

بزپی

WORLD OF INVESTMENT

ماهنامه تحلیلی حوزه سرمایه‌گذاری • صفحه ۸۴
بیهمن ۱۴۰۲ • شماره ۸۷ • قیمت: ۲۰۰,۰۰۰ تومان

رسانی‌سازی



پیش‌بینی آقای اوتیس از تحولات دنیای بلاکچین

بلوغ NFT‌ها به زودی رخ می‌دهد

Mr. Otis's prediction of developments in the blockchain world

The peak of NFTs is coming soon

توقعات السيد أوتيس للتطورات في عام سلسلة كتل

ذروة NFTs ستأتي قريباً

با آثار و گفتاری از:

لطف الله سیاهکلی
محسن احمدی
سید جواد حسینی کیا
بهزاد رحیمی
علیرضا محمدی دانیالی
سعید تاجیک
حسین تهرانچی
سیدوحید عالی نسب
لیلا کریم خانی
فریبرز کریمایی
احمد مهدوی ابهری
علی لاله آبادی
هادی اکبری
نادر مسلمی
علیرضا موسوی
محمد مسلمی‌زاده

כְּזִבְּעַי

WORLD OF INVESTMENT

רַבָּתְּסִינְטֶקְטוֹן



موسسی کارگاه چرم هورامان عنوان کرد

ضرورت حمایت

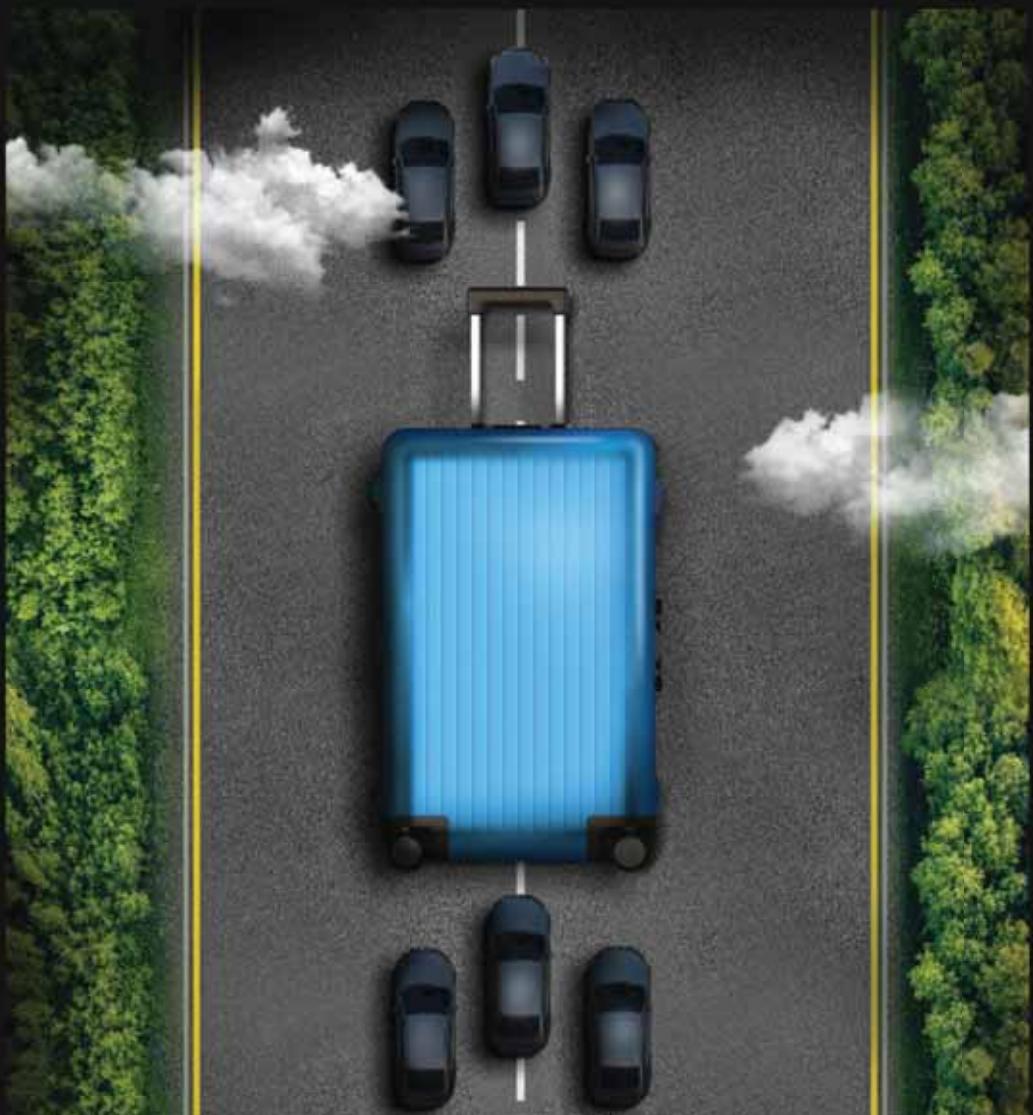
از زنان خودسرپرست و مشاغل خانگی

The founder of Hooraman leather workshop said

**The need to support self-supporting women
and home businesses**

قال مؤسسة ورشة هورامان للجلود

الحاجة إلى دعم النساء والأعمال المنزلية التي تعتمد على نفسها



در امنیت کامل سفر کنید!

بیمه توشه بار، بیمه لوازم همراه راننده و سرنشیین

www.sarmadins.ir



سامانه باسخنگویی ۲۴ ساعته ۱۵۱۶

سیمکس

PAG

Tensioners and Idlers

PEYKAFROOZ GHARB

شرکت صنعتی پیک افروز غرب



www.peykafrooz.com



peykafrooz **با مالموصه باش**



خدمات مادر حوزه TIC:

- بازرسی و صدور گواهینامه
- تست و آزمون
- آدیت و ارزیابی خدمات
- تحقیقات بازار
- آموزش و خدمات کارشناسی



برای ارتقا کیفیت و ایمنی محصولات و آرامش خاطر خود
با ما تماس بگیرید.

View ISQI on LinkedIn



ISQI-Co



info@isqi.co.ir



شاهدفت

اطلاعات

شاهدفت



سالروز پیوندی انتقال سلامی ایران گرامی باد



شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

روابط عمومی و امور بین الملل



توسعه باور ماست

Development is Our Belief



”شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر“

GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.

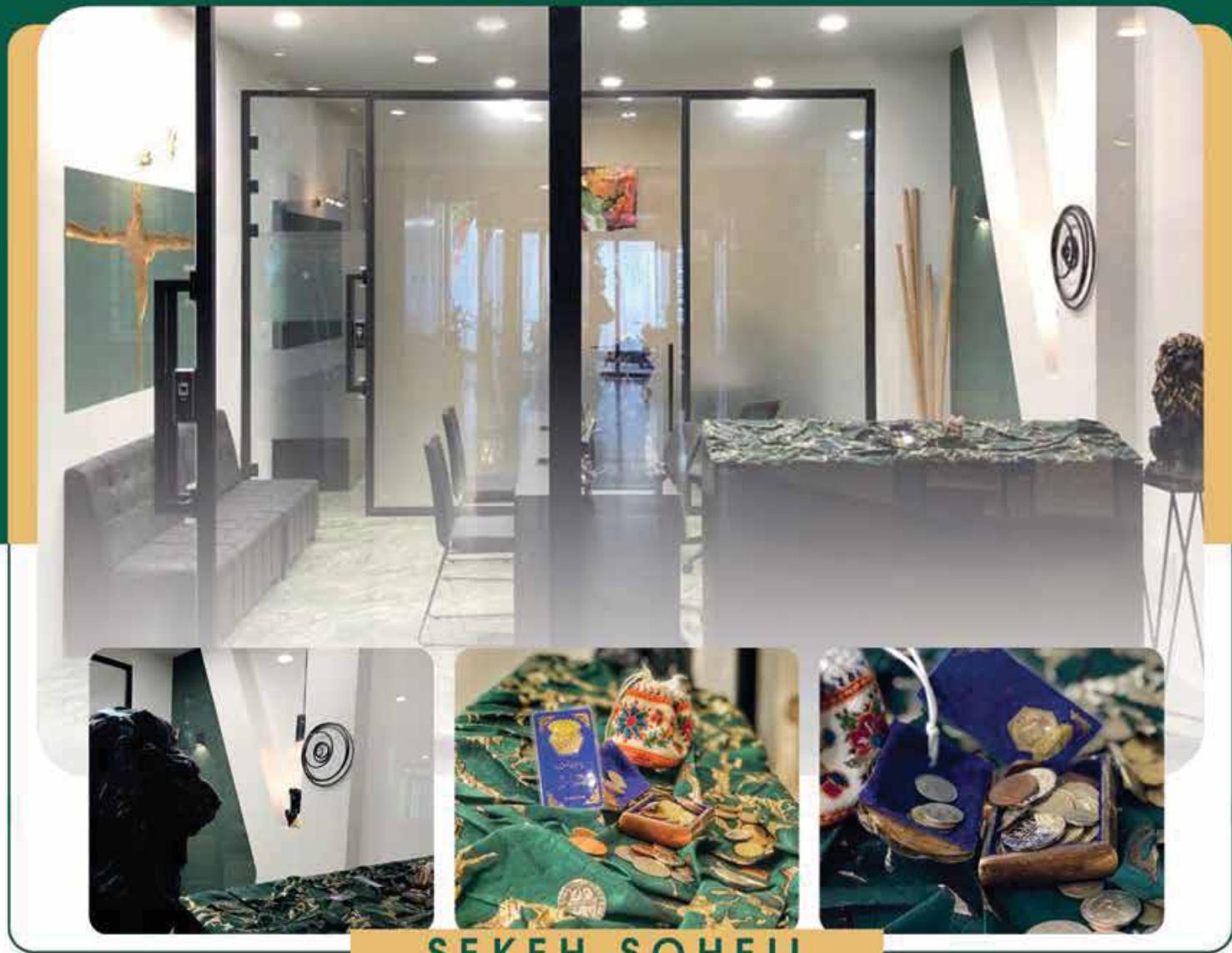
- 01 کسب تندیس بلورین از بیستمین جایزه ملی تعالی سازمانی
- 02 کسب رتبه ۳۹ در بین ۱۰۰ شرکت برتر ایران
- 03 صادرکننده برتر کشور
- 04 شرکت برگزیده و پیشرو در توسعه فن آوری و رشد اقتصادی از وزارت صفت
- 05 واحد نمونه صنعتی استان کرمان از خانه صنعت، معدن و تجارت استان کرمان
- 06 واحد نمونه جشنواره امتحان از نخبگان جامعه کار و تولید استان کرمان
- 07 اخذ ISO17025 مدیریت کیفیت و ISO50001 مدیریت انرژی
- 08 کسب تندیس زرین یک ستاره از پنجمین جشنواره ملی صنعت سلامت محور

شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر
GOLGOHAR IRON & STEEL DEVELOPMENT CO.
روار ط عمومی

tose.e_ahari_foolad@www.gisdc.com



سکه سهیل



SEKEH SOHEIL

۰۹۱۲ ۳۲۲ ۴۷ ۳۳ □ ۰۲۱ ۲۶۶ ۴۵ ۴۲۵

برج رز میرداماد، طبقه همکف، واحد ۱۰



SEKEH SOHEIL



گروه کارآفرینی اهری





سمانه اصغریه اهری

SAMANEH ASGHARIEH-AHARI

مشاور مسکن

اگر دنبال اجاره ملک
در تورنتو بزرگ هستید
با من تماس بگیرید...

001- 416.887.3027



گروه کارآفرینی اهری



کیفیتی به بزرگی یک راز

بزرگترین تولید کننده انواع پارچه های رو مبلی و پرده ایی



دفتر مرکزی: تهران، میدان آزادی، خیابان احمد قصیر، کوچه نهم، پلاک ۷

کارخانه: قرچک، کمر بندی جنوبی، شهرک صنعتی قرچک، بلوار صنعت، پیشرفت ۲

۰۲۱-۸۸۵۵۶۲۵۰

۰۲۱-۳۴۲۶۱۰۰۰



A.H.A

MAHYAR

پوشش نانو مهیار



تولید کننده انواع جوراب - لباس زیر مردانه - دستکش - لباس راحتی زنانه و مردانه
تیشرت کلاسیک و لباس ورزشی

تولید کننده انواع مواد نانویی با خاصیت آنتی باکتریال و ضد آب و لک (نانو کلوبید نقره ، نانو اکسید روی نانو کیتوسان ، نانو مواد آب گریز) **دارای مجوز از ستاد فناوری نانو و تاییدیه وزارت بهداشت**

زنجان ، شهرک صنعتی شماره یک ، پشت سایت بانوان ، خیابان شقایق ۲ ، قطعه ۵۶۲

تلفن کارخانه : ۰۴۱۳۳۵۶۶۶۶ - ۰۲۶۲۱۶۲۳۲۲۳۳ /

کد پستی: ۴۵۱۳۳۵۶۶۶۶

www.mahayrco.com



www.asemangrouphotels.com

اصفهان، خیابان مطهری، هتل آسمان

اصفهان، میدان نقش جهان، خیابان حافظ، هتل ستاره

اصفهان، خیابان امام خمینی، نبش کوچه ۱۲ بهمن، هتل باران

کیش، بلوار موج، هتل آسمان رویال



KISH

DUBAI

ISTANBUL

CUBA

THAILAND

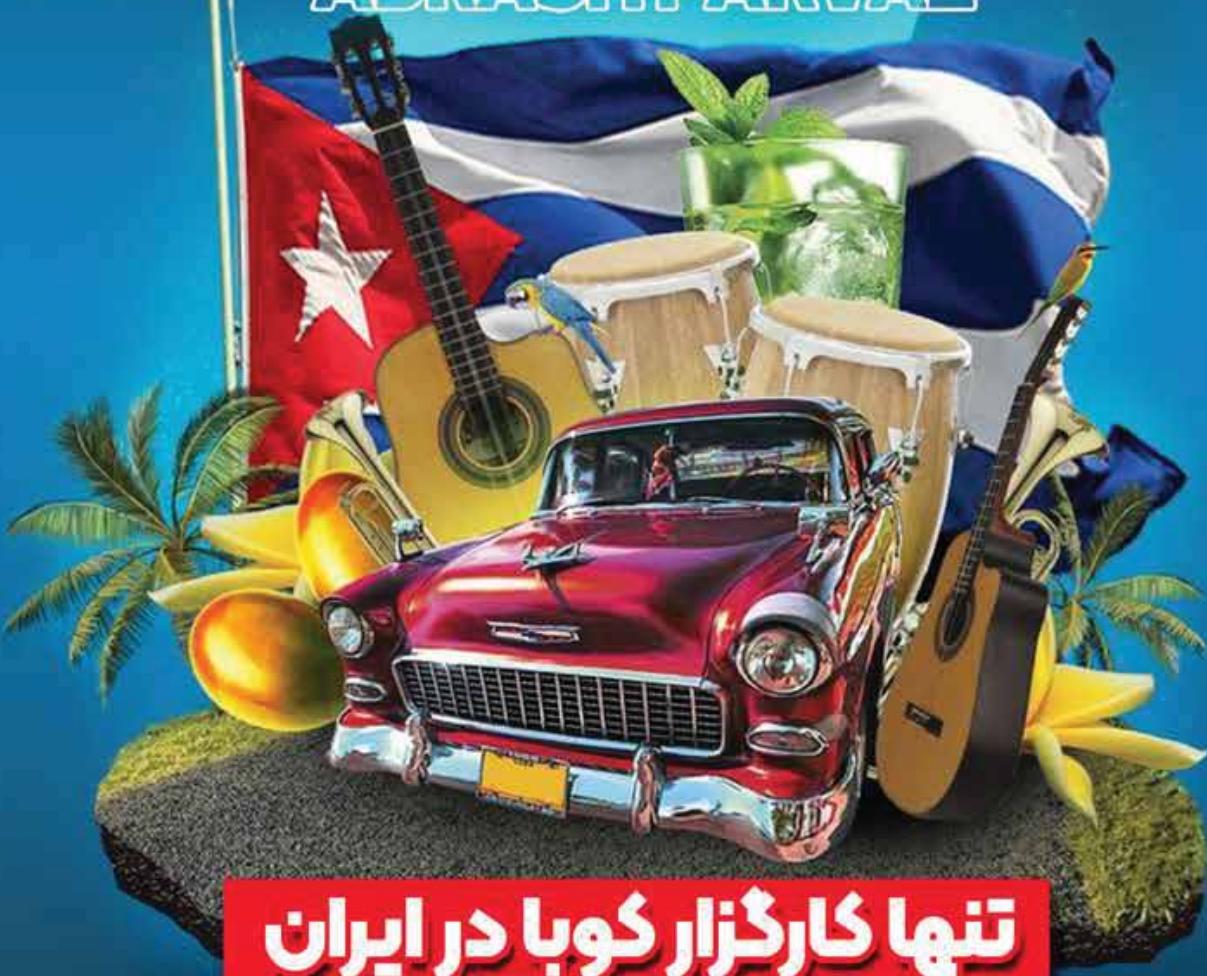
ANTALYA

KISH



ابرش پرواز

ABRASH PARVAZ



تنهای کارگزار کوبا در ایران

شرکت خدمات همسافرت هوایی، گردشگری و ریلی ابرش پرواز

مجری تورهای اقساطی

بلیط، ویزا، هتل و تور

WWW.ABRASHPARVAZ.COM



تهران، میدان آزادی، خیابان احمد قصیر، کوچه مقدس (۴) پ، ۲۸، واحد ۱۰

09126114808

09035076933

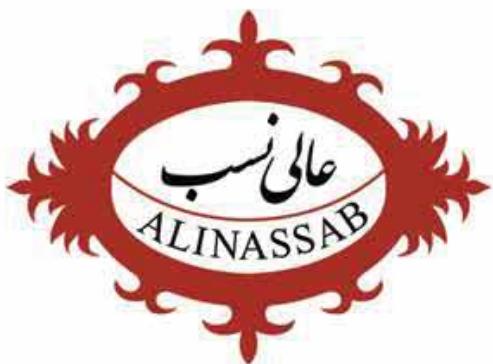


ABRASHPARVAZ



021-91007242 021-52603





Alinassab

Home Appliances
www.alinassab.com

به کوهر حمیس
باز تردیم

سماور گازسوز نگین نفیس (طلایی)
با ظرفیت ۶ لیتر

Negin Nafis Golden 6 Liters



وازم خانگی عالی نسب
تهران، خیابان آزادی
ساختمان ۲۴۱
طبقه ۱۱۵، واحد ۴
تلفن: ۰۶۹۲۶۵۷۰ و ۰۶۹۲۵۵۷۳
فکس: ۰۶۹۲۷۵۵۵
پذیرش تعایندگی: ۰۶۹۴۰۴۸۸
خدمات پس از فروش: ۰۶۹۲۷۵۳۳۳



مجتمع صنایع غذایی و کشاورزی



گلها





مدیر عامل شرکت بهین تدبیر پایدار «دیموند»
مسئولان با زبان بی‌زبانی می‌گویند
تولید لوازم خانگی ممنوع ۳۲



رئیس هیات مدیره مجموعه نانیوا

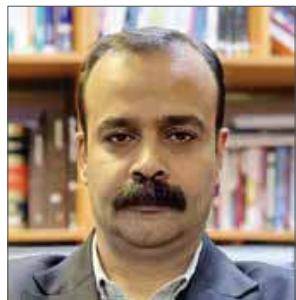
بی‌تدبیری مسئولان
بر درخشش طلایی
لوازم خانگی ایرانی

۲۸



۲۲
مدیر عامل شرکت مشاوره مالی و مدیریت
روشنگران سحر مطرح کرد

بقای سازمان‌ها
در گروی اجرای فرآیند
مدیریت مالی



دنیای صنعت
۵۰ تا ۴۶

دنیای خودرو
۴۴ تا ۴۲

دنیای انرژی
۴۰ تا ۳۶

پرونده ویژه
۳۴ تا ۲۸

اقتصاد بازار
۲۶ تا ۲۰



رئیس مجلس اپارکنگ

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

صاحب امتیاز و مدیر مسئول:

مرتضی فغانی

قائم مقام مدیر مسئول:

رضا فغانی

سردبیر:

فرهاد امیرخانی

مدیر هنری:

سعیده نیکبخت

مدیر بازرگانی:

سارا نظری

ویراستار:

مصطفی حاتمی

مترجم:

سعید عدالت جو

عکاس:

مینم مخملی

اعضای هیأت علمی:

- دکتر فربودون حسنوند ریس کمیسیون ارزی مجلس شورای اسلامی
- دکتر علی اصغر عنایتیانی عضو کمیسیون احتمالی مجلس شورای اسلامی
- دکتر بروز محمدزاده عضو کمیسیون ارزی مجلس شورای اسلامی
- دکتر حسین حسینزاده عضو کمیسیون ارزی مجلس شورای اسلامی
- دکتر غلامعلی جعفرزاده عضو کمیسیون ارزی مجلس شورای اسلامی
- دکتر احمدرویانی مدیرعامل شرکت گسترش سرمایه‌گذاری ایران خودرو
- مهندس احمدرویانی مشاور مدیرعامل کانون چهانگردی و تومبیلرانی
- دکتر عزیزالله حصاری مدیر ارشد موزو اقتصاد
- دکتر بهرام شکوری رئیس انجمن سس ایران
- مهندس حسن کریمی ستger مدیر ارشد منتج خودرو
- دکتر پاسار فلاخ مشاور ارشدریس پژوهشکده پولی و پلکی
- دکتر مسعود مرادینی مشاور مدیرعامل کانون چهانگردی و تومبیلرانی
- دکتر امیر جاهد رضائی مشاور امورین این الملل اتاق مشترک بازرگانی ایران و آفریقا

- دکتر محمد مدامadi نماینده ادور مجلس شورای اسلامی
- مهندس آرش محیی زیاد مدیر اینженری تخصصی صنایع همچنین نیروگاه کوکو طفعت‌سازان خودرو و کشور
- دکتر بهمن ارمان اقتصاددان
- دکتر جمشید حمزه‌زاده رئیس جامعه هتلداران کشور
- دکتر مهدی کریمی نقاشی و میانجیگری کارگروه کسب و کارهای چاده ابریشم سازمان هل-یونسکو
- مهندس مهدی حکیمیان کارشناس ارشد حوزه سرمایه‌گذاری و اقتصاد
- مهندس سید محمد مقاسی محقق های مدیریه امام علیه متخصصین نساجی ایران



۴۶

مدیر منابع انسانی شرکت توسعه

آهن و فولاد گل گهر

جایگاه آموزش نیروی انسانی در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر



۳۴

مدیر واحد تحقیق و توسعه نانیوا

تجربه و تمرین رمز موافق نانیوا



۵۴

گروه دبیران:

- سید قاسم قاری، مصطفی حاتمی، عرفان فغانی
- سعید عدالت جو، محمد جعفری، احمد رضا صباغی
- مینا افتخاری، سهیلا زمانی، الیسا اکرمی

برای دریافت نسخه پی دی اف ماهنامه به یارگاه خبری زیر مراجعه فرمایید:
www.dsarmaye.ir

نشانی:

تهران، خیابان شهید مفتح
کوچه مریزان نامه، پلاک ۲۷، واحد

کد پستی: ۱۵۸۸۸۶۶۳۴۴

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۴۲

واحد تبلیغات: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۲۶

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

D.sarmaye@gmail.com پست الکترونیک:

لیتوگرافی، چاپ و توزیع: شرکت خاتمنو
تلفن: ۷۷۸۱۳۴۹

ریس کار گروه گسب و کارهای جاده ابریشم سازمان ملل - یونسکو

صنایع غذایی برگ برنده در توسعه صادرات غیرنفتی



۵۲

عضو هیات نمایندگان افق بازرگانی ایران و رئیس
هیات مدیره انجمن صنایع لوازم خانگی ایران

قیمت‌گذاری دستوری چالش بزرگ صنعت لوازم خانگی



اقتصاد هنر
۵۶ تا ۵۹



اقتصاد کلان
۵۴ تا ۵۲

باتقدیم لایحه بودجه سال ۱۴۰۳ به مجلس شورای اسلامی و انتشار آن، نگرانی‌ها درباره افزایش شدید درآمدهای مالیاتی و تاثیر آن بر کسب و کارها و بیمه‌تولیدر کشور بالاگرفته است. درین لایحه، میزان درآمدهای مالیاتی، بدون احتساب درآمدهای گمرکی، بالغ بر ۱۱۲۲ همت (هزار میلیارد تومان) لاحظ شده که این میزان در مقایسه با عدد مشابه در قانون بودجه سال ۱۴۰۲، در حدود ۴۰/۸ درصد افزایش رانشان می‌دهد. مالیات بر کالا و خدمات و مالیات بر اشخاص حقوقی به ترتیب ۴۲ و ۴۰ درصد از کل درآمدهای مالیاتی را به خود اختصاص داده‌اند که بیش از ۸۰ درصد کل درآمدهای مالیاتی را شامل می‌شود. علاوه بر این، از مهمترین بخش‌های این لایحه می‌توان به تبصره عاز لایحه بودجه ۱۴۰۳ مبنی بر افزایش یک‌درصدی نرخ مالیات بر ارزش افزوده، محدودسازی استفاده تجاری از حساب‌های غیرتجاری، اصلاح مشوق مالیاتی موضوع تبصره ۷ ماده ۱۰ اشاره کرد. همچنین تبصره ماده ۱۳۱ از قانون مالیات‌های مستقیم با توجه به شرایط تورمی کشور، اخذ مالیات از خانه و خودروی گران قیمت و عدم استرداد مالیات بر ارزش افزوده کالاهای موضوع بند الف ماده ۲۶ قانون مالیات بر ارزش افزوده مصوب سال ۱۴۰۰ نیز این‌گریب بخش‌های قابل توجه لایحه بودجه ۱۴۰۳ به شمار می‌رود.

به طور کلی، مجموع درآمدها (مالیات و درآمدهای عمومی) در لایحه بودجه سال ۱۴۰۳ به ۱۴۶ همت رسیده که نسبت به قانون بودجه سال ۱۴۰۲، افزایشی به میزان ۴۲ درصد داشته است. از سویی، واکنش‌داری دارایی‌های سرمایه‌ای در بودجه سال پیش رو ۱۲ درصد نسبت به قانون بودجه سال ۱۴۰۲ کاهش یافته و به ۶۴۷ همت رسیده است. کاهش منابع سرمایه‌ای به طور مستقیم، وابسته به کاهش درآمدهای نفتی و درآمدهای حاصل از فروش اموال دولتی است. می‌توان گفت که به دلیل عدم تحقق این بخش از درآمدها در سوابقات قبل، در لایحه بودجه ۱۴۰۳ در جهت تلاش برای بهبود پیش‌بینی درآمد از این محل، این عدد کاهش یافته است.

نگاهی به وضعیت درآمدها در لایحه بودجه سال ۱۴۰۳ حاکی از تحولی عمیق در ساختار بودجه دولت است. در دهه ۹۰-۹۰ درآمدهای نفت به طور متوسط نیمی از بودجه دولت و درآمدهای مالیاتی به طور متوسط بین ۳۰ تا ۳۵ درصد درآمدهارابه خود اختصاص می‌داد، اما اکنون سهم نفت در لایحه بودجه سال ۱۴۰۳ به حدود ۲۴ درصد رسیده که نسبت به سال گذشته، حدود ۵ درصد کاهش یافته است. از طرفی، سهم مالیات و سایر درآمدهای عمومی دولت از ۵۰ درصد در بودجه امسال به تقریباً ۱۶ درصد افزایش یافته است. لایحه بودجه سال ۱۴۰۳ تحول بزرگ دیگری رانیز داشته است. در بودجه سال جاری و سال ۱۴۰۱، تخفیف مالیاتی ۷ و ۵ درصدی برای تولید کنندگان در نظر گرفته شده بود، از این‌رو بخش تولید نسبت به بخش‌های بازارگانی و خدمات، مالیات کمتری می‌پرداخت؛ امری که با توجه به تورم کنونی و این واقعیت که بخش قابل توجهی از سود بنگاه‌های تولیدی، صرافانی از تورم است، می‌تواند وضعیت بخش تولید را بامشکل عده مواجه کند. چراکه تخفیف مالیاتی در دو سال اخیر تا حدودی به تامین نقدینگی واحدهای تولیدی و حفظ توان عملیاتی آن‌ها کمکی کرده‌اما حذف این تخفیف با وجود تداوم شرایط مالیاتی و تعیین نرخ ۲۵ درصدی مالیات برای این واحدها، می‌تواند بخش تولید کشور را با مشکلاتی بسیار جدی مواجه سازد.

مالیات برزخ کسب و کارها در سال آینده



مرتضی فغانی
عضو اتاق بازرگانی تهران

بازار لوازم خانگی ایران در تبوتاب است. از یکسو گسترش فزاینده قاجاق لوازم خانگی به کشور و از سوی دیگر، موانع پیچیده تولید در کنار قوانین دست و پاگیر، فعالان این بازار را با مشکلات فراوان و سردرگم مواجه ساخته است. هر چند تاکنون دولت مردان با ایجاد ممنوعیت شدید واردات لوازم خانگی، تلاش کردند تا بفرغم کاهش تولید ناخالص ملی از ۶۴۴ میلیارد دلار در سال ۱۳۹۰ به ۳۶۶ میلیارد دلار در ۱۴۰۰، این صنعت بتواند افزایش تولید هشت میلیون دستگاه در سال ۱۳۹۷ به ۱۷ میلیون دستگاه در سال ۱۴۰۲ را تجربه کند؛ اما هم‌اکنون این بازار به دلیل عدم اعتماد مصرف کننده به محصولات ایرانی، همچنان در کود به سر می‌برد و امیدهاز تداوم سیاست‌های گذشته روبروی کاهش است. اکنون این پرسش وجود دارد که تاچه زمانی ممنوعیت واردات لوازم خانگی خارجی ادامه خواهد داشت؟ آیا در صورت بازشدن مرزها، این صنعت ورشکسته، یا بالا‌فول مواجه خواهد شد؟ یا چادر کشوری مانند کره‌جنوبی که تا ۵۰ سال پیش فقیرتر از کشورهای نظری بولیوی و موزامبیک بود و امروز ثروتمندتر از نیوزلند و اسپانیا است، محصولات آن توانسته گوی سبقت را از سایر قبار باید؛ اما تولید کنندگان لوازم خانگی کشورمان، همچنان با مشکلات بدیهی دست به گریبان هستند و توسعه در این صنعت به کُندی صورت می‌پذیرد؟!

نظریه‌های بی‌شماری درباره دلایل موقیت کرده‌جنوبی ارائه شده؛ اما بآنکه تامل در تاریخچه تحول این کشور، می‌توان به این شناخت دست یافت که صنعت کره‌جنوبی رانه قوانین دست‌توري و انحصاری، بلکه بهدا دادن به نخبگان، متتحول کرده است. برای درک این موضوع کافی است، کتاب «سی‌غفرش هر خیابان از طلاق است» اثر کیمی و چونگ مطالعه شود. برخی بر این گمانند که این کتاب صرف‌النگیزشی است و به جهت تشویق و ترغیب افراد به کارآفرینی به رشته تحریر در آمده است، در صورتی که پیام نهفته در این کتاب، این است که مشخص می‌سازد؛ چگونه یک فرد شایسته با حمایت دولت، توانست بااهتمام و اندیشه خود، بزرگ‌ترین ابرشرکت خوشایی کرده‌جنوبی به نام «دوو» را تاسیس و راهاندازی و نام این کشور را در جهان پرآوازه کند. هر چند صنعت خودروسازی این شرکت به جنرال موتورز فروخته شد؛ اما لوازم خانگی آن، همچنان در ۲۰ شرکت تابعه وزیر مجموعه در سراسر جهان، تولید و به فروش می‌رسند. پیدایش «دوو» به تنهایی می‌تواند الگوی توسعه در صنعت لوازم خانگی مباشد. اعتماد دولت به نخبگان و حمایت از آنان، چه در بخش خصوصی و چه در بخش دولتی، می‌تواند سرمهی نجات بخش این صنعت آسیب‌پذیر باشد. هر چند که فعالان صنعتی این عرصه، اکنون جزو نخبگان محسوب می‌شوند و دلایلی همچون نرخ ارز، قوانین دست‌وپاگیر، ورود کالای قاجاق، مالیات‌های روبه تصاعد، نبود ساختار رقابتی مناسب و مسائل بی‌شمار دیگر، مانع از تحقق اهداف این شایستگان می‌شوند؛ اما از خاطر نباید برد که جهان شمومی صنعت کرده‌جنوبی به ویژه در لوازم خانگی، همچنان می‌تواند به عنوان الگوی توسعه در کشور مأمور در توجه قرار گیرد. موضوع مهم اینکه، ایجاد تحول به سبک کرده‌جنوبی، نه فقط در صاحبان کسب‌وکار تولید کنندگان، بلکه در مسئولان نیز باید شکل بگیرد و تازمانی که این رویکرد مهم محقق نشود، زمینه برای نقش آفرینی نخبگان نیز هرگز فراهم نخواهد شد.

صنعت لوازم خانگی گرفتار اما و اگرها

فرهاد امیرخانی
سردبیر



مسکن، موضوعی است که اولویت اول ریس جمهور و بکی از مطالبات اصلی مردم است و نباید به سادگی از آن عبور کرد و همه دستگاه‌های دخیل در این موضوع باشد به تمهیّدات خود عمل کنند. این در حالی است که بخش قابل توجهی از امنیت روانی جامعه و خانواده در شرایط فعلی، به مقوله مسکن بازمی‌گردد و این مساله رابطه مستقیمی با امنیت اجتماعی مردم دارد که اقدام جهادی مدیران برای عملیاتی شدن طرح نهضت ملی مسکن یک تکلیف مهم و قانونی است. در این میان، با توجه به تدوین طرح اقدام جهادی نهضت ملی مسکن برای فرهنگیان سراسر کشور از سوی هدایینگ ساختمانی معلم، تشکیل «قرارگاه ویژه تأمین مسکن معلم» در اولویت برنامه‌های سال آتی صندوق ذخیره فرهنگیان قرار گرفته و طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده در مرحله نخست، طرح احداث ۵۰ هزار واحد مسکونی ارزان قیمت برای فرهنگیان هدف‌گذاری شده است. در واقع یکی از اهداف تشکیل قرارگاه نهضت ملی ساخت مسکن فرهنگیان، ایجاد چالاکی و سرعت عمل در این بخش است. البته این طرح اهداف دیگری هم دارد که می‌توان به توجه ویژه به صنعتی سازی و مدولارسازی با رویکرد کاهش زمان تحويل و ایجاد بهره‌وری در فرآیند ساخت اشاره کرد. ناگفته نماند، تأمین مسکن یکی از نیازهای اساسی و دغدغه‌های مهم برای فرهنگیان گران‌قیمت است. متناسبانه با توجه به سطح درآمد معلمان و قیمت فعلی مسکن، تأمین مسکن برای این قشر فرهیخته دشوار شده؛ لذا کمک به تأمین مسکن فرهنگیان، علاوه بر اینکه پاسخ به نیازهای اساسی و اولویت‌دار آنان به شمار می‌رود، در ارتقای شرایط اجتماعی و آرامش روانی آنان نیز اثر بسیار مثبتی دارد. در این میان، یکی از جالش‌های نهضت ملی مسکن، تأمین زمین مناسب است که البته با توجه به امکانات موجود در حوزه زمین وابنیه در آموزش و پرورش، این مساله در اجرای برنامه تأمین مسکن معلمان ایجاد مانع نخواهد کرد. در راستای تاکیدات مقام عالی وزارت درخصوص تأمین مسکن فرهنگیان، انتظار می‌رود که ادارات کل آموزش و پرورش استان‌ها همکاری لازم را در زمینه معرفی املاک و اراضی در اختیار خود داشته باشند تا بتوانیم هر چه زودتر شاهد تعریف پروژه‌های جدید در استان‌ها و آغاز عملیات اجرایی ساخت مسکن فرهنگیان در استان‌های هدف باشیم. در نیای جدید ساخت مسکن انبوهسازی با تحولات جدید در حال پیشرفت است و اگر با این تغییرات شگرفت همراه نشویم، متضرر خواهیم شد؛ ضمن اینکه باید با پرها گیری از ظرفیت‌های دانش‌بنیان همراه این تغییرات باشیم، شایان ذکر است، فعالیت‌های مجموعه ساختمانی با حضور تیم متخصص حوزه عمرانی کارآمد، بهتر و سریع تر پیش خواهد رفت. ■

رابطه مستقیم مسکن با امنیت روانی جامعه



محسن احمدی
مدیرعامل صندوق ذخیره فرهنگیان

اقتصاد بازار



در این بخش می خوانیم:

- **بلوغ NFT‌ها به زودی رخ می دهد**
- **آینده صنعت بلاکچین و رمزارزها چگونه است؟**
- **بقای سازمان‌هادر گروی اجرای فرآیند مدیریت مالی**

پيش‌بيني آقاي اوتيس از تحولات دنيا ي بلاکچين

بلوغ NFT‌ها به زودی رخ می‌دهد

عرفان فقاني

حسين خراساني معروف به اوتيس، اسفندهام سال ۱۳۸۰ در يك خانواده معمولي متولد شد. پدر و مادرش که هر دو کارمند هستند، با سطح زندگى متوسط در يك خانه اجاره‌ای سکونت داشتند. در مقاطعى از زندگى، شرایط برای او بسيار سخت شد و انفاقاتي برايش رقم خورد که او را به تغيير اين شرایط انداخت تا ديگر انفاقات تاخ گذشته را تجربه نکند. به گفته وي، در آن شرایط، شخصيت جديدي ازوي متولد شد که ويزگي های منفي آدم قبلي را نداشت و طرز تفکر قرياني بودن را کنار گذاشت. اوتيس به عنوان شخصيت تازه متولدشده وي، متوجه شده بود که يابد مسئوليت همه جيز را بينبرد و اين نقطه عطفی بر تغيير زندگي اش بود. دليل انتخاب اين نام هم اين است که وقتی به دنبال اسم مناسبی برای حسین تازه متولد شده بود، به اوتيس برخورد که در زبان آلماني به معنai ثروت است. گفت و گوي ماهنامه «دنيا سرمایه‌گذاري» با آقاي اوتيس را در ادامه بخوانيد.

يعني يك زندگي بي رحمانه که فقط و فقط روی هدفي که داريد، برای مدت محدودی تمرکز می کنيد و هر چيزی به جز آن هدف خاص خود را ناديده می گيريد. اين زندگي تمرکزی يكى از مهمترین موضوعاتي بوده که با استفاده از آن، موقفيت های خوبی را كسب کرده‌است.
موضوع ذهنیت چه جایگاهی در پيش‌رفت شما داشته است؟

قطعاً بحث ذهنیت از جایگاه پژوهش‌های برخوردار است؛ به طوری که اگر فردی در بهترین فرصت هم قرار بگیرد و به صورت زندگی تمرکزی هم از آن استفاده کند، اگر ذهنیت درستی راجع به آن موضوع و نسبت به پول نداشته باشد، قطعاً بهره‌داری بسیار کمتری خواهد داشت. اگر هم از یک فرست، پول بسیار خوبی را به دست آورد، به شکلی که متوجه نمی‌شود، آن پول را از دست می‌دهد که علت آن، ذهنیت است. از همین رود دوره‌ها، فصلی را به نام نضمن موقفيت قراردادهای در مردم ذهنیت راجع به پول صحبت می‌کنیم که همواره مورد استقبال بالای دانشجویان قرار گرفته است. نکته بعدی، استفاده از فرست هاست. طبیعتاً فرست های همیشه وجود دارند و فقط باید آن هارا پیدا کرده، به درستی استفاده کنیم و قدر آن هارا بدانیم. معمولاً در ايران، افراد یا به دنبال سرمایه‌گذاري های کم‌رسیکتر یاردي بی يک‌شنبه پولدار شدن هستند، اما به نظر بینde، موضوعی که خیلی می‌تواند به آدمها کمک کند، استفاده از فرست های ویژه است. در مقطعی از زمان، افراد با هر مبلغی، وارد دنیا از ديجيتال شدند و به يك‌ثروت خيره‌كشende دست یافتند. البته من هم در آن زمان وارد شدم و صرفاً يك‌بچه دبیرستانی بودم و سرمایه و پولی نداشتم و هر چيزی هم که آن زمان به دست آوردم، از خود بازار بود. بر اين اساس پس از ۴ سال كسب تجربه در بورس ايران، بازار ارز ديجيتال، بازار فارکس و فعالیت در شرکت های سرمایه‌گذاري، کار کردن در صرافی های ايراني و فعالیت در كارگزاری های بورسی و فرست هایي که از دست داده بودم، عميقاً معنai فرست را فهمیدم، از همین روت نظر يك‌فرست ديجيري بودم تا زندر مالی آن نفاوت را در خود رقم بزنم. NFT فرصتی بود که دنبال آن بودم که



با وجود سـن کـم، تـاکـنـون بـیـشـتـر اـز ۶۰ هـزار دـانـشـجو دـاشـتـه اـیـدـ و بـیـش اـز ۲۰ هـزار نـفـر در دـورـهـهـای شـماـشـرـکـتـ کـرـدـهـانـدـ و در کـالـکـلـشـنـ NFTـ مـعـرـفـهـ دـنـیـاـ حـاضـرـ بـودـهـ اـیـدـ
دلـیـل اـیـن مـوـفـقـیـت رـاـدـر چـهـمـیـ دـانـیدـ؟

اين موضوع که رسانه‌اي دارم و ديدم شوم و ساير توفيقات را در وهله اول، لطف خداوندمي دانم و باور دارم که اگر از اين لطف و عزتی که خداوند به من اعطاك‌رده، بهتر استفاده کنم، افزایش خواهد یافت و چنانچه کمتر مورد استفاده قرار دهم. با استفاده نادرستی کنم، قطعاً من گرفته خواهد شد. بارها و بارها آدم‌های را دیده‌ام که اين لطف و عزت را بآپول مقطعي که به دست آورده‌اند، معامله کرده‌اند و هم اکنون ديگر خبری از آنها نیست يا اگر اسم آن هامی‌آيد، در ذهن آدم‌ها انفاس خوبی نمی‌افتد. موضوعی که بيشتر از همه به من کمک کرده تا اين دستاوردها را داشته باشم، اين بوده که از فرست ها خيلي بی رحمانه استفاده می‌کردم و با وقت تلف کردن، به موضوع ديجيري نمی‌پرداختم، مفهومی که سعی می‌کنم، بين دانشجویان خود جای‌بندازم، مفهومی به نام زندگی تمرکزی است؛

حدود ۲ سال پیش با آن آشنا شدم، همچنین تمام مهارت‌های مختلف بینه در کاریکدیگرو تجربیات ۴ ساله‌ام در بازار NFT تبدیل به آن آورده‌مای شد که به دنبالش بودم.

تخصص و تجربه کنونی خود را چه طریقی و چگونه کسب کرده‌اید؟

بنده قبل از ورود به این عرصه در حوزه‌ادیت، طراحی و گرافیک فعالیت می‌کردم و بالندگی داشتم و سن کمی که داشتم، در یک چاپخانه استخدمنمایم. یک روز صاحب چاپخانه، بوزر و پسورد صرافی کریپتویی خود را در اختیار بنده گذاشت تا مبلغ موجودی اش را چک کنم؛ زمانی که لاغین کردم، به آن فضاؤ شرایط علاقه‌مند شدم و احساس کردم، همان جایی است که منظرش بودم. البته آن آموزش‌های جامع و کاملی در این زمینه وجود نداشت و بندۀ از طریق جستجو در گوگل، مطالعه مقاله‌های جدید، یعنی آموزش‌های موجود در یوتیوب، آموزش‌های مریوط به بورس و حضور در کلاس‌های حضوری و آنلاین، اطلاعات لازم را کسب کردم.

به واسطه اینکه خیلی زودوارد حوزه NFT شدم و بسیار جدید بود، بیشتر از هر چیزی باید کسب تجربه می‌کدم، بارها یک سوال را در گوگل سرچ می‌کرم یا از استاید خارجی که در پوچیوب آموزش می‌گذاشتند، می‌پرسیدم، اما پاسخی دریافت نمی‌کردم. البته برخی از تجربه‌هایم برایم گران تمام شد، ولی با پس‌بینی از تیمهای خارجی و افرادی که آن زمان هنوز در حوزه NFT مطرح نبودند، ارتباط گرفتم و در کالکشن‌های آنها حضور یافتم. اتفاقی که در نهایت رخ داد، این بود که همکاری‌های بسیار خوبی رقم خورد و از نظر مالی هم آورده‌های نسبتاً جذابی نصب بندۀ شد.

هیچ‌کاهی این گونه نبوده که صفر تا صد کالشنسی را داشته باشم و بخواهم آن

را در صفحه شخصی خود یا هر جایی که رسانه‌ام است، تبلیغ کنم و حدائق

تازمانی که مطمئن نباشم که افراد واقعاً می‌توانند سود خوبی از کالکشن

بنده کسب کنند، هیچ وقت قصد این کار را ندارم.

