

سرمایه‌گذاری

Continuing to Export Iran's Oil Is the Top Priority

مهم‌ترین اولویت
ادامه صادرات نفت ایران

مؤشر البؤس الاقتصادي
العالمي في عام ۲۰۱۹

وضعیت شاخص فلاکت

اقتصادی دنیا در سال ۲۰۱۹

Energy Exchange Mechanism Needs to Be Reformed

سازوکار بورس انرژی
نیاز به اصلاح دارد

مدیر عامل شرکت توربین ماشین خاورمیانه مطرح کرد

با آثار و گفتاری از:

رونق تولید با حمایت از سرمایه‌گذاری داخلی

Chairman of the board of directors in Turbine Machine Group

Supporting Domestic Investment Leads to National Production Boom

رئیس مجلس الإدارة في شركة «توربین ماشین خاورمیانه»

دعم الاستثمار المحلي يؤدي إلى الإزدهار للإنتاج الوطني

مسعود نیلی
علی شمس اردکانی
سعید اسلامی بیدگلی
سید مهدی حسینی
عباس ملکی
ارسلان پالیزبان
امیر عابدی
محمد هادی مشکوری
منصور شیبانی
فاطمه صالحی
مهدی نوروزی
ولی الله مهابادی

پکٹ نانو مہار





Online Check-in

Available 24 Hours to 90 minutes

Instagram.com/fly.mahanair
Telegram.me/mahanairchannel
<http://checkin.mahan.aero>

WELCOME TO OUR WORLD



before Flight departure

In All of Domestic Routes and
on International Routes from Imam Khomeini Air port.





نمایشگاه بیست و چهارم نفت و گاز ایران نمایش توان داخلی

۲۲

۴۶

مدیرعامل
شرکت ایک تجارت میهن:

**فرهنگ‌سازی مناسبی
برای خرید محصولات ایرانی
نشده است**



۵۲

از سوی حسین ایزدی
مطرح شد

**تغزیرات حکومتی
ابزاری برای
نظارت بر بازار**



دنیای صنعت
۴۸ تا ۴۲



پرونده ویژه
۴۰ تا ۲۲



اقتصاد بازار
۲۰ تا ۱۰

صاحب امتیاز:

مرتضی فغانی

مدیر مسئول:

حمید اسدی

دبیر تحریریه:

رضا فغانی

مدیر هنری:

مسیح بایرامی

مدیر بازرگانی:

سارا نظری

ویراستار:

مصطفی حاتمی

گروه عکاسی:

میثم احمدی - ماز یار اسدی

گروه دبیران:

سید قاسم قاری، مصطفی حاتمی

محمد جعفری، فاطمه آذرافراز، سهیلا زمانی

همکاران تحریریه:

امیر هادی تاجبخش، شهلا منصوریه

حدیث حدادی، پروین طالبیان

سید مرتضی علوی، ابراهیم کاظمی

احسان احمدی، عرفان فغانی، سعید فخر واعظی

مهديه شهسواری، نفیسه میرگلوی بیات

نشانی:

تهران، خیابان شهید مفتاح

کوچه مرزبان نامه، پلاک ۲۷، واحد ۳

صندوق پستی: ۸۹۱۵ - ۱۵۸۷۵

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۴۲

بخش پژوهش: ۰۲۱-۸۸۳۱۰۲۱۹

بخش آگهی: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۳۵-۷

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

وبسایت: WWW.DSG-M.COM

پست الکترونیک: d.sarmayeh@gmail.com

لیتوگرافی، چاپ و توزیع: شرکت خاتم‌نو

نشانی: خیابان دماوند بعد از چهارراه سیلان

نرسیده به وحیدیه نبش خیابان شهید بخت آزاد

تلفن: ۷۷۸۱۳۳۴۹



رئیس کمیسیون نفت و گاز اتاق مشترک ایران و سوئیس:

اراده‌ای برای حل

مشکلات ناشی

از تحریم‌ها وجود ندارد



ولی‌الله مهابادی
تاکید کرد

تولیدکنندگان لوله‌های

قطور فولادی زیر فشار

عدم تامین منابع مالی



رئیس اتاق مشترک بازرگانی ایران و قزاقستان:

برای رونق تولید

فضای کسب و کار

باید بهبود یابد



۴۴

مدیر عامل بیمه زندگی خاورمیانه

عنوان کرد

چشم‌انداز مثبت صنعت بیمه

علی‌رغم وضعیت نامطلوب

اقتصادی



خواندنی‌های سرمایه‌گذاری
۵۸ تا ۶۱



اقتصاد کلان
۵۰ تا ۵۶

دیر زمانی است که از خریداران و فروشندگان عام و خاص بازارهای مختلفی همچون طلا، ارز، مسکن و... گرفته تا سرمایه‌گذاران و تصمیم‌گیران، همگی برای پیشبرد بهتر اهداف خود در انتظار پیش‌بینی‌های اقتصاددانان خبره و صاحب‌نظران هستند و آن‌ها را در معرض آماج پرسش‌های خود درباره سرانجام این بازارها در نیمه اول و دوم هر سال و سال‌های بعد قرار می‌دهند.

از دهه ۱۳۲۰ شمسی تاکنون، جمعاً ۱۱ برنامه توسعه اقتصادی در کشور به اجرا رسیده است؛ اما همان‌طور که مشاهده شده، این برنامه‌ها به‌خصوص برنامه‌های سه دهه گذشته، پیش از آنکه شامل دستاوردی باشند، تنها به بیشتر شدن طرح‌ها و پروژه‌های نیمه‌کاره دامن زده‌اند و هر برنامه جدید، باری از پروژه‌های قبلی را برای تکمیل، با خود حمل کرده است. جالب آن است که کشورهای پیشرفته‌ای مانند چین و کره جنوبی چند دهه بعد از ایران، اقدام به طراحی برنامه‌های توسعه‌ای کرده‌اند. حرکات واگرایی اقتصادی، عدم سازگاری برنامه با ظرفیت و دارایی اقتصادی و همچنین اعمال نظر و به‌کارگیری سلیقه‌های گوناگون، دلیل عقب‌ماندگی کشور است و آن را از رسیدن به هدف موردنظر در برنامه توسعه‌ای دور کرده؛ به عبارت دیگر، نگرش منطقی و بررسی غیر مغرضانه شاخصه‌های پیشرفت اقتصادی یک کشور به ما می‌گوید که کشورمان بیشتر گرفتار القای توهم توسعه است. اینکه به چه علتی نمی‌توان بر اساس یک بررسی درست و منطقی از وضعیت حال و انطباق آن با شرایط آینده حرکت کرد، به قبول نکردن این موضوع برمی‌گردد که اقتصاد، ذاتاً یک معادله غیرخطی است و فاکتورهای بسیاری در حرکت صعودی و نزولی یک بازار اقتصادی تأثیر دارند. علاوه بر این، هر وضعیت اقتصادی، متأثر از وضعیت پیشین خود است و همین موضوع، از آن فضای آشوب یا یک سیستم پیچیده می‌سازد.

نخستین بار ادوارد لورنز، ریاضی‌دان و هواشناس آمریکایی، نظریه آشوب معروف به "اثر پروانه‌ای" را مطرح کرد بر اساس این نظریه هر تغییری هرچند ناچیز و کوچک در یک سیستم آشفته، می‌تواند موجب اثری عظیم در سیستمی دیگر شود به عبارت ساده‌تر، تغییر در یک پارامتر جزئی می‌تواند تمام معادلات را بر هم زند از این رو است که این نظریه صریحاً می‌گوید: "بال زدن یک پروانه در برزیل، در شرایطی خاص می‌تواند باعث گردبادی وحشتناک در تگزاس شود" این توصیف کنایه‌آمیز اشاره به این موضوع دارد که اقتصاد یک کشور، با بحران‌های اقتصادی کمتر، معادله‌ای غیرخطی است که عملاً پیش‌بینی یک رخداد در بلندمدت در آن ناممکن است، چه رسد به اقتصاد ایران که در چند سال گذشته به سمت و سویی نامنظم رهنمون شده و طبیعی است که اجازه پیش‌بینی‌های بلندمدت را به ما ندهد البته توجه به لفظ "بلندمدت" نکته دیگری است که باید در نظر داشت؛ چراکه معانی آن در بازارهای مختلف متفاوت است. امکان دارد برای یک بازار، حدس وضعیت اقتصادی در بازه زمانی سه‌ماهه، پیش‌بینی بلندمدت تلقی شود و در بازار دیگر بیش از یک سال به طول بیانجامد؛ اما مهم آن است که در سایه اقتصاد غیرخطی و افسارگسیخته ایران، پیشگویی اقتصادی محلی از اعراب ندارد و موجب تناقض‌گویی غیرعمدی شده و اعتماد موجود را از بین خواهد برد.

نظریه آشوب و پیشگویی‌های متناقض اقتصادی



حمید اسدی
مدیر مسئول

با توجه به اشباع بازارهای طلا و ارز به‌عنوان بازارهای موازی بازار سرمایه در سال گذشته؛ طبیعی است که این بازارها در سال جدید ظرفیت لازم برای بازدهی بیشتر را نداشته باشند. با جهش ارزی که در ماه‌های ابتدایی سال ۹۷ رخ داد، بازار سرمایه شاهد یک صعود چشم‌گیر بود، به‌طوری که ارزش سهام بسیاری از نمادها بالا رفت. ماه‌های انتهایی سال ۹۷ و فروردین‌ماه ۹۸ این بازار با صعود و نزول‌های جسته و گریخته همراه بوده است. هرچند عوامل سیاسی و اقتصادی مختلفی همچون سرانجام ناگوار برجام، اختلال در صادرات نفت، وضعیت بازارهای جهانی، نرخ دلار، نرخ سود بانکی و ... چشم‌انداز بازار سهام را همواره تحت تاثیر قرار داده‌اند، لکن این بازار بیشترین تاثیر خود را از دو عامل تورم و افزایش نرخ ارز می‌گیرد. البته مشکلاتی که شرکت‌ها در نقل و انتقالات مالی خود دارند را نمی‌توان در افت و خیز سهام بورسی نادیده گرفت. افزایش نرخ تورم، خواسته یا ناخواسته موجب بالا رفتن قیمت سهام در سال ۹۸ خواهد شد. از طرفی، نرخ ارز، هرچند اگر با جهشی که در سال ۹۷ اتفاق افتاد، همراه نباشد، رشدی اجتناب‌ناپذیر دارد که خودبه‌خود بر ارزش سهام شرکت‌ها تاثیر خواهد داشت. در فروردین‌ماه سال جاری، معاملات کشور در فضایی نیمه تعطیل قرار داشت. با حرکت بازار در روزهای ابتدایی اردیبهشت‌ماه، شاخص کل بورس به ۲۰۵ هزار واحد و در اوایل خرداد به بیش از ۲۱۷ هزار واحد رسید. این میزان در زمان مشابه و در پایان خردادماه سال گذشته، ۱۰۸ هزار واحد بود. در چند هفته گذشته روند معاملات با خبری که پیرامون لغو معافیت‌های نفتی ایران منتشر شد، شوکی گذرا را تجربه کرد، اما طی مدت کوتاهی مجدداً به مدار پیشین خود بازگشت و اکنون پیش‌بینی می‌شود که شاخص کل به بیش از ۲۲۰ هزار واحد تا پایان خردادماه سال ۹۸ برسد. این ارقام نشان می‌دهد که بازار سرمایه حتی با وجود تلاطم‌های سیاسی که همواره از پی آن مشکلات ارزی هم به وقوع می‌پیوندد، می‌تواند بستری مطلوب برای مقابله با اثرات تحریم باشد؛ منوط بر اینکه دولت حداقل‌های لازم را برای صنایع پتروشیمی، معدنی و فلزات فراهم کند و با دخالت دادن بخش خصوصی در اقتصاد کشور و واگذاری سهام شرکت‌های مختلف به‌خصوص معدنی‌ها بازار بورس را توسعه بخشد. با توجه به اینکه بخش زیادی از معادن بکر ایران در اختیار بخش خصوصی است و نبود سرمایه موجب شده تا اشخاص حقیقی سرمایه خود را در حالت راکد قرار دهند. دولت می‌تواند از طریق حمایت مالی و توسعه زیرساختی، زمینه ورود این اشخاص را به‌عنوان نمایندگان بخش خصوصی به بورس فراهم کرده و با رفع موانع پیش روی شرکت‌های معدنی در شرایط تحریم، نقطه عطفی در رشد بازار سرمایه ایجاد کند. مشکلاتی که با تنگ شدن حلقه تحریم‌ها در کشور به وجود آمده، سال ۹۸ را یکی از سال‌های دشوار برای اقتصاد کشور قرار داده است. اعمال مجدد تحریم‌ها و کاهش صادرات نفت ایران، موجب شده است تا بازارهایی مانند فلزات، صنایع معدنی و پتروشیمی اکنون نقطه قابل اتکایی در بازار سرمایه باشند، چراکه این نمادها در زمینه تولید محصول هم در شرایط مطلوب‌تری به سر می‌برند.

توسعه بازار سرمایه

با ورود معدنی‌ها



رضا فغانی
دبیر تحریریه

واقعیت آن است که ریال هر روز ارزش خود را بیشتر از دست می‌دهد. آنچه مشاهده می‌کنیم، خطری است برای تمامی شهروندان که به چاپ پول، افزایش پایه نقدینگی، گرانی کالاها و تورم ارتباط پیدا می‌کند. فلسفه سیاسی پول در ایران به لحاظ سیاست داخلی و خارجی، عامل اصلی تضعیف روز افزون ریال شده است. به یک معنا؛ پول، فارغ از ماهیت اقتصادی و ارزش واقعی، نوعی سازه ذهنی است که تحت تاثیر فلسفه سیاسی یا بنیادها و مبانی قدرت عمومی در کشور قرار می‌گیرد. آنچه اکنون در حال رخ دادن است، مجموعه رویدادهای سیاسی داخلی و خارجی است که سازه‌های ذهنی سیاست‌گذاران و مردم را آشفته کرده؛ به طوری که سیاست منحلی از سوی حکومت و سیاست تدافعی و محافظه‌کارانه از سوی ملت اتخاذ شده است. اینکه دلالت و دشمنان مقصر هستند و باید قناعت کرد یا اینکه باید بساط کاسبان و محتکران را جمع کرد و به نکوهش کنش‌های منفعت‌جویانه شهروندان پرداخت، راهکار اصلی نیست.

از سال ۱۳۸۴ به بعد، سازه‌های ذهنی، پیرامون فلسفه سیاسی در ایران به بی‌نظمی و آشفتگی دچار شد. دور زدن تحریم‌ها، مذاکره و دیپلماسی، بالا بردن توان دفاعی، تغییر ردیف بودجه‌ها و همچنین مبارزه با اشرار به معانی دیگری همچون دزدی، رشوه، اختلاس و دلالتی تفسیر شد. در جهت تخریب، موازی‌کاری‌ها به منظور بر هم زدن تفکیک قوا و کنار زدن سلسله مراتب و قانون عادی شد. قوه قضائیه، گزاره سیاست خارجی صادر کرد، قوه مقننه در جایگاه‌های اجرایی وارد شد و قوه اجرائیه به نقد و ارزیابی پرداخت. در چنین شرایطی؛ طبقه پایین، محروم از سیاست‌های رفاهی فوری، طبقه متوسط، برکنار از آزادی‌های مدنی و شهروندی و طبقه بالا درگیر وضعیت غیرقابل پیش‌بینی شد. در بعد خارجی نیز با آنکه شاخص‌های مقاومت و استقلال کشور دستاورد بزرگی بود؛ اما ایران برای پول، سرمایه و تکنولوژی نیازمند محیط بین‌الملل است که البته از آن محروم شده است. تحریم‌ها و همسانی رفتار اسرائیل و عربستان در مورد ایران، گونه‌ای از سیاست‌گذاری امنیتی را رقم زده است. اکنون در وضعیت آمادگی برای جنگ اقتصادی و نظامی هستیم و این مورد، سازه‌های ذهنی که باید ریال را تقویت سازد، به حاشیه می‌راند.

راهکار تقویت ارزش ریال، تنها در مفاهیم و تکنولوژی‌های سیاست داخلی و خارجه یافت می‌شود؛ یعنی جایی که مردم در ذهن خویش امیدوار و راضی هستند و اقدامات حکومت را مشروع و آینده کشور را روشن می‌بینند. به عنوان مثال؛ اگر سیاست خارجی تنش‌زدا را با همسایگان دنبال کنیم، از برچسب تحمیلی آمریکا و اسرائیل خارج شویم و همین‌طور طبقه متوسط؛ احساس اثرگذاری، احترام و شخصیت و طبقات پایین؛ امکان زیست آبرومندانه داشته باشند، ریال تقویت خواهد شد. ارزش پول ملی ایران براساس متغیرهای سیاست داخلی و خارجه متغیر است. در سیاست داخلی؛ قرار گرفتن هر کارگزار و نهاد در جای خود، رعایت قانون، پاسخگویی نسبت به اختیارات به همراه سیاست خارجی منطقی و هوشمندانه، می‌تواند امید و انگیزه نسبت به آینده شهروندان ایجاد کند و آن‌ها را از رفتارهای تدافعی منفعت‌طلبانه که ریال را تضعیف می‌کند، دور سازد.

سیاست، راه‌حل مشکل کاهش ارزش ریال است و بدون توجه به متغیر سیاست با داشتن فعالیت‌های زیاد، کارگزاران هوشمند و تکنیک‌های اقتصادی، مشکل حل نخواهد شد.

فلسفه سیاسی مقابله با افت ارزش ریال



دکتر روح‌الله اسلامی
رئیس گروه مطالعات و برنامه‌ریزی فرهنگی - اجتماعی
دانشگاه فردوسی مشهد



مدیریت سبدهای اختصاصی

تشکیل و مدیریت سبد دارایی‌ها برای افزایش

تناسب با ریسک و بازده مورد انتظار

به صورت اختصاصی

تحت نظارت سازمان بورس

دان گوروش

محصولات، پیشنهادات
با کیفیت و منفعت آفرین
سرمایه گذاری

گفت‌وگوی اختصاصی با ابراهیم ابراهیمی

در این بخش می‌خوانیم:

- صندوق ذخیره فرهنگیان؛ سرمایه‌گذاری هوشمندانه برای سودآوری پایدار
- فقدان سیستم یکپارچه سازی اطلاعات؛ عامل ورشکستگی بنگاه‌های اقتصادی
- صندوق‌های سرمایه‌گذاری؛ ابزاری موثر برای توسعه بازار سرمایه



در گفت‌وگو با عضو هیات مدیره سبذگردان کوروش تشریح شد

رشد بازار سرمایه با تکیه بر صنایع داخلی

عرفان فغانی



گروه صنعتی گلرنگ با همکاری یک مجموعه اقتصادی پویا در زمینه‌های گوناگون سرمایه‌گذاری، مشغول به فعالیت است. این گروه با اتکاء به تلاش‌های بخش خصوصی شکل گرفته و سپس با بهره‌مندی از روحیه کارآفرینی و با هدف ارتقاء سبک زندگی خانواده‌ها، کسب‌وکار را گسترش داده تا جایی که موفق به ایجاد ۵۰ برند فعال و ۸۶ شرکت متنوع در سطح ملی و بین‌المللی و نیز اشتغال بیش از ۲۲ هزار نفر شده است. به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های این گروه در گفت‌وگو با ابراهیم ابراهیمی؛ مدیرعامل لیزینگ گلرنگ و عضو هیات‌مدیره سبذگردان کوروش، ابعاد بیشتری از وضعیت بازار سرمایه و چشم‌انداز آن بررسی شده است. آنچه در پی می‌آید، مشروح این گفت‌وگو است.

متغیرهای اقتصادی تأثیر بسیاری در مسایل گوناگون دارد، اما در حال حاضر این متغیرهای سیاسی است که متغیرهای اقتصادی را تحت تأثیر قرار داده و نرخ بهره، حجم نقدینگی و هجوم آن به بازارهای مختلف را تغییر می‌دهد.

با توجه به تحریم‌ها و کاهش احتمالی صادرات نفت، منابع ارزی کمتر خواهد شد؛ به همین دلیل دولت پیش از این، ناچار به مدیریت تخصیص ارز بوده و در سال گذشته سعی کرده تا ارز دولتی را برای تأمین کالاهای اساسی به کار گیرد. به مرور زمان این تخصیص‌ها محدودتر خواهد شد و آزادسازی قیمت‌ها همانند سال گذشته نیز ادامه خواهد داشت.

