، قیمت‌گذاری دستوری مرتفع شود و سیاست‌گذاری صحیح جهت خارج شدن از بلاتکلیفی این صنعت صورت گیرد. به نظر نمی‌رسد، خودروهای خارجی رقیبی برای تولید داخل محسوب شوند، اما اگر موضوع ورود خودروهای دست دوم و بدون تعرفه گمرکی دوباره مطرح نشود و به قواعد مربوط به خدمات پس از فروش و قطعات یدکی خودروهای وارداتی هم توجه شود، مردم در دام خودروهای مستهلک خارجی بدون لوازم اسیر گرفتار نخواهند شد. البته باید توجه داشته باشیم، ارز زیادی برای واردات خودرو باید صرف شود، در صورتی که با این ارز می‌توان ۵ برابر خودروی داخلی را تولید کرد، با عرضه بالای خودرو و عطش تقاضا را کاهش داد و همچنین قیمت خودرو در بازار آزاد را به قیمت کارخانه نزدیک‌تر کرد تا مردم به خودرو ارزان‌تر دسترسی پیدا کنند.

به منظور دریافت مطالبات قطعه‌سازان از خودروسازان چه اقداماتی انجام شده است؟

مطابق قراردادهایی که به نظر بنده، تاریخ مصرف‌شان گذشته،



در خصوص فعالیت‌ها و برنامه‌های شرکت پیک افروز غرب از ابتدای سال تاکنون توضیحاتی ارائه فرمایید؟

این شرکت تولیدکننده اصلی قطعات موتوری در زمینه تسمه سفت‌کن‌ها، غلتک‌ها، پولی‌ها، واترپمپ و تسمه‌ها برای خطوط تولید شرکت‌های خودروسازی و بازار لوازم یدکی است و همچنین در فاز توسعه، برنامه پوشش سایر قطعات، سیستم اکسسوری و تایمینگ را در دست اجرا دارد. شرکت پیک افروز غرب در سال ۱۴۰۰ فرآیند تولید قطعات خودروهای تجاری دیزل را آغاز و تا پایان امسال قطعاتی مانند تسمه‌ها، تسمه سفت‌کن‌ها، پولی‌ها و قطعات انواع خودروهای ولوو، رنو، بنز، مان هوو و اسکانیا را به بازار عرضه خواهد کرد. علاوه بر این، جهت توسعه در بخش خودروی سواری، تولید تسمه سفت‌کن‌های مربوط به موتورهای EF7، TU5 پلاس را در ایران خودرو، خودرو شاهین را در سایپا و خودرو J4 را در کرمان موتور به تولید رسانده است. با توجه به رویکرد مثبت صنعت خودروسازی به تولید خودروهای برقی، در نظر داریم تا در زمینه تولید تجهیزات مرتبط با خودروهای برقی و هیبریدی اقدامات مناسبی را انجام دهیم که در همین راستا تحقیقاتی را آغاز کرده و امیدواریم به زودی در جهت تنوع بخشی به سبد تولیدات این شرکت به نتیجه برسیم.

خودروسازان باید در بازه زمانی ۹۰ تا ۱۲۰ روز مطالبات قطعه‌سازان را پرداخت نمایند که عادلانه نیست. در شرایطی که مواد اولیه و هزینه‌ها به دلیل روند تورمی به صورت نقدی درآمده و فروش خودرو هم نقدی است، باید چهار ماه برای دریافت مطالبات خود منتظر باشیم، هر چند که بعد از این مدت هم تسویه نمی‌شود. عموماً اصلاح قیمت قطعات و تأثیر افزایش مواد اولیه و هزینه‌ها بعد از یک سال سند می‌خورد و در مقابل، گایه‌ها به فشار دولت برای قیمت‌گذاری و زیان‌دهی شرکت‌های خودروساز اشاره دارند. به هر حال اگر دولت، سیاست‌های خودرو را اصلاح نکند، همه در حلقه مشکلات دور باطل می‌زنیم.

به نظر شما دلیل عقب‌ماندگی صنعت قطعه‌سازی ایران از قطعه‌سازان جهانی چیست؟

با قطع شدن ارتباط و تعامل یک صنعت با دنیا، دسترسی به تجربه دیگر کشورها و همچنین تکنولوژی روز دشوار می‌شود. شاید مقایسه جالبی نباشد، اما کشورمان فاصله بسیار زیادی در صادرات خودرو با کشور ترکیه دارد. به عنوان مثال، ترکیه به دلیل ارتباط مستمر و مناسب با دنیا و مدیریت کارها حدود ۷ میلیارد دلار صادرات دارد، ولی این رقم در ایران تنها حدود ۶ میلیون دلار است. در واقع نمی‌توان فارغ از تکنولوژی روز، ارتقاء کیفیت، به‌روزرسانی فرآیندهای تولید و دستیابی به قیمت اقتصادی به موفقیت‌های بزرگ در صادرات رسید. متأسفانه کشور ما با وجود تحولات جدید صنعت خودروسازی دنیا و حرکت به سمت خودروهای برقی و تکنولوژی محور، در فعالیت‌های گذشته خود محصور شده است. از طرفی در کشورمان حمایت عملی از صنعت قطعه‌سازی انجام نمی‌شود. از یک قطعه‌ساز گرفتار که توان دریافت مطالبات خود را ندارد، از دریافت تسهیلات ارزان قیمت بی‌بهره است و از سوی دیگر، ادارات و ارگان‌های دولتی در مقابلش ایستاده‌اند، نمی‌توان انتظار شکوفایی و رقابت با تولیدکنندگان خارجی را داشت.

تا چه اندازه پایان تصدی‌گری دولت بر صنعت خودروسازی را محتمل می‌دانید؟

با وجود شعارهای خصوصی‌سازی، دولت تمایل جدی به خصوصی‌سازی نداشته و مجموعه‌هایی که سودآوری خوبی دارند یا قدرت سیاسی اجتماعی بالایی را ایجاد می‌کنند، واگذار نمی‌کند. متأسفانه شعار خصوصی‌سازی تنها در مورد مجموعه‌های غیر اقتصادی و زیان‌ده اجرا شده است و به‌رغم اینکه دولت سهم کمی در صنعت خودروسازی دارد، ولی این صنعت هنوز در انحصار دولت قرار دارد. خصوصی‌سازی صنعت خودرو مشروط به حفظ زنجیره تامین قابل قبول است، اما اگر قرار باشد با انجام این کار، زنجیره تامین انحصاری شود و بسیاری از قطعه‌سازان حذف گردند، خصوصی‌سازی به انحصار و رانت تبدیل می‌شود.

آیا با ایده عرضه خودرو در بورس موافق هستید؟

برنامه و رویکرد تضمین شده‌ای در خصوص این طرح وجود ندارد و اصولاً خودرو به عنوان یک محصول تک‌مشتری با سازوکار بورس خیلی هماهنگ نیست و در هیچ جای دنیا اجرایی نشده است. مشکل ما اختلاف قیمت عرضه و تقاضای خودرو می‌باشد و دعوا بر سر تقسیم این رانت است که با این کار در بورس صاحبان جدید پیدا می‌کند.

عمده‌ترین مشکل بازار خودرو در شرایط کنونی چیست؟

بدون شک نخستین مشکل، قیمت‌گذاری دستوری و غیرعادلانه است. اختلاف قیمت کارخانه با بازار، باعث ایجاد رانت می‌شود و به دنبال

خود، جریان‌های ناسالم اقتصادی را شکل می‌دهد. به اعتقاد بنده، سیاست‌های اقتصادی باید به گونه‌ای تنظیم شود تا تثبیت نرخ ارز، کنترل تورم و ایجاد شرایط عادی و با ثبات برای تولید خودرو را در پی داشته باشد که در چنین شرایطی بین عرضه و تقاضای خودرو تعادل برقرار می‌شود.

چه آینده‌ای را برای صنعت خودروسازی و قطعه‌سازی کشور متصور هستید؟

ما پتانسیل بالایی در زمینه تولید خودرو و قطعات آن داریم و اگر با سیاست‌گذاری صحیح به ارتقاء این صنعت کمک شود، می‌توانیم حتی با کشورهای صاحب‌نام هم به رقابت بپردازیم، اما اگر در مسایل اولیه و تعاملات جهانی با مشکلاتی مواجه باشیم، در لاک خود باقی مانده و شرایط، تغییر ویژه‌ای نخواهد داشت.

به عنوان یک تولیدکننده چه انتظاری از دولت جدید دارید؟

ثبات مدیریت در صنعت خودرو سبب ایجاد سیاست‌گذاری‌های بلندمدت می‌شود و با تغییرات مداوم مدیریتی، باتکلیفی در این صنعت اتفاق خواهد افتاد. با اتخاذ رویکردهای سیاسی نباید بدنه اجرایی مجرب و موثر کشور را از کارآمدی انداخت. ایجاد ارتباطات خارجی و تولید مدل‌های به‌روز خودرو، جریان دانش و تکنولوژی را در صنعت قطعه‌سازی برقرار می‌کند که البته این اتفاقات به سیاست‌گذاری‌های کلان دولت وابسته است. توجه ویژه به تولید داخلی و سیاست‌های حمایتی از تولیدکنندگان واقعی، حمایت از صادرات محصولات صنعتی، تسهیل قوانین اجرایی برای تولیدکنندگان، ایجاد منزلت اجتماعی، انتخاب مدیران فهیم، موثر و کارآزموده از مهمترین خواسته‌های ما از ریاست دولت جدید می‌باشد. ■

متأسفانه شعار خصوصی‌سازی تنها در مورد مجموعه‌های غیر اقتصادی و زیان‌ده اجرا شده است و به‌رغم اینکه دولت سهم کمی در صنعت خودروسازی دارد، ولی این صنعت هنوز در انحصار دولت قرار دارد



پیشرفت قطعه‌سازان کوچک و متوسط در گروی برنامه‌ریزی مناسب

ابراهیم احمدی

عضو هیات مدیره انجمن تخصصی صنایع همگن نیرو محرکه قطعه‌سازان خودرو کشور



در دنیای پرسرعت و روبه پیشرفت کنونی، جبران هر قدم عقب‌افتادگی از سطح اول صنعت خودروسازی دنیا سال‌ها زمان و هزینه‌های بسیاری را می‌طلبد

۳۴

مهرماه دنیای سرمایه‌گذاری
مرداد ۱۴۰۰ • شماره ۵۶

اولیه نیز روبه‌رو بوده‌اند که منشأ اصلی این مشکل در مصوبه سال ۱۳۹۰ مجلس شورای اسلامی است. بر اساس این مصوبه، مواد اولیه مورد نیاز به قیمت فوب خلیج فارس، با قیمت روز دلار به قطعه‌سازان نقدا فروخته می‌شود. علاوه بر این، بهای قطعات تولیدی با این مواد اولیه با تاخیرهای چندماهه از سوی خودروساز پرداخت می‌شود. در چنین شرایطی قطعه‌سازان باید بار نقدینگی فاصله زمانی بین پرداخت قیمت مواد اولیه، تا دریافت بهای محصول نهایی را با همکاری بانک‌ها تحمل کنند. از طرفی، تسهیلات بانکی با بهره‌های بالا نیز به اقساط معوق با جریمه‌های دیر کرد مواجه شده و بار تورمی افزایش نرخ ارز و قیمت مواد اولیه از جیب قطعه‌سازان پرداخت می‌شود.

البته این پایان کار نیست و خروجی این چرخه نابسامان در جایی مهمتر خود را نشان می‌دهد. بر اساس آمارهای اعلام‌شده از سوی انجمن تخصصی صنایع همگن نیرومحرکه و قطعه‌سازان خودرو کشور، کل مطالبات تعیین تکلیف نشده زنجیره تامین داخلی از خودروسازان بیش از ۴۰ هزار میلیارد تومان است. بی‌شک قطعه‌سازان می‌توانند با دریافت مطالبات خود از خودروسازان، آن را در راه‌اندازی کارهای جدید و به کارگیری سیستم‌های مدرن سرمایه‌گذاری کنند. قطعه‌سازان ایرانی می‌توانند با استفاده از این سرمایه قابل توجه، دانش فنی لازم را از کشورهای صاحب فناوری تامین کرده و خطوط تولید و تجهیزات جدیدی را حتی در داخل راه‌اندازی کنند تا علاوه بر ارتقاء کیفیت و کمیت تولیدات خود، به بهره‌وری بالاتری نیز دست پیدا کنند. در حقیقت رسوب مطالبات قطعه‌سازی، باعث کاهش بهره‌وری قطعه‌سازان شده، چراکه زیان انباشته ناشی از تورم در دریافت دیر هنگام مطالبات، باعث ضعف مالی قطعه‌سازان می‌شود. این چالش اساسی باعث می‌شود روز به روز، فاصله فنی - مهندسی و تکنولوژیکی قطعه‌سازان ایرانی با هم‌تایان جهانی بیشتر شود و به آستانه نقطه بدون بازگشت نزدیک شویم. در دنیای پرسرعت و روبه پیشرفت کنونی، جبران هر قدم عقب‌افتادگی از سطح اول صنعت خودروسازی دنیا سال‌ها زمان و هزینه‌های بسیاری را می‌طلبد و تا زیرساخت‌های اساسی آن فراهم نگردد، اصولاً سخن گفتن از بهره‌وری، توسعه، تکنولوژی روز و کاهش هزینه‌های تولید بیهوده خواهد بود. ■

عقب ماندن از قطعه‌سازان جهانی و بازماندن از دانش فنی و تکنولوژیکی صنعت قطعه‌سازی دنیا واقعیت تلخی است که ناگزیر از پذیرش آن هستیم، اما تلخ‌تر از پذیرش آن، واکاوی چرایی و بررسی دلایل این بازماندن است.

در بررسی این دلایل باید توجه داشت که مشکلات و دغدغه‌های قطعه‌سازان بزرگ، متوسط و کوچک ایرانی متفاوت است و با توجه به این موضوع در خواهیم یافت که بزرگ‌ترین چالش قطعه‌سازان متوسط و کوچک، عدم توان و نابرابر موجود در زمینه کاری آن‌ها است. قطعه‌سازان بزرگ‌تر، هم قدرت چانه‌زنی بیشتری دارند و هم دست آن‌ها برای تامین مواد از خارج و تعاملات بین‌المللی بازتر است و بر همین اساس به راحتی می‌توانند سهم بیشتری از بازار را در اختیار بگیرند. هر چند که در یکی دو سال اخیر آن‌ها نیز در حوزه تامین مواد اولیه و مراودات بین‌المللی با چالش اساسی مواجه شده‌اند که با برنامه‌ریزی و نظارت حاکمیتی مناسب، قطعه‌سازان کوچک و متوسط توسعه خواهند یافت. همان‌طور که یک شرکت بزرگ قطعه‌سازی توانایی سرمایه‌گذاری کلان در هر قطعه‌ای را دارد، در برنامه‌ریزی مربوط به توسعه صنایع در کشورهای پیشرو جهان نیز تمهیدات ویژه‌ای جهت حمایت از این بخش در نظر گرفته شده که نه تنها امکان رقابت را فراهم می‌آورد، بلکه به رشد قطعه‌سازان متوسط و کوچک می‌انجامد.

یکی از چالش‌های قطعه‌سازان در سال‌های اخیر، دستوری بودن قیمت خودرو و تعیین غیر کارشناسانه بهای محصولات است، زیرا به دلیل قیمت‌گذاری دستوری، خودروسازان در پرداخت مطالبات قطعه‌سازان تاخیر فراوان دارند و وقتی این تاخیر با افزایش سرسام‌آور تورم و کاهش شدید ارزش پول ملی همراه می‌شود، فشار بیشتری به قطعه‌سازان وارد و آن‌ها را به مرور زمان ضعیف‌تر می‌کند. در این میان، حتی اگر خودروسازان، قراردادهای بازنگری و به روز کنند، فرصت از دست رفته و زمان محدود یک ساله برای اجرای این بازنگری، با توجه به افزایش تورم باعث می‌شود تا مطالبات قطعه‌سازان با ارزش کمتری به دست آن‌ها برسد که این نوش دارو بعد از مرگ سهراب عملاً تمامی افزایش قیمت‌ها را بلااثر کرده و توان مالی قطعه‌سازان را هم ضعیف‌تر می‌کند. از سوی دیگر، قطعه‌سازان ایرانی در سال‌های اخیر با چالش تامین مواد

گفت و گوی اختصاصی با مهدی بستانچی

در این بخش می خوانیم:

- بخش خصوصی بازوی قدرتمند دولت است
- توسعه صنایع کشور در گروی مدیریتی منسجم است
- آینده نگری برای کار آفرینی اجتماعی در صنعت گردشگری

مدیرعامل چادرملو بیان کرد

هدفمند کردن مسیر توسعه با استفاده از شرکت‌های پروژه محور

سارا نظری



حدود ۸۳ درصد معادن کشور در مناطق محروم و روستایی قرار دارند؛ لذا این مساله، باعث توجه بیشتر به فعال شدن معادن و استفاده از ذخائر ماده معدنی و در نتیجه، اشتغال زایی و رفع محرومیت خواهد شد

مهندس ناصر تقی زاده، مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در خصوص چالش‌های موجود در اجرای پروژه‌های حوزه معدن و صنایع معدنی در کشور اظهار داشت: ایران یکی از کشورهای دارای رتبه در زمینه معادن در سطح جهان و اولین کشور خاورمیانه از نظر داشتن ذخایر معدنی است، اما با وجود همه این ظرفیت‌ها، از این ویژگی‌ها برای رشد اقتصادی کشور به خوبی استفاده نشده است.

وی با بیان اینکه هم‌اکنون عموم معدنکاران با مشکلات عدیده‌ای دست و پنجه نرم می‌کنند، افزود: در چند سال اخیر بسیاری از معادن بزرگ و کوچک کشور در بهره‌برداری و استخراج با موانع گوناگونی روبه‌رو شده‌اند که این مشکلات موجب تعطیلی و کاهش شدید فعالیت بخش قابل توجهی از معادن شده است.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با اشاره به شرایط فعلی اقتصاد ایران و تحریم‌های گسترده اقتصادی، یکی از مهمترین مزیت‌های ایران برای عبور از این بحران را توجه بر منابع معدنی و پتانسیل‌های بالقوه در کشور دانست و گفت: به اعتقاد بنده، با سرمایه‌گذاری در بخش معدن می‌توان ارزش افزوده ناشی از فروش و صادرات مواد معدنی را افزایش داد. علاوه بر این، سرمایه‌گذاری در بخش فرآوری باعث رونق اکتشاف، استخراج و بهره‌برداری خواهد شد.

مهندس تقی زاده تاکید کرد: باید پذیرفت که تاکنون با وجود ذخائر فراوان معدنی، سرمایه‌گذاری‌های انجام شده در فعالیت‌های اکتشافی، تجهیز معادن و بهره‌برداری از معادن توسط دولت کافی نبوده، به طوری که موانع موجود در صدور مجوزهای اکتشاف و بهره‌برداری از معادن باعث شده تا بخش خصوصی واقعی نتواند، تمایلی برای فعالیت‌های معدنی نداشته باشد؛ لذا یکی از مهمترین اولویت‌های بخش معدن برای تحقق اهداف اقتصاد مقاومتی که مورد نظر و تاکید مقام معظم رهبری نیز می‌باشد، اصلاح و ثبات قوانین و مقررات، با توجه به بازارهای صادراتی و ایجاد زمینه‌های مناسب برای ورود فناوری‌های جدید دنیا به کشور است.

وی تصریح کرد: با توجه به تنوع ذخائر معدنی و ظرفیت بالای این بخش، مشوق‌های لازم برای جذب سرمایه‌گذاری‌های بخش خصوصی فراهم می‌شود و معادن و صنایع معدنی که از محورهای اساسی توسعه اقتصادی کشور می‌باشند نیز رونق می‌گیرند. از سوی دیگر، با حمایت‌های دولت از بخش خصوصی در تأمین تجهیزات و ماشین‌آلات، فناوری‌های نوین در امر اکتشاف، تجهیز، فرآوری و بهره‌برداری از معادن، ارزش افزوده و اشتغال زایی و همچنین توسعه مناطق محروم، ایجاد زمینه‌های توسعه اقتصادی و رقابت پذیری هم فراهم خواهد شد.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در ادامه افزود: حدود ۸۳

درصد معادن کشور در مناطق محروم و روستایی قرار دارند؛ لذا این مساله، باعث توجه بیشتر به فعال شدن معادن و استفاده از ذخائر ماده معدنی و در نتیجه، اشتغال زایی و رفع محرومیت خواهد شد. بر اساس آمارهای موجود تعداد ۶ هزار و ۲۴۲ معدن و صنایع معدنی در ۲۶ استان کشور، همجوار مناطق روستایی و محروم واقع شده‌اند که دارای ذخائر قابل توجهی برای استخراج هستند که در صورت بهره‌برداری، علاوه بر ایجاد اشتغال موثر، موجب رونق اقتصادی این مناطق خواهد شد.

مهندس تقی زاده در خصوص اهمیت حضور شرکت‌های سهامی عام پروژه در بازار سرمایه به منظور تأمین مالی پروژه‌ها افزود: هر چند گسترش بحران ویروس کرونا ضربه غیر قابل انکاری به اقتصاد جهان وارد کرده و کسب و کارها در سطح بین‌المللی و ملی را تحت الشعاع قرار داده است، اما همچنان یکی از مزیت‌های مهم اقتصادی، سرمایه‌گذاری جهت توسعه فعالیت‌های معدنی و مجتمع‌های فولادسازی کشور است.

وی با اشاره به اینکه بهترین منبع تأمین مالی برای توسعه این فعالیت‌ها، ورود شرکت‌هایی سرمایه‌پذیر و پروژه محور به بازار بورس و بر خور داری از سرمایه‌های خرد و کلان این بازار است، افزود: صنایع فولاد در ردیف صنایع بزرگ با تکنولوژی عظیم و پیشرفته قرار دارند و به علت تاثیر زیادی که در جهت توسعه سایر صنایع کشورها دارند، صنعت مادر نیز نامیده می‌شود. هر کشور که مراحل اولیه توسعه و ایجاد زیربنای را سپری می‌نماید، باید اقدام به ایجاد صنایع مادر کند. در شرایط فعلی و با توجه به مواردی که اشاره شد، سرمایه‌گذاری شرکت‌های توانمند در شرکت‌های پروژه محور، مسیر توسعه را هدفمند خواهد کرد، از این رو شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با بررسی همه جوانب، تصمیم به مشارکت با ۱۷ درصد سهم در شرکت تجلی توسعه معادن و فلزات نمود که به زودی وارد بازار بورس می‌شود.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با یادآوری دورنمای ترسیم شده در طرح جامع فولاد کشور گفت: بر اساس آخرین پایش‌های انجام شده در مورد اهداف برنامه‌های تولید فولاد در سال ۱۴۰۴، برای دستیابی به برنامه ۵۵ میلیون تن فولاد خام، نیاز به ۸۰ میلیون تن کسنتره سنگ آهن می‌باشد که به منظور تولید این مقدار محصول باید ۱۶۲ میلیون تن سنگ آهن از معادن استخراج گردد.

مهندس تقی زاده در پایان افزود: ظرفیت ایجاد شده تا پایان سال ۱۳۹۹ حدود ۹۵ میلیون تن و پیش‌بینی تا سال ۱۴۰۴ حداکثر تا ۱۴۰ میلیون تن می‌باشد که مقدار ۲۲ میلیون تن کسری وجود دارد؛ لذا چنانچه عملیات اکتشافی جدید و افزایش ذخائر سنگ آهن مورد نیاز صنایع فولاد کشور انجام نپذیرد، به زودی صنعت فولاد کشور دچار رکود یا وابسته به واردات مواد خام می‌شود. ■

موسس و سرمایه‌گذار هلدینگ اطلس توسعه صنایع کشور

در گروی مدیریتی منسجم است

محمد جعفری



دکتر علی فراهانی مجد، موسس و سرمایه‌گذار هلدینگ اطلس با اشاره به اینکه هدف این مجموعه افزایش تولید و صادرات، کارآفرینی و کمک به اقتصاد کشور است، افزود: با توجه به بیانات رهبر معظم انقلاب اسلامی در خصوص شعار سال مبنی بر «تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها» و به یاری حضرت حق و حمایت مسئولان، به اهداف مورد نظر خود دست خواهیم یافت.

وی در ادامه افزود: ما برای توسعه هر چه بیشتر هلدینگ اطلس، کارآفرینی گسترده‌تر در کشور و همچنین با توجه به تعهدی که در قبال جوانان این سرزمین داریم، در تلاش هستیم تا با ایجاد فرصت‌های شغلی جدید و رونق تولید داخلی در جهت پیشبرد رهنمون‌های معظم‌له گام برداریم.

موسس و سرمایه‌گذار هلدینگ اطلس در پاسخ به این سوال که «برای تحقق شعار امسال چه برنامه‌هایی را در نظر دارید؟» گفت: از مهمترین برنامه‌ها برای تحقق شعار سال می‌توان به تولید حداکثری محصولات فولادی به منظور کارآفرینی بیشتر، پشتیبانی از نخبگان کشور و تولید محصولات با کیفیت داخلی و همچنین ایستادگی در مقابل توطئه و دسیسه‌های دشمنان غربی که مانع پیشرفت جوانان ایران می‌شوند، اشاره کرد.

فراهانی مجد به برخی از معضلات موجود در کشور اشاره کرد و افزود: مشکلات متعددی از جمله کمبود آب و برق، عدم قوانین مناسب در وارد کردن قطعات و تامین مواد اولیه، بروکراسی‌های اداری، نحوه دریافت

تسهیلات بانکی و... وجود دارد که در این میان، دولت باید راهکارهای مناسبی را برای برون‌رفت از آن‌ها در نظر داشته باشد. از طرفی، با توجه به کمبود برق و منابع آب و مشکلات به وجود آمده، بازار فولاد دچار بی‌ثباتی بی‌سابقه‌ای شده که همین امر معضلات بسیار زیادی را برای تولیدکنندگان و به طبع آن، بازار فولاد به وجود آورده که کاملاً غیرطبیعی است.

وی تصریح کرد: مصرف برق کارخانه بسیار بالا است و در هنگام قطعی برق، با خاموشی کوره‌ها مواجه می‌شویم که روشن شدن آن‌ها حدود یک هفته زمان می‌برد. همچنین به دلیل حجم مصرف بالای گاز، گاهی با قطعی آن روبه‌رو می‌شویم که این موضوع نیز مشکلات ما را دوچندان کرده است.

موسس و سرمایه‌گذار هلدینگ اطلس در خصوص توسعه فعالیت‌های این هلدینگ گفت: با توجه به اینکه توسعه واحدهای مختلف در چند فاز در دستور کار قرار گرفته، در فازهای اولیه طرح‌های مورد نظرمان اجرا شده، ولی همچنان در حال افزایش ظرفیت تولید و گسترش فعالیت خود در کشور و صادرات محصولاتمان هستیم. علاوه بر این، احداث و توسعه خط ذوب و همچنین افزایش خط تولید و کارآفرینی هر چه بیشتر از مهمترین اهداف ما در آینده می‌باشد.

فراهانی مجد در ادامه به پروژه‌ها و برنامه‌های اجراشده در سال ۱۳۹۹ اشاره کرد و گفت: مواردی مانند بازگرداندن نیروهای تعدیلی به کار، دو شیفت کردن خط تولید، افزایش میزان تولید و همچنین به‌روزرسانی تمامی دستگاه‌های قبلی (تعویض قطعات خراب) از مهمترین اقدامات انجام‌شده در سال گذشته می‌باشد.

وی با بیان اینکه کشور ما دارای ظرفیت‌های معدنی و نیروی انسانی بسیار بالایی است، افزود: با یک مدیریت برنامه‌محور و منسجم می‌توان بهترین بهره‌برداری را در جهت توسعه این صنعت و همه صنایع موجود در کشور فراهم کرد.

موسس و سرمایه‌گذار هلدینگ اطلس به عملکرد نامطلوب سرمایه‌گذاری در اقتصاد ایران اشاره کرد و گفت: طی یک دهه گذشته، نرخ سرمایه‌گذاری با شیب تند کاهش یافته، به طوری که میزان قدر مطلق تشکیل سرمایه ثابت ناخالص سالانه به قیمت‌های ثابت در سال ۱۳۹۷ کمتر از ۷۰ درصد میزان تشکیل سرمایه در سال ۱۳۹۰ بوده است. فراهانی مجد به برنامه ۴ سال آینده هلدینگ اطلس اشاره کرد و گفت: از ابتدای امسال تا سال ۱۴۰۴ در نظر داریم تا حداقل ۴ کارخانه تولید فولاد و ۴ کارخانه تولید دارو را راه‌اندازی کنیم که امیدواریم با توجه به اقدامات انجام‌شده، این کار مهم به سرانجام برسد. ■

با توجه به کمبود برق و منابع آب و مشکلات به وجود آمده، بازار فولاد دچار بی‌ثباتی بی‌سابقه‌ای شده که همین امر معضلات بسیار زیادی را برای تولیدکنندگان و به طبع آن، بازار فولاد به وجود آورده که کاملاً غیرطبیعی است

رئیس هیات مدیره گروه صنعتی بستانچی تاکید کرد

اصلاح سیاست‌های اقتصادی پیش نیاز توسعه صنعتی ایران

مهديه شهسواری

یکی از کارکردهای اصلی فن‌های ضدحریق، افزایش ضریب ایمنی ساختمان‌ها پس از بروز اتفاقاتی مانند آتش‌سوزی است، به همین دلیل رعایت استانداردها و توجه به کیفیت در ساخت این محصولات اهمیت زیادی دارد، اما بسیاری از شرکت‌ها نسبت به این موضوع غافل بوده و با عرضه محصولات تقلبی، جان بسیاری از مشتریان را به خطر می‌اندازند. برای بررسی بیشتر این موضوع به سراغ مهدی بستانچی، رئیس هیات مدیره گروه صنعتی بستانچی رفته و با وی در خصوص فعالیت‌ها و اقدامات انجام‌شده در این شرکت به گفت‌وگو پرداختیم که حاصل آن از نظر مخاطبان گرامی می‌گذرد.

مثبت است که جلوی ورود دود به راهرو و پله‌های ساختمان را می‌گیرد و در بسیاری از مکان‌ها مانند فروشگاه‌ها، مغازه‌ها، پارکینگ‌ها و... کاربرد دارد. شایان ذکر است، این شرکت به منظور آموزش نیروی کار و افزایش مهارت، دوره‌های آموزشی متعددی را برگزار کرده و آنان را بر اساس توانمندی‌ها به کشورهای دیگر اعزام می‌کند و علاوه بر این، برای پیشبرد بهتر امور، قوی‌ترین تیم طراحی را در اختیار دارد.

تولیدات این مجموعه را از نظر کیفی چطور ارزیابی می‌کنید؟

محصولات تولیدشده در گروه صنعتی بستانچی به لحاظ کیفیت و طراحی در سطح نمونه‌های خارجی به ویژه تولیدات کشورهای اروپای غربی است، ولی متأسفانه بازار کشور مملو از کالاهای فاقد استاندارد و بدون کیفیت است. برخی از تولیدکنندگان محصولات فاقد استاندارد نیز تولیدات خود را با نام تولیدکنندگان خارجی به بازار عرضه می‌کنند و این موضوع موجب سردرگمی مشتریان و آسیب جدی به این حوزه می‌شود. به عنوان مثال، استفاده از فن‌های فاقد استاندارد، خطرات مالی و جانی را در هنگام آتش‌سوزی افزایش می‌دهد، در حالی که بسیاری از مصرف‌کنندگان از این موضوع اطلاعی ندارند.