خدمات و آموزش‌هایی که ارائه می‌دهید، شامل چه مواردی است و بیشتر داشت‌جگویان شما از چه طیف‌ها و گروه‌های

سنی هستند؟

آموزش‌های ما معمولاً آنلاین هستند، با حساسیت بسیار زیاد ضبط می‌شوند و همیشه سعی کرده‌ایم که از صفر تا صد آموخته‌های خود را به

افراد آموزش دهیم که خوشبختانه بازدهی خوبی هم داشته‌است. علاوه بر این، آنلاین بودن آموزش‌ها، افراد متورینگ یک‌ساله را در کار خود دارند و هر سوالی که برای آن‌ها در بازار پیش‌بیاید را می‌توانند مطرح کنند و عموماً لادر کمتر از نیم ساعت جواب می‌گیرند. از سوی دیگر، کانالی هم داریم که معاملات خود را تیم در آنجا اطلاع‌رسانی می‌شود و علاقمندان می‌توانند از این کانال استفاده کنند، به طوری که هم در آمد خود را از بازار داشته باشند و هم از فرصت‌های بازار استفاده کنند. بیشتر داشت‌جگویان بنده را فرادر ۱۸ تا ۲۴ سال که دنبال فرستی برای ارتقا و پیشرفت هستند، تشکیل می‌دهند که به شدت با انگیزه، برانگزی و اغلب بسیار با استعداد هستند. عموماً داشت‌جگویان از شهر تهران و دارای وضعیت مالی خوبی نیستند، از همین رو همیشه سعی مبارزین بوده تا فرادری که دنبال تعییر هستند، به دلیل شرایط مالی و خانوادگی، محل زندگی و غیره از خدماتی که بنده مسئول آن هستم، بی‌پره نمانند.

آیا NFT‌هایی می‌توانند افراد را پولدار کنند و چگونه و طی چه فرآیندی می‌توان اقدام به تهیه NFT را یگان و معبر کرد؟

بازار NFT یک بازار نوظهور است و بالینکه ۲ سال از شروع به کار آن می‌گذرد. هنوز به بلوغ خود رسیده، اما اتفاقی که خواهد افتاد این است که در بولزان بعدی، این بازار به بلوغ خواهد رسید. در واقع، بولزان پدیده‌ای جذاب است که ذهن سرمایه‌گذاران و معامله‌گران را به خود جلب می‌کند و این پدیده موجب ایجاد خوش‌بینی شدید و جو فرست طبلانه‌ای در بازار می‌شود؛ از همین رو سرمایه‌های این بازار در هر زمینه و هر مقداری، به NFT‌ها توجه داشته باشد. قطعاً بازار کریپتو، بسیار پر ریسک محاسب می‌شود و NFT به واسطه اینکه حجم پول کمتری در آن وجود دارد و افراد کمتری با آن آشنا هستند، از کریپتو هم چند برابر پر ریسک تر به حساب می‌آید؛ بنابراین سرمایه‌های است که افراد سرمایه‌کم، بامدیریت سرمایه و با آگاهی و دانش وارد این بازار شوند، با این حال اگر فردی می‌خواهد که سودهای واقعی ارز دیجیتال را برای یکبار تجربه کند، این بار نوبت NFT‌هاست. به نظرم، اگر کسی در بازار کریپتو یا بازارهای پر ریسک سرمایه‌گذاری می‌کند و نگاهی به NFT ندارد، باید به این سرمایه‌گذاری شک کند.

قطع‌عام در این بازار هم مانند بازار ارز دیجیتال، کالاهبرداری زیاد است و با فور نFT‌هایی که ارزش‌های غیر واقعی دارند، مواجه هستیم و اشخاص باید خیلی مراقب این قضیه باشند

با توجه به تعدد کلاهبرداری در این حوزه، چگونه می‌توان در این دام نیفتاد و اصولاً چرا میزان کلاهبرداری در این حوزه بالاست؟

قطعاً در این بازار هم مانند بازار ارز دیجیتال، کلاهبرداری زیاد است و با وجود NFT‌هایی که ارزش‌های غیرواقعی دارند، مواجه هستیم و اشخاص باید خیلی مراقب این قضیه باشند. ای کاش مدیریت سرمایه، در مدارس و صداوسیما تریس و آموزش داده شود. یکی از مهمترین مسائل این است که افراد باید قبل از ورود به کانال وی آی پی من، مدیریت سرمایه را بیاموزند. مهمترین موضوعی که همیشه می‌تواند جلوی هر گونه کلاهبرداری و ضرروزیان بزرگ را بگیرد، همین مدیریت سرمایه و مدیریت ریسک است. علاوه بر این، برخی از NFT‌ها به عنوان بلوجیپ‌شناخته می‌شوند، دارای سرمایه‌گذاران سازمانی و بزرگی هستند، از حجم معاملات بسیار بالایی برخوردارند، از اعتبار بسیار بیشتری نسبت به NFT‌های کوچک‌تر و نوپا برخوردار هستند و جزو بهترین گزینه‌های سرمایه‌گذاری محسوب می‌شوند. همچنین با توجه به وضعیت و چارتی که دارند و آینده‌ای که برای آن‌ها متصور می‌شود، افراد می‌توانند در آن‌ها سرمایه‌گذاری کنند. در مورد بقیه NFT‌ها بهتر است که بادیدهای کوتاه‌تر و باریسک‌کمتر، وارد سرمایه‌گذاری در آن شوید.

NFT را چه شرابيط، چگونه و با چه ميزان سود، می‌توان به فروش رساند؟

برای معامله کردن NFT‌ها، سایت و بازار معاملات وجود دارد که بستر امنی را جهت معامله آن‌ها فراهم می‌کند، اما در مورد انتظار سود و ضرر در



NFT‌ها باید بگوییم که ما NFT‌های را بگان را دریافت و نهایتاً هزینه‌ای کمتر از ۱۵۰ دلار را پرداخت می‌کنیم و اگر پرتوه خوب باشد، حداقل ۲۰۰ دلار و حداقل ۷۰۰ تا ۸۰۰ دلار از این پرتوه‌ها سود می‌کنیم. بحث سرمایه‌گذاری روی آن‌ها هم معمولاً به این شکل است که شمال‌آذربایجان که وارد می‌کند، بین ۱۰ الی ۲۵ درصد آن را باید ریسک کنید تا حد ضرر تا مشخص شود. از طرفی هم می‌توان به میزان حدود ۱۰۰ الی

۴۰۰ درصد هم، به دنبال سود بود، از همین رو بازار NFT بسیار پر ریسک‌تر از سایر بازارهای است.

آینده NFT را چگونه ارزیابی می‌کنید و آیا ممکن است که آن‌ها هم به سرنوشت ارزهای دیجیتال دچار شوند؟

آینده NFT از نظر سوددهی بالا است، زیرا همان طور که اشاره کردم، NFT محوریت بولان بعدی است و رشد های بزرگ و خیره‌کننده‌ای در بولان بعدی با آن‌ها تفاوت خواهد افتد. اما اینکه بخواهیم آینده آن از نظر تکنولوژیکی را برسی کنیم، اگر مسیری که اقبالاً کچین و ارزهای دیجیتال طریک را کردن، طی شود و دولت‌ها و شرکت‌های بزرگ در آن دست نبرند و سعی نکنند که آن را به حاشیه ببرند، قطعاً تفاوتی که می‌افتد این است که NFT سند دیجیتال هر چیزی که دارایی به حساب می‌آید، می‌شود؛ زیرا از شفافیت بی‌نظیر، پایداری و یک نوع درستی برخوردار است. اگر سندهای دارایی ها بر بستر NFT قرار گیرند، دنیا می‌تواند آینده بسیار جذب‌تری از داشتن دارایی را تجربه کند.

به اعتقاد بنده، دولت نباید سنگ جلوی پای فعالیت‌های مریبوط به NFT و بلاکچین بیاندازد. این سیستم‌ها از روز اوی طوری چیزهای شدید که به بهترین شکل راه خودشان را بیندازد. این کنندو اصلاح‌نیازی نیست که حمایتی از آن‌ها صورت بگیرد. در این سیستم‌هایی هستند که بهترین تصمیم را برای خودشان می‌گیرند و به معنی واقعی کلمه، آزادی در این اتفاق وجود دارد و نیازی نیست که دولت برای آن کاری انجام دهد. همینکه بستر آن فراهم باید تا از افراد کلاهبرداری صورت نگیرد و شیدادهای دلیل سخت بودن مسیر سوده استفاده نکنند، کافی است و این‌ها راه خودشان را بیندازند. می‌کنند و به سمت بهترین گنجایی که به نفع انسان هاست، پیش می‌روند. البته در حال حاضر این ستر تاحدوزی‌بیانی فراهم است که صرافی‌های ارز دیجیتال که به خوبی و باقدرت کار می‌کنند، مصدق آن هستند. به نظرم، بستری که در حال حاضر در ایران وجود دارد، شرایط بسیار خوبی را رقم زده و فقط امیدوارم که این شرایط به هم خودر.

و سخن آخر...

اگر آدمی هستید که تا اینجای این مقاله را خوانده‌اید، بدانید که این قضیه اتفاقی نبوده است. لطفاً به این موضوع توجه کنید که هیچ کسی یکشبی پولدار نمی‌شود. اما این نظرکاری هم که پولدار شدن قرار است، ده‌های طول بکشد، تکریمی سرمایه‌گذاری است که به نظر بنده، بسیار اشتباه است. معتمق که اگر روبایی دارید، باید این روبانهای ساله یا ۵ ساله محقق شود و باید برنامه‌ای برای رسیدن به آن داشته باشید؛ در غیر این صورت صرافیک ارزوی خالی است و یک هدف محسوب نمی‌شود. در عین حال لطفاً مراقب سرعت باشید؛ در این دنیا که همه‌چیز از تورم گرفته تا رشد پایه پولی، سریع تراز ما حرکت می‌کند، افراد باید خیلی مراقب باشند که عقب نیفتدند. در این افراد باید با سرعت، به سمت اهدافی که مدنظر دارند، حرکت کنند و به نظر بنده، مهم‌ترین فاکتور پول در آوردن، سرعت است. ■

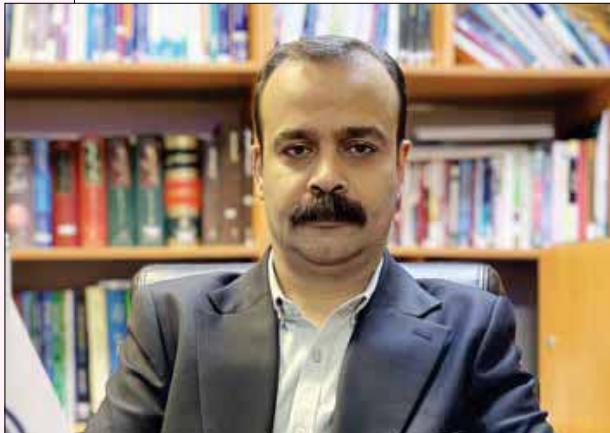
مدیر عامل شرکت مشاوره مالی و مدیریت روشنگران سحر مطرح کرد

بُقای سازمان‌ها

در گروی اجرای فرآیند مدیریت مالی

سازمان نظری

شرکت مشاوره مالی و مدیریت روشنگران سحر در سال ۱۳۷۹ فعالیت خود را در زمینه مشاوره، ارزیابی و نظارت در حوزه مالی و مدیریت آغاز کرد و خدمات آن معمولی به بخش‌های مشاوره مدیریت، دادرسی بیمه، مالیات و کار، خدمات مالی و تامین مالی و مشاوره، ارزیابی و نظارت بر رعایت قوانین مالیات، کار، آمره، تجارت و بیمه است. در این مجموعه، آموزش کارکنان و پرسنل از اهمیت سیار پیزه‌ای برخوردار است، بهطوری که منجر به تاسیس مدرسه مالی و مدیریت روشنگران شده است. البته آموزش پرسنل مجموعه، ارتباطی به مدرس مالی ندارد که توضیحات در سایت مدرسه مالی وجود دارد. در سال ۱۳۷۹ آقایان دکتر هادی اکبری، مدیرعامل کنونی شرکت مشاوره مالی و مدیریت روشنگران سحر به همراه حسن صادقی، اقدام به تاسیس این شرکت کردند. دکتر اکبری در مدت این ۲۳ سال، علاوه بر مدیریت مجموعه روشنگران سحر، بنا بر شرایط در اکثر پروژه‌ها نیز به عنوان مدیر یا مشاور پروژه حضور داشته است. گفتوگوی ماهنامه «دبای سرمایه‌گذاری» با این مدیر توانمند راهی خواهد.



حساب‌های یکدیگر و ارتباط واحدهای گردش مالی به درستی استقرار پیدا کرده باشد. همچنین اطلاعات درست به موقع به واحد مالی وارد شود و خروجی‌های موردنیاز براساس چارچوب‌هایی که وجوددارد، گرفته شود. یک بخش هم در حوزه تامین مالی است که تهیه و تدوین طرح‌های توجیهی و نگارش بیزینس پلن هادر آن انجام می‌شود. اگر سازمانی بخواهد، شریک سرمایه‌گذاری بگیرد، تامین مالی انجام دهد، ما محاسبات فنی و اقتصادی لازم را در این رابطه انجام می‌دهیم تا شریک سرمایه‌گذار از جنس کار، دوره‌نرخ بازده سرمایه و نرخ رسیک مطلع شود. این موارد را بخش خدمات مالی و تامین مالی روشنگران سحر انجام می‌شود و مایک تیم مختص این کار را در اختیار داریم. همچنین یک تیم فعال دیگر در حوزه مشاوره مدیریت و حسابداری مدیریت فعالیت دارد. در این تیم موضوعاتی از قبیل طراحی سیستم‌ها، استقرار سیستم‌ها، آینین نامه‌ها و دستورالعمل هادر حوزه حسابداری، مدیریت و تهیه و تدوین بودجه، محاسبه بهای تمام شده، استقرار سیستم‌های بهای تمام شده،

شرکت مشاوره مالی و مدیریت روشنگران سحر چه فعالیت‌هایی را انجام می‌دهد؟

این شرکت فعالیت خود را در ۴ حوزه دسته‌بندی کرده که بخشی از فعالیت مالی است که در کتابخانه‌ها هستیم تا کالیف قانونی خود را عیت کنند. هر فعال اقتصادی و هر شخصیت حقیقی و حقوقی که در ایران مشغول به کار است، با توجه به چارچوب و اندازه‌ای که دارد، با حدود ۲۲ قانون سر و کار دارد. حال ممکن است بعضی از سازمان‌ها، سالی یکبار و برعی دیگر هر روز به این قوانین مراجعه داشته باشند. مادر شرکت مشاوره مالی و مدیریت روشنگران سحر، این قوانین را بررسی و نکاتی که آنراست و به فعال اقتصادی تکلیف شده، در قالب چک لیست‌هایی آماده کرده‌ایم. در روشنگران سحر یک تیم وجود دارد که با حضور در شرکت‌های بررسی می‌کند که آیا آن ها قوانین آمره مانند مالیات، بیمه، کار، تجارت و تجارت الکترونیک را رعایت می‌کنند یا خیر. بخش دیگری از فعالیت به دادرسی است و در این رابطه نیز یک تیم فعال وجود دارد. ممکن است، برای اکثر بینگاه‌ها پیش آمده باشد که بنا به هر دلیلی مانند سهل انجاری کار مالی، سهل انجاری طرف مقابل یا نهاد حاکمیتی، مالیات ناعادلانه یا بیمه ناعادلانه از آن ها مطالبه شده باشد؛ بنابراین لازم است که یک فرد یا یک تیم به عنوان وکیل، پیگیر این پرونده و موضوع باشند تا این موارد را تعديل کند. شرکت مشاوره مالی و مدیریت روشنگران سحر در طول ۲۳ سال فعالیت خود، با استقرار یک تیم متخصص، پرونده‌هایی که مربوط به مطالبه مالیات یا بیمه ناعادلانه بوده را پیگیری، بررسی و نسبت به تعديل آن هاقدام کرده است.

چه بخش‌های دیگر در این شرکت فعال هستند؟

یکی دیگر از بخش‌های فعال روشنگران سحر، فعالیت در حوزه خدمات مالی و تامین مالی است؛ به این معنا که در سازمان‌ها و بینگاه‌ها، سیستم‌های مالی، طراحی‌های کدینگ، ساختارهای حساب‌ها، ارتباط



حسابداری بهایابی و هزینه‌یابی پیگیری و پرسی می‌شود. در مجموع در روشنگران سحر،^۴ تیم‌بامدیریت‌های جدآگاهه مشغول به فعالیت‌هستند و حدود ۱۵ مشاوره‌این تیم‌ها کمک می‌کنند تا کار خود را به درستی انجام دهند. در حوزه‌استادش رکت هم یک بخش برای امور قراردادها، یک بخش برای جذب نیروی آماده به کار به عنوان توسعه سرمایه‌فکری، یک بخش جهت انجام امور مارکتینگ و تبلیغات و بخشی دیگر برای انجام امور مالی و اداری داخلی مستقر و مشغول به فعالیت هستند.

شرکت‌های مالی چه تفاوت‌هایی با شرکت‌های حسابداری دارند؟

تفاوت‌شرکت‌های مشاوره‌مالی با شرکت‌های حسابداری در این است که شرکت‌های حسابداری عمده‌تر اساس یکسری ضوابط و استانداردهای خاص، برخی از رویدادها، ارزیابی و میزی انجام می‌دهند تا مشخص کنند که کار استانداردها، روش‌ها، آینین نامه‌ها و بخشنامه‌هایی که وجود داشته، درست بوده یا خیر. بخته ممکن است، خروجی‌های برخی از این حسابداری‌ها هم توسط افراد و نهادهای مختلف مورد استفاده قرار گیرد که صاحبان سهم، دستگاه‌های امنیتی، بازرگانی، نظارتی و نهادهای حاکمیتی مانند رایی، بیمه و بانک از این جمله هستند. این در حالی است که بنگاه‌های اقتصادی فاغ از اینکه چه اندازه‌ای دارند و در چه چارچوبی قرار می‌گیرند، شرکت‌های مشاوره مالی را در حوزه‌های مختلف مانند سرمایه‌گذاری، تأمین مالی، مدیریت ساختارهای دارایی، مدیریت ساختار سرمایه و مدیریت سود همراه خود دارند. در واقع شرکت‌های مالی در کار مدلiran، اعضای هیات مدیره و حتی مدیران عملیاتی هستند تا فلسفه اصلی فرآیند مدیریت مالی در سازمان‌های پررنگ کنند.

سازمان‌ها به منظور بقای خود باید چه اقداماتی انجام دهند؟

نکته مهم این است که اگر سازمان‌ها خواهان باقاهستند، حتماً باید فرآیند مدیریت مالی را جایی کنند. در اکثر سازمان‌ها، فرآیند مدیریت مالی یک متولی دارد و بافرض به اینکه اصول حاکمیت شرکتی (مجموعه قوانین، روش‌ها و فرآیندهایی که توسعه آن، یک شرکت‌هایی و کنترل می‌شود) برقرار باشد، به این متولی، مدیر مالی می‌گویند. حتی این تصور که مدیران مالی عمده‌تاکار خود را به درستی انجام می‌دهند، باز هم شرکت‌های مشاوره مالی کنار متولیان مدیریت مالی قرار می‌گیرند تا آن فرآیند محکم تر و دقیق تر اجرا شود. بسیاری از مدیران مالی در اجرای این فرآیند نیاز به یک راهنمای مشاور دارند و اینجاست که شرکت‌های مشاوره مالی به صحنه می‌آیند. در واقع شرکت‌های مشاوره مالی، شخصیت‌های حقوقی هستند که می‌توانند بیرون از سازمان‌ها، فرآیندهای مدیریت مالی را در سازمان‌ها اجرا کنند. اگر بخواهیم جدی تر به موضوع نگاه کیم، باید بگوییم که در صورت نیاز یک بنگاه‌های اقتصادی، شرکت‌های مشاوره مالی می‌توانند معماري مالی را در سازمان‌ها انجام دهند. به عبارت دیگر،

شرکت‌های مشاوره مالی همسو با فرآیند مدیریت مالی هستند و فلسفه اصلی این فرآیند، حفظ و بقای سازمان‌هاست. اما در حسابداری‌ها بر اساس وقایعی که اتفاق افتاده، بررسی‌های لازم صورت می‌گیرد تا تأویل خلاف قانون، خلاف آینین نامه و خلاف استاندارد مشخص شود. به طور کلی حسابداری به دنبال تخلیه است تا آن را دریابی کند.

چه ویژگی خاصی، روشنگران سحر را از سایر شرکت‌ها تمایزی می‌کند؟

نکته‌ای که تمایز مانسبت به سایر شرکت‌ها قلمداد می‌شود، وجود بخشی است که کار برنامه‌ریزی، بررسی و نظرارت بر فعالیت‌های آن.^۴ تیم رالجام می‌دهد. به عبارت دیگر، مادر مجموعه روشنگران سحر، دارای کارشناس کنترل پرورش، کارشناس کنترل امنیت اطلاعات، استاندارد مدارک و کارشناس کنترل کیفی هستیم، در واقع فعالیت‌تیم‌ها و افراد شاغل در شرکت به صورت ضمنی توسعه کارشناس کنترل کیفی، کنترل می‌شود.

به نظر شما تثبیت نیروی انسانی چه جایگاهی در شرکت‌های مشاوره مالی دارد و شرکت‌ها چگونه به این امر مهم دست پیدامی کنند؟

در طول سال‌های فعالیت‌مان، جذب نیرو و افراد آماده اهمیت بسیاری برای ما داشت و در این بخش به قدری جزئی وارد شدیم که در سال‌های ۱۳۸۹ و ۱۳۹۰ هر فردی با هر میزان دانش و تجربه‌ای که جذب مجموعه می‌شد، حتماً باید یک دوره دوهفته‌ای را تחת آموزش قرار می‌گرفت. موضوع آموزش به قدری است مرار داشت و به اندازه‌ای پررنگ بود که منجر به ایجاد یک مجموعه آموزشی در کنار مجموعه مشاوره مالی شد. این مجموعه آموزشی که مدرسه مالی و مدیریت روشنگران نام دارد، در دو حوزه کودک و نوجوان و بزرگ‌سالان فعالیت می‌کند؛ بنابراین برای ما ارتقا و پرورش افراد، اهمیت بسیاری داشته و با بت این موضوع هزینه بسیاری می‌کیم و وقت و انرژی می‌گذرانیم. نکته جالب اینکه در بسیاری از شرکت‌هایی که کار مشاوره در حوزه مالی انجام می‌دهند، ممکن است که چند موضوع را به یک فرد بسپارند، ولی اصاله‌داریم که هم‌کاران مان نباید اقیانوسی به عمق یک بنداگشت باشند و باید عميق کار آن را به عمق یک کره زمین باشد که در این راستا ساختار روشی را تعریف کرده‌ایم. در این مجموعه هم‌کاران حتماً باید در هفته ۱۰ ساعت آموزش داشته باشند و همچنین با راهه تجربیات خود پردازند. علاوه بر این، نیاز است جی اموزشی داریم و زمانی که افراد وارد این مجموعه می‌شوند، از نظر نیازهای آموزشی ارزیابی می‌شوند که در چه سطحی قرار دارند. روشنگران سحر، زمانی می‌تواند بگوید، به فلسفه اصلی خود رسیده که تخصص افراد را کامل تر کند و در کنار آن، یکسری مهارت‌های فردی، مهارت‌های نرم و منش را به آن‌ها آموزش دهد.

آیا برنامه‌ای برای تثبیت و حفظ پرستن خود دارید و به نظر شما، توسعه فکری و گردش دانش چقدر در توسعه نیروی انسانی نقش دارد؟

نگاه اول ما این است که حتی اگر به پرستن آموزش دهیم و روزی به هر دلیلی از این مجموعه جدا شوند، باز هم ترجیح ماین است تازمانی که در

روشنگران مشغول به کار هستند، در زمینه مهارت آموزی و دانش اندوزی به روز باشند، حتی اگر مدت این همکاری کوتاه باشد. اگر فردی که آموزش و ارتقادهای بیرونی، در این مجموعه بماند که بسیار عالی است و از وجودی استفاده می کنیم، اما حتی اگر از روشنگران جدا شود، خیلی جای نگرانی برای ماندارد. برای اینکه پرسنل ماندگاری بیشتری داشته یا تمایل به تداوم فعالیت در روشنگران سحر داشته باشند، از یکسری اینزارهای نوین مانند سیستم های ارزیابی عملکرد استفاده یا مشارکت در بخشی از کارها را برای آن ها ایجاد می کنیم، به این ترتیب در مجموعه روشنگران سحر، برخی از همکاران بالغ بر ۱۶ سال و بعضی دیگرین ۱۰ - ۱۲ سال است که مشغول به فعالیت هستند. در مقابل همکارانی هم بوده اند که دوره همکاری کوتاه را و حتی کمتر از یک سال با مادرانه اند. نکته دیگر اینکه از حدود ۶ سال پیش در روشنگران سحر، بر اساس استانداردها و شاخص های مبک مک، سیستم مدیریت دانش را ادانه از کردند، زمانی که همکاران تجربه ای را به دست آورند، در قالب سیستم مدیریت دانش، آن را مکتب و آرشیو می کنند و به نفرات بعدی انتقال می دهند؛ یعنی مانه تها فقط به دانش اندوزی سسنه نکرده ایم، بلکه از تجربیاتی که منجر به موقوفیت یا حتی شکست هم شده در فرمت مدیریت دانش، استفاده می کنیم.

یکی از موضوعاتی که بیشتر شرکت های خصوصی را تحت الشعاع قرار داده و با آن در گیر هستند، موضوع مالیات ستانی است. این فرآیند در ایران به چه شکل است و چه نقاط منفی و مثبتی دارد؟

مالیات ستانی در ایران سیر تکاملی را طی می کند و در حال حرکت به سمت مالیات ستانی هوشمند هستیم، خوشبختانه از سال ۱۳۹۱ به بعد، به طرف مالیات ستانی هوشمند رفتۀ ایم و افرادی که به هر دلیلی فرار مالیاتی داشتند یا مالیات نمی دادند، در حال حاضر در تور صدم مالیاتی قرار می گیرند. فقط امیدواریم، سرعت به کارگیری این تجهیزات و قوانین، مقداری بالاتر باشد تا به معنای واقعی، مالیات ستانی هوشمند شده و از حالت تلافی و حجم های بیرون بیاید و طبق اصل ۵۱ قانون اساسی، عدالت مالیاتی اجرایی شود. اصل ۵۱ قانون اساسی تأکید دارد که هیچ مالیاتی در ایران گرفته نخواهد شد، مگر طبق قانون و زمانی این اصل به معنای واقعی اجرا می شود که مالیات ستانی هوشمند، فارغ از اینکه افراد و اشخاص در تعیین میزان مالیات دخل و تصرف داشته باشند، محقق شود.

معمول ادر کشورهای پیشرفتۀ، صاحبان سرمایه و صنعت تمايل بالايي به پرداخت مالیات دارند، اما هميشه گفته می شود که فعالان اقتصادي و بنگاهداران در ایران به دنبال فرار مالیاتی هستند. چگونه باید فرهنگ پرداخت مالیات را در کشور نهادينه کنیم؟

به نظر بینده، یک فعال اقتصادی به عنوان مالیات دهنده، باید اتفاقاً از این موضوع داشته باشد، ولی در ایران، جایگاه خاصی برای فعال اقتصادی دیده نشده، از همین رو چنان میل و رغبتی برای پرداخت مالیات ایجاد

نمی شود. امادر سایر کشورها، به همان میزان که فرد مالیات پرداخت می کند، می توانند از امکانات رفاهی و حقوق شهر وندی برخوردار شود. برای فرهنگ سازی در زمینه پرداخت مالیات، اگر بخواهیم نگاهی به سایر کشورها داشته باشیم، در ابتدای حاکمیت به فردی که مالیات پرداخت می کند، یک نگاه خاص داشته باشد و برای وی امتیاز و شرایط خاصی را در نظر بگیرد که متأسفانه این گونه نیست. یکی از مسائلی که غالباً اقتصادی را به شدت اذیت کرده، جزیره ای عمل کردن دستگاه های مسئول است. اگر این نگاه اصلاح شود هم میزان کارآفرینی، ثروت آفرینی و اشتغال و هم میزان پرداخت مالیات رشقد قابل توجهی خواهد داشت.

مالیات بر ارزش افزوده چه تضادی با مالیات بر عملکرد دارد؟

به طور کلی نحوه مالیات استانی در مالیات بر ارزش افزوده اشتباه است و اشکال آن در این است که اصلاح نیاید این مالیات به عنوان مالیات بر ارزش افزوده گرفته می شد. مثلاً در کشورهای اروپایی، به جای مالیات بر ارزش افزوده، مالیات بر فروش است؛ به این معنا که مالیات باید از مصرف کننده نهایی آن هم برای یک مرتبه گرفته شود. زمانی که قرار بود، این قانون را از آزمایشی به دائم تبدیل کنند، حدود دو سال بحث داغی بین دولت حسن روحانی و مجلس شورای اسلامی مطرح بود. نظر نایدگان مجلس این بود که این قانون باید به عنوان قانون مالیات بر فروش یا مالیات بر مصرف باشد، اما دولتی هامی گفتند که سازو کاری برای دیابی مصرف کننده نهایی و حودناره لذاتر جیغ دادند که این مالیات به ترتیب از وارد کننده، تولید کننده، توزیع کننده و عدمه فروش گرفته شود؛ بنابراین از اساس، اخذ مالیات به این صورت اشکال دارد. در حال حاضر برخی از افراد عنوان می کنند که مالیات بر ارزش افزوده، تورم زانیست، اما واقعیت این است که این نوع مالیات ایجاد تورم می کند و فقط آثار آن کم است. زیرا روی مابه التفاوت خرید و فروش،^۹ در صد اضافه می شود. در ضمن، ارتباطی هم به مالیات عملکرد ندارد؛ زیرا مالیات عملکرد روی تفاوت در آمد و هزینه های این مالیات سود دارد. چنانچه این سود مشمول مالیات شود. باید ۲۵ درصد آن را به عنوان مالیات پرداخت کند که البته در مقایسه با سایر کشورها، نرخ غیر متعارفی نیست. ■



آينده صنعت بلاکچين و رمزارزها

چگونه است؟

سعید عدالت جو

امور مالی-بانکداری

در سال ۲۰۲۱، السالوادور يکی از اولین کشورهایی بود که بیت کوین را به عنوان یک ارز قانونی پذیرفت. با توجه به تورم جهانی و افزایش هزینه‌های نقل و انتقال پول بین واسطه‌های مالی، بسیاری از محققان فکر می‌کنند که کشورهای در حال توسعه به اختصار زیاده‌زودی ارزهای دیجیتال را خواهد پذیرفت. از طرفی، يکی دیگر از زمینه‌های امیدوار کننده برای روند توسعه بلاکچین، ارزهای دیجیتال می‌باشد که می‌توانند در ارتباط با رمزارزهای سنتی موجود کار کنند. این ارزه ب کاربران کمک می‌کند تا بدون و استگی به شخص ثالث تراکنش انجام دهند. همچنین به بانک‌های مرکزی اجازه می‌دهد تا عرضه در گردش را کنترل کنند.

پزشکی

بلاکچین رامی توان برای توسعه برنامه‌هایی به منظور مدیریت داده‌های بیمار، کنترل عرضه دارو، خودکارسازی معاینه پزشکی و تراکنش‌های درمانی و مواد دیگر مورد استفاده قرار دارد. موضوع قابل توجه اینکه، نگرانی در مورد تولید و توزیع واکسن‌های تقلیبی بر طرف شده است، زیرا بلاکچین اجازه می‌فرماید تایید صحت محموله‌های واکسن و پیگیری توزیع واکسن خواهد بود. IBM یکی از پیشگامان در استفاده از بلاکچین برای توسعه یک سیستم تحويل واکسن است.

بازار یابی

بلاکچین یک فناوری مفید در این زمینه خواهد بود، زیرا می‌تواند با نظرارت و سنجش اثربخشی کمپین‌های تبلیغاتی، موادر تقلب تبلیغاتی را به حداقل برساند. فناوری بلاکچین می‌تواند به سانسور خود کار، حذف حساب‌های مجازی و حتی به جمع اوری داده‌های مورد رفتار و روانشناختی مشتری کمک کند.

به گفته جان زانی، رییس بنیاد آکرونیس: «مامعتقدیم که فناوری بلاکچین در سال‌های آینده تحولات زیادی در بخش فناوری و فناوری اطلاعات خواهد داشت، مشابه آنچه اینترنت در دهه ۹۰ و اوائل دهه ۲۰۰۰ را جهان انجام داد»؛ بنابراین بلاکچین به طور فزاینده‌ای در زمینه فناوری بهبود می‌یابد و به شکلی گسترده‌تر در زمینه‌ها و صنایع مختلف اعمال می‌شود.

بسیاری از مردم بلاکچین را به عنوان فناوری پایه بیت کوین می‌شناسند، اما بلاکچین فقط به بیت کوین یا ارزهای دیجیتال محدود نمی‌شود و انتظار می‌رود که این فناوری به طور گسترده در بسیاری از زمینه‌های زندگی به کار گرفته شود.

مروی بر آینده بلاکچین

در کتاب پروفوسور کلاوس شواب با عنوان «نقلاپ صنعتی چهارم» از کلیدوازه بلاکچین به عنوان فناوری مهندسی آینده بشر نام برده شده است، نمی‌توان منکر پتانسیل بزرگ بلاکچین شد، از این رو اظهارات زیادی در مورد آینده این فناوری بیان شده است. طبق پیش‌بینی شرکت تحقیقاتی گارتنر تا سال ۲۰۲۶ میلادی، ارزش کسب و کار افزوده شده توسط بلاکچین به بیش از ۳۶۰ میلیارد دلار افزایش خواهد یافت و تا سال ۲۰۳۰، این رقم به بیش از ۱/۳ تریلیون دلار خواهد رسید. بارونهای فعلی و آینده، بلاکچین را در دهه‌های آینده، انقلاب بزرگی را رقم می‌زنند.

پیش‌بینی در مورد روندهای آینده

روندهای بلاکچین برای خدمت بهتر به زندگی مردم در حوزه‌های مختلف اعمال می‌شود که قطعاً نمی‌توان از هژوحده زیرچشم پوشی کرد:

امنیت سایبری

چالشی که امروزه برای کسب و کارها وجود دارد، دست کاری داده‌ها است، بنابراین امنیت سایبری یکی از امیدوار کننده‌ترین زمینه‌های رشد پیش‌بینی شده برای بلاکچین است. فناوری بلاکچین می‌تواند برای جلوگیری از دست کاری، امنیت داده‌ها و اجازه به کاربران برای تایید صحت فایل‌ها استفاده شود.

دولت

دولتهای تواند برای جایگزینی سیستم‌های مبتنی بر کاغذ استنی، پیاده‌سازی (DLT) را آغاز کنند. علاوه بر این، رای دادن در انتخابات با استفاده از فناوری بلاکچین می‌تواند آسان‌تر، سریع‌تر و این‌تر باشد. بلاکچین سابقه تغییر ناپذیری از آرایهای جلوگیری از مشکلات تقلب یا جعل را فراهم می‌کند. همچنین به محافظت از هویت رای دهنده‌گان و حتی پشتیبانی از رای‌گیری از راه دور کمک می‌کند.

بلاکچین یک فناوری
مفید در بازاریابی
خواهد بود؛ زیرا
می‌تواند با نظرارت و
سنجش اثربخشی
کمپین‌های تبلیغاتی،
موارد تقلب تبلیغاتی
را به حداقل برساند



پرونده ویژه



گفت و گوی اختصاصی با سید وحید عالی نسب

در این بخش می خوانیم:

- تجربه و تمرین؛ رمز موفقیت نانیوا
- بی تدبیری مسئولان بر در خشش طلایی لوازم خانگی ایرانی
- مسئولان بازبان بی زبانی می گویند؛ تولید لوازم خانگی ممنوع

رييس هيات مديريه مجموعه نانيوا

بي تدبيري مسئولان بر در خشش طلایی لوازم خانگی ایرانی

زهرا نوروزی

چند سالی است که ممنوعیت واردات لوازم خانگی به بازار ایران محدود شده که راستای سامان دهی ارزی کشور و حمایت از تولید داخل انجام شد، مخالفان و موافقانی دارد که هنوز بر سر موضع خود ایستاده اند. مخالفان معتقدند که برخی از تولیدات داخل، برای جذب رضایت مردم فکنند، کیفیت لازم را ندارند و مصرف کنندگان ناراضی، در اینارهای زیزمهینی و با خرد کمالاً های قاجاق نیاز خود را برو آورده می کنند. از سوی دیگر، موافقان بر این باور هستند که این سیاست در میان طوفان های اقتصادی، رویکردی بود که قای این صنعت را حفظ کند. اکنون با گذشت چند سال، زمزمه های رفع این ممنوعیت، بازار بحث و جدال را در میان موافقان و مخالفان داغ کرده است. برای بررسی ابعاد این موضوع، در دفتر ماهمنه «دبیان سرمایه گذاری» میزبان مهندس حسین تهرانچی، ریيس هیأت مدیره مجموعه نانیوا و سید وحید عالی نسب، مدیرعامل شرکت لوازم خانگی عالی نسب بود. مجموعه نانیوا با حدود ۳۰ سال سابقه به تولید ۶۹ محصول لوازم خانگی مشغول است و با شعار «نانیوا انتخابی برای همیشه» در صنعت لوازم خانگی مشغول به فعالیت است. شرکت لوازم خانگی عالی نسب در سال ۱۳۲۹ برای اولین بار جهت تولید آنبو و ماشینی لوازم خانگی نفتی طبخ غذا، بنیان گذاری شد که تا آن زمان این گونه محصولات از کشور انگلستان وارد می شد. این شرکت هم‌گمان با جنبش ملی شدن صنعت نفت، فعالیت خود را با تولید انواع سماور توسعه داد و در اوخر دهه چهل تولید لوازم گرمایشی را هم به تولیدات خود افزود. شرکت لوازم خانگی عالی نسب تاکنون ۶۴ اختصار ثبت شده داشته و جوابز بسیاری در زمینه تولید آن خود کرده است. ماحصل گفت و گو با این مدیران باسابقه صنعت لوازم خانگی به نظر خوانندگان ارجمند می رسد.

شرایط نابرابر، از کیفیت و استانداردهای کالای تولیدی کم نکنیم، طبیعتاً بامنوعیت واردات، دریک برده زمانی پرداخت هزینه های اضافه جریان شد و باقبال عمومی مردم، بازار گستره تری برای محصولات لوازم خانگی بازشد.

با اين اوصاف شما اين ممنوعیت را اتفاق مبارک دانسته و معتقد هستيد که اين ممنوعیت بايد ادامه پيدا کند؟

خیر. بند از جمله تولید کنندگانی هستم که معتقدم، این ممنوعیت نباید برای همیشه ادامه پیدا کند، چون ادامه این سیاست در بلندمدت برای تولید کننده داخلی، لختی و سستی به همراهی اورد و قوتی محصول بدون مشکل به فروش برود و آنگزیزه برای سرمایه گذاری و استفاده از فناوری های جدید از دست می رود و تولید کننده با همان مشین آلات و فناوری قدیمی کار خود را دامنه خواهد داد. اما اگر بازار در رقابت با محصولات خارجی قرار بگیرد، تولید کننده به اجرای این آلات جدید، مواد اولیه بهتر و طراحی های نوین استفاده خواهد کرد. در شرایط فعلی، محدودیت هایی نظیر تحریم و مسائل سیاسی، پیش روی تولید کنندگان داخلی قرار دارد که در چنین شرایطی، تولید کننده داخلی با تولید کننده خارجی در شرایطی نابرابر و ناموازن قرار دارد. تولید کننده داخلی به دلیل محدودیت های دولتی به تجهیزات روز دسترسی ندارد. مشین آلات مادر صنعت لوازم خانگی کهنه و فرسوده است، چرا که دولت ارز کافی برای واردات به تولید کنندگان نمی دهد. با وجود تحریم، برای شیوه سازی محصولات، به فناوری و نرم افزارهای قالب سازی دسترسی نداریم و برخی از ابزارهای ایران فروخته نمی شود؛ بنابراین رفع این محدودیت و ممنوعیت تصمیم

**موضوع مناقشه انجیز رفع ممنوعیت از ورود لوازم خانگی
دوباره به میان کشیده شده است. بد نظر شما این ممنوعیت
چند ساله چه تاثیری در تولید محصولات این صنعت داشته
است؟**



حسین تهرانچی: مسلم این ممنوعیت تاثیرات به سازی در صنعت لوازم خانگی داشته، به طوری که برخی از مصرف کنندگان که مشتری ثابت محصولات لوازم خانگی خارجی بودند، به کالاهای ایرانی اعتماد کردند و این بازار توسعه پیدا کرد. در ادامه، تولید محصولات داخلی حدود ۴۰ درصد افزایش یافت که مانیز در مجموعه نانیوا از این رشد تولید بی نصیب نماندیم. در طول این سال ها همواره تولید کننده داخل، رقابت تنگاتنگی با محصولات خارجی داشت و هزینه های بیشتری را برای تولید متحمل می شد. این در حالی است که تلاش مابرین بود که به رغم

حسین تهرانچی:

با وجود تحریم،

برای شیوه سازی

محصولات، به فناوری

و نرم افزارهای

قالب سازی دسترسی

ندازیم و برخی از

ابزارهای ایران فروخته

نمی شود؛ بنابراین

رفع این محدودیت

و ممنوعیت تصمیم

درستی نیست

درستی نیست. علاوه بر این، دولت ارز کافی برای پشتیبانی از این تصمیم ندارد. اکنون حدود دو سال است که دولت اعلام کرده، واردات خود را آزاد شده، اما در عمل خودروی خارجی زیادی وارد نشده است. طبیعتاً شرایط کشور نرمال نیست، تحریم‌های سنگینی پیش روی ما قرار دارد و روابط بانکی و تجاری کشورمان با دنیا واضح و شفاف نیست؛ لذا واردات نیز باعضالت مخصوص به خودش رویه رواست. تحریمه‌گویای این نکته است که مطرح کردن رفع محدودیت‌های واردات در این صنعت، چیزی جز انتظار غیرواقع‌بینانه در مصرف کننده‌ایجاد نمی‌کند و بر کودا خال دامن می‌زند.

شما اگر مسئولیت دولتی داشتید، چه تدبیری اتخاذ می‌کردید تا بازار انحصاری ایجاد نشود و تولید داخل سرپا بماند؟

دولت اگر ارزی کافی در اختیار دارد، باید آن را به تولید کنندگان تخصیص دهد تا برای تولید محصولات به روز، ماسنین آلات مورد نیاز خود را فراهم کنند که در چنین شرایطی تولید کنندگان داخلی، در تولید محصولات خود، از داشت فی دنیا بهره خواهند برد و خطوط تولید، تجمعی و نوسازی می‌شوند. وقتی تولید کنندگان این شرایط بهره‌مند شود، آزادسازی واردات لوازم خانگی اشکالی ندارد. در این شرایط، محصول خارجی می‌تواند از مجرای قانونی وارد شود، نمایندگی داشته باشد و به مشتری خدمات پس از فروش ارائه دهد. باین رویکرد، وارد کننده می‌تواند به سود معقول دست یابد و مشتری نیز محصولات او را جیل را به جای محصولات تقلیل و قاچاق انتخاب کند. مسلماند و ضعیت شفاف، تولید کنندگان در رقابتی و سالم و هماهنگ با تولیدات خارجی قرار می‌گیرد و با سرمایه‌گذاری و جدیت بیشتر به سوی تولید بهتر و ارزان تر گام برمی‌دارد تا زلزله از سطح محصولات خارجی بررسد و با قیمت گذاری مناسب با محصولات خارجی رقابت کند. به باداشته باشیم که تولید کننده باید دو و بی‌گ خرید را برای مصرف کننده داخلی فراهم کند. این مصرف کنندگان باید پر کنند که محصول داخلی به لحاظ کیفیت و طول عمر، با مشابه خارجی تفاوتی ندارد و ثانیاً این محصول با قیمت پایین تر یا متوسط تر به بازار ارائه می‌شود. با این روش مدیریت بازار، مصرف کننده قدرت انتخاب دارد و تولید کننده داخلی در رقابت با محصولات وارداتی مجبور به افزایش کیفیت محصولات ایرانی خود خواهد بود؛ در غیر این صورت از گردونه رقابت حذف می‌شود. همان طور که گفتم، رقابت با تولید کنندگان خارجی، آن‌ها باتحریم‌هایی که ماباً آن مواجه هستند، بسیار سخت و طاقت‌فرساست.