تورم نسبتاً بالا در سال ۹۸ و گران شدن مواد اولیه، در قیمت نهایی اقلام تولیدی تأثیر خواهد گذاشت و تولید را تحت‌الشعاع قرار خواهد داد. البته پیش‌بینی‌های داخلی و خارجی نیز نشان از رشد منفی اقتصادی در سال جاری دارد؛ اما بخشی از این تورم و رشد منفی از طریق مدیریت بهینه، قابل کنترل است. بدیهی است که تورم به‌طور خاص در اقلام مصرفی اثرگذار خواهد بود و بر صنعت خرده‌فروشی نیز تأثیر مستقیم خواهد داشت.

از طرفی، مدیریت تأمین کالا و موجودی و از طرف دیگر، تأمین‌کنندگان این صنعت باید مورد توجه قرار گیرند. تحریم‌ها به ناچار تولید داخلی را تحت تأثیر قرار خواهد داد و ممکن است در بخش‌هایی از کالاها، لزوم اصلاح الگوی مصرف ضروری باشد.

با این حال به نظر نمی‌رسد که با توجه به برنامه دولت برای تأمین ارز این بخش، در زمینه کالاهای اساسی مردم، مشکل حادی ایجاد شود که البته در این میان، مهم‌ترین موضوعی که باید به آن توجه داشت، بحث قیمت‌ها است. در موضوع نوسان ارز، افق کوروش عملیات واسطه‌گری کالا را انجام می‌دهد و اگر این نوسان، روی تولیدکننده تأثیر بگذارد، این اثر به مشتری نهایی نیز انتقال خواهد یافت.

مهم‌ترین برنامه افق کوروش در سال ۹۸ چیست؟

گلرنگ از چه زمانی فعالیت خود در بازار سرمایه را آغاز کرده است؟

گروه صنعتی گلرنگ در سال ۱۳۹۲ اقدام به عرضه یکی از شرکت‌های خود با نام گروه صنعتی پاکشو کرده و از آن تاریخ به بعد، فعالیت خود در بازار سرمایه را آغاز و در دو سه سال گذشته به حجم فعالیت‌های خود افزوده است. این گروه در حوزه بازار سرمایه، از اسفندماه ۱۳۹۷ با تأسیس شرکت سبذگردان کوروش و اخذ مجوز فعالیت از سازمان بورس و اوراق بهادار، امور مربوط به مدیریت دارایی‌ها، خدمات بازارگردانی سهام و تشکیل سبدهای اختصاصی برای سرمایه‌گذاران را انجام می‌دهد. یکی از استراتژی‌هایی که داشتیم، ورود بخشی از شرکت‌های صنعتی گلرنگ به بورس بود که بر این اساس در سال گذشته، شرکت فروشگاه‌های زنجیره‌ای افق کوروش در بورس پذیرش و سهام آن در بهمن‌ماه با قیمت ۱۶۹۵ تومان عرضه شد که هم‌اکنون این سهم با قیمتی در حدود ۳,۵۰۰ تومان در تابلوی بورس معامله می‌شود. همان‌طور که می‌دانید شرکت "والمارت" به‌عنوان یک شرکت خرده‌فروش، دارای بزرگ‌ترین شبکه فروشگاه‌های زنجیره‌ای در جهان است و در صدر فهرست ۵۰۰ شرکت برتر دنیا (از دیدگاه فورچون) قرار گرفته است. این صنعت یکی از بزرگ‌ترین گردش‌های مالی را در سطح ایران و بین‌الملل دارد. در ایران حجم هزینه‌های خانوار ایرانی در حوزه اقلام مصرفی تند گردش (کالاهایی که با سرعت بیشتری فروخته می‌شوند و قیمت فروش آن‌ها نسبتاً پایین است). مانند خوراکی‌ها، آشامیدنی‌ها و لوازم بهداشتی در حدود ۳۰۰ هزار میلیارد تومان است؛ به همین دلیل، امکان فعالیت رقابتی مختلف در این بازار فراهم است. استراتژی افق کوروش هم بر این اساس است که در آینده به عنوان یکی از ۲۵۰ خرده‌فروش برتر دنیا معرفی شود.

با وضعیت تحریم و رکود اقتصادی حاکم بر کشور پیش‌بینی شما از عملکرد شرکت‌های خرده‌فروش در سال جاری چیست؟

در صناعی که منجر به ارزآوری به کشور می‌شوند دو موضوع مهم است. نخست اینکه؛ افزایش نرخ ارز برای آن‌ها منفعت خواهد داشت و دوم؛ مقدار فروش آن‌ها، متأثر از تحریم‌ها و مشکلات در نقل و انتقال پول، کاهش خواهد یافت

توسعه شعاع، افزایش حجم عملیات و افزایش تعداد شعبه‌ها از مهم‌ترین برنامه‌های افق کوروش در سال جاری است اکنون ۱۴۰۰ شعبه در سطح کشور فعال هستند. افق کوروش با توجه به هدف خود؛ یعنی قرار گرفتن در فهرست ۲۵۰ خرده‌فروش برتر دنیا، باید اهداف توسعه‌ای خود را ادامه دهد و با توجه به بازار بزرگ ۳۰۰ هزار میلیارد تومانی که صنعت خرده‌فروشی دارد، این هدف دور از دسترس نیست. از طرف دیگر، بحث توسعه فروش اینترنتی نیز مطرح است و تمرکز ویژه‌ای در این بخش خواهیم داشت.

در حال حاضر توسعه افق کوروش بر اساس مدل "فرانچایز" است که در آن، تامین سرمایه در گردش کسب‌وکارهای کوچک اتفاق می‌افتد. حتی یک مغازه‌دار با این مکانیزم می‌تواند عملیات تامین کالا را به عهده افق کوروش بگذارد و فروش عادی خود را داشته باشد. با این کار، توسعه زودتر اتفاق می‌افتد؛ ضمن آنکه، هدفمند شدن فروشگاه‌های زنجیره‌ای به دولت و به ویژه در بخش شفافیت و آمار و مالیات هم کمک می‌کند. خوشبختانه دولت در این زمینه از فروشگاه‌های زنجیره‌ای حمایت خوبی داشته است.

در فروشگاه‌های افق کوروش، بخشی از عملیات واسطه‌گری حذف شده و محصولات از تولیدکننده خریداری شده و با حداکثر تخفیف به دست مصرف‌کننده می‌رسد. حاشیه سود افق کوروش بسیار پایین است و عمده تخفیف به مصرف‌کننده واقعی انتقال داده می‌شود. این موضوع، سبب خرید مردم را افزایش داده و عدد بالایی را به خود اختصاص می‌دهد.

اهداف سال گذشته افق کوروش تا چه حد محقق شد و قیمت سهم را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

این مجموعه در سال گذشته به اهداف مورد نظر خود دست پیدا کرد؛ به طوری که به فروش ۵ هزار میلیارد تومانی رسید. همچنین تعداد شعب افق کوروش به بیش از ۱۳۵۰ شعبه در سال گذشته افزایش یافت. افق کوروش یک شرکت رشدی است و توان سودآوری خوبی دارد. بنده مشخصاً نمی‌توانم نظری در مورد قیمت سهم ابراز کنم؛ چراکه قیمت سهم به عرضه و تقاضای بازار بستگی دارد و این تحلیل‌گران و فعالان بازار هستند که با تحلیل صنعت و شرکت، ارزش یک سهم را مشخص می‌کنند و انتظارات خود را در قیمت‌های سهم، انعکاس می‌دهند. البته صنعت خرده‌فروشی یک صنعت تازه‌وارد به بورس است و نیازمند توجه ویژه برای تشخیص پارامترها و محرک‌های ارزشی برای این صنعت است.

وضعیت بازار سرمایه را چطور ارزیابی می‌کنید؟

بازار سرمایه در سال گذشته، رشد حدود ۸۵ درصدی را داشته و با توجه تغییرات نرخ ارز، به نسبت بازارهای موازی هنوز رشد مناسبی نداشته است. به دلیل واکنش‌های هیجانی، از ابتدای سال جاری صعود و نزول قابل ملاحظه‌ای داشته‌ایم؛ ولی در مجموع، رشد بالای ۱۵ درصدی ظرف دو ماه در شاخص وجود داشته است. در اردیبهشت‌ماه هم اخبارهای سیاسی متناقضی وجود داشت که بر روی بورس نیز تاثیراتی گذاشت. سودهای اسمی صنایع غذایی با قیمت‌های واقعی دلار به‌روز می‌شود و به همین دلیل در تصمیم سرمایه‌گذاران تاثیرگذار خواهد بود. در صنعتی که منجر به ارزآوری به کشور می‌شوند دو موضوع مهم است. نخست اینکه؛ افزایش نرخ ارز برای آن‌ها منفعت خواهد داشت، البته با تشکیل بازار متشکل ارزی، مطمئن نیستیم چه اتفاقی خواهد افتاد و دوم؛ مقدار فروش آن‌ها، متاثر از تحریم‌ها و مشکلات در نقل و انتقال پول، کاهش خواهد یافت که اگر در سال‌های آینده، قادر به جبران کاهش فروش خود نباشند، اثرات نامناسبی را به همراه خواهد داشت. شاخص بورس هنوز خود را با دلار ۱۴ هزار تومانی تطبیق نداده است و به نظر می‌رسد که هنوز فرصت رشد دارد. در این میان، بازارهای موازی نیز، اشباع شده‌اند و مردم تمایل چندانی برای سرمایه‌گذاری ندارند.

پیشنهاد شما برای خرید سهم چیست؟

بازار سرمایه، بازاری تخصصی است و ورود به آن، به اطلاعات کامل نیاز دارد. کسانی که هنوز از سازوکار این بازار مطلع نیستند، می‌توانند به سیدگردان‌ها و صندوق‌های سرمایه‌گذاری مراجعه کنند تا با آگاهی بیشتری وارد این بازار شوند. بنده برای خرید سهام به سهم خاصی اشاره نمی‌کنم، ولی کلیت بازار را مثبت و توان سودآوری در شرکت‌های تولید داخل را بهتر ارزیابی می‌کنم.

و سخن آخر...

در گروه صنعتی گلرنگ سعی ما بر این است تا شرکت‌هایی را وارد بورس کنیم که بتوانند با قدرت در این بازار حضور داشته باشند. سهام پاکشو اولین سهامی بود که در بورس عرضه کردیم. به دنبال این هستیم که یک شرکت سینمایی را در بورس یا فرابورس پذیرش کنیم. ورود صنایع جدید به بورس، به توسعه بازار و حتی به صنعتی سازی فعالیت‌ها که قبلاً به صورت سنتی بوده، کمک خواهد کرد. انتشار اعداد و ارقام هر صنعت، بر تصمیم سرمایه‌گذاران و حتی رقبا جهت ورود به یک صنعت کمک می‌کند.

با توجه به تحریم‌ها و کاهش احتمالی صادرات نفت، منابع ارزی کمتر خواهد شد؛ به همین دلیل دولت پیش از این، ناچار به مدیریت تخصیص ارز بوده و در سال گذشته سعی کرده تا ارز دولتی را برای تامین کالاهای اساسی به‌کار گیرد



صندوق ذخیره فرهنگیان؛ سرمایه‌گذاری هوشمندانه برای سودآوری پایدار

ابراهیم کاظمی

۸۰۵ هزار نفر- با توجه به تعداد کارکنان رسمی و پیمانی وزارت آموزش و پرورش می‌توان ادعا کرد که صندوق ذخیره فرهنگیان به لحاظ عضویت و ضریب نفوذ در یکی از بهترین دوره‌های خود قرار دارد، زیرا بیش از ۸۲ درصد از فرهنگیان سراسر کشور با اعتماد به این مجموعه به عضویت در آن اقدام کرده‌اند. **۷۳۲ هزار نفر-** با توجه به آمارهای موجود، در طول ۲۳ سال گذشته در مجموع بیش از یک و نیم میلیون معلم به عضویت صندوق در آمده‌اند که ۷۳۲ هزار نفر از آن‌ها به مقام بازنشستگی نائل آمده و سهم‌الشرکه خود را بدون تاخیر و کم و کاست دریافت کرده‌اند.

۳۰ میلیون تومان- بیشترین میزان دریافتی معلمان عضو صندوق ذخیره فرهنگیان در زمان بازنشستگی با احتساب سود سال مالی جاری به حدود ۳۰ میلیون تومان رسیده؛ در حالی که بیشترین میزان واریزی اعضا در طول ۲۳ سال گذشته، کمتر از ۵ میلیون تومان است. البته با توجه به سودآوری سال‌های آتی صندوق، دریافتی فرهنگیان چندین برابر مبلغ موجود خواهد بود. **۲۳۲۴ میلیارد تومان-** صندوق ذخیره فرهنگیان تا پایان شهریور ۱۳۹۷ بیش از ۲ هزار و ۳۲۴ میلیارد تومان پول به حساب فرهنگیان بازنشسته واریز کرده که در نوع خود در زمینه انجام تعهدات به موقع در قبال اعضا، کم‌نظیر است. این مبلغ تا اول بهمن‌ماه ۱۳۹۷ به بیش از ۲ هزار و ۷۸۷ میلیارد تومان رسیده است.

۳۶۸۱ میلیارد تومان- اگرچه صندوق ذخیره فرهنگیان، یک صندوق سرمایه‌گذاری است و هدف آن کسب سود برای اعضا می‌باشد؛ اما شرایط اقتصادی کشور و همچنین نیازمندی‌های فرهنگیان عضو، باعث شده که ارائه خدمات رفاهی به بخشی لاینفک از فعالیت‌های موسسه تبدیل شود و در این راستا تاکنون ۳ هزار و ۶۸۱ میلیارد تومان خدمات رفاهی در قالب لیزینگ کالا و خودرو، خدمات مسافرتی، خدمات تامین مسکن، خدمات بیمه‌ای و ... به اعضای فرهنگی ارائه شده است.

۶۳۷ میلیارد تومان- به رغم اینکه سهم دولت در برنامه پنجم توسعه حذف شده؛ اما پیگیری مدیران صندوق ذخیره فرهنگیان باعث شد، بیش از ۶۳۷ میلیارد تومان از سهم دولت برای برنامه پنجم توسعه زنده شده و رای بدوی آن گرفته شد. در صورت صدور رای نهایی و دریافت این پول از دولت، به حساب اعضای موجود منظور شده و سهم بازنشستگان نیز به حسابشان واریز خواهد شد.

موسسه صندوق ذخیره فرهنگیان در حالی وارد بیست و چهارمین سال فعالیت خود شده که امروز به عنوان یکی از بنگاه‌های موفق اقتصادی کشور در زمینه سرمایه‌گذاری، سودآوری و ارائه خدمات به اعضای خود مطرح است. سرمایه‌گذاری‌های هوشمندانه صندوق ذخیره فرهنگیان در حوزه‌های مختلف به ایجاد پنج هلدینگ بزرگ شامل گروه انرژی، گروه مالی، گروه صنعتی-معدنی، گروه ساختمانی و گروه خدماتی انجامیده است. گروه‌های سرمایه‌گذاری صندوق ذخیره فرهنگیان که برای اولین بار در نمایشگاه بین‌المللی بورس، بانک و بیمه تهران در اردیبهشت‌ماه ۱۳۹۸ رونمایی شد و هماهنگی کلیات و اجزای موسسه را به نمایش گذاشت، سودآوری پایدار را برای فرهنگیان عضو تضمین کرده است.

این موسسه همچنین با داشتن بیش از ۸۰۰ هزار نفر عضو و دسترسی به یکی از بزرگ‌ترین بازارهای مصرفی کشور، جایگاه ویژه‌ای دارد. روند رو به بهبود سودآوری صندوق ذخیره فرهنگیان در افزایش دوبرابری سود در سال مالی ۱۳۹۷ و دستیابی به ۹۰ درصد سود پیش‌بینی شده سال مالی ۱۳۹۸ در ۶ ماه اول سال، کاملاً نمایان است. البته این سودآوری در این سطح متوقف نخواهد شد؛ بلکه با بهره‌برداری از پروژه‌های پتروشیمی موسسه به ویژه کیمیای پارس خاورمیانه و طرح‌های متانول انرژی سپهر، از چهار هزار میلیارد تومان در سال عبور خواهد کرد که در نوع خود بی‌سابقه و در سطح کشور هم کم‌نظیر است. در این گزارش به بررسی عمده‌ترین فعالیت‌های صندوق ذخیره فرهنگیان طی ۲۴ سال گذشته و چشم‌انداز سودآوری آن در سال‌های پیش رو می‌پردازیم.

صندوق ذخیره فرهنگیان در تاریخ هفتم خردادماه ۱۳۷۴ با هدف ارتقای وضعیت معیشتی فرهنگیان تاسیس شد و در تاریخ هفتم خردادماه ۱۳۹۸ در حالی وارد بیست و چهارمین سالروز تاسیس خود می‌شود که نه‌تنها توانسته به عنوان یک نهاد مالی غیردولتی در شرایط اقتصادی کشور به حیات خود ادامه دهد؛ بلکه در یکی از بهترین وضعیت‌های خود به لحاظ تعداد اعضا، وضعیت مالی و نقدینگی، سازماندهی و حاکمیت شرکتی، سرمایه‌گذاری‌های کلان و همچنین سودآوری باکیفیت قرار دارد.

۱۷ درصد- صندوق ذخیره فرهنگیان با همه فراز و نشیب‌هایی که در اقتصاد کشور وجود داشته، توانسته در مدت ۲۳ سال گذشته به‌طور میانگین ۱۷ درصد سودآوری سالانه برای اعضا داشته باشد که در سال‌های آتی این میزان، تغییر مثبت چشمگیری خواهد داشت.

اگرچه سودآوری صندوق ذخیره فرهنگیان در سال مالی ۱۳۹۷ به بیش از دو برابر سال قبل از آن رسیده است؛ اما خبر بهتر اینکه، موسسه فقط در نیمه اول سال مالی ۹۸ توانسته به ۹۰ درصد از سود پیش‌بینی شده در بودجه دست پیدا کند

مدیران گروه اقتصادی سیستم پژوهان مطرح کردند

فقدان سیستم یکپارچه سازی اطلاعات عامل ورشکستگی بنگاه‌های اقتصادی

سارا نظری

از دهه ۱۹۹۰ با گسترده‌تر شدن فعالیت سازمان‌های مختلف، نیاز اساسی به حصول اطلاعات صحیح و به‌روز و همچنین دستیابی به سیستم‌های مختلفی که قادر به ایجاد ارتباط بهتر بین اجزای مختلف سازمانی و تسهیل‌کننده جریان اطلاعاتی هستند، احساس شد. امروزه استفاده از نرم‌افزارهای یکپارچه‌سازی تحت عنوان Enterprise Resource Planning یا به اختصار ERP توسط سازمان‌های بزرگ، شکل رایجی به خود گرفته است. این سیستم‌ها که در مجموع به سیستم‌های سازمانی (Enterprise Systems) معروف هستند، زمینه‌ای را فراهم آورده‌اند تا مدیران بتوانند در تصمیم‌گیری‌های مختلف خود از اطلاعات مناسب در هر جا و هر زمان استفاده کنند. در کشورمان، وجود چنین نرم‌افزاری از یک دهه گذشته و با وسیع‌تر شدن دایره فعالیت سازمان‌ها و ارگان‌ها ضرورت یافته است. در این میان، شرکت "افرا سیستم" که فعالیت خود را از سال ۱۳۷۱ آغاز کرده با مشارکت و ادغام در گروه اقتصادی سیستم‌پژوهان توانسته است با توجه به سال‌ها فراز و فرود اقتصادی و نوسانات نرخ ارز به‌ویژه در سال‌های ۸۳ و ۸۴ همواره به‌عنوان مشاور شرکت‌های بحران‌زده فعالیت داشته باشد. عمده فعالیت این شرکت، طراحی و اجرای سیستم‌های نرم‌افزاری است و اکنون تصمیم دارد با تکیه بر تجارب ارزشمند خود در فعالیت‌های نرم‌افزاری، به معرفی آثار مثبت استفاده از ERP در اقتصاد کشور و همچنین در سطوح بین‌المللی بپردازد. به‌منظور آشنایی بیشتر با کاربرد این نرم‌افزار با مهندس منصور شیبانی از شرکای جدید این گروه و دکتر امیر قاسم امیرخانی به‌گفت‌و‌گو نشستیم که در ادامه می‌خوانید.