گروه صنعتی بستانچی چه ظرفیت‌هایی در زمینه تولید دارد؟

محصولات این شرکت در تیراژ بالایی تولید شده و سهمی قابل توجهی از بازار داخلی را نیز به خود اختصاص داده است، اما همان‌طور که ذکر شد، مسأله اساسی گروه صنعتی بستانچی، فروش برخی از تولیدات بی‌کیفیت با نام برندهای معتبر است که اعتبار تولیدکنندگان خوشنام را زیر سوال می‌برد. با این حال، این شرکت در حال توسعه سبد محصولات و تقویت بازار صادراتی آن است تا از طریق افزایش درآمدهای صادراتی، کاستی‌های موجود را به حداقل برساند.

در زمینه فعالیت خود با چه مشکلاتی مواجه هستید؟

مهمترین چالش گروه صنعتی بستانچی، کمبود نقدینگی و نوسانات نرخ ارز است. به عنوان مثال، با افزایش قیمت‌ها نیاز این شرکت به نقدینگی



گروه صنعتی بستانچی از چه سالی و با هدف انجام چه فعالیت‌هایی شکل گرفت؟

این شرکت تجربه‌ای ۵۰ ساله در ساخت تهویه و فن دارد و به صورت تخصصی در زمینه تولید چت فن‌های خاص، فن‌های تونلی، فن‌های مقاوم به حریق، فن‌های با سایز بزرگ و... فعالیت می‌کند که برخی از آن‌ها در مجتمع‌های تجاری، مترو و فضای باز مورد استفاده قرار می‌گیرد. گروه صنعتی بستانچی در تولید برخی از محصولات به عنوان اولین تولیدکننده کشور نیز محسوب می‌شود و به استانداردهای بین‌المللی کاملاً پایبند است، به طوری که فرآیند تولید محصولات آن به دلیل نبود آزمایشگاه ویژه در کشور، در مراکز خارجی تست شده و از ایمنی کامل برخوردار است.

محصولات تولیدی این شرکت چه ویژگی‌هایی دارند؟

برخی از این محصولات به ویژه فن ضدحریق به گونه‌ای طراحی شده که برای مدت دو ساعت در دمای ۳۰۰ درجه سانتی‌گراد نیز استفاده می‌شود و با جلوگیری از انتشار دود در هنگام آتش‌سوزی ساختمان، مانع از خفگی افراد می‌شود. از دیگر محصولات گروه صنعتی بستانچی، فن‌های فشار

برای تامین مواد اولیه چندین برابر شده، در حالی که راهکاری برای آن مطرح نمی‌شود. از طرفی، تسهیلات پرداختی از سوی بانک‌ها، سود بسیار بالایی دارد و دریافت آن با توجه به شرایط فعلی تولید، صرفه اقتصادی ندارد، اما در مقابل، فعالان بخش بازرگانی و همچنین دلالتان با کمترین هزینه به سود زیادی می‌رسند.

با توجه به شرایط موجود چه برنامه‌هایی برای توسعه فعالیت گروه صنعتی بستانچی دارید؟

یکی از اهداف مهم این گروه، تنوع بخشی به محصولات و افزایش سطح کارایی است. این شرکت به تقلید از شرکت‌های خارجی، دستگاه نیمه صنعتی تهویه هوار با قابلیت کاهش آلودگی و مقابله با ویروس کرونا تولید کرده که در کلان شهرها و همچنین مراکز عمومی پُر رفت و آمد مانند پارک‌ها، پاساژها و... بسیار کاربرد دارد. این دستگاه در واقع مهندسی معکوس محصول کریر؛ تولید کشور آمریکا است و ضمن پوشش فضای ۲۰۰ الی ۳۰۰ متری با قیمت ۲۹ میلیون تومان، یعنی یک سوم قیمت محصولات خارجی، در اختیار بسیاری از مشتریان قرار می‌گیرد.

آیا شرایط سرمایه گذاری در این حوزه فراهم است؟

در حال حاضر، فضا برای سرمایه گذاری بسیار مناسب است و علاقه‌مندان می‌توانند با در نظر گرفتن موانع موجود در این مسیر به فعالیت بپردازند، اما با توجه به چالش‌ها و مشکلات اقتصادی، باید با احتیاط بیشتری در این عرصه قدم بردارند. خوشبختانه قوانین موجود نیز مانع چندان برای فعالیت‌های مولد ایجاد نمی‌کند و می‌توان در کنار آن، اهداف و برنامه‌های تولید را پیش برد.

تاکنون چه پروژه‌هایی از سوی گروه صنعتی بستانچی انجام شده است؟

این شرکت کار طراحی آثریوم ساختمان را در مجلس شورای اسلامی پیش برده و پروژه مگاپارس را به صورت EPC اجرا کرده است. همچنین طراحی و ساخت بسیاری از محصولات وارداتی، نصب و راه اندازی فن‌های تونلی مورد نیاز خطوط ۶ و ۷ متروی تهران و تامین فن‌های پروژه ملی تونل آزادراه اراک - خرم‌آباد از دیگر اقدامات گروه صنعتی بستانچی بوده است.

به عنوان یک تولید کننده، چه انتظاری از دولت جدید دارید؟

یکی از خواسته‌های تولید کنندگان، حمایت واقعی و غیر شعاری از صنعت است. برای مثال، مطالبات صنعتگران باید در سیاست‌ها و برنامه‌های پیش روی دولت مشخص و محقق شود، بستر کافی برای اجرای برنامه‌های دولت وجود داشته باشد و با توجه به نقش و جایگاه صنایع کوچک و متوسط در اقتصاد کشور، سیاست‌های اقتصادی گذشته مورد اصلاح قرار گیرد. شایان ذکر است، این صنایع با توجه به تعداد کم شاغلان، معمولاً در حاشیه قرار گرفته و مورد بی‌مهری دولت‌ها هستند، در حالی که سهم قابل توجهی در اشتغال زایی دارند. قابل ذکر است، نهادهای کنترل کیفیت و خصوصاً قانون گذار باید توجه ویژه و سخت گیرانه‌ای در زمینه استاندارد محصولات داشته باشند که البته بخشی از این دقت در استاندارد سازی محصولات مربوط به امنیت و جان مردم است که نباید به آسانی از کنار آن عبور کرد. وقتی نظارت بر کیفیت کمتر شود، رقابت محصولات با کیفیت در بازار سخت می‌شود و این موضوع در بلندمدت به حیثیت کالای ایرانی ضربه می‌زند که در نهایت این ضرر متوجه تمامی تولید کنندگان خواهد شد. تولید کننده وظیفه دارد تا کالای با کیفیت و استاندارد تولید کند و با بهره گیری از محتوا، دانش مشتری را افزایش دهد. از سوی دیگر، مشتری هم باید برای انتخاب محصول با کیفیت مطالعه داشته باشد و قانون گذار نیز توجه ویژه‌ای به موضوع استاندارد و کیفیت داشته باشد تا زنجیره کیفیت کالای ایرانی کامل شود. اگرچه بسیاری از مشتریان ابزار دقیق تست محصولات ما را در اختیار ندارند، اما به توضیحات فنی اظهار شده از سوی تولید کننده اعتماد می‌کنند و هر تولید کننده‌ای به نیابت از مشتری موظف است تا ویژگی‌های فنی محصول خود را از زوایای مختلف بررسی کند تا مبادا خلاف اظهارات کاتالوگ‌های فنی محصولی تولید شود.

وسخن آخر...

با توجه به اهمیت صادرات و تاثیر آن در افزایش سودآوری شرکت‌های خصوصی، امیدواریم طرح‌های توسعه‌ای برای پیشبرد اهداف صادراتی اجرا شده و شرکت‌های داخلی جایگاه از دست رفته خود را در بازار منطقه به دست آورند. چالش‌هایی مانند کرونا و کمبود نقدینگی پیش پای همه شرکت‌ها است، اما مساله مهم آن است که برای رفع آن مصرا نه اقدام کنیم. ■

تسهیلات پرداختی
از سوی بانک‌ها، سود
بسیار بالایی دارد و
دریافت آن با توجه به
شرایط فعلی تولید،
صرفه اقتصادی ندارد،
اما در مقابل، فعالان
بخش بازرگانی و
همچنین دلالتان با
کمترین هزینه به سود
زیادی می‌رسند



عضو هیات علمی دانشگاه تهران عنوان کرد

آینده‌نگری برای کار آفرینی اجتماعی در صنعت گردشگری

مصطفی حاتمی

امروزه بسیاری از کشورهای توسعه یافته دنیا، به دلیل اهمیت درآمدهای و ایجاد فرصت‌های شغلی در صنعت گردشگری، توجه ویژه‌ای به این بخش دارند، به طوری که از این صنعت همواره به عنوان موتور توسعه و پایه اصلی اقتصاد یاد می‌شود. با این حال شیوع ویروس کرونا طی دو سال اخیر روند اجرای برنامه‌های صنعت گردشگری را متوقف کرده و زیان سنگینی را برای فعالان این صنعت رقم زده است. برای بررسی بیشتر این موضوع و راهکارهای برون‌رفت از بحران صنعت گردشگری، گفت‌وگوی صمیمانه‌ای با دکتر ابراهیم بای سلامی، عضو هیات علمی دانشگاه تهران و عضو سابق شورای عالی میراث فرهنگی و گردشگری انجام داده‌ایم که ماحصل آن را با هم می‌خوانیم.

قرنطینه افراد در جوامع و همچنین ضرورت رعایت فاصله‌های اجتماعی و اجتناب از سفرها، کماکان این محدودیت‌ها از اهمیت ویژه‌ای برای پیشگیری بر خوردار است. بر همین اساس برای عبور از این مرحله و رفع محدودیت‌های حاصل از ویروس کرونا، صنعت گردشگری باید فعال منتظر بماند.

در رابطه با برقراری تورهای گردشگری در شرایط کرونایی چه نظری دارید؟

متأسفانه به دلیل عدم رعایت پروتکل‌های بهداشتی که یکی از مهمترین موارد، انجام مسافرت‌های غیر ضروری است، شاهد فوت روزانه حدود ۶۰۰ بیمار کرونایی در ایران هستیم که با تداوم آن، هر روز یک فاجعه ملی رقم می‌خورد. در حال حاضر تورهای گردشگری عمدتاً به صورت خانوادگی و به منظور طبیعت گردی انجام می‌شود و عدد معناداری را برای این صنعت شامل نمی‌شود. از سوی دیگر، برخی از سفرها ضروری نیست و اگر ۳۰ درصد ظرفیت هتل‌ها را اشغال کند، باز هم به مفهوم توسعه گردشگری نخواهد بود، چرا که از دیدگاه صنعت گردشگری، ماهیت سفرهای شخصی با سفرهایی تفریحی و فرهنگی و تحقق مفهوم "گردش" کاملاً متفاوت است.

با توجه به مشکلات فعلی صنعت گردشگری، چه افقی پیش روی این صنعت است؟

تاکنون تصمیمات گرفته شده در خصوص توسعه صنعت گردشگری موثر نبوده و اقدامات هیچ یک از دولت‌های پیشین نیز به رشد و ارتقای قابل توجه این صنعت کمکی نکرده است. بر همین اساس پیش‌بینی بنده از آینده صنعت گردشگری چندان مثبت نیست و به نظر می‌رسد، طبق روال سال‌های گذشته در اولویت دولت‌مردان و مصوبه‌های پیشنهادی مجلس شورای اسلامی ایران نباشد. از طرفی، شاهد حمایت‌های اندک مسئولان از این صنعت عظیم و ورود مدیران کم‌دانش، ضعیف و ناکارآمد به عرصه تصمیم‌گیری در صنعت گردشگری هستیم که گفتمان و فرآیند موجود این حوزه را به سمت وسوی مناسب آن پیش نمی‌برد. متأسفانه با وجود برگزاری جلسات متعدد در کمیسیون اتاق بازرگانی، مجامع و اتحادیه‌های گردشگری، اولویت‌ها و مطالبات جدی این حوزه به روشنی مطرح نشده است و معمولاً وزیر میراث فرهنگی و گردشگری و معاونان نیز گزارش قابل قبولی در این خصوص ارائه نمی‌دهند.

تاکنون چه قوانینی برای بهبود شرایط صنعت گردشگری تصویب شده است؟



در خصوص شرایط فعلی صنعت گردشگری و تاثیر ویروس کرونا بر آن توضیحاتی ارائه فرمایید؟

بعد از شیوع بیماری کرونا در کشور، این صنعت حدود ۲۵ هزار میلیارد تومان به صورت مستقیم زیان دید و هیچ اقدام مناسبی برای جبران و کمک به بخش خصوصی صورت نگرفت که این مساله باعث تعطیلی بسیاری از شرکت‌های فعال در حوزه ارائه خدمات گردشگری و توقف بخش عمده‌ای از فعالیت‌های اقتصادی مرتبط با این صنعت شد. البته در دیگر کشورها نیز شاهد چنین شرایطی هستیم، ولی با توجه به اقدامات مطلوب توسط دولت‌ها، اکثر کشورهای توسعه یافته در حال واکسیناسیون، جهت ورود به دوره پسا کرونا در سال ۲۰۲۱ میلادی می‌باشند که صنعت گردشگری را از رکود فعلی خارج خواهد کرد. با این حال به نظر می‌رسد، بروز جهش‌های مختلف کرونا، دوره رونق را به تأخیر اندازد. بر حسب مطالعات، پیش‌بینی موسساتی مانند مکنزی در سال گذشته میلادی، این بود که درآمدهای صنعت گردشگری در پایان سال ۲۰۲۱ میلادی به حدود ۸۰ درصد درآمد این صنعت در سال ۲۰۱۹ برسد.

قابل ذکر است، یکی از پارامترهای تاثیرگذار در درآمدهای و تولید ناخالص ملی کشورها، بهبود وضعیت گردشگری است، اما با توجه به ناشناخته بودن ویروس کرونا و ضرورت کنترل نهایی و پیشگیری از آن، موضوع

با توجه به فعالیت فراکسیون گردشگری مجلس شورای اسلامی ایران در دوره دهم، تغییراتی جهت اصلاح لایحه فرآیند تصویب قانون در برنامه ششم توسعه برای این صنعت ایجاد شد. بر همین اساس طی سال‌های گذشته، ضمن تغییر لایحه‌های مرتبط با این صنعت، دولت مکلف به ارائه راهبرد جهت تدوین برنامه‌های گردشگری و ارائه پیوست‌های گردشگری به همراه اجرای طرح‌های عمرانی و همچنین ساماندهی و حفاظت از جنگل‌های شمال کشور گردید. وزارت میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری نیز به عنوان یک امر مثبت تشکیل شده، ولی تاکنون گزارش اقدام قابل قبولی برای تغییر وضعیت صنعت گردشگری صورت نگرفته است.

ورود گردشگران ایرانی به دیگر کشورها برای تزریق واکسن کرونا را چطور ارزیابی می‌کنید؟

مهاجرت مردم به کشورهای دیگر جهت تزریق واکسن کرونا، پدیده بسیار نگران‌کننده‌ای است و نشان از پریشانی و آشفتگی وضعیت مدیریت و برنامه‌ریزی در کشور، به ویژه در ارائه الگوهای مناسب بهداشتی و درمانی دارد. علاوه بر این، هر چند مردم در قالب تورهای گردشگری به کشورهای مانند ارمنستان مهاجرت می‌کنند، اما ممکن است این موضوع، مورد سوءاستفاده قرار گرفته و به خروج ارز از کشور دامن بزنند. در صورتی که با اجرای طرح‌های تزریق واکسن‌های ممنوعه مثل فایزر و مدرنا به صورت پایلوت در مناطقی مانند قشم و کیش، از خروج این افراد جلوگیری می‌شد. به اعتقاد بنده، تزریق واکسن‌های کرونا یک موضوع حیاتی است و باید آن را بر اساس مطالبات مردم و واقعیت‌های بین‌المللی انجام داد.

چه ظرفیت‌هایی برای توسعه صنعت گردشگری کشور وجود دارد؟

ایران یک کشور موزه است و منابع طبیعی و فرهنگی - تاریخی بسیار خوبی در بخش میراث فرهنگی و گردشگری در شهر موزه‌هایی مثل اصفهان، شیراز، یزد، اهواز، مشهد، تهران، سمنند و دیگر شهرهای کشور وجود دارد که برای تبدیل آن به جاذبه گردشگری و توسعه مقاصد این صنعت باید با برنامه‌ریزی صحیح و مبتنی بر حفظ و ارتقای آثار فرهنگی و اجتماعی موجود پیش رفت، اما در حال حاضر از این منابع به خوبی استفاده نشده و میراث فرهنگی و طبیعی در اولویت مسئولان در بخش‌های فرهنگی و اجتماعی نیست. هر چند که تاکید می‌شود، منابع طبیعی کشور قابل قیاس با ذخایر طبیعی کشورهای اروپایی نخواهد بود و در توسعه بخش گردشگری باید به بخش‌های تاریخی و میراث فرهنگی توجه ویژه داشت.

مهمترین موانع استفاده از ظرفیت‌های گردشگری چیست؟

فقر نظری، کم‌دانشی، ضعف تحلیل موقعیت‌ها و انتصاب مدیران نالایق و ضعیف از مهمترین موانع عدم توسعه گردشگری در ایران است. کشور ما دارای یک اقتصاد رانتی و دولتی است که بیش از ۴۲ درصد درآمد آن از طریق فروش منابعی مانند نفت خام و دیگر ذخایر طبیعی به دست می‌آید و طبیعتاً در الگوی مصرفی دولت در بخش صنعت، بازرگانی و... تغییراتی ایجاد می‌کند. برای مثال در حال حاضر بخش دولت حدود ۱۰۰ درصد، بخش صنعت بیش از ۷۰ درصد و بخش خانواده‌ها به میزان ۷۰ درصد به درآمدهای نفتی وابسته هستند؛ از این رو به منظور حل این مشکل باید بخش خصوصی، اتحادیه‌ها، انجمن‌ها، صاحب‌نظران و همچنین رئیس‌جمهور و تمامی نهادهای دولتی، مطالبات خود را در رابطه با صنعت گردشگری مشخص کرده و به‌طور شفاف به دولت و جامعه ارائه دهند. برای این امر ضرورت دارد، این صنعت به عنوان یک صنعت فرابخشی و فرارشته‌ای مورد بررسی قرار گیرد.

به منظور رشد و پیشرفت این صنعت چه اقداماتی باید صورت گیرد؟

ایجاد گفت‌وگو توسعه گردشگری در سطح ملی و محلی و تفکیک

مولفه‌های ۶ گانه صنعت گردشگری و توجه به هر یک از آن‌ها در برنامه‌ریزی‌ها و سیاست‌گذاری‌ها، اهمیت زیادی دارد. این مولفه‌ها اگر چه در هم تنیده هستند، اما مستقل به شمار می‌روند و رشد و توسعه آن‌ها باید با هم همخوانی داشته باشند، در غیر این صورت این صنعت رونق لازم و استانداردهای مورد نیاز خود را در کشور به دست نخواهد آورد و از صنعت گردشگری دنیا عقب می‌ماند. متأسفانه صنعت گردشگری در ایران به صورت سنتی، محدود و پراکنده باقی مانده است و از شبکه‌های سرویس‌دهی متعدد به ویژه در عرضه کالا و خدمات، گردش و بازاریابی نیز بی‌بهره است، در حالی که باید برای آینده‌نگری در این صنعت، علاوه بر اهتمام به دو مولفه نوآوری و استفاده از فناوری‌های نوین در این صنعت در کشور، مشکلات و چالش‌های موجود آن را نیز حل کنیم. شایان ذکر است، در حال حاضر صنعت گردشگری باید علاوه بر مولفه‌های زیست‌محیطی مشخص و سریع با مشارکت جامعه محلی به فقر زدایی، عدالت‌گستری از منظر اجتماعی، توجه به حقوق زنان و توانمندسازی آنان و مهم‌تر از همه به کارآفرینی اجتماعی بپردازد. "کارآفرینی اجتماعی" عبارت است از ایجاد کسب‌وکارهای جدید موفق بر پایه "نوآوری" و استفاده از "فناوری‌های نوین" با رعایت اصول زیست‌محیطی و پایداری به منظور کسب "ثروت" و "ارزش". بر همین اساس صنعت گردشگری که در حوزه اقتصاد و فرهنگ را در بر می‌گیرد، می‌تواند بستر مناسبی برای سیاست‌گذاری و برنامه‌ریزی با هدف خلق درآمد، مشارکت مردم و رفع فقر باشد که مطالب مربوط به این موضوع به زودی در قالب یک کتاب تحت عنوان "کارآفرینی اجتماعی در گردشگری" در دانشگاه تهران به چاپ خواهد رسید.

به عنوان یک کارشناس اقتصادی، عملکرد دولت گذشته را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

متأسفانه دولت یازدهم و دوازدهم با بحران‌های متعددی در حوزه‌های سیاسی و اقتصادی مواجه بود که قطعاً در ایجاد وضعیت فعلی اثر داشت. لازم به یادآوری است، اقتصاد هر کشور فراتر از بخش ملی به امور بین‌المللی و تحولات مربوط به آن وابسته است. به عبارت دیگر، از طریق جهانی شدن و توجه به راهبردهای سیاست خارجی می‌توان به تولید کالا و ارائه خدمات پرداخت که دولت آقای روحانی در این بخش با توجه به تصویب برجام و گشایش‌های سیاسی پس از آن به خوبی عمل کرد، ولی موانع سیاسی داخلی مانع از موفقیت آن شد. به اعتقاد بنده، دولت جدید نیز برای بهبود شرایط اقتصادی کشور در مرحله نخست، به پیگیری امور بین‌المللی نیاز دارد و چاره‌ای جز آن نیست. البته یکی از ضعف‌های مهم دولت پیشین، ضعف‌های متعدد مدیریت داخلی به ویژه در وزارت کشور و در انتصاب استانداران ضعیف و نیروهای فاقد مسئولیت بود که موجب بدتر شدن شرایط اقتصادی نیز شد.

آینده اقتصاد کشور را چطور تصور می‌کنید؟

این موضوع به موضع‌گیری‌ها و اقدامات دولت آینده وابسته است. اگر سیاست‌های رئیس‌جمهور جدید در سطح بین‌المللی، مبتنی بر رفع تحریم‌ها، تنش‌زدایی و برقراری ارتباط با کشورهای جهان باشد، قطعاً تغییرات مثبتی در وضعیت کشور ایجاد خواهد شد، در غیر این صورت با توجه به اینکه دلار مبنای گردش پول در دنیا است، اقتصاد کشور بیش از پیش متضرر خواهد شد. امروز اقتصاد هر کشور برای بهبود تجارت و نظام بانکداری به سوئیفت و تصویب FATF نیاز دارد و کشور ما نیز از این موضوع مستثنی نیست. والرش‌تاین حدود ۳۰ سال پیش نظر داد که دوران اقتصاد ملی و موضوع خودکفایی مطلق به پایان رسیده و هم‌اکنون اقتصاد، یک امر بین‌المللی و در فرآیند جهانی شدن است. بر همین اساس امیدوارم دولت آینده برای رسیدن به موفقیت، تعامل با دنیا و رسیدگی به این دو مقوله را هر چه سریع‌تر در دستور کار خود قرار دهد. ■

متأسفانه با وجود
برگزاری جلسات
متعدد در کمیسیون
اتاق بازرگانی،
مجامع و اتحادیه‌های
گردشگری، اولویت‌ها
و مطالبات جدی این
حوزه به روشنی مطرح
نشده است

مدیرعامل شرکت صنایع میکروموج

بخش خصوصی بازوی قدرتمند دولت است

ثمانه نادری

فناوری اطلاعات و ارتباطات از جمله بخش‌های زیربنایی و کلیدی کشور است که امروزه به توجه به تغییرات فضای ارتباطی در دنیا، اهمیت افزونی پیدا کرده است. بر همین اساس مشاغل و کسب‌وکارهای مرتبط با این حوزه جایگاه و رونق خاصی دارند و برای تسهیل شرایط زندگی باید از خدمات آن‌ها بهره گرفت. از جمله مجموعه‌های فعال در این حوزه، شرکت صنایع میکروموج است که در زمینه تولید محصولات مانند فرستنده و گیرنده‌های مخابراتی (رادیو)، آنتن موبایل، آنتن پارابولیک، انواع فرستنده‌های تلویزیونی و... فعالیت دارد و در شمار مجموعه‌های فعال و برتر کشور به منظور خدمات‌رسانی در حوزه فناوری اطلاعات و ارتباطات قرار گرفته است. برای بررسی بیشتر فعالیت‌های این شرکت به سراغ دکتر بابک گلدوزیان، مدیرعامل شرکت صنایع میکروموج رفته و با وی به گفت‌وگو نشستیم که مشروح آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

چالش‌هایی مانند کاهش نقدینگی کارفرمایان، تورم و نوسانات نرخ ارز، بسیاری از فعالیت‌های شرکت صنایع میکروموج نیز برون‌سپاری شده و تعداد نیروی کار به‌طور قابل ملاحظه‌ای کاهش پیدا کرد.

مهمترین دستاورد این شرکت از زمان تاسیس تاکنون چه بوده است؟

شرکت صنایع میکروموج همواره طراحی و ساخت داخل را در سرلوحه کار خود قرار داده و در این راستا یکی از چهار شرکت تولیدکننده فرستنده است که کشور را در زمینه تولید فرستنده تلویزیونی با توان کم، متوسط و حتی زیاد به خودکفایی رساند و هم‌اکنون در شبکه صداوسیما، فرستنده‌های این شرکت در حال بهره‌برداری می‌باشد. از سوی دیگر، با توجه به ضرورت توسعه شبکه ارتباطی سازمان صداوسیما، شرکت صنایع میکروموج به منظور حل مشکلات ارتباطی در کشور به‌ویژه پوشش روستاها، به ساخت مبدل‌های ماهواره روی آورد و دغدغه‌های موجود آن زمان را رفع کرد. در آن دوره، مبدل‌های چهار کاناله در روستاها نصب شدند و مدت‌ها خدمات مورد نیاز مناطق دورافتاده و فاقد شبکه رادیو و تلویزیون را ارائه نمودند. همچنین استفاده از رادیوهای تولیدی این مجموعه از دیگر خدمات شرکت صنایع میکروموج به سازمان صداوسیما، شرکت مخابرات ایران، شرکت ملی گاز و سایر مشتریان این حوزه است که هنوز هم ادامه دارد.

شرکت‌های داخلی در زمینه تولید محصولات مخابراتی از چه ظرفیت‌هایی برخوردار هستند؟

بهرمندی از ظرفیت بالای تحقیقاتی جهت طراحی و بهره‌رسانی شبکه و همچنین ارائه خدمات پشتیبانی و نگهداری، از مهمترین نقاط قوت شرکت‌های ایرانی به‌شمار می‌رود. البته ادامه فعالیت شرکت‌های تولیدی در این حوزه نیازمند حمایت‌های همه‌جانبه دولت از بخش خصوصی است. به عنوان مثال در دهه هشتاد، تجهیزات شبکه موبایل که از شرکت‌های اروپایی تامین می‌شد، طی قراردادی به شرکت میکروموج با همکاری چهار شرکت برتر تولیدی آن دوره، جهت تولید بومی ۶ میلیون خط و اگذار شد که متأسفانه با عدم پشتیبانی‌های لازم ادامه نیافت. در این پروژه شرکت صنایع میکروموج مسئولیت ساخت قسمت انتقال و آنتن را بر عهده داشت، به همین دلیل رادیوهای بافر کانس و ظرفیت‌های مختلف در مجموع طراحی و ساخته شد و به تدریج دانش و فناوری در مجموعه به عنوان اولین تولیدکننده به وجود آمد.



ابتدا در خصوص چگونگی تاسیس شرکت میکروموج و فعالیت‌های آن توضیحاتی ارائه فرمایید؟

این شرکت در سال ۱۳۷۰ با هدف سرمایه‌گذاری در بخش مخابرات و تولید تجهیزات مخابراتی تاسیس شد. یکی از اهداف اساسی این شرکت، طراحی و بومی‌سازی تکنولوژی مورد نیاز بخش مخابرات در بخش انتقال رادیویی و آنتن‌های مربوطه بود و در سال ۱۳۷۱ با طراحی آنتن‌هایی در اندازه‌های مختلف فعالیت خود را گسترش داد. البته تولیدات این شرکت در آن زمان در بخش رادیوهای کم ظرفیت در شبکه‌های مخابراتی مشتریان این بخش ارائه می‌شد و در این میان، هزینه سنگین واردات و خرید تجهیزات فرستنده‌های آنالوگ و دیجیتال تلویزیونی باعث شد تا شرکت صنایع میکروموج در صدد بومی‌سازی، طراحی و تولید این تجهیزات در کشور برآید. این مهم نه تنها باعث صرفه‌جویی ارزی قابل ملاحظه‌ای برای کشور شد، بلکه موجب اشتغال‌زایی جوانان گردید، به طوری که قبل از بروز مشکلات فعلی اقتصادی در کشور، نیروهای زیادی در بخش‌های مختلف مانند طراحی، مونتاژ، نجاری، آبکاری، مکانیک و... جهت تکمیل زنجیره تامین تولید، مشغول به کار بودند که تعداد آنان به حدود ۲۵۰ نفر هم می‌رسید، اما پس از به وجود آمدن

شرکت‌های فعال در این حوزه چه ضعف‌هایی دارند؟

به نظر بنده، از مهمترین عوامل ضعف شرکت‌های داخلی در این حوزه می‌توان به وضعیت اقتصادی، کاهش نقدینگی و کوچک شدن بازار اشاره کرد. بهرغم توسعه روزافزون این فناوری و کمک آن در جهت حرکت به سمت توسعه پایدار، جایگاه واقعی این صنعت هنوز در کشور احراز نشده است. با تغییر سیاست‌ها و تصمیم‌های مدیریتی کشور، شرکت‌های اروپایی جای خود را به چینی‌ها دادند که با حجم کار متفاوت و سیاست‌های قیمت‌گذاری غیرقابل رقابت فعالیت می‌کردند، از این رو فعالیت برخی از شرکت‌های تولیدی متوقف و بعضی نیز با تعدیل زیاد نیروی انسانی به کار خود ادامه دادند. در این میان، شرکت صنایع میکروموج با وجود همه مشکلات به تولید فرستنده‌های مورد نیاز برای سازمان صدا و سیما پرداخت و جهت ادامه فعالیت مانند سایر تولیدکنندگان پس از شروع طرح خصوصی سازی شرکت مخابرات، به انجام پروژه‌های کلید در دست در کنار ادامه پروژه‌های تحقیقاتی بر روی تکنولوژی‌های جدید روی آورد.