به نظر شما آیا سیاست‌های اقتصادی در استای حمایت از تولید تنظیم شده است؟

ما سیاست اقتصادی نداریم، بلکه اقتصاد سیاسی داریم، در کشورمان، سیاست بر اقتصاد مقدم است و به نوعی اقتصاد در خدمت اهداف سیاسی به کار گرفته می‌شود. نقطه مقابل این دیدگاه در کشورهایی نظیر چین، آمریکا یا کره‌جنوبی قابل مشاهده است که سیاست در خدمت اقتصاد

به کار گرفته می‌شود و به جای اقتصاد سیاسی، سیاست روش‌شن اقتصادی دارند. وقتی کشوری سیاست اقتصادی دارد، سیاست‌مداران به دنبال راهکارهایی هستند تا به اقتصاد کشور کمک کنند. این رویکرد حتی در سفارتخانه‌های این کشورها خودش را شناس می‌دهد. در کشورهایی که اقتصاد اولویت است، قراردادهای اقتصادی از سوی سفارتخانه‌های دنیا اهداف سیاسی می‌شود؛ حال آنکه در کشور ماسفارتخانه‌ها صرفه‌دانی اهداف سیاسی در کشورهای دیگر هستند. تازمانی که موضوع تقدم اقتصاد بر سیاست حل نشود، به استراتژی صنعتی نخواهیم رسید. به باداشته باشیم، استراتژی صنعتی موضوعی پیش‌پا افتاده نیست، بلکه نیاز به برناهای پریزی مدون، کوتاه‌مدت میان مدت و بلندمدت دارد. مادر این جمن لوازم خانگی ایران، استراتژی صنعتی را طراحی و ارائه و به عنوان فعالان و آگاهان این صنعت، نقشه راهی را توین کردیم، اما به دلیل اینکه تمام اهداف اقتصادی تحت تأثیر مسائل سیاسی است، این نقشه راه عملی نمی‌شود. گاهی می‌بینیم که صحبت یک فرد سیاسی، تمامی برناهای اقتصادی را بر هم زده و به بدنۀ صنعت شوک وارد می‌کند. حتی گاهی مدیران اقتصادی دولت نیز به این امر اعتراف می‌کنند و نمی‌توانند استراتژی صنعتی توین کنند، چون نمی‌دانند که کشور قدر از دارد؟ این از دست چه کسانی است؟ در آماده‌زی و مخارج ارزی مایه‌طور دقیق چقدر است و بالاخره، سهم صنعت از درآماده‌زی چه میزان است و به چه کسانی تعلق می‌گیرد؟ پاسخ این پرسش‌ها هنوز روش نیست و نزد سیاست‌مداران است که بنایه صلاح‌ددی خود از راضی اصلی از صنعت مباحثه کنند. در این شرایط وجود دارد و روابط تجارتی ماراتحت تأثیر قرار می‌دهد.

مثال روشی دارید که عدم سیاست‌گذاری صنعتی، تولید شماره اختل کرده باشد؟

با اینکه امسال، سال رشد تولید و مهارت تورم نامیده شد و معنای این سیاست این است که واحدهای صنعتی باید افزایش تولید، قیمت نهایی محصولات خود را کاهش داده و با تولید بیشتر به کنترل تورم کشور کمک کنند، اما درست در ابتدای سالی که به نام افزایش تولید نام‌گذاری شده است، جلوی تمامی تخصیص ارزهای ما گرفته شد؛ به طوری که در مقاطعی از زمان، تا حدود ۸ ماه ماه موقتاً تخصیص ارز مواد اولیه و ابزار آلات مورد استفاده در خط تولید معمل ماندیم، فرسته‌های تولید بسیاری از اقلام و محصولات تولیدی را لزد دست دادیم و به دنبال این برناهای پریزی غلط و در واقع می‌توان گفت که علاوه‌به دلیل فقدان برنامه، معرض دومی به نام عدم قبول ثبت سفارشات پیش آمد. پس از آن هم وزارت صمت اعلام کرد که واحد شما سهمیه ارزی در نظر گرفته شده را مصرف کرده و غلا برای زمان نامشخص و غیر قابل پیش‌بینی امکان قبول ثبت سفارشات جدید وجود ندارد. این وضعیت غیر منتظره و غیر قابل پیش‌بینی ضربه بدی به کلیه واحدهای تولیدی می‌زند؛ بنابراین با اتخاذ این سیاست، نتایج کاملاً ناظم‌الطبیعی به دست می‌آید. در شرایط کنونی اثری

وحید عالی نسب:
شاخص شدن یک یادو
برند خاص، فرآیندی
نیست که با دستور و
هدایت سیاسی اتفاق
بیفتد، بلکه در فرآیند
طبیعی و در سایه
رقابت‌های اقتصادی
رخ می‌دهد

بنده، مایايد در کنار صادرکنندگان بزرگی مثل کشور چین قرار بگيريم و محصولات راطوري طراحي كيم که هم از لحاظ جاذبه قيمتی و هم جاذبه كيفی، طراحي و فناوري با رقيا رقابت كنيم، مسلمader شرعي طي که استراتژي صنعتی نداريم، استراتژي صادراتی نيز نخواهيم داشت. در نظر بگيريد، برخی از مواقع بطور ناگهانی روابط سياسي مابا يك کشور مخدوش می شود؛ مثل اتفاقی که برای کشور عريستان رخ داد و اموال بسياري از سرمایه گذاران ايراني در آنجا بلوک شد. باين رو يکرد سياسي، محصولات صنعت لوازم خانگي که قابلیت هاي فراوانی دارد دستخوش عدم برنامه ريزی صنعتی، مخدوش بودن روابط بانکي و تجاري و همچنین قرار گرفتن در لیست سياح FATF شده است. وقتی محصولات مابه شکل پراكنده باين سو و آن سوبود و بازار صادراتي مشخصي که حاصل مجزويت برای مشتری خارجي است را به دست نياورد، امنيت صادراتي برای صادرکنندگان بعده دست نخواهد آمد و نمي تواند روی درآمد صادراتي خودش حساب کند. در جمع بندي کلام باید بگويم، تازمانی که ريسك صادرات از بين نزود و مسیر آن هموار نشود، نمي توان در فضای بين المللی سخنی از صادرات به ميان آورده از آن دستاورده اقتصادي طلب کرد.

نظر شما در رابطه با بحث رفع منوعيت واردات لوازم خانگي چيست و آيا شرايط برداشت اين منوعيت فراهم است؟



وحيد عالي نسب: در دهه هشتاد، کمپانی رنو، طی قراردادي با مشارکت شركت هاي خودرو ساز به منظور توليد مدل هاي ارزان قيمت خودرو در منطقه با همکاري توليد کنندگان قطعات و مجموعه سازان بدنده خودرو، همکاري تجاري آغاز کرد. باقرارداد هاي جداگانه اي که با مشارکت قطعه سازان، مجموعه سازان و تامين کنندگان فرانسوی رنو معقد شده بود، همکاري دو جانبه شکل گرفت. دقيقاً پياده سازي همين مدل در هند جهت توليد نيري محرك و مونتاژ در هر دو کشور شکل گرفت تعارضه خودروهاي مناسب به منطقه فراهم شود. او سطه نود به دليل مشكلات سياسي و تحرير ها مکان ادامه همکاري دو جانبه، ميسر نشد و اين سرمایه گذاري متوقف شد. عواملی نظير نبود زير ساخت هاي

از تمایل به رشد تولید در رفتار سياسي مداران ماديده نمي شود. اصولا مشكلات اقتصادي اولويت سياست مداران است و مشكلات اقتصادي آخرين و كمنگ ترین اولويت آن هاست. بر همین اساس اغلب اوقات به دليل کم ارزش بودن به فراموشی سپرده می شود.

عدهای معتقدند که يكی از دلایل عدم رشد صنعت لوازم خانگی، وجود برند های متعدد در ایران است، در حالی که برخی از کشورها با يك يادو بيرند خاص در عرصه بين الملل شناخته می شوند. در مقابل نيز برخی براین باور هستند که بسياري از کشورها با برخورداری از برند های متعدد، پيش رفت کرده اند. سياست های مسئولان کشورمان به

این موضوع را چطور از بابی می کنید؟

به اعتقاد بنده، داشتن تنها چند برند ملی برای کشورها ضررهای فراوانی دارد. نخست اينکه؛ کشور ما به دليل شرعي سياسي و پيشه، شايد هر روز با تحرير هاي اقتصادي تازه اى رو به رو شود؛ بنابراین وجود يك يادو برند ايراني در چنین شرعي، مطلوب نیست. به دلایل سياسي، تعدد برند های کوچک به نفع کشور است. همچنین توليد کنندگان کوچک، چاكي بيشرتري دارند و وابستگي كمتری به دولت دارند. از طرفی، در مقابل تحرير ها مانور بيشرتري از خودنشان می دهند. علاوه بر اين، تعدد برند های سرمایه گذاری نيز کمک می کند. در مقابل، واحد های بزرگ بار بيشرتري بر دولت تحمل می کنند و انتظارات زيادي دارند. در کشور های پيش رفته مثل آمريكا، واحد های توليدی کوچک تقویت شده اند، چون به افرايش توليد ناخالص داخلی کمک می کنند؛ اين در حالی است که واحد های توليدی بزرگ، يك يادو در صدارت توليد ناخالص داخلی را به خود اختصاص می دهند. از سوی ديگر، حمایت از يك برند خاص را تهيه بزرگی ايجاد می کند. ناگفته نماند، با تقویت واحد های صنعتی کوچک، دولت کمک بيشرتري به اشتغال خواهد كرد و روابط بين برند های کوچک به تعادل قيمتی بازار کمک می کند، اما وجود يك يادو توليد کنندگ، باعث ايجاد انحصار در بازار می شود؛ مثل اتفاقی که برای چاي دبس اتفاق افتاد و از سرمایه ملى سوء استفاده شد؛ بنابراین ديدگاه يك يادو برند، نه علمي و نه به صلاح مملكت است.

چه نظری درباره فرآيند صادراتي کشور داريد و آيا به موازات واردات محصولات لوازم خارجي، برای صادرات هم فکري شده است؟

۵- درصد GDP کشور از تجارت خارجي به دست مي آيد و می توانيم از طریق صادرات واردات آن را رتقاء دهیم، اما نگاه درستی به این موضوع وجود ندارد. دولت به يكباره واردات لوازم خانگي را منع کدو طبیعتاً کسی که سال ها وارد کننده بوده و با کار تولید آشنا نیست، يك شبه تولید کنندگ نمی شود. در سایه اين تصمیم يك شبه، برخی ها به سوي تامين قطعه قاچاق و مونتاژ محصولات سوق پیدا کردن تا از مابه التفاوت ارزی، سودی نصیب شان شود. برخی ارقام از رشد صادرات خبر می دهند، ولی ماهیت اين صادرات به سوی فقیر شدن کشور پیش می رود. به اعتقاد

حسين تهرانچي:
دولت اگر ارزى کافي
در اختيارات دارد، باید آن را به توليد کنندگان تخصيص دهد تا برای توليد محصولات به روز، ماشين آلات موردنیاز خود را فراهم کنند که در چنین شرعي، تولید کنندگان داخلی، در توليد محصولات خود، از دانش فني دنیا بهره خواهند برد

مناسب مانند مجموعه قوانین و الیه عواملی از جمله مسائل مالیاتی، تورم، نظام اقتصادی آشفته و غیرشفاف و همچنین قوانین خلق الساعه نیز بی تأثیر نبود. به طور کلی تازمانی که تولیدات ایران از لحاظ میزان تولید و کیفیت، با تکنولوژی های جهانی منطبق نباشد، رقابت سالم در عرصه تولید معنادل نمی کند؛ بنابراین بنده نیز معتقدم که در بازی نایاب بر و بدون تامین زیرساخت های پیشرفته رخ نمی دهد. همانطور که ممنوعیت ورود لوازم خانگی یکباره دردی دوامی کند، رفع این ممنوعیت، بدون برنامه ریزی موجب ایجاد تنش و شوک به تولید کنندگان داخلی خواهد شد. می توان گفت، در صنعت و مسائل اقتصادی بثبات رویه مهمترین عامل است و تغییرات ناگهانی امکان برنامه ریزی به کارآفرین، صنعتگر و فعال اقتصادی راندی دهد.

نظر شما درباره حمایت دولتی از یک یادوبوند ملی چیست؟
شاخص شدن یک یادوبوند خاص، فرآیندی نیست که با دستور و هدایت سیاسی اتفاق بیفتد، بلکه در فرآیند طبیعی و در سایه رقابت های اقتصادی رخ می دهد. درست مانند یک فرآیند آموزشی که دویا سه فرایند تلاش به مدارج بالای علمی می رسد و مابقی در رده های پایین تر می مانند. در صنعت نیز این قوانین طبیعی حاکم است. برندهای کوچک ممکن است که با برندهای بزرگتر تجمعی شده تاریخ اسلامی را بشوند، اما این روند کاملاً به شکل طبیعی و بدون اعمال قانون و دستورخ می دهد.

آیا مجموعه شما به عنوان یک بrnd قدیمی و با سابقه که محصول سنتی مثل سماور راهنمای تولید می کند، در دسته برندهایی که از حمایت ویژه برای ملی شدن و جهانی شدن بهره گرفته، قرار دارد؟

برای پاسخ به این پرسش شما به سابقه شرکت لوازم خانگی عالی نسب اشاره می کنم که گویای مساله خواهد بود. مرحوم میرمصطفی عالی نسب، بعد از انقلاب اسلامی، با دعوت مرحوم مهندس بازرگان جزو مشاوران اقتصادی دولت وقت شدند و این همکاری در حوزه اقتصادی و اقتصاد کلان با عضویت در شورای اقتصاد به دلیل شروع جنگ تحییلی ادامه یافت. در آن سال ها کشورمان سالانه تنها ۸ میلیارد دلار درآمد نفتی داشت که آن هم به سختی بالمسکله های تخریب شده به دست می آمد. همین مقدار هم برای اداره کشور، تهییه کالاهای اساسی و تامین هزینه های جنگ صرف می شد. از آنجایی که ایشان تحریبات جنگ های جهانی، شرایط اقتصادی کشورها و مشکلات معیشتی آن دوران را دقیقاً مطالعه کرده بودند؛ فاغ از گرایشات سیاسی به دلیل مسئولیت اجتماعی و حفظ کشور ایران تا پایان جنگ فعال بودند. با این مسئولیت ها و در حالی که مجموعه عالی نسب با دارا اختیار داشتن زمینی به مساحت ۵۰ هزار مترمربع، می توانست رشد بسیاری داشته باشد، اما مرحوم عالی نسب، منافع ملی را بر منافع شخصی ارجح داشته و از حق قانونی خرید ماشین آلات امتناع ورزیدند. به دلیل شرایط اقتصادی نامطلوب در صنعت، با وجود سابقه طولانی عالی نسب در تولید، برخی از طرح ها و برنامه ها مسکوت ماند.

آیا به نظر شما بعد از طی این بحران ها هم اکنون به میزانی

که دغدغه رفع ممنوعیت واردات لوازم خانگی وجود دارد، برای توسعه بازار صادراتی برندهای با سابقه صنعت لوازم خانگی دغدغه و تکابو وجود دارد؟

متوجهانه برغم شعار حمایت از تولید، سیاست گذاری خاصی برای این هدف وجود ندارد و از نامهای با سابقه حمایت نمی شود. توسعه صادرات و تولید بستر، با بهسازی و نوسازی خطوط تولید و همین طور دسترسی به انواع مواد اولیه میسر است، اما در دنیای امروز، رقابت با سایر شرکت های مطرح هنگامی میسر است که دسترسی ما به ماشین آلات به روز امکان پذیر باشد. دسترسی به این امکانات با این کاهش ارزش ریال در مقابل ارزهای خارجی با روش های قانونی و سالم محال نظر می رسد؛ لذا شرایط تهرا برای تولیده روش OEM یعنی ورود محصول به شکل قطعات منفصله و مونتاژ باز خواهد شد که ابتدا از نظر بهای تمام شده، نمی تواند با تولید کننده اصلی رقابت کند. این سبک تولیدات نیز نمی تواند به معنای واقعی در آمار تولید و صادرات کشور لحاظ گردد و ارزش افزوده چندانی ایجاد کند؛ بنابراین بایدین سایر شرکت های که از مابه التفاوت ارزی سودجویی می کنند، تفاوت قائل شد. هم ساله فروش اکثر تولید کنندگان در نیمه دوم سال، تقریباً معادل دو برابر فروش نیمه اول سال بود، اما امسال به دلیل رکود حاکم بر اقتصاد، فروش تقریباً به نصف رسیده است. معضلاتی مانند کمبود ارز، پر سه طولانی شدن تامین ارز و تأخیر در تامین قطعات و مواد اولیه که حاصل بی برق نمی کردند، تفاوت در حوزه صنعت است، بهای تمام شده را باز و تولید راهنمایی کردند و مواجه کردند. اگرچه با وجود دین مشکلات، شرکت عالی نسب موفق شده هر ساله ماشین آلتی از داخل کشور خریداری کنندگان شرایطی که به عنوان حرکتی بینایی تلقی گردد و تواند چهش تولید راه را مغایر از فراهم نمی ستد.

آیا شما در این شرایط خاص از صادرات دست کشیدید؟

خیر. شرکت عالی نسب با سابقه بیش از ۷۳ سال تولید انواع لوازم پخت و پز و تهیه چای و وسیله گرمایشی دارد و در حوزه فعالیت خود محصولات متعددی تولید می کند. این مجموعه در زمینه تهیه و سابل نوشیدنی گرم، انواع مدل های گاز سوز و برق، بقابلیت های متفاوت خصوصاً نظر عملکرد و ایمنی تولید فعالیت دارد و به بازار داخلی و کشورهای دیگر عرضه می کند. محصولات برقی یا ترئینی قابلیت صادراتی بالای دارند و تاکنون به کشورهایی مانند کانادا و امریکا صادر شده است، اما همان طور که مفصلاً توضیح دادم، به حال صادرات الزامات خاصی دارد و اگر بخواهیم محصول صادراتی داشته باشیم، باید بنای نیاز کشور مقصود و متمایز نسبت به سایر محصولات تولید کنیم.

و سخن آخر...

به اعتقاد بنده، باید قوانین و مقررات از تولید کنندگان واقعی حمایت کند تا سهمی از بازارهای کشورهای هدف را در اختیار بگیرند و شرایطی مناسب جهت حمایت از صادر کنندگان فراهم شود. به عنوان مثال، حضور در نمایشگاه ها و حذف قوانین دست و پاگیر گمر کات و تعهدات از صادراتی می تواند کار گشایش باشد. ■

و حید عالی نسب:
توسعه صادرات
و تولید بیشتر، با
بهسازی و نوسازی
خطوط تولید و
همین طور دسترسی
به انواع مواد اولیه
میسر است، اما در
دنیای امروز، رقابت
با سایر شرکت های
مطرح هنگامی
میسر است که
دسترسی مابه
ماشین آلات به روز
امکان پذیر باشد

مدیرعامل شركت بهين تدبير پايدار «ديموند»

مسئولان با زبان بى زبان مى گويند توليد لوازم خانگى ممنوع

زها نوروزى

واردادات بى رویه محصولات لوازم خانگى، موضوع مناقشه برانگيزى است که در ميان فعالان صنعتى و مسئولان، طرفداران و مخالفان زيادى دارد. دى ماه امسال بود که محمدهمهدى برادران، معافون امور صنایع عمومى وزارت صمت اعلام کرد؛ ايجاد محدوديت ها با ممنوعیت ها راى اين بود که تولید كنندگان، فرucht پيشترى برای توليد و عرضه داشته باشند تا موجب افزايش توانمندی ها شود. اما سؤال اينجاست که آيا در سایه اين تصميم، تمام مشكلات صنعت لوازم خانگى رفع شده و حالا زمان رقابت براي تولیدات داخلی اين صنعت با اجنس مشابه خارجي فرا رسیده است؟ به منظور دریافت پاسخ مناسب، گفت و گوibi با على لاله آبادى، مدیرعامل شركت بهين تدبير پايدار (ديموند) انجام داده ايم. اين مجموعه با ييش از ۱۰ سال سابقه در صنعت لوازم خانگى ايران دارد و به توليد انواع اجاق گازهای توکار، هودهای آشپزخانه و فر توكار می پردازد. محصل اين مصاحبه را می خوانيم.



در رابطه با سياست رفع ممنوعیت واردات لوازم خانگى چه نظری داريد و آيا شما معتقد هستيد که اين ممنوعیت باید مadam العمادمه پیدا کند؟



رفع ممنوعیت واردات لوازم خانگى از چند منظر قابل بررسی است. كلمه ممنوعیت بار معنای منفی دارد؛ بنابراین روش است، هر صنعتی که رقابتی عمل کند، در عمل موفق تر و پوپولر خواهد بود. بند در دسته کسانی قرار می گيرم که فضای رقابتی را به فضای انحصاری ترجیح می دهم، چرا که عیار صنعت و صنعتگر در فضای رقابتی سنجیده می شود. برهمن اساس فلسفه بازاریابی در هر صنعتی، رقابت با رقیائی حرفة ای است. طبیعتاً صنعتگری که با علم بازاریابی آشنا باشد و آن را در حرفة خود به کار گیرد، اقبال بيشتری را در بازارهای جهانی تجربه خواهد کرد، اما حضور در این فضای رقابتی، مستلزم داشتن شرایط اقتصادی نرمال و استاندارد است. در واقع باز گذاشت دروازه کشور به روی کالاهای وارداتی، سياست گذاري خاصی را می طلب. اگر بنا باشد

در ایران عمدتاً حمایت دولتی از تولید کنندگان داخل در حد بازدید از کارخانه‌ها و گرفتن عکس یادگاری خلاصه می‌شود که به شرایط رقابت با برندهای مشابه خارجی و توسعه بازار صنعت لوازم خانگی کمک نخواهد کرد.

آیا تاکنون به موازات تلاش دولت برای واردات محصولات لوازم خانگی، سیاست‌های حمایتی در جهت صادرات محصولات داخل به کشورهای خارجی اعمال شده است؟

سیاست‌های دولت، ضد تولید است و هیچ حمایتی از مقوله صادرات محصولات ایرانی وجود ندارد و در حد شعار حمایت از صادرات خلاصه شده است. دولت دائم‌آرای شدن واردات لوازم خانگی صحبت می‌کند، اما حمایتی از تولید داخل و گشایش صادرات نمی‌شود. سخن گفتن از سیاست رفع ممنوعیت واردات لوازم خانگی، جنبه تاکتیکی دارد و به نوعی تهدید تولید کننده داخل به شمار می‌آید. به اعتقاد بندۀ این رفتار زینده‌سیاست گذاران صنعتی نیست و اعتمادیان دولت و تولید کنندگان را خشنه‌دار می‌کند. چاره‌های این است که دولت برنامه مدون و

سازماندهی شده، حمایت از تولید داخلی را در اولویت قرار دهد. به عنوان مثال، در این شرایط باید یک بازه زمانی مخصوص برای تولید کنندگان داخلی تعریف شود تا سطح تولیدات خود را نقله الف به نقطه ب رسانده و در ابعاد مختلف تولید پیشرفت کنند. اتخاذ این رویکرد؛ به معنی تحول بنیادی در صنعت است. این اقدامات در چند دهه قبل در کشورهایی مانند ژاپن و کره‌جنوبی اتفاق افتاد و نتایج خود را در صنایع این کشورها آشکار کرد. بعد از عبور این مرحله است که می‌توان درهای مملکت را به تدریج روی کالاهای رقابت‌پذیر و باکیفیت باز کرد و بازی رقابت بین کالای وارداتی و محصولات داخلی را شکل داد. مسلمان صنایع در شرایط رقابتی و آزاد رشد خواهند کرد. به یاد داشته باشیم، در فضای انحصاری هیچ پیشرفت صنعتی رخ نخواهد داد و شاید موقفيت‌های مقطعی را در کوتاه‌مدت به همراه بیاورد. همان طور که گفتم، این بازار رقابتی نیازمند سیاست‌گذاری حمایتی، ثبات بازار و شرایط اقتصادی استاندارد است.

اگر در سال آینده این سیاست عملیاتی شود، اولین تاثیر

مشهود این تصمیم در بازار لوازم خانگی چه خواهد بود؟

حقیقت این است که تولید کنندگان داخلی با مشقت‌های فراوانی دست‌وپنجه نرم می‌کنند. درست از اسفندماه سال گذشته، همزمان با توافق ایران و عربستان، تقاضا در بازار رو به کاهش گذاشت و رو به سرافیبی نزولی رفت. عواملی مانند قدرت خرید پایین مردم و سیاست اقراضی بانک‌ها برای مهار نمایشی تورم در این رکود تاثیر داشت. امسال هم افزایش شدید هزینه‌های تورمی در سازمان‌های تولیدی، تاثیر بیشتری داشت و این موضوع آسیب‌پذیری تولید را بیشتر کرد. با این شرایط اگر دولت بی‌مهابا واردات محصولات لوازم خانگی را آزاد کند، تولید کنندگان داخلی آسیب‌بیشتری خواهند دید. اگر شرکت‌های مانند آل جی و سامسونگ دوباره به شکل گستردگی بازار لوازم خانگی



تجربه و تمرین رمز موفقیت نانويا

نادر مسلمي
مدیر واحد تحقیق و توسعه نانويا



ماشين های اسپارک
قدیمی، نسبت به
گذشته تغییرات
بسیار زیادی کرده اند
و تمامی عملکردها
می توانند توسط
ماشین به صورت
خود کار صورت گیرد

و تجربه کافی داشته باشند، می توانند به رشد صنعت اقدام کرده و از این طریق، مصرف کننده را مجاب کرد که کالای تولیدی داخلی نیز می تواند بازارهای جهانی را بستگانگی داشته باشد.

لازم به ذکر است، با توجه به تجربه خود در این صنعت به چند نکته اشاره می کنم که می تواند به ارتقای هرچه بیشتر این صنعت مادر مکمل نماید:

- آموزش، بخش مهم‌تر دستگاه‌های صنعتی بوده و ضمن حفظ اسایید بزرگ، اعتقاد دارم که باید با کاهش اینرسی افرادی با قدمت بالا در مقابل آموزش در نظر داشت که علوم قدیمی در این صنعت بدروز شده و نیاز به تغییرات اساسی دارند.

● استفاده از ابزارهای دقیق در کنار دیتا شیت‌های ارائه شده، باید جایگزین تجربیات شده و باید در نظر داشته باشیم که ابزارهای ۳ سال قبل بالمرور قابل مقایسه نیستند.

● زمان بندی در پروژه‌ها می تواند در صرفه جویی و عملکرد گروه بسیار موثر باشد.

● اهتمام به کار تیمی و جدا کردن افرادی که روحیه کار تیمی ندارند. اختصاص زمان به گروه برای تحقیق در مورد روش‌های جرایی، مکانیزدها و بهروز کردن گروه.

● استفاده از یک مثال در قالب سازی شروع کنیم:

ماشین های اسپارک قدیمی، نسبت به گذشته تغییرات بسیار زیادی کرده اند و تمامی عملکردها می توانند توسط ماشین به صورت خودکار صورت گیرد. در ماشین های قدیم کار با چشم و میزان حرفه تخمین زده می شد، ولی در ماشین های جدید شما حتی امکان دقیق صافی سطح و حتی انجام دهای عملیات پیچیده را به صورت برنامه ریزی دارید. در مثالی دیگر، دوران قلاویزهای دستی به پایان رسیده و ماشین ها، جایگزین روش های قدیمی شدند. با جرأت می توانیم بگوییم، در ایران قالبها می توانند با سرعت هایی بسیار بهتر از قالب های چینی کار را انجام و تحويل دهنند؛ البته در صورتی که توانیم موارد فوق را رعایت و به اتمام برسانیم، شایان ذکر است، شرکت نانیوا آماده مشاوره به واحدهایی است که در هر یک از موارد فوق دچار نقص در اجرایا عملکرد هستند. ■



آیاز خود پرسیده اید که چرا کالاهای خارجی برای مالوکس تر به نظر می رسدند؟ چرا سرعت تولید و تغییر چهره خودرو تالاژ خانگی تنوع شرکت انجیزی به خود گرفته است؟ چرا نتیجه ساخت در مقایسه با کشور ما میان قدر متفاوت بوده می شود و این سرعت عمل از کجا ریشه می گیرد؟ با سخ این سوال در چهار دیپارتمان از جمله طراحی، نمونه سازی، تحلیل و قالب سازی دقیق خودش را شناس می دهد. روش کار در دستگاههای دقیق بارگیری ابزارهای دقیق همچون اسکنرهای سه بعدی، نرم افزارهای تخصصی و داشن کافی به قطعات و داده ای است که بتواند نتیجه نهایی را با کمترین قطعات و با دقیق ترین شکل ممکن ایجاد و در اختیار مصرف کننده قرار دهد. بالاتکا به این روش و پس از تایید نهایی کلیه قطعات و مدل سازی دقیق سه بعدی، عملکرد نمونه سازی با پرینترهای سه بعدی آغاز و مونتاژ نهایی و از مومنه های مرسم برساس استانداردهای جانی آغاز می شود.

در مرحله بعد، طراحی قالب های پلاستیک و فلزی آغاز و در گروههای تخصصی با کمک قالب سازها و ماشین کارها نسبت به نقاط ضعف و قوت طرح گفت و گو شده و پس از تصحیح نهایی، تحلیل های نرم افزاری استارت خود و شیوه سازی تزریق در کامپیووتر صورت می گیرد. این کار برای اطمینان یافتن از بروسو سلامت قطعات در تنش های مکانیکی و مونتاژی است و در انتهای تحلیل های اعوجاج قطعه پس از تزریق آغاز می گردد. تمامی مستندات به همراه طرح اجرایی برای ساخت به قالب ساز ارجاع شده و سفارش فولادها، آهن ها، مس های اسپارک و اجراء قطعات لازم لبست و سفارش گذاشتند و راهی سنگنزنی می شود. مرحله بعد ماشین کاری دقیق بر اساس نقشه هادر واحدهای سی ان سی، اسپارک، واپر کات و سوار کاری انجام و طبق تکنولوژی ساخت تهیه شده کار روند خود را طی می کند.

قالب ساز وظیفه دارد، با کنترل دقیق قطعات ماشین کاری شده نسبت به مونتاژ قالب اقدام و پس از اتمام کار نسبت به آزمون های آب بندی اقدام نماید. مرحله بعد، ارسال به تزریق برای تست اولیه و در صورت لزوم ارسال قطعات به واحدهای سخت کاری و بولیش است تا ضمن حفظ کیفیت ظاهری قطعه، نسبت به طول عمر قطعات اطمینان پیدا کرده و در نهایت پلاک قالب نصب و قالب برای تولید نهایی ارسال می شود. واحد تزریق با دستور العمل های دریافتی نسبت به تولید این قالب می تواند برای حرکت خط تولید، برنامه ریزی داخلی خود را انجام دهد. نکاتی که بسیار مهم ارزیابی می شود، واحدهایی هستند که به عنوان کلیدهای مهم برای نیل به مواد اول مقاله در نظر گرفته می شوند و چنانچه این دیپارتمان هادقت



در این بخش می خوانیم:

- تاثیر اصلاح نرخ خوراک بر صنایع پتروشیمی
- معماهای گاز و زمستان سخت اروپا حل شد؟
- ۲۰۲۵، سال افزایش ۱/۵ میلیون بشکه‌ای نفت خام در هر روز

آيام مای گاز و زمستان سخت اروپا حل شد؟

فرزین محمدی

سال ۲۰۲۴ کمتر می‌شود و به ۱/۲ میلیون بشکه در روز می‌رسد که تنها نیمی از میزان رشد سال گذشته است. همان‌گونه که در سال ۲۰۲۳ چند کشور کلیدی به‌ویژه چین و تاحدی برزیل و هند طلايداران رشد تقاضا بودند، پیش‌بینی می‌شود که در سال ۲۰۲۴ هم ۷۸ درصد از رشد تقاضای جهانی را به خود اختصاص دهد و تقاضای روزانه جهانی را به ۱/۳ میلیون بشکه برسانند.

با وجود گستردگی شدن محدودیت‌های عرضه کشورهای عضو اوپک‌پلاس، ترازهای آرنس بین‌المللی انرژی از افزایش اندک ذخایر نفتی در سه ماهه ابتدایی ۲۰۲۴ است. همچنین با توجه به چشم‌انداز صعود تولید نفت خام توسط کشورهای غیر عضو اوپک‌پلاس، در صورتی که کاهش تولیدهای داوطبلانه اعضا ای اوپک‌پلاس روند نزولی طی کند، احتمال مازاد تولید بر تقاضا در تولید نفت اعضا ای اوپک‌پلاس، امر دور از ذهنی نیست.

آرنس بین‌المللی انرژی معتقد است، با توجه به افزایش خطرات ژئوپلیتیکی و ذخایر پایین نفت در جهان، یک مازاد متوسط ممکن است به مهار نوسانات بازار کنم کند. در حالی که در سه‌ماهه ذخایر نفت روی آب، به دلیل ملاحظات مالیاتی پایان سال ۲۰۲۳ میلیون بشکه افزایش یافته و تعدادی از المکان‌نفتکش کشتی هوازدربایان سرخ به اطراف دماغه‌امید نیک (دماغه جنوبی آفریقا) منحرف کردن و بازار شاهد کاهش ۴۰ میلیون بشکه‌ای ذخایر خشکی نیز بود. داده‌های اولیه حاکی از افزایش کاهش ذخایر بین‌المللی ۶۰ میلیون بشکه در ماه اوت‌آبیه است که همراه با کاهش ذخایر قابل مشاهده در زمین به پایین ترین سطح خوداز حداقل سال ۲۰۱۶ است. ذخایر پایین نفت باعث حساسیت بیشتر بازار نفت بر عرضه و تقاضا می‌شود و ممکن است، توانایی صنعت را برای پاسخ به چشم‌گیر متنظره تقاضا یا اختلال در عرضه محدود کند.

قیمت نفت خام

قیمت هر بشکه نفت خام برنت از افزایش در ۱۰۰ دلار فروخته شد که متاثر از تائمنی در مسیرهای کشتیرانی نفتکش‌ها مخصوصاً دریای سرخ است. همچنین این موسسه انتظار دارد که قیمت هر بشکه نفت برنت تا پایان ۱۰۰ دلار باقی می‌ماند و در سه‌ماهه دوم ۲۰۲۴ به دلیل افزایش ذخایر نفتی، قیمت نفت رفتار نزولی داشته باشد. البته موسسه اطلاعات انرژی امریکا پیش‌بینی کرده که به دلیل ناامنی‌های در محدوده خاورمیانه، امکان عبور قیمت نفت از پیش‌بینی گزارش شده وجود دارد.

وزاری انرژی و محیط‌زیست در سراسر دنیا از آرنس بین‌المللی انرژی درخواست کرده که نقش خود در تصمین امنیت گازی جهان هنگام اختلالات عرضه و نوسانات قیمتی را گسترش دهد. وزرای انرژی پس از نشست دولوهای ای که در پاریس داشتند، خواستار گسترش همکاری آرنس بین‌المللی انرژی «افزایش تبع در نحوه عرضه گاز از طریق نظارت منظم بر بازار و توصیه‌های کارشناسی» شدند و تاکید کردند که از «قویت» نقش آرنس بین‌المللی انرژی استقبال می‌کنند.

بازار نفت آب شد؟

به گزارش بلومبرگ، پس از تجاوز دو سال پیش روسیه به اوکراین، بازار جهانی گاز متحوال شد و کشورها در پی یافتن عرضه کنندگان تازه برآمدند، زیرا در مقابل اتفاقات ژئوپلیتیک حساس تر شده‌اند. ناظر جهانی یا همان آرنس بین‌المللی انرژی، نماینده کشورهای مصرف‌کننده خواهد بود و قرار است که به آن هادر تضمین و تأمین امنیت انرژی کمک نکند. در برابر پایانی نشست وزرای انرژی آمده است: «مادر سطحی رسمی از هیات مدیره آرنس بین‌المللی انرژی درخواست می‌کنیم که از طریق نهادهای مناسب؛ به تبادل اطلاعات، بررسی و تجزیه و تحلیل راه‌های افزایش انعطاف‌پذیری، شفافیت و امنیت عرضه، از جمله به وسیله افزایش مکانیسم‌های ذخیره‌سازی و ذخیره گاز پردازد».

با وجود ضعف در تقاضا، توان از کاهش نفت در ۱۰۰ دلار از تعادل خارج شد. کاهش عرضه نفت ایلات متحده و کانادا به دلیل پیزدگی شدید در نقاط تولیدی قطب شمال باجرای سیاست‌های کاهش تولید اعضا ای اوپک‌پلاس همراه شد و باعث افزایش قیمت گردید. تشدید تنش‌های ژئوپلیتیک در خاورمیانه و تضمیم کشتی‌های دور زدن از اقیانوس آفریقا به جای عبور از دریای سرخ و کanal سوئز نیز مزید بر علت اختلال و نوسان بازار نفت شد. معاملات آتی نفت در ماه فوریه در هر بشکه ۵ دلار افزایش یافت و تا زمان نگارش این گزارش به بشکه‌ای ۸۳ دلار رسید.

براساس گزارش آرنس بین‌المللی انرژی، بخش عمده‌ای از رشد تقاضای جهانی پس از همه‌گیری کروناتی شده و هم‌اکنون با کاهش سرعت، تقاضای جهانی از روزانه ۱/۸ میلیون بشکه در سه‌ماهه سوم ۲۰۲۳ به روزانه ۱/۸ میلیون بشکه در سه‌ماهه چهارم ۲۰۲۴ رسید. عامل این کاهش، افت تقاضای ۸۳۰ هزار بشکه‌ای چین در اوخر سال ۲۰۲۳ اعلام شد. آرنس بین‌المللی انرژی معتقد است، سرعت رشد تقاضا در

آرنس بین‌المللی
انرژی پیش‌بینی
کرد که رشد تقاضای
جهانی نفت خام به
نصف سرعت امسال
کاهش خواهد یافت
و به ۱/۲ میلیون
بشکه در روز در
۲۰۲۴ در مقایسه با
۲/۳ میلیون بشکه در
روز در سال ۲۰۲۳
خواهد رسید

تولید نفت خام آمریکا

براساس گزارش موسسه اطلاعات انرژی آمریکا تا پایان سال ۲۰۲۴ و در ماه دسامبر، تولید نفت خام آمریکا از روزانه $13/3$ میلیون بشکه عبور کند و رکورد تازه‌ای ثبت شود. این در حالی است که تولید نفت ایالات متحده در ژانویه با کاهش مواجه شد و عدد $12/6$ میلیون بشکه در روز را ثبت کرد که به دلیل گرمتر شدن هوا در سراسر این کشور بود. موسسه اطلاعات انرژی آمریکا نظاره دارد. تولید در فوریه به $13/2$ میلیون بشکه در روز برسد و سپس در اواسط $20/24$ با کاهش اندک مواجه شود و پس از آن میزان تولید دوباره افزایش یابد.

تولید و مصرف جهانی نفت

موسسه اطلاعات انرژی آمریکا نظاره دارد، میزان تولید سوخت مایع در سال جاری میلادی 60 هزار بشکه افزایش یابد که نسبت به صعود $1/8$ میلیون بشکه‌ای در سال $20/23$ کاهش قابل توجهی داشته است. براساس پیش‌بینی این موسسه، افزایش تولید سوخت مایع در بازار جهانی با افزایش تولید روزانه 80 هزار بشکه توسعه کشورهای غیرعضو اوپک پلاس رهبری خواهد داشد که این جهش، کاهش تولید روزانه 20 هزار بشکه‌ای کشورهای عضو اوپک را باید اثربere کند.

این موسسه پیش‌بینی کرده است، میزان تولید سوخت مایع در $20/25$ روزانه $1/9$ میلیون بشکه افزایش یابد. این در حالی است که احتمال افزایش تولید 700 هزار بشکه در روز اعضا اوپک پلاس هنوز محتمل است. البته به دلیل سیاست‌های کاهش تولیدی که عربستان سعودی و کشورهای عضو اوپک پلاس، با هدف تعادل بازار اتخاذ کردند، احتمال محدودیت در این افزایش تولید دور از ذهن نیست. پیش‌بینی موسسه اطلاعات انرژی آمریکا برای میزان افزایش تولید کشورهای غیرعضو اوپک پلاس، $1/4$ میلیون بشکه در روز برابر $20/24$ و $1/3$ میلیون بشکه در روز برابر $20/25$ است. همچنین انتظار می‌رود، تقاضای سوخت مایع از سوی کشورهای آسیای غیرعضو سازمان همکاری‌های اقتصادی (OECD) (مانند چین و هندوستان) افزایش یابد و به روزانه 60 هزار بشکه در $20/24$ و 50 هزار بشکه در روز در سال $20/25$ برسد. تقاضای سوخت مایع برای کشورهای عضو OECD ثابت باقی می‌ماند و هیچ تغییری پیش‌بینی نشده است.

تولید گاز طبیعی

به دلیل اختلالی که در پیش‌بینی‌های آب‌وهای ایجاد شد و موج هوای سردر نیمه ژانویه مانند سال‌های قبل بر سراسر ایالات متحده آمریکا حاکم نشد، موسسه اطلاعات انرژی آمریکا تخفیف زده که رکورد تولید گاز خشک طبیعی از $10/4$ میلیارد فوت مکعب در روز به روزانه $10/2$ میلیارد فوت مکعب در ماه ژانویه کاهش پیدا کند که 3 میلیارد فوت مکعب کمتر از پیش‌بینی قبلی این موسسه است. البته موسسه اطلاعات انرژی آمریکا انتظار دارد که تولید گاز طبیعی در آمریکا برای ماه کنونی میلادی (افزایش یابد و تا مارس (ماه آینده میلادی) از $10/5$ میلیارد فوت مکعب عبور کند و تا پایان سال نزدیک به همین عدد بماند.

در این گزارش پیش‌بینی شده، میزان تولید گاز طبیعی ایالات متحده برای سال جاری میلادی در هر روز $10/4$ میلیارد فوت مکعب باشد که یک میلیارد متrum کمتر نسبت به گزارش چشم‌انداز پیشین موسسه اطلاعات انرژی آمریکا کمتر است. البته این موسسه انتظار دارد، تولید گاز طبیعی آمریکا از $10/4$ میلیارد فوت مکعب در روز عبور کند.

قیمت گاز طبیعی

انتظار می‌رود، در ژانویه قیمت گاز طبیعی در هاب هنری متوسط روی عدد $1/3$ دلار به ازای هر میلیون واحد حرارتی بریتانیا (MMBtu) قرار گیرد؛ هرچند به دلیل بروز هوای سرد، امکان نوسان قیمتی در این ماه وجود دارد. موسسه اطلاعات انرژی آمریکا پیش‌بینی کرده که در سه ماهه ابتدایی $20/24$ قیمت گاز طبیعی هاب هنری در طول ماههای فوریه و مارس (ماه کنونی و آینده میلادی) روی $2/4$ دلار به ازای هر MMBtu ثابت بماند.

تاثیر تنش‌های ژئوپلیتیک بر بازار

سیاست‌های سخت گیرانه تورم در آمریکا و افزایش تنش‌های خاور میانه در کنار عدم تصویری واضح انتقا خاص در ادامه سال $20/24$ برماملات نفت هفتنه گذشته سایه انداخت. هفته گذشته و تالحظه نگارش این گزارش، در حالی هر بشکه نفت خام آمریکا $278/41$ دلار و هر بشکه نفت برت $83/55$ دلار معامله شد که این شاخص هادر طول هفته بافت متوسط 3 دلاری مواجه شدند و شاخص آمریکایی در بالاترین قیمت در سه ماه گذشته قرار گرفت.

باب یاگر، مدیر عامل و استراتژیست آئی انرژی در شرکت Mizuho (America) معتقد است: تنش‌های ژئوپلیتیک باعث شده، سوداگران به وسیله بازی بانوسانات، بازار را تعادل خود خارج کنند. در موقیت قیمت کنونی بازار اتفاقات ژئوپلیتیک نقش راهنمای اصلی بازار را بازی می‌کند.

تش‌ها در مز اسرائیل و لیبنان تشدید شده و توجه به شرایط نامناسب غزه، امکان دارد که بدسراسر خاور میانه گسترش پیدا کند.

بازار نفت در هفته گذشته از تاثیر عواملی مانند تورم ایالات متحده و چشم‌انداز غیارآور انتقا خاص در سال جاری میلادی مصون ماند و رشد قیمتی خود را ثبت کرد، به گونه‌ای که بر اساس گزارش وزارت کار آمریکا، نز عمده‌فروشی در بازار جهانی نفت بیش از حد انتظار افزایش یافته؛ بنابراین پایین تر معمولاً به عنوان عامل تحریک کننده بازار شناخته می‌شوند.

مانیش راج، مدیر عامل شرکت Velandera Energy Partners معتقد است: به دلیل حضور فعال سوداگران و معامله‌گران در بازار جهانی، روند افزایشی قیمت نفت ادامه دارد؛ زیرا هیچ کس نمی‌خواهد، زمانی که بادهای موافق افزایش قیمت می‌وزد، کوتاه باید.