ضرورت استفاده از این نرم‌افزار از چه زمانی احساس شد و در چه مجموعه‌هایی کاربرد دارد؟

منصور شیبانی: موضوع ERP از سال ۱۹۹۰ مطرح شده است. هر سازمانی در کشور، متشکل از دپارتمان‌های مختلفی همچون حسابداری، انبار، فروش و... بوده و ارتباط و یکپارچگی این سیستم‌ها بسیار حائز اهمیت است. در گذشته، بحث یکپارچگی سیستم‌های مدیریتی کمک شایانی به بسیاری از شرکت‌ها کرد و گزارش‌های این نوع سیستم در شیوه مدیریتی مدیران بسیار تاثیرگذار بود؛ به همین دلیل، صنعتی شدن کشورها، مسایل پیچیده اقتصادی را به همراه داشت و نیاز به ERP در این کشورها از جمله ایران نیز احساس شد. متأسفانه هیچ‌گونه شرکت نرم‌افزاری در ایران به شناسایی دپارتمان شرکت‌ها و روابط منطقی آن‌ها به‌منظور طراحی سیستم مدیریتی نپرداخته است. اکنون شرکت‌هایی که از این سیستم استفاده می‌کنند، توانایی پرداخت هزینه‌های مربوط به طراحی، تولید و اجرای این نرم‌افزار را ندارند.

این نرم‌افزار چه خصوصیتی دارد و از چه مزیت‌هایی برخوردار است؟

بزرگ‌ترین مزیت این نرم‌افزار، ایجاد یکپارچگی بین بخش‌های مختلف یک سازمان است؛ اما این مهم یک شرط دارد و آن هم اینکه مجموعه اقتصادی باوری داشته باشد که ضرورت داشتن این داشبورد اطلاعاتی، حیاتی است. یکی از مهم‌ترین کاربردهای این نرم‌افزار، وارد شدن به جزئیات درون یک سازمان و ایجاد یک پیشینه منظم از فعالیت‌های آن است. چنین سیستمی استفاده از کاغذ برای درج سوابق را به حداقل ترین حالت ممکن می‌رساند. چنین اقدامی مدیران را از هزینه‌ها آگاه می‌کند، به آن‌ها امکان مقایسه قیمتی را می‌دهد و همچنین در تصمیم‌گیری آن‌ها موثر است. در حال حاضر، شیوه‌ای که با آن یک سازمان مدیریت می‌شود، آن‌چنان که باید نسبت به جزئیات دقیق نیست و از این‌رو نمی‌تواند تحلیل سیستماتیکی از شرایط داشته باشد.

مزایا و چالش‌های استفاده از این نرم‌افزار چیست؟

امیر قاسم امیرخانی: بنده بر این باور هستم که مجموعه نرم‌افزارهایی که در حال حاضر در کشور فعالیت می‌کنند، بعد از سیر صعودی پیشرفت، در مقطعی به دلیل نبود اطلاعات مدیریتی با شکست مواجه شده‌اند. اکنون نرم‌افزارهای گران‌قیمت و بعضاً میلیاردری در کشور به فروش می‌رسد، ولی بسیاری از آن‌ها قابلیت کنترل مدیریتی ندارند و مدیر نمی‌تواند هیچ‌گونه استفاده کاربردی از آن داشته باشد. در واقع این نرم‌افزارها خروجی مناسبی ندارند تا بر اساس آن مدیر یک مجموعه بتواند تصمیم‌های درست و مناسب بگیرد. متأسفانه هنوز در کشورمان، اکثر مدیران دولتی و تا ۸۰ درصد مدیران خصوصی با چرتکه شخصی و کاملاً سلیقه‌ای به بررسی شرایط می‌پردازند که آیا خرید از یک منبع خاص مقرون به‌صرفه است یا خیر؟ واقعیت آن است که نرم‌افزارهای موجود در کشور، دچار فقدان ابزار مدیریتی هستند. ERP تمام دستگاه‌های یک شرکت را به‌نحوی با کمر بند ابزاری متصل می‌کند که مدیر قادر به گرفتن بهترین تصمیم در کوتاه‌ترین زمان می‌باشد. فشارهای اقتصادی و بحران‌های مالی ناشی از تحریم در کشور موجب شده تا بخش‌های خصوصی و خصوصی به دنبال چنین نرم‌افزار کاملی باشند.

ERP را می‌توان به‌عنوان یک انقلاب در عرصه مدیریت کشور تلقی کرد. مشتریان این نرم‌افزار مشخصاً شرکت‌های بزرگ دولتی و شبه‌دولتی با اندازه‌های بین‌المللی هستند و بخش‌های خصوصی که منابع مالی آن‌ها خارج از کشور است یا در این سال‌ها توانسته‌اند به‌طور مطلوبی روابط خود را گسترش دهند، می‌توانند از این نرم‌افزارها استفاده کنند. باید به این نکته اشاره داشته باشیم که بازاری‌ها، شرکت‌های خصوصی کوچک و شرکت‌های وابسته به آن، جزو مشتری‌های ERP به حساب نمی‌آیند.

ساخت این نرم‌افزار چقدر زمان و هزینه می‌برد؟

ساخت این نرم‌افزارها، ۳ ماه تا یک‌سال نیاز به زمان دارد و تا یک سال بعد

یکی از مزیت‌های این نرم‌افزار، کاهش چشمگیر فرارهای مالیاتی در شرایطی است که عده زیادی در کشور به دنبال فرار مالیاتی هستند. البته ناگفته نماند که الزام شرکت‌ها به پرداخت مالیات و نبود راه فرار از آن، می‌تواند موجب سود سرشار شرکت‌ها شود

از آن نیز زمان لازم است تا نرم‌افزارهای جانبی تولید شوند. یکی از مسائلی که از نظر شرکت‌های درخواست‌کننده این نرم‌افزار، یک چالش به حساب می‌آید، هزینه آن می‌باشد. این نرم‌افزار به حدی قوی و ارزشمند است که امکان دارد هر شرکتی قادر به خرید آن نباشد. در این میان؛ گروه اقتصادی سیستم پژوهان، بررسی‌های لازم را در مورد شرکت‌هایی که به این نرم‌افزار نیاز دارند، انجام می‌دهد و اگر پشتوانه مدیریتی و مالی مناسبی داشته باشند، از آن‌ها پیش‌پرداخت تولید دریافت نمی‌شود.

سیستم ERP از کجا نشأت گرفته و چه آثاری در عرصه بین‌المللی خواهد داشت؟

منصور شبیانی: در سال ۱۳۹۴ جلسه‌ای با حضور تمام صنعتگران یزد در اتاق بازرگانی این استان برگزار شد. در آن زمان، این بحث را مطرح کردم که اگر زمینه رقابت با محصولات خارجی محیا شود، شرکتی می‌تواند روی پای خود بایستد که مجهز به ابزار قوی نرم‌افزاری باشد. حال پس از گذشت ۳ سال با همکاری گروه اقتصادی سیستم پژوهان این امکان فراهم شده تا به هدف مورد نظر دسترسی پیدا کنیم.

به‌عنوان تامین‌کننده نرم‌افزار با چه چالش‌هایی روبرو هستید؟

امیرقاسم امیرخانی: یکی از چالش‌هایی که در طراحی، تولید و راه‌اندازی این نرم‌افزار در شرکت‌ها با آن مواجه هستیم قبول‌اندن این باور است که این نرم‌افزار می‌تواند مشکلات آن‌ها را در سطوح مختلف حل کند. مصداق این موضوع را در استفاده از خودروهای هیبریدی داریم که هنوز از آن‌ها استقبال نشده است. واقعیت این است که ورود هر پروژه به ایران، مقداری با مقاومت روبرو می‌شود، به‌خصوص که ایران از تکنولوژی روز دنیا فاصله دارد.

آیا هم‌اکنون این شرکت آمادگی ارائه خدمات به شرکت‌های داخلی و خارجی را دارد؟

در حال حاضر به‌طور کامل، آماده مذاکره و شروع همکاری با شرکت‌های داخلی و خارجی هستیم. خوشبختانه استقبال اولیه صورت گرفته و در حال رایزنی با نهادهایی همچون ایمیدرو، مجموعه فولادی، سازمان تامین اجتماعی و ... هستیم.

با وجود اینکه برخی شرکت‌ها تمایلی به شفاف‌سازی ندارند، آیا فکر می‌کنید که رایزنی‌ها نتیجه مثبتی داشته باشد؟

منصور شبیانی: معمولاً مشخص نیست که پایان رایزنی‌ها چه خروجی دارد؛ اما معمولاً در خارج از کشور که مسایل مالیاتی شفاف است، این موضوع راحت‌تر به سرانجام می‌رسد. یکی از مزیت‌های این نرم‌افزار، کاهش چشمگیر فرارهای مالیاتی در شرایطی است که عده زیادی در کشور به دنبال فرار مالیاتی هستند. البته ناگفته نماند که الزام شرکت‌ها به پرداخت مالیات و نبود راه فرار از آن، می‌تواند موجب سود سرشار شرکت‌ها شود.

امیرقاسم امیرخانی: هدف ما این است که بنگاه‌های اقتصادی طرف قرارداد را به مشارکت مالیاتی برسانیم و نه فرار مالیاتی که این موضوع بیشتر در بستر عدم اطلاعات کافی و نبود دیتای مناسب از بازار رقابتی برای رقابت در بازار اتفاق می‌افتد. زمانی که مدیری با نبود اطلاعات کافی، قراردادی را امضا می‌کند و از سوددهی آن مطمئن نیست به دنبال راهی برای فرار از مالیات می‌گردد. با این نرم‌افزار، شما از بازار، قیمت تمام‌شده و ... دیتا خواهید داشت و اگر در تامین مالی دچار مشکل باشید، تامین مالی هم توسط گروه اقتصادی ما انجام خواهد شد. در واقع با این کار، یک اتفاق مناسب خواهد افتاد و آن هم این است که مدیران را از فرار مالیاتی به سمت مشارکت مالیاتی رهنمون می‌کنیم. ERP یکی از



بندهای FATF است که به بحث شفاف‌سازی مربوط می‌شود و تبدیل به یک ضرورت شده و دولت نیز، ملزم به پیاده‌سازی آن شده است.

گروه اقتصادی سیستم پژوهان چه دپارتمان‌هایی دارد؟

در گروه اقتصادی سیستم پژوهان، سه دپارتمان اصلی شامل دپارتمان تولید ERP، پیاده‌سازی و پشتیبانی، دپارتمان بازرگانی که شامل دو بخش بازرگانی داخلی و خارجی می‌شود و در نهایت، دپارتمان مدیریت خدمات مهندسی و تامین مالی وجود دارد. فعالیت بازرگانی این گروه در حوزه مواد معدنی و صنعتی است.

گروه اقتصادی سیستم پژوهان چالش‌های اقتصادی را چگونه شناسایی می‌کند؟

ما برای شناسایی مشکلات شرکت‌ها و مشتری‌های خود، وارد مذاکره با اعضای هیات‌مدیره آن‌ها می‌شویم. اگر هم بنا به هر دلیلی این شرکت‌ها جزو مشتریان ما قرار نگیرند، آگاهی از مشکلات آن‌ها برای ما به‌مانند تجربه برای همکاری با شرکت‌های دیگر محسوب خواهد شد. اقداماتی هم در خصوص مجوز دانش‌بنیان بودن این شرکت نیز انجام شده است.

تامین مالی چه کمکی می‌تواند در این عرصه داشته باشد؟

منصور شبیانی: بحران اقتصادی در کشور به حدی است که بسیاری از صنایع کشور با معوقات و بدهکاری مواجه شده‌اند. اگر سختگیری‌های بانک مرکزی ادامه داشته باشد، انتظار می‌رود که شرکت‌های فاقد توان مدیریتی و شرکت‌هایی که تسهیلات بانکی را مسترد نکرده‌اند و به‌زعم خود توانمند هستند، حذف شوند. بسیاری از شرکت‌های خصوصی اگر اطمینان لازم را بدهند و گروه ما نیز تشخیص دهد که این شرکت‌ها به تغییر ساختار مدیریتی اساسی نیاز دارند و می‌توانند تسهیلات دریافتی را عودت دهند، آن‌ها را تامین مالی خواهیم کرد. کمالینکه با وجود مشکلات اقتصادی بعید است که بانک‌ها بتوانند به این شرکت‌ها تسهیلات ارائه دهند.

ضرورت تامین مالی از چه نقطه‌ای آغاز می‌شود؟

در جلساتی که با هیات‌مدیره شرکت‌ها برگزار می‌کنیم، بررسی می‌شود که مشکلات چگونه آغاز شده‌اند. بنا بر تجربه ما، اکثر مدیران بدون بررسی قیمت تمام‌شده محصول، تسهیلاتی را از بانک دریافت می‌کنند و برای اینکه در بازار بمانند، محصولات خود را به هر قیمتی به فروش می‌رسانند. بسیاری از شرکت‌های تولیدی و ساختمانی، بدون هیچ تحلیل و بررسی نسبت به آینده، شروع به هزینه می‌کنند و این آغاز مشکلات آن‌ها است.

در پایان اگر نکته‌ای دارید، بفرمایید؟

امیرقاسم امیرخانی: به اعتقاد بنده، سیستم مدیریتی کشور نیاز به یک رویکرد نوین دارد. موضوعی که تاکنون گروه اقتصادی سیستم پژوهان مدت زمان زیادی برای دستیابی به آن صرف کرده و همچنان بازخورد کافی را از آن داشته، بحث بهبود عملکرد

مدیریت است. به‌نظرم؛ بی‌توجهی دولت به مشکلات اقتصادی بنگاه‌ها، مشکلات زیادی را به وجود آورده است. متأسفانه دولت به‌محض اینکه صادرات بعضی از اقلام را آغاز می‌کند، قیمت همان کالا در داخل کشور بالا می‌رود. درواقع دولت نمی‌داند از چه ابزار مالی استفاده کند تا صادرات و همین‌طور معافیت‌های وارداتی و صادراتی کمترین تاثیر را بر قیمت اجناس داخل کشور داشته باشد. بنده فکر می‌کنم با ورود به عرصه ERP اتفاق بسیار خوبی خواهد افتاد؛ چراکه ورشکستگی بنگاه‌های اقتصادی کشور، پولی و مالی است و مهم‌ترین دلیل آن هم فقدان ابزار مالی می‌باشد و ارتباطی به ورشکستگی اقتصادی ندارد. ERP در این زمینه، تنها راه بهبود و نجات خواهد بود.



اکنون نرم‌افزارهای گران‌قیمت و بعضاً میلیاردی در کشور به فروش می‌رسد، ولی بسیاری از آن‌ها قابلیت کنترل مدیریتی ندارند و مدیر نمی‌تواند هیچ‌گونه استفاده کاربردی از آن داشته باشد. در واقع این نرم‌افزارها خروجی مناسبی ندارند تا بر اساس آن مدیر یک مجموعه بتواند تصمیم‌های درست و مناسب بگیرد

قراردادهای "اختیار معامله" ابزاری نوین در بازار سرمایه

مهران کاویانی

کارشناس ارشد شرکت مشاور سرمایه‌گذاری مدیران هما



در زمانی که شخصی ۵ قرارداد اختیار به پرمیوم ۶ تومان خریداری می‌کند در واقع، اقدام به خرید اختیار خرید ۵ هزار سهم به قیمت کل ۳۰ هزار تومان کرده است

فروش. خریدار اختیار خرید/فروش اختیار انجام معامله و فروشنده اختیار خرید/فروش موظف به فروش/خرید دارایی پایه (در صورت اعمال سمت خریدار) خواهد بود.

تجربه جهانی و ایران

تجربه جهانی مرتبط با ابزار اختیار به اوایل قرن ۱۸ در اروپا و آمریکا برمی‌گردد؛ اما مبادله رسمی در قالب اختیار معامله سهام، ابتدا در سال ۱۹۷۵ در بورس سهام آمریکا (AMEX) و بورس فیلادلفیا (PHLX) راه‌اندازی شد. بورس شیکاگو (CBOT) در ۱۹۷۳ یک بورس انحصاری برای اختیار معاملات روی سهام تشکیل داد.

هم‌اکنون در ایران قراردادهای اختیار سهام بر روی سهام تعدادی از شرکت‌های بزرگ و تاثیرگذار بورس طراحی و قابل انجام است؛ از جمله بانک ملت، فولاد خوزستان، فولاد مبارکه، گل گهر، مینا، نفت و گاز پارسین، ایران‌خودرو، فولاد خوزستان، ملی مس، پالایشگاه اصفهان و پالایشگاه بندرعباس. شخص خریدار اختیار باید به میزان اندازه قرارداد ضرب در قیمت پرداختی (پرمیوم) اختیار در حساب کارگزاری وجه داشته باشد (بیشترین ریسک سمت خریدار، زیان به مبلغ پرمیوم است).

شخص فروشنده اختیار با توجه به اینکه در معرض ریسک قرار دارد، مبلغی تحت عنوان پرمیوم پرداختی سمت خریدار را دریافت می‌کند. همچنین باید وجه مشخصی با توجه به ضرایب تصویب شده توسط سازمان بورس اوراق بهادار در حساب وی مسدود شود تا تضمین کافی برای اعمال خریدار وجود داشته باشد.

در صورتی که قیمت بازار دارایی پایه از نرخ توافقی قرارداد پیشی گیرد، اختیار خرید معامله با ارزش می‌شود. با توجه به این نکته، سه حالت کلی برای هر قرارداد اختیار وجود دارد:

در صورتی که ارزش دارایی پایه کمتر، برابر یا بیشتر از قیمت اعمال توافق شده باشد، اختیار خرید معامله را به ترتیب بی‌ارزش، به ارزش و با ارزش می‌دانند. این تقسیم‌بندی برای اختیار خرید است و برای اختیار فروش، دقیقاً به عکس این شرایط صادق است.

کاربردهای اختیار معامله

اختیار معامله معمولاً برای سه دسته از سرمایه‌گذاران مناسب است:

قراردادهای اختیار معامله از جمله ابزارهای نوین مالی است که اخیراً به بازار سرمایه راه یافته است. براساس این قرارداد، دو طرف توافق می‌کنند که در آینده معامله‌ای انجام دهند. در این معامله، خریدار «اختیار معامله»، در ازای پرداخت مبلغ معینی، حق خرید یا فروش دارایی مندرج در قرارداد را در زمانی مشخص با قیمتی که هنگام بستن قرارداد تعیین شده را به دست می‌آورد. از طرف دیگر، فروشنده قرارداد اختیار معامله، در مقابل اعطای این حق به خریدار با دریافت مبلغ معینی هنگام عقد قرارداد، براساس مفاد آن، آماده اجرای تعهدات قرارداد (خرید یا فروش دارایی پایه) مذکور می‌باشد. چنان‌که از تعریف قرارداد اختیار معامله پیداست، دارنده قرارداد (خریدار) در اعمال حق خود مختار است و به عبارت دیگر، هیچ تعهد و الزامی ندارد و در صورت صرف‌نظر وی از اجرای قرارداد، مبلغی را که در ازای این حق، پرداخته است را از دست می‌دهد. از طرف دیگر، فروشنده در صورت تمایل خریدار، مجبور به اجرای قرارداد است.

ویژگی‌های این قرارداد به دو نوع اصلی تقسیم می‌شود:

۱. اختیار خرید: قراردادی است که طبق آن خریدار، اختیار (نه اجبار) دارد که دارایی پایه مورد نظر را در زمان مشخصی از آینده با قیمت اعمال مشخص خریداری کند.

۲. اختیار فروش: قراردادی است که طبق آن خریدار، اختیار (نه اجبار) دارد که دارایی پایه مورد نظر را در سررسید قرارداد با قیمت اعمال مشخص بفروشد.

قیمت اعمال، یک قیمت تفاهم شده بین خریدار و فروشنده اختیار است. سررسید قرارداد نیز تاریخ تفاهم شده آتی در قرارداد خواهد بود. دارایی پایه را می‌توان سهام، دارایی فیزیکی، ارزهای قابل معامله و سایر مواردی در نظر گرفت که قرارداد اختیار معامله بر روی آن تعریف می‌شود.