با توجه به مشکلات موجود، چه برنامه‌ای برای توسعه فعالیت‌های شرکت دارید؟

در حال حاضر بسیاری از فعالیت‌های بخش خصوصی وابسته به تصمیمات و سیاست‌های کلان دولت است، از این رو با توجه به شعارهای حمایت از تولید داخلی و مانع‌زدایی، امیدواریم شرایط متفاوتی در کشور ایجاد شود که رشد و توسعه تولید را در پی داشته باشد. از اولویت‌های اصلی شرکت صنایع میکروموج در وضعیت فعلی می‌توان به تمرکز بر طراحی و ساخت تجهیزات جدید مانند کنتورهای اندازه‌گیری هوشمند آب، برق و گاز که در راستای مصرف بهینه انرژی و نوسازی شبکه مورد نیاز است و همچنین طراحی و تولید آنتن‌های نسل جدید موبایل مورد نیاز شبکه‌های نسل ۴ و LTE اشاره کرد. از طرفی، این شرکت با تمرکز بر انجام تحقیقات به منظور به‌روزرسانی دانش فنی طراحی تجهیزات جدید انتقال رادیویی، آماده ورود به پروژه‌های بزرگ و انعقاد قرارداد با اپراتورها می‌باشد. مهمترین مساله برای این شرکت و شرکت‌های مشابه، ترسیم افق روشن و داشتن بازاری مطمئن برای تجهیزات تولیدی و قابل رقابت با تجهیزات خارجی است. به اعتقاد بنده، اگر بخش تولید دارای نقشه راه و بازاری مشخص و هدفمندی باشد، برنامه‌های توسعه‌ای محقق می‌شود و کشور به مرحله خودکفایی خواهد رسید. تعامل تشکلهای صنفی در بخش خصوصی برای هم‌افزایی و استفاده از توان حداکثری شرکت‌ها در این مجموعه‌ها برای ارتقای شبکه فوای کشور بسیار حائز اهمیت است.

کالاها و خدمات شرکت صنایع میکروموج تا چه اندازه مورد استقبال شرکت‌های دولتی بوده است؟

با وجود قوانین متعدد حمایت از تولید در کشور، هنوز بسیاری از شرکت‌های دولتی خواهان خرید کالاها یا خدمات خارجی هستند. معمولاً توقع و انتظار این شرکت‌ها از بخش خصوصی با واقعیت‌های موجود آن هماهنگی ندارد. برای مثال، یک شرکت دولتی از بخش خصوصی انتظار دارد که در مدت کوتاهی محصول سفارشی را با همان قیمت تمام‌شده یک شرکت خارجی که میزان تولید و حجم بازارش چندین برابر است، تولید کند، در حالی که فرآیند زمان بر تولید، تامین قطعات اولیه و هزینه‌های مرتبط با تولید در ایران بسیار متفاوت است. به اعتقاد بنده، باید با تکیه بر نگاه بلندمدت، برنامه‌ریزی زیرساختی و نگاه حمایتی، شرایطی ایجاد کرد تا تولیدکننده در حجم زیاد به تولید بپردازد و در صورت افزایش تقاضا بتواند پاسخگوی نیاز متقاضیان و ارائه خدمات بعد از فروش باشد.

تحریم‌ها تا چه اندازه مانع از واردات تجهیزات و تکنولوژی شده است؟

فعالیت این حوزه به استفاده از تکنولوژی و تجهیزات‌های تک نیاز دارد که واردات آن با توجه به تحریم‌ها به سختی صورت می‌گیرد، با این حال فعالان این بخش تمام تلاش خود را برای تامین نیازها با تکیه بر دانش و توان نیروهای داخلی به کار بسته‌اند. از آنجایی که فواید نقش زیربنایی در اقتصاد کشور دارد، تحولات آن باعث تغییرات اساسی و ریشه‌ای و

حرکت به سمت توسعه پایدار در بخش‌های اقتصادی، اجتماعی، ارتباطی، زیست‌محیطی و... می‌شود که لزوم توجه به این حوزه و رفع موانع تحریم‌ها را دوچندان می‌کند. علاوه بر این، در زمان شیوع بیماری کووید ۱۹ مشاهده کردیم که زیرساخت‌های فاوا در تمام عرصه‌ها از جمله در بحث خدمات درمانی، آموزش از راه دور، اقتصاد دیجیتال، دولت الکترونیک و... بسیار تاثیر گذار است. مواردی که به آن اشاره شد، موبد لزوم تلاش برای از میان برداشتن تحریم‌ها در زمینه واردات تکنولوژی و تجهیزات است.

با توجه به سیاست‌های کلان کشور، خصوصی سازی در این حوزه تا چه اندازه محقق شده است؟

با توجه به پیشرفت سریع فناوری، خدمات اپراتورهای بزرگ به عنوان زیرساخت اصلی و مهم فناوری اطلاعات و ارتباطات کشور به شمار می‌رود و جز دو یا سه اپراتور کوچک، هنوز خصوصی سازی به معنای واقعی آن محقق نشده است، این در حالی است که بسیاری از کشورهای دنیا به سوی خصوصی سازی واقعی این بخش حرکت کرده‌اند و تجارب خوبی را نیز به دست آورده‌اند که می‌توان از آن بهره گرفت. برای تحقق این امر در کشور، سرمایه‌گذاری زیرساختی زیادی نیاز است و باید به سمت استفاده از تجهیزات و فناوری‌های جدید مورد نیاز آن حرکت کرد که در منجر به توسعه بازار و ارائه خدمات نوین می‌گردد.

در حال حاضر ارتباط صنعت و تولیدکنندگان با دانشگاه چگونه است؟

هسته اولیه شرکت صنایع میکروموج را اساتید و نخبگان دانشگاهی تشکیل داده‌اند که سابقه درخشانی در انجام فعالیت‌های حوزه مخابرات دارند. علاوه بر این، انجام تحقیقات علمی و پروژه‌های عملیاتی این شرکت به همت تیم نخبه دانشگاهی آن صورت گرفته است. هدف ما در شرایط نامناسب تحریم این است که با کمک نیروی جوان دانشگاهی اهداف توسعه‌ای را دنبال کنیم. در حال حاضر نیز موضوع بسیار مهم، استفاده از نیروی مستعد برای رشد و توسعه اقتصاد کشور است.

تا چه اندازه به سیاست‌های دولت جدید برای بهبود شرایط اقتصادی امیدوار هستید؟

به تصمیمات دولت جدید بسیار خوشبین هستیم و امیدوارم با ارائه راهکارهای تازه در این دولت، شرایط برای پیشبرد اهداف فعالان اقتصادی فراهم گردد. اگر دولت با مشورت فعالان اقتصادی بخش خصوصی سیاست‌های مناسبی اتخاذ کند، بازار کشور نیز توسعه بیشتری خواهد داشت و شاهد اتفاقات خوبی به خصوص در حوزه فاوا خواهیم بود و متعاقب آن، اقدام عملی شامل تخصیص منابع، تعیین پشتیبانی‌های لازم و رفع موانع مسیر راه برای حداکثر استفاده از قابلیت‌های بومی را هموار خواهد کرد. موانع اصلی تولید در کشور بیشتر به بخش مالیات، بیمه، نظام بانکی و بخشنامه‌های متعدد دولت باز می‌گردد که باید با رفع آن، جلوگیری از موازی کاری و هدر رفت سرمایه، شرایط را برای سرمایه‌گذاری و تقویت انگیزه بخش خصوصی فراهم کرد.

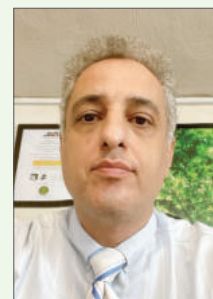
و سخن آخر...

از شما و اصحاب فعال در حوزه رسانه که شنونده مسائل و چالش‌های بخش خصوصی و بازگوکننده آن به دولت هستید، بسیار تشکر می‌کنم و امیدوارم عزمی جدی برای رسیدگی به چالش‌های این بخش در مسئولان و سیاست‌گذاران کشور وجود داشته باشد. بخش خصوصی به عنوان بازوی دولت، نقش کلیدی و اساسی در حل چالش‌ها دارد و به عنوان سرمایه ملی قلمداد می‌شود، از این رو ضرر و زیان این بخش، تفاوتی با ضرر و زیان دولت ندارد. همگی ما حافظ منافع ملی هستیم و باید به این موضوع توجه ویژه داشت. توسعه پایدار کشور باید مد نظر همه قرار گیرد و در این راستا، صنعت فناوری اطلاعات و ارتباطات بسیار تاثیر گذار و حائز اهمیت است. همچنین باید از ظرفیت‌های صنایع در بخش خصوصی به گونه‌ای بهره‌گیری که زمینه برای توسعه اقتصادی کشور و اشتغال‌زایی بیشتر فراهم شود. ■

در حال حاضر بسیاری از فعالیت‌های بخش خصوصی وابسته به تصمیمات و سیاست‌های کلان دولت است، از این رو با توجه به شعارهای حمایت از تولید داخلی و مانع‌زدایی، امیدواریم شرایط متفاوتی در کشور ایجاد شود که رشد و توسعه تولید را در پی داشته باشد.

مدیرعامل شرکت لوازم خانگی هنزا تاکید کرد خودکفایی در تولید با استفاده از تجهیزات نوین

عرفان فغانی



متاسفانه در عمل شاهد کوچک ترین حمایت و دلگرمی از سوی دولت ها برای گذر از مشکلات تولید کنندگان نبوده ایم، در حالی که حداکثر انتظار ما از دولت مردان، عدم دخالت در امور بخش تولید است

زیادی برای صادرات دارد، اما در حال حاضر با توجه به شرایط نامناسب مالی، امکان آن وجود ندارد و علاوه بر این، طرح های بزرگ این شرکت نیز به دلیل مسایل داخلی با تکلیف باقی مانده است. مدیرعامل شرکت هنزا حمایت دولت ها از تولید راطی این سال ها شعاری توصیف کرد و گفت: متاسفانه در عمل شاهد کوچک ترین حمایت و دلگرمی از سوی دولت ها برای گذر از مشکلات تولید کنندگان نبوده ایم، در حالی که حداکثر انتظار ما از دولت مردان، عدم دخالت در امور بخش تولید است.

انصاری در خصوص تاثیر تحریم ها نیز توضیح داد: خوشبختانه تحریم ها به دلیل کاهش واردات و ممنوعیت ورود برخی از کالاها، پیامدهای مثبتی برای تولیدات داخلی داشته، در حالی که پیش از این به دلیل واردات بی رویه برخی از کالاها توسط افراد خاص، زمینه رقابت برای کالاها داخلی از میان رفته بود.

وی همچنین به وضعیت نامناسب پهنای باند و تاثیر منفی آن بر طرح های شرکت هنزا اشاره کرد و گفت: متاسفانه عدم وجود سرمایه کافی موجب شده تا سود مورد انتظار نصب بنگاه های اقتصادی نشود و طرح های این شرکت نیز با تکلیف باقی بماند، در حالی که لازمه سرمایه گذاری و توسعه، داشتن نقدینگی کافی است.

مدیرعامل شرکت هنزا، افت جایگاه کشور در تولید لوازم خانگی را تاسف آور توصیف کرد و گفت: کیفیت برخی از محصولات داخلی به شدت پایین آمده، در حالی که کشوری مانند ترکیه با بهره مندی از ظرفیت هایی کمتر از کشور ما، جایگاه مناسبی در بازارهای خارجی به دست آورده است. با این حال امیدوارم زمینه برای دسترسی مردم به تجهیزات نوین به منظور خودکفایی در زمینه تولید محصولات با کیفیت فراهم گردد. ■

هر چند محصولات مطرح و با کیفیت زیادی در صنعت لوازم خانگی به بازار عرضه شده، اما به دلیل مشکلاتی از جمله نبود نقدینگی مناسب، کمبود سرمایه در بنگاه های اقتصادی و سیاست های ناکارآمد، زمینه برای صادرات آن وجود ندارد و بسیاری از تولید کنندگان آن طور که باید فعالیت مطلوبی در زمینه صادرات محصولات خود ندارند و همین موضوع باعث شده تا کالا های ایرانی، در سطح بین المللی جایگاه مناسبی نداشته باشند. محمدعلی انصاری، مدیرعامل شرکت لوازم خانگی هنزا با اشاره به اینکه سابقه حدود ۱۰ ساله در تولید لوازم خانگی دارد و به عنوان مشاور و مدیر فروش با شرکت های دانیس بیمکت همکاری داشته، به معرفی شرکت هنزا پرداخت و گفت: برند هنزا در سال ۱۳۹۶ با نام شرکت ایده ابتکار به ثبت رسید و هم اکنون نیز لوازم خانگی با کیفیت و مجهز به تکنولوژی های روز را تولید می کند.

وی با بیان اینکه فرآیند به روز رسانی و هوشمند سازی محصولات این شرکت مانند هود و اجاق گاز از سال ۱۳۹۹ شروع شده، افزود: با وجود این اقدامات، بازار کلی فروش شرکت هنزا به دلیل توقعات مردم از سیستم مدیریتی و سیاست های ناکارآمد دولت، کوچک شده که در چنین شرایطی با کمبود شدید نقدینگی مواجه هستیم.

مدیرعامل شرکت هنزا با اشاره به طرح های منحصر به فرد این شرکت، خاطر نشان کرد: دو مورد از طرح های مورد نظر، امسال به ثبت بین المللی رسید و در کنار آن، خدمات پس از فروش برای محصولات شرکت هنزا تعریف گردیده است.

انصاری محصولات این شرکت را به دلیل بهره گیری از امکانات و تجهیزات مدرن، بی نظیر دانست و تاکید کرد: خوشبختانه با توجه به برنامه های توسعه ای در شرکت هنزا، نمونه محصولات آن حتی در خاور میانه هم وجود ندارد.

این تولید کننده فعال در صنعت لوازم خانگی با بیان اینکه محصولات این شرکت در فروشگاه های عرضه کننده محصولات با کیفیت و لاکچری عرضه می شود، افزود: تولیدات شرکت هنزا قطعاً به دلیل کیفیت، قابلیت



گفت و گوی اختصاصی با مهندس محسن احمدی

در این بخش می خوانیم:

- احیای برجام و پیامدهای آن برای اقتصاد کشور
- دستیابی به پیشرفت و توسعه با همگرایی مدیران شهری
- اصلاح ساختار بودجه تاثیر جدی بر زندگی مردم دارد

عضو شورای اسلامی شهر شاهرود

دستیابی به پیشرفت و توسعه با همگرایی مدیران شهری

محمد جعفری

امروزه به واسطه وجود افراد دلسوز و فعال در شوراهای شهر و روستا، تحولات مهمی در جوامع شهری و روستایی اتفاق افتاده که باید با تامین امکانات و ایجاد شرایط مناسب آن را پررنگ‌تر کرد. در این میان، رشد امکانات ورزشی و فرهنگی، زیباسازی فضای شهری، تکمیل و اجرای پروژه‌های عمرانی در حوزه‌های مختلف و همچنین استفاده از ظرفیت‌های بالقوه در روستاها و شهرها موجب افزایش رضایت‌مندی مردم خواهد شد. برای آشنایی بیشتر با شیوه فعالیت چنین نهادهایی به سراغ مهندس محسن احمدی، عضو شورای اسلامی شهر شاهرود رفته و با وی به گفت‌وگو نشستیم. احمدی که فارغ‌التحصیل رشته مهندسی از دانشگاه صنعتی شریف است، به غیر از سوابق اجرایی در انجام پروژه‌های بزرگ عمرانی مانند احداث فرودگاه و کارخانه‌های سیمان، بیش از ۷ سال در شهرداری شهر گرگان به عنوان معاون فنی و عمرانی مشغول به فعالیت بوده و در این زمینه اقدامات اثربخشی در کنار مدیران باتجربه انجام داده است. ماحصل این مصاحبه در ادامه می‌آید.

گرفته و از بهترین آب‌وهوا و ویژگی اقلیمی متفاوت نسبت به دیگر شهرها برخوردار است. در حال حاضر نیز با وجود کوه‌های مجاور شهر، فضای سبز، باغات، مناظر طبیعی و زیستگاه‌های حفاظت‌شده و همچنین بناهای قدیمی با معماری خاص، اماکن متنوع مذهبی شامل مساجد، تکایا، منبرخانه‌ها و حسینیه‌ها و البته آئین و رسوم متنوع مردم، از موقعیت خاصی برخوردار می‌باشد و همواره مورد توجه گردشگران داخلی و خارجی قرار داشته است. از سوی دیگر، وجود فرودگاه و خط راه‌آهن در شهر شاهرود، امکانات خدمات‌رسانی را افزایش داده و پیش‌بینی می‌شود در آینده‌ای نزدیک به عنوان منطقه ویژه اقتصادی مطرح شود تا از این طریق، محصولات کشاورزی و تولیدی آن به دیگر شهرها و کشورها صادر گردد.

مهمترین مشکلات و چالش‌های شهر شاهرود چیست؟

معضلات موجود در این شهر را می‌توان در ابعاد مختلف اقتصادی، اداری، سیاسی و اجتماعی بررسی کرد. به عنوان مثال، شهر شاهرود از نظر اقتصادی به عنوان منطقه کشاورزی شناخته شده، در حالی که در بخش‌های صنعتی، ظرفیت‌های زیادی نسبت به دیگر شهرهای صنعت‌محور مانند سمنان وجود دارد. به همین دلیل سرعت رشد اشتغال در شهر شاهرود برخلاف دیگر شهرها کند بوده و نرخ بیکاری آن نیز در حال افزایش است. در حوزه شهرسازی و امور شهری باید نگاه متفاوتی به ظرفیت‌های موجود در صنعت ساختمان، اشتیاق به بلندمرتبه‌سازی و ایجاد مراکز محله‌های تجاری و خدماتی جدید داشت که با وجود سرمایه انباشته‌شده در بانک‌ها و قابلیت‌های موجود، نیاز به نگرش باز و ایجاد فضای تحرک در کمیسیون‌های تخصصی استان و شورای عالی معماری و شهرسازی کشور برای این شهر دارد. به اعتقاد بنده، وجود چندین اداره بزرگ در شهر شاهرود و همچنین ساختار اداری و سیاسی این شهر، جایگاه ویژه‌ای به آن بخشیده که باید مورد توجه مدیران و مسئولان استان قرار گیرد.



ابتدا بفرمایید، چگونه وارد شورای شهر شاهرود شدید؟

حدود ۲۵ سال از سابقه فعالیت بنده در امور مختلف اجرایی و عمرانی می‌گذرد و همین امر در ارائه خدمت همه‌جانبه و مورد انتظار مردم باصفای شاهرود نقش زیادی داشت، به طوری که پس از شرکت در انتخابات با کسب ۲۷ هزار رای و با فاصله حدود ۲۰ هزار رای با دومین برگزیده انتخابات، به شورای این شهر ورود پیدا کردم. با توجه به تجارب و دستاوردهای موجود، چنین به نظر می‌رسد که مردم، واکنش‌های بسیار مثبتی نسبت به فعالیت شورای شهر شاهرود داشته و عده کثیری پیگیر انتخاب بنده به عنوان شهردار این شهر می‌باشند.

در این شهر چه ظرفیت‌هایی برای توسعه وجود دارد؟

از گذشته‌های دور تاکنون، زائران و مسافران زیادی از شاهرود عبور کرده و با توجه به جاذبه‌های طبیعی، موقعیت جغرافیایی و شرایط آب‌وهوایی آن، مورد توجه هموطنان عزیز بوده است. این شهر به عنوان بزرگ‌ترین شهر استان سمنان، در امتداد رشته کوه البرز قرار

علاوه بر این با وجود کارخانه‌های فولاد، سیمان، ذوب آهن و همچنین سرمایه‌های رسوبی در بانک‌ها باید به مدیران و سیاست‌گذاران این شهر اختیارات بیشتری داده شود. متأسفانه ضوابط شهری، اجازه ساخت آپارتمان‌های بیش از ۶ طبقه را به این شهر نداده، در حالی که در شهر شاهرود در برخی از مناطق و معابر امکان ساخت آپارتمان‌هایی تا ۱۲ طبقه هم وجود دارد. با توجه به موارد اشاره شده، در بخش کشاورزی ایجاد صنایع تبدیلی، بهره‌گیری مناسب از ظرفیت‌های بالای کشاورزی و صنعت در این شهر و برای رسیدن به توسعه و پیشرفت و ایجاد اشتغال، تغییر نگاه مدیران شهری و استانی ضروری است. علاوه بر این، در رابطه با بحث آمایش سرزمینی، باید به همه امکانات این شهر از جمله معادن و صنایع تبدیلی هم توجه ویژه‌ای داشت.

چه امکانات و مشوق‌هایی برای سرمایه‌گذاری در شاهرود وجود دارد؟

وجود معادن و نیروگاه‌های متعدد برق، ذخایر طبیعی مانند جنگل‌ها و فضای سبز و ظرفیت‌های زیاد کشاورزی، بستر مناسبی را برای سرمایه‌گذاری در این شهر ایجاد کرده است. حتی می‌توان از امکانات موجود آن از جمله دایر بودن خط راه آهن و شرایط مناسب حمل و نقل؛ برای تولید خودرو، برق و صنایع پایین دست پتروشیمی استفاده کرد. با این حال وجود ضوابط سخت‌گیرانه و موانع اداری تا حدود زیادی پیش روی سرمایه‌گذاران است و به منظور جذب سرمایه‌گذاری و رونق فعالیت‌های اقتصادی در شهر شاهرود، برنامه‌ها و اقدامات زیادی از سوی شورای شهر برنامه‌ریزی شده است. برای سرمایه‌گذاری در حوزه شهری، اجرای پروژه ستاره شرق در فلکه مرکزی میدان جمهوری این شهر، مجموعه تجاری و فرهنگی به همراه یک سینما و مجموعه کوشک شامل فضای تجاری خدماتی رستوران و نیز هتل در باغ ایرانی پیش‌بینی و مقدمات آن فراهم شده است.

چرا این شهر تاکنون به جایگاه واقعی خود دست نیافته است؟

معضلات شهر شاهرود، هم ریشه درونی و هم بیرونی دارد. رقابت‌های دور از انتظار مدیران، مسئولان و افراد اثرگذار شهر، موجب هدر رفتن انرژی آن‌ها برای حرکت رو به جلو از طریق هم‌افزایی شده است، در حالی که این رقابت‌ها می‌توانست به صورت مثبت و با ماهیت هم‌گرایی افراد صورت پذیرد. البته اختلاف سلیقه در همه جا وجود دارد، اما زمانی که پای منافع عمومی در میان است، باید اختلاف را کنار گذاشت که در چنین شرایطی زمینه برای رشد شهر و استفاده بهینه از ظرفیت‌ها و منابع انسانی فراهم و افزایش خواهد یافت. متأسفانه برخی از افراد تحمل پیشرفت و ارتقاء جایگاه همکاران خود، افراد ثالث یا حتی مدیران موفق را ندارند و به همین دلیل این افراد در اجرای برنامه‌ها کارشکنی کرده و حتی در جهت تخریب جایگاه واقعی آنان برمی‌آیند، در حالی که همین افراد با داشتن رویکرد مناسب‌تر می‌توانستند از توانایی‌های کارمندان یا مدیران هم‌تراز خود برای تحقق اهداف کلی رشد و توسعه سازمان یا شهر خود بهره‌گیرند. با توجه به وجود چنین مسائلی در شهر شاهرود، با موانع زیادی برای اجرای برنامه‌های شورا مواجه هستیم که

امیدوارم با تغییر نگرش افراد، برقراری تعاملات مناسب و البته پشتکار شبانه‌روزی، شاهد اتفاقات خوبی باشیم.

مدیران یک شهر برای تحقق اهداف توسعه‌ای چه اقداماتی باید انجام دهند؟

همه ظرفیت‌های یک شهر باید مورد بررسی دقیق قرار گیرد و از هیچ چیز غافل نشد. برای مثال، از مسائل و چالش‌های تولید گرفته تا مطالبات شهروندان، چگونگی فعالیت نهادهای خدمات‌رسانی و همچنین امکانات موجود در شهر، باید تحت نظر مدیران شهر باشد و موضوعات ضروری نیز در اولویت کاری آنان قرار گیرد.

تا چه اندازه از الگوهای موفق خارجی برای پیشبرد اهداف توسعه‌ای بهره‌می‌گیرید؟

یکی از راهکارهای همیشگی برای رسیدن به موفقیت، استفاده از تجربه افراد دیگر است. البته همیشه نباید از دیگران الگوبرداری کرد، بلکه می‌توان با خلق ایده‌ها و نظرات نو، نتایج جدیدی به دست آورد و الگو ساخت. برای اثربخشی بهتر طرح‌ها و ایده‌ها، باید از تجربه کاری و الگوهای کلان شهرهای موفق و البته شهرهایی که در سایر کشورها موفق بوده‌اند، بهره‌برد. در صورتی که مدیران شهری نگاه بلندمدتی نسبت به برنامه‌ها و اهداف تعیین شده داشته باشند، فرآیند الگوسازی به خوبی پیش خواهد رفت.

وسن آخر...

برای همه کسانی که در عرصه خدمات‌رسانی به مردم در نهادهای بالادستی فعالیت دارند، آرزوی توفیق دارم و امیدوارم همه مدیران، صادقانه خدمت‌گذار مردم بوده و پاسخگوی انتظارات آنان باشند. شایان ذکر است، هر فرد با پذیرش یک جایگاه به ویژه در نهادهای عمومی و دولتی، در قبال مردم مسئول است و برای تحقق خواسته‌های آنان باید به‌طور مداوم پیگیر باشد، چرا که پیگیری و تلاش شبانه‌روزی است که بالاخره معجزه می‌کند. ■

وجود معادن و
نیروگاه‌های متعدد
برق، ذخایر طبیعی
مانند جنگل‌ها
و فضای سبز و
ظرفیت‌های زیاد
کشاورزی، بستر
مناسبی را برای
سرمایه‌گذاری در
این شهر ایجاد کرده
است



عضو کمیسیون برنامه و محاسبات مجلس شورای اسلامی

اصلاح ساختار بودجه تاثیر جدی بر زندگی مردم دارد

سید قاسم قاری



زنگنه با بیان اینکه طرح برخی احکام مربوط به اصلاح ساختار بودجه کل کشور در راستای شفافیت هر چه بیشتر بودجه، تدوین و تصویب شده است، گفت: دولت در این قانون مکلف شده تا پرداخت‌ها را به ذی‌نفعان نهایی انجام دهد که این امر موجب جلوگیری از بسیاری انحرافات در بودجه‌های هزینه‌ای، جاری و عمرانی می‌شود.

عضو کمیسیون برنامه و بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی ادامه داد: در طرح اصلاح ساختار بودجه احکامی در جهت شفافیت در زمینه معاملات دولت و نیز در حوزه شفافیت در رابطه مالی دولت و نفت و عدالت در بودجه‌ریزی لحاظ شده است.

این نماینده مردم در مجلس یازدهم، با تأکید بر اینکه قانون بودجه سالانه کشور، سند حکمرانی کشور است، تصریح کرد: بسیاری از مشکلات امروز کشور از جمله عدم توازن در پرداخت‌ها، کسری بودجه، ناترازی صندوق‌های بازنشستگی و بدهی دولت به بانک مرکزی ناشی از اشکالات موجود در نظام بودجه‌ریزی است.

وی ساختار معیوب بودجه‌ریزی را ام‌المصائب اقتصاد کشور دانست و افزود: اگر بتوانیم اصلاح ساختاری را در نظام بودجه‌ریزی کشور انجام دهیم، اثر آن در زندگی مردم بسیار محسوس خواهد بود، از این رو تاثیر قانون مذکور در هزینه‌های جاری، انضباط مالی، بهبود ارتباط مالی دولت و نفت و نیز توزیع هر چه بهتر منابع نفتی، پرداخت یارانه‌ها، هزینه‌های مردم و حقوق و دستمزدها کاملاً نمایان می‌شود.

زنگنه با تأکید بر اینکه اصلاح ساختار بودجه تاثیر مستقیمی بر زندگی مردم خواهد داشت، افزود: بی‌تردید تاثیر اسناد بالادستی از جمله قوانین پنج‌ساله توسعه و چشم‌انداز هاد بودجه سالانه نمایان می‌شود، بر همین اساس اگر بتوانیم بودجه سالانه کشور را اصلاح کنیم، مردم تاثیر آن را در زندگی خودشان خواهند دید.

عضو کمیسیون برنامه و بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی گفت: بنا به اظهارات کارشناسان بخشی از تورم سال گذشته و سه ماه ابتدایی ۱۴۰۰ مربوط به بالا بودن میزان کسری بودجه دولت بوده که با تولید پول پر قدرت جبران می‌کند که این امر تورم را در یک چرخه معیوب افزایش می‌دهد. لذا اگر دولت در سال آینده در تدوین لایحه بودجه این قانون را مورد توجه قرار دهد، گام بزرگی در مسیر اصلاح ساختار بودجه برداشته می‌شود. ■

لایحه بودجه سال ۱۴۰۰ که در ۱۲ آذرماه ۱۳۹۹ تقدیم مجلس شد، نه تنها اصلاح ساختاری قابل توجه‌ای نداشت، بلکه در اغلب شاخص‌های کلان از جمله کسری تراز عملیاتی، نسبت درآمدهای مالیاتی به کل منابع، میزان وابستگی به نفت، سهم مخارج سرمایه‌ای و... نسبت به بودجه سال‌های گذشته تنزل کرد. در این لایحه هیچ درآمد پایدار جدیدی تعریف نشده، در زمینه مدیریت و کنترل هزینه‌ها اقدامی صورت نگرفته و همچنین رشد هزینه‌های جاری دولت در این سال حکایت از اتخاذ سیاست‌های هزینه‌زا به جای اتخاذ رویکرد مدیریت هزینه دارد.

محسن زنگنه، عضو کمیسیون برنامه و بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی با اشاره به تأیید طرح برخی از احکام مربوط به اصلاح ساختار بودجه کل کشور در شورای نگهبان گفت: طرح اصلاح ساختار بودجه، اولین گام مجلس یازدهم در جهت اصلاح ساختار بودجه بوده و در واقع اولین قانونی است که با این عنوان به تصویب می‌رسد. در همین راستا قصد داریم، سایر موارد مربوط به اصلاح ساختاری بودجه را نیز به این قانون اضافه کنیم تا با توجه به تأکیدات مقام معظم رهبری، گام اساسی در این مسیر برداشته شود.

نماینده مردم تربت حیدریه، مه ولات و زاوه در مجلس افزود: در ابتدا تلاش کردیم این قانون به بودجه سال ۱۴۰۰ برسد که متأسفانه محقق نشد، البته برخی از احکام آن در این بودجه ذکر شده است.