با وجود انتشار گزارش آزادی انسین بین‌المللی انرژی مبنی بر چشم‌انداز ضعیف تقا خاص در سال $20/24$ ، قیمت نفت در رفتاری غیرمنتظره صعود کرد.

آن‌سان بین‌المللی انرژی پیش‌بینی کرده که رشد تقاضای جهانی نفت خام به نصف سرعت امسال کاهش خواهد یافت و به $1/2$ میلیون بشکه در روز در $20/24$ در مقایسه با $2/3$ میلیون بشکه در روز در سال $20/23$ خواهد رسید. انتظار می‌رود، عرضه بیش از تقاضا باشدو تولید خارج از اوپک $1/7$ میلیون بشکه در روز افزایش یابد.

اما اوپک روز سه شنبه هفته گذشته، بازار بسیار فشرده‌تری را در سال جاری پیش‌بینی کرد که تقاضا $2/1$ میلیون بشکه در روز شدید می‌گردید که گفته می‌شود، در مجموع $1/2$ میلیون بشکه در روز خواهد بود.

تمامس وارگا، تحلیلگر شرکت معامله‌گری نفت PVM، در یادداشتی نوشت: شکافی در برآوردهای تقاضا خود داشته و هنوز هم دارد. پیش‌بینی چشم‌انداز میان مدت و بلند مدت همیشه دشوار و چالش برانگیز است، اما تفاوت دیدگاه‌های دار مصرف جهانی نفت برای امسال و فصل‌های جداگانه، حتی برای فصل کنونی، به وضوح گیج کننده است. ■



تأثیر اصلاح نرخ خوارک بر صنایع پتروشیمی

فرزین محمدی

قيمت تمام شده محاسبه کنند که به معنای افزایيش مجدد خوارک است. به گفته وی، اين موضوع رقابت پذيری و سرمایه گذاري و مسائل مربوط به توسعه را تحت تأثير قرار مي دهد و ماميدواريم که دولت از اين نوع تصميماتي که به همچ عنوان در راستاي بهبود فضای كسب و کار اين صنعت نيس است، اختبار کند.

مهندوي ابهري گفت: در قانون الحال ۲، کفته شده که اگر دولت به اراده خودش خوارک را قطع کند، باید از محل همان خوارک اين خسارارت را جبران کند، در حالی که دولت با برخى از واحدهای پتروشیمی قرارداد تامين ۸ ماهه خوارک باسته تا اين واحدها توانند بابت کسری خوارک شکایت کنند. اکنون مانيز برای واحدهایي که قرارداد تامين ۸ ماهه خوارک منعقد ندارند، دنبال اين هستيم که شکایت هاي را تنظيم کنیم تا خسارارت واحدهای پتروشیمي بايت قطع خوارک گاز، جبران شود. اين فعال صنعت پتروشیمي خاطر شان کرد: به بهانه تامين هزينه زير ساختها، در نظر دارند که از توليداتين ۵/۲ درصد عوارض دريافت کنند که اين موضوع علاوه بر ماليات و دiger عوارض است.

خوارک ۷ هزار توماني

فربيز كريماي، قائم مقام انجمن صنفي کارفرمايی صنعت پتروشیمي کشور نيز با اشاره به فرمول نرخ خوارک پتروشیمي گفت: از زمان تصويب قانون دائمي تنظيم مقررات مالي دولت (۲) در سال ۱۳۹۳، ديگر تعين نرخ انواع خوارک هاي مایع و گاز صنایع پتروشیمي ارتباطي به بودجه هاي سالانه نداشته است: به استثنای سال گذشته که دولت قيمت ثابت به ازاي هر متر مكعب ۷ هزار تومان را در خصوص قيمت گاز خوارک و برخلاف قانون تنظيم (۲) به مجلس شوراي اسلامي پيشنهاد کرد؛ اما همان گونه که شاهد بوديم، اين رقم در كميسيون تتفق بودجه مجلس تصويب نشود از عملا از قانون بوجه حذف گرديد.

وي در ادامه افزو: پس از آن، هيأت دولت در تاریخ ۲۹ خردادماه سال جاري، مصوبه قيمت گاز خوارک ۷ هزار توماني را بلالع کرد که اين مصوبه نيز توسيط مجلس از چند جهت مغایر با قانون تشخيص داده شد. اين اقدام مجلس باعث شد که هيأت دولت بارفع ايرادات قانوني در ۱۱ شهر يورمه به ريل فرمول بازگردد و قيمت گاز خوارک پتروشیمي هارا مجددا بر اساس فرمول وزارت نفت در سال ۱۳۹۴ و بر اساس قيمت هاب هاي اروپائي و قيمت ميانگين مصارف داخلی و صادراتي و وارداتي تعين کند. كريماي درباره فرمول قيمت خوارک هاي مایع گفت: قيمت اين نوع خوارک بر اساس ۹۵ درصد قيمت هاي فوب خليج فارس از سوي

با وجود گذشت چندين سال از چانه زني انجمن صنفي کارفرمايی صنایع پتروشیمي و متوليان دولتي برای تعیین نرخ خوارکي که به تولید محصولات پتروشیمي کمک کند، هنوز نتیجه مشخصی حاصل نشده. در حالی که عدم وجود تعریف واضح از مواد خام و نيمه خام در محصولات پتروشیمي نيز بر مشکلات ديگر واحدهای اين صنعت افزوده است. دير كل انجمن صنفي کارفرمايی صنعت پتروشیمي، «منتقدماليات ارزش افزوده ای است که در لایحه بودجه برای برخی از محصولات پتروشیمي لحاظ شده و معتقد است که چنین اقدامی علاوه بر اينکه هیچ وجه علمي ندارد، رشد اقتصادي هم به دنبال نخواهد داشت. قائم مقام انجمن صنفي کارفرمايی صنعت پتروشیمي نيز با شاره به قيمت ۷ هزار توماني نرخ خوارک گاز صنایع پتروشیمي از عملکرد وزارت نفت انتقاد کرد و معتقد است که باره هاکار گونی، مسیر شد صنایع پتروشیمي مسدود می شود.

لزوم تعریف واضح از مواد خام

احمد مهندوي ابهري، دير كل انجمن صنفي کارفرمايی صنعت پتروشیمي معتقد است: تعریف مشخصی از مواد خام و با ارزش افزوده در قانون وجود ندارد. وی با اشاره به معافیت هاي مالياتي که در برنامه هفتتم توسيعه تعریف شده، گفت: در قالب برنامه هفتتم توسيعه مصوب کردن که معافیت هاي مالياتي صادرات تحت عنوان مواد خام و نيمه خام لغو و نيم درصد هم عوارض بگيرند که اين برنامه تامين بودجه جاي ديگري است و متساpheنه تمام پلي اتيلين ها، پلي بروپيلن هاوحتي اوره را در زمرة مواد نيمه خام آوردند، در حالی که اين روال اصلاح ادارشي شده نیست.

مهندوي ابهري افزو: در قالب لایحه بودجه، ماليات ارزش افزوده را ۹ درصد به ۱۰ درصد رسانده اند که اين کار نه تنها هبیج باور علمي ساخت

نار، بلکه رشد اقتصادي هم به دنبال نخواهد داشت. همچنان موجب تورم و ضربه به تولید نيز مي شود.

دير كل انجمن صنفي کارفرمايی صنعت پتروشیمي با بيان اينکه در تبصره ۶ لایحه بودجه ذيل موضوع ماليات ارزش افزوده گفته شده که ارزش افزوده خوارک پتروشیمي هاي به قيمت تمام شده محاسبه شود و قابل استرداد نباشد، گفت: ۱۵٪ درصد به نرخ خوارک گاز و احتمالا ۹٪ درصد هم به خوارک مایع اضافه مي شود. اين نوع ماليات تاکنون از سوي دولت به شركت هاي مصرف کننده خوارک گازی مسترده شد و دولت موظف بود که آن را در طول زنجيره از محل اعتبار مالياتي با معافیت صادراتي بازگردد، اما طبق اين مصوبه پيشنهاد شده که اين نوع ماليات را با توجه به

وزارت نفت تعیین می‌شود که البته در برخی از خوارک‌هایی که توسط پالایشگاه‌ها به واحدهای پتروشیمی مانند نفتاداده می‌شود، تحت عنوان نفتای مرغوب ۵ درصد تخفیف در ماههای اخیر حذف شده که این اقدام توسط انجمن پالایشگاه‌های کشور صورت گرفته است.

قائم مقام انجمن صنفی کارفرمایی صنعت پتروشیمی درباره انتقادات انجمن به قیمت ۷ هزار تومان خوارک گفت: ما معتقد بودیم، صنعتی که فعالیت‌های تولید و تجارتی آن با قیمت‌ها و تحولات بازارهای جهانی در ارتباط است، نمی‌تواند در حوزه قیمت‌گذاری خوارک از سیاست دستوری و قیمت ثابت تبعیت کند.

به گفته‌وی، قیمت ۷ هزار تومانی هیچ تناسبی با قیمت برخی از محصولات پتروشیمی نظیر متانول در بازارهای جهانی و قیمت گاز در بازارهای منطقه‌ای و حتی بازارهای هنری در ایالات متحده نداشت.

وی تصریح کرد: آنچه که قیمت گاز سوخت واحدهای پتروشیمی، در صدی از قیمت گاز خوارک تعیین شده بود؛ بنابراین قیمت یوتیلتی‌ها نیز در این صنعت به شدت افزایش می‌یافتد. مجلس نیز همین ایرادات را متوجه مصوبه دولت کرد. نخست اینکه، با تعیین قیمت ثابت برای گاز خوارک رقابت‌پذیری از بین می‌رود و دیگر اینکه، دولت درخصوص مصوبه خود، نظرشکل تخصصی را به استناد قانون بهمود فضای کسب و کار اخذ نکرده بود.

یک سوئفاهه در تعیین نرخ خوارک

قائم مقام انجمن کارفرمایی صنعت پتروشیمی درباره اصلاحات صورت گرفته نرخ خوارک گفت: تعیین سقف و کف برای بخشی از فرمول قیمت گاز خوارک، همان قیمت در هابهای بین المللی است. در واقع در جلسه مشترک وزیر محترم اقتصاد و انجمن صنفی پتروشیمی توافق شدتا برای بخشی از فرمول قیمت گاز که همان قیمت در هابهای بین المللی بود (۵۰ درصد قیمت نهایی گاز راشامل می‌شود)، کف ۵ هزار تومان و سقف قیمت گاز صادراتی ایران اعمال شود. تاکید می‌کنم که این کف و سقف برای بخشی از فرمول است، به این قیمت نهایی مستخرجه از فرمول.

اما به گفته کریمایی، هم اکنون وزارت نفت بر اساس این فرمول عمل نمی‌کند. برداشت دولت و وزارت نفت این است که ۵ هزار تومان کف قیمت نهایی گاز خوارک است، نه کف قیمت هابهای اروپایی قابل استفاده در فرمول و برهمین اساس پیشنهاد اصلاحی مصوبه نیز به دولت ارسال شده است. البته آنچه که یکی از ایرادات مجلس به مصوبه قبلي، نظرخواهی نکردن از تشکل تخصصی مربوطه بود و این ایراد در نشست با وزارت اقتصاد به شرحی که توضیح داد مرتفع شد، بنابراین هرگونه تغییر در توافق صورت گرفته، به معنای این است که ایراد مذکور مجدد احیا شده و کمیسیون تطبیق مصوبات مجلس می‌تواند، مجدد مصوبه احتمالی جدید را ملغی کند.

به عقیده قائم مقام انجمن کارفرمایی صنعت پتروشیمی، حذف معافیت‌های مالیاتی صادراتی صنایع بزرگی نظیر پتروشیمی در برنامه هفتم، نقطه عطف تغییر رویکرد و استراتژی توسعه این صنعت در کشور است.

وی گفت: کشورمان به لحاظ برخورداری از مزیت ذخایر عظیم نفت و گاز، تسهیل در صادرات بایدمبای توسعة بخش پتروشیمی باشد، در حالی که با حذف معافیت‌های مالیاتی صادراتی این بخش، عملاً از این استراتژی دور شده‌ایم.

فارس ■

کریمایی بالشاره به اینکه مادو دوره کاملاً متفاوت را در حوزه توسعه صنعت پتروشیمی تجربه کرده‌ایم، اظهار کرد: طی سال‌های ۱۳۸۴-۱۳۹۴ ظرفیت منصوبه صنعت پتروشیمی به عنوان یک شاخص مهم سرمایه‌گذاری از ۲۰/۴ میلیون تن به ۵۴/۴ میلیون تن در سال ۱۳۹۰ رسید؛ یعنی طی ۶ سال به میزان ۳۰ میلیون تن افزایش در ظرفیت نصب شده در کشور. به عبارتی در طول این ۶ سال حدود ۱۶۷ درصد رشد سرمایه‌گذاری داشتیم که طبیعتاً با رویکرد حاکم و حمایت‌های لازم این روند شکل گرفت.

قائم مقام انجمن کارفرمایی صنعت پتروشیمی افزود: حال در ۱۲ سال بعدی این ظرفیت از ۵۴ میلیون تن به ۹۶ میلیون تن در سال ۱۴۰۲ رسیده که نشان دهنده رشد ۷۷ درصدی طی ۱۲ سال است؛ یعنی در صد طی سال تبدیل به ۷۷ درصد در یک بازه ۱۲ ساله شده است. هر چند در ۱۲ سال اخیر با انواع فشارها و تحريم‌های بین‌المللی هم مواجه بوده‌ایم، ولی مسائل داخلی نیز در این موضوع بسیار تاثیرگذار بوده است.

تاثیر غیرقابل انکار اصلاح نرخ خوارک مایع

کریمایی درباره تاثیر اصلاح نرخ خوارک مایع بر صنعت پتروشیمی گفت: خوارک مایع از حیث تامین، گیفیت و نرخ گذاری موضوع سیار مهمی است. بهر حال کشور در سال‌های اخیر و حاصل در چند سال آینده با ناترازی گاز مواجه است و هرسال این ناترازی، ادرمه‌های پایانی سال تجربه‌می‌کنیم، این به این معناست که رویکرد توسعه ای مادر صنعت پتروشیمی نمی‌تواند حاصل در میان مدت برپایه گاز باشد. این در حالی است که در خوارک‌های مایع از جمله میانات و برخی از خوارک‌های دیگر این مشکل رانداریم؛ بنابراین باید مشوق‌هایی در حوزه خوارک‌های مایع برای جذب سرمایه‌گذاری در این حوزه در نظر گرفته شود.

این مقام مسئول بایان اینکه باید به عنوان کشوری که صاحب این مزیت هستیم، مشکل را در ابتدای زنجیره حل کنیم، گفت: با یادمند سایر کشورهای صاحب اثری در ابتدای زنجیره برای نرخ خوارک اولیه که قرار است، تبدیل به محصولات بازارش افزوده بیشتری شود، تشویق‌ها و تخفیف‌هایی در نظر بگیریم. اگر این نرخ بر مبنای فوب باشد، پس دیگر چه فرقی بین تولیدکننده داخلی و خارجی وجود خواهد داشت، در این صورت از مزیت خوده بیشتری شود؛ در غیر این صورت اتفاق خوبی برای توسعه این صنعت و جذب سرمایه‌گذاری نخواهد افتاد.

قائم مقام انجمن کارفرمایی صنعت پتروشیمی درباره پیشنهاد انجمن کارفرمایی درباره نرخ خوارک مایع گفت: قانون گذار برای این موضوع تکلیف را روشن کرده است. در جزء ۴ بند الف ماده یک قانون تنظیم بخشی از مقررات دولت (۲) (مصوب اسفندماه سال ۱۳۹۳) آمده که وزارت نفت قیمت خوارک گاز مایع پتروشیمی هارا بر اساس یک سری فاکتورها تعیین کند. یکی از این فاکتورها حافظه رقابت‌پذیری محصولات پتروشیمی در بازارهای جهانی است که می‌تواند در حوزه‌های مختلف پتروشیمی مانند گاز، خوارک مایع و... شیوه‌های مختلف قیمت‌گذاری را داشته باشد. با وجود این متأسفانه وزارت نفت در سال‌های گذشته به این بند قانونی توجه نکرده و عملاً قیمت گذاری خوارک مایع را مطابق جزء ۱ قانون مذکور و مانند فروش نفت خام تعیین کرده؛ یعنی ۹۵ درصد فوب خلیج

احمد مهدوی ابهری:
در قانون الحاق ۲ گفته شده که اگر دولت به اراده خودش خوارک راقطع کند، باید از محل همان خسار را این خسار را برآورد و این خسار را در این محدوده قرار داد تا میان ۸ ماهه خوارک بسته تا این واحدها نتوانند بابت کسری خوارک شکایت کنند

اوپک گزارش داد

۲۰۲۵، سال افزایش

فرزین محمدی

غیرعضو اوپک برای سال ۲۰۲۵ نسبت به گزارش ماه قبل تغییری نکرده و روزی عدد ۱/۳ میلیون بشکه در روز ثابت مانده است. همچنین عرضه گاز مامای طبیعی و فرآوردهای غیرمتعارف (محصولات پتروشیمی) در سال گذاری میلادی از سوی کشورهای عضو اوپک با رشد ۶۴ هزار بشکه‌ای در روزهای ۵/۵ میلیون بشکه در روز خواهد رسید. انتظار می‌رود عرضه این محصولات برای سال ۲۰۲۵ با افزایش روزانه ۱۰ هزار بشکه‌ای به ۵/۶ میلیون بشکه در روز برسد. براساس گزارش اوپک، تولید نفت ۲۲ کشور غیرعضو اوپک در ماه زانویه (ماه پیشین میلادی) ۳۵۰ هزار بشکه در روز کاکاوهش، داشته و به متوسط ۲۶/۳۴ میلیون بشکه در روز رسیده است.

موجودی و قیمت نفت در بازار جهانی

این گزارش تاکید کرد که پس از یک دوره تعادل بازار در طول سال ۲۰۴۶، خذایر هسازی نفت در طول ۲۰۵۰ به روند پیشین باز خواهد گشت و با پیشی گرفتن تولید از تقاضا، نفت فتار کاهشی اتخاذ کند. موسسه اطلاعات نتری آمریکا پیش بینی می کند، خذایر نفتی در سه ماهه پایانی سال ۲۰۴۷ هزار بشکه در روز برسد. بر اساس گزارش موسسه اطلاعات انرژی آمریکا ننتظاری رو دارد، کاهش خذایر نفتی قیمت شاخص هارا به محدوده بشکه ای ۸۱ دلار بر ساند، پیش از یکنیکه با افزایش تولید، نشانه های کاهش قیمت نمایان شود. در نمودار سالانه پیش بینی می شود، قیمت هر بشکه نفت خام بینت در سه ماهه امسال روی ۸۱ دلار ثبت شود و تا پایان سال ۲۰۵۰ به ۷۷ دلار کاهش بیندازد.

اپیک در آخرین گزارشی که بازار نفت منتشر کرد، انتظار دارد که قیمت نفت در ماههای پیش رو وند صعودی طی کند. همچنین این گزارش با بررسی رفتار اقتصادهای بزرگ جهان، پیش‌بینی کرده که تقاضای نفت برای سال ۲۰۲۵ بیشتر از ۱/۵ میلیون بشکه در روز شود کند. تقاضای نفت کشورهای غیر عضو سازمان همکاری های اقتصادی OECD همچنان بیشتر از کشورهای غیر عضو خواهد بود که نشان از عدم خروج تمام و کمال کشورهای اروپایی از روکود است. البته برای بازار آمریکاندکی افزایش تقاضا پیش‌بینی شده است. همچنین این گزارش از افزایش نرخ حمل و نقل دریایی مخصوص صادر کانال سوئی خبر داده است.

قیمت شاخص‌های نفتی

قیمت سبد اولیک در زانویه (ماه گذشته میلادی) نسبت به ماه گذشته $\frac{1}{3}$ درصد افزایش یافت و با صعود $\frac{1}{4}$ دلاری به بشکه‌ای متوسط $\frac{80}{4}$ درصد رسید. قیمت‌های در معاملات آتی نیز با روند افزایشی مواجه شد و هر بشکه نفت برنت با افزایش $\frac{24}{4}$ درصدی $\frac{79}{4}$ دلار و هر بشکه نفت تگزاس با همین درصد افزایش و صعود $\frac{174}{4}$ دلاری به طور متوسط هر بشکه $\frac{85}{4}$ دلار معامله شدند. نمودار پیش‌بینی قیمت شاخص‌های نفت نیز ۷۸ سنت صعودی خود را حفظ کرده و عملکرد مدیران مالی شرکت‌های سرمایه‌گذاری بخشی از علت رفتار صعودی در نمودار پیش‌بینی است.

تقاضای جهانی نفت

اوپک پیش بینی خودار تقاضای جهانی نفت را نسبت به گزارش ماه پیشین تغییر نداده و عدد ۲/۲ میلیون بشکه در روز ثابت مانده است. البته در گزارش اوپک تاکید شده است که ادامه رشد اقتصادی ایالات متحده، امکان دارد که میزان تقاضای نفت در این کشور را کمی دست خوش تغییر کند که به معنی تأثیر مثبت و سنتگین تر شدن کفه تقاضا در بازار آمریکاست که کاهش تقاضای نفت کشورهای اروپایی عضو سازمان همکاری های اقتصادی (OECD) را جبران کند. همچنین انتظار می رود، تقاضای کشورهای عضو OECD در سال جاری میلادی ۳۰۰ هزار بشکه در روز افزایش یابد. در عین حال این عدد برای کشورهای غیر عضو ۲ میلیون بشکه در روز باشد. تقاضای جهانی نفت برای سال ۲۰۲۵ شاهد رشد ۱/۸ میلیون بشکه ای در روز خواهد بود. تقاضای نفت کشورهای عضو OECD ۱۰۰ هزار بشکه رشد خواهد کرد، در حالی که این عدد برای کشورهای غیر عضو OECD ۱/۷ میلیون بشکه در روز پیش بینی شده است.

عرضه جهانی نفت

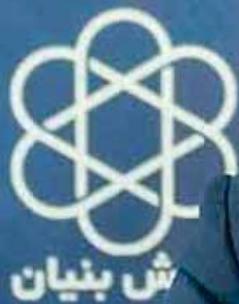
اوپک در آخرین گزارش ماهانه خود پیش‌بینی کرد که عرضه جهانی نفت توسط کشورهای غیرعضو اوپک در سال جاری می‌لادی ۱/۲ میلیون بشکه در روز افزایش یابد که نسبت به گزارش ماه پیشین کمتر شده است. بر اساس گزارش اوپک انتظار می‌رود، این افزایش عرضه از سوی کشورهای ایالات متحده آمریکا، کانادا، گویان، برباد، نروژ صورت نگیرد. پیش‌بینی میزان عرضه جهانی نفت از سوی کشورهای



2030

2029

25



کیفیت مسئولیت ها



گفت و گوی اختصاصی با سعید تاجیک

در این بخش می خوانیم:

■ دلایل عدم بومی سازی تکنولوژی خودروهای برقی

مدیرعامل شركت بازرگاني کيفيت و استاندارد ايران تشرح كرد

دلایل عدم بومی سازی تکنولوژی خودروهای برقی

سازمانی

به گفته مدیرعامل شركت بازرگاني کيفيت و استاندارد ايران، در شرایطی که در دنيا تولید خودروهای برقی به شدت مورد توجه قرار گرفته، در کشور ما تکنولوژی های مربوط به اين خودروها هنوز بومی سازی نشده که اين به معنای وابستگی به سایر کشورها است. وي کمبود برق و فقدان برق پاک را از ديجر جالش های برقی کردن خودروها در ايران ارزیابی می کند. اين مقام مسئول تاکيد می کند که در کشور ما معاینه فني از کيفيت لازم برای کنترل آلوگاهی هوا برخودار نیست، چراکه بسیاري از تجهيزات مربوط به معاینه فني، قدیمي و دچار خرابي است و بعضاً کالبire نیست. گفت و گوی ما با سعید تاجيك، مدیرعامل شركت بازرگاني کيفيت و استاندارد ايران، ريس هيات مدیره جامعه ممبزي و بازرگاني ايران، ريس همسيون انرژي و محبيط زبست اتاق بازرگانی تهران و نائب ريس همسيون انرژي و محبيط زبست اتاق بازرگانی ايران را در ادامه بخوانيد.

دارد که اين روند اجرائي نشود. محدوديتي کم طرح می شود، از اين جهت است که اصلی ترین عناصر مورد نياز برای تولیدات خودروهای برقی، ليتیوم و کبات است. اين دو عنصر در دنيا بسیار کمیاب هستند و استخراج آن ها زمانعدن بسیار هزینه ببر و آسیب زننده به محیط زبست است، از همین روبرخی از کارشناسان نسبت به اين موضوع بدین هستند که دنيا در سال ۲۰۳۰ بتواند به طور كامل، سوخت فسيلي را از جرخه تولید خودرو خارج کند. ما فرض را بر اين می گذاريم که موضوع هدف گذاري شده، تحقق پيدا کند و پس از آن هم خودروهایي که از گذشته تولید شده اند، از چرخه مصرف خارج شوند؛ بنابر اين احتمالات تاسال ۲۰۴۰ هم در برخی از کشورها، همچنان خودروهایي با سوخت فسيلي که از قبل تولید شده اند، تردد خواهد داشت.

هم اکنون در کشورمان چه وضعیتی از نظر تولید خودروی برقی وجود دارد و چالش ها و مشکلات اصلی آن چیست؟

در حال حاضر وزارت صمت تمايل بسیاري برای برقی کردن خودروهادر و هدف گذاري های مختلفي انجام داده و حکم به اين سمت را تقويت می کند؛ ولی وجود ربارخی از مسائل می تواند اين روند را چالش مواجه کند. مساله نخست اين است که تکنولوژي های مربوط به خودروی برقی، هنوز در ايران بومي سازی نشده است؛ بنابر اين اگر کشورمان جهت تولید با تری خودرو، و استهه که کشوری مانند چين شود و اگر مشکلی در بحث های سیاسي به وجود بیاید، صنعت خودروی مادچار نوقف می شود. البته در حال حاضر هم در صنعت خودرو و استهه که خودروی چينی داريم، اما اينکه به هر شكل، كل پيشرانه خودرو را به بازار ها و موتورهای الکترونیک متصل کنیم، می تواند در سراسر باشد. مساله دیگری که در حوزه خودروهای برقی داريم، موضوع کمبود و تامين برق است، به طوری که در حال حاضر در اوج مصرف؛ يعني در مردادماه ۱۲ هزار مگاوات کسری برق داريم، اين در حالی است که در کشورمان، ايجاد زير ساخت های نيوگاهی هم روند خوبی نداشته که يكى از دلایل آن، بحث های مربوط به قيمت گذاري



در ابتدا بفرمایید که آيا در خصوص ورود خودروهای برقی به بازار و همچنین کنترل کیفیت آن هاقداماتی انجام شده است؟



در حال حاضر خودروی برقی، يك ترند جهانی است و البته از گذشته هم بوده، ولی در چند سال اخیر شرکت های بزرگ خودروسازی و دولت های مختلف با تعهد کاهش انتشار آلاینده ها، پاياندي خود را به توسعه تولید خودروهای با مصرف کمتر خودروهای برقی نشان داده اند. سال گذشته حدود ۱۳ درصد خودروهای تولیدي در دنيا، کاملاً برقی یا هيبريدی بوده اند و تاسال ۲۰۳۰ ميلادي، هدف کشورهای صاحب صنعت خودرو اين است که ۱۰۰ درصد تولیدات آن ها، خودروی برقی باشد؛ يعني در سال ۲۰۳۰ ديجر خودرو برقی با سوخت فسيلي تولید نشود. کشورهای بزرگ صاحب صنعت خودرو مانند چين، چين، كره جنوبی و همچين کشورهای اروپايی و آمريکاي شمالی، اين قانون و قواعد را برای خودقرار داده اند. البته برخی به اين هدف بدین هستند و معتقدند که با توجه به محدوديتي های موجود برای تولید خودروهای برقی، احتمال

برق و به تبع آن، عدم تمایل بخش خصوصی به سرمایه‌گذاری روی ابروی های تجدیدپذیر و نیروگاه های بادی و خورشیدی است؛ لذا کسری برق ماهمچنان برقرار است. نکته دیگر اینکه مادر ایران، برق پاک در اختیار نداریم و حدود ۸۰ درصد آن به گاز واپسی است که خود، آلدگی تولیدی کند. این هاشان می‌دهد، کشورهایی که روی خودروی برقی کارمی کنند، منظور شان برق پاک است و در واقع منظور این نیست، برقی که ایجاد آلدگی می‌کند، برای این کار صرف شود. در عین حال رانمان نیروگاه های ماهم بالا نیست و عدددهای مختلفی برای آن ذکر می‌شود که نشان می‌دهد، رانمان موتور خودروهای بنزینی با اترازنیروگابا سوخت گاز است؛ بنابراین چنانچه خواهان تولید خودروی برقی هستیم، باید پایی و اساس آن درست باشد، زیرا نمی‌توانیم با یک رانمان پایین، برق تولید کنیم و آن را به خودرو بدهیم.

آیا برای این مشکلات، از خودروهای برقی استقبال می‌شود؟

اگر تمام این مسایل هم رفع شود و خودروی برقی وارد کشور شود، چندان مورد استقبال مصرف کننده قرار نمی‌گیرد که یکی از دلایل آن اقتصادی نبودن است. اقدامی که در سایر کشورهای ایران ایجاد رغبت انجام می‌شود، اعطای سوسيدها و اوضاعی بالا عوض به مصرف کنندگان است. به عنوان مثال، برخی از کشورهای اروپایی تا ۱۰ هزار یورو هم به مصرف کنندگان خودروی برقی، وام بالا عوض پرداخت می‌کنند و از آنجا که نرخ سود در آنجا واقعی است، کاهش میزان مصرف بنزین می‌تواند دریک سیکل ۲۰ هزار کیلومتری در سال، بین یک هزار و ۲۰ هزار لیتر مصرف بنزین را کاهش دهد و در شرایطی که قیمت یک لیتر بنزین دریک کشور اروپایی ۲ یورو است، ۴ هزار یورو به نفع مصرف کننده می‌شود، اما در کشور مادر بهترین حالت، قیمت بنزین ۳ هزار تومان است که کاهش میزان مصرف بنزین در یک سیکل مشابه، ۶ میلیون تومان می‌شود و عددی نیست که به لحاظ اقتصادی مصرف کننده از تغییر استفاده از خودروی برقی کند. بر همین اساس روند مصرف خودروی برقی با سرعتی که مدنظر وزارت صمت است، رونق نمی‌گیرد. بحث هایی که می‌تواند این هم برقرار است و موضوع بسیار مهم در مورد این خودروها، اینمی است، زیرا این موضوع بسیار اهمیت دارد که با تری خودروهای برقی به لحاظ آتش سوزی، انفجار و تشتت های اینمی، خصوصاً در تصادفات دچار مساله ای نشود. نکته دیگر این است که در کشورهای سردسیر، بعضی از این خودروهای دارای منفی ۱۰ درجه از کار می‌افتد و حرکت آن کند می‌شود. در واقع زیرساخت های برقی کیفیت و تست آن ها هم، باید در کشور مان ایجاد شود.

با توجه به مشکلاتی که اشاره کردید، قاعده سرمایه‌گذاری در این حوزه چندان فraigیر نیست و ممکن است، تردیدهایی برای سرمایه‌گذاران به وجود بیاورد. آیا دولت در این زمینه حمایتی را تجاه می‌دهد؟

دولت و به خصوص وزارت صمت از منظر دیگری، این موضوع را اقتصادی می‌داند از نظر دولت هزینه تولید بنزین کمتر از ۷۰ سنت و قیمت فوب بنزین، یک دلار است و اگر میزان مصرف که روزانه ۱۲۰ میلیون لیتر در کشور است، کاهش باید اقتصادی می‌شود. البته در تمام دیالیزهای سازی

صرف، جوایزی به همراه دارد و کردیت اعطامی شود، اما متأسفانه تجربه های قبلی نشان می‌دهد که دولت در این زمینه به شکل کارا عمل نکرده است؛ بنابراین بخش خصوصی اندکی به طرح های کاهش مصرف، بدین است و اگر دولت می‌خواهد این هارا اقتصادی کند و هدفش کاهش مصرف بنزین است، باید به گونه ای بخش خصوصی را تغییر کند. البته باید برای بخش خصوصی، در سطح سازمان برنامه و بودجه تضمین های لازم ارائه شود.

به نظر شما معاينه فنی خودروها، چه تاثیری بر کاهش آلودگی هوا خواهد داشت؟

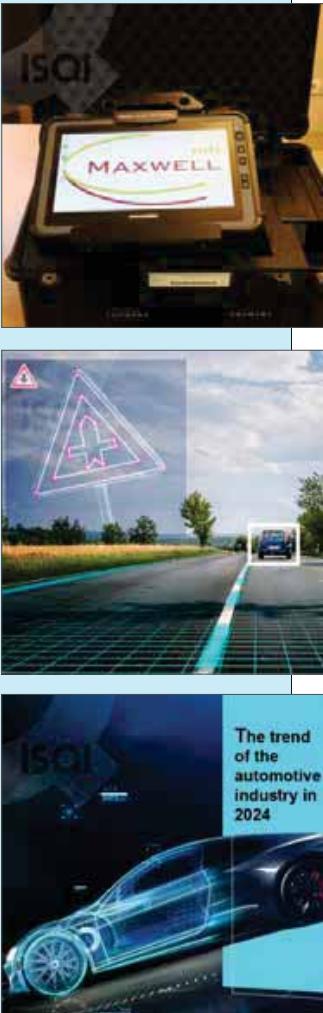
اساساً معاينه فنی، تنها کنترلی است که در حین مصرف از خودرو به عمل می‌آید و در فرایند آن، مسائل بسیاری از لحاظ فیزیکی، اینمی و الاینده ها چک می‌شود. یکی از اشکالات در ایران این است که ۴ سال پس از تولید، خودرو از معاينه فنی معاف است؛ در صورتی که این روند در کشورهای اروپایی با سطح تکنولوژی خودرو و با کیفیت ساخت آن ها، ۲ سال است. این موضوع یکی از ایرادات است که محیط‌زیست هم پیگیر اصلاح آن می‌باشد و امیدوارم که این قانون در هر صورت اصلاح شود. نکته ای که وجود دارد این است که در کشور ما، معاينه فنی از کیفیت لازم برای کنترل آلودگی هوا برخوردار نیست، زیرا بسیاری از تجهیزات مربوط به معاينه فنی، قدیمی و دچار خرابی است و بعضی کالای بین‌المللی نیست. نکته مهم دیگر اینکه، آلودگی اصلی کلان شهرها، ذرات معلق است و نه مونو کسید کردن، دی اکسید کردن و اکسیدهای گوگرد و تمام آلودگی های هوا را بسطی به خروجی اگرچه ای خودروهای خوددار دو بخشی ناشی از انشتارات مرحله بعد از اگرچه ای خودروهای خوددار دو بخشی ناشی از انشتارات مرحله بعد از موثر باشد، ولی اجرای آن به شکل کوتاهی در کنترل آلودگی هوا چندان موثر نیست. نکته دیگر این است که بسیاری از خودروهای عمومی شهر تهران، به مرکز معاينه فنی خارج از تهران مراجعه می‌کنند که این اتفاق ایشان از ۷۰ درصد تجهیزات آن های اراده دارد، از همین رو اگر بخواهیم در حین مصرف، خودرو را کنترل کنیم، اولاً باید دوره زمانی آن کاهش پیدا کند و ثانیاً باید تجهیزات مراکز معاينه فنی بروز شود.

الزام شرکت های خودروسازی به پیروی از استانداردهای جدید تا چه اندازه روی کیفیت این خودروها موثر است؟

به طور کلی دونوع استاندارد برای خودروها وجود دارد که یکسری از آن ها از طرف سازمان ملی استاندارد برای بحث اینمی دنبال می‌شود و برخی از استانداردهای این سازمان حفاظت محیط‌زیست برای حوزه زیست‌تحیطی مور دیگری که این معمایه می‌تواند به شما بگوید که خودرو، سطحی از اینمی و آینده‌گی را رعایت می‌کند، اما تضمین کننده کیفیت نیست؛ یعنی خودرویی که استانداردهای گانه را پاس می‌کند، سطحی از اینمی را رعایت می‌کند. با رعایت استاندارد نمی‌توان گفت که خودرویی کیفیت دارد یا خیز و زمانی که کف استانداردها را پاس می‌کند، از آنجایی بعد در رقابت، کیفیت معنی پیدامی کند.

آیا استفاده از سوخت های بی کیفیت در کاهش کیفیت خودروها موثر است؟

حتماً تواندموثر باشد. در حال حاضر خودروهای ایران با استاندارد یورو ۵



يکی از مسائلی که در مجموعه خودمان اندازه گیری می‌کنیم، شاخص‌های کیفیت از نگاه مصرف‌کنندگو فرآیندهای تست و بازرسی در محل کارخانه است که تمام این‌ها اطلاعات زیادی را به دست مامن رساند که در زمینه شاخص‌های کیفیت حوزه خودرو و خدمات آن است. در این رابطه به جهاتی مقایسه شرکت‌های بزرگ‌تر و رووندهای همیت پیدامی کند که به نوعی تسبیحی کیفیت است و لحظه به لحظه وضعیت یکی است، رامانیتور می‌کند. ماسالانه بیش از ۱۵ میلیون مساحه با مردم در حوزه‌های مختلف داریم و نزدیک به یک میلیون آن مربوط به خودروهای نو است که وضعیت خودرو است. جشن می‌کند که این هر ابتدا به یک بانک داده کردایم که هم برای شرکت‌های عرضه کننده قابل دسترسی است تا بتوانند ارادات خود را رفع کنند و هم وزارت صمت به عنوان سیاست‌گذار آن‌ها برای هدف‌گذاری‌های کیفیتی سالانه خود استفاده کند.

پروژه تست تصادف خودرو در چه مرحله‌ای قرار دارد؟

از ابتدای سال ۱۴۰۱ پروژه‌ای را در کنسرسیون بخش خصوصی که مجموعه موسسه مجموعه قطبیه ساز معتبر کشور هستند، شروع کردایم تا تهه مرکز تست تصادف خاورمیانه را بجاد کنیم. تصادف زنجیره‌ای بهبهان در دی ماه سال ۱۴۰۰ و ادعای پلیس مبنی بر این‌که ایریگ‌ها عامل نکرده‌اند، مارا به این فکر انداخت که تست تصادف خودرو را امانت‌داری کنیم تا مشخص شود که ایریگ عمل می‌کنند یا خیر. البته این کار از جهت طراحی بسیار دشوار بود، زیرا تکنولوژی آن در ایران نیست و به طور کلی چند کشور در دنیا تجهیزات تست تصادف را دارند و تامین کنندگان آن محدود هستند. در شرایط تحریم‌ها با سایر کشورها مذاکره کردیم و در حال حاضر ۵ کشور در تامین تجهیزات تست تصادف خودرو در حال همکاری با ما هستند تا بتوانیم آن را به نتیجه برسانیم. خوشبختانه تا این لحظه توافقهایم، تجهیزات آن را کاملاً تامین کنیم و ساخت‌ابنیه و تاسیسات آن در حال انجام است. پیش‌بینی می‌شود که پاییز سال ۱۴۰۳ به بهره‌داری بر سر تامد خودروی این‌تری استفاده کنند.

طرح‌های دانش‌بنیان و خلاقانه به ویژه در صنعت خودرو تا چه اندازه مورد حمایت شرکت بازرسی کیفیت و استاندارد ایران قرار می‌گیرند؟

در زمینه کسب و کار خودمان در حوزه تست، بازرسی، تجهیزات زیست محیطی و این‌منی، طرح‌های زیادی را جراحت کرده‌ایم و روی کاتالیست‌ها، قطعاتی که کنترل آلودگی انجام می‌دهند و ذرات معلق کار کرده‌ایم که این‌ها طرح‌های دانش‌بنیانی بوده که به نتیجه رسیده است. همین طرح تست تصادف هم دانش‌بنیان است، زیرا اصلاح ایران وجود ندارد. همچنین با دانشگاه‌های تهران و علم و صنعت تفاهم‌نامه داریم تا بتوانیم از ظرفیت این دانشگاه‌های دانش‌بنیانی استفاده کنیم. شرکت‌های دانش‌بنیان دیگری را هم در این درگیر کرده‌ایم، ضمن این‌که خودمان هم جزء کت‌های دانش‌بنیان هستیم.

تولیدمی‌شوند، اما یک سال بعد از تولید، نمی‌توانند استاندارد بیرون را پاس کنند، زیرا ساخت بی کیفیت، وارد چرخه استفاده شده و خودرو نتوانسته با آن شرایط، خود را تطبیق دهد؛ چراکه خودرو با ساخت و روانکارهای با کیفیت می‌تواند شرایط استاندارد روز تولید را غایب کند.

به صورت کلی خودروسازان داخلی در جلب رضایت مردم، موفق نبوده‌اند. این موضوع از کجانشات می‌گیرد؟

به نظر بنده، دو ایراد اساسی به صنعت خودرو وارد است که موجبات این نارضایتی را فراهم کرده است. یکی مالکیت صنعت خودرو است که در کشور ما به دولت سپرده شده است. در حالی که در هیچ کجای دنیا، دولت‌های همچو موقعيتی در اداره مینگاه اقتصادی نداشته‌اند. این موضوع اجازه نمی‌دهد که صنعت خودروسازی خروجی با کیفیتی داشته باشد و نتیجه آن ۱۵ هزار میلیارد تومان زیان انباشته شده است. ایراد دوم این است که در همین بنگاه‌های دولتی هم در مقاطعی که با شرکت‌های خارجی کار می‌کردیم، خودرویی با کیفیت تولید شده است. در آن بخش هم یکسری مسائل به وجود آمده که یکی از آن‌ها قیمت‌گذاری دستوری است. وقتی شمار زان به خودروساز تحمیل می‌کنید، چرا باید پیگیر کیفیت باشید و این اصلاح امکان پذیر نیست. در قیمت‌گذاری دستوری، هم مصرف‌کننده و هم تولید‌کننده ضرر می‌کنند و اصلاح امکان کنترل بازار با قیمت‌گذاری دستوری امکان پذیر نیست؛ بنابراین زمانی که قیمت‌گذاری می‌شود، رانتی به وجود می‌آید که موجب زیان انباشته خودروسازی شود و عایدی هم برای مصرف‌کننده ندارد و در این میان یکسری دلال که می‌تواند از ارات استفاده کنند، بهره خود را می‌برند. در این فضای مدیریت دولتی، انتلاف بین المللی هم قطع است و این در حالی است که خودرو کالایی نیست که بپگوییم خودمان می‌توانیم تولید کنیم.

در جریان بازدیدی که وزیر صنعت از غرفه ISQI در نمایشگاه اتوکسیو تهران داشتند، داشبورد کیفیت و خدمات صنعت خودرو مورد توجه وی قرار گرفت. این داشبورد دارای چه ویژگی‌هایی است و اکنون در چه مرحله‌ای قرار دارد؟



در قیمت‌گذاری
دستوری، هم
صرف‌کننده و هم
تولید‌کننده ضرر
می‌کنند و اصلاح
امکان کنترل بازار
با قیمت‌گذاری
دستوری امکان پذیر
نیست



در این بخش می خوانیم:

- افزایش ۲۰۷ درصدی سرمایه کنور
- شرکت بابک مس ایرانیان واحد صنعتی نمونه و کارآفرین برتر
- جایگاه آموزش نیروی انسانی در شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر

جايگاه آموزش نيريوي انساني در شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر

محمد مسلمي زاده

مدیر منابع انساني شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر

مهارت و نگرش افراد می داند که در واقع تداعی گر مفهوم شایستگی است. این شرکت به عنوان بزرگترین عرضه کننده آهن اسنجی در کشور، با در پيش گرفتن روبيکردهای تحول محور و به روز دنيا، همواره در مسیر رشد و تعالی حرکت کرده و به منظور دستيابي به اهداف و برنامه های استراتژيك خود در منطقه گل گهر و شهر سيرجان از توان و تخصص داخلی و نيريوي جوان (عمدتايومي) بهره می گيرد. در همين راستا، شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر، برنامه های جامع خود در حوزه مدیريت منابع انساني را با سياست های شركت معبدني و صنعتي گل گهر به عنوان سهامدار اصلی اين شركت و هلدینگ منطقه همسو كرده است. جذب و استخدام نيريوي انساني و همچنین نگهداشت و توسعه دانش آنها، از رسالت های اصلی مدیريت منابع انساني شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر به شمار می آيد.