- بر خلاف سمت خریدار، فروشنده اختیار در صورت اعمال قرارداد از سوی خریدار، موظف به فروش یا خرید دارایی پایه خواهد بود و اختیاری در این بین ندارد.

- با توجه به نکات ذکرشده، چهار حالت کلی برای طرفین معامله اختیار می‌توان متصور شد: خریدار اختیار خرید/فروش، فروشنده اختیار خرید/



۱- پوشش دهندگان ریسک: اشخاصی که مالک، تولیدکننده یا مصرف‌کننده دارایی پایه هستند، برای گرفتن در منطقه امن، می‌توانند وارد قرارداد اختیار معامله می‌شوند. به‌عنوان مثال؛ مصرف‌کننده صنعتی یک ماده اولیه که بازار آن ماده، دارای نوسان قیمتی بالایی است، می‌تواند وارد سمت خرید اختیار خرید آن ماده اولیه شود و هزینه مواد اولیه خود در آینده را تثبیت نماید. سمت فروش برای طیف وسیع‌تری از دارایی‌ها قابل تعریف است. مثلاً فردی که مالک سهام یک شرکت می‌باشد و معتقد به روند رو به کاهش قیمت سهام است، می‌تواند اختیار فروش آن سهام را خریداری کرده و از ریسک افت قیمت دارایی خود اجتناب کند.

۲- سفته بازان و استفاده از اهرم در معاملات: هدف سفته‌باز، کسب سود از تحرکات دارایی پایه است. در صورتی که سرمایه‌گذار به بهتر (بدتر) شدن شرایط معامله یک دارایی پایه اعتقاد داشته باشد، به جای خرید (فروش) دارایی می‌تواند اقدام به خرید (فروش) اختیار معامله آن کند. مهم‌ترین نقطه قوت استفاده از قرارداد اختیار به جای سرمایه‌گذاری مستقیم بر دارایی پایه را می‌توان استفاده از اهرم ایجاد شده در این بین دانست، چراکه پرمیوم پرداختی برای اختیار، عموماً در مقایسه با قیمت دارایی پایین، درصد کمی است.

۳- آربیتراژگر: هدف این دسته از معامله‌گران، کسب سود بدون ریسک از طریق ورود همزمان در دو بازار است. در واقع؛ به دلیل عدم دقت کافی در بازار معاملات سهام و تغییرات شدید مثبت و منفی قیمت سهام، فرصتی ایجاد می‌شود که شخص آربیتراژگر، قرارداد اختیار خرید با قیمت پایین‌تر را با پرمیوم پرداختی پایین خریداری می‌کند و قرارداد اختیار خرید با قیمت اعمال بالاتر را به پرمیوم دریافتی بالاتری می‌فروشد و به این روش کسب سود می‌کند. معمولاً در بازارهای کارآ، این نوع فرصت‌ها در زمان کوتاهی از بین می‌روند.

عموماً دو نوع آپشن در بازارها قابل دسترسی است

۱- آپشن اروپایی: این آپشن فقط در سررسید قرارداد قابل اعمال است و انعطاف و جذابیت کمتری دارد. آپشن‌های موجود در بازار سرمایه ایران، همگی از نوع اروپایی هستند.

۲- آپشن آمریکایی: در هر زمان از انعقاد قرارداد تا سررسید توسط خریدار قابل اعمال است.

اعمال قرارداد اختیار، در صورتی انجام می‌شود که شخص خریدار اختیار از به اجرا گذاشتن حق انتخاب خود کسب سود کند. به عنوان مثال؛ شخص خریدار اختیار خرید سهم الف به قیمت اعمال توافقی ۲۰۰ تومان، در زمان سررسید با قیمت بازار ۲۵۰ تومان دارایی پایه مواجه شود. در این حالت شخص، حق خرید خود به قیمت ۲۰۰ تومان را اعمال کرده و در بازار سهم را به قیمت ۲۵۰ تومان فروخته و از این محل، سود ۵۰ تومانی کسب می‌کند. سود شخص در اصل پس از کسر پرمیوم پرداخت شده ابتدایی برای قرارداد اختیار خرید به‌دست خواهد آمد.

سمت فروش اختیار دو حالت کلی دارد:

۱- حالت اول آن است که فروشنده، اختیار خرید دارایی پایه را نیز در تملک داشته باشد. به عنوان مثال؛ تولیدکننده مس را تصور کنید که مس تولیدی دارد و در زمانی که قیمت مس ۶ هزار دلار است، اقدام به فروش قرارداد اختیار خرید مس به قیمت ۶ هزار و ۳۰۰ دلار با پرمیوم ۲۰ دلاری می‌کند. در زمان سررسید، یا قیمت کمتر از ۶ هزار و ۳۰۰ دلار است و اختیار اعمال نمی‌شود و عایدی فروشنده ۲۰ دلار خواهد بود؛ اما در حالت دوم، اگر قیمت بالای ۶ هزار و ۳۰۰ دلار برود، سمت خریدار حق خود را اعمال می‌کند؛ در نتیجه با توجه با دارایی مس، هم تولیدات به قیمت بالاتری فروش رفته و

هم ۲۰ دلار پرمیوم دریافت شده است.

۲- حالت دوم آن است که فروشنده اختیار خرید، دارایی پایه را در اختیار نداشته باشد. در این حالت، سود فروشنده محدود به پرمیوم دریافتی است؛ اما ضرر آن ممکن است، حتی به بی‌نهایت برسد. مثلاً زمانی را تصور کنید که دارایی پایه در زمان سررسید به دلیل کمیاب شدن، قیمت تصاعدی و صعودی پیدا کند و فروشنده با هر رشد قیمتی برای تامین و تحویل آن، هزینه (زیان) بیشتری را تجربه کند.

ارزش گذاری اختیار

عوامل مختلفی بر ارزش قرارداد اختیار اثرگذار است. به کمک مدل‌سازی و بررسی‌های انجام گرفته، مدل معروف به "بلک-شولز" در قراردادهای اختیار بیشترین کاربرد را دارد. در مدل‌های ارزش گذاری اختیار، عوامل زیر از دید سرمایه‌گذاری بیشترین اهمیت را دارند:

۱- زمان تا سررسید: هر چه زمان سررسید طولانی‌تر باشد، بر ارزش اختیار اثر مثبت دارد.

۲- قیمت دارایی پایه: هرچه قیمت دارایی پایه در حال حاضر بالاتر باشد پرمیوم پرداختی برای اختیار خرید (فروش)، مبلغ بالاتر (کمتر) خواهد بود.

۳- قیمت اعمال: هر چه قیمت اعمال برای یک اختیار خرید (فروش) بالاتر باشد، پرمیوم پرداختی برای اختیار پایین‌تر (بالاتر) است.

۴- نوسان پذیری: تغییرات قیمتی دارایی پایه ارزش اختیار را بالا می‌برند. در نتیجه، رابطه نوسان‌پذیری با پرمیوم پرداختی در هر نوع اختیار مثبت است.

۵- نرخ بهره بدون ریسک: این معیار را می‌توان معادل با نرخ سود بانکی یا اوراق خزانه دولت در بازار سرمایه دانست. مشخص است که هر چه نرخ بهره بدون ریسک بالاتر باشد، پرمیوم پرداختی برای اختیار خرید (فروش)، بالاتر (پایین‌تر) است.

۶- سود نقدی یا عایدی بین دوره: هرچه دارایی پایه تا زمان سررسید، عایدی بیشتری داشته باشد، پرمیوم پرداختی برای اختیار خرید (فروش)، کمتر (بیشتر) خواهد بود.

مجموعه عوامل بالا با استفاده از روش "بلک-شولز" به نتیجه‌گیری درباره ارزش یک اختیار می‌رسد. به منظور سهولت کار می‌توان از ماشین‌حساب‌های در دسترس از جمله در نگاه اینترنتی بورس اوراق بهادار تهران استفاده کرد.

معنی "با ارزش شدن" در قراردادهای اختیار، تنها برای سمت خریدار اختیار معنا خواهد داشت؛ زیرا عایدی سمت فروشنده تنها منحصر به پرمیوم دریافتی از سمت خریدار است و از طرف دیگر، حد بالای زیان خریدار اختیار، محدود به مبلغ پرداختی پرمیوم خواهد بود

مشاور سرمایه‌گذاری مدبران هما



هدایت هوشمند سرمایه

انجام می‌شود و در غیر این صورت اولویت با تحویل فیزیکی است. در بازار سرمایه ایران با توجه به سیستم سپرده‌گذاری مرکزی و محدودیت‌های موجود، تنها زمانی بدون کسب تکلیف از فروشنده تسویه نقدی صورت می‌گیرد که نماد دارایی پایه بسته باشد. سازمان بورس در تلاش برای رفع این مشکل است؛ چراکه ممکن است، بنا بر اطلاعات بسیار مثبت نماد، یک سهم بسته شده باشد؛ اما پس از بازگشایی، قیمت رشد قابل توجهی داشته باشد؛ اما در شرایط فعلی، تسویه نقدی بر طبق قیمت سهم در زمان بسته بودن انجام می‌گیرد و در این بین سود خریدار اختیار، دست‌خوش تغییر می‌شود.

مشخصات قرارداد:

با توجه به تعریف صورت گرفته؛ در حالت پایه، اندازه هر قرارداد اختیار معامله سهام شامل یک هزار سهم پایه است. در نتیجه؛ در زمانی که شخصی ۵ قرارداد اختیار به پرمیوم ۶ تومان خریداری می‌کند در واقع، اقدام به خرید اختیار خرید ۵ هزار سهم به قیمت کل ۳۰ هزار تومان کرده است. البته این رقم قبل از اضافه کردن کارمزد معامله است. کارمزد معاملاتی اختیار بر اساس آخرین مصوبات، برابر ۰,۱۰۸ درصد از ارزش معاملاتی است که نسبت به کارمزد معاملات سهام، بسیار ناچیز است.

در زمان یک اتفاق مهم در شرکتی مانند تقسیم سود، سهام جایزه، سود تقسیمی و سایر موارد که منجر به تغییر تعداد سهام شرکت یا تعدیل قیمت آن در بازار می‌شود، اندازه هر قرارداد و قیمت اعمال تغییر پیدا می‌کند که روش تعیین آن‌ها در "دستورالعمل معاملات قرارداد اختیار معامله سهام" در بورس اوراق بهادار تهران قابل ملاحظه است.

ارزشمند شدن اختیارها

در این بخش، تمرکز بر ارزشمند شدن قرارداد اختیار در سهام خواهد بود. معنی "با ارزش شدن" در قراردادهای اختیار، تنها برای سمت خریدار اختیار معنا خواهد داشت؛ زیرا عایدی سمت فروشنده تنها منحصر به پرمیوم دریافتی از سمت خریدار است و از طرف دیگر، حد بالای زیان خریدار اختیار، محدود به مبلغ پرداختی پرمیوم خواهد بود. با توجه به این توضیح، ریسک سمت فروشنده بسیار بیشتر از سمت خرید است؛ به‌خصوص در صورتی که فروش اختیار خرید، بدون پوشش ریسک (مالکیت دارایی پایه) انجام شده باشد که قیمت می‌تواند تا بی‌نهایت رشد کند و ضرر فروشنده بی‌نهایت شود. با توجه به توضیحات داده شده در قرارداد اختیار، سود اعمال خریدار برابر زیان اجرای تعهد از سمت فروشنده خواهد بود. در ادامه با یک مثال، ارزش‌گذاری آپشن را مرور می‌کنیم:

تصور کنید که شخصی اختیار خرید سهم با قیمت فعلی ۲۰۰ تومان را با قیمت اعمال ۲۵۰ تومانی برای دو ماه دیگر با پرمیوم ۵ تومان خریداری کرده است؛ در صورتی که قیمت سهم در دو ماه آینده ۲۸۰ تومان شود، سمت خریدار حق خود را اعمال می‌کند و سهم را به قیمت ۲۵۰ تومان از طرف فروشنده قرارداد خریداری می‌کند و در بازار ۲۸۰ تومان می‌فروشد. در نتیجه؛ اختیار خرید ۳۰ تومان (تفاضل ۲۸۰ و ۲۵۰) با ارزش بوده و سود کل خریدار ۲۵ تومان (کسر ۵ تومان از ارزش پرمیوم) بوده است.

گرچه اختیار قابل معامله در بازار سرمایه ایران، اروپایی است؛ اما لزوماً نیاز به نگهداری تا زمان سررسید و اعمال اختیار نیست. با توجه به مکانیزم تعریف نمادهای معاملات اختیار در بورس اوراق بهادار، امکان گرفتن موقعیت عکس اختیار اخذ شده و بستن موقعیت باز اختیار و در نتیجه شناسایی سود (زیان) ایجاد شده، محیا است. در صورتی که شخص، اختیار را با قیمت پایین‌تر خریداری کرده باشد و در بازار معاملاتی با قیمت بالاتر بفروشد، کسب سود می‌کند.

اعمال یا تسویه نقدی

در صورتی که اختیار "با ارزش" باشد، اعمال یا تسویه اختیار در سررسید به دو روش نقدی یا فیزیکی انجام می‌شود. در روش فیزیکی؛ دارایی پایه مورد معامله تحویل داده می‌شود، اما در روش تسویه نقدی، تنها مابه‌التفاوت قیمت روز دارایی پایه و قیمت توافقی قرارداد پرداخت خواهد شد. در زمان تسویه، قدرت تصمیم‌گیری در دست فروشنده اختیار خرید یا فروش است و تنها در صورتی که فروشنده تسویه نقدی را انتخاب کند، این روش

تجربه جهانی مرتبط با ابزار اختیار به اوایل قرن ۱۸ در اروپا و آمریکا برمی‌گردد؛ اما مبادله رسمی در قالب اختیار معامله سهام، ابتدا در سال ۱۹۷۵ در بورس سهام آمریکا (AMEX) و بورس فیلادلفیا (PHLX) راه‌اندازی شد



دبیرکل کانون نهادهای سرمایه‌گذاری ایران بیان کرد

صندوق‌های سرمایه‌گذاری

ابزاری موثر برای توسعه بازار سرمایه



آنچه مانع اصلی توسعه بازار سرمایه کشور در سال‌های گذشته شده، فقط بانک‌محوری اقتصاد ایران نبوده، بلکه ذهن مدیران نیز به‌شدت بانک‌محور بوده است

رتبه‌بندی نهادهای مالی، تماماً توسط سازمان بورس و اوراق بهادار انجام می‌شد و ما پیشنهاد داده بودیم که این رتبه‌بندی‌ها توسط کانون انجام شود. خوشبختانه سازمان بورس و اوراق بهادار، اگرچه خیلی دیر؛ ولی امسال، رتبه‌بندی نهادهای مالی را بر عهده کانون گذاشت و به دلیل این که ما فرصت کمی برای رتبه‌بندی نهادهای مالی داشتیم، معیارهای گذشته را در نظر گرفتیم که در نمایشگاه بورس، بانک و بیمه سال جاری، رتبه‌بندی نهادهای مالی از طرف کانون اعلام شد.

دبیرکل کانون نهادهای سرمایه‌گذاری ایران به نقش صندوق‌های سرمایه‌گذاری در توسعه بازار سرمایه اشاره کرد و گفت: صندوق‌های سرمایه‌گذاری از ابزارهایی بودند که به توسعه بازار سرمایه کمک کردند. فضای اقتصادی کشور با مشکلات جدی مواجه می‌باشد که بعضاً به صندوق‌ها نیز تسری پیدا کرده است. از طرفی هم به دلیل ناآشنایی برخی از سیاست‌گذاران با فضای بازار سرمایه، برخی از ایراداتی که در شبکه پولی یا در اقتصاد وجود داشت، به گردن نهادهای فعال در بازار سرمایه انداخته شد.

دکتر اسلامی بیدگلی اظهار داشت: باید به فکر این باشیم که چگونه می‌توانیم نهادها را توسعه دهیم. نهادهای سرمایه‌گذاری تنها نهادهای فعال در کشور هستند که اولاً شفاف و دوماً به‌شدت قانون‌پذیر هستند. متأسفانه مخالفان بازار سرمایه از شفافیت نهادهای مالی، سوءاستفاده می‌کنند و به ما می‌گویند که مثلاً چرا یکی از شرکت‌های فعال در بازار سرمایه، صورت مالی شفافی ندارد. اتفاقاً به اعتقاد بنده، این نکته مثبت بازار سرمایه است که شما می‌توانید تخلفی را بعد از ۶ ماه در این بازار پیدا کنید. این امتیاز بازار سرمایه است و نباید از آن سوءاستفاده کرد.

وی در ادامه به دغدغه مدیران بازار سرمایه اشاره کرد و گفت: باید محدودیت‌های مدیریتی برداشته شود و با توسعه ساختاری نهادها می‌توان بسیاری از این محدودیت‌ها را برطرف کرد. دغدغه بزرگ مدیران بازار سرمایه در مورد نهادهای جدید، عمدتاً موضوع مدیریت ریسک است که به دلایل متعددی از جمله فقدان ابزارها و کمبود دانش، به وجود می‌آید. باید با دستورالعمل‌های جدید و ایجاد ابزارهای نوین، این مشکل را برطرف کرد. دبیرکل کانون نهادهای سرمایه‌گذاری ایران در ادامه به مزیت‌های بازار سرمایه نیز اشاره داشت و گفت: بازار سرمایه مزیتی دارد و آن اینکه حداقل به لحاظ اسمی، می‌تواند زبان‌های حاصل از شوک‌های تورمی و ارزی را به سرمایه‌گذاران برگرداند؛ کما این که در سال‌های گذشته نیز این اتفاق افتاده است. هرچند که امکان دارد این ارزش‌ها، واقعی نباشند؛ ولی فرصت خوبی برای سرمایه‌گذارانی است که از شوک‌های تورمی و ارزی جا مانده‌اند و می‌توانند بخشی از کاهش ارزش دارایی‌های خود را از طریق حضور در بازار سرمایه جبران کنند.

دکتر سعید اسلامی بیدگلی؛ دبیرکل کانون نهادهای سرمایه‌گذاری ایران در خصوص اقدامات انجام شده برای معرفی بیشتر این کانون گفت: در طی ۲ سال گذشته، در درجه اول تلاشمان این بود که جایگاه کانون نهادهای سرمایه‌گذاری را در بازار سرمایه مستحکم کنیم که خوشبختانه با تلاش‌های همکارانم، اعضای هیات‌مدیره و همراهی سازمان بورس و اوراق بهادار کشور این اتفاق افتاد. در ادامه سعی‌مان بر این بود تا الزامات حقوقی و قانونی که سال‌ها به دنبال آن بودیم را ایجاد کنیم که به نظرم با الزامی شدن عضویت همه نهادهای مالی در کانون نهادهای سرمایه‌گذاری، کانون به لحاظ حقوقی و مالی، قدرت خوبی خواهد گرفت.

وی به اتفاقاتی که در عرصه بین‌المللی برای ایران طی سال‌های گذشته رخ داد، اشاره کرد و افزود: توسعه روابط بین‌الملل کانون در دستور کار است. در سال‌های گذشته تلاش کردیم که ارتباطات خود را با CIA یا انجمن تحلیلگران رسمی بین‌المللی توسعه دهیم و امیدواریم که موضوع تحریم‌ها مانعی در این امر ایجاد نکند تا بتوانیم در سال ۹۸ مقدمات برگزاری آزمون CIA را که یکی از دو آزمون مهم حوزه حرفه‌ای مالی در دنیا است را در ایران فراهم کنیم.

دکتر اسلامی بیدگلی به برگزاری مجمع کانون نهادهای سرمایه‌گذاری به صورت الکترونیک اشاره کرد و گفت: امیدواریم با سامانه‌ای که در سال گذشته توسعه داده‌ایم، این امکان را فراهم کنیم تا اعضای کانون نهادهای سرمایه‌گذاری ایران و ناشران در سال جاری، مجامع خود را به صورت الکترونیک برگزار کنند. با این اتفاق، رتبه ایران در موضوع رعایت حقوق سهامداران خرد افزایش جدی پیدا خواهد کرد و این امکان برای همه مردم فراهم خواهد شد که در مجامع ناشران بورسی و نهادهای مالی حضور داشته باشند.