بسیاری از مشکلات امروز کشور از جمله عدم توازن در پرداخت‌ها، کسری بودجه، ناترازی صندوق‌های بازنشستگی و بدهی دولت به بانک مرکزی ناشی از اشکالات موجود در نظام بودجه‌ریزی است

احیای برجام و پیامدهای آن برای اقتصاد کشور

مرتضی فغانی
عضو اتاق بازرگانی تهران



همان طور که پیش بینی شده بود، باروی کار آمدن دولت جدید، مذاکرات احیای توافق برجام نیز به طور موقت به تعلیق درآمد که به نظر می رسد تا زمان تعیین تیم جدید سیاست خارجی ایران، این گفت و گوها همچنان متوقف باشد. متأسفانه تحریم های ناشی از خروج یک جانبه آمریکا، بر اقتصاد ایران تاثیر گذار بود و عرضه ارز در اقتصاد کشور مان را حداقل ۵۰ میلیارد دلار کاهش داد. این تحریم ها در واقع جنگ اقتصادی بزرگ علیه ایران بود و تبعات آن نیز در اقتصاد کشور مان نمایان گردید. این موضوع به طور مستقیم به کاهش صادرات نفت کشور ارتباط دارد. پیش از خروج یک جانبه آمریکا از برجام و وضع تحریم های گسترده، ایران حداقل روزی ۲/۵ میلیون بشکه نفت صادر می کرد، اما برخی برآوردها حاکی از آن است که این میزان در سال گذشته تا مرز ۳۵۰ هزار بشکه نیز افت کرده است. اگر چه به دلیل محرمانه بودن، آمار دقیقی در این زمینه منتشر نشده و برخی از منابع، صادرات نفت ایران را تا میزان یک میلیون بشکه برآورد کرده اند. حتی اگر این رقم هم صحیح باشد، نمی توان کاهش چشم گیر بیش از صد درصدی در صادرات و دشواری های بی حد و حساب در بازگشت ارز حاصل از این صادرات غیر رسمی به کشور را نادیده گرفت. پیش بینی می شود که در صورت احیای برجام و لغو تحریم های آمریکا، شاهد تغییر عمده در سه بخش مهم اقتصاد ایران باشیم که نخستین تاثیر آن بر روی درآمدهای ارزی کشور می باشد. طبق برآوردهای انجام شده، لغو تحریم ها ورود حدود ۱۰۰ میلیارد دلار ارز در سال ۱۴۰۰ به اقتصاد کشور را به همراه دارد که از این میزان، ۷۰ میلیارد دلار پول های بلو که شده ایران و ۳۰ میلیارد دلار نیز ارز متعلق به صادرات نفت کشور خواهد بود. در غیر این صورت، درآمدهای ارزی کشور تنها محدود به ۴۰ تا ۵۰ میلیارد دلار ناشی از صادرات کالاهای غیر نفتی خواهد شد که در حال حاضر نیز وجود دارد. برآورد می شود که میزان تقاضای ارز در اقتصاد کشور، حدود ۴۰ میلیارد دلار باشد که نسبت به متوسط تقاضای ارز در اقتصاد ایران در سطح پایینی قرار دارد. دومین بخش مهم که از لغو تحریم ها اثر مثبت می گیرد، ذخایر ارزی کشور است. طبق بررسی ها، در صورت لغو تحریم ها، ذخایر ارزی ایران طی دو سال آینده به ۱۴۰ میلیارد دلار می رسد. سومین بخش نیز رشد اقتصادی کشور خواهد بود که در صورت احیای برجام در سال جاری به حدود ۳/۵ درصد و در دو سال آینده به ۴ درصد خواهد رسید. از طرفی برخی از منابع، رشد ایران را در صورت توافق جامع تری که منجر به کاهش تحریم هایی فراتر از تحریم های هسته ای شود تا ۶ درصد نیز برآورد کرده اند، با این حال با توجه به روند فعلی مذاکرات و مواضع طرف آمریکایی در تحمیل مسایلی فراتر از تعهدات هسته ای ایران،

امکان توافقی فراتر از برجام دور از انتظار است و حتی در زمینه احیای برجام نیز شک و تردیدهای فراوانی وجود دارد، به شکلی که بسیاری از کارشناسان احتمال تحقق این امر را کمتر از ۵۰ درصد می دانند. با این حال حتی در صورت احیای برجام، افزایش درآمدها و ذخیره ارزی کشور، در رفع مشکلات مرتبط به بیکاری، تورم و افزایش فاصله طبقاتی تغییر چندانی در کوتاه مدت حاصل نمی شود. متأسفانه بخش عمده ای از مردم به دلیل مشکلات ناشی از تحریم ها فقیرتر شده اند که این امر تبعات اقتصادی، سیاسی و اجتماعی بسیاری را به وجود آورده و چالش های فراوانی را ایجاد کرده است. از طرفی، نمی توان انتظار داشت که برخی از صنایع و مشاغل که به دلیل تحریم ها ورشکست شده و از رده خارج شده اند، بعد از برداشتن تحریم ها به سرعت به جایگاه عادی خود بازگردند. با توجه به این مطالب باید گفت که وضعیت درآمدها، ذخیره ارزی و شاخصه های اقتصادی کشور به دلیل تحریم و کرونا در شرایط نامناسبی قرار دارند و در صورت بازگشت به وضعیت عادی نیز بهبود شاخص ها، نیازمند کار فراوان است، از این رو دولت جدید باید در تعیین تیم اقتصادی و سیاسی به این مهم توجه ویژه ای داشته باشد، چرا که اقتصاد کشور دیگر توانایی تحمل بحران جدیدی را ندارد و در صورت بروز مشکلات جدید باید منتظر پیامدهای فرا اقتصادی گسترده ای بود که به سختی قابل مهار می باشند. به عبارتی دیگر، اقتصاد کشور دیگر جایی برای خطا یا راه های آزمایشی ندارد، بلکه باید به شکلی هدفمند و با مدیریت دقیق از بحران کنونی گذر نمود. ■

فرصت‌ها و تهدیدهای پیش روی اقتصاد کشور

دکتر مهدی کریمی تفرشی

رییس خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان تهران



تقویت و توسعه

فرصت‌های

سرمایه‌گذاری خارجی

در شرایط فعلی کشور،

از ضرورت‌های مهم

برون‌رفت از بحران

اقتصادی و از مولفه‌های

تأثیرگذار دستیابی به

اهداف توسعه پایدار

است

۵۰

مهاجرت دنیای سرمایه‌گذاری
مرداد ۱۴۰۰ • شماره ۵۶

پایه صادرات نفت و گاز است و یکی از معدود اقتصادهای بزرگی است که در جریان بحران مالی ۲۰۰۹-۲۰۰۷ میلادی مستقیماً دچار آسیب نشد. برای مقابله با منفی شدن رشد اقتصادی در کشور و در راستای اجرای سیاست‌های اقتصاد مقاومتی، باید شرایط زیرساخت‌های لازم برای حضور موفق در بازارهای جهانی و رونق صادرات، اقتصاد غیر نفتی و خروج از اقتصاد واردات محور فراهم گردد.

روند نزولی تشکیل سرمایه ثابت در اقتصاد ایران یکی از مهمترین تهدیدهای پیش روی اقتصاد کشور به شمار می‌رود. کاهش شدید مقدار سرمایه‌گذاری در اقتصاد، بر روند موجودی سرمایه خالص به عنوان موتور محرکه اصلی رشد اقتصادی اثر گذاشته و در نهایت منجر به افزایش نرخ بیکاری و کاهش درآمد سرانه خواهد شد. با توجه به موارد اشاره شده، تنوع ابزارهای تأمین منابع مالی باید برای جذب سرمایه در دستور کار قرار گیرد و علاوه بر آن، باید در صدور رفع موانع سرمایه‌گذاری خارجی و انحصارات موجود برآییم. در این میان، نباید نقش کلیدی بخش خصوصی در رشد سرمایه خالص را نادیده گرفت. نرخ مشارکت و رشد اقتصادی از مهمترین عوامل اثرگذار در نرخ رشد بیکاری است. ایران هنوز اقتصادی مبتنی بر عوامل تولید دارد و نیروی کار به صورت کاملاً تخصصی مورد استفاده قرار نمی‌گیرد. از طرفی، عدم شایسته‌سالاری در استخدام‌ها به خوبی مشهود است و منابع مصرفی، بیشتر منابع طبیعی هستند.

در گزارش سال ۲۰۱۷ میلادی موسسه جهانی "کارآفرینی و توسعه" شاخص جهانی کارآفرینی، رتبه ایران در میان کشورهای جهان، ۸۵ و در میان کشورهای منطقه در رتبه ۱۶ قرار گرفته که این موضوع جای تامل بسیار دارد.

بر اساس گزارش‌های مرکز آمار ایران، بخش عمده اشتغال صنعتی کشور طی سال ۱۳۹۰ در بنگاه‌هایی با کمتر از ۴۰ نفر نیروی کار اتفاق افتاده که این بنگاه‌ها در زنجیره تأمین بنگاه‌های بزرگ نقش به سزایی دارند؛ بنابراین حمایت و توجه به مساله تأمین منابع مالی آن‌ها و همچنین رفع مشکلات و کمبودهای موجود، از اولویتهای کمک به رشد اقتصادی و صنعتی کشور است.

در کنار تمامی این عوامل، موضوع حائز اهمیت، ثبات اقتصاد کلان در کشور است که هم در افزایش بهره‌وری و هم در رشد سرمایه‌گذاری و سرمایه خالص نقش اساسی ایفا می‌کند. عدم ثبات اقتصادی در کشور و نوسانات بازار، ایجاد شرایط امن و مطمئن برای سرمایه‌گذاری را مختل کرده و احساس امنیت و اعتماد کافی را در سرمایه‌گذاران به مخاطره می‌اندازد که در این خصوص باید تهمیدات ویژه‌ای از سوی مسئولان اتخاذ شود. ■

کشور ما پتانسیل‌های بسیار بالایی دارد که اگر به درستی مورد بهره‌برداری قرار گیرد و از تمامی توان، دانش فنی و گنجینه‌های عظیم ملی در مسیر خودکفایی استفاده شود، با اقتدار می‌توان در مقابل تمامی فشارهای آمریکا ایستادگی کرد و در راستای تحول اقتصاد کشور گام‌های بزرگی برداشت که البته این مهم، نیازمند یک عزم ملی و جهادی در همه ارکان جامعه است.

حمایت از تولیدات داخلی موجب رونق بازار، رقابت سازنده، فعال شدن هر چه بیشتر چرخ صنعت، خودکفایی هر چه بیشتر کشور، ایجاد انگیزش سازنده در تولیدکنندگان و صنعتگران در ارائه کالا و خدمات بهتر، بهبود وضعیت اشتغال و کارآفرینی برای جمعیت عظیمی از جوانان و نیروهای تحصیل کرده کشورمان و در نهایت، حمایت از کارگر ایرانی و بهبود وضعیت اقتصادی و معیشتی مردم خواهد شد. ایران به لحاظ جغرافیایی، ترانزیتی و موقعیت استراتژیک منطقه‌ای از شرایط فوق‌العاده‌ای برخوردار است و در رتبه‌بندی جهانی از نظر تنوع ماده معدنی جزو ۱۵ کشور برتر دنیا محسوب می‌شود و وجود ذخایر گاز و دسترسی به آب‌های آزاد منطقه جغرافیایی، فرصت ویژه‌ای برای توسعه فرصت‌های کسب و کار و سرمایه‌گذاری فراهم می‌کند. در این میان، تقویت و توسعه فرصت‌های سرمایه‌گذاری خارجی در شرایط فعلی کشور، از ضرورت‌های مهم برون‌رفت از بحران اقتصادی و از مولفه‌های تأثیرگذار دستیابی به اهداف توسعه پایدار است.

بر اساس مطالعات و گزارش‌های ارائه شده توسط موسسه اقتصادی مکنزی از شرایط اقتصادی ایران بعد از برجام، کشورمان تا سال ۲۰۳۵ میلادی قابلیت جذب ۳/۵ تریلیون دلار سرمایه خارجی را دارد که به واسطه تحقق این امر، یک تریلیون دلار به تولید ناخالص داخلی خود تا سال ۲۰۳۵ خواهد افزود و علاوه بر این، بستر فراهم‌سازی ۹ میلیون شغل را ایجاد خواهد کرد که تحقق آن، مستلزم بسترسازی برای عوامل مهمی همچون ورود سرمایه‌های خارجی است.

فرصت‌های زیادی برای سرمایه‌گذاری و بازسازی توان تولید در بخش‌های مختلف اقتصادی وجود دارد که از مهمترین آن می‌توان به سرمایه‌گذاری در بخش معادن و صنایع معدنی، انرژی‌های تجدیدپذیر، محیط‌زیست، پتروشیمی، رونق صنایع کوچک و زودبازده، شرکت‌های دانش‌بنیان، گردشگری و حمل و نقل اشاره کرد.

علاوه بر فرصت‌هایی که به آن اشاره شد، اقتصاد کشور طی سال‌های اخیر با فراز و نشیب‌های فراوانی مواجه بوده که تأثیرات نامناسبی بر فضای تولید و صنعت کشور به جای گذاشته است. اقتصاد ایران یک اقتصاد ترکیبی و در حال گذار است که بخش عمده‌ای از صادرات آن بر



در این بخش می‌خوانیم:

- معرفی بهترین خودروهای سال ۲۰۲۱
- پرفروش‌ترین گوشی‌های موبایل در سال ۲۰۲۱
- پرسودترین محصولات اینترنتی در پاندمی کرونا

معرفی بهترین خودروهای سال ۲۰۲۱

عارف فغانی

قیمت و جایگاه خودروهای مختلف با توجه به کارکرد و تجهیزات به کار رفته در آن متفاوت است. تعدادی از خودروها با استفاده از تکنولوژی‌های جدید، خدمات متنوع و جذابی را به مشتریان ارائه می‌دهند و برخی نیز با برخورداری از امکانات متعدد سعی در راحتی مسافران و رانندگان دارند. با این حال با توجه به نیاز و خواسته مشتریان پارامترهای مشخصی برای ارزیابی و سنجش کیفیت خودرو وجود دارد. در ادامه به معرفی برخی از خودروهای مطرح و پرفرمدار دنیا در سال ۲۰۲۱ میلادی می‌پردازیم.

تویوتا کرولا



عنوان بهترین ماشین سال ۲۰۲۱ میلادی به این مدل و نام قدیمی تویوتا اختصاص یافته است. خودروی ژاپنی

تویوتا کرولا برای اولین بار در سال ۱۹۶۶ میلادی معرفی شد و نسخه جدید آن چهره کاملاً به‌روز و زیبایی دارد. این خودرو توسط برند تویوتا در ۹ تیپ مختلف ارائه می‌شود که یک نوع آن هیبریدی است. تفاوت این ۹ تیپ در گنجایش موتور، نوع سوخت، کلاس بدنه، تجهیزات اضافه و رخ ماشین است و هر کدام قیمت متفاوتی دارد. غیر از امکانات رفاهی و ایمنی قابل پیش‌بینی، رنگ‌بندی و نورپردازی خاص این خودرو به ایمنی و در عین حال جذابیت بیشتر آن کمک کرده و با بهره‌مندی از انواع تکنولوژی‌های جدید شرایط لازم را برای جلوگیری از تصادفات فراهم کرده است.

مزدا CX-30



این خودروی ژاپنی نیز در لیست بهترین خودروهای سال ۲۰۲۱ میلادی قرار گرفته و به راحتی از حالت آنرود به آفرود تغییر یافته و طراحی

بدنه هوشمندانه‌ای دارد، به طوری که این طراحی باعث شده بدون نیاز به داشتن تجمعات اضافی، نور اطراف و محیط، به شکل زیبایی بر روی بدنه منعکس شده و به جز تقویت زیبایی، ایمنی ماشین را افزایش دهد. مزدا CX-30 در تیپ‌های متنوعی ساخته شده که همگی یک موتور ۲۵۰۰ سی‌سی پر قدرت دارند و بسته به سلیقه خریدار در تجهیزات و رنگ و طراحی، می‌توان این خودرو را خریداری کرد.

سوبارو فارستر



با قرار گرفتن یک اسم ژاپنی دیگر در لیست بهترین ماشین‌های ۲۰۲۱ میلادی می‌توان حدس زد که خودرو سازان این کشور گوی

رقابت را در کیفیت و طراحی از سایر غول‌های بزرگ خودروسازی جهان ربوده‌اند. سوبارو فارستر نامی آشنا و تقریباً قدیمی برای علاقه‌مندان به خودرو است. این خودرو که اولین بار در سال ۱۹۹۷ میلادی رونمایی شد، هم‌اکنون در نسخه جدید نسل پنجم قرار دارد و علاوه بر گیربکس اتومات و بهبود یافته، شرایط مناسبی برای رانندگی ایجاد کرده است. خودروی سوبارو فارستر به تنظیمات هوشمند آینه و تکنولوژی اختصاصی سوبارو به نام «سیستم کمکی دید راننده» مجهز است.

کیا تلوراید



وقتی طرح‌های اولیه این خودرو در سال ۲۰۱۶ میلادی به نمایش گذاشته شد، همه می‌دانستند که احتمالاً با خودرویی با کیفیت روبه‌رو

هستند. هر چند نسخه نهایی خودروی کیا تلوراید در مقایسه با نسخه اولیه کوچک‌تر است، اما فرآیند تولید آن حدود ۳ سال طول کشیده و سرانجام در سال ۲۰۱۹ میلادی با هدف فروش در بازار آمریکا رونمایی شده است. این خودرو، جزو پرفروش‌ترین خودروهای «اس یووی» در جهان است و طی معتبرترین نظرسنجی‌ها در سال ۲۰۲۰ میلادی، به عنوان بهترین ماشین سال شناخته شده است.

۵۲

مرداد ۱۴۰۰ • شماره ۵۶ ماهنامه دنیای سرمایه‌گذاری

لکسوس RX



گزینه بعدی در لیست بهترین خودروهای جهان در سال ۲۰۲۱ میلادی نیز یک خودروی ژاپنی از کمپانی تویوتا است. اگرچه آخرین

خودروهای مدل RX در سال ۲۰۱۸ میلادی متوقف شده و دیگر به روز نمی‌شود، اما لکسوس همچنان به تولید و فروش این مدل محبوب در دنیا ادامه می‌دهد. خودروی لکسوس RX ابتدا در سال ۱۹۹۸ میلادی معرفی شد و پس از آن با انجام تغییرات بیرونی، داخلی و همچنین بهبود عملکرد، بازار پر رونق خود را حفظ کرد.

تسلا مدل 3



هر چند که کمپانی‌های بزرگ دیگر اروپایی و آسیایی مانند تویوتا، نیسان و فولکس‌واگن قدم‌های بسیار بزرگی در ساخت خودروهای تمام‌برقی

برداشته و سهم بزرگی از فروش این محصولات در جهان را به خود اختصاص داده‌اند، اما رتبه برتر خودروی سال در بخش ماشین‌های الکتریکی همچنان در اختیار کمپانی تسلا است. خودروی تسلا مدل 3، بعد از ارتقا و بهبود ساخته‌های قبلی در دسامبر سال ۲۰۲۰ میلادی به عنوان پرفروش‌ترین خودروی برقی تاریخ با بیش از ۸۰۰ هزار دستگاه شناخته شد.

بی‌ام‌و سری ۲



این محصول، اولین خودروی غیربرقی در فهرست بهترین خودروهای سال ۲۰۲۱ است و در دسته خودروهای لوکس کوچک قرار می‌گیرد که در نوع

خود جزو بهترین‌ها است. خودروی بی‌ام‌و سری ۲ عملکرد فوق‌العاده‌ای دارد و در سه نوع کوپه، سدان و کروک عرضه می‌شود. از مزایای این خودرو می‌توان به رانندگی نرم و فوق‌العاده، برخورداری از امکانات آپشن‌های رفاهی و امنیت بالا اشاره کرد.

فورد موستانگ شلبي GT500



این خودروی عضلانی و پر قدرت نیز در لیست بهترین‌ها قرار گرفته و با موتور سوپرشارژ V8 پر قدرت، قدرتمندترین خودروی ساخته‌شده توسط

برند فورد است و موتور بزرگی دارد. قدرت و زیبایی این خودرو برای

بینندگان در مسیرهای مسابقه کاملاً مشهود است. هر چند خودروی فورد موستانگ شلبي GT500 قیمت و مصرف سوخت بالایی دارد، اما برای مشتریان، خودرویی بی‌نظیر و فوق‌العاده است.

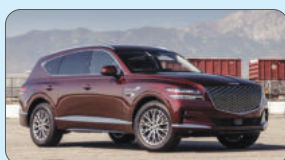
تویوتا راوفور



نسخه LE این خودرو، کاملاً به صرفه است، در حالی که تیپ TRD Off-Limited و Road این خودرو با امکانات و آپشن‌های رفاهی متنوع،

بسیاری از مشتریان را جذب کرده است. تمام نسخه‌های تویوتا راوفور از یک موتور ۲/۵ لیتر ۴ سیلندر بهره‌مند است و تحت تاثیر شاسی بلند Runner4 و پیکاپ تا کوما طراحی شده است. این خودرو در ایران هم طرفداران بسیاری دارد و امید است به زودی شاهد ورود نسخه‌های جدید آن باشیم.

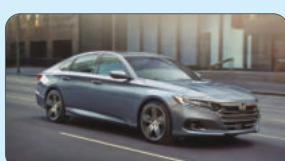
جنسیس GV80



این خودرو به عنوان برندی لوکس در سال ۲۰۲۱ میلادی با مدل GV80 خودروی جنسیس روانه بازار شد و به عنوان اولین شاسی برند

جنسیس؛ با خودروهای مطرح اروپایی و آمریکایی مانند بی‌ام‌و X5 و مرسدس بنز رقابت می‌کند. تست‌های صورت گرفته بر این خودرو نشان می‌دهد که موتورهای آن به خوبی از پس موانع و جاده‌های دشوار برمی‌آیند و به همین دلیل در سراسر دنیا مورد استقبال خریداران و مشتریان قرار گرفته است.

هوندا آکورد



این خودرو، در شمار بهترین و پرفروش‌ترین ماشین‌های سال ۲۰۲۱ میلادی قرار گرفته و با کیفیت بالا و قیمت مناسب عرضه می‌شود.

خودروی هوندا آکورد به دلیل سواری نرم، دینامیک عالی، طراحی کابین کاربردی و البته ارزش خرید، در بالاترین جایگاه قرار گرفته و در دو مدل بنزینی و هیبریدی به فروش می‌رسد. ردیف عقب این خودرو برای دو فرد بزرگسال کافی است و در مسافت‌های طولانی آن‌ها را اذیت نمی‌کند. هوندا آکورد در ایران هم طرفداران بسیاری دارد و آخرین مدل آن در سال ۲۰۱۶ میلادی وارد شده است. ■

مزدا CX-30 در تیپ‌های متنوعی ساخته شده که همگی یک موتور ۲۵۰۰ سی‌سی پر قدرت دارند و بسته به سلیقه خریدار در تجهیزات و رنگ و طراحی می‌توان این خودرو را خریداری کرد



پرفروش‌ترین

گوشی‌های موبایل در سال ۲۰۲۱

مهدیه شهسواری

هرچند همه ساله مدل‌های متنوعی از گوشی‌های موبایل به بازار عرضه می‌شود که از امکانات متعددی نیز برخوردار است، اما در این میان مشتریان با مقایسه شاخص‌هایی مانند امکانات سخت‌افزاری، وضوح صفحه نمایش، قیمت و همچنین کارکردهای ارتباطی گوشی، برخی از مدل‌ها را ترجیح می‌دهند. در این مطلب سعی داریم شما مخاطبان گرامی را با چند برند مطرح گوشی دنیا و بازار فروش آن‌ها در سال ۲۰۲۱ آشنا کنیم.

سامسونگ

حدود ۷۶/۵ میلیون گوشی با برند شرکت سامسونگ در بازار موبایل جهانی فروخته شده که ۲۲ درصد از فروش موبایل در دنیا را در برمی‌گیرد. گوشی سامسونگ در سال‌های گذشته جزو بهترین‌ها بوده و با داشتن مزایای متعدد مانند کیفیت و طراحی مطلوب، کاربران بسیاری را جذب کرده است. در حال حاضر مدل گلکسی S21 این گوشی یکی از پرفروش‌ترین گوشی‌های سال ۲۰۲۱ میلادی به شمار می‌رود و ۲۲۹ گرم وزن دارد. از مهمترین مزایای این گوشی می‌توان به جنس شیشه‌ای و پلاستیکی، برخورداری از نمایشگر فوق‌العاده با اندازه ۶/۵ اینچ، بهره‌مندی از پردازنده ۸ هسته‌ای از نوع (nm8) و همچنین پردازنده گرافیکی اشاره کرد.

شیائومی

این گوشی یکی دیگر از پرفروش‌ترین گوشی‌های سال ۲۰۲۱ میلادی است که گوشی‌های با نام می ۱۱ پرو و می ۱۱ اولترا را به بازار معرفی کرده است. گوشی شیائومی از بهترین سخت‌افزارها برای این دو مدل استفاده کرده و از امکانات آن می‌توان به تراشه اسنپدراگون ۸۸۸، نمایشگری ۱۲۰ هرتز و شارژ ۶۷ وات اشاره کرد. باتری‌های ساخته‌شده در این دو مدل در مدت‌زمان ۴۰ دقیقه شارژ شده و کاربران بسیاری را جذب کرده است.

هرچند همه ساله مدل‌های متنوعی از گوشی‌های موبایل به بازار عرضه می‌شود که از امکانات متعددی نیز برخوردار است، اما در این میان مشتریان با مقایسه شاخص‌هایی مانند امکانات سخت‌افزاری، برخی از مدل‌ها را ترجیح می‌دهند.

سونی ایکسپریا ۱

این گوشی با مارک III یکی دیگر از پرفروش‌ترین گوشی‌های سال ۲۰۲۱ میلادی است و از امکانات آن می‌توان به نمایشگر oled، وضوح صفحه نمایش، تراشه اسنپدراگون ۸۸۸، بلندگو استریو با کیفیت صدای بی‌نظیر و همچنین چک هدفون ۳/۵ میلی‌متری اشاره کرد. جالب است بدانید، یکی از امکانات بی‌نظیر گوشی «سونی ایکسپریا ۱» دوربین تله فوتوی است که از لنزی با فاصله کانونی متفاوت استفاده می‌کند و می‌تواند زوم ۵ برابری ایتیکال را ارائه دهد.

وان پلاس ۹

این برند نیز یکی از پرفروش‌ترین گوشی‌های سال ۲۰۲۱ میلادی است که گوشی‌های «وان پلاس ۹» و «وان پلاس ۹ پرو» را با طراحی زیبا و با کیفیت عرضه می‌کند. این گوشی از نظر مشخصات شبیه به می ۱۱ شیائومی و سامسونگ S21 است. علاوه بر این، شرکت وان پلاس با شرکت هسل پلاک همکاری کرده تا گوشی وان پلاس ۹ پرو را با نمایشگری با کیفیت، بدنه فلزی، دوربین مخصوص برای زوم ایتیکال و همچنین سرعت شارژ ۵۰ وات عرضه کند.

گوشی بازی لنوو لیجن دوئل ۲

هرچند از گوشی‌های بازی به دلیل قیمت بالا و ظاهر متفاوت استقبال نشده، اما مدل لنوو با قیمت پایین خود، یک بازی دستی با امکانات بسیار کاربردی را برای مشتریان فراهم کرده که آن را در لیست پرفروش‌ترین‌ها قرار می‌دهد. تراشه طراحی شده در این مدل در قسمت میانی گوشی قرار دارد و دو باتری و همچنین دو درگاه USB دارد که می‌تواند در ۳۰ دقیقه گوشی را کاملاً شارژ کند. از مزایای این مدل می‌توان به تراشه اسنپدراگون ۸۸۸، نمایشگر ۱۴۴ هرتز و بلندگوی با کیفیت اشاره کرد.

ایسوس ROG فون ۵ آلتمیک

این گوشی در سه مدل معمولی، پرو و آلتمیک در بازار عرضه می‌شود. مدل آلتمیک نسبت به مدل‌های دیگر از امکانات و طراحی منحصر به فردی برخوردار است و از مزایایی مانند حافظه داخلی ۵۱۲ گیگابایت، تراشه اسنپدراگون ۸۸۸ تعبیه شده در وسط گوشی و همچنین دو عدد باتری ۳ هزار میلی‌آمپری برخوردار است. ■



پرسودترین محصولات اینترنتی در پاندمی کرونا

رضا فغانی

شیوع کرونا و محدودیت افراد برای رفت و آمد، بسیاری از کسب و کارها را به فعالیت در فضای مجازی واداشته و بازار پررونقی را هم برای برخی از آنان ایجاد کرده است. با توجه به استقبال بیشتر مردم از محصولات اینترنتی در این مطلب به معرفی پرسودترین این محصولات در سال ۲۰۲۱ می پردازیم.

کتابهای الکترونیک

با افزایش قیمت کتابهای چاپی و افزایش استفاده از مدیومهای دیجیتال مانند گوشی هوشمند، تبلت و لپ تاپ، تمایل به خرید کتاب از فروشگاههای اینترنتی افزایش یافته و حتی دفترچه راهنماهای سایر محصولات نیز در این آمار قرار دارد. افراد می توانند با تولید کتابهای الکترونیکی و قرار دادن آن در سایت، درآمدهای بالایی را کسب کنند. امروزه به دلیل مشغله فراوان، بسیاری از افراد به کتابهای صوتی روی آورده و در گوگل هم بسیار سرچ می شود. در این میان، کتابهای چاپی نیز با همین شیوه به فروش قابل توجهی رسیده است.

دوره های آموزشی

بازار صنعت آموزش آنلاین و فروش دوره های آموزشی طی سال های اخیر تاکنون بسیار داغ بوده است. افراد زیادی پس از فروش این دوره ها با تکیه بر تجربیات و تخصص خود، درآمد خوبی ایجاد کرده اند، چراکه آموزش همیشه جزو بخش های پر درآمد به شمار می رود و افراد زیادی متقاضی آن هستند.

شرکت های کامپیوتری مانند Microsoft، Dell و IBM هر ساله سود هنگفتی از فروش سخت افزارها و نرم افزارهای خود به دست می آورند که با افزایش استفاده از کامپیوترهای شخصی و وسایل الکترونیکی طبیعی به نظر می رسد. این محصولات به دلیل تنوع، یکی از بهترین محصولات موجود برای فروش در اینترنت می باشند و با ارائه آن ها در فروشگاه آنلاین می توان درآمد قابل توجهی کسب کرد، به طوری که شرکت های Dell و Gateway در سال ۲۰۰۴ میلادی با فروش نرم افزارها و سخت افزارها ۲۰ میلیارد دلار درآمد کسب کرده اند.

کالاهای ورزشی

با گوشه گیری بیشتر افراد و کاهش فعالیت بدنی آنان طی افزایش استفاده از خدمات اینترنت و تکنولوژی، انسان ها فرصت کمتری برای پرداختن به ورزش و فعالیت های بدنی دارند، از این رو بیماری های ناشی از کم تحرکی مانند مشکلات مربوط به استخوان، فشار خون و... افزایش پیدا می کند که معمولاً برای برون رفت از چنین مشکلاتی، استقبال مردم از کالاهای ورزشی بیشتر می شود، به طوری که لباس ها، وسایل و دستگاه های ورزشی در کنار مکمل های غذایی، ورزش را به یکی از کالاهای با سود بالای فروشگاه های آنلاین تبدیل کرده اند.

پوشاک

تنوع زیاد پوشاک، درآمد مناسبی را نصیب فروشندگان می کند و علاوه بر این، عدم محدودیت سنی خرید این کالا دایره مشتریان آن

را گسترده تر کرده است. افراد زیادی به صورت مجازی پوشاک مورد نیاز خود را بدون اتلاف زمان زیاد خریداری کرده و در مدت کوتاهی نیز به آن دسترسی پیدا می کنند و همین موضوع سود خوبی را نصیب فروشندگان اینترنتی پوشاک کرده است.

لوازم الکترونیکی مصرفی

لوازم الکترونیکی شامل تلفن های همراه، پرینتر، اسکنر و گجت های پوشیدنی با توجه به قیمت مناسب تر در فضای مجازی، متقاضیان زیادی دارند. در این بین اکثر خریداران این وسایل را از طریق اینترنت و پس از پرداخت آنلاین خریداری می کنند.