از جذب تا حفظ نيريوي انساني

ترديدي نيسست که مسیر تبديل نيريوي انساني به سرمایه انساني از مسیر آموزش می گذرد. اگرچه علم تدریس شده در دانشگاه، پايه های اصلی دانش افراد ارشت-كيل می دهد، اما آموزش های کاربردي و حين کار، مکمل دانش تئوري محسوب می شوند، از اين رو موضوع آموزش نيريوي انساني از جايگاه ويژه ای در سياست های کلان شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر برخوردار است. با توجه به پروژه ها و کارخانه های متعددی که در منطقه گل گهر احداث شده، شهر سيرجان در آينده اى نزديک به بزرگترین قطب فولاد کشور تبديل خواهد شد. در همين راستا، يكى از بزرگترین دغدغه های حوزه منابع انساني به طور خاص، کمبود نيريوي انساني متخصص در رشته های فني از جمله مکانيك، برق، صنایع، متالورژي ... خواهد بود و به طور کلى می توان گفت که جذب نيريوي انساني به يكى از چالش های اصلی مدیريت منابع انساني تبديل خواهد شد. بر همين اساس بايد برنامه ريزی مناسبی درخصوص جذب نيريوهای متخصص به عنوان سرمایه های اصلی سازمان صورت گيرد. شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر نيز با توجه به پروژه های بزرگی که در دست احداث دارد، برای جذب نيريوي



اهميت جذب نيريوي انساني کارآمد در تحقق اهداف سازمانی بر کسى پوشیده نیست، باين حال اگرچه جذب نيريوهای مستعد و شایسته برای موفقیت سازمان لازم است، اما کافی نیست. در واقع عاملی که سبب تكميل اين موضوع می شود، سعی در حفظ، نگهداشت و توسعه نيريوي انساني است؛ موضوعی که از طريق آموزش پيوسته کارکنان سازمان ميسر خواهد بود. شرایط متغير و تحولاتی که در خارج از مرزهای سازمان رخ می دهند؛ در کنار تغييرات درون سازمانی، اهميت بحث آموزش کارکنان را دو چندان می کنند. شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر نيز که از بزرگترین نقش آفرييان زنجيره فولاد کشور به شمار می آيد، از جمله شركت هایی است که همواره توجه ويژه ای به امر آموزش کارکنان خود داشته، به طوری که حتی رسالت خود را پيش از توسعه آهن و فولاد؛ توسعه دانش، مهارت و نگرش می داند.

آموزش کارا و مستمر، يكى از عوامل موثر بر توسعه منابع انساني به عنوان محورهای حيات و رشد سازمان به شمار می آيد. همچنین اين موضوع، ارتباط مستقیمي با تعهد و دليستگي کارکنان به سازمان دارد، از اين رو شركت توسعه آهن و فولاد گل گهر رسالت خود را در وهله اول، موضوع توسعه سرمایه های انساني به مفهوم وسعت بخشیدن به دانش،



انسانی طی سه سال آینده برنامه‌ریزی جامعی کرده و جذب نیروی تحصیل کرده، بومی، متخصص و سالم را سرلوحه کار خود در حوزه منابع انسانی قرار داده است.

از سوی دیگر، با توجه به بالا رفتن نرخ مهاجرت، افزایش سن نیروی کار و کمودنیروی کار جوان در آینده، سازمان‌های باید به حفظ و نگهداری نیروهای خود اهتمام ورزند؛ بنابراین یکی دیگر از رسالت‌های مدیریت منابع انسانی شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، برنامه‌ریزی برای نگهداری نیروهای انسانی است. گفتنی است، یکی از اصلی ترین راههای حفظ و توسعه نیروی انسانی، توجه به بحث آموزش کارکنان است. در همین راستا، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر بالاخذ استاندارد آموزش «ISO 10015:2019»، شایستگی‌های مشاغل سازمان را تدوین کرده و برنامه‌های آموزشی خود را بر مبنای آن برنامه‌ریزی می‌کند. این شرکت هچنین برنامه‌های متنوعی را در زمینه توسعه منابع انسانی اجرا کرده که از جمله آن‌ها می‌توان به دوره‌های اینمنی و ابتدایی فرآیند استخدام، دوره‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت، تورهای آموزشی تقریبی فصلی، آموزش زبان انگلیسی، خدمات کلینیک مدیران نظری کوچینگ و متوینگ، مدرسه تکمیلی مدیریت، مدرسه اشتغال و... اشاره کرد. امضای تفاهم‌نامه همکاری مشترک با دانشگاه صنعتی شریف و همچنین تصویب احداث ساختمان آموزش متمرکز در گهرپارک با مشارکت شرکت‌های کارفرما در سال جاری، از دیگر اقدامات شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در این حوزه بوده است. گفتنی است، این تفاهم‌نامه به منظور بهره‌گیری بهینه از توانمندی‌ها و ظرفیت‌های آموزشی، پژوهشی و فناوری دو مجموعه به امضای رسیده است.

آموزش، یک سرمایه‌گذاری ارزشمند

امروزه سازمان‌ها به عنوان عناصر پویا و انعطاف‌پذیر فضای اقتصادی، تنها در صورتی می‌توانند در کسب‌وکار خود به موقوفیت دست یابند که سطح آگاهی و دانش خود را نسبت به محیط پیرامون افزایش دهند و در مواجهه با ریسک‌ها و عدم قطعیت‌ها سنجیده عمل کنند. لازمه ارتقای سطح دانش و آگاهی در هر سازمان نیز، ایجاد فرهنگ یادگیری و آموزش همه اعضای سازمان است، به طوری که افراد بتوانند در هر

مدیریت منابع انسانی
شرکت توسعه آهن و
فولاد گل‌گهر، آموزش
و توسعه نیروی انسانی
راسماهیه‌گذاری
ارزشمندی برای
ایجاد و تثبیت فرهنگ
یادگیری در این
مجموعه و مناسب‌ترین
روش برای مقابله
با چالش‌های
پیش‌بینی نشده قلمداد
می‌کند

جایگاه و موقعیت شغلی، عملکرد مناسبی را رائیه دهن. گفتنی است که برگزاری برنامه‌های آموزشی، دوره‌ها، سمینارها و همایش‌ها، همواره باعث شکوفایی استعدادها و خلاقیت کارکنان می‌شود. در این میان، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، برنامه‌ای ساختاریافته را برای آموزش و توسعه تمامی کارکنان خود تدوین کرده است. این شرکت با انجام فرآیند کانون ارزیابی و با شناخت شایستگی‌ها و مهارت‌های هر فرد، دوره‌های مناسبی را برای رشد و توسعه فردی کارکنان مشخص کرده است. در این راستا، آموزش‌ها به دو گروه عمومی و مدیریتی و دوره‌های تخصصی طبقه‌بندی شده‌اند. از آنجایی که کارخانه‌های آهن اسفنجی شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، یکی از پیش‌رفته‌ترین واحدهای تولید آهن اسفنجی در کشور به شمار می‌ایند و کارخانه فولادسازی که در آینده نزدیک به بهره‌برداری می‌رسد نیز به عنوان یک واحد صنعتی با جدیدترین تکnولوژی در سطح دنیا طرح شده، لازم است که آموزش‌های کارکنان نیز تخصصی‌تر دنبال شود. گفتنی است، این مهم با بهره‌گیری از دانش متخصصان بزرگ داخلی و خارجی در شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در حال انجام است.

در مجموع باید اذعان داشت که مدیریت منابع انسانی شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، آموزش و توسعه نیروی انسانی راسماهیه‌گذاری ارزشمندی برای ایجاد و تثبیت فرهنگ یادگیری در این مجموعه و مناسب‌ترین روش برای مقابله با چالش‌های پیش‌بینی نشده قلمداد می‌کند. تجربه‌ها و دستاوردهای شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر با تفکر مدیریت عامل توانمند و آگاه آن، نشان می‌دهد که برنامه‌های آموزشی این شرکت تاکنون موثر واقع شده‌اند و توансه‌اند، انگیزه و وفاداری کارکنان را فرایش دهند. با توجه به این مساله و هدف‌گذاری‌ها و چشم‌اندازهای آئی شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر در حوزه آموزش، می‌توان انتظار داشت که آینده بهتری برای این شرکت و منطقه گل‌گهر با هدایت مدیریت عامل خوش‌فکر شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر به عنوان شرکت مادر رقم بخورد. ■



شرکت بابک مس ايرانيان واحد صنعتی نمونه و کارآفرین بوتر

مهندسي شهسواري

آزمایشگاه مرکزی شرکت بابک مس ایرانیان نیز با توجه به رعایت الزامات استاندارد ISO17025 گواهینامه تایید صلاحیت آزمایشگاه را از مرکز ملی تایید صلاحیت ایران، دریافت کرده است. انتخاب شرکت بابک مس ایرانیان به عنوان واحد صنعتی نمونه و کارآفرین برتر در بخش صنعت و همچنین اخذ تدبیس بلورین از ششمین جشنواره بین المللی جایزه مدیریت دانشی و کسب نشان ۴ ستاره پیشروان بهره‌وری از ایمیدرو، از نتایج تلاش مدیران و کارکنان شرکت پیشروان بهره‌وری از بجهود شخص‌های بهره‌وری مبتنی بر نوآوری و خلاقیت می‌باشد.

محصول: کاتند مس

در روش تانک بیولیچینگ، تولید کاتند مس با استفاده از میکروگانیسم‌های گرمادوست و از طریق انحلال کنسانتره مس سولفیدی در محلول اسیدی صورت می‌پذیرد. در ادامه با استفاده از روش استخراج حلالی و الکتروبوینگ، مس با کیفیت گردید A بر اساس بورس فلزات لندن (LME)، با خلوص بیشتر از ۹۹/۹۹ درصد تحت استاندارد ASTM B115 (2016) تولید می‌شود.

فرآيند توليد کاتند مسی



فرآیند تولید در این کارخانه شامل بخش‌های اصلی آسیاب، انحلال و پسماند، خنثی‌سازی، EW و SX می‌باشد.

آسیاب: ابعاد کنسانتره توسط دو دستگاه آسیاب عمودی از ۴۰ میکرون به ۱۵-۱۰ میکرون کاهش می‌یابد.

انحلال کنسانتره: کنسانتره مس سولفیدی توسط باکتری‌ها در محیط اسیدی بادمای حدود ۵۰ درجه سانتی گراد حل می‌شود. وظیفه

شرکت دانش‌بنیان بابک مس ایرانیان از شرکت‌های زیرمجموعه هدینگ توسعه و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو) بوده که از سال ۱۳۸۹ فعالیت خود را آغاز کرده و از پیش‌رفته‌ترین تکنولوژی تولید کاتند مس به روش تانک بیولیچینگ (اولین خط راه‌اندازی شده با این ظرفیت در جهان) با ظرفیت تولید سالانه ۵۰ هزار تن به روز ترین خط تولید لوله مسی به روش Cast & Draw (چهارمین خط راه‌اندازی شده در جهان) با ظرفیت نامی ۱۲ هزار تن در سال بهره‌مند می‌باشد.

از مهمترین افتخارات کسب شده شرکت بابک مس ایرانیان می‌توان به دریافت مجوز شرکت دانش‌بنیان فناور از سوی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری در سال ۱۴۰۱ اشاره کرد. ثبت اختصار تکنولوژی تانک بیولیچینگ در تولید کاتند مس به نام شرکت میدکو در ایران، اروپا، کانادا و شیلی رامی توان به عنوان نمادی از دانش محور بودن و پیشگامی این شرکت در به کارگیری جدیدترین و پیش‌رفته‌ترین تکنولوژی‌های روز دنیا در نظر گرفت. این شرکت با رعایت تمامی استانداردهای مدیریت کیفی، ایمنی و محیط‌زیستی موفق به اخذ گواهینامه استانداردهای مدیریت کیفیت (ISO9001:2015)، مدیریت محیط‌زیست ISO14001:2015، مدیریت ایمنی و بهداشت حرفا‌ای ISO45001:2018) و استاندارد SGS HSE-MS شده است. همچنین با توجه به تولید محصولات لوله مسی با بالاترین کیفیت، گواهی CE از موسسه TÜV NORD آلمان و علامت استاندارد از سازمان استاندارد ایران را اخذ کرده است.



ثبت اختصار تکنولوژی تانک بیولیچینگ در تولید کاتند مس به نام شرکت میدکو در ایران، اروپا، کانادا و شیلی رامی توان به عنوان نمادی از دانش محور بودن و پیشگامی شرکت بابک مس ایرانیان در به کارگیری جدیدترین و پیش‌رفته‌ترین تکنولوژی‌های روز دنیا در نظر گرفت.



اصلی باکتری‌ها، اکسایش آهن و گوگرد و انحلال اسیدی کانی‌های اکسید شده مس است و در نهایت منجر به تولید محلول سولفات مس PLS می‌شود. سپس پس از تنشینی پسماند فلزات بالرزش طلا، نقره و... توسط ۲ دستگاه تیکنر و فیلترهای اولیه جداسازی می‌شود.

خنثی‌سازی: PLS اولیه تولید شده توسط آهک با هدف تامین PH مناسب و حذف ناخالصی‌های آهن توسط تانک‌های خنثی‌سازی جهت فرآیند SX به تیکنرها و فیلترهای ثانویه ارسال می‌گردد. واحد SX شامل ۲ بخش از جمله Extraction، جدایش یون مس از فاز آبی (PLS) توسط فاز آبی و Stripping یون مس از فاز آبی به محلول الکترولیت و ارسال به واحد الکترووینینگ می‌باشد. نهایت‌دار واحد EW، یون مس روی صفحات فولاد زندگ با جریان برق مستقیم، رسوب کرده و کاتد مس با خلوص بیشتر از ۹۹/۹۹ درصد با گرید A تشکیل می‌شود.

مزایای استفاده از فرآیند تانک بیولیچینگ در مقایسه با روش پیرو-متالورژی

- قابلیت به کارگیری کنسانترهای مس با ترکیبات عنصری مختلف و بدون محدودیت در عیار و روودی
- فرآیند سازگارترا با محیط‌زیست و با میزان آلایندگی پایین (در فرآیند پیرو-متالورژی مقادیر قابل توجهی گاز SO₂ تولید می‌شود که باعث آلودگی محیط اطراف می‌گردد. برای رفع این آلودگی، ساخت کارخانه تولید اسید سولفوریک الزامی است؛ در صورتی که در روش تانک بیولیچینگ اسید سولفوریک به عنوان ماده اولیه مصرف می‌شود).

● هزینه سرمایه‌گذاری پایین‌تر در مقایسه با پروژه‌های پیرو-متالورژی (در حال حاضر احداث واحدهای ذوب و پالایش با ظرفیت کمتر از ۲۰۰ هزار تن در سال اقتصادی نمی‌باشد).

- سادگی شرایط کنترل عملیات و پایین‌تر بودن ریسک عملیاتی
- کاهش شدید مصرف سوختهای فسیلی

محصول: لوله مسی و فرآیند تولید آن



بهبود کیفیت محصولات تولید شده برای مشتری، دو شرکت فنلاند و Upcast اتریش را بر آن داشت تا با همکاری یکدیگر، جدیدترین روش تولید لوله مسی رادر دنیا به عنوان Cast & Draw معرفی نمایند. فرآیند تولید در این کارخانه شامل ۳ بخش اصلی تولید شاه لوله به روش ریخته‌گری UP CAST، تولید لوله

با قطر دلخواه توسط دستگاه‌های کشش و شکل‌دهی و نهایتاً آنلاین محصول توسط کوره آنیلینگ براق می‌باشد.

ریخته‌گری: در این روش برخلاف سایر روش‌های تولید لوله، مادرتیوب اولیه بدون طی مراحل پیش گرمایش، اکستروژن، UP برآبدبراری و نورد، مستقیماً و به صورت پیوسته و سربالا (UPCAST)، ریخته‌گری شده و سپس وارد مرحله کشش می‌شود. در واقع تمام هزینه‌های تولیدی در مراحل میانی حذف شده است.

کشش: در مراحل کشش، کاهش قطر و ضخامت برای رسیدن به محصول نهایی انجام می‌پذیرد.

شکل‌دهی: لوله‌ها با توجه به سفارش مشتری به ۳ شکل LWC (کوبل)، Pancake (کلاف) و Straight (ساخه) تبدیل می‌گردد. و نهایتاً محصولات کوبل و کلاف جهت بازیابی خواص فیزیکی و مکانیکی مانند قابلیت ماشین کاری، خواص الکتریکی، قابلیت سردکاری و ایجاد سطحی براق، در کوره آنیلینگ نهایی تدامی مناسب گرم شده و سپس در آن دمانگهداری شده و سرانجام با سرعت مناسب تدامی محیط سرد می‌شود. در این کوره با خارج کردن گاز اکسیژن و دمیدن گاز نیتروژن و هیدروژن از اکسید شدن سطح مس جلوگیری می‌شود.

مزایای روش ریخته‌گری سربالا (UP CAST)

- سهولت کنترل کیفیت مذاب از نظر ناخالصی‌های مضر و افزایش قابل توجه کیفیت مادرتیوب تولیدی به واسطه عدم شارژ ضایعات
- محافظت از سطح اوله تحت اتمسفر خنثی برخلاف سایر روش‌ها
- جهت جلوگیری از ایجاد فیلم اکسیدی
- کاهش زمان تحويل محصولات به مشتریان به واسطه کاهش مراحل تولید
- کاهش هزینه‌های تولید و بهای تمام شده محصولات

فاز توسعه شرکت بابک مس ایرانیان

با توجه به اهمیت تامین مواد خام معدنی و سرمایه‌گذاری پایدار در صنایع معدنی فلزی در داخل و خارج از کشور، قرار گرفتن ایران روی کمرنگ جهانی مس و عدم تکمیل اکتشافات مس و فلزات همراه آن در کشور، تمرکز بر فعالیت‌های اکتشافی باهدف استفاده از فرصت‌ها، رفع نیازها و ارزش‌آفرینی بیشتر برای بابک مس در دستور کار قرار گرفت. در حال حاضر پروره احداث کارخانه تغليظ چاه‌فیروزه با ظرفیت تولید سالانه ۱۰۰ هزار تن کنسانتره مس در حال انجام است که پیش‌بینی می‌شود، با بهره‌برداری از این پلت در سال ۱۴۰۴ بخشی از خواراک اولیه واحد تولید کاتد مس تامین گردد. امید است، با بهره‌گیری از تکنولوژی‌های روز دنیا و تحقق اهداف کلان شرکت، به اشتغال‌زایی و بهبود کیفیت زندگی در سطح مناطق محروم کشور کمک کرده و با تلاش و پشتکار سرمایه انسانی، گامی بلند در راستای استقلال و آبادانی کشور عزیzman برداریم. ■

در مجمع عمومی فوق العاده شركت صيانور تصويب شد

افزايش ۲۰۷ درصدی سرمايه کنورد

عارف فناوري

گفتني است که ششم شهر يور ماه امسال، شركت توسعه معدني و صنعتي صيانور از پيشنهاد هيات مدیر به مجمع عمومي فوق العاده در خصوص افزایش سرمایه خبر داده بود که حالا پس از گذشت حدود ۵ ماه، اين موضوع محقق شده است.

صيانور؛ بزرگ ترین تولید کننده سنگ آهن غرب کشور
شرکت معدني و صنعتي صيانور، بزرگترین تولید کننده فراورده های سنگ آهن در غرب کشور است که از مرحله اكتشاف، استخراج، فرآوري سنگ آهن تا توليد محصولات کنسانتره و گندله دانه بندی فعالیت دارد. اين شركت داراي يك کارخانه کنسانتره سازی با ظرفیت يك ميليون تن در معدن شهرک كردستان و کارخانه دیگر در كنار معدن همدان با ظرفیت ۵۵ هزار تن است که هر دو مشغول به تولید هستند.

سنگ آهن دانه بندی اين شركت، در معدن باباعلى، گلالي و مجموعه معدن شهرک و كور كور در استان های همدان و كردستان توليد می شود. محصول سنگ آهن دانه بندی معدن با مشخصات كيفي مطلوب به عنوان خواراك مصرفی کارخانه های کنسانتره سازی صيانور مورد استفاده قرار می گيرد.

مجموعه معدني و صنعتي صيانور دو کارخانه کنسانتره سازی و گندله سازی هم در استان همدان دارد. زنجيره توليد در اين استان از مرحله توليد سنگ آهن دانه بندی تا توليد کنسانتره آهن و نهایتا گندله آهن به صورت پيوسته فعال است. محصول گندله باويزگي های كيفي مطلوب به عنوان خواراك مصرفی، در اختيار کارخانه های فولاد کشور قرار می گيرد. علاوه بر اين، زنجيره توليد اين مجموعه معدني در استان كردستان از مرحله توليد سنگ آهن دانه بندی فعال است و تامصرف آن به عنوان خواراك کارخانه کنسانتره سازی بيجار و ساير پروژه های اين مجموعه راه اندازي کارخانه گندله سازی بيجار و ساير پروژه های اين مجموعه در مراحل تكميلي زنجيره فرار دارند. در اين ميان، افزایش ظرفیت توليد کارخانه های صيانور از دیگر برنامه های توسعه اى اين مجموعه به شمار مى آيد.

سهام اين شركت از تاريخ ۲۸ فوردين ماه ۱۳۹۱ در بازار فرابورس عرضه عمومي شده است. سرمایه اولیه صيانور بالغ بر ۵۰۰ ميليون ريال بود و در ادامه روند تغييرات، از "تامين مواد اوليه فولاد صيانور" به "توسعه معدني و صنعتي صيانور" تغيير یافت. در حال حاضر شركت توسعه معدني و صنعتي صيانور جزو واحد های تجاري فرعی شركت سرمایه گذاري توسعه معدن و فلزات (سهامي عام) است. ■

به دنبال برگزاری مجمع عمومي فوق العاده شركت توسعه معدني و صنعتي صيانور، افزایش ۲۰۷ درصدی سرمایه اين شركت به تصويب رسيد. اکنون با اين مصوبه، سرمایه اين شركت از يك هزار و ۲۷۷ مiliارد تoman به ۳ هزار و ۹۳۰ مiliارد تoman افزایش باخته است. در اين مجمع که با مشارکت حداکثری سهامداران برگزار شد، افزایش ۲۰۷ درصدی سرمایه اين شركت، از محل های سوداگرهاست، مطالبات حال شده و اورده سهامداران مورد تصويب قرار گرفت. اين افزایش سرمایه در راستاي اجرای طرح توسيعه پروژه گلالي، مشارکت در افزایش سرمایه شركت های سرمایه گذير، جيران مخارج مشارکت در افزایش سرمایه شركت ها و جiran مخارج شركت های سرمایه پذير انجام شد.

پيانا احداث پروژه گلالي در ۱۴۰۴

در ابتداي اين مجمع، عليرضا موسوي، مدیر عامل شركت توسعه معدني و صنعتي صيانور (كنور) با شارره اينكه پروژه گلالي با ظرفیت ۲ مiliarden تن کنسانتره سازی در حال ساخت است، دوره تكميل اين پروژه را ۳۳ ماهه عنوان كرد و افود: پيانا ساخت پروژه گلالي در اوخر سال ۱۴۰۴ و دوره بهره برداري آن ۲۰ ساله خواهد بود. در اين ميان، مکاتباني جهت افزایش ظرفیت به ۲/۵ مiliarden تن انجام شده و يك تقاضاي ۲/۵ مiliarden تن هم در معدن شهرک ارائه شده که در صورت موافقت با آن، ظرفیت به ۵ مiliarden تن خواهد رسيد.

به گفته مدیر عامل صيانور، هزينه طرح گلالي ۷۹۰ مiliارد تoman برآورد شده در حالي که برنامه استخراج ۶۰ هزار متري در سال جاري برای اين طرح پيش ييني شده بود، اما اين شركت عملكرده تر برآيد ثبت رسانده و به استخراج ۷۵ هزار متري رسيده است.

موسوي با تاكيد بر سوداگر بودن کارخانه کنسانتره، از دستياري به ذخائر خوب در اين طرح برجا دارد.

تعديه در ساختار صيانور

مدير عامل صيانور بالاعلام تعديه در ساختار شركت و تعين معاونت برای پروژه های توسعه اى، پروژه چهارم برابر باه عنوان پروژه قديمی اين شركت دانسته و تصریح كرد: از آنجا که در خريدهای خارجي، انتقال اعتبارات بسیار سخت و زمان بر است، در سال ۱۳۹۸ عملیات احياء اتحاج و كابل كشی را جلو ترا جراحت دايم تابع دارز رسيدن دستگاهها، آن هار اسریع نصب كنيم.

وى اظهار كرد: نامه درخواست ارزش گذاري سهام اميد غرب، تهيه و تدوين شده و در بيررسى های مربوط به نقل و انتقال سهام، به حفظ منافع سهامداران حقيقی که شركت های شان سهامدار اين پروژه هستند، توجه بسياري شده است.



شرکت معدنی و
صنعتی صيانور
بزرگ ترین تولید کننده
فرآورده های سنگ
آهن در غرب کشور
است که از مرحله
اكتشاف، استخراج،
فرآوري سنگ آهن
تاتولید محصولات
کنسانتره و گندله
دانه بندی فعالیت دارد

اقتصاد کلان



در این بخش می خوانیم:

- تنگ تر شدن حلقه مشکلات در صنعت لوازم خانگی
- صنایع غذایی برگ برنده در توسعه صادرات غیر نفتی

از سوی برخی از مسئولان مطرح شد

نقگ‌تر شدن حلقه مشکلات در صنعت لوازم خانگی

رضا فعاني

سال ۱۴۰۲ در حالی رو به پایان است که بخش صنعت فراز و فرودهای بسیاری را پشت سر گذاشته و به نوعی دامن‌گیر صنعت لوازم خانگی هم بوده است. رکود بازار داخلی، کاهش قدرت خرید مردم، عدم تخصیص ارز توسط بانک مرکزی، تبعات ناشی از تحریم‌ها، قیمت‌گذاری دستوری، تورم بالا و... از مشکلات و چالش‌های اصلی این صنعت در سال‌های اخیر بوده که در سال جاری، شاهد تداوم و حتی تشدید آن ها بود. به چالش‌هایی که گویا عزمی برای رفع آن‌ها وجود ندارد و سال‌هاست که از سوی فعالان بخش خصوصی، نمایندگان مجلس شورای اسلامی و... مطرح می‌شود. البته در این میان انتقاداتی نیز به عملکرد تولیدکنندگان لوازم خانگی وارد است. در همین رابطه، نظرات یکی از اعضا اتاق بازرگانی ایران و برخی از نمایندگان مجلس درخصوص وضعیت کلی صنعت لوازم خانگی، آزادسازی واردات و مشکلات این صنعت در سال ۱۴۰۲ را جویا شدیم که ماحصل آن را می‌خوانیم.

وی، قیمت‌گذاری دستوری را ز دیگر چالش‌های صنعت لوازم خانگی ارزیابی و عنوان کرد: متناسب‌فانه در حال حاضر شاهد مداخله حداکثری دولت در قیمت‌گذاری هستیم و تقریباً ۸۰ درصد اقتصاد ایران، دولتی است. دخالت دولت در قیمت‌گذاری و سرکوب قیمت لوازم خانگی، هیچ کمکی به تولیدکننده، مصرف‌کننده و در نهایت اقتصاد ملی نمی‌کند و نتیجه معکوس خواهد داشت.

به گفته رییس هیات مدیره انجمن صنایع لوازم خانگی ایران، برآوردهای رسمی حاکی از این است که ۳۰٪ ۴۰ درصد لوازم خانگی از طریق قاچاق و باروش‌های مانند کوله‌بری، لنجبی، قاچاق مستقیم و قاچاق سفید تامین می‌شود و طبق گفته مسئولان ۷۰ درصد لوازم خانگی، در داخل تولیدی شود.

محمدی دانیالی باشاره به وجود ۶۰ تولیدکننده لوازم خانگی در ایران گفت: آمارهای نشان‌دهنده رشد صنعت لوازم خانگی و توجیه اقتصادی سرمایه‌گذاری است، به طوری که در سال ۱۳۹۸ حدود ۸ میلیون قطعه لوازم خانگی تولید می‌شد که در سال جاری این رقم به ۱۶ میلیون دستگاه رسیده است.

سال ۱۴۰۲؛ فرصتی که مغتنم شمرده نشد

افزایش تولید لوازم خانگی در سال جاری موضوعی است که بهزاد رحیمی، عضو کمیسیون صنایع و معادن و رییس کمیته لوازم خانگی مجلس شورای اسلامی هم به آن اشاره می‌کند. به گفته‌وی، با توجه



به رشد میزان تولید، باید ضمن حمایت از تولید داخل شرایطی فراهم شود تا تولیدکننده برای تولید محصولات با کیفیت انگیزه لازم را داشته باشد.

وی ضمن مثبت ارزیابی کردن وجود برندهای مختلف در حوزه لوازم

قیمت‌گذاری دستوری؛ چالش بزرگ صنعت لوازم خانگی

علیرضا محمدی دانیالی، عضو

هیات نمایندگان اتاق بازرگانی

ایران و رییس هیات مدیره انجمن

صنایع لوازم خانگی ایران؛

تحریم‌ها، نیپوستن ایران به

FATF و مشکلات مبادرات

بانکی ناشی از آن، مشکلات شاخص‌های کلان اقتصادی مانند بالا

بودن تورم و نرخ پایین رشد اقتصادی را ز جمله چالش‌های صنعت



لوازم خانگی در سال ۱۴۰۲ ارزیابی کرد.

وی مفصل اصلی صنعت لوازم خانگی را بازار داخلی و رکود رخ داده در

کشور دانست و اظهار کرد: در سال‌های اخیر بازار لوازم خانگی با رکود

واجه شده و به همین دلیل موانعی برای تولیدکنندگان به وجود آمده

که این موضوع، عرضه و تقاضا را تحدی دچار مشکل کرده است.

در همین ارتباط قدرت خرید مصرف‌کننده در حال کاهش است بوده و

مسئولان باید به آن توجه بیشتری داشته و راه حلی برای آن پیدا کنند.

عضو هیات نمایندگان اتاق بازرگانی ایران باشاره به اینکه ایران در بین

۱۰ کشور دنیا با بیشترین تورم قرار دارد، خاطرنشان کرد: در آمد سرانه

در کشورمان به شدت در حال سقوط است، از همین رو قدرت خرید

مردم نیز در وضعیت بسیار نامناسبی قرار دارد. در عین حال، سهولت

کسب و کار مادر میان ۱۹۰ کشور دنیا در رتبه ۱۲۸ قرار دارد و از نظر

رقابت بذری در بین ۱۳۱ کشور دنیا، رتبه ۹۹ را دارد.

محمدی دانیالی با اینکه عدم تخصیص ارز توسط بانک مرکزی،

تولیدکنندگان واردکنندگان را با چالش‌هایی برای خرید مواد اولیه

موردنیاز خود مواجه کرد، تصریح کرد: باید در کشورمان

مورد تصویب قرار بگیرد، به سمت کاهش تحریم‌ها حرکت کنیم و

تنش زدایی با کشورهای اجتمادهای تابوت‌آئی منافع ملی را حفظ کنیم.

علیرضا محمدی دانیالی:

در سال‌های اخیر بازار

لوازم خانگی بارکود

مواجه شده و به همین

دلیل موقوعی برای

تولیدکنندگان به وجود

آمده که این موضوع،

عرضه و تقاضا را تا

حدودی دچار مشکل

کرده است

خانگی اظهار کرد: شرایط ایجادشده برای صنعت لوازم خانگی به خصوص در سال ۱۴۰۲، فرصتی بود که می‌توانستیم از آن در جهت بهبود کیفیت تولیدات داخلی و دستیابی به بازارهای جهانی و صادرات استفاده کنیم.

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس معتقد است: باید انصصار در بازار لوازم خانگی جلوگیری شود تا این صنعت به سرنوشت صنعت خودروسازی دچار نشود. برخی از تولیدکنندگان با توجه به محدودیت واردات و نبود رقابت بین کالای داخلی با همتای خارجی، از این فرصت به نفع خود استفاده می‌کنند. این روند در سال جاری، موجب افزایش قیمت لوازم خانگی داخلی شد، به گونه‌ای که در سایر کشورها کالای مشابه خارجی از داخلی ارزان تر است.

نماینده مردم سقز و بانه در مجلس شورای اسلامی بایان اینکه اگر تولیدکنندگان در راستای کاهش قیمت تمام‌شده و ارتقای کیفیت لوازم خانگی اقدام انجام ندهند، واردات با جدیت پیگیری خواهد شد، گفت: مادر هر صنعتی که به سمت انصصار برویم، مصرف کننده نخستین گروهی است که زیان می‌بینند و انصصار ایجادشده نباید به تضییع حقوق مصرفکنندگان منجر شود. باید تاکید کنم که آزادسازی واردات لوازم خانگی با هدف لطمۀ زدن به تولیدکنندگان نیست.

آزادسازی واردات لوازم خانگی ضروری است



لطفالله سیاهکلی، عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی معتقد است: برای رقابت پذیر کردن بازار باید بارعايت تعريفه‌های مناسب، واردات لوازم خانگی آزاد شود.

وی باشاره به اینکه بازار هر کالای باید از طریق تولید داخلی واردات تنظیم شود، اذعان کرد: در وله نخست باید به سراغ تولید داخلی رفت و تولید را به میزانی رساند که نه تنها امکان تامین نیاز بازار داخلی از طریق تولید فراهم باشد، بلکه تولیدکنندگان توانایی صادرات نیز داشته باشند. اگر هم امکان صادرات وجود نداشته باشد، کالاها کیفیت مطلوبی نخواهد داشت، زیرا تولیدکننده ملزم به رقابت با همتایان خارجی نخواهد بود.

عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس با اشاره به افزایش قیمت لوازم خانگی و کاهش کیفیت برخی از کالاهادر سال ۱۴۰۲ گفت: با تعریف گذاری می‌توان میزان واردات را تعیین کرد و از سوی دیگر با واردات، بازار نیز تنظیم خواهد شد. اگر سیاست واردات لوازم خانگی هوشمندانه و با بررسی درست انجام شود، از رانت جلوگیری شده و رقابت ایجاد می‌شود که از این طریق، نیاز مصرف کننده نیز برطرف خواهد شد.

نماینده مردم نهادن در مجلس بایان اینکه محدودیت واردات نباید

منجر به ضرر مصرف کننده واقعی شود، گفت: تولیدکنندگان این حوزه نباید به فکر سود کوتاه‌مدت و سوءاستفاده از محدودیت واردات باشند؛ در غیر این صورت گرفتار مشکلات صنعت خودروسازی می‌شویم.

مردم از گارانتی هناناراضی هستند

سید جواد حسینی کیا، عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس شورای اسلامی نیز بایان اینکه موضوع گارانتی در کالاهای مانند لوازم خانگی به معنای واقعی وجود ندارد، تاکید کرد: سازمان



حمایت از مصرف کننده باید بر نحوه ارائه گارانتی و خدمات پس از فروش نظارت داشته باشد. آنچه در ارتقای ارائه خدمات پس از فروش و گارانتی نقش اساسی را ایفا می‌کند، انجام بازرسی‌های دقیق و نظرسنجی‌های مستمر از مشتریان است که اگر این موضوع به درستی انجام شود، با افراد و شرکت‌های مختلف و اهمال کار برخورد مناسب می‌شود.

حسینی کیاریشه این مشکل را در نبود شفافیت و ضعیت گارانتی از روز اول دانست و اظهار داشت: قطعاتی که مشمول گارانتی می‌شوند، مشخص و شفاف نیستند و این وضعیت تاکنون ادامه داشته است.

وی باشاره به تداوم ناراضیت مردم از گارانتی لوازم خانگی در سال جاری گفت: در بسیاری از موارد قطعات مصرفی مشمول گارانتی نمی‌شوند، در نتیجه قطعات مصرفی عموم‌ولاپی کیفیت انتخاب می‌شوند تا مشتری ناچار شود که این قطعات را در دوره‌های کوتاه‌تری توضیح کند. البته چنانچه مردم از ارائه خدمات پس از فروش ناراضی باشند، باید ناراضایتی خود را به وزارت صمت منتقل کنند.

نماینده مردم سترقدار مجلس در ادامه با بر شمردن فواید آزادسازی واردات لوازم خانگی تصریح کرد: با واردات علاوه بر اینکه عرضه کالا به بازار بیشتر می‌شود، زمینه کاهش قیمت تمام‌شده و حذف هزینه‌های بالاسری و در نتیجه منطقی شدن قیمت‌های نیز از خواهد شد و تولیدکنندگان ناچار است، برای دستیابی به این هدف از شرکت‌های دانش‌بنیان استفاده کند.

حسینی کیاریشه مجوز واردات لوازم خانگی گفت: دولت در حوزه واردات، سیاست‌گذار است و با تعریف می‌تواند واردات را افزایش کاهش دهد و از طرفی، با واردات می‌تواند نگیریه تولیدکنندگان برای ارتقای کیفیت را بیشتر کند؛ البته در این مسیر باید به تولید داخلی نیز توجه شود.

به گفته عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس، مردم باید برای خرید لوازم خانگی حق انتخاب داشته باشند و در صورتی که کیفیت لوازم خانگی مناسب و قیمت این محصولات ارزان باشد، مردم به سراغ خرید کالاهای داخلی می‌روند.

سید جواد حسینی کیا:
سازمان حمایت از
صرف کننده باید بر
نحوه ارائه گارانتی
و خدمات پس از
فروش نظارت
داشته باشد

صنایع غذایی

برگ برنده در توسعه صادرات غیرنفتی

دکتر مهدی کریمی تفرشی

ذخایر آلومینیوم، منگنز و مس در جهان، رتبه چهارم دنیا به لحاظ تنوع تولیدات محصولات کشاورزی می‌باشد.

از طرفی، با توجه به چهار فصل بون کشورمان و شرایط مناسب چگنی‌گردی، تنوع محصولات زراعی، وجود افراد متخصص و با تجربه و دانش فنی در کشور می‌توان از پتانسیل‌های موجود در این بخش به نحو مطلوبی بهره‌برداری کرد و با استفاده از توان کارشناسی و انتقال دانش به بخش کشاورزی و صنعت می‌توان باعث افزایش عملکرد محصولات غذایی و متعاقباً ارادت ارزی به کشور به جای خروج ارز گردید. این پتانسیل‌های مهم صادراتی کشورمان باید به دیگر کشورهای جهان به نحو موثری معرفی و شناسانده شود و از فرصت‌سوزی‌ها و سبقت رقبا در بازارهای دنیا جلوگیری گردد.

متاسفانه با وجود تمامی تلاش هایه دلیل وجود مشکلات ساختاری توسعه این بخش باتوجه به این مواجه است. صادرات بخش کشاورزی با چالش های سیاسی مواجه بوده که یکی از بزرگ ترین این چالش ها در سازمان تجارت جهانی (WTO) به ثبت یارانه هایی است که به بخش کشاورزی در اروپا و آمریکا پراخداخته می شود و این کشورها باین یارانه ها علما بزارهای جهانی را تحت سلطه خود درآورده اند. از دیگر چالش های موجود، عدم قدرت رقابت پیوندی سیاسی از محصولات مازل حاظ کیفیت و تکنولوژی مستبنی، مأشبن آلت پیشرفته مورد استفاده و دانش به کار رفته در تولید در مقایسه با برندهای قدرمند بازارهای جهانی است. خشکسالی ها و عدم توجه کافی دولت به بخش کشاورزی باعث شد که برخی از برنامه های مورد انتظار در زمینه افزایش تولید محصولات است. این که برخی از برنامه های مورد انتظار در زمینه افزایش تولید محصولات

مسائلی همچون کم و زیاد بودن هزینه‌های مالی تولید و چالش‌های رقابتی و الزامات قانونی در روند صادرات، تاثیر منفی بر جامعه‌گذاران و ارائه تسهیلات مناسب، کم‌بهره و بلندمدت؛ مشوق‌های صادراتی و راهنمایی در این راستا؛ تکلیف این اتفاقات و قوانین دست‌سازی و پاکیزه؛ موافعه موجوب بر سر راه صادرکنندگان؛ توجه به مزیت‌های کاکاوش تعریف‌های گمرکی؛ تسهیل الزامات فنی و تکنولوژیکی و قوانین دست‌سازی و پاکیزه؛ موافعه موجوب بر سر راه صادرکنندگان؛ توجه به مزیت‌های بالقوه و بالفعل در صادرات کشور؛ فراهم کردن بسترهای مناسب برای تجارت بیشتر و ادھرها خارج از کشور؛ ایجاد ادھرها بازاریابی در پیشخشناسی دولتی و سفارتخانه‌ها و در نهایت، و آنکاری اعتبارات ارزی، به توسعه صادرات در این بخش و خروج از رکود کمک شایان توجهی می‌کند. همچنین برای تسخیر بازارهای منطقه‌ای و جهانی و جوهر امکانات بازاریابی و فروش نقش اساسی دارد. به رغم تمام چالش‌ها و مشکلات موجود، افق قرارداد و تحقق هدف مهم توسعه پایدار صادرات، نیازمند یک عزم ملی و پروریت درست و کارشناسانه در تمامی عرصه‌هاست.

رشد صادرات اثر مستقیمی بر درآمدهای ارزی کشور داشته و با تامین منابع ارزی کشور، امکان سرمایه‌گذاری های لازم برای قرار گرفتن اقتصاد در مسیر رشد و توسعه فراهم می‌شود. توسعه صادرات، امکان استفاده از امکانات بازارهای جهانی برای رشد تولیدات داخلی را مهماً کند و واحدها و نوگاههای تولیدی را قادر می‌سازد تا محدودیت های بازار داخلی را برداشته و با توسعه مقیاس تولیدی به منظور صادرات بیشتر به بازارهای خارجی، علاوه بر کسب درآمدهای ارزی از صرفه های اقتصادی حاصل از یافته و با توسعه می‌کند. این میان، توجه به بخش کشاورزی تأمین کننده امنیت غذایی است. یکی از مهمترین مولفه های اقتصاد مقاومتی به شمار مردود. توجه به صادرات غیرنفتی و اقدامات موثر در جهت پھبود و ایجاد ارزش افزوده، نیازمند ایجاد محیط رقابتی برای پیشبرد آن است. تولید کالاها و خدمات در صورتی رقابتی هستند که در مقایسه با کالاها و خدمات مشابه در کشورهای دیگر با قیمت مناسب تر و کیفیت بالاتر تولید شوند.

تصاحب سهم کشورهایی که جایگاه پایداری در بازار دارند، دشوار است، اما فعالان اقتصادی باید فرصت‌های خوب موجود در بازارهای جهانی را بیشترانسانند و از آن حداکثر بهره را ببرند. متأسفانه رقابت‌های منفی، عدم اموزش و تکرار استی همواره از عواملی بوده که در حرکت موفق این بخش در تجارت بین‌المللی اثرات مخرب داشته است. صادرات صنایع غذایی می‌تواند یکی از برگ‌های برنده اقتصاد کشور را بشود. مزیت رقابتی کشورها در تولید و صادرات صنایع غذایی، به عنوان یک نقطه تعلی اسارتیک شناخته می‌شود. کشورهای طریق صادرات و ایجاد وابستگی غذایی و داده‌گیری با محصولات خود، تاثیری مهم و استراتژیک در امنیت غذایی کشورهای هدف دارند. این رقابت در بخش تولید و توزیع صنایع غذایی و کشاورزی یکی از اساسهای اصلی در توسعه اقتصادی است.

برای کاهش و استیگی اقتصاد ایران به صادرات نفت خام و چرخش به سمت اقتصاد چند محصولی در صادرات با توجه به پایامدهای منفی تکیه اقتصاد ایران به درآمدهای حاصل از فروش نفت و محدودیت ذخایر نفتی، جهت گیری سیاست های صادراتی باید به سود کمالهای تغییر باید که ایران در آن همازیت نسبی دارد. ایران دارای پتانسیل های قابل توجهی در پوشش های مختلف تولیدی کشاورزی از جمله گندم،دانه های روغنی، شکر، علوفه، ذرت و ... است که ممکن است تواند به عنوان ابزار نیومند صادرات غیرنفتی به رونق اقتصاد کشور کمک کند. همچنین ایران هجدیده میں اقتصاد برتر دنیا هفتمین تولیدکننده نفت در جهان، دارای اولین ذخایر گازی جهان، حائز رتبه دهم در صنعت گردشگری و رتبه پنجم در اکتوبریسم؛ بزرگترین و بیشترین میزان صنایع در حوزه خاورمیانه و شمال آفریقا؛ ترتیبهای چهارم تا دهم در تولید روی و کبالت، دارای رتبه برتر در



ایران دارای پتانسیل های قابل توجهی در بخش های مختلف تولیدی کشاورزی از جمله گندم، دانه های روغنی شکر، علوفه، ذرت و ... است که می تواند به عنوان ابزار نیرومند صادرات غیرنفتی به رونق اقتصاد کشور کمک کند

اقتصاد هنر



گفت و گوی اختصاصی با
بانوی هنرمند لیلا کریم خانی

موسس کارگاه چرم هورامان عنوان کرد

پايه

ضرورت حمایت

از زنان خودسپرست و مشاغل خانگی

مصطفی حاتمی

از کودکی به هنر به خصوص نقاشی، خوشنویسی و قالی بافی علاوه خاصی داشت و همین موضوع، او را ترغیب کرد تا در کلاس‌های خوشنویسی استاد جلال الدین سخا شرکت کند. در دوره‌ای که هنرجوی خوشنویسی بود، به صورت کاملاً اتفاقی با یک آموزشگاه قالی‌آشنا می‌شود. در جریان آموزش قالی‌بافی، باز هم به شکل اتفاقی با حرفه کیف‌های دست‌دوز چرمی آشنا می‌شود و در درون خود اشتیاقی را جهت کار در این رشته احساس می‌کند. بانوی هترمند، لیلا کریم‌خانی، از حدود ۹ سال پیش، فعالیت در زمینه سراج سنتی یا همان دوخت کیف‌های چرمی را آغاز کرده و برنده‌ی بانوی چرم «هورامان» به ثبت رسیده است. در کارگاه چرم هورامان، صفر تا صد دوش، طراحی کامپیوتري، ماکت‌سازی با مقوا، اجرا روی چرم، دوخت نمونه، رفع ایرادات تا تولید و ارائه نمونه اصلی انجام می‌شود. ماحصل گفت و گوی خواندنی ما با این بانوی هترمند را در ادامه بخوانید.