دبیرکل کانون نهادهای سرمایه‌گذاری ایران به پیشنهادهای ارائه شده از سوی این کانون به دولت برای توسعه بازار سرمایه اشاره کرد و گفت: به نظرم، آنچه مانع اصلی توسعه بازار سرمایه کشور در سال‌های گذشته شده، فقط بانک‌محوری اقتصاد ایران نبوده، بلکه ذهن مدیران نیز به‌شدت بانک‌محور بوده است و عملاً پیشنهادهایی که از طرف سازمان بورس و اوراق بهادار و نهادهای خودانتظام مانند کانون نهادهای سرمایه‌گذاری ایران، در جهت توسعه بازار سرمایه ارائه می‌شود، در نقطه‌ای قفل می‌شود. البته امیدواریم که با حضور ما در شورای عالی بورس و ارتباط به‌ترمان با نهادهای سیاست‌گذار، بتوانیم پیشنهادهای خودمان را ارائه داده و پیش ببریم. دکتر اسلامی بیدگلی در پاسخ به این سوال که «برای رتبه‌بندی نهادهای مالی (به جز کارگزاری‌ها) چه معیارهایی را در نظر خواهید داشت؟» گفت: در طی سال‌های گذشته،

چشم‌انداز اقتصاد امارات متحده عربی در سال ۲۰۱۹

علی حیدری
کارشناس بازار سرمایه



هر چند تا سال ۲۰۲۳، رشد جهانی درگیر نوسانات زیادی است؛ اما در این میان، اقتصادهای نوظهور مانند امارات متحده عربی می‌توانند رشد اقتصادی بالاتر از میانگین جهانی و حتی اقتصادهای پیشرفته داشته باشند

به آموزش و توسعه اجتماعی اختصاص یافته است. هم‌اکنون امارات در مسیر صحیح تنوع اقتصادی قرار دارد و اصلاحات مالی لازم را برای حمایت از این تلاش‌ها انجام می‌دهد. نمونه بارز این اصلاحات، معرفی مالیات بر ارزش افزوده است که گام مهمی در جهت تنوع درآمد دولت و ایجاد ظرفیت مالیاتی برداشته است. ناگفته نماند که تغییرات احتمالی در قوانین مالکیت و جذب سرمایه‌گذار مستقیم، به این کشور سود کلانی خواهد رساند. این موارد در کنار سرمایه‌گذاری برای برگزاری نمایشگاه دبلیو اکسپو در سال ۲۰۲۰ میلادی و همچنین در زمینه جذب توریست، می‌تواند رشد اقتصادی این کشور را به عدد ۳٫۳ درصد برساند. هر چند که برخی از کارشناسان عرب معتقدند که اقتصاد امارات چشم‌انداز مثبتی دارد و تا پایان سال ۲۰۱۹ می‌تواند به رشد قابل توجه ۳٫۷ درصد برسد؛ اما با وجود هزینه‌های مداخله این کشور در جنگ یمن، این دیدگاه خوش‌بینانه تلقی می‌شود. با نگاهی اجمالی به اقتصاد این کشور در سال‌های ۲۰۱۷ و ۲۰۱۸ می‌توان انتظار داشت که در سال‌های پیش رو نیز، اقتصاد این کشور رشد داشته باشد. در حال حاضر امارات در جذب سرمایه‌گذاری مستقیم در جهان رتبه ۱۳ را دارد.

پیش‌بینی سرمایه‌گذاری در امارات متحده عربی: با در نظر گرفتن رشد متنوع اقتصادی این کشور می‌توان انتظار داشت که سرمایه‌گذاری‌های زیربنایی و ساخت‌وساز در امارات افزایش یابد. از نظر آماری، ساخت‌وساز در این کشور ۴٫۲ درصد و خدمات املاک و مستغلات ۳٫۸ درصد رشد احتمالی خواهند داشت. همچنین میزان مصرف وسایل نقلیه، میلان، لوازم خانگی و

حتی تجهیزات پزشکی نیز بیشتر خواهد شد. هر چند تا سال ۲۰۲۳، رشد جهانی درگیر نوسانات زیادی است؛ اما در این میان، اقتصادهای نوظهور مانند امارات متحده عربی می‌توانند رشد اقتصادی بالاتر از میانگین جهانی و حتی اقتصادهای پیشرفته داشته باشند. در حال حاضر خاورمیانه و شمال آفریقا بزرگ‌ترین سهم صادرات دبی را تشکیل می‌دهند. تاکنون امارات متحده عربی در زمینه توسعه، از کشورهای پیشرو در خاورمیانه بوده و مسئولان این کشور معتقدند که تا سال ۲۰۳۰ میلادی می‌توانند ۲۵ درصد از نیاز انرژی و تا سال ۲۰۵۰ تا ۵۰ درصد از آن را از خورشید تامین کنند؛ برنامه‌ای که در بلندمدت، امارات را از کشوری نفتی به فرانتی در منطقه تبدیل می‌کند.

سندوق بین‌المللی پول بر این باور است که در سال ۲۰۱۹ میلادی رشد تولید ناخالص داخلی امارات به ۴۶۰ میلیارد دلار برسد. این صندوق پیش‌بینی کرد که احتمالاً نمایشگاه دبلیو اکسپو در سال ۲۰۲۰، سبب ورود چشمگیر توریست به امارات خواهد شد.

امارات متحده عربی کجاست: دوم دسامبر ۱۹۷۱ میلادی، این کشور از بریتانیا جدا شد و از هفت شیخ‌نشین کوچک به نام‌های ابوظبی (پایتخت)، دبی، شارجه، عجمان، فجیره، راس‌الخیمه و ام‌القوین تشکیل شده است. این هفت شیخ‌نشین از استقلال کامل برخوردارند و شورای حکام را جهت تشکیل رییس دولت و کابینه شکل داده‌اند و تولید ناخالص سرانه آن به‌اندازه ثروتمندترین کشورهای اروپای غربی است.

سران امارات متحده عربی در کنار صادرات نفت؛ تنوع اقتصادی بالا، گسترش مناسبات مالی با کشورها و همچنین حمایت قوی از بخش خصوصی را اولویت سیاست‌های مالی خود قرار داده‌اند. در سال ۲۰۱۹ میلادی، افزایش ناگهانی قیمت نفت می‌تواند ۰٫۳ درصد به رشد اقتصادی امارات بیفزاید و آن را به ۲٫۹ درصد برساند. می‌توان پیش‌بینی کرد که تنها ریسک احتمالی امارات متحده عربی تا سال ۲۰۲۳، فرآیند انتقال قدرت از حاکم قدرتمند دبی به شاهزاده بعدی باشد!

اقتصاد امارات متحده عربی در سال ۲۰۱۸:

تولید ناخالص داخلی امارات در سال ۲۰۱۸ میلادی به ۲٫۶ درصد رسید و حاکمان این کشور معتقد بودند که در سال ۲۰۱۹، این رشد اقتصادی به عدد ۳٫۸ درصد می‌رسد. البته این چشم‌انداز رشد، به‌دلیل کاهش روزانه ۱۵۰ هزار بشکه نفت به‌دلیل توافق با

اعضای اوپک و اوپک پلاس محقق نخواهد شد. در این میان، دبی با افزایش هزینه‌های سرمایه‌گذاری، خود را برای نمایشگاه ۲۰۲۰ آماده می‌کند. از نظر آماری ۳۰ درصد تولید ناخالص داخلی امارات به دبی وابسته است. در همین سال، ابوظبی با تسهیل قوانین اداری، کاهش هزینه‌های خدمات هوایی و حمل‌ونقل، امکان ایجاد ۱۰ هزار شغل را برای امارات متحده عربی فراهم می‌کند که می‌توانند در پروژه‌های انرژی پاک و تجدیدپذیر در پنج سال پیش رو به کار گرفته شوند. **اقتصاد امارات متحده عربی در سال ۲۰۱۹:** بودجه این کشور در این سال ۱۷٫۳ درصد افزایش داشت که بزرگ‌ترین بودجه در تاریخ این کشور محسوب می‌شود که بیش از نیمی از این بودجه

هم‌اکنون امارات در مسیر صحیح تنوع اقتصادی قرار دارد و اصلاحات مالی لازم را برای حمایت از این تلاش‌ها انجام می‌دهد. نمونه بارز این اصلاحات، معرفی مالیات بر ارزش افزوده است که گام مهمی در جهت تنوع درآمد دولت و ایجاد ظرفیت مالیاتی برداشته است



گفت‌وگوی اختصاصی با دکتر محمد هادی مشکوری

در این بخش می‌خوانیم:

- اراده‌ای برای حل مشکلات ناشی از تحریم‌ها وجود ندارد
- تولیدکنندگان لوله‌های قطور فولادی؛ زیر فشار عدم تأمین منابع مالی
- مهم‌ترین اولویت؛ ادامه صادرات نفت ایران

نمایشگاه بیست و چهارم نفت و گاز ایران نمایش توان داخلی

سهیلا زمانی

از سالن سازندگان تجهیزات صنعت نفت و غرفه استارت‌آپ‌ها در فضای باز نمایشگاه، نشان داد که از نگاه او، اولویت‌های امروز وزارت نفت کدام است و توجهی به سخنان دیگران و تحریم‌های یک‌جانبه ندارد؛ چون بر این باور است که امور دنیا به این سادگی‌ها که آمریکا، برخی از حامیان و محرکان او فکر می‌کنند، نیست و «بازار نفت را نمی‌شود با بیانیه اداره کرد».

این مطلب، تلاشی است اگرچه اندک، به منظور روشن‌سازی مواضع برخی کشورها پس از اقدام عجولانه ترامپ و نیز گذری کوتاه به ایام برگزاری نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی. در ادامه این گزارش را با هم می‌خوانیم.

ایران با هیچ کشوری در منطقه دشمنی ندارد

بیژن زنگنه؛ وزیر نفت در افتتاحیه بیست و چهارمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی، ضمن اشاره مجدد به اینکه ایران با هیچ کشوری در منطقه دشمنی ندارد و هیچ‌گاه از نفت به‌عنوان ابزار سیاسی استفاده نکرده، ظرفیت‌های مازاد اعلام‌شده از سوی برخی کشورها را بزرگ‌نمایی و اغراق‌آمیز دانست و گفت: بازار نفت را با بیانیه و کارهای نمایشی نمی‌توان اداره کرد.

در روز دوم نمایشگاه، محمد سانوسی باریکیندو، دبیرکل اوپک مهمان ویژه نمایشگاه امسال بود و در نشست با خبرنگاران، با گفتن این جمله که «به همه همکارانم در اوپک گفته‌ام که وقتی وارد این سازمان شدید، پاسپورت‌های‌تان را باید در خانه بگذارید»، رویکرد زنگنه را تأیید کرد. ساعاتی پیش از اینکه باریکیندو سخنرانی‌اش را در نمایشگاه نفت ایران آغاز کند، مهلت تمدید معافیت‌های نفتی ایران پایان یافته بود.

فهرستی از اولویت‌های صنعت نفت

اما وزیر نفت به جز توسعه همکاری با شرکت‌های دانش‌بنیان و مجموعه استارت‌آپ‌ها، بر الزامات دیگری نیز تأکید کرد و فهرستی از اولویت‌های صنعت نفت را برشمرد که تداوم صادرات نفت در رأس آن قرار داشت. تأمین خوراک واحدهای پالایشی و پتروشیمی، تکمیل طرح‌های صنعت پتروشیمی، افزایش ظرفیت تولید گاز غنی، ادامه سرمایه‌گذاری در پارس جنوبی، استفاده از نقدینگی بخش خصوصی و همچنین امضای قراردادهای توسعه‌ای برای میدان‌های نفت و گاز و ادامه روند اجرای طرح نگهداشت و افزایش تولید نفت، دیگر اولویت‌هایی بودند که زنگنه به آن‌ها اشاره کرد.

باید به این نکته اشاره داشت که طرح نگهداشت و افزایش توان تولید میدان‌های نفتی در قالب ۳۳ بسته کاری تعریف شده که تاکنون قراردادهای ۱۰ بسته کاری امضا شده و احتمالاً حدود ۱۰ بسته کاری

بیست و چهارمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی که با شعار «رونق تولید» از ۱۱ اردیبهشت‌ماه سال جاری آغاز به کار کرد، در ۱۴ اردیبهشت‌ماه در حالی به کار خود پایان داد که با حاشیه‌هایی همراه بود که نه تنها صنعت نفت، بلکه بنیه اقتصادی کشور را هدف قرار داده است. حاشیه‌ای که قیمت دلار را تا مرز ۱۵ هزار تومان افزایش داد و روند صعودی خود را از دست نداد.

این نمایشگاه در شرایطی حساس برگزار شد و چشم بسیاری از فعالان صنایع بالادستی و پایین‌دستی در اقصی نقاط جهان به آن دوخته شده بود. به رغم حضور محدود نمایندگان شرکت‌های خارجی در نمایشگاه حضور قابل‌توجه شرکت‌های داخلی در نمایشگاه امسال، نویدبخش آن بود که رخوت و رکود، هنوز دامن‌گیر این صنعت نشده و کفه ترازو به نفع ایران، سنگین‌تر است.

همانند سال گذشته، علاوه بر شرکت‌های داخلی، چرخه هم در همان محدود شرکت‌های خارجی حاضر در نمایشگاه زدیم تا حال و هوای آن‌هایی را که با وجود تهدیدهای ترامپ، سرسختانه بر شرکت در این نمایشگاه اصرار داشتند، دریابیم. صحبت‌های نمایندگان این شرکت‌ها در خصوص این‌که تحریم‌های یک‌جانبه علیه ایران را به رسمیت نمی‌شناسند یا مشتاق گسترش همکاری با شرکت‌های ایرانی هستند و تمام تلاش خود را در این زمینه به کار می‌گیرند و ... حرف‌های امیدوارکننده‌ای بود؛ هرچند واقعیاتی که امروز پیش روی صنعت نفت قرار دارد، چیزی جز این است.

۱۸ اردیبهشت‌ماه سال جاری و در سالروز خروج زود هنگام آمریکا از توافق برجام؛ حسن روحانی، به ۵ کشور باقیمانده در این توافق، ۶۰ روز فرصت داد که برای جلوگیری از باخت-باخت شدن این توافق کاری کنند. این در حالی است که بیژن نامدار زنگنه با محدود کردن بازدید

در اروپا همه از معاهده چندجانبه هسته‌ای حمایت می‌کنند و خواستار تداوم این معاهده، ماندن ایران در برجام و تقبیح خروج آمریکا از این توافق هستند، اما در عمل، کار زیادی نمی‌توانند انجام دهند





دیگر از این طرح نیز، تیرماه امسال تعیین تکلیف می‌شود. قراردادهای جدید نفتی موسوم به IPC نیز تاکنون برای ۸ میدان سپهر، جفیر، آبان، پایدار غرب، پایدار شرق، چشمه‌خوش، دالپری و فاز ۱۱ پارس جنوبی منعقد شده و بر اساس اعلام شرکت ملی نفت ایران، امضای قرارداد توسعه‌ای ۸ میدان دیگر شامل چنگوله، پرنج، کرنج، پارس، دهلران، یاران، آبتیمور و سه‌راه نیز در دستور کار قرار دارد و بنا است تا قرارداد توسعه غالب میدان‌های یادشده با شرکت‌های ایرانی امضا شود.

تلاش برای فراگیر کردن بومی‌سازی قطعات

زنگنه با بازدید از سالن‌های مربوط به تجهیزات صنعت نفت و سازندگان داخلی و همچنین غرفه‌های استارت‌آپ‌ها، ثابت کرد که همچنان بر مواضع خود استوار است و تمام تلاش خود را به کار گرفته تا از طریق حمایت از شرکت‌های دانش‌بنیان، به فناوری‌های روز و تکنولوژی‌های مورد نیاز دست یابد تا با ذهن و فکری آرام‌تر به بحث توسعه میداین و صادرات نفت و گاز با راهکارهای نوین بپردازد.

بازار ایران؛ فرصتی طلایی برای آلمان

بازار ایران فرصتی طلایی و جذاب برای معرفی نام و برند شرکت‌های آلمانی و تداوم همکاری‌ها در زمینه نفت و گاز است. نماینده یک شرکت آلمانی که تجهیزات بالادستی و پایین‌دستی صنعت نفت را تولید می‌کند، با بیان این مطلب و جذاب خطاب کردن بازار ایران، گفت: ما بازار ایران را ترک نمی‌کنیم. این بازار ظرفیت‌های بی‌شماری دارد که نمی‌توان از آن غافل شد. وی با اشاره به این‌که سال‌هاست با ایران روابط بسیار مطلوبی ایجاد کرده‌ایم، افزود: این روند را با بی‌توجهی به تحریم‌های آمریکا ادامه می‌دهیم و اجازه نمی‌دهیم که این روابط را سیاست‌های هیچ کشوری تغییر دهد.

این نماینده شرکت آلمانی در پاسخ به چگونگی رفع مشکلات در بحث نقل و انتقالات بانکی، اظهار داشت: ما تمام تلاش خود را به کار می‌گیریم تا از طرق قانونی، راهی برای نقل و انتقالات بانکی و دیگر موارد مورد نیاز پیدا کنیم.

روسی‌ها؛ همچنان مقاوم در برابر تحریم‌های آمریکا

ما از حضور در صنعت نفت ایران عقب‌نشینی نخواهیم کرد و برای ادامه همکاری، به دنبال راه‌حل‌های عاقلانه هستیم. سرگئی تریفونوف، مدیر شرکت Becema روسیه با بیان این مطلب و این‌که تحریم‌های آمریکا اهمیت و ترسی برای آن‌ها ندارد، اظهار کرد: روس‌ها، ایران را تنها نخواهند گذاشت و این واقعیتی است که آمریکا باید آن را درک کند.

به گفته تریفونوف، مهم‌ترین مسأله، پیدا کردن روشی مبتکرانه برای تبادل مالی بین ایران و روسیه، بدون استفاده از سوئیفت است؛ چراکه هدف تحریم‌های آمریکا و خروجش از برجام، تضعیف صنعت نفت ایران و ممانعت از نقل و انتقالات بانکی است.

وی بر این باور است که چنان‌چه این مشکل برطرف شود، روسیه در مناطق نفتی جنوب ایران، آماده فعالیت جدی خواهد بود.

نماینده این شرکت روسی ادامه داد: به هر حال، تصور می‌کنم که روسیه برای حضور در بازار انرژی ایران، بسیار مصمم است و این مسأله نمی‌تواند خللی در این زمینه به وجود آورد و ما به‌عنوان یک شرکت

روسی، این تصمیم را قاطعانه گرفته و به این تصمیم، یعنی حضور در ایران، عمل خواهیم کرد.

وی در بخش دیگری از سخنان خود، نمایشگاه فعلی را یک رویداد بسیار مؤثر در عرصه نفت و گاز خواند و گفت: این نمایشگاه فرصتی عالی برای تمامی دست‌اندرکاران صنایع بالادستی و پایین‌دستی است تا بتوانند هم خود را به یکدیگر بهتر معرفی کنند و هم با پتانسیل‌های یکدیگر بیشتر آشنا شوند.

تریفونوف، یافتن مشتریان جدید در بازار ایران را گامی مثبت در این زمینه عنوان کرد و اظهار داشت: تبادل اطلاعات و تجارب به‌دست آمده در این مکان‌ها، یکی دیگر از محسّنات برگزاری چنین نمایشگاه‌هایی در کشوری مثل ایران است.

ایتالیا؛ موافق با بازار جذاب ایران

نمایشگاه نفت، گاز، پتروشیمی ۲۰۱۹، فرصتی طلایی برای توسعه تجارت شرکت‌های ایتالیایی در این حوزه است. روبرتو استامپو، مدیر بازاریابی و فروش شرکت Safe Tec ایتالیا که در پروژه‌های بسیاری در ایران مانند؛ فازهای پارس جنوبی، پالایشگاه بندرعباس، پالایشگاه اصفهان و ... حضور داشته، اظهار داشت: هدف اصلی ما از شرکت در این نمایشگاه، یافتن مشتریان تجاری جدید و معرفی محصولات خود است که از این جهت، بسیار هم راضی هستیم.