محصولات آرایشی و بهداشتی

این محصولات از پر مخاطب ترین و پردرآمدترین کالاها بوده و مشتریان زیادی در سراسر جهان دارد. با توجه به جایگاه و اهمیت برند در معرفی کیفیت کالاها، افراد محصولات آرایشی مورد نظر خود را با توجه به نوع برند آن، در فضای مجازی تهیه می کنند و به همین دلیل فروشندگان آن سود بالایی به دست می آورند.

اسباب بازی و سرگرمی

با توجه به گرایش نسل جوان به سمت دنیای بازی های ویدیویی و فراگیر شدن گیم و استریم، کمپانی ها و کنسول های بازی سود زیادی از فروش این محصولات در سراسر دنیا کسب می کنند. البته هر سال با توجه به ورود تکنولوژی های جدید، اسباب بازی های جدیدی وارد بازار می شود که معمولاً در شرایط کرونایی با استفاده از روش فروش اینترنتی به فروش می رسد. ■

با توجه به گرایش نسل جوان به سمت دنیای بازی های ویدیویی و فراگیر شدن گیم و استریم، کمپانی ها و کنسول های بازی سود زیادی از فروش این محصولات در سراسر دنیا کسب می کنند



الاختـيار

الرئيس التنفيذي لشركة سهم آشنا لإدارة المحافظ
تحقيق أقصى استفادة من سوق رأس المال بالاعتماد على الخبراء



اقترح مدير مشروع المنبع في شركة اويك
الحاجة إلى استغلال قدرة القطاع الخاص في إنتاج النفط وبيعه



رفع الرئيس التنفيذي لشركة بيك افروز غرب
حاجة صناعة قطع الغيار إلى إقامة تواصل مستمر مع العالم



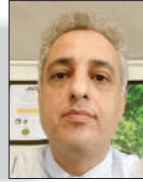
أكد رئيس مجلس إدارة مجموعة البستانجي الصناعية
إصلاح السياسات الاقتصادية السابقة للتنمية الصناعية



صرح أستاذ في جامعة طهران
رؤية لريادة الأعمال الاجتماعية في صناعة السياحة



أكد الرئيس التنفيذي لشركة هنزا للأجهزة المنزلية
الاكتفاء الذاتي في الإنتاج باستخداما لمعدات الحديثة



د. مهدي كريمي تفرشي
رئيس بيت صناعة و تعدين و تجارة لشباب في طهران
الفرص والتحديات التي تواجه اقتصاد البلاد



مرتضى فغاني
عضو غرفة تجارة طهران
إحياء خطة العمل الشاملة المشتركة وعواقبها على اقتصاد البلاد



«عالم الاستثمار» تجربة مشروع تجاري ناجح

إيران هي دولة ذات حضارة آلاف السنين، لديها ثاني أكبر احتياطي من الغاز في العالم، و المعادن المتنوعة و الموارد الهيدروكربونية الغنية والتنوع المناخي الغني وتبلغ مساحتها ١٦٤٨٠٠٠ كيلومتر مربع ويبلغ عدد سكانها أكثر من ٨٠ مليون انها سوق الاستراتيجي الرئيسى فى الشرق الأوسط، وقد جذبت اهتمام العديد من الشركات الصناعية والتجارية والخدمية. في غضون ذلك، تسببت علاقات إيران القديمة والحارة والمستقرة مع جيرانها، وخاصة الدول العربية، في الحاجة إلى الاعتراف وخلق سياق للتواصل المتبادل بين الشركات الإيرانية والشركات النشطة في البلدان المجاورة التي قررت أن يكون لها وجود فعال في هذه السوق الهامة. لقد جعلتنا هذه الحاجة، باستخدام المعلومات والقدرات الإعلامية، مع أذواق جمهور الصحافة، جسراً بين رجال الأعمال والحرفيين من إيران وجيرانها. عالم الاستثمار هو واحد من أكثر المنشورات تأثيراً في مجال الاقتصاد الإيراني الذي يسعى للاستفادة من الرأي الجماعي لكبار التنفيذيين والمديرين وأساتذة الجامعات والخبراء لتقديم فرص الاستثمار في مختلف قطاعات التصنيع والصناعة، السياحة، التجارة و الخدمات. تنشر هذه المجلة الشهيرة في ستة أقسام منفصلة على النحو التالي و ستنشر هذه المجلة مرة في الشهر وفي اليوم الأول من الشهر.

١- قسم الطاقة، ويشمل مجالات النفط والغاز والبتروكيماويات ومحطة الطاقة والصناعات المنبع والمصب.

٢- قسم الصناعة، ويغطي مواضيع التصنيع والشركات الصناعية في مختلف المجالات.

٣- يقوم قسم سوق رأس المال بتقييم آخر التطورات والتطورات في مجال سوق الأوراق المالية والبنك والتأمين والسياسة النقدية.

٤- وفي الوقت الذي يعكس فيه قسم الاقتصاد الكلي آراء الشخصيات البارزة، فإنه ينتقد قرارات وإجراءات كبار المسؤولين التنفيذيين الإيرانيين بشأن تنفيذ سياسات الاقتصاد الكلي للبلاد.

٥- قسم القضايا الخاصة؛ يبحث على وجه التحديد في فرص وتحديات الاستثمار في الأعمال التجارية في كل قضية.

٦- قسم القراءة؛ يتضمن محتوى داخلياً وخارجياً مثيراً للاهتمام حول الأفراد الذين حققوا نجاحاً خاصاً في أعمالهم أو إنتاجهم.

جمهورنا الأعزاء: الآن "عالم الاستثمار" أمامكم بثلاث لغات: الفارسية والعربية والإنجليزية. إن عهدنا معكم هو احترام التوقعات، بكل القدرة على النجاح، والعمل معاً لبناء مستقبل أفضل. نحن على يقين من أن دعمكم هو لرعاتنا.

نحن فخورون بدعوتكم للاتصال بالناشر من خلال تقديم معلومات أو إدراج إعلانكم.

صاحب الامتياز: مرتضى فغاني

الرئيس التنفيذي: حميد اسدي

رئيس التحرير: فرهاد اميرخانى

المدير التجارى: سارة نظرى

المترجم: سعيد عدالت جو

اتصل بنا: شارع شهيد مفتح، زقاق مرزبان نامه، لوحة

رقم ٢٧، الوحدة الثامنة

رقم الهاتف: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٨٤٢

رقم الفاكس: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٧٨٦

الرمز البريدي: ١٥٨٨٨٦٦٣٤٤

رقم الهاتف المحمول: +٩٨ ٩١٢٧٧٠٧٧٤٥

البريد الإلكتروني: d.sarmayeh@gmail.com

موقع الكتروني: http://dsg-m.ir

عجز الميزانية قنبلة موقوتة للاقتصاد

الإيراني



حميد اسدي

في العام الماضي وهذا العام، كان اقتصاد البلاد متورطاً في أزمتين رئيسيتين وواسعتين، العقوبات وكورونا، والتي أثرت بشكل مباشر على مصادر إيرادات البلاد وخفضتها بشكل كبير.

على الرغم من أن عجز الميزانية أصبح تقليدياً أزمة منتشرة ومشكلة مستمرة في اقتصاد البلاد، إلا أن عجز الميزانية الحالية يختلف اختلافاً كبيراً عن السنوات السابقة، لم تتحقق العديد من مصادر إيرادات الميزانية، بما في ذلك مبيعات النفط والضرائب ومبيعات السندات، في ميزانية هذا العام، واضطرت الحكومة للاقتراض من البنك المركزي منذ بداية العام، بينما زادت الحكومة المدفوعات الالتزامات في الأشهر الأخيرة. لقد خلقت الرواتب والمعادلات عبئاً مالياً ضخماً على الحكومة المقبلة. تشير بعض التقديرات إلى وجود عجز في الميزانية بنسبة 50% في عام 1400، وفي حين أن الحكومة باعت فقط 3000 مليار تومان من سندات المشاركة منذ بداية العام، فقد طبعت نقوداً واقتضت عملياً حوالي 5000 مليار تومان من البنك المركزي. بالإضافة إلى ذلك، لتحقيق الدخل من الصادرات النفطية، يجب أن تكون الصادرات غير النفطية حوالي 40 مليار دولار، والتي ينبغي أن تكون حوالي 20 مليار دولار من بيع النفط والمنتجات بعد خصم ما يقرب من 50% من حصة شركة النفط الوطنية و صندوق التنمية الوطنية، بما في ذلك 20000 دولار. ضخت في الميزانية، وهو بعيد عن المتوقع. لذلك يمكن القول أن الاقتراض يمكن أن يؤدي إلى زيادة حادة في القاعدة النقدية وكثير من التضخم، الأمر الذي سيؤدي إلى أزمة ضخمة للبلاد.

جزء آخر من الصعوبة ينبع من حقيقة أن الحكومة المسؤولة عن إعداد الميزانية وكذلك زيادة الالتزامات المالية لم تعد في مناصبها، وأن الحكومة الجديدة يجب أن تدير الدولة بميزانية بها العديد من المشاكل، فضلاً عن العقوبات والعقوبات. الهالة. في هذا الصدد، يبدو أن هناك عدة خطوات ضرورية تتعلق بشكل أساسي بالنظام المصرفي في البلاد. الخطوة الأولى؛ هو جمع الموارد المالية التي يضخها البنك المركزي في السوق. إصدار سندات الإيداع من قبل البنك المركزي بناءً على إذن من مجلس النقد والتسليف، وكذلك تحويل الدين الحكومي إلى سندات مشاركة وبيع هذه السندات من قبل البنك المركزي، يجمع الموارد المدخلة في النظام المالي للدولة المستحقة إلى عجز الميزانية ولا تسمح هذه الموارد وهذا سيؤدي إلى زيادة في القاعدة النقدية والتضخم وعواقب أخرى. ■

أزمة المياه وطريقة إنقاذ اقتصاد البلاد



فرهاد أميرخاني

أصبحت الأزمات البيئية في بلدنا، بما في ذلك أزمة المياه، أكثر خطورة مما كان يعتقد في السابق. وفقاً لمعهد الموارد العالمية، أصبحت إيران الآن في طليعة الدول التي تواجه أزمة مياه وتتصارع مع الحافة الحيوية لـ «اليوم الأخير». حسب الدراسات، إذا لم يتخذ المسؤولون

لدينا إجراءات لتوفير موارد مائية جديدة، فلن يمر وقت طويل قبل إيران، مثل البلدان الأخرى المتضررة من الأزمات في غرب آسيا وشمال إفريقيا، بالإضافة إلى الجفاف ونقص المياه والمشاكل الناجمة عن المناخ. التغيير، بسبب زيادة الطلب، سيواجه كوارث معقدة، بما في ذلك الحروب القبلية على المياه.

كما نعلم، هذا العام، كما هو الحال في السنوات السابقة، يتزايد الاستخراج غير المنضبط لخزانات المياه الجوفية، والآن وصلت خزانات المياه الجوفية في البلاد إلى أضعف مستوى لها في التاريخ ولن تفي الموارد المائية الأخرى بالاحتياجات المتزايدة للسكان المتزايدين. السؤال الذي يطرح نفسه هو أن بلادنا ليس لديها وصول واسع إلى موارد مياه الأنهار جغرافياً وأن احتياطات المياه الجوفية، والتي تعد أهم مكان لتخزين المياه وإمدادها، تستنزف بسرعة بأحدث المعدات والتقنيات. هل من الممكن إغلاق المجال الصناعي؟ قطاعي الزراعة والثروة الحيوانية في البلاد، وهما موطن ويكسبان ثلثي سكان البلاد، بسبب نقص المياه؟ هل يمكن اتخاذ تدابير للسيطرة على الهجرة من المناطق القاحلة إلى المناطق الخضراء؟ كيف يمكن تجاوز هذه الأزمة الكبيرة التي تهدد كل أركان الحكم؟

يتم نقل الخط الأول بطول 820 كم من مياه الخليج الفارسي إلى مقاطعات هرمزجان وكرمان ويزد، والخط الثاني بأطول نقل يبلغ 1050 كيلومتراً من المياه من الخليج الفارسي إلى المقاطعات الشرقية كرمان وجنوب خراسان وخراسان الخط الرضوي الثالث بطول 910 كم ومهمة إمداد المياه من بحر عمان إلى محافظتي يزد وأصفهان والخط الرابع بطول 820 كم لتزويد المياه من بحر عمان والمحيط الهندي إلى مقاطعة سيستان وبلوشستان.

مما لا شك فيه أن نتائج هذا المشروع تشمل توفير المياه للمراكز الصناعية والمناطق المحتملة للزراعة والثروة الحيوانية ومراكز الصلب والمناجم والبتروكيماويات والمصانع، مما سيحل مشكلة ندرة المياه في هذه المناطق، وسنرى ريادة الأعمال والتوظيف والازدهار الاقتصادي. في البلاد.

نعم، التهديدات التي تشكلها أزمة المياه ليست صغيرة. من ناحية أخرى، هناك فرص، إذا تم التخطيط لها واستثمارها بشكل صحيح، يمكن أن تحدث تحولاً عميقاً في جميع أنحاء البلاد، بحيث في المستقبل القريب، لن يتم إنقاذ اقتصاد البلد فحسب، بل أيضاً مزدهر. ■

هذا العام، سوق رأس المال أخذ في الارتفاع



حسب نوع نشاط وخدمات شركات إدارة المحافظ، فإن الاستعانة بفريق عمل محترف وذو خبرة من أهم عوامل نجاح هذه الشركات، لذلك يتم تمييز المحافظ بناءً على أداء الأعضاء ولها عوائد مختلفة. لمزيد من التحقيق في هذه القضية، ذهبنا إلى الدكتور أمير نديري، مدير دائرة الاستثمار في شركة اقتصاد بيدار لإدارة الأوراق المالية، وتحدثنا إليه، نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

تأسست الشركة في عام ٢٠١٩ وتقدم حاليًا خدمات للعملاء في القطاعات المتعلقة بإدارة المحافظ المخصصة وصناديق الاستثمار المختلفة مثل صندوق الاستثمار في الأسهم وصندوق الدخل الثابت، من أجل القيام باستثمارات غير مباشرة. في قسم إدارة المحافظ بشركة اقتصاد بيدار شركة إدارة محافظ الأوراق المالية» يوجد قسم يسمى «لجنة الاستثمار» التي تضم أعضاء المجموعة وبعض الأساتذة والشركات، واجتماعاتها، مع مراقبة السوق، من كيفية تداول الأسهم. إلى عدد الصناعات العليا والوضع العام للمخاطر السياسية والاقتصادية والاقتصادية، ويعقد أسبوعياً.

يتكون سوق رأس المال من ثلاثة أوضاع: تنازلي، تصاعدي وثابت. في الوضع التنازلي، يكون من الأسهل إدارة المحافظ الخاصة ومن الممكن صرف حتى المحفظة بالكامل أو الاستثمار في صناديق الدخل الثابت دون أي قيود على تكوين الأصول. يتم تنفيذه من قبل شركة اقتصاد بيدار لإدارة محافظ الأوراق المالية وتجدر الإشارة إلى أن هناك متطلبات يجب استيفاؤها في قسم صناديق الاستثمار. على سبيل المثال، يجب أن تكون نسبة ٧٠٪ من أصول صناديق الاستثمار المشتركة في شكل أسهم ولا يمكن صرفها نقدًا، ولكن يمكن استخدام المحافظ لتصفية الأسهم والاستثمار في الأوراق المالية ذات الدخل الثابت في حالة الانكماش، وفي هذه الحالة تكون عادةً أسهمًا دفاعية أكثر. أهم ما يميز هذه الشركة هو وجود فريق من المحترفين والمحللين المعروفين، الأمر الذي جعل شركة اقتصاد بيدار لإدارة الأوراق المالية ناجحة في إدارة الأسهم، ويمكن للمستثمرين الوثوق بها بثقة. من ناحية أخرى تقوم الشركة باستكمال أنشطتها وخاصة في المجال المتعلق بصناديق الاستثمار، لذا فهي تحاول إنشاء صناديق جديدة والحصول على التراخيص اللازمة لأداء أغراض الاستشارات الاستثمارية والخدمات التي تناسب أذواق العملاء المختلفة.

يشير الوضع العام للسوق إلى أن ظروفه سوف تتحسن في المستقبل القريب ■

فرص استثمارية في محافظة خراسان رضوي



مهدي حكيميان
الخبير في الاستثمار والاقتصاد

تعتبر محافظة خراسان رضوي من أهم المراكز الثقافية والاجتماعية والاقتصادية في البلاد. للوهلة الأولى، تتخيل مدينة مشهد المقدسة في هذا الذهن، بينما تضم محافظة خراسان رضوي ٢٥ مدينة وعدة مدن، لكل منها إمكانيات خاصة. تبلغ مساحة هذه المقاطعة، جغرافيًا، حوالي ١٣٧٦٠٠ كيلومتر مربع، وتغطي ٧٧٪ من مساحة إيران. كما أن أكثر من ٦ ملايين ٤٣٤ ألفاً و ٥٠٠ نسمة، أي ما يعادل ٨٪ من مجموع سكان البلاد، منهم ٣ ملايين و ٣٧٢ ألفاً و ٦٦٠ نسمة يعيشون في مدينة مشهد المقدسة والباقي في مدن أخرى بالمحافظة. تتمتع محافظة خراسان رضوي بالعديد من المزايا والمميزات التي توفر فرصاً جيدة لتطوير الأعمال والاستثمار.

تتمتع هذه المحافظة أيضاً بقيم وقدرات خاصة في مجال الصناعات التعدينية والمعدنية. خلق وجود ٩٠٠ منجم في هذه المقاطعة العديد من الصناعات. مجمع سنجان خاف لخام الحديد في خراسان رضوي هو واحد من أكبر ١٠ مناجم لخام الحديد في العالم باحتياطي يصل إلى مليار طن. بالإضافة إلى ذلك، فإن تنوع المنتجات الزراعية في هذه المحافظة مرتفع للغاية وفي معظم المنتجات الزراعية والحيوانية والصناعات التحويلية تحتل المرتبة الأولى إلى العاشرة من الإنتاج، ومن بينها الزعفران المعروف بالذهب الأحمر والفسقن وبعض الفواكه من التصدير- المنتجات الموجهة الزراعة هي المحافظة.

يشار إلى أن قرب محافظة خراسان رضوي من أفغانستان وتركمانستان، ووجود مناطق اقتصادية خاصة وجمارك دغرون على الحدود الأفغانية ومنطقة سرخس الاقتصادية الخاصة على الحدود مع تركمانستان، أدى إلى خروج بضائع التصدير وازدهار. في العبور في هذه المقاطعة، تطوير الممر الشرقي، وربط سكة حديد إيران - هرات، واستخدام ميزة عضوية إيران في الاتحاد الاقتصادي الأوراسي كواحدة من المقاطعات المهمة القريبة من الدول الأعضاء في أوراسيا (روسيا، كازاخستان، إلخ) مسار جذب الاستثمار الأجنبي ويوفر تنمية الصادرات في هذه المنطقة. وبالنظر إلى القدرات المذكورة، فإن وجود القوى العاملة الماهرة والاتجاه المتزايد وتطور أنشطة هذه المحافظة، كمحفزات لتنمية الاستثمار ومزيد من الازدهار الاقتصادي، يبشر بمستقبل مشرق في هذه المحافظة كمحور إنتاج وتجاري للمقاطعة. نتمنى أن تكون محافظة خراسان رضوي من أهم الأقطاب الاقتصادية فلها مساهمة كبيرة في النمو الاقتصادي للبلاد ■

تحقيق أقصى استفادة من سوق رأس المال بالاعتماد على الخبراء

جذبت شركات إدارة المحافظ انتباه المستثمرين إلى حد كبير من خلال الاعتماد على آليات مثل خلق الأمن للمساهمين، وتقديم محافظ عالية العائد، وكذلك شرح الطرق المناسبة لدخول سوق رأس المال. المزيد من النتائج في هذا



الصد، ذهبنا إلى احسان جنكجوي الرئيس التنفيذي لشركة سهم آشنا لإدارة المحافظ وتحدثنا معه. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة. الموضوع الرئيسي لنشاط شركات إدارة المحافظ؛ شراء أو بيع أو الاحتفاظ بأوراق مالية باسم مستثمر معين في شكل عقد محدد ولتحقيق ربح للمستثمر أو قبول منصب في صناديق الاستثمار والأنشطة الأخرى المعتمدة من قبل مؤسسة البورصة والأوراق المالية. وتجدر الإشارة إلى أن إجمالي الأصول الخاضعة لإدارة شركة المحفظة المساهمة في الوقت الحاضر لديها أنشطة وجهود مكثفة من زملاننا تصل إلى ٩٠ ألف مليار ريال، مما يدل على مكانة الشركة بين المنافسين الآخرين.

حاولت شركة سهم آشنا لإدارة المحافظ العام الماضي تزويد المستثمرين بمجموعة متنوعة من أدوات الاستثمار من خلال إنشاء صناديق جديدة. أيضاً، كانت الاستشارات والتحليلات المحددة من بين الخدمات المقدمة لعملاء الشركة. يشار إلى أن هذه المجموعة من الإجراءات هي أكثر من أي شيء آخر لمساعدة المستثمرين على التعرف على سوق رأس المال وكسب ربح معقول من السوق على الرغم من تقلباته. يوجد حالياً أكثر من ٤٠ شركة مرخصة لإدارة المحافظ في الدولة. نظراً لأن الاستثمار في سوق الأوراق المالية والأسواق المالية يتطلب معرفة ومهارات كافية، فإن نمو شركات إدارة المحافظ المهنية مهم جداً وفعال، وإذا دخل الأشخاص الذين ليس لديهم خبرة ومعرفة كافيين إلى سوق الأوراق المالية من خلال هذه الشركات، فإنهم سيحققون ربحاً جيداً. بالطبع، باستخدام خدمات إدارة المحافظ، مزايا مثل الإدارة الكفؤة والفعالة للمحفظة باستخدام آلية علمية، الإدارة الهيكلية للمحفظة بما يتناسب مع درجة المخاطرة لدى المستثمرين، وتجنب السلوكيات العاطفية وتقليل مخاطر سوء إدارة الأسهم ملف. شركة سهم آشنا لإدارة المحافظ في مجال المحفظة المخصصة مع الاستفادة من فريق محترف وخبير وبناءً على الحسابات والتحليلات العلمية والمنطقية لديها خدمات مفيدة للمستثمرين مثل نسبة المخاطرة وتخصيص الأفق الزمني للاستثمار ومقدار رأس المال ومن خلال هذه المحاولة لتحقيق أفضل ترتيب للأصول في شكل تعريف المحفظة الاستثمارية ومع الإدارة المستمرة والإشراف، حقق أعلى ربحية للعملاء. ■

تم عقد الجمعية العمومية السنوية لشركة سمرد للتأمين

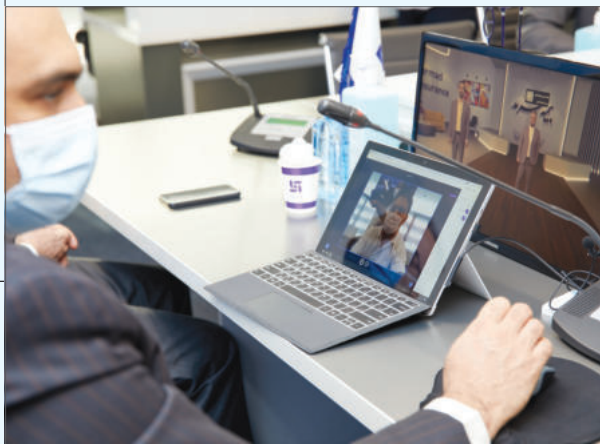
السجل الرائع للرأسماليين أمام المساهمين

مع انعقاد الاجتماع العام السنوي لمساهمي سمرد للتأمين، تم تقديم الأداء الناجح لهذه الشركة إلى المساهمين وتمت الموافقة على البيانات المالية لشركة سمرد. انعقدت الجمعية العمومية السنوية لمساهمي الشركة مرتين وبعد مناقشات عديدة تمت مراجعة البيانات المالية للسنة المنتهية في مارس ٢٠٢١ وتقرير نشاط مجلس الإدارة والمصادقة عليهما بأغلبية الأصوات. حضر الاجتماع أكثر من ٨٣٪ من كبار المساهمين والأقلية

وفقاً لتقرير مجلس إدارة سمرد للتأمين إلى المساهمين، ستتخذ الشركة الإجراءات المناسبة في عام ٢٠٢٠، بما في ذلك زيادة التفاعلات المصرفية والتأمينية، وتطوير شبكة المبيعات وفتح الفروع في جميع أنحاء البلاد وجذب ممثلين نشطين، والتأكيد على العقود الجديدة مع المنظمات ذات السمعة الطيبة. وسعت لتوسيع نطاق أنشطتها، مما أدى إلى إصدار ٣٩٧,٣٥٩ وثيقة تأمين (مقارنة بإصدار ٣١٤,٨١٤ وثيقة تأمين في نفس الفترة من عام ٢٠١٩) وقسط تأمين على الإنتاج بقيمة ١٦,٢٩٧ مليار ريال. القسط الذي شهد نمواً بنسبة ٧٠٪ مقارنة بالعام الماضي وتسبب في تحقيق ١٢٨٪ من أهداف مجلس الإدارة وفق الهدف البالغ ١٢,٧٠٠ مليار ريال.

أدت القفزة الكبيرة في تأمين سمرد في أقساط الإنتاج إلى الحصول على حصة ٢٪ من سوق التأمين في البلاد في عام ٢٠٢٠، وهو ١,٦٪ في عام ٢٠١٩، بالإضافة إلى دخل استثمار سمرد بنسبة ١٢٠٪ من ٨٤١ مليار ريال في الدولة. بلغ عام ٢٠١٩ ١,٨٥٠ مليار ريال عام ٢٠٢٠. وفقاً لتقرير مجلس إدارة سمرد للتأمين، فإن النمو الملحوظ في التأمين على الحياة (٤٥٢٪) والهندسة والطاقة (١٢٠٪) والمسؤولية (١٠٢٪) كانت إنجازات أخرى لشركة سمرد في ٢٠١٩. من ناحية أخرى، فإن شركة سمرد، من خلال الحفاظ على مزيج ١٠٪ من تأمين الطرف الثالث والفائض وحوادث الركاب من المحفظة مقابل ٣٩٪ من تكوين الصناعة، تمكنت من تحقيق تركيبة محفظة مناسبة مقارنة بصناعة التأمين في البلاد.

يمكن أن تتمثل الإنجازات المهمة لشركة سمرد للتأمين في زيادة أرباح التشغيل بنسبة ٣٦٢ في المائة من ٥٠٠ مليار ريال في ٢٠١٩ إلى ١,٨٠٧ مليار ريال في ٢٠٢٠ وزيادة بنسبة ٣١٩ في المائة في صافي الربح من ٤٦١ مليار ريال في ٢٠١٩ إلى ١,٩٢٨ مليار ريال في ٢٠٢٠. الربح، ١٦ تم توزيع ٪ منها (ما يعادل ٣٠٠ مليار ريال) بقرار من الهيئة العامة لمساهمي الشركة وخصص ربح ١٢٠ ريالاً لكل سهم من أسهم الشركة. ■



اقترح مدير مشروع المنبع في شركة اويك الحاجة إلى استغلال قدرة القطاع الخاص في إنتاج النفط وبيعه



على الرغم من الحصة الكبيرة للحكومة في مجال النفط والغاز، إلا أن الشركات الخاصة قامت بالكثير من العمل في هذا المجال، مما وفر الأرضية لنمو هذا القطاع وتطويره. ومع ذلك، فإن توسع القطاع الخاص في قطاع النفط يعتمد على تنفيذ سياسات جديدة، وتطوير قوانين جديدة، فضلاً عن التغييرات في أنماط الإدارة في هذا المجال. لمزيد من التحقيق في هذه المشكلة، ذهبنا إلى فرزاد حاجيوند، مدير مشروع التنقيب والإنتاج في شركة اويك ونائب مشروع المنبع لشركة سركو أذر للهندسة والتطوير؛ الشركة التي طورت مشروع تطوير حقل أذر النفطي وتحديثه. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

تعمل الشركة في مجال إدارة مشاريع النفط والغاز منذ حوالي ٣٤ عامًا. بدأ حضور اويك الأول لتنفيذ مشاريع نفطية عملاقة في عام ٢٠٠٣ مع وصول مجمع بارس الجنوبي ومع بدء العقوبات وخروج الشركات الأجنبية من البلاد، تولت شركة اويك مسؤولية تطوير المرحلتين ٩ و ١٠ من جنوب بارس. وتجدر الإشارة إلى أن هذه الشركة هي شركة تابعة مباشرة لشركة هدف للاستثمار (شركة استثمار صندوق تقاعد النفط) وباستثناء مشاريع أذر ومنصوري ورامشير، في تنفيذ مشاريع التكرير والبتروكيماويات مثل دهلران للبتروكيماويات، كيان، تطوير المراحل ١٧، ١٨، ٢٠ و ٢١ قد شاركوا أيضًا.

كان أهم عمل لشركة اويك هو تنفيذ واستكمال خطة تطوير حقل عازار النفطي وإيصاله إلى مرحلة الإنتاج في مرحلتين من الإنتاج المبكر في أربعة أقسام رئيسية: الحفر ومرافق الآبار وخطوط الأنابيب ووحدة المعالجة المركزية والنقل. خطوط الأنابيب نظرًا لقدرة اويك الإنتاجية والتطويرية وحاجة الحكومة إلى الشركات الخاصة، فإن إجراءات الشركة من خلال مشاريع تطوير حقول النفط وزيادة الإنتاج ومشاريع الصيانة ستزيد من إنتاج النفط. لذلك فمن المستحسن للحكومة أنه بسبب عدم قبول الوقود الأحفوري في العالم في المستقبل القريب وكذلك حاجة الشركات الخاصة لدخول مجال إنتاج النفط، لتوفير بيئة جيدة حتى لا نفعل ذلك. نرى المزيد من الانخفاض في إنتاج النفط في البلاد.

برأيي نحن بحاجة لأنشطة شركات القطاع الخاص لخفض معدل البطالة وتحقيق التنمية الاقتصادية والنمو. سيزداد عدد القوى العاملة النشطة إذا كانت هذه الشركات مدعومة من قبل الحكومة وهناك خطة فعالة لدعمها. ■



«شركة إيران لهندسة وتطوير الغاز»

تحقيق الإيمان بالقدرة في صناعة الغاز بالدولة

تجعل احتياطات الغاز في البلاد إيران واحدة من مراكز الطاقة في العالم. تماشياً مع خطط التنمية في البلاد والاستفادة من احتياطات الغاز الطبيعي الضخمة، من خلال إنشاء قواعد موثوقة لمعالجة ونقل وتوزيع وتخزين هذا المورد والوصول إلى قواعد الاستهلاك، فإن وجود ونشاط شركة إيران لهندسة وتطوير الغاز ضروري. تأسست هذه الشركة على أساس النظام التنفيذي لمشاريع صناعة النفط وابتكارها إحدى الشركات الهندسية وإنشاء مشاريع صناعة النفط والغاز في الدولة، فهي مسؤولة عن الدراسات الفنية والاقتصادية والأساسية والتفصيلية وتوفير الموارد وإدارة التنفيذ. من المشاريع المعتمدة من قبل شركة الغاز الوطنية الإيرانية. بالجودة المطلوبة في الوقت المناسب وبتكلفة مثالية.