بله، اتفاق افتاده است. به عنوان مثال؛ نوسان بازار کار، تورم و هزار و یک دلیل دیگر موجب شده تا حساس خستگی کنم و تصمیم بگیرم که فالایتم را متوقف کنم، البته این تصمیم، بیشتر از ۳ تا ۴ ساعت طول نکشیده، چراکه یک همراه قوی و همیشگی و پشتوانه‌ای دارم که از همان ابتداء حمایتم کرده و پشتیبانم بوده است. در واقع خواهر کوچک‌ترم زهره، در این سال‌ها هر لحظه در کنار من بوده و صمیمانه از حمایت‌های وی تشکر می‌کنم.

کارگاه هورامان از چه زمانی راه اندازی شده و هم‌اکنون چند نفر در این کارگاه فعالیت می‌کنند؟

بنده به مدت ۳ سال در منزل کار می‌کردم و این کار را به عنوان یک عشق و با فکر تهیه کیف مورد نیاز خودم، خواهرم، خانواده و دوستانم انجام می‌دادم و آن قدر دچار و عاشق این حرفه شدم که هرچه داشتم را پای این کار و حرفه گذاشتیم، پس از ۳ سال یکی از دوستان به من پیشنهاد راه اندازی کارگاه شرکتی را داد که به مدت یک سال با وی همکاری داشتم. اما از عسال پیش کارگاه مستقلی را به نام «هورامان» راه اندازی کردهم و از آنجا که سفارش‌های سفارش‌های تعداد بالا و پر حجمی داشتم، تقریباً تمام خانواده این کار را آموختند و خوشبختانه از آن زمان تاکنون همراه همیشگی من بوده‌اند و همگی با عشق این کار را انجام می‌دهیم. در حال حاضر در مجموعه هورامان، ۵ نفر در کارگاه مشغول به فعالیت هستند که ۳ نفر کار با دستگاه لیزر و ۲ نفر دیگر کارهای دست را انجام می‌دهند. علاوه بر این، ۲۴ نفر از باطنی که در کارگاه هورامان آموزش دیده‌اند، در منزل خود برای ما کار می‌کنند به این صورت که کاربرش خود ره و متربال دوخت را زمامی گیرند و پس از تکمیل کار به ما تحويل می‌دهند.

از شما به عنوان یک بانوی کارآفرین هم می‌توان نام برد، چراکه توجه ویژه‌ای به مشاغل خانگی دارد. در این خصوص چه اقداماتی انجام داده‌اید؟



در خصوص چگونگی آغاز به کار خود و آموزش‌هایی که در رشته دوخت و طراحی کیف‌های چرمی دیده‌اید، توضیحاتی ارائه فرمایید.



در ابتدای سیار مبتدی بودم و فقط ۲ جلسه برای آموزش به کلاس رفتم، ولی با خرید و شکافتن کیف‌های چرم مصنوعی و باطلسطی که به آن‌ها پیدا کردم، توانستم جیزه‌ای زیادی بیاموزم. پس از شکافتن کیف‌های چرم مصنوعی، از آن‌ها مدل برداری می‌کردم و حتی الگوکشی با دست را انجام می‌دادم تا مهارت لازم را به دست آورم. در ادامه، شروع به فرآیند طراحی کامپیوتري کردم که از طریق برنامه کورل، آزمون و خطا‌هایی اتفاق می‌افتد، اما پس از متى تقریباً تمام متدھا در زمینه طراحی کامپیوتري و اجرار آموزش دیدم و اکنون در این رشته به هنرجویان آموزش می‌دهم. تمام این تجربیات را کاملاً به صورت تجربی فرآگرفتم.

از ابتدای فعالیت حرفه‌ای تاکنون، آیا پیش آمده که به هر دلیلی، خسته شده باشید؟

۵۶

ماهانه دنیا، سی ساله و ۷۰ نسخه

یک سری شرکت‌ها هم هستند که برخی آشنایان، من را به آن‌ها معرفی کردند که از جمله آن‌ها شرکت‌های داروسازی هستند که سفارش کیف برای تبلیغ کارشان داشتند. همچنین شرکت واردکننده عطرهای فرانسوی از جمله مشتریان بودند که نمونه کیف‌های مدنظرشان در ایران موجود نبود و آن چیزی که در ذهنشان بود را به من اعلام کردند و بنده هم طراحی کردم که کار بسیار موفقی شد. علاوه بر این‌با یک شرکت خصوصی کار کردام که هنوز تبلیغات تلویزیونی اش پخش نشده و البته روی سکرت بودن کار خود بسیار حساس هستند. در حال حاضر برخی بانک‌ها هم جهت تبلیغات عیید، هدایای روز مادر، روز پدر، روز کارمند، روز مهندس و مناسبت‌های این چنینی، از مشتریان کارگاه هورامان محسوب می‌شوند.

البته فضای مجازی رانقض نمی‌کنم اما مقداری سنتی فکر می‌کنم و علاقه‌مند که با مشتریان، ارتباط مستقیم و غیرمجازی برقرار کنم، البته اینستاگرام، مانند یک آلبوم است که کار آرائه محصولات به شکل بروشور را راحت می‌کند و اغلب افراد، زمان بالایی را به اینستاگرام اختصاص می‌دهند و اقدام به ثبت سفارش و خرید می‌کنند.

آیا اصلاً صفحه‌ای برای تبلیغ در اینستاگرام و فضای مجازی دارید یا به طور کلی فعلاین قصدی ندارید؟

در حال حاضر مشتریان خودم را در اینستاگرام دارم، باید توضیح دهم که برند و لوگوی خودم را ثبت کرده‌ام و باید هزینه‌ای پرداخت کنم تا این دو بین‌المللی شود؛ چراکه تاکنون در نمایشگاه‌های خارج کشور شرکت کرده‌ام و در آینده هم قصد شرکت در این رویدادها را دارم ولذا بزند باید جنبه‌ی بین‌المللی بپیدا کند. البته به دلیل حجم سنگین کار و لزوم صرف زمان و دقت بالا در جهت تولید کیفی، اندکی در طراحی سایت اهمال داشتمام اما هم‌اکنون در دست اقدام است. زمانی که این سایت طراحی شود، به این شکل است که باید به صورت همزمان ۲ پیچ مختلف را هم پشتیبانی کنم که مربوط به ارائه فایل‌های طراحی شده کیف‌هایم است. البته از آنجا که بخشی از کیف‌ها، طراحی اختصاصی بوده، در



درافع نگاه مابه این بانوان، آن است که بتوانیم آینده زیباتری را برای آن‌ها مهیا کنیم، زیرا برخی از آن‌ها تحصیلات کالاسیک و آکادمیک ندارند و نتوانسته‌اند جایگاهی به واسطه شغل خود در جامعه داشته باشند و تعدادی هم خودسریست هستند؛ بنابراین نیاز به این دارند که آینده‌شان از نظر بیمه‌ای تأمین شود و به صورت یک هنرمند به آن‌ها نگاه شود و جامعه آن‌ها را بینند.

در زمینه آموزش کیف‌های دست‌دوز چرمی چه کارهایی انجام می‌دهید؟

در حال حاضر و در این شرایط، آموزش کار چرم برای هنرجویان هزینه بسیار بالایی دارد. البته ما هم نمی‌گوییم که به شکل رایگان آموزش می‌دهیم و به هر تربیتی، انسان باید برای زمان و انرژی خود ارزش قایل باشد. البته صفر تا صد بحث آموزش توسط خواهرم انجام می‌شود و زمانی که هنرجو، جلسه‌های آموزش مقدماتی خود را تکمیل می‌کند، دیگر نیازی نیست که دوره پیشرفتی را طی کند. مدت زمان کلاس‌ها یک ساعت و ۳۰ دقیقه است و در طول هفته ۲ جلسه برگزار می‌شود. شایان ذکر است، آموزش‌ها شامل طراحی، الگوکشی، برش و تمیزی کار باشد، آشنایی با بزار و همچنین آشنایی با چرم و دوخت است. خوشبختانه اکثر هنرجویان ما همیشه فعال بوده‌اند، به طوری که تعادلی از آن‌ها، شرکتی را به نام خودشان ثبت کرده و کارهای بی‌نهایت تعمیمی، با دقت و با ظرفیتی تولید می‌کنند. پس از اهاندازی خانه‌های فرهنگ در شهرهای، بسیاری از بانوان کم‌بضاعت و خودسریست که توان مالی حضور در کلاس‌های آموزش‌گاه‌ها را نداشتند، در کلاس‌های آموزشی خانه‌های فرهنگ که توسط هورامان انجام می‌شد، شرکت کردن که وظیفه این کار بر عهده خواهرم بود و به شکل رایگان، آموزش‌های لازم را به این گروه از بانوان ارائه داد.

با توجه به توضیحاتی که از ادایه دادید، قطعاً بسیار پرمشغله هستید. در طول روز، چند ساعت و از چه ساعتی تاچه ساعتی کار می‌کنید؟

من چندین سال از ساعت ۵ صبح تا ساعت ۱۰ شب در کارگاه بودم، زیرا آن زمان تقریباً در کارگاه تنها بودم و قاعده‌تا باید زمان بیشتری را خاص‌را می‌دادم. اما حدود یک سال است که ساعت کاری ماز ۸ صبح شروع می‌شود و تا حدود ساعت ۹ شب ادامه می‌باید؛ البته گاهی اوقات دوست دارم تا ۱۱ شب هم در کارگاه بمانم. تمام همکاران من با عشق این کار را تجاه می‌دهند و در مجموعه‌ما مایه وجود ندارد و همه با هم همکار هستیم و همگی صادقانه کنار یکدیگر کار می‌کنیم.

در زمینه جذب مشتریان از چه راههایی استفاده می‌کنید؟

اولین قدم تبلیغاتی که برای این کار برمی‌دارم، گفتگوی اختصاصی از طریق ماهنامه «دنیای سرمایه‌گذاری» است. اگر بگوییم که در این سال‌ها، تولیدات بندۀ به شکل زبان به زبان و دست به دست مشتری خود را جذب کرد، اغراق نکرده‌ام. فعالیت‌های من به چند صورت انجام می‌شود. به عنوان مثال، دریافت سفارش تکی یکی از روش‌های است و اکثر مشتریان، اولین کیفی که از هورامان خریداری کرده‌اند را به قدری دوست داشتند که هر یک حداقل ۱۰ مشتری دیگر را جذب کردن؛ زیرا کارهای خود را با ظرافت و وسوسات زیادی انجام می‌دهم.





و توأم با تجربه خوبی بود؛ چراکه هم زمینه فروش عالی به وجود آمد و هم در شرایطی که در استان البرز، چندان شناخته شده نبودیم، بسیاری از بومی‌های منطقه‌ای که در آن بزرگ شدیم و قد کشیدیم، باما آشنا بر پیدا کردند.

آیا طرح، ایده یا برنامه خاصی را برای مجموعه هورامان در نظر دارید؟

یکی از علاوه‌مندی‌ها و روایاهایم این است که با کمک مجموعه خودمان و دست در دست هم و البته دریافت حمایت، گام‌های جدیدی برداریم، به دنبال آن هستیم که با تمام بانوان همکار که در منزل خود به ما کمک می‌کنند، در یک محل مشخص باهم در ارتباط باشیم، اما متأسفانه وضعیت اقتصادی به گونه‌ای نیست که از عهده انجام این کار برآید. قاعده‌تنین مجموعه‌ای، هم از لحاظ مساحتی و هم از لحاظ رفاهی، نیازمند یک سری وسایل و ابزارهای است که ابتدایی ترین آن یک کارگاه بزرگ است و این موضوع برای مجموعه ما که تا این لحظه هیچ کمکی دریافت نکرده و تمامی سود و زبان همیشه به پای خودمان بوده، دشوار محسوس می‌شود. در نظر دارم، در صورت فراخوان ارگان‌ها و ادارات، در زمینه آموزش بانوانی که شرایط مالی مساعدی ندارند و یا خودسربرست هستند، از آموزش‌های ما برخوردار شوند. برای تحقق این موضوع هم نیازمند حمایت دولت هستیم، زیرا تحدیت می‌توانیم این کار را توجه دهیم؛ لذا چنانچه مورد حمایت قرار نگیریم، چه باشه جای پیشرفت، پسافت هم داشته باشیم.

در کارگاه هورامان بیشتر از چرم داخلی استفاده می‌شود یا چرم خارجی و آیا در حال حاضر، تهیه کردن چرم خارجی برای شما مقدور است یا مشکلاتی در این زمینه دارید؟

چرم‌هایی که خریداری می‌کنم و مورد استفاده قرار می‌دهم، از تولیدات داخلی درجه یک و صادراتی به شمار می‌ایند. در این از همان ابتدا، کیفیت چرم‌های مورد استفاده، درجه یک بوده و به مشتریان خدمت ۱۰۰ ساله برای محصولات می‌دهیم. همچنین از متربال و پراق آلات خارجی درجه یک استفاده می‌کنم، زیرا کار دست است و زحمت زیادی دارد. به عنوان مثال، اگر یک سرزیپ، کیفیت مناسب نداشته باشد، باید پاسخگوی مشتری باشم و تعمیر آن به هیچ عنوان صرفه اقتصادی ندارد. برخی از متربال‌های مورد استفاده، خارجی و حتی نخ‌های مورد نظرمان از بهترین برندهای بازار است. به هیچ وجه به خود اجازه ندادم که از چرم درجه ۲ و درجه ۳ استفاده، کیفیت کار را کاهش و به سود خود اضافه کنم، در شرایط فعلی، سود ما بسیار پایین است، اما اجرت دوخت بانوانی که برای مالین کار را توجه می‌دهند، حتی یک درصد هم کاهش پیدا نکرده است، چراکه اگر ناراضایتی وجود داشته باشد، مطمئناً با مشکلات زیادی مواجه خواهیم شد.

و سخن آخر...

همان طور که اشاره کردم، برای توسعه فعالیت‌های خود نیازمند حمایت‌های دولتی هستیم تا در زمینه ارائه کار به زنان خودسربرست، قدم‌های مشتبی برداریم، همیشه توجه و پژوهی به این موضوع داشتم و یکی از اهداف من این است که در آینده نزدیک با فراهم کردن یک فضای مناسب، بانوان بیشتری را گرد هم آورم تا هم در زمینه آموزش و هم تولید اقدامات مفیدی انجام دهم. ■

سایت وزارت ارشاد به نام خودمان ثبت شده است و تمام کیف‌هایی که خودمان طراحی کرده‌ایم، ثبت می‌شود و در سایت قرار می‌گیرد و پشت‌وانه آن هم صفحه اینستاگرام است.

تاکنون در چند نمایشگاه بین‌المللی شرکت کرده‌اید و چه دستاوردهایی برای شما داشته‌است؟

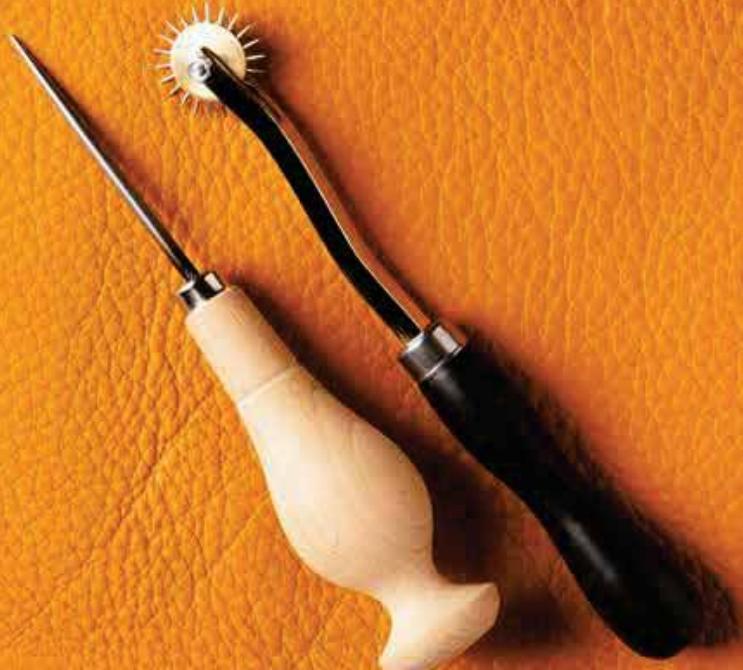
تاکنون در ۲ نمایشگاه بین‌المللی شرکت کرده‌ایم که یکی از آن‌ها نمایشگاه میلان ایتالیا بود که در این راستا وزارت میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی معرفی نامه‌ای را به ما ارائه داد، اما هیچ‌گونه حمایت مالی صورت نگرفت. نمایشگاه «آرتی جیانا» در میلان ایتالیا، یکی از نمایشگاه‌های بزرگ و بسیار معروف جهان است که در آن صنایع دستی تمام کشورهای ارائه داده می‌شود. این نمایشگاه برای من به دلیل آشنایی با محصولات و صنایع دستی سایر کشورها، تجربه‌ای بسیار عالی بود. همچنین به فاصله زمانی ۴ ماه، مجموعه هورامان در نمایشگاه ورونای ایتالیا که یکی از نمایشگاه‌های معروف جهانی است، شرکت کرد. این نمایشگاه به مناسب پنجاه‌مین سالگرد نمایشگاه بین‌المللی شهر ورونا و شهر ایزو لا برگزار شد و دوین سال بود که در آن صنایع دستی نیز ارائه می‌شد. نمایشگاه دیگری که قصد داریم در اردیبهشت‌ماه سال آینده شرکت کنیم، نمایشگاه فلورانس ایتالیا است که به شهر عشق و هنر معروف است.

آیا تاکنون در نمایشگاه‌های داخلی هم شرکت کرده‌اید و یا قصد انجام این کار دارید؟

در یک سال اخیر، بازار خردی نهایت ضعیف بوده و تورم هر ۱۰ روز یکبار، رو به افزایش بوده است و ما باید به هر صورتی که شده، هم از کارگاه و هم از مجموعه مشاغل خانگی پشتیبانی کنیم. این در حالی است که تاکنون هیچ کمکی در خواست نکرده و هیچ حمایتی را دریافت نکرده‌ام. مجموعه چرم هورامان در تنها نمایشگاه داخلی که شرکت کرده، نمایشگاه صنایع دستی منطقه فردیس است. کارگاه مادر استان البرز و شهرستان فردیس قرار دارد و حضور در این نمایشگاه، بسیار زیبا



«هر سخنی نا امید شدی، بانام خدا، برخیز»



الاختيار



الرئيس التنفيذي لشركة بهين تدبير بایدار «دیموند»
المشاكل التي تواجه إنتاج الأجهزة المنزلية في إيران



قال مؤسسة ورشة هورامان للجلود
الحاجة إلى دعم النساء والأعمال المنزلية التي تعتمد على نفسها



الرئيس التنفيذي لشركة روشنجران سحر للاستشارات المالية والإدارة
يعتمدبقاء المنظمات على تنفيذ عملية الإدارة المالية



رئيس مجلس إدارة مجموعة نانيوا
إهمال المسؤولين تجاه ازدهار صناعة الأجهزة المنزلية الإيرانية



مدير الموارد البشرية بشركة جلجر لتطوير الحديد والصلب
وظيفة تدريب الموارد البشرية في شركة جلجر لتطوير الحديد والصلب



مدير وحدة بحوث التنمية في نانيوا
الخبرة والممارسة هما مفتاح نجاح نانيوا في التنسيق الدقيق



وأوضح شركة الجودة والتقييم القياسي الإيرانية
عدم توطين تقنيات المركبات الكهربائية



شركة بابك للنحاس الإيرانية هي وحدة صناعية مثالية ورجل أعمال كبير



عالم الاستثمار اختياراتك لدخول سوق الأعمال الإيرانية

تمتلك إيران، وهي دولة ذات حضارة قمتد لألاف السنين وذات موقع جغرافي استراتيجي، العديد من الفرص والقدرات للاستثمار في النفط والغاز والمعادن والبني التحتية الصناعية المختلفة. كما أن وجود مناخات متعددة وأثر تاريجية غنية أضاف إليها عوامل جذب سياحي فريدة. بالإضافة إلى ذلك، أدى وصول إيران المريح والرخيص إلى أكثر من مليار شخص في العالم في البلدان المجاورة لها وغير طريق الحرير إلى خلق ميزة تصديرية خاصة لنا؛ لذلك، يمكن للدخول الذي في مختلف القطاعات مثل الصناعة والخدمات والتجارة والشركات الجديدة أن يحقق أرباحاً ضخمة للمستثمرين.

تسعى مجلة عالم الاستثمار إلى توفير نافذة جديدة واسحة في الاقتصاد الإيراني المتنامي، مليئة بالفرص المبتكرة، من خلال تقديم معلومات واضحة وصادقة كمستشار موثوق به. التواصل المباشر مع الشركات النشطة في بيئه الأعمال الإيرانية، لا سيما في مجالات الصناعة والطاقة والخدمات والنقل والمال والتمويل والتأمين، فضلاً عن الأعمال المبتكرة، والاستفادة من خبرة الخبراء جنباً إلى جنب مع توظيف الصحفيين الشباب والملتحمين والخبراء للتحقيق في القضايا من وجهة نظر الصناعيين ورجال الأعمال الإيرانيين، يعتبر المهمة الرئيسية لمجلة عالم الاستثمار.

تفخر «عالم الاستثمار» بأن أول مجلة إيرانية تصدر بثلاث لغات شهرياً باللغات الفارسية والإنجليزية والعربية يتم نشرها من قبل القطاع الخاص ويتم توزيعها على نطاق واسع في قطاع الأعمال الإيراني. القراء الأعزاء؛ نحن نقدر ثقتكـم، جهودنا لتحسين وزيادة رضاكم باستمرار هي جزء من خارطة الطريق لهذه المجموعة لاستجابة بشكل أفضل لاحتياجات جمهورنا. قرائنا الأعزاء يمكنكم التواصل معنا لإدراج محتواكم وإعلاناتكم.

صاحب الامتياز والرئيس التنفيذي:

مرتضى فغانى

رئيس التحرير: فرهاد أميرخانى

المدير التجارى: سارة نظرى

المترجم: سعيد عدالت جو

اتصل بـنا: شارع شهيد مفتح، زقاق مرزبان نامه، لوحة رقم ۲۷. الوحدة الثامنة

رقم الهاتف: +۹۸۲۱ ۸۸۶۴۸۴۲

رقم الفاكس: +۹۸۲۱ ۸۸۶۴۷۸۶

رمز البريدي: ۱۵۸۸۸۲۶۳۴۴

رقم الهاتف المحمول: +۹۸ ۹۱۲۷۷۰۷۷۴۵

البريد الإلكتروني: d.sarmayeh@gmail.com

للحصول على النسخة الكاملة من المجلة الشهرية، يرجى

الرجوع إلى موقع الأخبار التالي: www.dsarmaye.ir

الضرائب هي كابوس للشركات في عام ٢٠٢٣



ومع تقديم مشروع قانون موازنة ٢٠٢٣ إلى البرلمان ونشره، تزايدت المخاوف بشأن تأثير هذه الضرائب على الشركات وخاصة على الإنتاج في البلاد.

وقد أدرج في مشروع قانون موازنة ٢٠٢٣ المقدم إلى البرلمان مبلغ إيرادات الضرائب، باستثناء إيرادات الجمارك، البالغة ١١٢٢ ألف مليار تومان. ويعمل هذا المبلغ زيادة بنحو ٤٩,٨٪ مقارنة بالرقم نفسه في قانون موازنة ٢٠٢٢. ومن بين هذه

الضرائب، تشكل الضريبة على السلع والخدمات والضريبة على الكيانات الاعتبارية ٤٢٪ و٤٪ من إجمالي الإيرادات الضريبية، على التوالي، وبالتالي تشكل أكثر من ٨٠٪ من إجمالي الإيرادات الضريبية.

إضافة إلى ذلك، ومن بين أجزاء مشروع القانون بمليارات تومان، الملاحظة ٦ من مشروع قانون موازنة ٢٠٢٣ المتعلقة بزيادة نسبة الضريبة على القيمة المضافة بنسبة ١ بطاقة والحد من الاستخدام التجاري للحسابات غير التجارية، وتعديل الحوافز الضريبية الخاصة للملحاظة. ويمكن ذكر ٧ من المادة ١٠. وكذلك ملاحظة المادة ١٣١ من

قانون الضرائب المنشورة مع الأخذ في الاعتبار الظروف التض الخمية التي تم بها البلاد وفرض الضرائب على المساكن والسيارات الباهظة الثمن وعدم رد ضريبة القيمة المضافة على البضائع الخاضعة للفقرة ١ من المادة ٢٦ من القيمة المضافة بعد قانون الضرائب المعتمد في عام ٢٠٢٠ أيضاً أحد الأجزاء المهمة الأخرى، ومشروع قانون ميزانية ٢٠٢٣ لهم. وبشكل عام، بلغ إجمالي الإيرادات (الضرائب والإيرادات العامة) في مشروع قانون موازنة ١٤٩٦٢٠٢٣ ألف مليار تومان، أي بزيادة قدرها ٤٢٪ مقارنة بقانون موازنة ٢٠٢٢. من ناحية أخرى، انخفضت تحويل الأصول الرأسمالية في موازنة العام المقبل بنسبة ١٢٪ مقارنة بقانون موازنة ٢٠٢٢ وبلغ ٦٤٧ ألف ملياري تومان.

ويرتبط الانخفاض في الموارد الرأسمالية بشكل مباشر بانخفاض الإيرادات النفطية وإيرادات بيع الممتلكات الحكومية. ويمكن القول أنه بسبب عدم تحقيق هذا الجزء من الدخل في السنوات السابقة في مشروع قانون موازنة ٢٠٢٣ لمحاولة تحسين توقعات الدخل من هذا المكان، فقد انخفض هذا الرقم.

وتشير نظرية إلى حالة الإيرادات في مشروع قانون موازنة ٢٠٢٣ إلى تحول عميق في هيكلة الموازنة الحكومية. وفي التسعينيات، كانت عائدات النفط تمثل نصف ميزانية الحكومة، وكان متواضع عائدات الضرائب يزداد بين ٣٠٪ و٣٥٪ في المائة من الإيرادات. لكن الآن بلغت حصة النفط في مشروع قانون موازنة ٢٠٢٣ نحو ٤٪، أي انخفضت بنحو ٥٪ مقارنة بالعام الماضي، ومقابل حصة الضرائب والإيرادات العامة الأخرى للحكومة، ارتفعت من ٥٪ في موازنة هذا العام إلى ما يقرب من ٦٪. شهد مشروع قانون ميزانية ٢٠٢٣ أيضاً تغييرًا كبيراً آخر. وفي موازنة العام الحالي ٢٠٢١، تم النظر في خصم ضريبي بنسبة ٧٪ بالمثلة للم المنتجين. ولذلك دفع قطاع الصناعات التحويلية ضرائب أقل من القطاعين التجاري والখيمي، وبالنظر إلى التضخم الحالي وحقيقة أن جزءاً كبيراً من أرباح شركات التصنيع سببه التضخم، فإنه يمكن أن يسبب مشكلة كبيرة في قطاع الإنتاج لأن الخصم الضريبي في العامين الأخيرين ساعد في الحفاظ على سيولة الوحدات الإنتاجية والحفاظ على طاقتها الإنتاجية. إلا أن إزالة هذا الخصم رغم استمرار الشروط الضريبية وتحديد نسبة الضريبة ٢٥٪ لهذه الوحدات يمكن أن يجعل الإنتاج قطاع البلاد مواجهة مشاكل خطيرة للغاية.

صناعة الأجهزة المنزلية في حالة من عدم اليقين



فرهاد أميرخاني
رئيس التحرير

يواجه سوق الأجهزة المنزلية في إيران وضعًا خاصاً. فمن ناحية، فإن تزايد انتشار تهريب الأجهزة المنزلية إلى البلاد ومن ناحية أخرى، عائق الإنتاج المعقّدة والقوانين المرهقة، جعلت نشطاء السوق يواجهون العديد من المشاكل وهم في حيرة من أمرهم. لكن حتى الآن، ومن خلال فرض حظر صادر على استيراد الأجهزة

المنزلية، حاولت الحكومة زيادة إنتاج ثمانية ملايين جهاز في عام ٢٠١٧ إلى ١٧ مليون جهاز في عام ٢٠٢٠، على الرغم من انخفاض الناتج المحلي الإجمالي من ٦٤٤ مليار دولار، دولار في ٢٠١٠ إلى ٣٦٦ مليار دولار في ٢٠٢٠. تجربة عام ٢٠٢٢، لكن في الوقت الحالي، لا يزال هذا السوق راكداً بسبب عدم ثقة المستهلك في المنتجات الإيرانية لقد تم تقديم عدد لا يحصى من النظريات حول أسباب نجاح كوريا الجنوبية ولكن مع القليل من التفكير في تاريخ تطور هذا البلد، يمكننا أن ندرك أن الصناعة الكورية الجنوبية لم تتحصل من خلال القوانين الإلزامية والمحترفة، ولكن من خلال تقدير النخبة. لهم ذلك، يمكن قراءة كتاب «كل شارع مرصوف بالذهب» للكاتب كيم وو تشونغ. يعتقد البعض أن هذا الكتاب مجرد تحفizi وأنه كتب لتشجيع الناس وتشجيعهم على أن يكونوا رواد أعمال، في حين أن الرسالة المخفية في هذا الكتاب هي أنه يوضح كيف استطاع شخص جديراً بدعم من الحكومة أن يُؤسس ويطلق أكبر شركة سوبر كورية جنوبية تسمى «دو» باجتهاده وتفكيره، و Ashtoner اسم هذه الدولة في العالم. ورغم أن صناعة السيارات الخاصة بهذه الشركة تم بيعها لشركة جنرال موتورز؛ لكن أجهزتها المنزلية لا تزال تنتج وتتابع في ٢٠ شركة تابعة وفرعية حول العالم.

إن ظهور «Dove» وحده يمكن أن يكون موجّهاً للتغوير صناعة الأجهزة المنزلية لدينا. إن ثقة الحكومة في النخب ودعهما، سواء في القطاع الخاص أو في القطاع العام، يمكن أن تكون المنفذ لهذه الصناعة الفعّالة. ورغم أن الناشطين الصناعيين في هذا المجال يعبرون الآن من النخب، إلا أن أصحاباً مثل سعر الصرف والقوانين المرهقة ودخول البائع المهرة وزيادة الضرائب وعدم وجود بنية تناقصية مناسبة وقضايا أخرى لا حصر لها تحول دون تحقيق الصناعة. أهداف هؤلاء الأشخاص الجديرين، ولكن لا ينبغي أن ننسى أن عملية الصناعة الكورية الجنوبية، وخاصة في الأجهزة المنزلية، لا يزال من الممكن اعتبارها موجّهاً للتنمية في بلدنا.

والأمر المهم هنا هو أن التحول على غرار ما حدث في كوريا الجنوبية لا بد أن يحدث ليس فقط بين أصحاب الأعمال والمتحدين، بل وأيضاً بين المسؤولين، وإلى أن لا يتحقق هذا النهج المهم، فلن يتم توفير الأرضية اللازمة لدور النخب أبداً ■

يعتمد بقاء المنظمات على تنفيذ عملية الإدراة المالية



في حوار مع الدكتور هادي أكباري، الرئيس التنفيذي لشركة روشنجران سحر للاستشارات المالية والإدارية، قمنا بالبحث في أنشطة هذه الشركة. نقرأ أجزاء من هذا الحديث.

لقد صفت هذه الشركة نشاطها في ٤ مجالات، وجزء من نشاطها هو التواجد مع الشركات الملائمة لاتزاماتها القانونية. يوجد فريق في روشنجران سحر ومهمته هي زيارة الشركات والتحقق من امتثالها للقوانين الإلزامية مثل الضرائب والتأمين والعمل والتجارة والتجارة الإلكترونية أم لا. ويركز جزء آخر من نشاطها على التقاضي. خلال ٢٣ عاماً من نشاطها، قامت شركة روشنجران سحر للاستشارات المالية والإدارة، من خلال إنشاء فريق من الخبراء، متابعة القضايا المتعلقة بالمتطلبات الضريبية أو التأمينية غير العادلة والتحقق فيها وتعديلها. يكون

جزء آخر من روشنجران سحر هو النشاط في مجال الخدمات المالية والتمويل؛ وهذا يعني أنه في المنظمات والمؤسسات، تم إنشاء الأنظمة المالية وتصصيمات التمييز وبيان الحسابات وربط الحسابات مع بعضها البعض وربط وحدات التداول المالي بشكل صحيح. كما يجب إدخال المعلومات الصحيحة إلى الوحدة المالية في الوقت المناسب وأخذ المخرجات المطلوبة بناء على الأطر القائمة.

الشيء المهم هو أنه إذا أرادت المنظمات البقاء، فيجب عليها تنفيذ عملية الإدارة المالية. إذا أردنا أن ننظر إلى الموضوع بجدية أكبر، فيجب أن أقول أنه إذا احتاجت مؤسسة اقتصادية إلى ذلك، فيمكن لشركات الاستشارات المالية تقييم الهندسة المالية في المؤسسات. معنى آخر، توافق شركات الاستشارات المالية مع عملية الإدارة المالية، والفلسفه الرئيسية لهذه العملية هي الحفاظ على المنظمات وبقائها.

وجهة نظرنا الأولى هي أنه حتى لو قتنا بتدريب الموظفين، لكي يتمتع الموظفون بحياة أطول أو تكون لديهم الرغبة في مواصلة العمل في روشنجران سحر، فسوف نقوم بإنشاء سلسلة من الأدوات الجديدة مثل أنظمة تقدير الأداء لهم استخدام أو المشاركة في جزء من العمل. بهذه الطريقة، في مجموعة روشنجران سحر، يبلغ عمر بعض الزملاء أكثر من ١٦ عاماً والبعض الآخر يعمل منذ ١٠ إلى ١٢ عاماً.

في رأيي، ينبغي للناشط الاقتصادي باعتباره دافع الضرائب أن يستفيد من هذه القضية، وللأسف في إيران، لا يُنظر إلى الشخص الذي يدفع الضرائب على أنه ناشط اقتصادي. ليست هناك رغبة في دفع

الضرائب. ■

العلاقة المباشرة بين السكن والأمن النفسي للمجتمع



محسن احمدی
الرئيس التنفيذي لصندوق
الاحتياطي فرهنجیان

إن الإسكان قضية هي الأولوية الأولى للرئيس وأحد المطالب الأساسية للشعب، ولا يجوز تجاهلها بسهولة، وعلى جميع المؤسسات المعنية بهذا الموضوع أن تقي بالتزامتها. وذلك على الرغم من أن جزءاً كبيراً من الأمن النفسي للمجتمع والأسرة في الوضع الحالي يرتبط بفتحة السكن، وهذه القضية لها علاقة مباشرة بالأمن الاجتماعي للناس، والعمل الأساسي إن المديرين لتنفيذ خطة الحركة الوطنية للإسكان مهمة مهمة وقانونية. في غضون ذلك، ووفقاً لصياغة خطة العمل الجاهدية لحركة الإسكان الوطنية للمعلمين في جميع أنحاء البلاد من قبل شركة المعلم للإنشاءات القابضة، فقد تم إعطاء الأولوية لإنشاء «منشآء خاصة لتوفير السكن للمعلمين» في برامج العام المسبق الصندوق الاحتياطي للمعلمين وفقاً للخطط الموضوعة في المرحلة الأولى فإن خطة بنا ٥٠ ألف وحدة سكنية منخفضة التكلفة تستهدف العاملين في مجال الثقافة. وفي الحقيقة فإن من أهداف إنشاء مقر الحركة الوطنية لبناء المساكن للمثقفين هو خلق خفة الحركة وسرعة العمل في هذا القطاع وبطبيعة الحال، فإن هذا المشروع له أهداف أخرى، والتي يمكن ذكرها كاهتمام خاص بالتصنيع والنماذجية مع نهج تقليل وقت التسليم وخلق الإنتاجية في عملية البناء. وغني عن القول أن توفير السكن هو أحد الاحتياجات الأساسية والاهتمامات المهمة للعلماء الكرام. وللأسف، ونظراً لمستوى دخل المعلمين وسعر السكن الحالي، أصبح من الصعب توفير السكن لهذه الفئة المتعلمة؛ ولذلك فإن المساعدة في توفير السكن للمعلمين، بالإضافة إلى كونها استجابة لاحتياجاتهم الأساسية والأولوية، لها أيضاً تأثير إيجابي جداً على تحسين طرورهم الاجتماعية وسلامتهم النفسي. في هذه الثناء، فإن أحد تحديات حركة الإسكان الوطني هو توفير الأراضي المناسبة، والتي بالطبع، بالنظر إلى المراكز المتوفرة في مجال الأرضي والمباني في التعليم، فإن هذا الموضوع لن يشكل عائقاً أمام تنفيذ برنامج توفير سكن المعلمين.

ومعانياً مع تأكيد المسؤول الأعلى للوزارة فيما يتعلق بتوفير السكن للمعلمين، من المتوقع أن تبدأ الإدارات العامة للتربية والتكون بالمحافظات التعاون اللازم في مجال طرح العقارات والأراضي في مناطقهم تصرف. وفي أقرب وقت سيتم البدء في مشاريع جديدة في المحافظات لبناء سكن المعلمين في المحافظات المرغوبة. في عالم بناء المساكن الجديد، يتقدم البناء الجماعي بتطورات جديدة، وإذا نوّاكم هذه التغيرات السريعة، فسوف نعاني؛ وفي الوقت نفسه، يجب أن تكون مع هذه التغييرات باستخدام القدرات القائمة على المعرفة. ومن الجدير بالذكر أن أنشطة المجتمع الإلشائي سوف تسير بشكل أفضل وأسرع مع وجود فريق خبراء ميداني فعال في مجال البناء. ■

ذروة NFTs ستأتي قريباً

توقعات السيد أوتيس للتطورات في عام سلسلة كتل



مستقبل NFT مربح للغاية، لأنه كما ذكرت فإن NFT هي محور القادم وسيكون هناك فهو كبير ومذهل معهم في القادم، ولكن إذا أردنا أن ننظر إلى مستقبلها من الناحية التكنولوجية، إذا المسار الذي مررت به بالفعل تقنية سلسلة الكتل والعملات الرقمية، إذا تتدخل الحكومات والشركات الكبرى وتحاول تهيئتها، فيما سيحدث بالتأكيد هو أن NFT ستصبح الوثيقة الرقمية لكل ما يتعير أصله؛ لأنه يتمتع بشفافية فريدة واستقرار ونوع من الصحة، إذا تم وضع المستندات والأصول على منصة NFT، فيتمكن للعلم أن يتخيّل مستقبلاً أكثر جاذبية، كما أن تقنية NFT يمكنها حل العديد من المشاكل الموجودة في هذا المجال اليوم، وعمليات الاحتيال التي تحدث والصعوبات والمتابعة الموجودة لتجربة درجة أكثر جاذبية لملكية العقارات.

في رأيي، لا ينبغي للحكومة أن تمنع الأنشطة المتعلقة بـ NFT وسلسلة الكتل يتم ترتيب هذه الأنظمة منذ اليوم الأول بحيث تجد طريقها بأفضل طريقة ولا داعي لدعمنها على الإطلاق. في الواقع، هناك أنظمة تتخد القرار الأفضل بنفسها، وبالمعنى الحقيقي للكلمة، هناك حرية في هذا ولا داعي لأن تفعل الحكومة أي شيء من أجل ذلك، ومحجرد أن تصبح المنصة جاهزة حتى لا يتم الاحتيال على الناس ولا يستغل المحتالون الفرصة لصعوبة المسار، يكفي أنهم سيجدون طريقهم الخاص ويتجهون نحو المكان الأفضل الذي ينفع الناس. وبطبيعة الحال، هذه المنصة متاحة بالفعل إلى حد كبير، وهو ما يتجلّى في بورصات العملات الرقمية التي تعمل بشكل جيد وقوى. في رأيي أن المنصة الموجودة حالياً في إيران قد خلقت ظروفاً جيدة جداً وأمل فقط لأن الإخلاص بهذه الظروف. ■

في محادثة مع حسين خراساني المعروف باسم أوتيس، قمنا بالتحقيق في أنشطة NFT وسوقها في البلاد. على الرغم من صغر سنه، إلا أنه كان لديه أكثر من ٦٠,٠٠٠ طالب وشارك في دوراتك أكثر من ٢٠,٠٠٠ شخص وكان حاضراً في مجموعة NFT المشهورة عاليًا. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

عادةً ما تكون تدريباتنا عبر الإنترنت، ويتم تسجيلها بحساسية كبيرة وقد حاولنا دائمًا تعليم الأشخاص من صفر إلى مائة ما تعلمنا، والذي كان له نتائج جيدة لحسن الحظ. بالإضافة إلى ذلك، فإن التدريبات تتم عبر الإنترنت، ولديهم إرشاد لمدة عام للأشخاص بجانبهم.

سوق NFT هو سوق ناشئ وعلى الرغم من مرور عامين منذ إطلاقه، إلا أنه لم يصل بعد إلى ذروته، ولكن ما سيحدث هو أنه في الموجة الصاعدة التالية، سينمو هذا السوق. في الواقع، تعتبر بولزان ظاهرة جذابة تجذب عقول المستثمرين والمتدربين، وهذه الظاهرة تخلق تفاؤلاً شديداً وأجياء انتهازية في السوق؛ لذلك، من المهم جدًا أن يهتم المستثمرون بالـ NFTs في أي مجال وبأي مبلغ. من المؤكد أن سوق العملات المشفرة يعتبر محفوفاً بالمخاطر للغاية، ويعتبر NFT خطورة عدة مرات من العملات المشفرة نظراً لوجود أموال أقل فيه وعدد أقل من الأشخاص على دراية به؛ لذلك، من المهم جدًا أن يدخل هذا السوق الأشخاص ذوو رأس المال المنخفض، والذين لديهم إدارة رأس المال ولديهموعي والمعرفة.

بالتأكيد، في هذا السوق، مثل سوق العملات الرقمية، هناك الكثير من عمليات الاحتيال، ونحن نواجه وفرة من NFTs التي لها قيمة غير واقعية، ويجب على الناس توخي الحذر الشديد بشأن هذا الأمر. أمني أن يتم تدريس إدارة رأس المال في المدارس وعلى شاشات التلفزيون. واحدة من أهم القضايا هي أن الناس يجب أن يتعلموا إدارة الأموال قبل الدخول إلى قناة VIP الخاصة بي. إن أهم مسألة يمكن أن تمنع دائمًا أي احتيال وخسائر كبيرة هي إدارة رأس المال وإدارة المخاطر. بالإضافة إلى ذلك، تُعرف بعض NFTs باسم الأسهم الزرقاء، ولديها مستثمرين كبار ومؤسسات، ولديها أحجام تداول عالية جدًا، وتتمتع بمصداقية أكبر بكثير من NFTs الأصغر والناشرة، وهي من بين أفضل خيارات الاستثمار. كما يمكن للأشخاص الاستثمار فيها وفقاً لوضعهم ومخططهم والمستقبل المتضور لهم. أما بالنسبة لحقيقة NFTs فمن الأفضل الاستثمار فيها بآفاق أقصر ومخاطر أقل.

ما هو مستقبل صناعة سلسلة كتل والعملات المشفرة؟

ما هي سلسلة كتل؟ يعرّفها الكثيرون من الناس على أنها التكنولوجيا الأساسية للبيتكوين. لكن ثقنية سلسلة كتل لا تقتصر على البيتكوين أو العملات الرقمية. ومن الموقّع أن يتم استخدام هذه التكنولوجيا على نطاق واسع في العديد من مجالات الحياة. فيما يلي، نتّخذ ناقشة بعض أهم المجالات التي ستتحوّل في صناعة البلوكشين في المستقبل.