وی برگزاری نمایشگاه نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی را یکی از بزرگ‌ترین رویدادها در صنعت نفت و گاز عنوان کرد و گفت: ایران، تمامی بازیگران این بازار جذاب و فرصت‌های طلایی موجود را در یک‌جا گرد هم آورده و این موضوع نقطه عطفی در این مسأله به شمار می‌رود.

استامپو حضور در این نمایشگاه را برای دست‌اندرکاران حوزه نفت و گاز و فعالان این عرصه، بسیار مثبت تلقی کرد و اظهار داشت: تبادل اطلاعات، تجارب و دانش فنی با یکدیگر و در عین حال، نمایش آخرین دستاورد شرکت‌ها، از مهم‌ترین نکات مثبت برگزاری چنین نمایشگاه‌هایی است.

این مدیر ایتالیایی در ادامه با بیان این‌که شرکت‌های ایتالیایی خواهان حضور بیشتر در ایران هستند، گفت: ظرفیت‌ها و فرصت‌های بالقوه در بازار نفت ایران زیاد است، فقط باید واقع‌گرا بود و راهکارهایی برای تسهیل و برقراری این روابط تجاری فراهم کرد.

هلند؛ به دنبال حفظ روابط با ایران

با وجود تحریم‌ها و کارشکنی‌هایی که دولت آمریکا در این زمینه برای ایران به‌وجود آورده و نیز نگرانی بانک‌های هلندی در این زمینه، هلند همچنان به دنبال حفظ روابط با ایران است.

سالوری، مسئول پائوپون هلند در نمایشگاه امسال با بیان این مطلب و ضمن ابراز خرسندی به منظور حضور در نمایشگاه گفت: هلند همچنان

طرف اصلی ما در برجام آمریکا بوده و اروپایی‌ها در مذاکرات به این موضوع خرده می‌گرفتند که ایران مذاکرات خود را با آمریکا تمام کرده و اکنون از ما می‌خواهد که آن را تایید کنیم

به صورت ۷ سال متوالی را، معرفی فرصت‌های همکاری با شرکت‌های ایرانی، بازاریابی و به‌ویژه یافتن مشتریان جدید عنوان کرد و گفت: انتقال تجربیات در زمینه کاری ما که همان توربین‌های بخار است و همچنین تعامل با دیگر شرکت‌ها در خصوص دانش فنی و تکنولوژی روز، از مهم‌ترین دلایل حضور ۷ ساله ما در این نمایشگاه است. وی تصریح کرد: اگرچه مسایل مربوط به برجام و مشکلاتی که آمریکا در این زمینه به‌وجود آورده، چالش‌هایی را برای برخی شرکت‌های چینی دارای مراودات تجاری با این کشور ایجاد می‌کند؛ اما این شرکت امیدوار است که به هر نحو ممکن، قادر به برقراری روابط سازنده با طرف ایرانی در هر شرایطی باشد. شایان ذکر است که این شرکت، تنها شرکتی است که قادر به طراحی و ساخت توربین‌های بخار با روش مصرف بهینه و مطابق با درخواست خاص مشتریان در چین می‌باشد.

اجرای شدن برجام بدون امضای قراردادی در صنعت نفت!

و اما در کنار بازدید از غرفه‌های خارجی و سخنان وزیر نفت در خصوص راهکاری که وزارت نفت از این پس، باید در پیش گیرد، صحبتی کوتاه با معاون بین‌الملل وی نیز خالی از لطف و خبر نبود. امیر حسین زمانی‌نیا اتفاقات اخیر را از زاویه‌ای دیگر می‌بیند و بر این باور است که ما امکان مقاومت در برابر تحریم‌های ناعادلانه، نامشروع و غیرقانونی آمریکا را داریم و بر همین اساس، همه ظرفیت کشور را برای فروش نفت در بازار خاکستری بسیج کرده‌ایم. این دیپلمات کهنه‌کار با بیان این‌که کشورهای اروپایی، هند و روسیه به دلیل قدرت آمریکا به حرف‌های دولت‌مردان آن گوش می‌دهند، اظهار داشت: در اروپا همه از معاهده چندجانبه هسته‌ای حمایت می‌کنند و خواستار تداوم این معاهده، ماندن ایران در برجام و تقبیح خروج آمریکا از این توافق هستند، اما در عمل، کار زیادی نمی‌توانند انجام دهند. وی در پاسخ به این پرسش که «پس برجام چه آثاری داشت؟» گفت: پاسخ به این پرسش به زاویه نگاه ما بستگی دارد. اگر دلواپس باشیم، می‌گوییم این معاهده ثمری نداشت؛ اما به عنوان معاون امور بین‌الملل و بازرگانی وزارت نفت می‌گوییم، فایده زیادی داشت، ولی ما در بخش نفت نتوانستیم از این مزایا به خوبی استفاده کنیم. زمانی‌نیا با تاسف سری تکان داد و گفت: به هنگام جلسه معارفه خود

به برنامه جامع اقدام مشترک (برجام) پایبند است. وی با ابراز امیدواری نسبت به فعالیت شرکت‌های هلندی در صنعت نفت ایران، اظهار داشت: شرکت‌هایی که برای حضور در این نمایشگاه به ایران آمده‌اند، می‌خواهند به دنیا بگویند که تحریم‌های آمریکا، آن‌چنان که این کشور می‌خواهد، روی تمام شرکت‌های نفتی جهان اثر ندارد.

این مدیر هلندی با بیان این‌که امیدوار است تا این تحریم‌ها، جنبه جدی‌تری به خود نگرفته و اتحادیه اروپا در این زمینه تصمیمی معقول اتخاذ کند، گفت: این نمایشگاه با گردآوردن تمامی فعالان عرصه نفت و گاز، فرصت مناسبی را برای شرکت‌های فعال در این حوزه فراهم کرده تا به تبادل تجربیات و اطلاعات خود با یکدیگر بپردازند.

بی‌تاثیری تحریم‌های آمریکا

ما در کنار ایران می‌مانیم و تحریم‌ها در روابطمان با ایران تاثیری ندارد. نماینده یکی از شرکت‌های اتریشی حاضر در نمایشگاه با بیان این مطلب، اظهار داشت: شرکت‌هایی که امسال در نمایشگاه نفت تهران حاضر شده‌اند، به نوعی تحریم‌های آمریکا را نادیده گرفته و در بسیاری از موارد، حتی روابط آن‌ها با ایران بهتر از آمریکا است. وی ادامه داد: اروپا هنوز هم به ارتباط با ایران و حفظ برجام پایبند بوده و بارها نیز این مساله را خاطرنشان کرده است. به گفته این نماینده شرکت اتریشی، این تحریم‌ها شامل شرکت‌هایی می‌شود که یا سهامدار آمریکایی دارند یا منافع مشترکی با دشمنان ایران. وی در ادامه اظهار داشت: باز هم می‌گوییم که از نظر ما، تحریم‌های آمریکا کاملاً در روابط ایران و اتریش بی‌تاثیر است و حضور ما در اینجا نیز به این خاطر است که ما از استقلال کاملی برخوردار هستیم.

یک نمایشگاه حرفه‌ای و کاملاً تخصصی

بیست و چهارمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی یا نمایشگاه نفت ایران ۲۰۱۹، رویدادی حرفه‌ای است؛ از آن رو که فرصتی را برای شرکت‌های حاضر در نمایشگاه فراهم می‌کند تا با پتانسیل‌های یکدیگر در این حوزه آشنا شوند. یانگ لی، مدیر پروژه شرکت Hangzhou Steam Turbine با بیان این مطلب، هدف عمده حضور این شرکت چینی در این نمایشگاه

طرح نگهداشت و افزایش توان تولید میدان‌های نفتی در قالب ۳۳ بسته کاری تعریف شده که تاکنون قراردادهای ۱۰ بسته کاری امضا شده و احتمالاً حدود ۱۰ بسته کاری دیگر از این طرح نیز، تیرماه امسال تعیین تکلیف می‌شود





مهم‌ترین مسأله،
پیدا کردن روشی
مبتکرانه برای تبادل
مالی بین ایران
و روسیه، بدون
استفاده از سوئیفت
است؛ چراکه هدف
تحریم‌های آمریکا و
خروجش از برجام،
تضعیف صنعت نفت
ایران و ممانعت از نقل
و انتقالات بانکی است

آمریکا تمام کرده و اکنون از ما می‌خواهد که آن را تایید کنیم. این کارشناس حقوق قضایی تصریح کرد: پس از انقلاب اسلامی، دوران‌های متعدد داشتیم؛ از اشغال سفارت گرفته تا جنگ تحمیلی و موضوع هسته‌ای، ولی متأسفانه در هیچ کدام از این بحران‌ها به موقع عمل نکردیم و تنها در دقیقه ۹۰ و با محدود شدن حق انتخاب، آن‌ها را حل کردیم.

ایران؛ همچنان استوار

بی‌شک در کنار تمام این صحبت‌ها، همراهی‌ها و همدلی‌ها که البته باید همچنان منظر آینده بود و سپس آن‌ها را تحلیل کرد، آینده آستان حوادث بسیاری است. یکی از نقاط قوت نمایشگاه امسال، مورد توجه قرار گرفتن شرکت‌های دانش‌بنیان و غرفه‌های استارت‌آپی بود. همان‌طور که زنگنه نیز در افتتاحیه این نمایشگاه با علم به محدودیت‌های بسیار، بر ضرورت همکاری با شرکت‌های دانش‌بنیان و استارت‌آپ‌ها تاکید کرد و حتی از برنامه‌ریزی برای ایجاد محلی به منظور متمرکز شدن شرکت‌های تازه تاسیس در این زمینه خبر داد.

این امر نشان از آن دارد که وزارت نفت قصد دارد تا تمام تلاش خود را بر گسترش تجهیزات ساخت داخل بگذارد تا نیاز خود به تجهیزات خارجی را کم‌رنگ‌تر کند.

بیژن زنگنه در واقع با محدود کردن بازدیدش از سالن شرکت‌های دانش‌بنیان، سالن سازندگان تجهیزات صنعت نفت و غرفه استارت‌آپ‌ها در فضای باز نمایشگاه، نشان داد که از نگاه او، اولویت‌های امروز وزارت نفت کدام است. زنگنه پس از بازدید از این بخش‌ها گفت: «مهم‌ترین کار برای بقای تولیدکنندگان و سازندگان داخلی این است که برای آن‌ها پروژه تعریف کنیم و تداوم سرمایه‌گذاری داشته باشیم.»

پس دست در دست هم تلاش کنیم تا آن‌چه را که در توان داریم برای تولید بیشتر و داخلی‌سازی گسترده‌تر تجهیزات این صنعت به کار گیریم و در حد امکان، به تکنولوژی روز دست یابیم که تنها با این اقدامات می‌توانیم، کشوری آزاد و درخور را برای نسل آینده به یادگار بگذاریم.

گفتم که به زودی برجام نهایی می‌شود؛ قراردادهای آماده کنید تا بلافاصله اجرایی شده و ضرر و زیان ناشی از تحریم نفت جبران شود. برجام اجرایی شد، اما متأسفانه در صنعت نفت قراردادی امضا نشد. معاون امور بین‌الملل و بازرگانی وزارت نفت با بیان این‌که همه چیز در ایران سیاست‌زده است، یادآور شد: مدل قراردادی IPC را معرفی کردیم که به دلیل اختلافات بچه‌گانه داخلی، این مدل به مدت یک سال زمین‌گیر شد تا سرانجام توانست اجماع داخلی را شکل دهد. به باور مدیرکل سابق سیاسی و امور بین‌الملل وزارت امور خارجه، نفتی‌ها عادت دارند با شرکت‌های بزرگ اروپایی کار کنند؛ دو فاز عسلیویه را فرانسوی‌ها و ایتالیایی‌ها به موقع و ارزان ساختند. وقتی حق انتخاب داشته باشیم، به جای روس‌ها و چینی‌ها که فناوری و مدیریت پروژه اروپایی‌ها را ندارند، شرکت‌های اروپایی را انتخاب می‌کنیم. برجام این حق انتخاب را به ما داد.

معاون وزیر نفت خاطرنشان کرد: برجام ۱۷ ماه اجرایی بود، اما متأسفانه به دلیل اختلافات جناحی، یک سال آن به بطالت گذشت.

زمانی‌نیا با تاکید براین که صنعت نفت ایران به سرمایه‌گذاری زیادی نیاز دارد تا بتواند نرخ تولید خود را حفظ کند، افزود: اگر توانسته‌ایم که تاکنون دوام بیاوریم، به دلیل وجود مهندسان خوبی است که در دانشگاه‌های ما پرورش یافته‌اند.

وی خاطرنشان کرد: با تولید نفت، این قدرت را داریم که بازار را تکان دهیم. با اجرای برجام، تولید نفت ایران به ۳٫۹ میلیون بشکه در روز رسید که البته این مقدار تولید، قدرت آن‌چنانی نمی‌دهد و می‌تواند به راحتی شما را تحریم کنند. چرا روسیه را نمی‌توانند تحریم کنند؟ برای آن‌که ۷۵ درصد گاز و ۶۵ درصد نفت اروپا را تامین می‌کند. در واقع خود اروپایی‌ها نمی‌گذارند روسیه تحریم شود.

معاون وزیر نفت در امور بین‌الملل همچنین درباره امکان خروج ایران از برجام و مهلت ۲ ماهه رییس‌جمهوری به اروپا افزود: برجام قرارداد نبوده که نتوانیم از آن خارج شویم، بلکه تفاهم سیاسی بوده که هر کسی می‌تواند از آن خارج شود و هزینه‌های آن را هم بپردازد.

وی ادامه داد: اما طرف اصلی ما در برجام آمریکا بوده و اروپایی‌ها در مذاکرات به این موضوع خرده می‌گرفتند که ایران مذاکرات خود را با

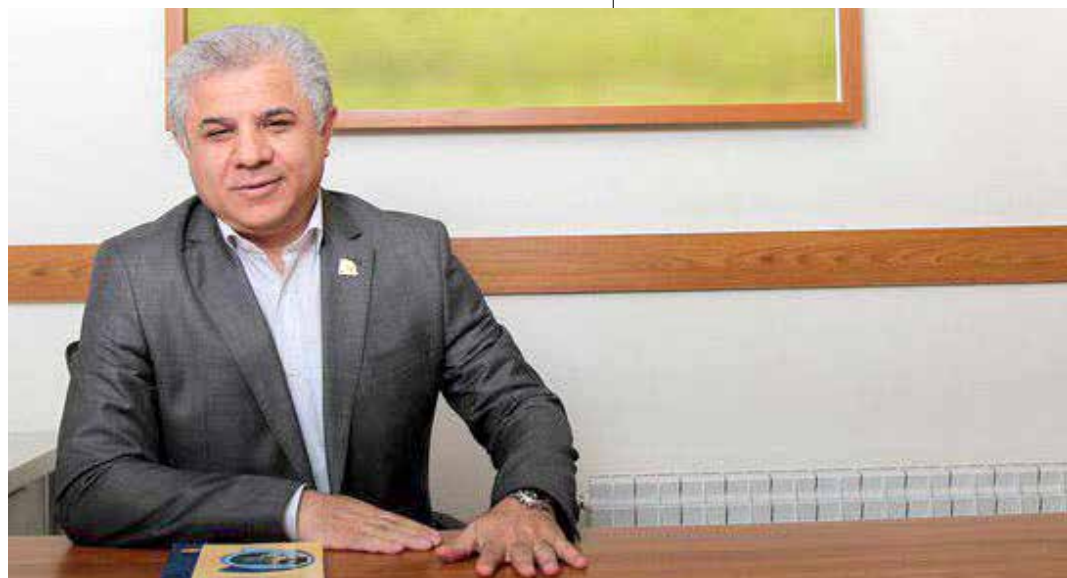
مدیر عامل شرکت توربین ماشین خاورمیانه مطرح کرد رونق تولید با حمایت از سرمایه‌گذاری داخلی

محمد جعفری

شرکت توربین ماشین خاورمیانه در سال ۱۳۸۱ با هدف بهینه‌سازی و بهسازی سیستم‌های ماشین دوار، مهندسی و تحقیق در زمینه صنایع نفت، نیروگاهی و انرژی تشکیل شد و با تدوین چهار برنامه دوره‌ای پنج ساله شامل: ساخت قطعات حساس با تعمیرات اساسی، ساخت تجهیزات و ادوات دوار شامل: انواع روتورها ناحیه سرد و گرم، ساخت کامل توربین‌های گاز، بخار، کمپرسور سانتریفیوژ و توسعه تنوع، ارائه خدمات تعمیرات اساسی برای دیگر توربین‌ها و همچنین توسعه دفتر طراحی توربو ماشینری، تشکیل گروه شرکت‌های همکار با محوریت این شرکت، توسعه بازارهای بین‌المللی و صدور خدمات فنی و مهندسی جزو برنامه‌های شرکت قرار گرفت. تاکنون این گروه صنعتی پروژه‌های بسیار متنوع و متعدد تخصصی در صنعت نفت، گاز، پتروشیمی، نیروگاهی، فولاد و غیره را با موفقیت به نتیجه رسانده است. از آنجایی که هدف بنیان‌گذاران این شرکت، کمک به خودکفایی و افزایش قدرت در زمینه صنایع پایه و ایجاد دانش فنی بومی در سطح ملی و در داخل کشور بوده است، همواره در ارائه کلیه خدمات، میزان اثربخشی خدمات ارائه شده در دستیابی به هدف مدنظر بوده و همین عامل باعث افزایش کیفیت خدمات، ارتقای شرکت و کسب رضایت مشتریان شده است. در این گزارش، مهندس حسن هلالی؛ مدیرعامل و رییس هیات مدیره شرکت توربین ماشین خاورمیانه که از دانش‌آموختگان دانشگاه صنعتی شریف و از کارآفرینان نمونه در عرصه یکی از تخصصی‌ترین صنایع کشور است به تشریح تجربیات، فراز و نشیب‌ها، موفقیت‌ها و برنامه‌های آتی خود پرداخته که در ادامه با هم می‌خوانیم.

این عرصه با اهمیت ورود کنیم. وی در ادامه به نقش حیاتی توربین‌های گازی در صنایع نفت و گاز اشاره کرد و گفت: باتوجه به گستردگی وسیع لوله‌های نفتی در ایران که به‌عنوان یکی از تولیدکنندگان مهم نفتی در جهان به‌شمار می‌رود، مسلماً مکانیزم انتقال این محصول و گردش آن بین پالایشگاه‌ها و مخازن، نیازمند سیستم انتقال، متشکل از تعداد زیادی توربین با پایه گاز است. مدیرعامل شرکت توربین ماشین خاورمیانه در ادامه اظهار داشت: به خاطر ارزش بودن و تکنولوژی پیچیده، کشورهای سازنده آن، تعمیر و بازسازی و نهایتاً پشتیبانی از این توربین‌ها را سال‌های متمادی انحصاراً در اختیار خود نگه داشته بودند. بنده و گروهی دیگر از دوستان با درک اهمیت موضوع در سال ۱۳۸۰ با یک تیم ۴ نفره، مطالعه و ورود به صنعت ساخت توربین گازی و پکیج‌ها را هدف‌گذاری کردیم.