من خلال تطوير التعاون الفني والتجاري مع شركات القطاع الخاص والعام، المحلية والأجنبية، باعتبارها الذراع التنفيذي الرئيسي لشركة الغاز الوطنية الإيرانية، والمسؤولة عن إنشاء خطوط نقل الغاز، ومنشآت زيادة ضغط الغاز، والغاز الطبيعي. مشاريع التخزين، ومشاريع المصافي، والبنية التحتية، والاتصالات السلكية واللاسلكية والإيفاد، من أجل الإمداد الآمن والمستقر للغاز الطبيعي في البلاد وتصديره.

تتمثل رؤية الشركة في أن تصبح واحدة من المنظمات ذات المستوى العالمي الموجهة نحو مشاريع صناعة الغاز من خلال تطوير القدرات التنظيمية وشبكات التعاون الوطنية والدولية. في هذا الصدد، أنشأت شركة إيران لهندسة وتطوير الغاز نظام إدارتها من خلال وضع المعايير اللازمة من أجل الحصول على رضا أصحاب المصلحة، والتحسين المستمر، والالتزام بالامتثال للمتطلبات القانونية، ووثائق المنبع لشركة الغاز الوطنية ووزارة النفط و التحرك نحو التميز والنمو. تم تأسيسها.

أنشطة التطوير لهذه الشركة هي:

- إنشاء أكثر من ٤٠٠٠ كيلومتر من خطوط نقل الغاز ذات الضغط العالي
 - بناء أكثر من ٥٠ شاحن توربيني في مرافق زيادة ضغط الغاز
 - إنشاء المرحلة الثانية من مصفاة إيلام للغاز
 - إنشاء ٧ مشاريع لتخزين الغاز الطبيعي
 - بناء ١٠ مراكز إصلاح وتشغيل
 - بناء أكثر من ٣٠٠٠ كم من الألياف الضوئية وحوالي ٣٠٠ RTU إيفاد
- تحاول شركة إيران لهندسة وتطوير الغاز الاستفادة من القوة والمعرفة الأصلية واستخدام التقنيات الحديثة لاستخدام الفرص الوطنية والإقليمية والعالمية بطريقة توفر النمو والتطور والتميز لجمهورية إيران الإسلامية. ■



أكد الرئيس التنفيذي لشركة برشيا للتطوير الطاقة توقعات المنتجين من الحكومة الجديدة تسهيل ودعم حقيقي



باستخدام القدرات والقدرات المعرفية، أنشأت شركة برشيا للتطوير الطاقة بنية تحتية جيدة جدًا لتوسيع عملية التوطين وكسر سلسلة التبعية في المستقبل القريب جدًا. في مقابلة مع حسن عبد الله الرئيس التنفيذي للشركة استعرضنا التحديات في مسار التصنيع المحلي ودرجة النجاح في توطين هذه المنتجات. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة. تأسست هذه الشركة في البداية في عام ٢٠٠٨ كشركة موجهة نحو الإنتاج بهدف إنشاء حصة في سلسلة التوريد لمعدات استخراج النفط. تتمثل مهمة شركتنا في تصميم وتصنيع معدات آبار النفط والغاز (سلسلة استكمال الحفرة السفلية). تشمل أهم هذه العناصر أنواعًا مختلفة من الحزم، ومفصل السفر، وصمام الأمان، و SSD، وصمام أمان قابل للاسترداد للأنايب، ولتثبيت هذه المعدات، نحتاج إلى أداة خاصة تسمى ملحقات خط الأسلاك. تم تصميم جميع هذه المعدات وإنتاجها وتسليمها لأرباب العمل المحترمين داخل الشركة وفقًا للمعايير الدولية وبأحدث البرامج.

في رأيي، هناك الكثير من إمكانات الموارد البشرية والعلماء في بلدنا من شأنها أن تساعد في ازدهار الإنتاج. يمكن للمديرين العاملين في صناعة النفط والغاز توفير الأرضية لتعزيز ونمو هذه الشركات من خلال دعم التصنيع المحلي.

بالإضافة إلى الإيمان والإيمان بالقدرات الداخلية، فإننا في هذه الشركة، من خلال صياغة إستراتيجية وتحديد الأهداف، نقوم بالتخطيط الدقيق، وهذه الطريقة هي استراتيجية التطوير لشركة برشيا للتطوير الطاقة

بالرغم من كل الصعوبات التي تنتظرنا بشكل عام؛ نحن في وضع جيد سواء من حيث تنوع وتعدد المشاريع المسلمة والمشاريع التي توشك على الانتهاء أو على وشك الانتهاء، وتقدم شركة برشيا للتطوير الطاقة كل ما هو مطلوب في مجال المعدات الموجودة في الآبار العملاء الكرام.

يتوقع قطاع الصناعة، وخاصة الشركات النشطة في مجال شركة برشيا للتطوير الطاقة، إدارة وتسهيل ودعمًا جديدًا. اللوائح الإدارية للدولة ثقيلة ومكلفة للغاية، ومن المتوقع أن التفاعلات الدولية والعلاقات السياسية سيتم تصميمها بطريقة تؤدي إلى تحسين وتحسين صعوبات بيئة الأعمال وتلبية التوقعات. ■

أثار الرئيس التنفيذي لشركة بارس نيكان استراتيجية التنمية في أوقات الركود، مفتاح نجاح بارس نيكان



يعد إنتاج قطع غيار عالية الجودة شرطًا أساسيًا لتطوير صناعة السيارات، وفي هذا الصدد، يجب دعم شركات قطع الغيار الرائدة في البلاد، بما في ذلك بارس نيكان، التي لها تاريخ طويل ورائع في توريد الأجزاء المتقدمة. وفقًا لاحتياجات صناعة السيارات، تحولت الشركة إلى العلامات التجارية والتخصص في منتجاتها وإنجاز الوحدات الهندسية، وفي عام ٢٠١٧ اكتسبت شرف إنتاج ٤ ملايين قطعة. في الوقت الحاضر، بعد أكثر من ٥٠ عامًا، هي الشركة المصنعة الوحيدة لأغطية الرادياتير لمصنعي السيارات وسوق قطع الغيار، وباستخدام معرفتها وخبرتها وسمعتها الجيدة، زادت عدد أجزاء إنتاجها من ٧ منتجات إلى ١٠٤ داخل ٧ سنوات. يكون. من أجل التعرف بشكل أكبر على أنشطة هذه الشركة، أجرينا مقابلة مع محمد رضائي، الرئيس التنفيذي لشركة بارس نيكان. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

قامت شركة بارس نيكان، بدعم من أكثر من نصف قرن من الخبرة والاعتماد على التغييرات الأساسية في مجالات الإدارة وعمليات الإنتاج والاستفادة من المعرفة والخبرة والسمعة الطيبة، في زيادة محفظة منتجاتها من ٣ إلى ١١٠ منتجات خلال ١٠ سنوات، بحيث أصبح من الممكن في الوقت الحاضر تصميم وتصنيع المنتج وفقًا لرغبات العميل، وفي هذا الصدد، تمكنت من زيادة قوتها البشرية من ٨ إلى ١٣٠ شخصًا. من أهم منتجات هذه الشركة إنتاج منظمات الحرارة للمركبات الخفيفة والثقيلة، وأغطية الرادياتير، وخزانات التمدد، وأغطية التشحيم، وأنواع مختلفة من العلب وأغطية الترموستات، وجميع أنواع الكوليت وأجهزة استشعار درجة الحرارة، بالإضافة إلى الأجزاء الأخرى المطلوبة في نظام التبريد.

أدى الإنتاج السنوي لـ ٢,٥ مليون نوع من منظمات الحرارة وأكثر من ٣ ملايين نوع من أغطية المبرد وخزانات التمدد وأغطية التشحيم إلى منع ٣ ملايين دولار من مغادرة البلاد. من ناحية أخرى، يعد التصميم الحصري لغطاء المبرد لعائلة بيجو والتعاون مع SAPCO في مشروع تحسين نظام التبريد لسيارات إيران-خودرو من الأمور المهمة التي يمكن ذكرها. أيضًا، كانت هذه الشركة دائمًا محور تركيز صانعي السيارات بفضل خفة حركتها في التصميم والنماذج الأولية في عملية التصنيع الداخلية. السمعة والمنتجات عالية الجودة ورضا العملاء هي أهم الميزات الفريدة لشركة بارس نيكان.

كانت عناصر مثل تعزيز وحدة البحث والتطوير، واستراتيجية التخطيط والتطوير أثناء الركود، هي المفتاح لنجاح شركة بارس نيكان في العقد الماضي. ■

يعتمد تطوير مصنعي القطع الصغيرة والمتوسطة على التخطيط المناسب



ابراهيم احدي
عضو مجلس إدارة اتحاد مصنعي قطع غيار السيارات في البلاد

إن التخلف عن مصنعي قطع الغيار العالميين والتخلف عن المعرفة التقنية والتكنولوجية لصناعة قطع غيار السيارات في العالم حقيقة مريرة يجب أن نقبلها، ولكن الأمر الأكثر مرارة من قبولها هو التحقيق في أسباب هذا الفشل والتحقيق في أسباب هذا الفشل. عند دراسة هذه الأسباب، تجدر الإشارة إلى أن مشاكل ومخاوف صانعي الأجزاء الإيرانية الكبيرة والمتوسطة والصغيرة مختلفة، ووفقاً لهذه المشكلة، سنجد أن التحدي الأكبر لمصنعي الأجزاء المتوسطة والصغيرة هو عدم الكفاءة وعدم المساواة في مجال عملهم. يتمتع صانعو الأجزاء الأكبر بقدرة أكبر على المساواة وهم أكثر انفتاحاً على توريد المواد الخارجية والتفاعلات الدولية، حتى يتمكنوا بسهولة من الحصول على حصة أكبر في السوق. ومع ذلك، في العام أو العامين الماضيين، واجهوا أيضاً تحديات كبيرة في مجال توريد المواد الخام والعلاقات الدولية، والتي من خلال التخطيط السليم والإشراف الحكومي، ستعمل على تطوير صانعي الأجزاء الصغيرة والمتوسطة الحجم. مثلما تتمتع شركة تصنيع جزء كبير بالقدرة على الاستثمار بكثافة في كل جزء، فقد تم اتخاذ تدابير تخطيط خاصة في تخطيط التنمية الصناعية في البلدان الرائدة في العالم لدعم هذا القطاع، والذي لا يتيح المنافسة فحسب، بل يؤدي أيضاً إلى نمو الشركات الصغيرة والعالمية. صانعي الأجزاء المتوسطة الحجم وفقاً للإحصاءات التي أعلنتها رابطة مصنعي قطع غيار السيارات في البلاد، فإن إجمالي المطالبات غير المخصصة لسلسلة التوريد المحلية من شركات صناعة السيارات تزيد عن ٤٠,٠٠٠ مليار تومان. مما لا شك فيه، يمكن لمصنعي قطع الغيار، من خلال تلقي مطالبهم من صانعي السيارات، استثمارها في بدء أعمال تجارية جديدة واستخدام الأنظمة الحديثة. يمكن لمصنعي قطع الغيار الإيرانية استخدام هذا رأس المال الكبير لتوفير المعرفة التقنية اللازمة من البلدان ذات التكنولوجيا وإنشاء خطوط إنتاج ومعدات جديدة حتى داخل البلاد من أجل تحسين جودة وكمية منتجاتهم، لتحقيق إنتاجية أعلى. في الواقع، يؤدي عدم تسوية مطالبات صانعي الأجزاء إلى تقليل إنتاجية صانعي الأجزاء، لأن الخسائر المتراكمة بسبب التضخم والتسوية المتأخرة للمطالبات تتسبب في الضعف المالي لمصنعي الأجزاء. يتسبب هذا التحدي الأساسي في زيادة المسافة التقنية والهندسية والتكنولوجية لصانعي الأجزاء الإيرانيين مع نظرائهم العالميين يوماً بعد يوم، ونحن نقرب من عتبة نقطة اللاعودة. في عالم اليوم سريع الخطى والمتطور، سيستغرق التعويض عن كل خطوة إلى الوراء من المستوى الأول في صناعة السيارات العالمية سنوات وسنوات عديدة، وحتى يتم توفير بنيتها التحتية الأساسية، فإن الجهود المبذولة لتحقيق الإنتاجية والتطوير والتكنولوجيا الحديثة وتقليل الإنتاج التكاليف ستكون غير مجدية. ■

رفع الرئيس التنفيذي لشركة بيك افروز غرب

حاجة صناعة قطع الغيار إلى إقامة تواصل مستمر مع العالم



يعتمد أحد العوامل المهمة في تطوير أي صناعة، وخاصة صناعة قطع غيار السيارات، على العلاقات المستمرة مع البلدان المتقدمة والوصول إلى التقنيات الجديدة. تحتاج هذه الصناعة أيضاً إلى تغيير القواعد، خاصة في إدارة صناعة السيارات والأساليب القديمة لإنتاج السيارات. لفحص وضع صناعة السيارات وقطع الغيار، أجرينا مقابلة مع الدكتور بابك كريمخان، الرئيس التنفيذي لشركة بيك افروز غرب. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

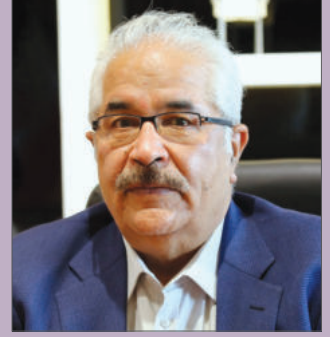
الشركة هي الشركة المصنعة الرئيسية لأجزاء المحرك في مجال شدادات السيور والبكرات والبكرات ومضخات المياه وأحزمة خطوط الإنتاج لشركات السيارات وسوق قطع الغيار، وأيضاً في مرحلة التطوير، خطط لتغطية الأجزاء الأخرى والإكسسوارات و أنظمة التوقيت. بدأت بيك افروز غرب عملية إنتاج قطع غيار المركبات التجارية التي تعمل بالديزل في عام ٢٠٢١، وبحلول نهاية هذا العام، ستقوم بتوريد قطع غيار مثل الأحزمة وشداد الحزام والبكرات وقطع الغيار لجميع أنواع سيارات فولفو ورينو وبنز وسكانيا. بالإضافة إلى ذلك، من أجل التطور في قطاع سيارات الركاب، فقد أنتجت إنتاج أحزمة إحكام مرتبطة بمحركات EFV و Plus TU٥ في إيران خودرو وسيارة شاهين في سايبا وسيارة E١ في كرمان موتور. بالنظر إلى النهج الإيجابي لصناعة السيارات في إنتاج السيارات الكهربائية، نعزم اتخاذ التدابير المناسبة في مجال إنتاج المعدات المتعلقة بالمركبات الكهربائية والهجينة، والتي بدأت البحث في هذا الصدد ونأمل في تنويع محفظة المنتجات في أقرب وقت ممكن.

في الواقع، لا يمكن تحقيق نجاح كبير في الصادرات دون التكنولوجيا الحديثة وتحسين الجودة وتحسين عمليات الإنتاج وتحقيق الأسعار الاقتصادية. لسوء الحظ، على الرغم من التطورات الجديدة في صناعة السيارات العالمية والتوجه نحو السيارات الكهربائية والموجهة نحو التكنولوجيا، فإن بلدنا يقتصر على أنشطته السابقة.

يؤدي استقرار الإدارة في صناعة السيارات إلى سياسات طويلة الأجل، ويؤدي عدم الاستقرار إلى عدم اليقين في هذه الصناعة. يجب ألا يقلل العمل السياسي من كفاءة الجهاز التنفيذي المتمرس والفعال في الدولة. سيؤدي إنشاء اتصالات خارجية وإنتاج موديلات سيارات حديثة إلى إنشاء تدفق المعرفة والتكنولوجيا في صناعة قطع الغيار، والتي تعتمد بالطبع على السياسات الكلية للحكومة. إن إيلاء اهتمام خاص للإنتاج المحلي والسياسات لدعم المنتجين الحقيقيين، ودعم تصدير المنتجات الصناعية، وتسهيل القوانين التنفيذية للمنتجين، وخلق مكانة اجتماعية، واختيار مديرين أذكاء وفعالين وذوي خبرة من بين أهم مطالبنا للحكومة الجديدة. ■

صرح الرئيس التنفيذي تشادرمو استهداف مسار التنمية باستخدام الشركات الموجهة للمشاريع

قال المهندس ناصر تقي زاده الرئيس التنفيذي لشركة تشادرمو لصناعة و التعدين، بخصوص التحديات التي تواجه تنفيذ مشاريع التعدين والصناعات التعدينية في الدولة: إيران هي إحدى دول العالم من حيث المناجم والأول دولة في الشرق الأوسط من حيث



الاحتياطيات المعدنية. لكن على الرغم من كل هذه القدرات، لم يتم استخدام هذه الميزات بشكل جيد للنمو الاقتصادي للبلاد. وقال إن عمال المناجم العاملين يصارعون حالياً العديد من المشاكل، مضيفاً: «في السنوات الأخيرة، واجهت العديد من المناجم الكبيرة والصغيرة في البلاد عقبات مختلفة في الاستغلال والاستخراج، مما أدى إلى إغلاق وتقليص كبير لنشاط التعدين».

قال الرئيس التنفيذي لشركة تشادرمو لصناعة و التعدين، في إشارة إلى الوضع الحالي للاقتصاد الإيراني والعقوبات الاقتصادية الواسعة النطاق، إن من أهم مزايا إيران للتغلب على هذه الأزمة هو الاهتمام بالموارد المعدنية والإمكانيات في البلاد، وقال: يمكن للتعدين زيادة القيمة المضافة لبيع وتصدير المعادن. بالإضافة إلى ذلك، فإن الاستثمار في قطاع المعالجة سيعزز الاستكشاف والاستخراج والاستغلال.

وأكد السيد تقي زاده: يجب الاعتراف بأنه على الرغم من وفرة الاحتياطيات المعدنية، فإن الاستثمارات في أنشطة الاستكشاف وتجهيز المناجم واستغلال المناجم من قبل الحكومة ليست كافية. كما أن العوائق التي تحول دون إصدار تراخيص التنقيب عن المناجم واستغلالها جعلت القطاع الخاص الحقيقي والقادر يتردد في الانخراط في أنشطة التعدين.

وأضاف الرئيس التنفيذي لشركة تشادرمو للتعدين والصناعة: حوالي ٨٣٪ من مناجم البلاد تقع في مناطق محرومة وريفية. لذلك فإن هذا الموضوع سوف يثير المزيد من الاهتمام بتفعيل المناجم واستخدام الاحتياطيات المعدنية، ونتيجة لذلك، خلق فرص العمل والقضاء على الحرمان. وفقاً للإحصاءات المتاحة، يوجد ٦,٢٤٢ منجمًا وصناعة تعدين في ٣٦ محافظة في البلاد، متاخمة للمناطق الريفية والمحرومة، والتي لديها احتياطيات كبيرة للاستخراج، والتي، إذا تم استغلالها، بالإضافة إلى خلق فرص عمل فعالة، ستؤدي إلى الازدهار الاقتصادي في هذه المناطق.

في الوضع الحالي ووفقاً للحالات المذكورة، فإن استثمار الشركات القادرة في الشركات الموجهة للمشروع سوف يستهدف مسار التنمية، لذلك قررت شركة تشادرمو لصناعة و التعدين، بعد دراسة جميع الجوانب، المشاركة بنسبة ١٧ ٪ في شركة تطوير التعدين والمعادن التي ستدخل قريباً إلى سوق الأسهم. ■

مؤسس ومستثمر في شركة أطلس القابضة

يعتمد تطوير الصناعات في البلاد على إدارة متماسكة



أكد الدكتور علي فراهاني مجد، مالك ومؤسس شركة أطلس القابضة، أن الهدف من هذه الحيازة هو زيادة الإنتاج وريادة الأعمال وزيادة الصادرات ومساعدة الإنتاج واقتصاد الدولة، وأضاف:

وبالنظر إلى تصريحات المرشد الأعلى حول شعار العام «الإنتاج والدعم والإنتاج وإزالة عوائق الإنتاج»، نأمل أن نحقق أهدافنا بدعم من المسؤولين.

وأضاف: «نحاول تطوير أطلس القابضة، وريادة الأعمال الأوسع في الدولة، بالإضافة إلى التزامنا تجاه شباب هذه الأرض، من خلال خلق فرص عمل وإنتاج محلي لدفع الأهداف العامة للبلاد».

مالك ومؤسس شركة أطلس القابضة ردًا على سؤال «ما هي خططكم لتحقيق شعار هذا العام وتحقيقه؟» قال: «أحد أهم البرامج لتحقيق شعار العام هو إنتاج أقصى قدر من منتجات الصلب لمزيد من ريادة الأعمال، ودعم النخبة ومنتجات الجودة المحلية في البلاد».

قال مالك ومؤسس شركة أطلس القابضة فيما يتعلق بتطوير أنشطة هذه القابضة: بالنظر إلى أن تطوير القطاعات المختلفة في عدة مراحل هو على جدول الأعمال، على الرغم من أنه في المراحل الأولى من مشاريعنا تم تنفيذها، لكننا ما زلنا نتزايد القدرة الإنتاجية وتوسيع أنشطتنا في الدولة والصادرات. بالإضافة إلى ذلك، فإن بناء وتطوير قطاع الصهر، وكذلك زيادة خط الإنتاج وريادة الأعمال، هو أحد أهم أهدافنا في المستقبل.

وتابع فراهاني مجد حديثه بالإشارة إلى المشاريع والبرامج المنفذة في عام ٢٠٢٠ قائلاً: «عناصر مثل إعادة القوى العاملة المفصلة سابقاً، استمرار نشاط خط الإنتاج، زيادة الإنتاج، وكذلك تحديث جميع المعدات (استبدال الأجزاء المعيبة) من أهم الإجراءات التي تم اتخاذها في العام الماضي.

وقال إن بلادنا لديها قدرة معدنية وعمالة عالية للغاية، مضيفاً: «من خلال الإدارة القوية والمتماسكة، يمكن توفير أفضل استغلال لتطوير هذه الصناعة وجميع الصناعات القائمة في البلاد».

وأشار فراهاني مجد إلى خطة شركة أطلس القابضة للسنوات الأربع المقبلة، وقال: «من بداية هذا العام حتى عام ٢٠٢٥، نعتزم إطلاق ٤ مصانع على الأقل لإنتاج الصلب و ٤ مصانع لإنتاج الأدوية، ونأمل أن يكون هذا المشروع المهم ناجح».



أكد رئيس مجلس إدارة مجموعة البستانجي الصناعية إصلاح السياسات الاقتصادية السابقة للتنمية الصناعية

من أهم وظائف طفايات الحريق زيادة عامل الأمان للمباني بعد أحداث مثل الحريق، لذا فإن الالتزام بالمعايير والاهتمام بالجودة في بناء هذه المنتجات أمر مهم للغاية، لكن العديد من الشركات غير مدركة لهذه المشكلة وتعرضها المنتجات المقلدة تهدد حياة العديد من العملاء، لمزيد من التحقيق في هذه القضية، توجهنا إلى مهدي بستانجي، رئيس مجلس إدارة مجموعة البستانجي الصناعية، وتحدثنا معه عن الأنشطة والإجراءات المتخذة في هذه الشركة. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

تمتلك الشركة ٥٠ عامًا من الخبرة في تصنيع التهوية والمراوح ومتخصصة في إنتاج أنواع مختلفة من المراوح مثل المراوح الخاصة ومراوح الأنفاق والمراوح المقاومة للحريق والمراوح كبيرة الحجم وما إلى ذلك، وبعضها في المجمعات التجارية ومترو الأنفاق والمراوح المفتوحة المساحة المستخدمة، كما تعتبر مجموعة البستانجي الصناعية أول منتج في الدولة في إنتاج بعض المنتجات وملتزمة التزاماً تاماً بالمعايير الدولية، بحيث يتم اختبار عملية إنتاج منتجاتها في مراكز خارجية بسبب عدم وجود مختبرات خاصة في الدولة وهو آمن تماماً.

بعض هذه المنتجات، وخاصة مروحة مكافحة الحرائق، مصممة لتستخدم لمدة ساعتين عند درجة حرارة ٣٠٠ درجة مئوية، وتمنع الناس من الاختناق بمنع انتشار الدخان أثناء حريق المبنى. منتجات أخرى من مجموعة بوسنانشي الصناعية هي مراوح ضغط إيجابي تمنع الدخان من دخول ممرات وسلالم المبنى وتستخدم في العديد من الأماكن مثل المحلات التجارية والمحلات التجارية ومواقف السيارات وغيرها. الجدير بالذكر أنه من أجل تدريب القوى العاملة وزيادة المهارات، تقوم الشركة بعقد العديد من الدورات التدريبية وإرسالها إلى دول أخرى بناءً على قدراتها، بالإضافة إلى أن لديها فريق تصميم أقوى للنهوض بالشؤون بشكل أفضل.

يجب تحديد مطالب الحرفيين والوفاء بها في السياسات والبرامج التي تواجه الحكومة، ويجب أن يكون هناك أساس كافٍ لتنفيذ البرامج الحكومية، ووفقاً لدور وموقع الصناعات الصغيرة والمتوسطة في اقتصاد الدولة سابقاً، يجب تعديل السياسات الاقتصادية، يجب على مؤسسات مراقبة الجودة، ولا سيما الهيئة التشريعية، أن تولي اهتماماً خاصاً وصارماً لتوحيد المنتجات، وهو بالطبع جزء من الدقة في توحيد المنتجات المتعلقة بسلامة وحياة الناس، والتي لا ينبغي التغاضي عنها بسهولة. ■

صرح أستاذ في جامعة طهران

رؤية لريادة الأعمال الاجتماعية في صناعة السياحة



أدى تفشي فيروس كورونا في العامين الماضيين إلى توقف تنفيذ برامج صناعة السياحة وتسبب في خسائر فادحة لنشطاء الصناعة. لمزيد من استكشاف هذه القضية وسبل الخروج من أزمة صناعة السياحة، تحدثنا مع الدكتور إبراهيم باي سلامي، عضو هيئة التدريس في جامعة طهران والعضو السابق في المجلس الأعلى للتراث الثقافي والسياحة. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

بعد تفشي فيروس كورونا في البلاد، خسرت هذه الصناعة بشكل مباشر نحو ٢٥ ألف مليار تومان ولم يتم اتخاذ أي إجراء مناسب لتعويض ومساعدة القطاع الخاص مما تسبب في إغلاق العديد من الشركات العاملة في مجال تقديم الخدمات السياحية وإيقاف قطاع. أصبح نشاطاً اقتصادياً رئيسياً متعلقاً بالصناعة. بالطبع، نرى نفس الوضع في دول أخرى، لكن وفقاً للإجراءات المواتية من قبل الحكومات، يتم تلقيح معظم الدول المتقدمة لدخول فترة ما بعد كورونا في عام ٢٠٢١، والتي ستخرج صناعة السياحة من الركود الحالي.

نتيجة لنشاطات الفصيل السياحي النيابي في الدورة العاشرة، تم إجراء تغييرات لتعديل مشروع قانون عملية الموافقة على القانون في خطة التنمية السادسة لهذه الصناعة. وبناءً عليه، في السنوات الأخيرة، أثناء تغيير مشاريع القوانين المتعلقة بهذه الصناعة، اضطرت الحكومة إلى تقديم استراتيجية لتطوير البرامج السياحية وتوفير الملاحق السياحية جنباً إلى جنب مع تنفيذ مشاريع التنمية وكذلك تنظيم وحماية الغابات في الشمال. كما تم إنشاء وزارة التراث الثقافي والحرف اليدوية والسياحة كشيء إيجابي.

في الوقت الحاضر، بالإضافة إلى المكونات البيئية المحددة والسريعة، بمشاركة المجتمع المحلي، يجب على صناعة السياحة معالجة التخفيف من حدة الفقر، والعدالة الاجتماعية، وحقوق المرأة وتمكينها، والأهم من ذلك، ريادة الأعمال الاجتماعية. «ريادة الأعمال الاجتماعية» هي إنشاء أعمال جديدة ناجحة تقوم على «الابتكار» واستخدام «التقنيات الجديدة» وفقاً لمبادئ البيئة والاستدامة من أجل كسب «الثروة» و «القيمة». وبناءً على ذلك، يمكن أن تكون صناعة السياحة، التي تشمل مجالين من مجالات الاقتصاد والثقافة، منصة جيدة لصنع السياسات والتخطيط بهدف توليد الدخل والمشاركة العامة والتخفيف من حدة الفقر. ■

الرئيس التنفيذي لشركة صنایع ميكروموج القطاع الخاص هو ذراع قوي للحكومة



تعد شركة صنایع ميكروموج إحدى المجموعات النشطة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، والتي تنشط في مجال إنتاج المنتجات مثل أجهزة الإرسال والاستقبال (الراديو)، والهوائيات المتنقلة، والهوائيات المكافئة، وأنواع مختلفة من أجهزة الإرسال التلفزيونية، إلخ. كما تعد الشركة من أكثر الشركات نشاطاً وأكبر الشركات في الدولة لتقديم خدماتها في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات. لمزيد من التحقيق في أنشطة هذه الشركة، ذهبنا إلى الدكتور بابك جلدوزيان، الرئيس التنفيذي لشركة صنایع ميكروموج، وأجرينا محادثة معه، والتي تم النظر في تفاصيلها من قبل القراء المحترمين.

لطالما وضعت شركة صنایع ميكروموج التصميم الداخلي والتصنيع في مقدمة عملها، وفي هذا الصدد تعد واحدة من أربع شركات تصنيع أجهزة الإرسال التي تلبي احتياجات البلاد في هذا المجال. كما أن استخدام أجهزة الراديو التي تنتجها هذه المجموعة هو خدمة أخرى تقدمها شركة صنایع ميكروموج لهيئة الإذاعة والتلفزيون وشركة الاتصالات الإيرانية وشركة الغاز الوطنية والعملاء الآخرين في هذا المجال، والتي لا تزال مستمرة.

نظراً للتقدم السريع في التكنولوجيا، تعتبر خدمات كبار المشغلين بمثابة البنية التحتية الرئيسية والمهمة لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات في البلاد، وباستثناء اثنين أو ثلاثة من صغار المشغلين، لم تتحقق الخصخصة بمعناها الحقيقي، بينما العديد من البلدان تحركوا نحو الخصخصة الحقيقية لهذا القطاع واكتسبوا خبرات جيدة يمكن الاستفادة منها. لتحقيق ذلك في الدولة، هناك حاجة إلى الكثير من الاستثمار في البنية التحتية ومن الضروري التحرك نحو استخدام المعدات والتقنيات الجديدة المطلوبة، والتي تؤدي في مثل هذه الظروف إلى تطوير السوق وتوفير خدمات جديدة. يتكون جوهر شركة صنایع ميكروموج من أساتذة جامعيين ونخبة لديهم سجل حافل في أنشطة الاتصالات. بالإضافة إلى ذلك، تم تنفيذ البحث العلمي والمشاريع التشغيلية للشركة من قبل فريقها الأكاديمي المتميز. هدفنا هو متابعة أهداف التنمية بمساعدة الأكاديميين الشباب.