في كتاب البروفيسور كلاوس شواب «الثورة الصناعية الرابعة»، تم ذكر الكلمة الأساسية سلسلة كتب على أنها التكنولوجيا الهندسية المستقبلية البليشرية. ليس هناك من يذكر الإمكانات الكبيرة التي تتمتع بها تقنية سلسلة كتب، فقد تم الإلقاء بالعديد من التصريحات حول مستقبل هذه التكنولوجيا.

توضيحات حول الاتجاهات المستقبلية
في أي المجالات يتم تطبيق اتجاهات سلسلة كلب لخدمة حياة الناس
شكلاً أفضل؟ يمكن بالتأكيد تجاوز المجالات الخمسة التالية:

لتحتاجي الذي يواجه الشركات اليوم هو معالجة البيانات. لذلك، يعد الأداء السيئ الذي أحدث المجالات الاعادة للنمو المتوقعة لتقنية سلسلة التوريد، يمكن استخدام تقنية سلسلة كل طن التلاعب بالبيانات وتأمينها والرسام للمساعدة في تحقيق من صحة الملفات.

لحكومة يمكن للحكومات البدء في تنفيذ (DLT) لتحل محل الأنظمة الورقية لتقليلية.

الاضافة إلى ذلك، يمكن أن يكون التصويت في الانتخابات باستخدام تقنية سلسلة كتل أسلهل وأسرع وأكثر أماناً. توفر تقنية سلسلة كتل ميزة إضافية في تحجب مشاكل الاحتيال أو التزوير، كما أنه يساعد سجلات الأصوات على حماية هويات الناخبين ويدعم التصويت عن بعد.

الشُّوُونِ المَالِيَّة - المَصْرُوفَة
في عام ٢٠٢١، كانت السلفادور واحدة من أوائل الدول التي قبّلت عملية البيتكوين كعملة قانونية. بسبب التضخم العالمي وزيادة تكاليف الأموال بين الوسطاء الماليين. يعتقد العديد من الباحثين أن الدول النامية من المرجح أن تتبّع العملات الرقمية قريباً.

اطب

العلاج، والمزيد.
لتسويق

ستكون Blockchain تقنية مفيدة في هذا المجال. لأنه يمكن أن يقلل من حالات الاحتيال الإعلاني من خلال مراقبة وقياس مدى فعالية

وأفضل جزء في blockchain هو أنه يحول المهام إلى عمليات تلقائية وإتاحة المهام للعملاء. تساعد تقنية Blockchain في الرقابة التلقائية وإزالة المحسّبات الافتراضية والتحقق من المشاركة العلائقية، بالإضافة إلى ذلك، يمكن أن يساعد في جمع البيانات حول سلوك العملاء وعلم النفس.

وأفضل جزء في blockchain هو أنه يحول المهام إلى عمليات تلقائية وإتاحة المهام للعملاء. تساعد تقنية Blockchain في الرقابة التلقائية وإزالة المحسّبات الافتراضية والتحقق من المشاركة العلائقية، بالإضافة إلى ذلك، يمكن أن يساعد في جمع البيانات حول سلوك العملاء وعلم النفس.

استحدث ثورة في التكنولوجيا وتكونوا جزءاً من المعلومات في السنوات القادمة، على غرار ما فعلته الإنترنت بالعالم في التسعينيات وأوائل العقد الأول من القرن الحادي والعشرين». ولذلك، يتم تحسين تقنية blockchain بشكل متزايد في مجال التكنولوجيا ويتم تطبيقها على نطاق أوسع في مختلف المجالات والصناعات. ■



تمت مراجعته بحضور مديرى صناعة الأجهزة المنزلية

إهمال المسؤولين تجاه ازدهار صناعة الأجهزة المنزلية الإيرانية

الحالى، تواجه المنتجين المحليين قيوداً مثل الحظر والقضايا السياسية، وفي مثل هذه الحالة، يكون المنتج资料 local في وضع غير متكافئ وغير متوازن مع المنتج الأجنبى.

ما هو رأيك فى رفع الحظر عن استيراد الأجهزة المنزلية وهل شروط رفع هذا الحظر متوفرة؟

بالإضافة إلى ذلك، قال سيد وحيد علي نسب عن رفع العقوبات عن استيراد الأجهزة المنزلية: بشكل عام، المنافسة الصحيحة في مجال الإنتاج لن يكون لها معنى حتى

لا تتماشى المنتجات الإيرانية مع التقنيات العالمية من حيث الإنتاج والجودة. لذلك، أعتقد أيضاً أنه لن يكون هناك تقدم في لعبة غير متكافئة دون توفير البنية التحتية. فكما أن حظر استيراد الأجهزة المنزلية لا يعالج الأمل مرة واحدة، فإن رفع هذا الحظر دون تخطيط سيسبب توتراً وصدمة للمنتجين المحليين. ويمكن القول أنه في المور الصناعية والاقتصادية فإن استقرار الإجراء هو العامل الأكثر أهمية والتغيرات المفاجئة لا تسمح لرجل الأعمال والصناعي والناشط الاقتصادي بالخطيط.

إن فهرسة عالمة تجارية معينة أو اثنين ليست عملية تتم بأوامر وتوجيهات سياسية، ولكنها تحدث في عملية طبيعية وفي ظل المنافسة الاقتصادية. تماماً مثل العملية التعليمية حيث يصل شخصان أو ثلاثة إلى مستويات عالية من العلم بجهد وبيقى الباقون في مراتب أقل. وهذه القوانين الطبيعية تحكم أيضاً في الصناعة. قد يتم دمج العلامات التجارية الصغيرة مع العلامات التجارية الأكبر للبقاء في السوق، ولكن هذه العملية تتم بشكل طبيعي تماماً دون تطبيق القوانين والواائح. وللأسف، وعلى الرغم من شعار دعم الإنتاج، إلا أنه لا توجد سياسة محددة لهذا الغرض ولا يتم دعم الأسماء القديمة. يمكن تطوير الصادرات وزيادة الإنتاج من خلال تحسين وتحديث خطوط الإنتاج، فضلاً عن الوصول إلى جميع أنواع المواد الخام، ولكن في عام اليوم أصبحت المنافسة مع الشركات الرائدة الأخرى ممكنة عندما يكون لدينا إمكانية الوصول إلى أحدث الآلات.

وفي رأيي أن القوانين والأنظمة يجب أن تدعم المنتجين الحقيقيين للالستحواذ على حصة من أسواق الدول المستهدفة وتوفير الظروف المناسبة لدعم المصدرین. على سبيل المثال، قد يكون حضور المعارض وإزالة القواعد الجمركية المترهلة والتزامات عملة التصدير مفيداً.

ومع ذلك، يقتصر حظر استيراد الأجهزة المنزلية على السوق الإيرانية، رغم أن هذا القرار، الذي اتخذ بهدف تنظيم عملة البلاد ودعم الإنتاج المحلي، له معارضون ومؤيدون ما زالوا متمسكين بهم وواقفين. ويعتقد المعارضون أن بعض المنتجات المحلية لا تتمتع بالجودة اللازمة لجذب المستهلكين، ويقوم المستهلكون غير الراضين باشتراك احتياجاتهم عن طريق شراء البضائع المهرولة. في المقابل، يرى المؤيدون أن هذه السياسة كانت بمثابة نهج لحفظها على هؤلاء الذين كانوا يعيشون في ظل العواصف الاقتصادية. والآن، وبعد سنوات قليلة، أشعلت الهجمات حول رفع هذا الحظر سجالاً ونقاشاً ساخناً بين المؤيدین والمعارضین. ولدرأة أحد هذه القضية، استضافنا المهندس حسين طرانجي، رئيس مجلس إدارة مجموعة نانیوا، وسيد وحيد على نسب، الرئيس التنفيذي لشركة عالي نسب للأجهزة المنزلية. فـأنا أجزاء من محادثة مع هؤلاء المديرين المخضرمين في صناعة الأجهزة المنزلية.

في البداية، قال المهندس طهرانشي عن الحظر المفترض على استيراد الأجهزة المنزلية: كان لهذا الحظر بالتأكيد تأثير كبير على صناعة الأجهزة المنزلية، لذلك

فإن بعض المستهلكين الذين كانوا عملاء منتظرين منتجات الأجهزة المنزلية الأجنبية يثقون في السلع الإيرانية وتطور هذا السوق.. بعد ذلك، زاد إنتاج المنتجات المحلية بحوالى ٤٠٪، واستخدمنا أيضاً هذا النمو في الإنتاج في مجموعة نانیوا. خلال هذه السنوات، كان المنتج المحلي دائماً يواجه منافسة شديدة مع المنتجات الأجنبية وينكمد المزيد من تكاليف الإنتاج. وفي الوقت نفسه، كان جهودنا هو عدم التقليل من جودة ومعايير السلع المصنعة على الرغم من الظروف غير المتكافئة. وبطبيعة الحال، مع الحظر المفروض على الواردات، في وقت ما، تم تعويض دفع التكاليف الإضافية، ومع حسنحظ العام للشعب، تم فتح سوق أوسع لمنتجات الأجهزة المنزلية.

ولا ينبغي أن يستمر هذا الحظر إلى الأبد، لأن استمرار هذه السياسة على المدى الطويل سيؤدي إلى قلة الجهد وقلة الإبداع لدى المنتج المحلي. عندما يتم بيع المنتج دون مشاكل، يضيع الحافز للاستثمار واستخدام التقنيات الجديدة وستستمر الشركة المصنعة في العمل بنفس الآلات والتكنولوجيا القديمة، ولكن إذا كان السوق يتنافس مع المنتجات الأجنبية، فسوف تضطر الشركة المصنعة إلى استخدام تقنيات جديدة. الآلات، وسوف تستخدم مواد خام أفضل وتصميمات جديدة. ولكن في الوضع



الخبرة والممارسة هما مفتاح نجاح نانيوا في التنسيق الدقيق



نادر مسلمي
مدير وحدة بحوث التنمية في
نانيوا

أسلوب العمل في الأجهزة الدقيقة هو تعديل أدوات دقيقة مثل المساحات الضوئية ثلاثة الأبعاد والبرامج المتخصصة والمعرفة الكافية للأجزاء والأدوات التي يمكنها إنشاء وتقديم النتيجة النهائية بأقل عدد من الأجزاء وبأدق طريقة ممكنة لمستهلك. بالاعتماد على هذه الطريقة وبعد المواقف النهائية على جميع الأجزاء والمذكورة الدقيقة ثلاثة الأبعاد، يبدأ إنشاء النماذج الأولية بالطابعات ثلاثة الأبعاد وبدأ التجميع النهائي والاختبارات التقليدية بناءً على معايير جانبي. في الخطوة التالية يتم البدء بتصميم القوالب البلاستيكية والمعدنية وفيمجموعات متخصصة ومساعدة صانعي القوالب والميكانيكيين تتممناقشة نقاط الضعف والقوة في التصميم وبعد التصحيح النهائي يتم البدء في تعليم البرمجيات وتمت محاكاة الحزن في الكمبيوتر. يهدف هذا العمل إلى التأكيد من صحة الأجزاء عند الإجهادات الميكانيكية والتجميعية، وفي النهاية يبدأ تحليل تشوه الجزء بعد الحقن. يتم إحالة جميع المستندات مع المخطط التنفيذي للبناء إلى صانع القوالب ويتم سرد ترتيب الفولاذ والمفاوي ونحوهما الشراارة والتنفيذ والأجزاء الضرورية وترتيبها وتذهب إلى الطحن. والخطوة التالية هي المعالجة الدقيقة بناءً على الرسومات وير العمل بعملية التصنيع وفقاً لتقنية التصنيع المعددة.

صانع القالب مسؤول عن تجميع القالب عن طريق التحكم الدقيق في الأجزاء المُشكّلة وإجراء اختبارات الختم بعد الانتهاء من العمل. والخطوة التالية هي الإرسال إلى الحقن لاختبار الأولي، وإذا لزم الأمر، إرسال الأجزاء إلى وحدات العمل الشاق والتلميح لضمان طول عمر الأجزاء مع الحفاظ على جودة مظهر الأجزاء، وأخيراً لوحدة القالب يتم تثبيت القالب وإرساله للإنتاج النهائي.

تجدر الإشارة إلى أنه وفقاً لخبرتي في هذه الصناعة، أود أن أشير إلى بعض النقاط التي يمكن أن تساعد في تحسين هذه الصناعة الأم قدر الممكن:

- التعليم جزء مهم من النظم الصناعية. ومع الحفاظ على أساتذة عظيماً، أعتقد أنه من خلال تقليل جمود الأشخاص ذوي الأقدمية العالية أمام التعليم، يجب أن يؤخذ في الاعتبار أن العلوم القديبة في هذه الصناعة قد تم تحديتها وتحديثها. بعاهة إلى تغييرات جوهيرية.
- يجب استبدال استخدام الأدوات الدقيقة وأوراق البيانات المتوفرة بالتجارب، ويجب أن تأخذ في الاعتبار أن الأدوات التي كانت موجودة قبل ٣٠ عاماً لا يمكن مقارنتها باليوم.

• الجدولة في المشاريع يمكن أن تكون فعالة جداً في الادخار والأداء الجماعي.

- الاهتمام بالعمل الجماعي والفصل بين الأشخاص الذين لا يتمتعون بروح العمل الجماعي.
- تخصيص وقت للمجموعة للبحث في طرق وآليات التنفيذ وتحديث المجموعة
- الاستعانة بخصائص نفسية جيد لتشجيع وتحليل الفريق ■

هل تم حل لغز الغاز وشتاء أوروبا القاسي؟

طلبت وزارات الطاقة والبيئة في جميع أنحاء العالم من وكالة الطاقة الدولية توسيع دورها في ضمان أمن الغاز العالمي أثناء انقطاع الإمدادات وتقلبات الأسعار. وبعد الاجتماع الذي استمر يومين في باريس، دعا وزراء الطاقة إلى توسيع التعاون مع وكالة الطاقة الدولية «زيادة التنوع في طريقة توريد الغاز من خلال المراقبة المنظمة للسوق ومشورة الخبراء»، وأكملوا أنهم يرجحون بـ«تعزيز» لدور وكالة الطاقة الدولية.

هل ذهب جيلد سوق النفط؟

ووفقًا لل Bloomberg، بعد الغزو الروسي لأوكرانيا قبل عامين، تحول سوق الغاز العالمي وسعت الدول إلى العثور على موردين جدد لأنها أصبحت أكثر حساسية للأحداث الجيوسياسية. وشمل المراقب العالمي، أو وكالة الطاقة الدولية، الدول المستهلكة، ومن المفترض أن يساعدها في ضمان و توفير أمن الطاقة. وجاء في البيان الخاتمي لاجتماع وزراء الطاقة: «على المستوى الرسمي، نطلب من مجلس إدارة الوكالة الدولية لاحتياجات الطاقة، من خلال المؤسسات المختصة، تبادل المعلومات ومراجعة وتحليل سبل زيادة المرونة والشفافية وأمن الإمدادات بما في ذلك عن طريق زيادة آليات تخزين وتخزين الغاز.

ويحسب تقرير وكالة الطاقة الدولية، فقد مر جزء كبير من موطلب العالمي بعد وباء كورونا، والآن مع انخفاض السرعة، وصل الطلب العالمي من ٢,٨ مليون برميل يومياً في الربع الثالث من عام ٢٠٢٣ إلى ١,٨ مليون برميل يومياً في الربع الرابع من ٢٠٢٣. ويعود سبب هذا الانخفاض إلى انخفاض طلب الصين بمقدار ٨٣٠ ألف برميل في نهاية عام ٢٠٢٣. وتعتقد وكالة الطاقة الدولية أن موطلب سبباً إضافياً إلى ١,٢ مليون برميل يومياً في عام ٢٠٢٤، وهو ما يمثل نصف موطلب الماضي فقط. كما هو الحال في عام ٢٠٢٣، كانت بعض الدول الرئيسية، وخاصة الصين وإلى حد ما البرازيل والهند، هي الرائدة في موطلب. ومن المتوقع أنها ستتشكل في عام ٢٠٢٤ ٧٨٪ من موطلب العالمى وستجلب الطلب اليومي العالمي إلى ١,٣ مليون برميل.

إنتاج النفط الخام الأمريكي

ويحسب تقرير معهد معلومات الطاقة الأميركي، فإنه بحلول نهاية عام ٢٠٢٤ وفي ديسمبر/كانون الأول، سيتجاوز إنتاج النفط الخام الأميركي ١٣,٣ مليون برميل يومياً ويسجل رقم قياسياً جديداً. وفي الوقت نفسه، انخفض إنتاج النفط الأميركي إلى ١٦,٦ مليون برميل يومياً في يناير بسبب الطقس الدافئ في جميع أنحاء البلاد. وتنوّع إدراة معلومات الطاقة الأمريكية أن يبلغ الإنتاج ذروته عند ١٣,٥ مليون برميل يومياً في فبراير قبل أن ينخفض قليلاً في منتصف ٢٠٢٤ قبل أن يتبعه مرة أخرى.

سعر الغاز الطبيعي

ومن المتوقع أن يصل سعر الغاز الطبيعي في مركز هنري الأوسط في شهر يناير إلى ١٨,٣ دولاراً لكل مليون وحدة حرارية بريطانية (MMBtu)؛ ومع ذلك، بسبب حوث الطقس البارد، هناك احتمالية لتقليل الأسعار في هذا الشهر. توقع معهد معلومات الطاقة الأميركي أنه في الربع الأول من عام ٢٠٢٤ ستبلغ أسعار الغاز الطبيعي في Hub Henry ثابتة عند ٢٤٠ دولاراً لكل مليون وحدة حرارية بريطانية خلال شهر فبراير ومارس (الأشهر الحالية والقادمة).

تأثير التوترات الجيوسياسية على السوق

أثبتت سياسات التضخم الصارمة في الولايات المتحدة وزيادة التوترات في الشرق الأوسط، إلى جانب عدم وجود صورة واضحة للطلب في بقية عام ٢٠٢٤ بظلها على تداولات النفط الأسبوعي. وفي الأسبوع الماضي وحتى لحظة كتابة هذا التقرير، وبينما تم تداول النفط الخام الأميركي عند ٧٨,٤١ دولاراً للبرميل وخام برنت عند ٨٣,٥٥ دولاراً للبرميل، شهدت هذه المؤشرات انخفاضاً متوسطاً قدره ٣ دولارات خلال الأسبوع وكان المؤشر الأميركي عند أعلى سعر. ووضعت في الأشهر الثلاثة الماضية. ■

تأثير تعديل معدل التغذية على الصناعات البتروكيماوية

ورغم سنوات عديدة من المفاوضات بين جمعية أصحاب عمل صناعة البتروكيماويات وأمناء الحكومة لتحديد نسبة التغذية التي تسساعد على إنتاج المنتجات البتروكيماوية، إلا أنه لم يتم التوصل إلى نتيجة واضحة، في حين غياب تعریف واضح للمواد الخام وشبة الخام في كما ظهرت المنتجات البتروكيماوية بشكل واضح، وتزايده مشاكل الوحدات الأخرى في هذه الصناعة.

الأمين العام لجمعية أصحاب عمل صناعة البتروكيماويات ينتقد ضرورة القيمة المضافة المدرجة في مشروع قانون الموازننة لبعض المنتجات البتروكيماوية، ويرى أن مثل هذا الإجراء، بالإضافة إلى عدم وجود أي أساس علمي، لن يؤدي إلى النمو الاقتصادي. كما انتقد نائب مسؤول نقابة أصحاب صناعة البتروكيماويات أداء وزارة النفط من خلال الإشارة إلى سعر ٧ آلف تومان لمعدل تغذية الغاز الصناعة البتروكيماويات ويرى أنه مع الحال الحالي سيقتصر مساره على حظر صناعة البتروكيماويات.

الحاجة إلى تعريف واضح للمواد الخام ويرى أحمد مهدي أبهاري، الأمين العام لجمعية أصحاب العمل في صناعة البتروكيماويات، أنه لا يوجد تعريف محدد للمواد الخام والمواد ذات القيمة المضافة في القانون.

وأشار إلى الإعفاءات الضريبية المحددة في خطة التنمية السابعة، قال: في إطار خطة التنمية السابعة، قمت الموافقة على إلغاء الإعفاءات الضريبية على الصادرات تحت عنوان المواد الخام وشبة الخام، وسيتم خصم نصف بالمائة من الرسوم المشحونة، وهو برنامج تمولى في مكان آخر، وللأسف تم إدراج جميع البولي إيثيلين والبولي بروبيلين وحتى الاليوريا كمواد شبه خام، في حين لم تتم الموافقة على هذا الإجراء على الإطلاق.

الغاء ٧ آلف تoman

وقال فاربيوزر كريماي، نائب رئيس جمعية أصحاب العمل في صناعة البتروكيماويات في البلاد، في إشارة إلى صيغة معدل تغذية البتروكيماويات: منذ الموافقة على القانون الدائم بشأن تنظيم الواحة المالية الحكومية (٢) في عام ٢٠١٣، تم تحديد معدل تغذية البتروكيماويات. لم تعد معدلات جميع أنواع الأعلاف السائلة والغازية في صناعة البتروكيماويات مرتبطة بالميزانيات السنوية. باستثناء العام الماضي عندما اقررت الحكومة سعرًا ثابتًا قدره ٧٠٠ تoman للmeter المكعب فيما يتعلق بسعر غاز التغذية وخلافًا لقانون التنظيم (٢) على المجلس الإسلامي؛ لكن كما رأينا فإن هذا الرقم تم الموافقة عليه من قبل لجنة الموازنة النيابية وتم حذفه عمليًّا من قانون الموازنة.

سوء فهم في تحديد معدل التغذية

وقال نائب مسؤول جمعية أصحاب العمل في صناعة البتروكيماويات عن إصلاحات أسعار التغذية: إن السقف والحد الأدنى لجزء من معدالة أسعار غاز التغذية هو نفس السعر في المحاور العالمية. وفي الواقع، تم الاتفاق في الاجتماع المشترك ملعي وزير الاقتصاد وجمعية تجارة البتروكيماويات على تطبيق حد أدنى قدره ٥ آلاف تoman وسقف سعرى لتصدير الغاز الإيرياني لجزء من معدالة سعر الغاز، وهو نفس المبلغ السعر في المحاور الدولية (يشمل ٥٠٪ من السعر النهائي للغاز). وأكد أن هذا الأرضية والسقف هو لجزء من الصيغة، وليس للسعر النهائي المستمد من الصيغة.

التأثير الذي لا يمكن إنكاره لتصحيح معدل التغذية السائلة

وقال كريبي حول تأثير مراجعة أسعار العلف السائل على صناعة البتروكيماويات: يعتبر العلف السائل مسألة مهمة للغاية من حيث العرض والجودة والتسعير. على أية حال، تواجه البلاد نقصًا في الغاز في السنوات الأخيرة، وعلى الأقل في السنوات القليلة السابقة، وكل عام نشهد هذا النقص في الأشهر الأخيرة من العام. وهذا يعني أن نهجنا التنموي في صناعة البتروكيماويات لا يمكن أن يعتمد على الغاز، على الأقل على المدى المتوسط. وفي الوقت نفسه، لا توجد لدينا هذه المشكلة في الأعلاف السائلة، بما في ذلك المكثفات وبعض الأعلاف الأخرى؛ ولذلك يجب النظر في الحوافر في مجال الأعلاف السائلة الجذب الاستثماري في هذا المجال.

حسبما أفادت أوبك

٢٠٢٥، عام زيادة ١,٥ مليون برميل من النفط الخام يومياً

وفي أحد تقرير نشرته منظمة أوبك عن سوق النفط، توقعت أن ترتفع أسعار النفط خلال الأشهر المقبلة. ومن خلال دراسة سلوك الاقتصادات الكبرى في العالم، يتوقع هذا التقرير أن ينمو الطلب على النفط بأكثر من ١,٥ مليون برميل يومياً العام ٢٠٢٥. وسوف يظل الطلب على النفط في البلدان غير الأعضاء في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية أعلى من الطلب في البلدان غير الأعضاء، وهو ما يدل على أن البلدان الأوروبية لم تخرج بشكل كامل من الركود.

أسعار مؤشرات النفط

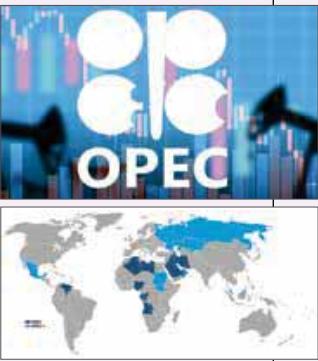
وارتفع سعر سلة أوبك في يناير (الشهر الماضي) بنسبة ١,٣ في المائة مقارنة بالشهر الماضي ويبلغ متوسطه ٤٨٠ دولاراً في المائة للبرميل بزيادة قدرها ١٠٤ دولار، كما واجهت الأسعار في التعاملات الآجلة اتجاهًا تصاعديًا، حيث ارتفع برميل نفط برنت بنسبة ٢٤٪ إلى ٦٠,٧٩ دولاراً، وبرميل نفط دايكوكس غرب تكساس بنفس النسبة وارتفع ١٧٪ دولاراً إلى متوسط ٧٣,٨٦ دولاراً للبرميل. برميل. أصبح كما حافظ الرسم البياني التنبؤي لأسعار مؤشرات النفط على وضعه التصاعدي، وبعد أيام المديرين الماليين للشركات الاستثمارية جزءًا من سبب السلوك التصاعدي في مخطط التنبؤ.

الطلب العالمي على النفط

ولم تغير أوبك توقعاتها للطلب العالمي على النفط مقارنة بتقرير الشهر السابق، وظل الرقم ثابتاً عند ٢٢,٢ مليون برميل يومياً. وبطبيعة الحال تم التأكيد في تقرير أوبك على أن استمرار النمو الاقتصادي للولايات المتحدة قد يغير قليلاً الطلب على النفط في هذا البلد، مما يعني تأثيراً إيجابياً وأرضية طلب أثقل في السوق الأمريكية، مما يقلل الطلب على النفط. من الدول الأوروبية الأعضاء في منظمة تعويض التعاون الاقتصادي (OECD) (١)، ومن المتوقع أيضًا أن يرتفع الطلب من الدول الأعضاء في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية بمقدار ٣٠٠ ألف برميل يومياً هذا العام. وفي الوقت نفسه، ينبغي أن يكون هذا الرقم ٢ مليون برميل يومياً للدول غير الأعضاء، وسيشهد الطلب العالمي على النفط لعام ٢٠٢٥ بمواقدره ١٨ مليون برميل يومياً.

مخزون وسعر النفط في السوق العالمية

وتم تناول خام برنت بـ٨٠ دولاراً للبرميل في يناير، بزيادة دولارين عن ديسمبر، وهي أول زيادة شهرية في السعر منذ سبتمبر ٢٠٢٣، وفقاً لإدارة معلومات الطاقة الأمريكية. وبطبيعة الحال، ارتفعت أسعار السوق في البداية بسبب الهجمات التي تجري في البحر الأحمر، بينما بعد الصراع بين روسيا وأوكرانيا، أصبح طريق الشحن في البحر الأحمر أكثر أهمية لسوق النفط. وادي انعدام الأمن هذا إلى زيادة تكلفة النقل والحد من مرونة سوق النفط العالمية في مواجهة انقطاع الإمدادات. كما أن هذه الهجمات تهيئ السوق لنحو الأسعار من خلال زيادة احتمالية انخفاض العرض أو حتى الارتفاع في الشرق الأوسط؛ ومع ذلك، وحتى وقت كتابة هذا التقرير، لم يكن هناك أي توقف للإنتاج. وبطبيعة الحال، بسبب عدم انقطاع إنتاج النفط وتراكم الاحتياطيات النفطية لفترة طويلة خلال عامي ٢٠٢٢ و٢٠٢٣، انخفض تأثير قلق البحر الأحمر على سوق النفط. وقدر معهد معلومات الطاقة الأمريكي أن الاحتياطيات النفط العالمية زادت بمتوسط ٨٠٠ ألف برميل يومياً منذ أكتوبر إلى شهر واحد قبل هجمات البحر الأحمر، ومقدار ٧٠٠ ألف برميل يومياً خلال ٢٠٢٣. ومن المتوقع بالطبع أن يتسبب خفض إنتاج الدول الأعضاء في أوبك+ في سحب الاحتياطيات النفطية في شهر فبراير ومارس، وفي الربع الأول من عام ٢٠٢٤ سيتم سحب ما متوسطه ٨٠٠ ألف برميل من الاحتياطي النفطي. يومياً، وهو ما يعني ضغوطاً زلادةً لزيادة أسعار النفط.



وظيفة تدريب الموارد البشرية في شركة جل鞠ه لتطوير الحديد والصلب



محمد مسلمي زاده
**مدير الموارد البشرية بشركة جل鞠ه
لتطوير الحديد والصلب**

لا تخفى على أحد أهمية استقطاب الموارد البشرية الكفؤة في تحقيق الأهداف التنظيمية، ولكن على الرغم من أن استقطاب الأشخاص المراهقين والكفاءة ضروري لنجاح المنظمة إلا أنه ليس كافياً. في الواقع، فإن العامل الذي يمكن هذا الإصدار هو

شركة جل鞠ه لتطوير الحديد والصلب، والتي تعد واحدة من أكبر اللاعبين في سلسلة الصلب في البلاد، وهي إحدى الشركات التي أولت دأباً اهتماماً خاصاً بتدريب موظفيها، لذلك حتى أنها ذكرت مهمتها من تطوير الحديد والصلب؛ تنمية المعرفة والمهارات والاتجاهات.

يعد التدريب الفعال ولبسنتمر أحد العوامل الفعالة في تنمية الموارد البشرية باعتبارها محور حياة المنظمة ونموها. كما أن هذه القضية ترتبط ارتباطاً مباشراً بالتزام الموظفين وارتباطهم بالمنظمة، لذلك فإن شركة جل鞠ه لتطوير الحديد والصلب تعتبر مهمتها في المقام الأول مسألة تنمية رأس المال البشري يعني توسيع معارف ومهارات ومهارات الناس. المواقف، والتي هي في الواقع المفهوم هو الكفاءة. يعد توظيف وتتوظيف الموارد البشرية، وكذلك الحفاظ على معارفهم وتطويرها، من بين المهام الرئيسية لإدارة الموارد البشرية في شركة جل鞠ه لتطوير الحديد والصلب.

لا شك أن طريق تحويل القوة البشرية إلى رأس مال بشري هو من خلال التعليم. على الرغم من أن العلوم التي يتم تدريسيها في الجامعة تشكل الأساس الرئيسي للمعرفة الشعبية، إلا أن التدريب العملي وأثناء العمل يعتبر مكملاً للمعرفة النظرية، لذلك فإن مسألة تدريب القوى العاملة لها مكانة خاصة في السياسات الكلية لشركة جل鞠ه لتطوير الحديد والصلب شركة التطوير، ونظرًا للمشاريع والصانع العديدة التي تم بناؤها في منطقة جولغار، ستصبح مدينة سيرجان أكبر مركز للصلب في البلاد في المستقبل القريب.

شركة جل鞠ه لتطوير الحديد والصلب، بحصولها على المواصفة التدريبية ISO «٢٠١٥:٢٠١٩»، تجمع كفاءات وظائف المنظمة وتخطط برامجها التدريبية بناءً عليها. كما قامت هذه الشركة بتنفيذ برامج مختلفة في مجال تنمية الموارد البشرية، منها دورات السلامة وبيئة عملية التوظيف، الدورات التصويرية والطويلة المدى، الجولات التعليمية الترقية الموسمية، التدريب على اللغة الإنجليزية، خدمات عيادة الطبيب مثل التدريب والتوجيه والمدرسة التكميلية وذكر الإدارة ومدرسة التوظيف وما إلى ذلك. يعد توقيع اتفاقية تعاون مشترك مع جامعة شريف للتكنولوجيا والموافقة على تشيد مبنى تعليمي مركزي في جوهريكار بمشاركة الشركات صاحبة العمل هذا العام من بين الإجراءات الأخرى لشركة جل鞠ه لتطوير الحديد والصلب في هذا المجال. تجدر الإشارة إلى أن هذه المذكرة تم توقيعها من أجل تحقيق الاستخدام الأمثل للقدرات التعليمية والبحثية والتكنولوجية للمؤسستين.

وأوضح شركة الجودة والتفتيش القياسي الإيرانية

عدم توطين تقنيات المركبات الكهربائية

وفقاً لشركة فحص الجودة والمعايير الإيرانية، في ظل الوضع الذي يحظى فيه إنتاج السيارات الكهربائية بتقدير كبير في العالم، فإن التقنيات المتعلقة بهذه السيارات لم يتم توطينها بعد في بلدنا، مما يعني الاعتماد على بلدان أخرى. يقوم بتقسيم الكهرباء ونقص الكهرباء النظيفة كتحديات كهربائية أخرى للسيارات في إيران. هذا المسؤول هو المسؤول عن جودة البلاد، وهو أمر غير ضروري ملارقية جودة الهواء في الفحص الفني، لأن العديد من المعدات المتعلقة بالفحص الفني قديمة ومكرونة، وبعضاً لا تتم معاييره. في مقابلة مع سعيد تاجيك الرئيس للشركة الإيرانية لفحص الجودة والمعايير، والمسؤول مجلس إدارة جمعية التدقيق والتتفتيش الإيرانية وجنة الطاقة والبيئة في غرفة التجارة طهران، وائب مفوض لجنة الطاقة والبيئة في غرفة التجارة الإيرانية هذه القضية. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

حالياً تعتبر السيارة الكهربائية يوماً عالمياً، وبالطبع كان ذلك في الماضي، ولكن في السنوات القليلة الماضية، أظهرت شركات السيارات الكبرى والحكومات المختلفة التزامها بإنتاج سيارات ذات استهلاك أقل والسيارات الكهربائية عن طريق تقليل انبعاث الملوثات. وفي العام الماضي، كانت حوالي ١٣٪ من السيارات المنتجة في العالم كهربائية بالكامل أو هجينية، ويحلول عام ٢٠٣٠، سيكون هدف صاحب صناعة السيارات هو أن تكون ١٠٠٪ من السيارات المنتجة سيارات كهربائية. أي أنه في عام ٢٠٣٠ تم إنتاج سيارة أخرى تعمل بالوقود الأحفوري. إن كبار مالكي صناعة السيارات، مثل الصين واليابان وكوريا الجنوبية، بالإضافة إلى دول أوروبا وأمريكا الشمالية، قد وضعوا هذا القانون والقواعد لأنفسهم. ويعظمون مشاكل بشأن هذا الهدف ويعتقد أنه بسبب القيود القائمة على إنتاج السيارات الكهربائية فمن الممكن أن يتم تنفيذ هذه العملية. وتكون المشكلة في أن العناصر الأساسية الازمة لإنتاج السيارات الكهربائية هي الليثيوم والكوبالت. وهذا العنصر نادر جدًا في العالم وهو مكلف للغاية ويضران ببيئة من التعدين، لذلك تتشاءم بعض المراجعات بأن العالم سيتخلص تماماً من الوقود الأحفوري من دورة إنتاج السيارات الأجنبية بحلول عام ٢٠٣٠. بطيء، وفترض أنه مستهدف وسيتم العثور عليه ومن ثم سيتم التخلص التدريجي من السيارات المنتجة في الماضي. لذلك فمن المحتمل أنه بحلول عام ٢٠٤٠، سيتم سحق بعض سيارات الوقود الأحفوري القليلة التي يتم إنتاجها بالفعل.

حالياً، في وزارة الصناعة والمناجم والتجارة، لديهم الكثير من الأهداف لکهربة السيارات والبيانات والتحركات في هذا الاتجاه. ولكن وجود بعض التضييق يمكن أن يشكل تحدياً لهذه العملية. المشكلة الأولى هي أن التقنيات المتعلقة بالسيارات الكهربائية لم يتم توطينها في إيران بعد. لذلك، إذا أصبحت بلادنا تعتمد على دولة مثل الصين في إنتاج بطاريات السيارات، وإذا كانت هناك مشكلة في النقاش السياسي، فإن صناعة السيارات لدينا ستتوقف. بالطبع، نحن نعتمد حالياً على السيارات الصينية في صناعة السيارات، لكن إذا قمنا بربط محرك السيارة بالكامل بالبطاريات والمحركات الكهربائية بأي شكل من الأشكال، فقد يكون الأمر مزعجاً.



شركة بابك للنحاس الإيرانية هي وحدة صناعية مثالية ورجل أعمال كبير



قال مؤسسة ورشة هورامان للجلود الحاجة إلى دعم النساء والأعمال المنزلية التي تعتمد على نفسها

وفي حديث مع الفنانة السيدة ليلا كريمخاني التي بدأت بخياطة الحقائب الجلدية منذ حوالي ٩ سنوات وتم تسجيل علامتها التجارية تحت اسم «هورامان» للجلود، أكدت أن في ورشة هورامان للجلود صفر يصل إلى ١٠٠ غرزة، التصميم بالكمبيوتر، مجسم الكرتون، التنفيذ على الجلد، خياطة العينات، إصلاح العيوب حتى الانتهاء من إنتاج وتقديم العينة الأصلية. نقرأ أجزاء من هذا الحديث.

في البداية كنت مبتدئاً جدًا ولم أحضر سوى جلستان للتدريب، لكنني تعلمت الكثير عن طريق شراء وفهم الحقائب الجلدية الصناعية وإتقانها. بعد تعلم مفهوم الحقائب المصنوعة من الجلد الصناعي، قمت بتصميمها وقمت ببعض الزخرفة اليدوية لأتمكن من إتقانها. بعد ذلك، بدأت بتعلم تصميم الكمبيوتر من خلال برنامج كوريل، التجربة والخطأ، ولكن بعد فترة تعلمت تقييماً جميع الأساليب في مجال تصميم الكمبيوتر وتنفيذها، والآن أقوم بتدريس الطلاب في هذا المجال. لقد تعلمت كل هذه التجارب تجربياً تماماً.

في الحقيقة نظرتنا لهؤلاء النساء هي أن نتمكن من توفير مستقبل أفضل لهن، لأن بعضهن لم يحصلن على تعليم كلاسيكي وأكاديمي ولم يتمكن من أن يكون لهن مكان في المجتمع بسبب وظائفهن، وبعضهن يعتمدون على أنفسهم؛ ولذلك، فهم بحاجة إلى تأمين مستقبلهم من حيث التأمين وأن ينظروا إليهم كفانين وأن ينظروا إليهم المجتمع. حالياً وفي ظل هذه الظروف، يعد التدريب على العمل بالجلود مكلفاً للغاية بالنسبة للطلاب. بالطبع، لا نقول إننا نقوم بالتدريس مجاناً، وعلى أي حال، يجب على الناس أن يقدروا وقتهم وطاقتهم. بالطبع، مناقشة التدريب من صفر إلى مائة تتم من قبل أختي، وعندما يكمل الطالب الجلسة العاشرة من تدريسه الأول، لم يعد بحاجة إلى خوض الدورة المتقدمة. مدة الحصة ساعة و٣٠ دقيقة وتعقد جلسات خلال الأسبوع. ومن الجدير بالذكر أن التدريب يشمل التصميم والمنسوجة والقص وجسم خطوات العمل وكما ذكرت، نحن بحاجة إلى دعم حكومي لتطوير أنشطتنا من أجل اتخاذ خطوات إيجابية في مجال توفير العمل للنساء العاملات لحسابهن الخاص. لقد أوليت دأماً هذه القضية اهتماماً خاصاً، وأحد أهدافي هو جمع المزيد من النساء معًا في المستقبل القريب من خلال توفير البيئة المناسبة لاتخاذ إجراءات مفيدة سواء في مجال التعليم أو الإنتاج ■



شركة بابك للنحاس الإيرانية هي إحدى الشركات التابعة لشركة الشرق الأوسط للتنمية وصناعات المعادن القابضة (MIDCO) والتي بدأت نشاطها في عام ٢٠٠٩ وتستخدم تكنولوجيا إنتاج الكاثود النحاسي الأكثر تقدماً باستخدام طريقة التصفية الحيوية للخزان (الخط الأول الذي تم إطلاقه بهذه القدرة) في العام، بطاقة إنتاجية سنوية ٥٠ ألف طن وأحدث خط إنتاج آلات النحاس بطرق السب والسحب (الخط الرابع المنشآت في العام)، بطاقة إجمالية ١٢٠ ألف طن سنوياً الفوائد.

ومن أهم التكريمات التي حققتها شركة بابك للنحاس بإيرانية حصولها على ترخيص شركة تكنولوجيا قائمة على المعرفة من نائب رئيس العلوم والتكنولوجيا في عام ٢٠٢١. يمكن اعتبار برادة اختراع تكنولوجيا خزان التصفية الحيوية في إنتاج الكاثود النحاسي من قبل شركة ميدكو في إيران وأوروبا وكذلك مثابة رمز للطبيعة المعرفية والرايادة لهذه الشركة في استخدام أحدث التقنيات وأكثرها تقدماً في مجال عالم.

ومن خلال الالتزام بجميع معايير الجودة والسلامة والإدارة البيئية، نجحت هذه الشركة في الحصول على شهادة معايير إدارة الجودة ISO٩٠٠١:٢٠١٥، والإدارة البيئية ISO٤٠٠١:٢٠١٥، وإدارة الصحة والسلامة المهنية ISO٤٠٠١:٢٠١٨) و معيار HSE-MS من معهد SGS. أيضاً، نظرًا لإنجاز منتجات الآلات النحاسية بأعلى جودة، فقد حصلت على شهادة CE من معهد TÜV NORD الألماني وعلامة المعيار من منظمة المعايير الإيرانية. كما حصل المختبر المركزي لشركة بابك للنحاس الإيرانية على شهادة تأهيل المختبر من المركز الوطني لإصدار شهادات التأهيل في إيران وفقاً لمطالبات معيار ISO١٧٢٥. اختبار شركة النحاس بابك الإيرانية كوحدة صناعية مودجية وأفضل رائد أعمال في قطاع الصناعة، بالإضافة إلى حصولها على مثال كريستالي من جائزة المهرجان الدولي السادس لإدارة المعرفة وحصولها على شارة قادة الابتكار والابداع.

في طريقة خزان الترشيح الحيوي، يتم إنتاج الكاثود النحاس باستخدام الكائنات الحية الدقيقة المحبة للحرارة وبحل مركب كبريتيد النحاس في محلول الحمضي. علاوة على ذلك، باستخدام طريقة الاستخلاص بالملذيات والاستخلاص الكهربائي، يتم إنتاج النحاس على الجودة من الدرجة A وفقاً لبورصة لندن للمعادن (LME)، بنقاء يزيد عن ٩٩,٩٩٪ بموجب معيار ASTM B110 (٢٠١٦).

مرحلة تطوير شركة النحاس بابك الإيرانية ويجري حالياً تنفيذ مشروع إنشاء معمل تركيز شاه فيروزه بطاقة إنتاجية سنوية تبلغ ١٠٠ ألف طن من تركيز النحاس، ومن المتوقع مع تشغيل هذا المصنع في عام ٢٠٢٤ يتم توفير جزء من التغذية الأولية للنحاس. وسيتم توفير وحدة إنتاج الكاثود النحاسي. ومن المؤمل أنه من خلال استخدام التقنيات الحديثة وتحقيق أهداف الشركة، سوف نساعد في خلق فرص العمل وتحسين نوعية الحياة في المناطق الأقل نمواً في البلاد، وبجهود مثابة رأس المال البشري، ستتخذ خطوة خطوة كبيرة نحو تنمية البلاد. ■

فرم لشڑاک سالیانہ

כִּנְבֵּר
כִּינְבֵּר

Selected owners of capital and trade

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

نوع اشتراک

نام شرکت: نفع فعالیت: سال تاسیس:

جذب

نام و نام خانوادگی:

442

نشانی کامل پسته:

کدیسته ده رقص: تلفن تعاس:

دورنگار: تلفن همراه: www.dorngar.com

نشان بست الکترونک (العلی)

آبا تسائل به دریافت نسخه pdf مختصات از طریق بسته کترورشک را داردید؟

خير بلى

یه همراه ارسال نخستین شعاره ماهنامه کد اشتراک شما اعلام خواهد شد

واحد اشتراك: ٠٢١-٨٨٨٦٤٨٣٥

۱- تراز مبلغ ۲,۰۰,۰۰۰ تومان به حساب شعباه کارت ۹۳۱۴ سا شعباه ۹۵۰۱۹۶۵۰۳۹۰۰

۲- اسالاً تعداد فیش سانک از طبقه دوچنگان از شعبان ۱۴۷۸ هـ = ۸۸۸۴۴۷۸۴

۳- چن سه اسلا، محلات با بست عادی، بعده ماحصله و هنر بست سفاسه بعده متفاهم است.