مهندس هلالی، در خصوص تحمل بسیاری از مضرات و موانع که موجب جلوگیری از رسیدن به خودکفایی و نیز مشکلاتی که در رکود و تحریم اقتصادی متحمل شده بودند، گفت: آنچه که در این راستا برای ما اهمیت داشت، رسیدن به هدف‌های این راه بود. خوشبختانه بدون اخذ وام و حمایت‌های مالی، تنها و تنها با اتکا به حمایت‌های معنوی و تشویق بعضی از متولیان و کارفرمایان و نیز با تکیه بر توانمندی جوانان تحصیل کرده و متخصص داخلی، توانستیم این چالش‌ها را پشت سر بگذاریم. وی ادامه داد: این شرکت در سال ۱۳۸۰ با ساخت روتورهای ناحیه داغ توربین‌های گازی کار خود را آغاز و بعد از گذراندن تجربه بیست ساله، اینک با ساخت زیرمجموعه‌ها و ادوات



رییس هیات مدیره شرکت توربین ماشین خاورمیانه ورود کرد عرصه‌های بسیار خاص که شاید در حوصله خیلی‌ها ننگند را از ویژگی‌های خود برشمرد و گفت: شاید همین ویژگی بود که باعث شد تا به پشتوانه مطالعه و کسب تجارب در انجام مهندسی معکوس برای هواپیماسازی، فعالیت و مطالعه در زمینه صنعت هوافضا و Hi-Tech و همچنین صدور خدمات فنی، بررسی مشکلات موجود و اساسی در صنایع زیربنایی کشور از جمله صنعت نفت را مدنظر قرار داده و با اشراف از مضرات به



مدیرعامل توربین ماشین خاورمیانه با اشاره به اینکه اخیراً موفق

به ساخت روتورها و ادوات ماشین‌های دوار در صنعت فولاد شده‌ایم، افزود: علی‌رغم اینکه شرکت زمینس به‌خاطر تحریم‌ها از ارائه خدمات به مشتریان خود در ایران خودداری می‌کرد، این شرکت توانست در فولاد بافت ادوات و قطعاتی را که شرکت زمینس از راه‌اندازی آن خودداری می‌کرد، با یک چهارم قیمت خارجی و ۹ ماه زودتر از موعد مقرر با موفقیت راه‌اندازی کند که ارائه خدمات دیگر و مشابه برای مجتمع‌های فولاد مبارکه، میانه و خوزستان از همین نمونه‌ها است.

مهندس هلالی، شرایط تحریم‌ها را از منظر بروز خلاقیت و استعدادها مفید دانست و گفت: تحمیل شرایط سخت اقتصادی برای تامین مواد اولیه مورد نیاز و ورود تکنولوژی‌های روزآمد و تعامل با دنیا مشکل ساز شده که عبور از آن، نیازمند تلاش بیشتری است.

وی همچنین افزود: حمایت از سرمایه‌گذاری‌های داخلی و رفع موانع از طرف مسئولان و متولیان امر، شفاف‌سازی و روان‌سازی قوانین بیمه و مالیات و همچنین تغییر در فرهنگ کارفرمایی و حمایت معنوی از سرمایه‌گذاران و کارآفرینان داخلی، می‌تواند در ایجاد انگیزه‌های سرمایه‌گذاری و رونق تولید ملی نقش اساسی داشته باشد.

رئیس هیات مدیره شرکت توربین ماشین خاورمیانه به عدم ثبات بازار ارز و نوسانات سیاسی و اقتصادی اشاره کرد و گفت: قطعاً رونق تولید ملی؛ بدون حمایت همه‌جانبه، عزم ملی و جامع‌نگر، نمی‌تواند به سرانجام برسد. عدم ثبات بازار ارز و نوسانات سیاسی و اقتصادی بین‌المللی در انجام ماموریت‌های این شرکت، تأثیرات منفی زیادی گذاشته؛ ولی آنچه که باید اذعان کنم این است که بنده و همکارانم در شرکت توربین ماشین خاورمیانه تا به حال بدون اتکا به خارج، سرپا بوده و هستیم.

مهندس هلالی گفت: ما باور داریم که با اتکا به توانمندی‌ها، ذخایر، تجربه و دانش فنی می‌توانیم علاوه بر تامین نیازهای داخلی، مزیت‌های رقابتی و فروش را نیز ایجاد و در عرصه بازارهای جهانی حضوری فعال داشته باشیم.

علی‌رغم اینکه شرکت زمینس به‌خاطر تحریم‌ها از ارائه خدمات به مشتریان خود در ایران خودداری می‌کرد، این شرکت توانست در فولاد بافت ادوات و قطعاتی را که شرکت زمینس از راه‌اندازی آن خودداری می‌کرد، با یک چهارم قیمت خارجی و ۹ ماه زودتر از موعد مقرر با موفقیت راه‌اندازی کند

حساس در ناحیه داغ و ساخت کامل تجهیزات، علاوه بر تامین کامل نیاز داخلی، آمادگی صدور خدمات فنی و مهندسی این صنعت به خارج از کشور را دارد.

رئیس هیات مدیره شرکت توربین ماشین خاورمیانه افزود: شرکت توربین

ماشین خاورمیانه با برنامه‌ریزی‌های لازم و هم‌اندیشی و ارتباط نزدیک با دانشگاه‌ها از جمله دانشگاه صنعتی شریف، اولاً توانسته تعداد زیادی از فارغ‌التحصیلان نخبه و متخصص را در قالب یک مجموعه ۲۰۰ نفری در خدمت یکی از صنایع مهم کشور به کار گیرد و دوم اینکه؛ در طول این سال‌ها با انجام پروژه‌های اجرایی و تامین نیازهای متقاضیان از خروج میلیون‌ها دلار به نفع شرکت‌های خارجی جلوگیری کند که بدین ترتیب، نقشی موثر در ایجاد ارزش افزوده و تولید درآمد ملی ایفا کرده است.

مهندس هلالی همچنین ادامه داد: فعال نگه داشتن چرخه موتورهای دوار و توسعه فنی این صنعت در بخش معدن، کاغذ، فولاد، مس و نیروگاه‌های کشور، قابل تأمل و باعث افتخار انگیز است.

وی افزود: ساخت کامل توربین گازی ۴ مگاواتی که ایران را در زمره معدود کشورهای سازنده این نوع توربین قرار داد، داخلی کردن سوخت روتور توربین‌ها GE شرکت ملی صنایع مس با قیمتی بسیار کمتر از مشابه خارجی، مذاکره با فولاد خوزستان برای تحویل کمپرسورهای سیلینگ و رفع صددرصدی نیاز واحدهای پرد و میدرکس به تجهیزات یاد شده و همچنین مهندسی و اجرای برخی پروژه‌ها در ذوب‌آهن، طراحی، مهندسی و اجرای سیستم‌های کولینگ، ابزار دقیق، اتاق کنترل در فولاد مبارکه و ... از دیگر فعالیت‌های این شرکت محسوب می‌شود.

تحمیل شرایط سخت اقتصادی برای تامین مواد اولیه مورد نیاز و ورود تکنولوژی‌های روزآمد و تعامل با دنیا مشکل ساز شده که عبور از آن، نیازمند تلاش بیشتری است



شرکت توسعه و بهره‌برداری نفت ایران

صنعت انتقال نفت؛ صنعت ایرانی

این افتخار ماست...

- ۳۰ سال سابقه در حمایت، همکاری و پشتیبانی از سازندگان ایرانی
- ثبت رکورد انتقال سالانه ۱۲۳ میلیارد لیتر مواد نفتی از طریق ۱۴ هزار کیلومتر خطوط لوله انتقال نفت
- انتقال ایمن نفت خام از مبادی تولید به هشت پالایشگاه آبادان، بندرعباس، اصفهان، تهران، تبریز، شیراز، شازند و کرمانشاه
- انتقال فرآورده‌های تولیدی هشت پالایشگاه آبادان، بندرعباس، اصفهان، تهران، تبریز، شازند، کرمانشاه و ستاره خلیج فارس
- مدیریت شبانه‌روزی عملیات انتقال نفت خام و فرآورده‌های نفتی از طریق ۱۸۶ مرکز انتقال نفت، تاسیسات و فشارشکن
- پایداری و استمرار عملیات انتقال فرآورده‌های نفتی در سراسر کشور
- تامین سوخت مایع مورد نیاز برخی نیروگاه‌ها، فرودگاه‌ها و بخشی از خوراک صنعت پتروشیمی
- بازرسی داخلی بیش از ۱۳ هزار کیلومتر خطوط لوله انتقال نفت خام و فرآورده از طریق پیگرانی هوشمند
- ایجاد ۳۵ آزمایشگاه مجهز کنترل کیفیت و انجام بیش از ۶۳ هزار مورد آزمایش استاندارد مواد نفتی دریافتی
- سابقه بیش از نیم قرن خدمت‌رسانی در یکی از توسعه‌یافته‌ترین شبکه‌های خطوط انتقال نفت خام و فرآورده‌های نفتی خاورمیانه
- پوشش ارتباطات مخابراتی صنعت نفت با ضریب اطمینان ۹۹/۹۹ درصد از طریق ۲۹۳ ایستگاه مخابراتی
- طراحی، نصب، راه‌اندازی و بهره‌گیری از شبکه رادیویی ماکروویو و V.H.F
- طراحی، نصب، راه‌اندازی و بهره‌گیری از شبکه سویچ IP-PBX
- ارائه خدمات مخابراتی به صدا و سیما و وزارت نیرو



شماره مجوز ۱۳۹۸/۶۱۰

مدیرعامل گروه پترو انرژی شهر:

سازوکار بورس انرژی نیاز به اصلاح دارد

محمد جعفری

ذخایر انرژی جهان در اختیار دو دسته از کشورها است. نخست؛ کشورهایی که بیشترین انرژی را مصرف می‌کنند؛ اما سهم ناچیزی از ذخایر نفت و گاز دنیا دارند، مانند "کشورهای صنعتی سازمان همکاری و توسعه اقتصادی" که ۷ درصد ذخایر نفتی را در اختیار دارند و دوم؛ کشورهای خاورمیانه که با در اختیار داشتن بیش از ۶۵ درصد منابع نفتی دنیا، تنها ۸/۴ درصد از این انرژی را مصرف می‌کنند. ایران نیز با وجود ذخایر نفت و گاز قابل توجه خود، یکی از کشورهای عرضه‌کننده نفت و مشتقات آن است که تحریم‌ها و حذف معافیت‌های نفتی، امنیت عرضه نفت آن را دچار مخاطره کرده است. شرکت‌های داخلی فعال در حوزه‌های بازرگانی و فروش مشتقات نفتی، با از دست دادن بازارهای خارجی، اولین بخش‌های درگیر با آثار تحریم‌ها هستند. گروه پترو انرژی شهر؛ یکی از شرکت‌های بانک شهر است و در سه حوزه نفت، گاز و پتروشیمی، انرژی‌های تجدیدپذیر و حمل‌ونقل، فعالیت دارد. در گفت‌وگویی با دکتر محمد هادی مشکوری؛ مدیرعامل این گروه به پرسش درباره چالش‌های حال حاضر شرکت‌هایی مانند پتروانرژی شهر و برنامه‌های پیش روی این شرکت پرداخته‌ایم. وی معتقد است که تاثیرگذاری ایران در حوزه نفتی از مهم‌ترین عواملی می‌باشد که باعث می‌شود تا حذف نفت ایران به‌سادگی میسر نباشد. آنچه در ذیل می‌آید، مشروح گفت‌وگوی "دنیای سرمایه‌گذاری" با مشکوری است.

حال حاضر در این سه حوزه فعالیت دارد. این شرکت تا پیش از اینکه بر صادرات قیر تمرکز کند، تامین قیر شهرداری‌ها را بر عهده داشت؛ اما به دلیل مشکلات شهرداری‌ها در پرداخت، در اوایل سال ۹۷ در زمینه صادرات قیر نیز فعالیت خود را آغاز کرد. قیر یکی از حوزه‌های تخصصی این شرکت است و تامین نیاز داخل هم تا جایی که پترو انرژی شهر متضرر نشود، انجام خواهد شد. از ابتدای امسال هم، سیگنال‌های مثبتی از سوی شهرداری‌ها برای پیدا کردن راه‌حل دریافت کرده‌ایم و ما نیز، راه‌حلی ارائه داده‌ایم. در صورت رسیدن به یک جمع‌بندی، حجم مبادلات ما برای تامین نیاز داخل به قیر افزایش خواهد یافت.

پترو انرژی شهر چه برنامه‌ای برای گسترش فعالیت‌های خود در سال جاری دارد؟

عمده فعالیت‌های این گروه در بخش نفت، گاز و پتروشیمی در زمینه بازرگانی بوده؛ اما پترو انرژی قصد دارد تا در ساخت پالایشگاه‌ها نیز ورود کند. با توجه به خروج شرکت‌های خارجی از قراردادهای عسلویه، سعی ما بر این است تا جایگزین آن شرکت‌ها شویم و به بخش پیمانکاری ورود کنیم. همچنین تفاهم‌نامه‌هایی با شرکت نفت پاسارگاد و چی برای تامین قیر شهرداری‌ها و نیز قیر صادراتی به امضا رسیده و برای سایر فرآورده‌های نفتی هم با شرکت‌های مشابه شرکت ملی نفت ایران، هلدینگ خلیج فارس و سایر پتروشیمی‌ها و پالایشگاه‌های دیگر در حال مذاکره هستیم. در حوزه حمل‌ونقل ریلی، تامین تجهیزات خط ۶ متروی تهران، به‌عنوان طولانی‌ترین خط مترو در حوزه فعالیت‌های ما است. کنسرسیومی متشکل از گروه پترو انرژی شهر به‌عنوان رهبر کنسرسیوم، شرکت توسعه ریلی مپنا و شرکت سایبر بین‌الملل تشکیل شده که در تامین تجهیزات خط ۶ مترو فعالیت دارند. به دنبال گسترش بخش‌های مختلف حوزه حمل‌ونقل، مذاکراتی



این شرکت با چه هدفی راه‌اندازی شده و در چه حوزه‌هایی فعالیت دارد؟

بانک شهر با رسالت اقتصادی و اجتماعی که در خود می‌دید، در سال ۱۳۹۳ با رویکرد زیست‌محیطی اقدام به تاسیس گروه پترو انرژی شهر کرد. این شرکت، ابتدا در حوزه انرژی‌های تجدید پذیر، نفت، گاز و پتروشیمی فعالیت داشت که در ادامه، حوزه حمل‌ونقل ریلی نیز به فعالیت‌های این مجموعه اضافه شد و در

در خصوص تراموای تبریز، رشت و مترو شیراز در حال انجام است. در بخش انرژی‌های نو و تجدیدپذیر نیز، کنسرسیومی متشکل از گروه مپنا، گروه پترو انرژی شهر و پژوهشگاه نیرو تفاهم‌نامه بزرگ‌ترین نیروگاه مشترک زباله‌سوز به امضا رسیده و قرار است این پروژه به‌صورت پایلوت در شهرستان آمل انجام شود. در خصوص پنل‌های خورشیدی نیز با شهرداری‌ها مذاکراتی انجام شده است.

مهم‌ترین برنامه شما در سال ۹۸ چیست؟

این شرکت قصد دارد تا در بخش نفت، گاز و پتروشیمی به‌عنوان یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌های بازرگانی صادرات قیر مطرح شود. جوانب مختلف این موضوع را سنجیده و در این باره با اتحادیه‌های داخلی و خارج از کشور تعاملاتی داشته‌ایم. در برنامه‌های این شرکت است که در سال ۹۸ به عنوان یکی از بزرگ‌ترین صادرکنندگان قیر در کشور شناخته شود. هرچند شرایط کشور مناسب نیست، ولی ما تمام تلاش خود را

برای رسیدن به این هدف به کار خواهیم گرفت.

حذف معافیت‌های نفتی مشتریان ایران چه مشکلاتی برای شرکت‌های بازرگانی در کشور ایجاد کرده و این موضوع چه تاثیری بر وضعیت صادرات خواهد داشت؟

هندوستان جزو کشورهای دارای معافیت نفتی برای خرید نفت و مشتقات آن از ایران بود و هم‌اکنون با کشورمان تعاملات مناسبی دارد. با توجه به شرایط فعلی، سعی داریم تا صادرات خود به کشورهای هندوستان و آفریقا را حفظ کرده و صادرات را در همین سطح نگه داریم؛ گرچه در حال حاضر گسترش صادرات، کار دشواری است؛ اما استفاده حداکثری از شرایط جدید حذف معافیت‌ها، گرایش مشتریان اصلی را جهت خرید محصولات به‌سوی پتروانرژی شهر سوق داده است.

امسال چه برنامه‌ای برای تحقق رونق تولید دارید؟

در نظر داریم تا در سال ۹۸ در حوزه تولید فرآورده‌های نفتی و حتی پنل‌های خورشیدی اقدامات مناسبی را انجام دهیم. بانک شهر هم با سرمایه‌گذاری‌های خود در سال‌های گذشته، نشان داده که به تولید بها می‌دهد.

به نظر شما حذف نفت ایران از تجارت بین‌المللی در بلندمدت امکان‌پذیر است؟

اساساً محصولات استراتژیک پالایشگاه‌های ما منحصربه‌فرد است. یکی از دلایلی که هند با ما کار می‌کند این است که پالایشگاه‌های این کشور طوری تنظیم شده که نفت خامی را از کشورهای دیگر جز ایران نپذیرد؛ از این جهت می‌توان گفت که بخشی از تحریم‌های نفتی وضع شده علیه کشورمان، بی‌اثر است؛ چراکه ایران در حوزه نفتی، مولف و تولیدکننده است و با گذر زمان، ضرر تحریم به خود آن‌ها می‌رسد. چین هم مدتی قبل عنوان کرده که اگر زیانی از قبل تحریم‌های ایران به او برسد، زیر بار این تحریم نخواهد رفت. به‌رحال منافع کشورها در ایران قابل چشم‌پوشی نیست. تحریم حوزه بازرگانی را تحت‌الشعاع قرار می‌دهد، اما برای حوزه‌ای که نفت را تولید می‌کند ممکن است، بی‌اثر باشد. ذکر این نکته ضروری است که طراحی و احداث پالایشگاه‌ها بر اساس نوع خوراک یا نفت خام به پالایشگاه صورت می‌گیرد و در این حوزه، نفت ایران به‌دلیل کیفیت

یکی از دلایلی که هند با ما کار می‌کند این است که پالایشگاه‌های این کشور طوری تنظیم شده که نفت خامی را از کشورهای دیگر جز ایران نپذیرد؛ از این جهت می‌توان گفت که بخشی از تحریم‌های نفتی وضع شده علیه کشورمان، بی‌اثر است

بالا، قابل جایگزین با نفت سایر کشورها نیست.

چشم‌انداز این حوزه را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

سازوکار بورس انرژی نیاز به اصلاح دارد. سیاست‌هایی که در خصوص ارز نیمایی اعمال شد، مناسب برنامه‌های کوتاه‌مدت است و اجرایی شدن آن در بلندمدت معنایی ندارد. وقتی ابزاری از شما گرفته می‌شود، نیاز به ابزارهای جایگزین خواهید داشت. اکنون زمان آن رسیده تا سازوکار مناسبی برای صادرکنندگان فراهم شود، زیرا ضعیف شدن صادرات، موجب تغییر تراز تجاری خواهد شد.

و سخن آخر ...

شرکت‌هایی مانند پترو انرژی شهر اگر در فضای رقابتی قرار گیرند، می‌توانند نقش مثبتی در شرایط اقتصادی کشور داشته باشند. تلاش ما بر این است که تعاملات خود را بیشتر کرده و نگاهی روبه‌جلو داشته باشیم. سعی داریم که در یک فضای شفاف، درست و بدون حاشیه به فعالیت بپردازیم که البته در سال گذشته، بانک شهر و شرکت‌های آن از این قاعده مستثنا نبودند. امیدواریم با نگرشی که امروز در بدنه هیات‌مدیره این مجموعه وجود دارد، بتوانیم با تولیدکنندگان و اتحادیه‌های مختلف در کشور و همچنین شرکت‌های خارجی، تعاملات مناسبی داشته باشیم.