يلعب القطاع الخاص باعتباره ذراع الحكومة دوراً رئيسياً وأساسياً في مواجهة التحديات ويعتبر رأس مال وطني، لذا فإن خسائر هذا القطاع لا تختلف عن خسائر الحكومة. يجب أن ينظر الجميع في التنمية المستدامة للبلد، وفي هذا الصدد، فإن صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات مؤثرة ومهمة للغاية. كما يجب استخدام قدرات الصناعات في القطاع الخاص بطريقة توفر الأساس للتنمية الاقتصادية للبلاد والمزيد من فرص العمل. ■

أكد الرئيس التنفيذي لشركة هنزا للأجهزة المنزلية الاكتفاء الذاتي في الإنتاج باستخدام المعدات الحديثة



على الرغم من أنه تم تسويق العديد من المنتجات عالية الجودة في صناعة الأجهزة المنزلية، نظراً لمشاكل مثل نقص السيولة الكافية ونقص رأس المال في المؤسسات والسياسات غير الفعالة، لا يوجد سبب لتصديرها والعديد من مصنعها يقومون بعمل جيد في ليس لديهم المجال لتصدير منتجاتهم، وقد تسبب هذا الموضوع في عدم احتلال البضائع الإيرانية مكانة مناسبة على الساحة الدولية.

قدم محمد علي أنصاري، الرئيس التنفيذي لشركة هنزا للأجهزة المنزلية، هذه الشركة وقال: «تم تسجيل علامة هنزا التجارية عام ٢٠١٧ تحت اسم شركة ايده ابتكار وهي الآن تنتج أجهزة منزلية عالية الجودة ومجهزة بتقنيات حديثة».

وذكر أن عملية تحديث منتجات هذه الشركة وإضفاء الذوق عليها، مثل الشفطات والمواقد، بدأت منذ عام ٢٠٢٠، في إشارة إلى التصميمات الفريدة لهذه الشركة، مشيراً إلى: تم تسجيل اثنين من التصميمات دولياً هذا العام وفي بالإضافة إلى ذلك، يتم توفير خدمة ما بعد البيع لمنتجات هنزا أيضاً.

واعتبر أنصاري منتجات الشركة فريدة من نوعها بسبب استخدام المرافق والمعدات الحديثة وأكد: «لحسن الحظ ووفقاً لخطط تطوير شركة هنزا لا توجد أمثلة على منتجاتها حتى في الشرق الأوسط».

أضافت الشركة المصنعة النشطة في صناعة الأجهزة المنزلية، مشيرة إلى أن منتجات الشركة معروضة في المتاجر التي توفر منتجات عالية الجودة: «تتمتع منتجات هنزا بالتأكد بإمكانيات كبيرة للتصدير نظراً لجودتها».

وفيما يتعلق بتأثير العقوبات، أوضح أنصاري: «لحسن الحظ، كان للعقوبات عواقب إيجابية على الإنتاج المحلي بسبب انخفاض الواردات وفرض حظر على استيراد بعض السلع، بينما لم يكن من الممكن في السابق للمنتجين المحليين التنافس بسبب الواردات غير الملائمة بعض البضائع».

كما أشار إلى الوضع غير المواتي لعرض النطاق الترددي وتأثيره السلبي على خطط شركة هنزا، وقال: «للأسف، تسبب نقص رأس المال الكافي في عدم وصول الربح المتوقع إلى المؤسسات وخطط هذه الشركة لم يحسم بعد، بينما الاستثمار والتنمية سيولة كافية. في حين أن دولة مثل تركيا، مع الاستفادة من قدرة أقل من بلدنا، اكتسبت مكانة جيدة في الأسواق الخارجية. ومع ذلك، أمل أن تتمكن إيران من الوصول إلى معدات جديدة من أجل تحقيق الاكتفاء الذاتي في إنتاج منتجات عالية الجودة. ■

الفرص والتحديات التي تواجه اقتصاد البلاد



د. مهدي كريمي تفرشي
رئيس بيت صناعة و تعدين و تجارة لشباب في طهران

تتمتع بلادنا بإمكانات عالية جداً إذا تم استخدامها بشكل صحيح وتم استخدام كل القوة والمعرفة والتقنية والكنوز الوطنية الضخمة في طريق الاكتفاء الذاتي، وبسلطة يمكننا تحمل جميع الضغوط الأمريكية واتخاذ خطوات كبيرة نحو التحول اقتصاد البلاد. طبعاً هذا يتطلب تصميمًا قومياً وجهادياً في كل فئات المجتمع. يؤدي دعم المنتجات المحلية إلى ازدهار السوق، والمنافسة البناءة، والمزيد من عجلات الصناعة النشطة، والمزيد من الاكتفاء الذاتي للبلد، وخلق دافع بناء لدى المنتجين والحرفيين لتقديم سلع وخدمات أفضل، وتحسين فرص العمل وريادة الأعمال لعدد كبير من الشباب. القوى المثقفة في بلدنا، وأخيراً دعم العمال الإيرانيين وتحسين الظروف الاقتصادية والمعيشية للشعب.

تتمتع إيران بظروف غير عادية من حيث الجغرافيا والعبور والموقع الاستراتيجي للمنطقة وهي من بين أفضل ١٥ دولة في العالم من حيث التنوع المعدي. يعد وجود احتياطي الغاز والوصول إلى المياه المفتوحة للمنطقة الجغرافية فرصة خاصة لتطوير الأعمال يوفر الاستثمار. وفي الوقت نفسه، فإن تعزيز وتطوير فرص الاستثمار الأجنبي في ظل الظروف الاقتصادية الحساسة للبلاد يعد من الضروريات المهمة للخروج من الأزمة الاقتصادية وأحد المكونات الفعالة لتحقيق أهداف التنمية المستدامة.

وفقاً للدراسات والتقارير التي قدمها معهد مكنزي الاقتصادي حول الوضع الاقتصادي في إيران بعد خطة العمل الشاملة المشتركة، فإن بلادنا لديها القدرة على جذب ٣,٥ تريليون دولار من رأس المال الأجنبي بحلول ٣ بعد الميلاد، نظراً لإدراك ذلك، ١ تريليون دولار في الناتج المحلي الإجمالي لها. ستضيف ٥ سنوات، وبالإضافة إلى ذلك، ستنشئ منصة لتوفير ٤ ملايين وظيفة، يتطلب تحقيقها إرساء الأساس لعوامل مهمة مثل تدفق الاستثمار الأجنبي.

في تقرير عام ٢٠١٧ الصادر عن المعهد العالمي لريادة الأعمال والتنمية لمؤشر ريادة الأعمال العالمي، احتلت إيران المرتبة ٨٥ بين دول العالم والمرتبة ١٦ بين دول المنطقة، وهو أمر يتطلب الكثير من التفكير.

بالإضافة إلى كل هذه العوامل، فإن القضية المهمة هي استقرار الاقتصاد الكلي في الدولة، والذي يلعب دوراً رئيسياً في زيادة الإنتاجية وهو الاستثمار وصافي رأس المال. عدم الاستقرار الاقتصادي في الدولة وتقلبات السوق تعطل خلق ظروف آمنة ومأمونة للاستثمار وتهدد الشعور بالأمان والثقة الكافية في المستثمرين، وفي هذا الصدد، يجب اتخاذ احتياطات خاصة من قبل المسؤولين.

عضو مجلس مدينة شاهرود

تحقيق التقدم والتنمية مع تقارب مديري المدينة

القسم العربي



اليوم، نظراً لوجود أشخاص مهتمين ونشطين في مجالس المدن والقرى، حدثت تغييرات مهمة في المجتمعات الحضرية والريفية، والتي ينبغي إبرازها من خلال توفير المرافق وتهيئة الظروف المناسبة. في غضون ذلك، فإن نمو المنشآت الرياضية والثقافية، وتجميل الحيز الحضري، واستكمال وتنفيذ مشاريع تنمية في مختلف المجالات، وكذلك استخدام القدرات الكامنة في القرى والمدن، ستزيد من رضا الناس. لمعرفة المزيد عن أنشطة هذه المؤسسات توجهنا إلى المهندس محسن أحمددي عضو مجلس مدينة شاهرود وتحدثنا إليه. نقرأ مقتطفات من هذه المقابلة.

منذ الماضي البعيد حتى الآن، مر العديد من الزوار والمسافرين عبر شاهرود وبسبب عوامل الجذب الطبيعية والموقع الجغرافي والظروف المناخية، فقد اعتبرها مواطنوها. هذه المدينة، باعتبارها أكبر مدينة في محافظة سمنان، تقع على طول سلسلة جبال البرز وتتمتع بأفضل مناخ وخصائص مناخية مختلفة عن المدن الأخرى. في الوقت الحاضر، على الرغم من الجبال المجاورة للمدينة، فإن المساحات الخضراء والحدائق والمناظر الطبيعية والموائل المحمية، فضلاً عن المباني القديمة ذات الهندسة المعمارية الخاصة، والمواقع الدينية المختلفة والطقوس والعادات المختلفة، لها مكانة خاصة ودائماً ما يعتبرها المحليون. السياح وكانوا أجانب.

من ناحية أخرى، فإن وجود مطار وخط للسكك الحديدية في مدينة شاهرود سيزيد من المرافق الخدمية ومن المتوقع أن يتم اعتبارها في المستقبل القريب منطقة اقتصادية خاصة لتصدير منتجاتها الزراعية والإنتاجية إلى مدن ودول أخرى.

وجود العديد من المناجم ومحطات الطاقة والموارد الطبيعية مثل الغابات والمساحات الخضراء والقدرات الزراعية الكبيرة خلقت منصة مناسبة للاستثمار في هذه المدينة. بل من الممكن استخدام مرافقها الحالية، مثل وجود خط سكة حديد وظروف نقل مناسبة؛ تستخدم لإنتاج السيارات والكهرباء والصناعات البتروكيمياوية. ومع ذلك، فإن وجود اللوائح الصارمة والحواجر الإدارية هو إلى حد كبير أمام المستثمرين، ومن أجل جذب الاستثمار وتعزيز الأنشطة الاقتصادية في مدينة شاهرود، تم التخطيط للعديد من البرامج والإجراءات من قبل مجلس المدينة.

من أهم طرق تحقيق النجاح استخدام خبرة الآخرين. للحصول على خطط وأفكار أفضل، يجب عليك استخدام خبرة العمل ونماذج المدن الكبرى الناجحة، وبالطبع المدن التي حققت نجاحاً في البلدان الأخرى. ستسير عملية النمذجة بشكل جيد إذا كان لدى مديري المدينة رؤية طويلة المدى للخطط والأهداف المحددة.

إحياء خطة العمل الشاملة المشتركة وعواقبها على اقتصاد البلاد



مرتضى فغاني
عضو غرفة تجارة طهران

خفض العقوبات إلى ما بعد العقوبات النووية. برنامج إيران النووي، وإمكانية التوصل إلى اتفاق يتجاوز خطة العمل الشاملة المشتركة بعيدة كل البعد عن المتوقع، وحتى في مجال إحياء خطة العمل الشاملة المشتركة، هناك الكثير من الشكوك. بطريقة ما، يعتبر العديد من الخبراء أن احتمال هذا أقل من ٥٠٪. ومع ذلك، حتى إذا تم إحياء خطة العمل المشتركة الشاملة، وزادت إيرادات الدولة واحتياطات النقد الأجنبي، فلن يكون هناك تغيير طفيف على المدى القصير في حل المشاكل المتعلقة بالبطالة والتضخم وزيادة الفجوة الطبقية. لسوء الحظ، أصبح غالبية السكان أفقر بسبب المشاكل الناجمة عن العقوبات، والتي كان لها العديد من العواقب الاقتصادية والسياسية والاجتماعية وخلقت العديد من التحديات. من ناحية أخرى، لا يمكن توقع عودة بعض الصناعات والشركات التي أفلست بسبب العقوبات إلى وضعها الطبيعي فور رفع العقوبات. في ضوء ذلك، يجب القول أن وضع الدخل واحتياطات النقد الأجنبي والمؤشرات الاقتصادية للبلد في حالة سيئة بسبب العقوبات و كورونا، وإذا عادت المؤشرات إلى وضعها الطبيعي، فهناك حاجة إلى الكثير من العمل، لذلك، يجب على الحكومة الجديدة أن تولي اهتماما خاصا لهذه القضية المهمة في تحديد الفريق الاقتصادي والسياسي، لأن اقتصاد الدولة لم يعد قادراً على تحمل أزمة جديدة، وفي حال حدوث مشاكل جديدة، يجب أن تنتظر عواقب اقتصادية كبرى واسعة النطاق. التي يصعب السيطرة عليها. بعبارة أخرى، لم يعد لاقتصاد البلاد مجال للخطأ أو التجربة والخطأ، لكن يجب أن يجتاز الأزمة الحالية بطريقة هادفة ومدارة بعناية. ■

كما هو متوقع، مع تشكيل الحكومة الجديدة، تم تعليق المفاوضات مؤقتاً لإحياء خطة العمل الشاملة المشتركة، ويبدو أن المحادثات ستستمر حتى يتم تعيين فريق جديد للسياسة الخارجية الإيرانية. لسوء الحظ، أثرت العقوبات التي فرضها الانسحاب أحادي الجانب للولايات المتحدة على الاقتصاد الإيراني وقلصت المعروض من النقد الأجنبي في اقتصادنا بما لا يقل عن ٥٠ مليار دولار. كانت هذه العقوبات في الواقع حرباً اقتصادية كبيرة ضد إيران وكانت نتائجها واضحة في اقتصاد بلدنا. ترتبط هذه المسألة بشكل مباشر بتخفيض صادرات البلاد من النفط. قبل الانسحاب أحادي الجانب للولايات المتحدة من خطة العمل الشاملة المشتركة وفرض عقوبات واسعة النطاق، صدرت إيران ما لا يقل عن ٢,٥ مليون برميل من النفط يوميًا، لكن بعض التقديرات تشير إلى أن هذا الرقم انخفض إلى ٣٥٠ ألف برميل العام الماضي. ومع ذلك، بسبب السرية، لم يتم نشر إحصاءات دقيقة وقدرت بعض المصادر صادرات النفط الإيرانية بما يصل إلى مليون برميل. حتى لو كان هذا الرقم صحيحًا، لا يمكن للمرء أن يتجاهل الانخفاض الكبير بأكثر من مائة بالمائة في الصادرات والصعوبات التي لا تحصى في إعادة العملة الناتجة عن هذه الصادرات غير الرسمية إلى البلاد. من المتوقع أنه في حالة إحياء خطة العمل الشاملة المشتركة ورفع العقوبات الأمريكية، سنشهد تغييرًا كبيرًا في ثلاثة قطاعات مهمة من الاقتصاد الإيراني، أولها سيكون له تأثير على عائدات البلاد من النقد الأجنبي. ووفقًا للتقديرات، فإن رفع العقوبات سي جلب نحو ١٠٠ مليار دولار من النقد الأجنبي إلى اقتصاد البلاد في عام ٢٠٢١، منها ٧٠ مليار دولار ستكون عملة إيران المحجوبة و ٣٠ مليار دولار لصادرات النقد الأجنبي. وبخلاف ذلك، ستقتصر عائدات البلاد من النقد الأجنبي على ٤٠ مليار دولار إلى ٥٠ مليار دولار من الصادرات غير النفطية الموجودة بالفعل. تشير التقديرات إلى أن حجم الطلب على النقد الأجنبي في اقتصاد البلاد يبلغ حوالي ٤٠ مليار دولار، وهو أقل من متوسط الطلب على النقد الأجنبي في الاقتصاد الإيراني. الجزء الثاني المهم الذي له تأثير إيجابي على رفع العقوبات هو احتياطات البلاد من النقد الأجنبي. وفقًا للدراسات، إذا تم رفع العقوبات، فإن احتياطات إيران من النقد الأجنبي ستصل إلى ١٤٠ مليار دولار على مدى العامين المقبلين. سيكون القطاع الثالث هو النمو الاقتصادي للبلاد، والذي سيصل إلى حوالي ٣,٥ في المائة هذا العام و ٤ في المائة في العامين المقبلين إذا تم إحياء خطة العمل الشاملة المشتركة. من ناحية أخرى، قدرت بعض المصادر نمو إيران بنسبة تصل إلى ٦ في المائة في حالة وجود اتفاق أكثر شمولاً من شأنه أن يؤدي إلى

فرم اشتراك ساليانه

دريای سرمایه‌گذاری

Selected owners of capital and trade

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

نوع اشتراك:

..... نام شركت: نوع فعاليت: سال تاسيس: ☐ حقوق

..... نام و نام خانوادگی: ☐ حقیقی

نشانه کامل پستی:

.....

..... کد پستی ده رقیع: تلفن تماس: ☐ دورنگار

..... تلفن همراه: ☐ نشانه پست الکترونیک (ایمیل):

.....

آیا تمایل به دریافت نسخه pdf ماهنامه از طریق پست الکترونیک را دارید؟

☐ بله ☐ خیر

به همراه ارسال نخستین شماره ماهنامه کد اشتراك شما اعلام خواهد شد

واحد اشتراك: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۳۵

۱- واریز مبلغ ۶۰۰/۰۰۰ تومان به حساب شماره ۰۱۰۱۹۶۵۰۲۹۰۰۴ و یا شماره کارت ۶۰۳۷-۹۹۷۳-۲۵۵۰-۹۳۱۴

و یا شماره شباه ۰۲۹۰-۰۴-۱۹۶۵-۰۰۱۰-۰۰۰۰-۰۱۷۰-۱۲۴۹ بانک ملی ایران به نام آقای مرتضی فغانی.

۲- ارسال تصویر فیش بانکی از طریق دورنگار به شماره ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

۳- هزینه ارسال مجلات با پست عادی به عهده ماهنامه و هزینه پست سفارشی به عهده متقاضی است.

۴- هزینه فوق برای اشتراك ۱۲ شماره از مجله (هر ماه یک نسخه) است.



www.dsg-m.com



[donyaye_sarmaye](https://t.me/donyaye_sarmaye)



d.sarmayeh@gmail.com



[@donyaye_sarmaye](https://www.instagram.com/donyaye_sarmaye)

Revival of JCPOA and its consequences for the country's economy



Morteza Faghani
Member of Tehran Chamber of Commerce

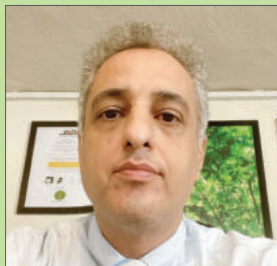
As expected, with the new government in place, negotiations to revive the JCPOA have been temporarily suspended, and it appears that the talks will continue until a new Iranian foreign policy team is appointed. Unfortunately, the sanctions imposed by the unilateral withdrawal of the United States affected the Iranian economy and reduced the supply of foreign exchange in our economy by at least \$ 50 billion. These sanctions were in fact a great economic war against Iran and its consequences were visible in our country's economy. This issue is directly related to the reduction of the country's oil exports. Prior to the US unilateral withdrawal from the JCPOA and the imposition of extensive sanctions, Iran exported at least 2.5 million barrels of oil a day, but some estimates suggest that this figure dropped to 350,000 barrels last year. However, due to confidentiality, exact statistics have not been released and some sources have estimated Iran's oil exports at up to one million barrels. Even if this figure is correct, one cannot ignore the significant reduction of more than one hundred percent in exports and the incalculable difficulties in returning the currency resulting from these informal exports to the country. It is predicted that in case of revival of the JCPOA and the lifting of US sanctions, we will see a major change in three important sectors of the Iranian economy, the first of which will have an impact on the country's foreign exchange earnings. According to estimates, the lifting of sanctions will bring about \$ 100 billion in foreign exchange into the country's economy in 2021, of which \$ 70 billion will be

Iran's blocked currency and \$ 30 billion will be foreign exchange exports. Otherwise, the country's foreign exchange earnings will be limited to \$ 40 billion to \$ 50 billion from non-oil exports, which already exist. It is estimated that the amount of foreign exchange demand in the country's economy is about \$ 40 billion, which is lower than the average foreign exchange demand in the Iranian economy. The second important part that has a positive effect on the lifting of sanctions is the country's foreign exchange reserves. According to studies, if sanctions are lifted, Iran's foreign exchange reserves will reach \$ 140 billion over the next two years. The third sector will be the country's economic growth, which will reach about 3.5 percent this year and 4 percent in the next two years if JCPOA is revived. On the other hand, some sources have estimated Iran's growth to be as high as 6 percent in the event of a more comprehensive agreement that would lead to a reduction in sanctions beyond nuclear sanctions. Iran's nuclear program, the possibility of an agreement beyond JCPOA is far from expected, and even in the field of reviving JCPOA, there are many doubts. In a way, many experts consider the probability of this to be less than 50%.

However, even if JCPOA is revived, the country's revenues and foreign exchange reserves increase, there will be little change in the short term in solving problems related to unemployment, inflation and increasing the class gap. Unfortunately, the majority of the population has become poorer due to the problems caused by sanctions, which has had many economic, political and social consequences and created many challenges. On the other hand, some industries and businesses that have gone bankrupt due to sanctions cannot be expected to return to normal immediately after the lifting of sanctions. Given this, it should be said that the situation of incomes, foreign exchange reserves and economic indicators of the country are in poor condition due to sanctions and the COVID-19, and if the indicators return to normal, much work is needed, therefore, the new government must pay special attention to this important issue in determining the economic and political team, because the country's economy is no longer able to withstand a new crisis, and in the event of new problems, it must wait for widespread meta-economic consequences that are difficult to control. In other words, the country's economy no longer has room for error or trial and error, but must pass the current crisis in a purposeful and carefully managed manner. ■

The CEO of Henza Home Appliances
Company emphasized

Self-sufficiency in production using modern equipment



Although many high-quality products have been marketed in the home appliance industry, due to problems such as lack of adequate liquidity, lack of capital in enterprises and inefficient policies, there is no ground for its export and many of its manufac-

turers are doing well in They do not have the field to export their products and this issue has caused Iranian goods to not have a suitable position in the international arena.

Mohammad Ali Ansari, CEO of Henza Home Appliances Company, introduced this company and said: "Henza brand was registered in 2017 under the name of Idea Ebtekar Company and now it produces quality home appliances equipped with modern technologies."

He stated that the process of updating and smartening the products of this company, such as hoods and stoves, has started since 2020, referring to the unique designs of this company, he noted: two of the designs were registered internationally this year and in addition This after-sales service is also provided for Henza products.

Ansari considered the company's products unique due to the use of modern facilities and equipment and emphasized: "Fortunately, according to the development plans of Henza Company, there are no examples of its products even in the Middle East."

The manufacturer active in the home appliance industry, stating that the company's products are offered in stores that supply quality products, added: "Henza's products definitely have a lot of potential for export due to their quality."

Regarding the impact of sanctions, Ansari explained: "Fortunately, sanctions have had positive consequences for domestic production due to reduced imports and a ban on the import of some goods, while previously it was not possible for domestic producers to compete due to improper imports of some goods."

He also pointed to the unfavorable situation of bandwidth and its negative impact on the plans of Henza Company and said: "Unfortunately, the lack of sufficient capital has caused the expected profit to not reach the enterprises and the plans of this company remain undecided, while the investment and Development is enough liquidity.

While a country like Turkey, with the benefit of less capacity than our country, has gained a good position in foreign markets. However, I hope that Iran will have access to new equipment in order to be self-sufficient in producing quality products.■

World of
INVESTMENT

Shahroud city council member

Achieve progress and development with the convergence of city managers



Today, due to the presence of caring and active people in city and village councils, important changes have taken place in urban and rural communities, which should be highlighted by providing facilities and creating appropriate conditions. In the meantime, the growth of sports and cultural facilities, beautification of urban space, completion and implementation of development projects in various fields, as well as the use of potential capacities in villages and cities will increase people's satisfaction. To learn more about the activities of such institutions, we went to Engineer Mohsen Ahmadi, a member of the Shahroud City Council, and talked to him. We read excerpts from this interview.

From the distant past until now, many pilgrims and travelers have passed through Shahroud and due to its natural attractions, geographical location and climatic conditions, it has been considered by compatriots. This city, as the largest city in Semnan province, is located along the Alborz mountain range and has the best climate and different climatic characteristics than other cities. At present, despite the mountains adjacent to the city, green space, gardens, natural landscapes and protected habitats, as well as old buildings with special architecture, various religious sites and various rituals and customs, has a special position and is always considered by domestic tourists and Has been foreign. On the other hand, the existence of an airport and a railway line in Shahroud city will increase the service facilities and it is predicted that in the near future it will be considered as a special economic zone in order to export its agricultural and production products to other cities and countries.

Existence of numerous mines and power plants, natural resources such as forests and green space and large agricultural capacities have created a suitable platform for investment in this city. It is even possible to use its existing facilities, such as the existence of a railway line and suitable transportation conditions; Used to produce automobiles, electricity and downstream petrochemical industries. However, the existence of strict regulations and administrative barriers is largely in front of investors, and in order to attract investment and boost economic activities in the city of Shahroud, many programs and actions have been planned by the city council.

One of the most important ways to achieve success is to use other people's experience. For better plans and ideas, you should use the work experience and models of successful metropolises and, of course, cities that have been successful in other countries. The modeling process will go well if city managers have a long-term view of the plans and goals set.■

9

World of Investment
No 56 • August 2021

Professor of Tehran University stated

A vision for social entrepreneurship in the tourism industry



The outbreak of coronavirus in the last two years has halted the implementation of tourism industry programs and has caused heavy losses to industry activists. To further explore this issue and ways out of the tourism industry crisis, we spoke with Dr. Ebrahim Bay Salami, a faculty member at the University of Tehran and a former member of the Supreme Council for Cultural Heritage and Tourism. We read excerpts from this interview.

After the outbreak of corona in the country, this industry directly lost about 25 thousand billion tomans and no appropriate action was taken to compensate and help the private sector, which caused the closure of many companies active in the field of providing tourism services and stopping the sector. It became a major economic activity related to the industry. Of course, we see the same situation in other countries, but according to the favorable measures by governments, most developed countries are being vaccinated to enter the post-corona period in 2021, which will take the tourism industry out of the current recession.

Due to the activities of the parliamentary tourism faction in the tenth term, changes were made to amend the bill of the law approval process in the Sixth Development Plan for this industry. Accordingly, in recent years, while changing the bills related to this industry, the government was obliged to present a strategy to develop tourism programs and provide tourism annexes along with the implementation of development projects as well as organizing and protecting forests in the north. The Ministry of Cultural Heritage, Handicrafts and Tourism was also established as a positive thing.

Iran is a museum country and there are very good natural and cultural-historical resources in the cultural heritage and tourism sector of the country. Development.

Nowadays, in addition to specific and fast environmental components, with the participation of the local community, the tourism industry must address poverty alleviation, social justice, women's rights and empowerment, and most importantly, social entrepreneurship. "Social entrepreneurship" is the creation of successful new businesses based on "innovation" and the use of "new technologies" in compliance with the principles of environment and sustainability in order to gain "wealth" and "value". Accordingly, the tourism industry, which includes two areas of economy and culture, can be a good platform for policy-making and planning with the aim of generating income, public participation and poverty alleviation. ■

CEO of Micromowj Industries Company

The private sector is a powerful arm of government



Micromowj Industries Company is one of the active groups in the field of information and communication technology, which is active in the field of producing products such as transmitters and receivers (radio), mobile antennas, parabolic antennas, various types of television transmitters, etc. The company is also one of the most active and top companies in the country to provide services in the field of information and communication technology. To further investigate the activities of this company, we went to Dr. Babak Golduzian, CEO of Micromowj Industries Company, and had a conversation with him, the details of which are considered by esteemed readers.

Micromowj Industries Company has always put interior design and manufacturing at the forefront of its work and in this regard is one of the four transmitter manufacturing companies that meet the needs of the country in this field. Also, the use of radios produced by this group is another service of Micromowj Industries Company to the Radio and Television Organization, Iran Telecommunication Company, National Gas Company and other customers in this field, which is still ongoing.

Due to the rapid advancement of technology, the services of large operators are considered as the main and important infrastructure of the country's information and communication technology, and except for two or three small operators, privatization has not yet been achieved in its true sense, while many countries They have moved towards real privatization of this sector and have gained good experiences that can be used. To achieve this in the country, a lot of infrastructure investment is needed and it is necessary to move towards the use of new equipment and technologies required, which in such circumstances leads to market development and the provision of new services.

The core of the Micromowj Industries Company is made up of university professors and elites who have a brilliant track record in telecommunications activities. In addition, the company's scientific research and operational projects have been carried out by its elite academic team. Our goal is to pursue development goals with the help of young academics. The private sector, as the arm of the government, plays a key and fundamental role in resolving challenges and is considered as national capital, so the losses of this sector are no different from the losses of the government. The sustainable development of the country must be considered by all, and in this regard, the ICT industry is very influential and important. We must also use the capacities of industries in the private sector in a way that provides the basis for the country's economic development and more employment. ■

The founder and investor of Atlas Holding The country's industries development depends on a cohesive management



Dr. Ali Farahani Majd, owner and founder of Atlas Holding, noting that the aim of this holding is to increase production, entrepreneurship, increase exports, help production and the country's economy, added:

Given the Supreme

Leader's remarks on the slogan of the year, "Production, Support, Production, and Removal of Barriers to Production," we hope to achieve our goals with the support of officials. He added: "We are trying to further develop Atlas Holding, wider entrepreneurship in the country, as well as our commitment to the youth of this land, by creating job opportunities and domestic production to advance the overall goals of the country."

The owner and founder of Atlas Holding in response to the question "What plans do you have for achieving and fulfilling this year's slogan?" said: "One of the most important programs to fulfill the slogan of the year is to produce maximum steel products for more entrepreneurship, support the country's elite and domestic quality products."

The owner and founder of Atlas Holding regarding the development of the activities of this holding said: Given that the development of different sectors in several phases is on the agenda, although in the initial phases of our projects has been implemented, but we are still increasing production capacity and expanding our activities in the country and exports. In addition, the construction and development of the smelting sector, as well as increasing the production line and entrepreneurship, is one of our most important goals in the future.

Farahani Majd continued his speech by referring to the projects and programs implemented in 2020 and said: "Items such as returning the previously dismissed workforce, continuous production line activity, increasing production, as well as updating all equipment (Replacement of defective parts) is one of the most important measures taken in the last year.

He said that our country has a very high mineral capacity and manpower, adding: "With a strong and coherent management, the best exploitation can be provided for the development of this industry and all existing industries in the country."

Farahani Majd referred to Atlas Holding's plan for the next 4 years and said: "From the beginning of this year until 2025, we intend to launch at least 4 steel production plants and 4 drug production plants, and we hope that this important project will be successful." ■

The chairman of the board of directors of Bostanchi Industrial Group emphasized

Reforming past economic policies for industrial development

One of the main functions of fire extinguishers is to increase the safety factor of buildings after events such as fire, so compliance with standards and attention to quality in the manufacture of these products is very important, but many companies are unaware of this issue and offer products. Counterfeits endanger the lives of many customers. To further investigate this issue, we went to Mehdi Bostanchi, Chairman of the Board of Directors of Bostanchi Industrial Group, and talked to him about the activities and measures taken in this company. We read excerpts from this interview.

The company has 50 years of experience in manufacturing ventilation and fans and specializes in producing various types of fans such as special fans, tunnel fans, fire resistant fans, large fans, etc., some of which are in commercial complexes, subways and Open space is used. Bostanchi Industrial Group is also considered as the first producer in the country in the production of some products and is fully committed to international standards, so that the production process of its products is tested in foreign centers due to the lack of special laboratories in the country and is completely safe.