^{۱۴}- در پنجه فقر، ای اشتراک ۲) شهادت از محل (در علم کشک نسخه) است.



www.dsarmave.ir



d.sarmayeh@gmail.com



donyave sarmaye



@dsarmaye ir

The founder of Hooraman leather workshop said

The need to support self-supporting women and home businesses



It was raised by some officials Narrowing the circle of problems in the home appliance industry

The year 2023 has ended while the industry sector has gone through many ups and downs and in a way it has also affected the home appliance industry. In this regard, we asked the opinions of a member of the Iranian Chamber of Commerce and some parliamentarians regarding the general state of the home appliance industry, the liberalization of imports and the problems of this industry in 2023. You are reading part of this interview

Prescriptive pricing; The big challenge of the home appliance industry

Alireza Mohammadi Daniyali, a member of the delegation of representatives of the Iranian Chamber of Commerce and the chairman of the board of directors of the Iranian Home Appliance Industry Association; Sanctions, Iran's failure to join the FATF and the resulting banking exchange problems, the problems of macroeconomic indicators such as high inflation and low economic growth rate, among the challenges of the home appliance industry in 2023, were evaluated.

He considered the main problem of the home appliance industry to be the domestic market and the recession in the country and stated: In recent years, the home appliance market has faced a recession, and because of this, obstacles have arisen for manufacturers, which affects supply and demand. It has some problems. In this regard, the purchasing power of consumers is decreasing and the authorities should pay more attention to it and find a solution for it.

year 2023; An opportunity that was not well used

The increase in the production of household appliances this year is an issue that Behzad Rahimi, a member of the Industries and Mines Commission and the head of the Parliament's Household Appliances Committee, also mentions. According to him, according to the growth of the production rate, while supporting domestic production, conditions should be provided so that the producer has the necessary motivation to produce high-quality products.

It is necessary to liberalize the import of household appliances

Lotfollah Siahkoli, a member of the Parliament's Industries and Mines Commission, believes that in order to make the market more competitive, the import of household appliances should be freed by observing appropriate tariffs. be required to compete with foreign counterparts.

People are unhappy with warranties

Said Javad Hosseinkia, a member of the Parliament's Industries and Mines Commission, also stated that the issue of warranty does not exist in goods such as household appliances in the real sense, and emphasized: the consumer protection organization should supervise the way of providing warranty and after-sales services. What plays an essential role in improving the provision of after-sales and warranty services is to carry out detailed inspections and continuous surveys of customers, which, if done correctly, will deal with negligent and negligent individuals and companies.■

In a conversation with the lady artist, Ms. Leila Karimkhani, who started sewing leather bags about 9 years ago and her brand was registered under the name "Hooraman" leather, she emphasized that in the Hooraman leather workshop, zero Up to 100 stitches, computer design, cardboard mock-up, execution on leather, sample sewing, fixing defects until producing and presenting the original sample are done. We read parts of this conversation.

At first I was a very beginner and only attended 2 sessions for training, but I was able to learn a lot by buying and tearing apart faux leather bags and mastering them. After tearing apart, the faux leather bags, I modeled them and even did some hand-patterning to get the hang of it. Next, I started to learn computer design through the Corel program, trial and error, but after a while, I learned almost all the methods in the field of computer design and implementation, and now I teach students in this field. I learned all these experiences completely empirically.

In fact, our view of these women is to be able to provide a more beautiful future for them, because some of them do not have classical and academic education and have not been able to have a place in society due to their jobs, and some are self-supporting; Therefore, they need their future to be secured in terms of insurance and to be looked at as an artist and to be seen by the society.

Currently and under these circumstances, leather work training is very expensive for students. Of course, we don't say that we teach for free, and in any case, people should value their time and energy. Of course, the zero-to-one hundred discussion of the training is done by my sister, and when the student completes the 10th session of his preliminary training, he no longer needs to go through the advanced course. The duration of the classes is one hour and 30 minutes and 2 sessions are held during the week. It is worth noting that the training includes designing, modeling, cutting and all the work steps

As I mentioned, we need government support to develop our activities in order to take positive steps in the field of providing work to self-employed women. I have always paid special attention to this issue, and one of my goals is to bring more women together in the near future by providing a suitable environment in order to take useful actions both in the field of education and production.■

Iranian Babak Copper Company is a model industrial company and a top entrepreneur

Babak Mes Iranian Knowledge Base Company is one of the subsidiary companies of Middle East Mineral Development and Industries Holding (MIDCO) which started its activity in 2009 and uses the most advanced copper cathode production technology using tank bioleaching method (the first line launched with this capacity in the world) with it has an annual production capacity of 50,000 tons and the most up-to-date copper pipe production line using the Cast & Draw method (the fourth line launched in the world) with a nominal capacity of 120,000 tons per year.

One of the most important honors achieved by Iranian Babak Copper Company is the receipt of a knowledge-based company license from the Vice President of Science and Technology in 2021. The patent of bioleaching tank technology in the production of copper cathode by Midco company in Iran, Europe, Canada and Chile can be considered as a symbol of the knowledge-oriented and pioneering nature of this company in using the latest and most advanced technologies in the world.

By complying with all the standards of quality management, safety and environment, this company succeeded in obtaining the certification of quality management standards (ISO9001:2015), environmental management (ISO14001:2015), occupational health and safety management (ISO45001:2018) and HSE-MS standard from It has been SGS institute. Also, due to the production of copper pipe products with the highest quality, it has obtained the CE certificate from the TÜV NORD Institute of Germany and the standard mark from the Iranian Standard Organization. According to the requirements of ISO17025 standard, the central laboratory of Iranian Babak Copper Company has received the laboratory qualification certificate from the National Qualification Certification Center of Iran. The selection of Babak Mes Iranian Company as an exemplary industrial complex and the best entrepreneur in the industry sector, as well as receiving a crystal statue from the 6th International Festival of Knowledge Management Award and obtaining the 4-star badge of productivity leaders from Imdro, are the results of the efforts of the company's managers and employees in the field of improving productivity indicators. It is based on innovation and creativity.

Development phase of Iranian Babak Copper Company Considering the importance of supplying mineral raw materials and sustainable investment in metal mining industries inside and outside the country, Iran's location on the global copper belt and the lack of completion of copper and related metals discoveries in the country, focusing on exploration activities with the aim of using opportunities Meeting the needs and creating more value for Babak Mes was on the agenda. At the moment, the project of constructing the Chah Firuzeh concentration plant with an annual production capacity of 100,000 tons of copper concentrate is underway, which is expected to provide a part of the primary feed for the copper cathode production unit by operating this plant in 2024. It is hoped that by using the modern technologies of the world and realizing the goals of the company, we will help to create jobs and improve the quality of life in the deprived areas of the country, and with the efforts and perseverance of human capital, we will move towards the independence and development of the country.■

Food industries are a big advantage in the development of non-oil exports

The growth of exports has a direct effect on the country's foreign exchange earnings, and by providing the country's foreign exchange resources, it is possible to make necessary investments for the economy to be on the path of growth and development. The development of exports provides the possibility of using the facilities of global markets for the growth of domestic production and enables production units and enterprises to be freed from the limitations of the domestic market and by developing the scale of production in order to export more to foreign markets, in addition to earning foreign exchange earnings from The economic savings from the scale of production should also benefit sufficiently. Meanwhile, paying attention to the agricultural sector, which provides food security, is one of the most important components of the resistance economy. Paying attention to non-oil exports and effective measures to improve and create added value requires creating a competitive environment to promote it. Production of goods and services are competitive if compared to similar goods and services in other countries, they are produced at a better price and with higher quality.

It is difficult to take over the share of countries that have a stable position in the market, but economic operators should recognize the good opportunities in the global markets and make the most of them. Unfortunately, negative competition, lack of training and traditional outlook have always been factors that have had destructive effects on the successful movement of this sector in international trade. The export of food industry can be one of the winning cards of the country's economy. The competitive advantage of countries in the production and export of food industries is known as a strategic point of excellence. Countries have an important and strategic impact on the food security of target countries through exporting and creating food and taste dependency with their products. This competition in the production and distribution sector of food and agriculture industries is one of the main indicators in economic development.

To reduce the dependence of Iran's economy on crude oil exports, Iran is the 18th leading economy in the world, the 7th oil producer in the world, has the first gas reserves in the world, ranks 10th in the tourism industry and ranks 5th in ecotourism, the largest and most industries in the Middle East and North Africa ranks 4th to 10th in the world in zinc and cobalt production, has the highest rank in aluminum, manganese and copper reserves in the world, and ranks 4th in the world in terms of the variety of agricultural products.■



Mehdi Karimi tefreshi: Chairman of the UN-UNESCO Silk Road Business Working Group

The position of human resources training in Golgohar Iron and Steel Development Company



Mohammad Moslemizadeh
Human resources manager
of Gol Gohar Iron and Steel
Development Company

The importance of attracting efficient human resources in achieving organizational goals is not hidden from anyone, however, although attracting talented and competent people is necessary for the success of the organization, it is not enough. In fact, the factor that completes this issue is Golgohar Iron and Steel Development Company, which is one of the biggest players

in the country's steel chain, and is one of the companies that has always paid special attention to the training of its employees, so that it even stated its mission from the development of iron and steel; The development of knowledge, skills and attitudes.

Effective and continuous training is one of the effective factors in the development of human resources as the axes of life and growth of the organization. Also, this issue is directly related to the commitment and attachment of employees to the organization, therefore, Golgohar Iron and Steel Development Company considers its mission, first of all, the issue of human capital development in the sense of expanding people's knowledge, skills and attitudes, which is actually The concept is competence. Recruiting and recruiting human resources, as well as maintaining and developing their knowledge, are among the main missions of the human resources management of Golgohar Iron and Steel Development Company.

There is no doubt that the path of transforming human power into human capital is through education. Although the science taught in the university forms the main foundations of people's knowledge, practical and on-the-job trainings are considered to complement theoretical knowledge, therefore, the issue of manpower training has a special place in the macro policies of Golgohar Iron and Steel Development Company. Due to the numerous projects and factories built in Golghar region, Sirjan city will become the largest steel hub in the country in the near future.

Golgohar Iron and Steel Development Company, by obtaining the training standard "ISO 10015:2019", compiles the competencies of the organization's jobs and plans its training programs based on it. This company has also implemented various programs in the field of human resources development, including safety courses and the beginning of the recruitment process, short-term and long-term courses, seasonal recreational educational tours, English language training, manager clinic services such as coaching and mentoring, supplementary school. He mentioned management, employment school, etc. The signing of a joint cooperation agreement with Sharif University of Technology and the approval of the construction of a centralized education building in Goharpark with the participation of employer companies this year are among the other actions of Golgohar Iron and Steel Development Company in this area. It should be noted that this memorandum was signed in order to make optimal use of the educational, research and technological capacities of the two institutions.■

Iran quality and standard inspection company explained Lack of localization of electric vehicle technologies



According to Iran's Quality and Standard Inspection Company, in a situation where the production of electric cars is highly regarded in the world, the technologies related to these cars have not yet been localized in our country, which means dependence on other countries. He evaluates electricity and the lack of clean electricity as other electrical challenges of cars in Iran. This official is responsible for the quality of the country, which is not necessary for air quality control in the technical inspection, because many of the equipment related to the technical inspection are old and broken, and some are not calibrated. In an interview with Saeed Tajik, Iran Quality and Standard Inspection Company, Board of Directors of Iran Auditing and Inspection Society, Energy and Environment Commission of Tehran Chamber of Commerce and Deputy Commissioner of Energy and Environment Commission of Iran Chamber of Commerce discussed this issue. We read parts of this interview. Currently, the electric car is a global day, and of course it has been in the past, but in the past few years, large automobile companies and various governments have shown their commitment to the production of cars with less consumption and electric cars by reducing the emission of pollutants. Last year, about 13% of the cars produced in the world were fully electric or hybrid, and by 2030, the goal of the car industry owner is that 100% of the cars produced will be electric cars. That is, in 2030, another car with fossil fuel was produced. The big owners of the automobile industry, such as China, Japan, South Korea, as well as European and North American countries, have set this law and rules for themselves. Some of them are pessimistic about this goal and believe that due to the existing restrictions for the production of electric cars, it is possible that this process will be implemented. The issue is that the main elements needed to produce electric cars are lithium and cobalt. These two elements are very rare in the world and they are very expensive and damaging to the environment from mining, therefore some reviews are pessimistic that the world will completely eliminate fossil fuel from the production cycle of foreign cars by 2030. takes out slow We assume that it is targeted, it will be found, and then the cars produced in the past will be phased out. So it's likely that by 2040, some of the few fossil fuel cars that are already being produced will be crushed. Currently, in the Ministry of Industry, Mines and Trade, they have a lot of targets for the electrification of cars, data and moves in this direction. But the existence of some issues can challenge this process. The first issue is that technologies related to electric vehicles have not been localized in Iran yet. Therefore, if our country becomes dependent on a country like China for the production of car batteries, and if there is a problem in the political discussion, our car industry will stop. Of course, we are currently dependent on Chinese cars in the car industry, but if we connect the entire engine of the car to batteries and electric motors in any way, it can be troublesome.■

The effect of feed rate modification on petrochemical industries

Despite several years of negotiations between the Petrochemical Industry Employers Association and government trustees to determine the feed rate that will help the production of petrochemical products, no clear result has been achieved, while the absence of a clear definition of raw and semi-raw materials in petrochemical products is also evident. The problems of other units of this industry have increased. The Secretary General of the Petrochemical Industry Employers Association is a critic of the value added tax that is included in the budget bill for some petrochemical products and believes that such a measure, in addition to having no scientific basis, will not lead to economic growth. The deputy official of the Petrochemical Industry Employers' Trade Union also criticized the performance of the Ministry of Oil by referring to the price of 7 thousand tomans for the gas feed rate of the petrochemical industry and believes that with the current solution, the growth path of the petrochemical industry will be blocked.

The need for a clear definition of raw materials

Ahmad Mahdavi Abhari, Secretary General of the Petrochemical Industry Employers Association, believes that there is no specific definition of raw materials and value-added materials in the law.

Food 7 thousand tomans

Fariborz Karimai, the deputy head of the Petrochemical Industry Employers Association of the country, referring to the petrochemical feed rate formula, said: Since the approval of the Permanent Law on the Regulation of Government Financial Regulations (2) in 2013, the determination of the rates of all types of liquid and gas feeds in the petrochemical industry is no longer related to the annual budgets. has not had; With the exception of last year, when the government proposed a fixed price of 7,000 tomans per cubic meter regarding the price of feed gas and contrary to the regulation law (2) to the Islamic Council; But as we have seen, this figure was not approved by the parliament's budget consolidation committee and was practically removed from the budget law.

A misunderstanding in determining the feed rate

The deputy official of the Petrochemical Industry Employers' Association said about the feed rate reforms: The ceiling and floor for part of the feed gas price formula is the same as the price in international hubs.

But according to Karimai, the Ministry of Oil does not act according to this formula. The opinion of the government and the Ministry of Oil is that 5 thousand tomans is the floor of the final price of feed gas, not the price floor of European hubs that can be used in the formula, and based on this, the amendment proposal of the resolution has also been sent to the government. Of course, since one of the objections of the parliament to the previous resolution was not asking for an opinion from the relevant specialized organization, and this objection was resolved in the meeting with the Ministry of Economy as I explained, therefore any change in the agreement means that the said objection will be re-examined. It has been revived and the commission for the implementation of the resolutions of the parliament can cancel the possible new resolution again.■

World of INVESTMENT

OPEC reported 2025, the year of increase of 1.5 million barrels of crude oil per day

In the latest report published by OPEC on the oil market, it expects the price of oil to go up in the coming months. Also, by examining the behavior of the world's major economies, this report predicts that oil demand will grow by more than 1.5 million barrels per day for 2025. The oil demand of non-OECD countries will continue to be higher than that of non-member countries, which shows that European countries have not fully exited the recession. Of course, a slight increase in demand is predicted for the American market. Also, this report has announced an increase in sea transportation rates, especially in the Suez Canal.

The price of oil indices

The price of the OPEC basket in January (last month) increased by 1.3 percent compared to last month and reached an average of 80.04 percent per barrel with an increase of 1.04 dollars. The prices in the future trading also faced an upward trend, with a barrel of Brent oil increasing by 2.4% to 15.79 dollars and a barrel of NYMEX West Texas oil with the same percentage increase and rising by 1.74 dollars to an average of 73.86 dollars per barrel. became The prediction chart of the price of oil indices has also maintained its upward posture and the performance of financial managers of investment companies is part of the cause of the upward behavior in the prediction chart.

Global oil demand

OPEC did not change its forecast of global oil demand compared to the previous month's report, and the figure remained constant at 2.2 million barrels per day. Of course, in the OPEC report, it is emphasized that the continued economic growth of the United States may slightly change the oil demand in this country, which means a positive effect and a heavier demand floor in the American market, which reduces the oil demand of the European member countries of the organization. compensate the economic cooperation (OECD). It is also expected that the demand of OECD member countries will increase by 300 thousand barrels per day this year.

Inventory and price of oil in the world market

Brent crude oil traded at \$80 a barrel in January, up \$2 from December, the first monthly price gain since September 2023, according to the US Energy Information Administration. Of course, at first the market prices increased due to the attacks that are going on in the Red Sea, while after the conflict between Russia and Ukraine, the shipping route of the Red Sea became more important for the oil market. This insecurity has increased the cost of transportation and limited the flexibility of the global oil market to face supply disruptions. Also, these attacks prepare the market for price growth by increasing the possibility of a decrease in supply or even production in the Middle East; However, until the time of writing this report, there has been no production stoppage. Of course, due to the lack of disruption in oil production and the long accumulation of oil reserves during 2022 and 2023, the impact of the Red Sea anxiety on the oil market has decreased.■



Experience and practice is the key to Naniwa's success in precise formatting



Nader Moslemi
Director of Naniwa Development Research Unit

The working method in precision devices is to load precise tools such as 3D scanners, specialized software and enough knowledge to parts and tools that can create and provide the final result with the fewest parts and in the most accurate way possible to the consumer. Relying on this method and after the final approval of all parts and accurate 3D modeling, prototyping with 3D printers begins and final assembly and conventional tests begin based on International standards.

In the next step, the design of plastic and metal molds is started and in specialized groups, with the help of mold makers and machinists, the weak and strong points of the design are discussed, and after the final correction, software analyzes are started and injection simulation is done in the computer. This work is to ensure the health of the parts in mechanical and assembly stresses, and at the end, the analysis of the distortion of the part after injection begins. All the documents along with the executive plan for construction are referred to the mold maker and the order of steels, irons, spark copers and execution and the necessary parts are listed and ordered and it goes to grinding. The next step is the precise machining based on the drawings in CNC, Spark, Wirecut and Sawkari units, and the work goes through its process according to the prepared manufacturing technology.

The mold maker is responsible for assembling the mold by carefully controlling the machined parts and performing sealing tests after the completion of the work. The next step is to send to injection for initial testing and, if necessary, to send the parts to the hardworking and polishing units in order to ensure the longevity of the parts while maintaining the appearance quality of the parts, and finally, the mold plate is installed and the mold is sent for final production.

It should be noted that, according to my experience in this industry, I would like to point out a few points that can help improve this parent industry as much as possible:

- Education is a neglected part of industrial systems, and while maintaining great professors, I believe that by reducing the inertia of people with high seniority in front of education, it should be kept in mind that the old sciences in this industry have been updated and need fundamental changes.
- The use of accurate tools along with the provided datasheets, should be replaced by experiences and we should keep in mind that the tools of 30 years ago are not comparable with today.
- Scheduling in projects can be very effective in saving and group performance.
- Paying attention to teamwork and separating people who do not have the spirit of teamwork.
- Dedicating time to the group to research implementation methods, mechanisms and update the group
- Use a good psychologist to encourage and analyze the team■

Has the mystery of gas and Europe's harsh winter been solved?

Energy and environment ministries around the world requested the International Energy Agency to expand its role in ensuring the world's gas security during supply disruptions and price fluctuations. After the two-day meeting in Paris, the energy ministers called for the expansion of the cooperation of the International Energy Agency "increasing diversity in the way gas is supplied through regular market monitoring and expert advice" and emphasized that they welcome the "strengthening" of the role of the International Energy Agency .

Has the ice of the oil market melted?

According to Bloomberg, after Russia's invasion of Ukraine two years ago, the global gas market has been transformed and countries have sought to find new suppliers because they have become more sensitive to geopolitical events. The global observer, or the International Energy Agency, will represent the consuming countries and is supposed to help them in guaranteeing and providing energy security. In the final statement of the energy ministers' meeting, it is stated: "At an official level, we request the board of directors of the International Energy Agency, through the appropriate institutions; Exchange information, review and analyze ways to increase flexibility, transparency and security of supply, including by increasing gas storage and storage mechanisms.

Despite weak demand, the oil market was out of balance in January. The decrease in the supply of oil in the United States and Canada due to severe freezing in the production points of the Arctic was accompanied by the implementation of the production reduction policies of the OPEC+ members and caused an increase in the price. The escalation of geopolitical tensions in the Middle East and the decision of ships to bypass Africa instead of crossing the Red Sea and the Suez Canal also contributed to the disruption and volatility of the oil market. Oil futures increased by \$5 per barrel in February and reached \$83 per barrel at the time of writing.

According to the report of the International Energy Agency, a major part of the growth of global demand has passed after the corona epidemic, and now with a decrease in speed, the global demand reached from 2.8 million barrels per day in the third quarter of 2023 to 1.8 million barrels per day in the fourth quarter of 2023. . The cause of this decrease was the drop in China's demand of 830,000 barrels at the end of 2023. The International Energy Agency believes that demand growth will slow down to 1.2 million barrels per day in 2024, which is only half of last year's growth. As in 2023, a few key countries, especially China and to some extent Brazil and India, were the leaders of demand growth, it is predicted that in 2024, they will account for 78% of the global demand growth and bring the global daily demand to 1.3 million barrels .

US crude oil production

According to the report of the US Energy Information Institute, by the end of 2024 and in December, US crude oil production will exceed 13.3 million barrels per day and set a new record. Meanwhile, U.S. oil production fell to 12.6 million barrels per day in January due to warmer weather across the country. The U.S. Energy Information Administration expects production to peak at 13.3 million barrels per day in February before falling slightly in mid-2024 before picking up again.■

It was reviewed with the presence of home appliance industry managers

Carelessness of officials against the prosperity of the Iranian home appliance industry

For several years now, the ban on the import of household appliances has been limited to the Iranian market, although this decision, which was made in order to organize the country's currency and support domestic production, has opponents and supporters who still stand by their positions. Opponents believe that some domestic products do not have the necessary quality to attract consumer satisfaction, and dissatisfied consumers satisfy their needs by buying smuggled goods. On the other hand, supporters believe that this policy was an approach to preserve the survival of this industry in the midst of economic storms. Now, after a few years, whispers of lifting this ban have heated up debates and debates among supporters and opponents. To examine the dimensions of this issue, we hosted Engineer Hossein Tehranchi, Chairman of the Board of Directors of Naniwa Group, and Seyed Vahid Alinassab, CEO of Alinassab Home Appliances Company. We read parts of the conversation with these veteran managers of the home appliance industry.



At first, engineer Tehranchi said about the ban on the import of household appliances: this ban has certainly had a significant impact on the home appliance

industry, so that some consumers who were regular customers of foreign home appliance products trusted Iranian goods and this market developed. Next, the production of domestic products increased by about 40%, and we also used this production growth in the Naniwa collection. During these years, the domestic producer always had a close competition with foreign products and incurred more costs for production. Meanwhile, our effort was to not reduce the quality and standards of the manufactured goods despite the unequal conditions. Naturally, with the ban on imports, at one point in time, the payment of additional costs was compensated, and with the general good fortune of the people, a wider market was opened for household appliance products.

This ban should not continue forever, because the continuation of this policy in the long run will result in lack of effort and lack of creativity for the domestic producer. When the product is sold without problems, the incentive to invest and use new technologies is lost and the manufacturer will continue to work with the same machinery and old technology, but if the market

competes with foreign products, the manufacturer will be forced to use new machinery. It will use better raw materials and new designs. But in the current situation, restrictions such as embargo and political issues are facing the domestic producers, and in such a situation, the domestic producer is in an unequal and unbalanced situation with the foreign producer.

What is your opinion regarding the lifting of the ban on the import of household appliances and are the conditions for lifting this ban available?



In addition, Seyyed Vahid Alinassab said about lifting the ban on the import of household appliances: in general, healthy competition in the field of production

will not make sense until Iran's products are not in line with global technologies in terms of production and quality. Therefore, I also believe that there will be no progress in an unequal game without providing infrastructure. Just as banning the import of household appliances does not cure pain once, lifting this ban without planning will cause tension and shock to domestic producers. It can be said that in industry and economic matters, the stability of the procedure is the most important factor and sudden changes do not allow the entrepreneur, industrialist and economic activist to plan.

The indexation of one or two specific brands is not a process that happens with political orders and guidance, but it happens in a natural process and in the shadow of economic competition. Just like an educational process where two or three people reach high levels of science with effort and the rest remain in lower ranks. These natural laws also rule in industry. Small brands may be merged with bigger brands to stay in the market, but this process happens completely naturally and without the application of laws and regulations. Unfortunately, despite the slogan of supporting production, there is no specific policy for this purpose and old names are not supported. The development of exports and more production is possible by improving and modernizing production lines, as well as access to all kinds of raw materials, but in today's world, competition with other leading companies is possible when we have access to up-to-date machinery.

In my opinion, the laws and regulations should support real producers to take over a share of the markets of the target countries and provide appropriate conditions to support exporters. For example, attending exhibitions and removing cumbersome customs rules and export currency obligations can be useful. ■

**CEO of Behin Tadbir Paydar
Company "Diamond"**

Problems facing the production of household appliances in Iran



Unlawful importation of home appliance products is a controversial issue that has many supporters and opponents among industrial activists and officials. We have conducted an interview with Ali Lalehabadi,

the CEO of Behin Tadbir Paydar Company (Diamond). We have addressed this issue. This Complex has more than 10 years of experience in Iran's home appliances industry and produces all kinds of built-in gas stoves, kitchen hoods and built-in ovens. We are reading parts of this interview.

The removal of the ban on the import of household appliances can be examined from several perspectives. The word prohibition has a negative meaning; So it is clear, any industry that is competitive will be more successful and dynamic in practice. But being in this competitive environment requires normal and standard economic conditions. In fact, opening the country's gate to imported goods requires a special policy. To form a prosperous and professional market in which the principle of commercial competition is observed and the Iranian artisan is also challenged. It is quite clear that the conditions of tight competition make every motivated producer work harder and lead his production company to the path of growth. This attitude is the truth; But the realities of Iran's home appliance industry have more untold dimensions and are far from standard conditions.

By passing the wrong laws and bills, the authorities put chains on the feet of the domestic producer. In fact, the nature of these laws, instead of supporting production, goes towards stopping production. In countries like China, incentive policies are aimed at supporting the producer, but in Iran, the officials tell the producers verbally; Do not produce. In Iran, government support for domestic manufacturers is mainly limited to visiting factories and taking souvenir photos, which will not help the conditions of competition with similar foreign brands and the development of the home appliance industry market.

The government's policies are against production and there is no support for the export of Iranian products, and it is summed up in the slogan of supporting exports. The government is constantly talking about opening the import of home appliances, but there is no support for domestic production and the opening of exports. Certainly, industries will grow in competitive and free conditions. Remember, there will be no industrial progress in the monopoly space and it may bring temporary successes in the short term. As I said, this competitive market requires supportive policies, market stability and standard economic conditions.■

What is the future of the blockchain industry and cryptocurrencies?



What is blockchain? Many people know it as the underlying technology of Bitcoin. But blockchain is not limited to Bitcoin or digital currencies. This technology is expected to be widely used in many areas of life. In the following, some of the most important areas that will bring about the transformation of the blockchain industry in the future have been discussed.

An overview of the future of blockchain

In Professor Klaus Schwab's book "The Fourth Industrial Revolution", the keyword Blockchain is mentioned as the future engineering technology of mankind. There is no denying the great potential of blockchain, so many statements have been made about the future of this technology.

According to research firm Gartner, by 2026 the business value added by blockchain will increase to more than 360 billion dollars. Then, by 2030, that number will rise to more than \$3.1 trillion.

With current and future trends, blockchain will bring about a big revolution in the coming decades.

Predictions about future trends

In which areas are blockchain trends applied to better serve people's lives? You definitely cannot ignore the following 5 areas:

Cyber security

The challenge for businesses today is data manipulation. Therefore, cyber security is one of the most promising areas of predicted growth for blockchain. Blockchain technology can be used to prevent tampering, secure data and allow users to verify the authenticity of files.

Government

Governments can start implementing (DLT) to replace traditional paper-based systems.

In addition, voting in elections using blockchain technology can be easier, faster and more secure. Blockchain provides an immutable record of votes to avoid problems of fraud or forgery. It also helps protect voter identities and even supports remote voting.

Financial affairs - banking

In 2021, El Salvador was one of the first countries to accept Bitcoin as legal tender. Due to global inflation and increased costs of money transfers between financial intermediaries. Many researchers think that developing countries are most likely to adopt digital currencies soon.

Medicine

Blockchain can be used to develop applications for managing patient data, controlling drug supply, automating medical examination and treatment transactions, and more.

Marketing

Blockchain will be a useful technology in this field. Because it can minimize cases of advertising fraud by monitoring and measuring the effectiveness of advertising campaigns. Blockchain technology helps with automatic censorship, removal of virtual accounts and verification of advertising engagement. In addition, it can help collect data on customer behavior and psychology..■

Mr. Otis's prediction of developments in the blockchain world

The peak of NFTs is coming soon



In a conversation with Hossein Khorasani known as Otis, we investigated the activities and market of NFT in the country. Despite his young age, he has had more than 60,000 students and more than 20,000 people have participated in your courses and has been present at the world-famous NFT Collection. We read parts of this interview.

Our trainings are usually online, they are recorded with great sensitivity, and we have always tried to teach people from zero to one hundred what we have learned, which fortunately has had good results. In addition, the trainings are online, they have one-year mentoring people by their side.

The NFT market is an emerging market and although it has been 2 years since its launch, it has not yet reached its peak, but what will happen is that in the next bull run, this market will grow. In fact, Bullran is an attractive phenomenon that attracts the minds of investors and traders, and this phenomenon creates intense optimism and an opportunistic atmosphere in the market; Therefore, it is very important that investors pay attention to NFTs in any field and in any amount. Certainly, the crypto market is considered very risky, and NFT is considered several times more risky than crypto due to the fact that there is less money in it and fewer people are familiar with it; Therefore, it is very important that people with low capital, with capital management and with awareness and knowledge enter this market.

In this market, like the digital currency market, there is a lot of fraud and we are faced with an abundance of NFTs that have unrealistic values, and people should be very careful about this. I wish capital management would be taught in schools and on television. One of the most im-

portant issues is that people should learn money management before entering my VIP channel. The most important issue that can always prevent any fraud and big losses is capital management and risk management. In addition, some NFTs are known as blue chips, have large and institutional investors, have very high trading volumes, have much more credibility than smaller and nascent NFTs, and are among the best investment options. Also, people can invest in them according to their status and chart and the future that is envisioned for them. As for the rest of the NFTs, it is better to invest in them with shorter horizons and with less risk.

The future of NFT is very profitable, because as I mentioned, NFT is the focus of the next Bulleran and there will be big and stunning growth with them in the next Bulleran, but if we want to look at the future of it technologically, if the path that really blockchain and Digital currencies have passed, if governments and big companies do not interfere and try to marginalize it, what will definitely happen is that NFT will become the digital document of everything that is considered an asset; Because it has unique transparency, stability and a kind of correctness. If documents and assets are placed on the NFT platform, the world can imagine a much more attractive future. Also, NFT can solve many of the problems that exist in this field today, the frauds that occur and the difficulties and troubles that exist to experience a more attractive degree of property ownership.

In my opinion, the government should not block the activities related to NFT and blockchain. These systems are arranged from the first day in such a way that they find their way in the best way and there is no need to support them at all. In fact, there are systems that make the best decision for themselves, and in the true sense of the word, there is freedom in this and there is no need for the government to do anything for it. As soon as the platform is ready so that people are not defrauded and fraudsters do not take advantage due to the difficulty of the path, it is enough and they will find their own way and move towards the best place that benefits people. Of course, this platform is already available to a large extent, which is exemplified by digital currency exchanges that work well and powerfully. In my opinion, the platform that currently exists in Iran has created very good conditions and I only hope that these conditions will not be disturbed.■

The direct relationship between housing and the psychological security of society



Mohsen Ahmadi
CEO of Farhangian Reserve Fund

Housing is an issue that is the first priority of the president and one of the main demands of the people, and it should not be ignored easily, and all institutions involved in this issue should fulfill their obligations. This is despite the fact that a significant part of the mental security of the society and the family in the current situation is related to the housing category, and this issue has a direct relationship with the social security of the people, and the basic action of the managers for the implementation of the national housing movement plan is an important and legal task. In the meantime, according to the formulation of the jihadist action plan of the national housing movement for educators across the country by Moalem Construction Holding, the establishment of a "special facility for providing housing for teachers" has been prioritized in the next year's programs of the Reserve Fund of educators and according to the plans made in the first stage. The plan to build 50,000 low-cost residential units is targeted for cultural workers. In fact, one of the goals of the establishment of the headquarters of the National Movement for the Construction of Housing for Culturists is to create agility and speed of action in this sector. Of course, this project has other goals, which can be mentioned as special attention to industrialization and modularization with the approach of reducing delivery time and creating productivity in the construction process. It goes without saying that providing housing is one of the basic needs and important concerns for valuable scholars. Unfortunately, due to the level of income of teachers and the current price of housing, it has become difficult to provide housing for this educated class; Therefore, helping to provide housing for educators, in addition to being a response to their basic and priority needs, also has a very positive effect on improving their social conditions and mental peace. In the meantime, one of the challenges of the national housing movement is the provision of suitable land, which, of course, considering the available facilities in the field of land and buildings in education, this issue will not create an obstacle in the implementation of the teachers' housing provision program.

In line with the emphasis of the high official of the ministry regarding the provision of housing for educators, it is expected that the general departments of education and training of the provinces will start the necessary cooperation in the field of introduction of properties and lands at their disposal. And as soon as possible, new projects in the provinces will start to build teachers' housing in the desired provinces. In the new world of housing construction, mass construction is progressing with new developments, and if we do not keep up with these rapid changes, we will suffer; At the same time, we should be with these changes by using the knowledge-based capacities. It is worth mentioning that the activities of the construction complex will go better and faster with the presence of an efficient construction field expert team. ■

CEO of Roshangaran Sahar financial consulting and Management Company

The survival of organizations depends on the implementation of the financial management process



In a conversation with Dr. Hadi Akbari, the CEO of Roshangaran Sahar Financial and Management Consulting Company, we investigated the activities of this company. We read parts of this conversation.

This company has categorized its activity in 4 areas, and part of our activity is to be with companies to comply with their legal obligations. There is a team in Roshangaran Sahar and its task is to visit the companies and check whether they comply with the mandatory laws such as tax, insurance, labor, trade and e-commerce or not. Another part of our activity is focused on litigation. During its 23 years of activity, Roshangaran Sahar Financial Consulting and Management Company, by establishing an expert team, has followed up, investigated and adjusted cases related to unfair tax or insurance claims. Is.

Another active part of Roshangaran Sahar is the activity in the field of financial services and financing; this means that in organizations and enterprises, financial systems, coding designs, account structures, the connection of accounts with each other and the connection of units for financial circulation have been established correctly. Also, the right information should be entered into the financial unit at the right time and the required outputs should be taken based on the existing frameworks.

The important thing is that if organizations want to survive, they must implement the financial management process. If we want to look at the issue more seriously, I must say that if an economic enterprise needs it, financial consulting companies can perform financial architecture in organizations. In other words, financial consulting companies are aligned with the financial management process, and the main philosophy of this process is to preserve and survive organizations.

Our first view is that even if we train the personnel, in order for the personnel to have a longer life or to have the desire to continue working in Roshangaran Sahar, we will create a series of new tools such as performance evaluation systems for them to use or participate in a part of the work. In this way, in Roshangaran Sahar group, some colleagues are over 16 years old and some others have been working for 10 to 12 years.

In my opinion, an economic activist as a tax payer should benefit from this issue, and unfortunately in Iran, a person who pays taxes has not been seen as an economic activist. There is no desire to pay taxes. ■

Taxes are a nightmare for businesses in 2023



Morteza Faghani

Member of Tehran

Chamber of Commerce

With the submission of the 2023 budget bill to the parliament and its publication, concerns about the impact of these taxes on businesses and especially on production in the country have risen. In the 2023 budget bill submitted to the parliament, the amount of tax revenues, excluding customs revenues, amounting to 1122 thousand billion tomans has been included. This amount shows an increase of about 49.8% compared to the same number in the budget law of 2022. Of these, the tax on goods and services and the tax on legal entities account for 42 and 40 percent of the total tax revenues, respectively, and therefore comprise more than 80 percent of the total tax revenues.

In addition, among the billions of Tomanran parts of this bill, note 6 of the 2023 budget bill regarding a one percent increase in the value added tax rate, limiting the commercial use of non-commercial accounts, and amending the tax incentives subject to note 7 of article 10 can be mentioned. Also, the note of Article 131 of the Law on Direct Taxes, considering the inflationary conditions of the country, levying taxes on expensive houses and cars and not refunding the value added tax on the goods subject to paragraph a of Article 26 of the Value Added Tax Law approved in 2020 is also one of the other important parts. And the 2023 budget bill is significant.

In general, the total revenues (taxes and public revenues) in the 2023 budget bill have reached 1496 thousand billion tomans, which has increased by 42% compared to the 2022 budget law. On the other hand, the transfer of capital assets in the next year's budget has decreased by 12% compared to the 2022 budget law and has reached 647 thousand billion tomans.

The decrease in capital resources is directly related to the decrease in oil revenues and revenues from the sale of government property. It can be said that due to the non-realization of this part of the income in the previous years in the 2023 budget bill in order to try to improve the forecast of income from this place, this number has decreased.

A look at the state of revenues in the 2023 budget bill indicates a deep transformation in the structure of the government budget. In the 90s, oil revenues accounted for half of the government budget and tax revenues averaged between 30 and 35 percent of revenues. But now the share of oil in the 2023 budget bill has reached about 24%, which has decreased by about 5% compared to last year. Against the share of taxes and other public revenues of the government, it has increased from 50% in this year's budget to almost 61%.

The 2023 budget bill has also had another big change. In the budget of this year and 2021, a tax discount of 7 and 5 percent was considered for producers. Therefore, the manufacturing sector paid less taxes than the commercial and service sectors. Considering the current inflation and the fact that a significant part of the profit of manufacturing companies is caused by inflation, it can cause a major problem in the production sector. Because the tax discount in the last two years helped to maintain the liquidity of the production units and maintain their production capacity, but removing this discount despite the continuation of the tax conditions and determining the tax rate of 25% for these units can make the production sector of the country face very serious problems.■

The home appliance industry is in a state of uncertainty



Farhad Amirkhani

Chief Editor

Iran's home appliance market is facing a special situation. On the one hand, the increasing spread of smuggling of household appliances into the country and on the other hand, the complex production barriers along with the cumbersome laws, have made the market activists face many problems and are at a loss. However, until now, by imposing a strict ban on the import of household appliances, the government has tried to increase the production of eight million devices in 2017 to 17 million devices in 2020, despite the reduction of the national gross domestic product from 644 billion dollars in 2010 to 366 billion dollars in 2020. experience the year 2022; But right now, this market is still stagnant due to the lack of consumer confidence in Iranian products

Countless theories about the reasons for South Korea's success have been presented; But with a little reflection on the history of this country's evolution, we can come to the realization that the South Korean industry has been transformed not by mandated and exclusive laws, but by valuing the elite. To understand this, it is enough to read the book "Every street is paved with gold" by Kim Woo-chung. Some believe that this book is merely motivational and was written to encourage and encourage people to be entrepreneurs, while the message hidden in this book is that it clarifies; How a worthy person, with the support of the government, was able to establish and launch the largest South Korean cluster super company called "Doo" with his diligence and thought, and the name of this country is famous in the world. Although the automobile industry of this company was sold to General Motors; But its home appliances are still produced and sold in 20 subsidiaries and affiliates around the world.

The emergence of "Dove" alone can be a model for the development of our home appliance industry. The government's trust in the elites and their support, whether in the private sector or in the public sector, can be the savior of this vulnerable industry. Although the industrial activists of this field are now considered among the elites, and reasons such as the exchange rate, cumbersome laws, the entry of smuggled goods, increasing taxes, the lack of a suitable competitive structure and countless other issues prevent the realization of the goals of these worthy people; But it should not be forgotten that the universality of the South Korean industry, especially in home appliances, can still be considered as a development model in our country.

The important thing is that South Korea-style transformation should take place not only in the business owners of producers, but also in the officials, and until this important approach is not realized, the ground for the role of the elites will never be provided.■



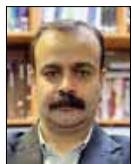
"World of Investment"
A smart choice to enter the Iranian business market

Iran, a country with a civilization spanning thousands of years and with a strategic geographic location, has many opportunities and capabilities to invest in oil, gas, minerals and various industrial infrastructures. The presence of diverse climates and rich historical monuments added to it unique tourist attractions. In addition, Iran's convenient and cheap access to more than one billion people in the world in its neighboring countries and via the Silk Road, created a special export advantage for us; therefore, smart entry in various sectors like industry, services, trade and new companies can bring huge profits to the investors. "World of Investment" seeks to provide a clear new window into the growing Iranian economy, full of innovative opportunities, by providing clear and honest information as a trusted advisor. Direct communication with companies active in the Iranian business environment, particularly in the fields of industry, energy, services, transportation, finance, finance and insurance, as well as innovative business, utilizing the expertise of experts along with hiring young, enthusiastic and expert journalists to investigate issues from the point of view of industrialists and entrepreneurs Iranians, considered the main task of the "World of Investment" magazine.

"World of Investment" is proud that the first Iranian magazine published in three languages per month in Persian, English and Arabic languages is published by the private sector and widely distributed in the Iranian business sector. Dear Readers; we value your trust, our efforts to continually improve and increase your satisfaction are part of this group's roadmap better respond to the needs of our audience.

Dear readers, you can contact us to include your content and advertisements.

Selected Topics In This Number



CEO of Roshangaran Sahar financial consulting and Management Company
The survival of organizations depends on the implementation of the financial management process



CEO of Behin Tadbir Paydar Company "Diamond"
Problems facing the production of household appliances in Iran



The founder of Hooraman leather workshop said
The need to support self-supporting women and home businesses



Chairman of the Board of Directors of Naniwa Complex
Carelessness of officials against the prosperity of the Iranian home appliance industry



Iran quality and standard inspection company explained
Lack of localization of electric vehicle technologies



Human resources manager of Gol Gohar Iron and Steel Development Company
The position of human resources training in Golgohar Iron and Steel Development Company



Director of Naniwa Development Research Unit
Experience and practice is the key to Naniwa's success in precise formatting



Chairman of the UN-UNESCO Silk Road Business Working Group
Food industries are a big advantage in the development of non-oil exports

Concessioner and Chief Executive Officer:

Morteza Faghani

Editor In Chief:

Farhad Amirkhani

Commercial Manager:

Sara Nazari

Translator:

Said Edalatjoo

Contact Us

Add: Unit 3 , No 27, Marzban Nameh Alley, Shahid Mofatteh Ave. Tehran,Iran

Zip Code:1588866344

Tel:+9821 -88864842

Fax:+9821 -88864786

To receive the full version of the monthly, please refer to the following

news site: www.dsarmaye.ir

E-mail:d.sarmayeh@gmail.com

گَزِمِین تَولِید و توْسُعَه

Goharzamin
is the pulsating
pulse of production
and development

(سالی ۱۴۰۰)
شرکت معدنی و صنعتی گهرزمین
Goharzamin Mining and Industrial Company
روابط عمومی و امور بین الملل



Gohrzamin Mining and Industrial Company

شرکت مادر تخصصی (هالدینگ)
توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (سهامی عام)
MIDDLE EAST MINES & MINERAL
INDUSTRIES DEVELOPMENT HOLDING CO.
رنجیره کامل تولید از معن قاچاصوں نهایے





CE

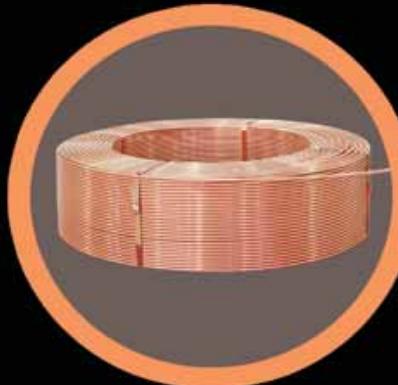
VISI

شرکت بابک مس ایرانیان

IRANIAN BABAK COPPER COMPANY

IBCCO

تولیدکننده انواع لوله مسی



تهران، شهرک غرب، بلوار دادمان، خیابان فخار مقدم، کوچه گلبرگ چهارم شرقی، پلاک ۱۲
کد پستی ۱۴۶۸۹۳۶۳۸ کد پستی ۱۴۶۸۹۳۶۳۸

تلفن مستقیم فروش: داخلی ۰۲۱-۹۱۵۰۷۰۸۰۰ - تا ۹۲۰

www.ibcco.midhco.com

marketing&sales@ibcco.midhco.com