Some of these products, especially the fire-fighting fan, are designed to be used for two hours at a temperature of 300 degrees Celsius, and prevent people from suffocating by preventing the spread of smoke during a building fire. Other products of Bostanchi Industrial Group are positive pressure fans that prevent smoke from entering the corridors and stairs of the building and are used in many places such as shops, shops, parking lots, etc. It is worth mentioning that in order to train the workforce and increase the skills, the company holds several training courses and sends them to other countries based on their capabilities, and in addition, has the strongest design team to better advance the affairs.

The demands of the artisans must be specified and fulfilled in the policies and programs facing the government, there must be a sufficient basis for the implementation of government programs, and according to the role and position of small and medium industries in the country's economy, past economic policies must be amended. Quality control institutions, especially the legislature, should pay special and strict attention to the standardization of products, which, of course, is part of the accuracy in standardizing products related to the safety and lives of people, which should not be easily overlooked. ■



The CEO of Peykafrouz-e Gharb Company raised The need of the parts industry to establish continuous communication with the world



An important factor in the development of any industry, especially the auto parts industry, depends on continuous relations with developed countries and access to new technologies. This industry also needs to change the rules, especially in the management of the automotive industry and old methods of car production. To examine the situation of the automotive and parts industry, we have interviewed Dr. Babak Karimkhan, CEO of Peykafrouz-e Gharb Company. We read excerpts from this interview.

The company is the main manufacturer of engine parts in the field of belt tensioners, rollers, pulleys, water pumps and belts for production lines of automotive companies and spare parts market, and also in the development phase, plans to cover other parts, accessories and timing systems. Peykafrouz-e Gharb started the production process of diesel commercial vehicle parts in 2021 and by the end of this year, it will supply parts such as belts, belt tensioner, pulleys and parts for all types of Volvo, Renault, Benz and Scania vehicles. In addition, in order to develop in the passenger car sector, it has produced the production of tightening belts related to EF7, TU5 Plus engines in Irankhodro, Shahin car in Saipa and 4J car in Kerman Motor. Considering the positive approach of the automotive industry to the production of electric vehicles, we intend to take appropriate measures in the field of production of equipment related to electric and hybrid vehicles, which has started research in this regard and we hope to diversify the product portfolio as soon as possible.

In fact, it is not possible to achieve great success in exports without modern technology, quality improvement, improvement of production processes and achieving economic prices. Unfortunately, despite the new developments in the world automotive industry and the move towards electric and technology-oriented vehicles, our country is confined to its past activities.

Management stability in the automotive industry leads to long-term policies, and instability leads to uncertainty in the industry. Political work should not reduce the efficiency of the experienced and effective executive body of the country. Establishing external communications and producing up-to-date car models will establish the flow of knowledge and technology in the parts industry, which, of course, depends on the government's macro-policies. Paying special attention to domestic production and policies to support real producers, supporting the export of industrial products, facilitating executive laws for producers, creating social status, and selecting intelligent, effective, and experienced managers are among our most important demands of the new government. ■

Chadormalu CEO stated Targeting the development path using project-oriented companies



Engineer Nasser Taghizadeh, CEO of Chadormalu Mining and Industrial Company, regarding the challenges in the implementation of mining projects and mining industries in the country, said: Iran is one of the countries in the world in terms

of mines and the first country in the Middle East in terms of mineral reserves. But despite all these capacities, these features have not been well used for the economic growth of the country.

He said that the general miners are currently grappling with many problems, adding: "In recent years, many large and small mines in the country have faced various obstacles in exploitation and extraction, which have led to the closure and severe reduction of significant activity of mines."

The CEO of Chadormalu Mining and Industrial Company, referring to the current situation of Iran's economy and extensive economic sanctions, said that one of the most important advantages for Iran to overcome this crisis is to pay attention to mineral resources and potentials in the country and said: Mining can increase the added value of selling and exporting minerals. In addition, investment in the processing sector will boost exploration, extraction and exploitation.

Mr. Taghizadeh emphasized: It must be admitted that despite the abundant mineral reserves, investments made in exploration activities, equipping mines and exploitation of mines by the government are not enough.

And the barriers to issuing mining exploration and exploitation licenses have made the real and capable private sector reluctant to engage in mining activities.

The CEO of Chadormalu Mining and Industrial Company added: About 83% of the country's mines are located in deprived and rural areas; Therefore, this issue will cause more attention to the activation of mines and the use of mineral reserves, and as a result, job creation and elimination of deprivation. According to available statistics, 6,242 mines and mining industries are located in 26 provinces of the country, adjacent to rural and deprived areas, which have significant reserves for extraction, which, if exploited, in addition to creating effective employment, will lead to economic prosperity in these areas.

In the current situation and according to the cases mentioned, the investment of capable companies in project-oriented companies will target the development path, so Chadormalu Mining and Industrial Company, after examining all aspects, decided to participate with 17% share in Mining Development Company, which will soon enter the stock market. ■

OIEC's upstream project manager suggested

The need to use the capacity of the private sector to produce and sell oil

Despite the large share of the government in the field of oil and gas, private companies have done a lot of work in this field, which has provided the ground for growth and development of this sector. However, the expansion of the private sector in the oil sector



depends on the implementation of new policies, the development of new laws, as well as changes in management patterns in this area. To further investigate this issue, We went to Farzad Hajivand, Upstream Project Manager of OIEC Company and Upstream Deputy of Sarvak Azar Engineering and Development Company; The company that developed the Azar oil field development project and talked to him. We read excerpts from this interview.

The company has been operating in the field of managing oil and gas projects for about 34 years. OIEC's first presence to carry out mega-oil projects began in 2003 with the arrival of the South Pars Complex and with the start of sanctions and the departure of foreign companies from the country, OIEC Company took responsibility for the development of phases 9 and 10 of South Pars. It should be noted that this company is a direct subsidiary of Hadaf Investment Company (Oil Pension Fund Investment Company) and except for Azar, Mansouri and Ramshir projects, in carrying out downstream projects such as Dehloran Petrochemical, Kian, development of phases 17, 18, 20 and 21 has also participated.

The most important action of OIEC Company was to implement and complete the development plan of Azar oil field and bring it to the production stage in two stages of early production in four main sections: drilling, well facilities and flow pipelines, central processing unit and transmission pipelines. Given the production and development capacity of OIEC and the government's need for private companies, the company's actions through oil field development projects and production increase and maintenance projects will increase oil production. Therefore, it is recommended to the government that due to the lack of acceptance of fossil fuels in the world in the near future and also the need for private companies to enter the field of oil production, to provide a good environment so that we do not see further decline in oil production in the country.

In my opinion, we need the activities of private sector companies to reduce the unemployment rate and achieve economic development and growth. The number of active manpower will increase if these companies are supported by the government and there is an effective plan to support them. ■

World of
INVESTMENT

The CEO of Pars Nikan Company raised

Development strategy in times of recession, the key to Pars Nikan's success

Production of quality parts is a basic condition for the development of the automotive industry, and in this regard, the country's leading parts companies, including Pars Nikan, with a long and brilliant history in supplying advanced parts, should be supported. In accordance with the needs of the automotive industry, the company has turned to branding and specialization of its products and the realization of engineering units, and in 2017 has gained the honor of producing 4 million parts. At present, after more than 50 years, it is the only manufacturer of radiator caps for car manufacturers and spare parts market, and using its knowledge, experience and good reputation, it has increased the number of its production parts from 7 products to 104 within 7 years. In order to get more acquainted with the activities of this company, we have had an interview with Mohammad Rezaei, CEO of Pars Nikan Company. We read excerpts from this interview.

Pars Nikan Company, with the support of more than half a century of experience and relying on fundamental changes in the fields of management, production processes, utilization of knowledge, experience and good reputation, has increased its product portfolio from 3 to 110 products during 10 years, so that At present, it is possible to design and manufacture the product according to the customer's wishes, and in this regard, it was able to increase its manpower from 8 to 130 people. The most important products of this company are the production of thermostats for light and heavy vehicles, radiator caps, expansion tanks, lubrication caps, various types of housings and thermostat caps, all types of Collets and temperature sensors, as well as other parts required in the cooling system.

The annual production of 2.5 million types of thermostats and more than 3 million types of radiator caps, expansion tanks and lubrication caps has prevented \$ 3 million from leaving the country. On the other hand, the exclusive design of the Peugeot family radiator cap and cooperation with SAPCO in the project of improving the cooling system of Iran-Khodro cars is one of the important issues that can be mentioned. Also, this company has always been the focus of automakers with its agility in designing and prototyping in the internal manufacturing process. Reputation, high quality products and customer satisfaction are the most important unique features of Pars Nikan Company. Items such as strengthening the research and development unit, planning and development strategy during the recession, has been the key to the success of Pars Nikan Company in the past decade. ■



5

World of Investment
No 56 • August 2021

The CEO of Persia Energy Development Company emphasized

Expectations of producers from the new government

Real facilitation and support



Utilizing knowledge capacities and capabilities, Persia Energy Development Company has created a very good infrastructure for expanding the process of localization and breaking the dependency chain in the very near future. In an interview with Hassan Abdollahi, CEO of the company, we examined the challenges in the path of domestic manufacturing and the degree of success in localization of these products. We read parts of this interview.

This company was initially established in 2008 as a production-oriented company with the aim of creating a share in the supply chain of oil extraction equipment. Our company's mission is to design and manufacture equipment for oil and gas wells (Down hole completion string). The most important of these elements include various types of packers, Traveling joint, Safety valve, SSD, Tubing Retrievable Safety Valve, and to install this equipment, we need a special tool called wire line accessories. All these equipments are designed, produced and delivered to esteemed employers within the company according to international standards and with the most advanced software.

In my opinion, there is a lot of potential of human resources and scientists in our country that will help the prosperity of production. Managers working in the oil and gas industry can provide the ground for the promotion and growth of these companies by supporting domestic manufacturing.

In addition to believing in and believing in internal capabilities, we in this company, by formulating a strategy and defining goals, do careful planning, and this method is the development strategy of Persia Energy Development Company.

In spite of all the difficulties ahead in general; We are in a good situation both in terms of variety and multiplicity of delivered projects and projects that are about to be completed or are about to be completed, and Persia Energy Development Company offers everything that is needed in the field of in-well equipment to esteemed customers.

The industry sector, and specifically companies active in the field of Persia Energy Development Company, expect new management, facilitation and support. The administrative regulations of the country are very heavy and costly, and the expectation is that international interactions and political relations will be designed in such a way as to optimize and improve the difficulties of the business environment and to meet expectations.■

“Iran Gas Engineering and Development Company”

Realization of belief in capability in the country's gas industry

The country's gas reserves make Iran one of the world's energy hubs. In line with the country's development plans and benefiting from huge natural gas reserves, by creating reliable bases for processing, transfer, distribution and storage of this resource and access to consumption bases, the presence and activity of Iran Gas Engineering and Development Company is necessary. This company was established based on the executive system of oil industry projects and as one of the engineering companies and construction of oil and gas industry projects in the country, is responsible for technical, economic, basic and detailed studies, providing resources and managing the implementation of projects approved by the National Iranian Gas Company. With the desired quality in a timely manner at an optimal cost.

The company through the development of technical and commercial cooperation with private and public sector companies, both domestic and foreign, as the main executive arm of the National Iranian Gas Company, in charge of construction of gas transmission lines, gas pressure boosting facilities, natural gas storage projects, refinery projects, Infrastructure, telecommunications and dispatching, for the safe and stable supply of natural gas in the country and its export.

The company's vision is to become one of the world-class gas industry project-oriented organizations through the development of organizational capabilities and national and international cooperation networks.

In this regard, Iran Gas Engineering and Development Company has established its management system by establishing the necessary standards in order to obtain stakeholder satisfaction, continuous improvement, commitment to comply with legal requirements, upstream documents of the National Gas Company and the Ministry of Oil and moving towards excellence and growth. Has been established.

The development activities of this company are:

- Construction of more than 4,000 kilometers of high pressure gas transmission lines
- Construction of more than 50 turbochargers in gas pressure boosting facilities
- Construction of phase 2 of Ilam gas refinery
- Construction of 7 natural gas storage projects
- Construction of 10 repair and operation centers
- Construction of more than 3,000 km of fiber optics and about 300 RTU dispatching

Iran Gas Engineering and Development Company is trying to take advantage of Indigenous power and knowledge and the use of modern technologies to use national, regional and global opportunities in a way that provides the growth, development and excellence of the Islamic Republic of Iran. ■



The CEO of the SahmAshena portfolio Management Company

Maximizing profit from the capital market by relying on experts



Portfolio management companies have largely attracted the attention of investors by relying on mechanisms such as creating security for shareholders, introducing high-yield portfolios and also explaining the appropriate ways to enter the capital market. For

more findings in this regard, we went to Ehsan Jangjooy the CEO of the Sahm Ashena portfolio Management Company and talked to him. We read excerpts from this interview. The main subject of the activity of the Portfolio management companies; purchase, sale or holding of securities in the name of a specific investor in the form of a specific contract and in order to earn a profit for the investor or accept a position in investment funds and other activities approved by the Exchange and Securities Organization. It should be noted that at present, the total assets under the management of the shareholding portfolio company with extensive activities and efforts of our colleagues, amounting to 90 thousand billion rials, which shows the company's position among other competitors. Last year SahmAshena portfolio Management Company tried to provide investors with a variety of investment tools by establishing new funds. Also, specific consulting and analysis were among the services provided to the company's customers. It is noteworthy that this set of measures is more than anything else to help investors to get acquainted with the capital market and earn a reasonable profit from the market despite its fluctuations.

Currently, there are more than 40 licensed portfolio management companies in the country. Since investing in the stock market and financial markets requires sufficient knowledge and skills, the growth of professional portfolio management companies is very important and effective, and if people without sufficient experience and knowledge enter the stock market through these companies, they will earn good profit. Of course, using portfolio management services, advantages such as efficient and effective management of the portfolio using a scientific mechanism, structural management of the portfolio commensurate with the degree of risk-taking of investors, avoiding emotional behaviors and reducing the risk of mismanagement the stock portfolio.

SahmAshena portfolio Management Company in the field of dedicated portfolio with the benefit of a professional and expert team and based on scientific and logical calculations and analysis has useful services for investors such as risk percentage, investment time horizon assessment and amount of capital and by these try to achieve the best asset arrangement in the form Defines investment portfolio and with continuous management and supervision, has achieved the highest profitability for customers.■

World of
INVESTMENT

The Annual General Assembly of
Sarmad Insurance was held

The brilliant record of the capitalists before the shareholders

With the holding of the Annual General Meeting of Sarmad Insurance shareholders, the successful performance of this company was presented to the shareholders and Sarmad Financial Statements were approved. The Annual General Meeting of the shareholders of the company was held twice and after many discussions, the financial statements for the year ending March 2021 and the activity report of the board of directors were reviewed and approved by a majority of votes. The meeting was attended by more than 83% of major and minority shareholders

According to the report of Sarmad Insurance Board of Directors to shareholders, the company will take appropriate measures in 2020, including increasing bank and insurance interactions, developing sales network and opening branches across the country and attracting active representatives, emphasizing new contracts with reputable organizations. It sought to increase the scope of its activities, which resulted in the issuance of 397,359 insurance policies (compared to the issuance of 314,814 insurance policies in the same period of 2019) and the production insurance premium of 16,297 billion rials. The premium that experienced a growth of 70% compared to last year and caused the realization of 128% of the goals of the board of directors according to the target of 12.700 billion rials.

The big jump in Sarmad insurance in production premiums has led to a 2% share of the country's insurance market in 2020, which is 1.6% in 2019, and in addition, Sarmad investment income with a growth of 120% from 841 billion rials in the year 2019 has reached 1.850 billion rials in 2020. According to the report of Sarmad Insurance Board of Directors, significant growth in life insurance (452%), engineering and energy (120%) and liability (102%) were other achievements of Sarmad in 201. On the other hand, Sarmad Company, by maintaining the 10% combination of third party insurance, surplus and occupant accidents from the portfolio against the 39% composition of the industry, has been able to achieve a suitable portfolio composition compared to the country's insurance industry.

Important achievements of Sarmad Insurance can be a 262 percent increase in operating profit from 500 billion rials in 2019 to 1.807 billion rials in 2020 and a 319 percent increase in net profit from 461 billion rials in 2019 to 1.928 billion rials in 2020. Profit, 16% of which (equivalent to 300 billion rials) was distributed by the decision of the general assembly of shareholders of the company and a profit of 120 rials was allocated to each share of the company.■



Investment opportunities in Khorasan Razavi province



Mehdi Hakimian
Expert of Investment and Economics

Khorasan Razavi province is one of the most important cultural, social and economic centers of the country. At first glance, the holy city of Mashhad is imagined in this mind, while Khorasan Razavi province has 25 cities and several cities, each of which has special capabilities. This province, geographically, with an area of about 127,600 square kilometers, covers 7.7% of Iran's area. Also, more than 6 million 434 thousand 500 people, equivalent to 8% of the total population of the country, of which 3 million 372 thousand 660 people live in the holy city of Mashhad and the rest in other cities of the province. Khorasan Razavi province has many advantages and features that provide good opportunities for business development and investment.

This province also has special values and capabilities in the field of mining and mineral industries. The existence of 900 mines in this province has created many industries. Sangan Khaf Iron Ore Complex in Khorasan Razavi is one of the 10 largest iron ore mines in the world with a reserve of one billion tons. In addition, the variety of agricultural products in this province is very high and in most agricultural and livestock products and conversion industries is in the first to tenth rank of production, among which, saffron known as red gold, pistachios and some fruits from export-oriented products. Agriculture is the province.

It is noteworthy that the proximity of Khorasan Razavi province with Afghanistan and Turkmenistan, the existence of special economic zones and Dugharoon customs on the Afghan border and Sarakhs special economic zone on the border with Turkmenistan, has led to the outflow of export cargo and a boom in transit in this province. Development of the Eastern Corridor, connecting the Iran-Herat railway and using the advantage of Iran's membership in the Eurasian Economic Union as one of the important provinces close to the Eurasian member countries (Russia, Kazakhstan, etc.) The path of attracting foreign investment and export development in this region Provides. Considering the mentioned capacities, the existence of skilled manpower and the growing trend and development of the activities of this province, as stimuli for the development of investment and further economic prosperity, promises a bright future in this province as the production and trade hub of the country and we hope Khorasan Razavi province. As one of the important economic poles, it has a significant contribution to the economic growth of the country.■

The director of the investment department of the “Eghtesad-e- Bidar” stock portfolio management company emphasized

This year, the capital market is on the rise



According to the type of activity and services of portfolio management companies, the use of professional and experienced team is one of the most important factors for the success of these companies, so portfolios are differentiated based on the performance of members and have different returns. To further investigate this issue, we went to Dr. Amir Nadiri, the The director of the investment department of the “Eghtesad-e- Bidar” stock portfolio management company, and talked to him. We read parts of this interview. The company was established in 2019 and is currently providing services to customers in the sectors related to dedicated portfolio management and various investment funds such as equity investment fund and fixed income fund, in order to make indirect investments. In the portfolio management department of Eghtesad-e- Bidar” stock portfolio management company, there is a section called “Investment Committee” which includes members of the group, some professors and companies, and its meetings, while observing the market, from how stocks to the number of top industries and the general situation of political risks. And economic, is held weekly.

The capital market has a total of three modes: descending, ascending and fixed. In a descending position, it is easier to manage private portfolios and it is possible to cash even the entire portfolio or invest in fixed income funds without any restrictions on the composition of assets. It is done by Eghtesad-e- Bidar” stock portfolio management company. It should be noted that there are requirements that must be met in the investment funds section. For example, 70% of equity mutual fund assets must be in the form of shares and cannot be cashed, but portfolios can be used to liquidate stocks and invest in fixed income securities in a downturn, in which case they are usually more defensive stocks. They are selected more fundamentally and with less fluctuations to have less shedding.

The most important feature of this company is having a team of professionals and well-known analysts, which has made the Eghtesad-e- Bidar” stock portfolio management company successful in managing shares, and investors can trust it with confidence. On the other hand, the company is completing its activities, especially in the field related to investment funds, so it is trying to establish new funds, obtain the necessary licenses to perform investment consulting purposes, and services based on different customer tastes. The general situation of the market indicates that its conditions will improve in the near future ■

Budget deficit of the time bomb of Iran's economy



Hamid Asadi

Last year and this year, the country's economy was involved in two major and pervasive crises, sanctions and the corona, which directly affected the country's revenue sources and significantly reduced it. Although the budget deficit has traditionally become a pervasive crisis and a constant problem in the country's economy, the current budget deficit is significantly different from previous years. Many of the budget's revenue sources, including oil sales, taxes and bond sales, have not been realized in this year's budget, and the government has been forced to borrow from the central bank since the beginning of the year, while the government has increased payment commitments in recent months. Salaries and equations have created a huge financial burden for the next government. Some estimates indicate a 50% budget deficit in 1400, and while the government has sold only 3,000 billion tomans of participation bonds since the beginning of the year, has printed money and in practice has borrowed about 50,000 billion tomans from the central bank. In addition, to realize the income from oil exports, non-oil exports should be about \$ 40 billion, which should be about \$ 20 billion from the sale of oil and products after deducting approximately 50% of the share of the National Oil Company and the National Development Fund, including \$ 20,000. Injected into the budget, which is far from expected. Therefore, it can be said that borrowing can lead to a sharp increase in the monetary base and a lot of inflation, which will lead to a huge crisis for the country.

Another part of the difficulty stems from the fact that the government responsible for budgeting as well as increasing financial commitments is no longer in office, and the new government has to run the country with a budget that has many problems, as well as sanctions and the corona. In this regard, several steps seem necessary, which are fundamentally related to the country's banking system. The first step; It is the collection of financial resources injected into the market by the central bank. Issuance of Deposit Bonds by the Central Bank Due to the permission of the Monetary and Credit Council, as well as the conversion of government debt into participation bonds and the sale of these bonds by the Central Bank, collects resources entered into the country's financial system due to budget deficit and does not allow these resources This will lead to an increase in the monetary base, inflation and other consequences. ■

Water crisis and the way to save the country's economy



Farhad Amirkhani

In our country, environmental crises, including the water crisis, have become more serious than previously thought. According to the World Resources Institute, Iran is now at the forefront of countries facing a water crisis that is grappling with the vital edge of the "last day."

According to studies, if our officials do not think of measures to provide new water resources, it will not be long before Iran, like other crisis-hit countries in West Asia and North Africa, in addition to drought and water shortages and problems caused by climate change, due to increased demand. , Will face complex calamities, including tribal wars over water.

As we know, this year, as in previous years, uncontrolled abstraction of groundwater aquifers is on the rise, and now the country's groundwater aquifers have reached their weakest level in history and other water resources will no longer meet the growing needs of the growing population. The question arises that our country does not have extensive access to river water resources geographically and its groundwater reserves, which are the most important place for water storage and supply, are rapidly draining with the latest equipment and technologies. Is it possible to close the industrial, agricultural and livestock sectors of the country, which are home to and earn two-thirds of the country's population, due to water shortages? Can measures be taken to control migration from arid to green areas? How can this great crisis, which threatens all the pillars of governance, be overcome?

The first line with a length of 820 km of Persian Gulf water transfer to Hormozgan, Kerman and Yazd provinces, the second line with the longest transfer length of 1,550 km of water from the Persian Gulf to the eastern provinces of Kerman, South Khorasan and Khorasan Razavi, the third line with a length of 910 km Km The task of supplying water from the Oman Sea to the provinces of Yazd and Isfahan and the fourth line with a length of 820 km of water from the Oman Sea and the Indian Ocean to the province of Sistan and Baluchestan.

Yes, the threats posed by the water crisis are not small; On the other hand, there are opportunities that, if properly planned and invested, can create a profound transformation in all parts of the country, so that in the not-too-distant future, the country's economy will not only be saved, but also prosperous. ■



World of Investment Experience of an Original Opportunity

Iran, with its long history of early civilization; having the world's second biggest gas reserves, diverse mines, rich hydrocarbon resources, a four season country, 1.7 million square kilometers in area, population of more than 80 million, and kind and hospitality people has always considered as a strategic and big market in the middle east by different manufacturing, industrial, and service companies. In the meantime, companies have succeeded to attend in this important market whose have used the notification and advertising capacities in the proper manner with the style of Iranian audiences as well.

"World of Investment" magazine is one of the most effective magazines in Iran's economy field which has tried to introduce investment opportunities in various sectors of manufacturing, industry, tourism, trading, services and etc. by utilization viewpoint of senior executives, managers, university professors and experts according to a new attitude. This approach is considered by the business owners, chambers of commerce and foreign embassies thankfully.

Currently, this monthly magazine is published in six separate sections and on the first of every month included:

- 1 Energy sector includes oil, gas, petrochemical, power plant and upstream and downstream industries.
 - 2 Industry sector covers the subjects of all manufacturing and industrial companies in different fields.
 - 3 Capital market sector evaluates the latest developments in the field of securities, the bank, insurance and macroeconomic policies of the monetary and financial markets.
 - 4 Macroeconomic economy sector reflects the viewpoints of experts in addition to decisions and actions of Iranian executives about the implementation of microeconomic and macroeconomic policies of the country.
 - 5 Opportunities and challenges of the investment around a business is evaluated exclusively in the special records section in each issue.
 - 6 In the readings section of the magazine, interesting domestic and foreign content is also published on those individuals who have gained special success in their business or production.
- Hence we are proud to invite you cooperating us by providing information or insert advertising.

Selected Topics In This Number



The director of the investment department of the "Eghtesad-e Bidar" stock portfolio management company emphasized

This year, the capital market is on the rise



The CEO of Persia Energy Development Company emphasized

Expectations of producers from the new government Real facilitation and support



The CEO of Pars Nikan Company raised

Development strategy in times of recession, the key to Pars Nikan's success



Chadormalu CEO stated

Targeting the development path using project-oriented companies



The founder and investor of Atlas Holding

The development of the country's industries depends on a strong and coherent management



CEO of Micromowj Industries Company

The private sector is a powerful arm of government



Shahroud city council member

Achieve progress and development with the convergence of city managers



Morteza Faghani

Member of Tehran Chamber

Revival of JCPOA and its consequences for the country's economy

Concessioner:

Morteza Faghani

Chief Executive Officer:

Hamid Asadi

Editor In Chief:

Farhad Amirkhani

Commercial Manager:

Sara Nazari

Translator:

Said Edalatjoo

Contact Us

Add: Unit 3 , No 27, Marzban Nameh Alley, Shahid Mofatteh Ave. Tehran, Iran

Zip Code: 1588866344

Tel: +9821 -88864842

Fax: +9821 -88864786

Web Site: <http://dsg-m.ir>

E-mail: d.sarmayeh@gmail.com

شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات

(سهامی عام)



چشم انداز :

تبدیل شدن به برترین شرکت سرمایه گذاری تخصصی در امور معادن و صنایع معدنی در منطقه خاورمیانه تا سال ۱۴۰۲.

ماموریت :

ما می خواهیم به عنوان شرکت سرمایه گذاری تخصصی معدن و صنایع معدنی با سرمایه گذاری محوری در فعالیتهای معدنی و فرآوری مواد معدنی ضمن نقش آفرینی در توسعه و بازرگانی بخش معدن با پاسخگویی به نیازهای مشتریان و ذی نفعان خود، بازده حداکثری را برای سهامداران خود به ارمغان می آوریم.

استراتژیهای کلان :

- دستیابی به بازدهی سالانه سرآمد بازار سرمایه کشور
- کسب عنوان بزرگترین پایگاه اطلاعاتی معادن ایران، خاورمیانه و کشورهای مشترک المنافع (CIS)
- کسب برند تخصصی سرمایه گذاری و تجارت معدن
- افزایش وفاداری سهامداران و مشتریان با خلق ارزشهای ویژه
- تقویت سرمایه های انسانی متناسب با قابلیت های ضروری مورد نیاز توسعه و حیات شرکت

راهبردهای شرکت :

- افزایش بازده سبد سهام موجود
- نوآوری در مدل کسب و کار و سرمایه گذاری شرکت
- افزایش بهره دوری شرکتهای تابعه و وابسته تحول در فرایندهای شرکت

Mines and Metals
Development Investment Company



www.mmdic.ir

نشانی: تهران، بلوار آفریقا، خیابان اسفندیار، پلاک ۳
تلفن: ۷۱۱۲۵۰۰۰
فاکس: ۲۲۰۴۶۱۶۶

مجتمع صنایع غذایی
Golha Food Industries



گلها®

تاسیس ۱۳۴۵



با عشق آشپزی کنید



خطه‌های شیرین
روم بورد



www.golhaco.ir

+۹۸۲۱ ۶۶۲۵ ۲۴۹۰-۴ ۱۱۹۵۵-۱۱۶
golhaland drmehdikarimi
Info@golhaco.ir golhaco
golhaco1 golha.club
golha.kitchen golhakids
golhaplus golhaint

شرکت پیک افروز غرب



PAG

TENSIONERS AND IDLER

✓ تامین کننده اصلی قطعات غلطک و تسمه سفت کن خودرو
برای شرکت های ایران خودرو ، مگا موتور و ایساکو

✓ دارای تایید تولید از شرکت پژو فرانسسه

بسته رونق تعاون

ویژه تعاونی‌های تولیدی



پرداخت تسهیلات اعتباری با نرخ سود ۱۲ الی ۱۴ درصدی
و با بازپرداخت حداکثر ۴۸ ماهه



برای کسب اطلاعات بیشتر این طرح به آدرس
www.ttbank.ir/s/mfamic
مراجعه و یا از طریق ارسال پیامک عدد ۷
به ۵۰۰۰۱۵۷۴۱ لینک اطلاعات را دریافت نمایید

بانک توسعه تعاون
TOSE'E TA'AVON BANK





فولاد اطلس گلستان

کارخانه فولاد اطلس گلستان (فولاد معراج سابق) در سال ۱۳۸۷ در شهرک صنعتی بندر گز فاز دوم - شهرستان گز استان گلستان احداث و مورد بهره برداری قرار گرفت. در سال ۱۳۹۹ ضمن تغییر مالکیت مجموعه به نام آقای علی فراهانی مجد، فعالیت مجدد خط تولید با هدف تولید محصولات استاندارد در بالاترین کیفیت و همچنین افزایش ظرفیت تولید آغاز گردیده است.

کارخانه فولاد اطلس گلستان در زمینه تولید محصولاتی اعم از انواع میلگرد و مقاطع فولادی با اشتغالی بالغ بر ۲۰۰ نفر بطور مستقیم در خطوط تولید، پشتیبانی و ترابری و برای بیش از این تعداد بطور غیر مستقیم فرصت شغلی ایجاد کرده است و با استفاده از توسعه ماشین آلات و تجهیزات و نیروهای متخصص داخلی و خارجی میزان تولید و سطح کیفیت محصولات خود را به بالا ترین نقطه ممکن رسانده است. محصولات ما مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی می باشد و محصول و مشخصات محصول به صورت عمومی توسط واحد کنترل کیفیت و تضمین در قالب بررسی های مربوط به آنالیز شیمیایی، خواص مکانیکی و متالورژی مورد کنترل قرار می گیرد.

فروش اعتباری با گشایش اعتبار اسنادی از کلیه بانک های مجاز کشور

FOOLAD ATLAS GOLESTAN
PRODUCTION OF CONSTRUCTION REBAR



ATLAS HOLDING