طراحی و احداث پالایشگاه‌ها بر اساس نوع خوراک یا نفت خام به پالایشگاه صورت می‌گیرد و در این حوزه، نفت ایران به‌دلیل کیفیت بالا، قابل جایگزین با نفت سایر کشورها نیست

کارشناسان ارشد حوزه انرژی تاکید کردند

مهم‌ترین اولویت؛ ادامه صادرات نفت ایران

امیرهادی تاج‌بخش

اردیبهشت‌ماه سال گذشته، هم‌زمان با خروج آمریکا از برجام، نه تنها صنعت نفت ایران تحریم شد، بلکه آمریکا مشتریان نفتی ایران را تهدید کرد که اگر به واردات نفت از ایران ادامه دهند، آن‌ها را نیز تحریم خواهد کرد. هدف آمریکا از این فشار نابخراند، به صفر رساندن فروش نفت ایران بود که در نهایت موفق به انجام این کار نشد و به ۸ مشتری نفت ایران معافیت داد؛ اما از آن‌ها خواست تا به مرور زمان، واردات نفت از ایران را کاهش دهند و به صفر برسانند. زمان تعیین شده برای این کشورها اردیبهشت‌ماه امسال بود که این مهم، بار دیگر در آستانه برگزاری یک رویداد بین‌المللی در کشور، (بیست و چهارمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی) به وقوع پیوست. در این میان، کارشناسان برای صنعت نفت ایران که هدف نوک پیکان تحریم‌های آمریکا قرار گرفته، آینده متفاوتی را پیش‌بینی می‌کنند؛ یکی از صدمه خوردن این صنعت می‌گوید و دیگری این صنعت را، حتی در شرایط تحریم سرپا و مقتدر می‌خواند. برخی نفت را نعمت می‌دانند و برخی دیگر شاید، نعمت! به هر حال این طلای سیاه، خواه نعمت باشد یا نعمت، اکنون اقتصاد برخی کشورها از جمله کشور ایران بر آن استوار است؛ هرچند طی این سال‌ها این وابستگی کاهش چشمگیری داشته است. با این حال، آسیب‌پذیرترین بخش اقتصاد ایران نیز همین صنعت است؛ به طوری که متأسفانه برنامه‌ها و سیاست‌های دولت در این صنعت با هر تغییر در فضای سیاسی کشور تغییر می‌کند و اقتصاد نیز از این تغییرات مصون نیست. نظرات در این باب متفاوت است. در این گزارش، نظر خوانندگان «دنیای سرمایه‌گذاری» را به تحلیل‌ها و سناریوهای برخی از کارشناسان و تحلیل‌گران ارشد حوزه انرژی جلب می‌کنیم.

دولت‌ها با اتکا به نفت، خود را بی‌نیاز از سرمایه بنگاه‌ها و خانوارها می‌بینند و به همین دلیل بهبود فضای کسب‌وکار یا برقراری ثبات هم معنای خود را از دست می‌دهد

صنعت نفت؛ موتور محرک اقتصاد

از روزی که آمریکا از برجام خارج شد، حفظ سهم بازار و صادرات نفت، اولویت اول این صنعت قرار گرفت؛ در حالی که سال قبل از آن، اولویت نخست صنعت نفت، جذب سرمایه خارجی و توسعه بالادستی، به‌ویژه در میادین مشترک بود.

علی شمس اردکانی؛ رییس کمیسیون انرژی و محیط‌زیست اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران بر این باور است که به هر حال، سال‌های زیادی است که عمده درآمد ملی کشور در اقتصاد ایران را صنعت نفت تامین می‌کند. این صنعت به دلیل اتکای اقتصاد کشور به درآمدهای نفتی، همواره به عنوان موتور محرک اقتصاد نقش‌آفرین بوده و از طریق توسعه همکاری‌های بین‌المللی، نقش موثری در پیشبرد اهداف دیپلماسی اقتصادی و تضمین امنیت ملی کشور ایفا کرده است.



وی با بیان این مطلب، اظهار کرد: البته در سال‌های اخیر، اقدامات توسعه‌ای قابل قبولی مانند توسعه میادین مشترک نظیر پارس جنوبی و جهش گازرسانی شهری و روستایی تا افتتاح ابرپالایشگاه ستاره خلیج فارس در صنعت نفت ایران رقم خورده است.

این تحلیل‌گر ارشد حوزه انرژی ادامه داد: به‌عنوان مثال؛ در سال ۱۳۹۶، فازهای ۱۷، ۱۸، ۱۹، ۲۰ و ۲۱ و لایه نفتی پارس جنوبی به بهره‌برداری رسید تا افزون بر افزایش ۱۵۰ میلیون مترمکعبی تولید گاز شیرین در این میدان گازی و همچنین هم‌ترازی ایران و قطر در برداشت از عظیم‌ترین میدان مشترک گازی جهان و حتی پیشی گرفتن ایران از قطر، قفل تولید نفت در لایه نفتی پارس جنوبی نیز گشوده شود. اردکانی با اشاره به این که بارها این نکته را در جاهای مختلف متذکر شده و بر آن باور دارد، گفت: این دستاوردها که تنها بخشی از کارنامه

صنعت نفت ایران طی ۵ سال اخیر است، بی‌ارتباط با برجام هم نبود. برجام فرصتی فراهم کرد تا ایران بتواند در زمینه توسعه صنعت نفت راحت‌تر گام بردارد و درآمدهای بیشتری از فروش نفت داشته باشد؛ به طوری که در این مدت، صادرات نفت خام ایران به بیش از دو برابر رسید و ذخایر میعانات گازی ایران هم که هزینه زیادی برای کشور داشت، صفر شد.

پیامد آن تلاش‌ها، این بود که وزیر نفت ایران به پشتوانه این صادرات توانست در مجامع بین‌المللی انرژی، قوی‌تر ظاهر شود و تصمیمات سازمان‌هایی نظیر اوپک را پیش از پیش با سیاست‌های ایران همخوان سازد؛ اما با وجود این، اردکانی معتقد است که توانستیم از برجام استفاده لازم را ببریم. در این میان، برخی به برجام اعتقاد نداشتند و اجازه ندادند که از آن بهره لازم برده شود؛ در صورتی که برجام، یک فرصت بزرگ بود. وی گفت: متأسفانه مخالفت‌هایی که با برجام و قراردادهای نفتی جدید شد، یک سد داخلی برای توسعه محسوب می‌شد و صدایی که از ایران به گوش جهانیان می‌رساند، تنها عدم اجماع داخلی و به‌نوعی، تفرقه در سیاست‌های انرژی بود.

این تحلیل‌گر ارشد حوزه انرژی با بیان این که آمریکا در حال حاضر به دنبال حذف ایران از نقشه بازار نفت است، افزود: سیاستی که به نظر بنده، از سوی تمام دشمنان ایران طراحی شده؛ سیاست صفر و یک است که بارها شاهد آن بوده‌ایم و صبغه تاریخی دارد، اما آمریکا موفق به این کار نخواهد شد؛ چراکه دنیا را این کشور اداره نمی‌کند و در هر شرایطی، یک بازار حداقلی نفت برای ایران وجود خواهد داشت.

رییس کمیسیون انرژی و محیط‌زیست اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران در بخش دیگری از سخنان خود و در پاسخ به ارائه راهکارها، تصریح کرد: اگر تولید نفت خام ایران به ۶ میلیون بشکه در روز رسیده و حداقل ۴ میلیون بشکه آن؛ پالایش، تبدیل به ارزش افزوده و صادر شده بود؛ اگر تولید گاز طبیعی کشور هم یک میلیارد مترمکعب در روز بود و بخش اعظم آن در بازارهای بین‌المللی به فروش می‌رسید؛ اکنون

شرایط فرق داشت. در این صورت، ایران تبدیل به هاب انرژی منطقه می‌شد و کسی توان تهدید ایران را نداشت.

شمس اردکانی ادامه داد: این موضوع چندوجهی است؛ ایران باید پول حاصل از فروش نفت و گاز را در صنایع دیگری سرمایه‌گذاری می‌کرد و به این طریق از اقتصاد نفتی خارج می‌شد؛ اما متأسفانه به جای توجه به توصیه کارشناسان، در تمام این سال‌ها، ارزش حاصل از فروش نفت، تبدیل به ریال و یارانه شد؛ درحالی‌که می‌توانستیم با این پول، کار و درآمد پایدار برای مردم ایجاد کنیم. متأسفانه اقتصاد سیاسی ایران در تمام این سال‌ها یا نتوانسته تصمیم درستی بگیرد یا دیر به فکر اتخاذ آن تصمیم افتاده است. امروز هم در شرایطی هستیم که اولویت صنعت نفت باید حفظ بازار نفت باشد. انتخابی که در وضع فعلی بهترین است؛ هرچند که معتمد، نباید اجازه می‌دادیم که در این شرایط قرار بگیریم.

مهم‌ترین اولویت؛ ادامه صادرات نفت

بی‌شک نفت نعمت است؛ اما کشورهای نفتی موفق، کشورهایی هستند که اجازه ندادند نفت در اقتصادشان، سهم بزرگی داشته باشد و به همین دلیل، چندان تحت تاثیر شوک‌های نفتی قرار نگرفته‌اند.

سیدمهدی حسینی، دیگر کارشناس ارشد انرژی و مغز متفکر اصلی الگوی جدید قراردادهای نفتی موسوم به «IPC»، ضمن مقایسه بین کشورهای نفتی و غیرنفتی و با اشاره به کشورهایی مثل آمریکا، کانادا و نروژ بر باور خود مبنی بر این که نفت، نعمت است، صحنه گذاشت.



وی با توجه به شرایط پیش آمده، اذعان کرد که باید تمامی راهکارهایی را که تاکنون به دلایل مختلف، مسکوت گذاشته بودیم، به کار بگیریم تا بتوانیم از این مرحله نیز به سلامت عبور کنیم.

حسینی با اشاره به میانگین ضریب بازیافت نفت در ایران که حدود ۲۴ درصد است، ادامه داد: در این زمینه، جای کار زیادی وجود دارد و افزایش ضریب بازیافت، تریلیون‌ها دلار ثروت برای کشور به همراه خواهد داشت. این تحلیل‌گر حوزه انرژی در ادامه، مهم‌ترین اولویت‌های صنعت نفت در شرایط کنونی را ادامه صادرات نفت و حفظ نسبی بازار، بازگرداندن وجوه صادراتی، پرداختن به نوسازی صنعت، بهبود بازدهی کاری و همچنین کاهش هزینه‌ها و حفظ و نگهداری از مخازن خواند و در بیان راهکارها نیز بر الزام‌هایی از جمله برخورد حقوقی فعال با اصل تحریم در سطح بین‌المللی، فعال‌سازی بیشتر دیپلماسی اقتصادی و سیاسی، پیگیری جدی برای گسترش SPV و همچنین استفاده حداکثری از تضاد پیش آمده بین آمریکا با دیگر کشورها عنوان کرد.

انعطاف‌پذیری بازار جهانی

عباس ملکی، استاد دانشگاه و کارشناس حوزه انرژی نیز، تقریباً با دلایلی مشابه، اذعان دارد که نفت به هر حال نعمت است و این انسان‌ها هستند که از آن، یک نعمت می‌سازند. به باور وی؛ در بدترین حالت، حتی اگر روزی صادرات نفت ما به صفر برسد، باز هم قدرت منطقه خواهیم



بود، همان‌طور که در قرن‌هایی که هنوز از کشف نفت خبری نبود، ایران قدرت منطقه‌ای به شمار می‌رفت. وی با اشاره به این که باید از

این نعمت به بهترین وجه استفاده کرده و آن را برای نسل‌های آتی نیز حفظ کنیم، گفت: نوسانات تولید نفت آمریکا و سرعت واکنش عرضه در قبال تغییر قیمت نفت، از سال ۲۰۰۵ میلادی به بعد، با مدت زمان پیش از آن قابل‌مقایسه نیست که یکی از دلایل اساسی آن، نوآوری‌های بیشتر و توسعه فناوری‌ها می‌باشد؛ بنابراین بر ما واجب است تا برای حفظ این ارزش‌های اقتصادی، به نوآوری‌ها و فناوری‌های به‌روز بیشتر روی آوریم.

ملکی به سرعت گرفتن روند تولید شیل‌های نفتی به ویژه طی سه سال اخیر اشاره کرد و افزود: انعطاف‌پذیری بازار جهانی نفت، یعنی دیگر خروج منابع یک کشور نفتی نمی‌تواند تهدیدی جدی برای بازار نفت باشد و اقتصادهای نفتی باید این زنگ خطر را جدی بگیرند.

حکمرانی ضعیف در کشورهای نفتی

ولی به همه این اظهارنظرها، باید نظرات صریح، روشن و جالب مسعود نیلی، اقتصاددان و مشاور رییس‌جمهوری را نیز افزود که در نشست در دانشگاه صنعتی شریف در این باره گفته بود: عدم موفقیت در عملکرد اقتصادی برخی کشورهای برخوردار از ذخایر نفتی، ناشی از این



ذخایر نیست، بلکه متأثر از کیفیت حکمرانی در این کشورها می‌باشد، اما چرا نقش حکمرانی در این زمینه تعیین‌کننده است؟

نیلی در این زمینه، به مقایسه کشورهای نفتی و غیرنفتی پرداخت و گفت: اقتصادی که متکی به نفت نباشد، بر سرمایه‌گذاری بنگاه‌ها، پس‌انداز خانوارها و بهبود مستمر کیفیت محصولات و خدمات تمرکز می‌کند و از آنجا که این موارد، منوط به ثبات اقتصادی و سیاسی و بهره‌مندی از فضای کسب‌وکار مناسب است، دولت‌ها خود را مکلف به تحقق این پیش‌نیازها می‌کنند.

به گفته این اقتصاددان برجسته، هرم رشد و توسعه در کشورهای غیرنفتی با این پرسش آغاز می‌شود که منابع را از کجا تامین کنیم؟ در این صورت تمرکز اصلی بر تجهیز منابع است؛ اما در اقتصادهای متکی به نفت، پرسش این است که منابع را به کجا تخصیص دهیم؟ بنابراین نقطه آغاز هرم به جای بنگاه‌ها و خانوارها، معطوف به دولت می‌شود و در نتیجه، چرخه معیوبی شکل می‌گیرد که به‌طور طبیعی از شوک‌های نفتی مصون نیست. به باور این استاد دانشگاه، مشکل دقیقاً از اینجا آغاز می‌شود که دولت‌ها با اتکا به نفت، خود را بی‌نیاز از سرمایه بنگاه‌ها و خانوارها می‌بینند. اینجاست که به‌طور طبیعی، دیگر بهبود فضای کسب‌وکار یا برقراری ثبات هم معنای خود را از دست می‌دهد. نیلی در عین حال، به اقتصادهای نفتی موفق مثل اقتصاد نروژ و اقتصادهای نفتی باثبات مثل قطر اشاره کرد و گفت: کیفیت حکمرانی، در موفقیت یا موفق نبودن کشورهای نفتی، تعیین‌کننده است.

کلام آخر

با این تفاسیر، درمی‌یابیم که نفت بدون تردید نعمت است؛ پس اگر اقتصاد برخی کشورهای برخوردار از این نعمت، حال‌وروز خوبی ندارد، آن را پای حکمرانی نامناسب بگذاریم؛ نه پای موهبت ارزشمندی به نام نفت. تلاش کنیم تا این موهبت را به نعمت تبدیل نکرده و تأسف را برای آیندگان باقی نگذاریم. به هر حال، تاریخ به بسیاری از برداشته‌ها، پیش‌بینی‌ها و گمانه‌زنی‌ها پاسخ خواهد داد.

برجام فرصتی فراهم کرد تا ایران بتواند در زمینه توسعه صنعت نفت راحت‌تر گام بردارد و درآمدهای بیشتری از فروش نفت داشته باشد؛ به طوری که در این مدت، صادرات نفت خام ایران به بیش از دو برابر رسید و ذخایر میعانات گازی ایران هم که هزینه زیادی برای کشور داشت، صفر شد

ولی‌الله مهابادی تاکید کرد

تولیدکنندگان لوله‌های قطور فولادی زیر فشار عدم تامین منابع مالی

سید قاسم قاری

با رشد قابل توجه صنعت فولاد در کشور، شرایطی فراهم شده تا صنعت تولید لوله‌های فولادی نیز به اوج برسد. طی نیم قرن گذشته، سرمایه‌گذاری‌های کلانی در حوزه تولید لوله‌های گاز و آب‌رسانی در کشور انجام شده و اکنون این صنعت با تکیه بر تجارب گذشته خود و همچنین ظرفیت قابل توجهی که ایران در حوزه گاز و آب دارد که مازاد بر مصرف داخل است، می‌تواند خاستگاهی برای ساخت لوله‌های خطوط انتقال در حوزه صادرات باشد. هم‌اکنون بالغ بر ۲۵ شرکت فعال داخلی با صرف میلیاردها ریال سرمایه‌گذاری وسیع در عرصه‌های ساخت، تولید و پوشش‌دهی لوله‌های قطور فولادی فعالیت دارند. در گفت‌وگو با ولی‌الله مهابادی؛ رییس هیات‌مدیره انجمن تولیدکنندگان لوله‌های فولادی کشور، اطلاعات قابل توجهی در خصوص وضعیت تولید لوله، مشکلات تامین و خط مشی صادراتی به دست آورده شد. وی که سابقه ۴۰ ساله در زیرمجموعه‌های سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران، مجموعه‌های مرتبط با ساخت لوله و ... را دارد، توقف بعضی از پروژه‌های عمرانی و خالی ماندن ظرفیت‌های تولیدی شرکت‌های لوله‌ساز و پوشش‌کار را نگران‌کننده می‌داند. مشروح این گفت‌وگو در پی می‌آید.

حوزه نفت و مشتقات نفتی فعالیت دارند. این نوع محصولات، تحت استانداردهای بین‌المللی به این کشورها صادر می‌شوند. وزارت نفت نیز در حال مذاکره با کشور عراق در خصوص خطوط انتقال نفت و گاز است. باید به این نکته اشاره داشت که صادرات، نیازمند سازوکارهای خاصی است. در این میان، علاوه بر دولت که باید با دیپلماسی اقتصادی، راه را برای صادرات هموارتر کند، بخش خصوصی هم سعی دارد تا به این بازارها ورود کند.

آثار تحریم‌ها در این حوزه چگونه بوده است؟

موضوع تحریم اثرات نامناسبی در فضای کسب و کار داشته و انجام پروژه و برگشت مالی به کشور را کند کرده است. برخی از شرکت‌های ما به بازارهای همسایه ورود کرده و صادرات خود را انجام می‌دهند و توانسته‌اند ارزآوری مناسبی داشته و بر اساس نیاز کشور، کالا وارد کنند. در حوزه لوله‌سازی آب و گاز، چندین کارخانه در حال فعالیت هستند. با توجه به اینکه امسال توسط مقام معظم رهبری سال «رونق تولید» نامگذاری شده، ظرفیت اشتغال‌زایی در این حوزه بسیار بالا است و باید از این ظرفیت استفاده شود.

آیا فضای سرمایه‌گذاری در این حوزه فراهم است؟

این حوزه، نیاز به سرمایه‌گذاری برای ایجاد ظرفیت بیشتر ندارد و آنچه وجود دارد، بیشتر از نیاز کنونی کشور است. با توجه به محدودیت تامین منابع در کشور و به دلیل شرایط مهم اقتصادی، ورود سرمایه‌گذار به پروژه‌ها تا حدی با مشکل روبرو می‌باشد. پیشنهاد ما این است که سرمایه‌گذاران در پروژه‌هایی سرمایه‌گذاری کنند که مربوط به تامین منابع است.

آیا شرکت‌های زیرمجموعه، قادر به تامین کامل نیاز داخل هستند؟

بله، در حال حاضر کشور نیازی به واردات لوله‌های فولادی برای مصرف در خطوط انتقال گاز و آب ندارد. در گذشته یکی از چالش‌های

فعالیت این انجمن در چه حوزه‌ای است و شرکت‌های زیرمجموعه آن تاکنون چه پروژه‌هایی را اجرایی کرده‌اند؟

در این انجمن، ظرفیتی بالغ بر چهار میلیون تن برای ساخت لوله فولادی وجود دارد که با بالاترین استانداردها در کشور تولید می‌شود. برای افزایش طول عمر لوله، بیرون و درون آن با موادی پوشش داده شده و تعدادی از کارخانه‌های زیرمجموعه ما حدود ۳۰ میلیون مترمربع مواد پوشش را تامین می‌کنند. در بسیاری از پروژه‌های حوزه سیالات مانند آب و گازرسانی، این کارخانه‌ها بیش از ۲۵ هزار کیلومتر لوله‌گذاری کرده‌اند. این انجمن، در حال حاضر به عنوان یکی از تشکلهای صنعتی در تلاش است تا به صادرات بخشی از ظرفیت مازاد بپردازد.

مهم‌ترین برنامه‌های انجمن در سال ۹۸ چیست؟

هم‌اکنون، با کاهش بودجه پروژه‌های عمرانی و با توجه به اینکه عمده مشتریان این حوزه؛ وزارت نفت، شرکت ملی گاز، مهندسی توسعه گاز و همچنین وزارت نیرو، شرکت‌های آب و فاضلاب هستند، با مشکل تامین ظرفیت کارخانه‌ها روبرو هستیم. البته در نظر داریم تا با تامین منابع از مبادی مختلف بتوانیم بخش دیگری از ظرفیت خالی کارخانه‌ها را راه‌اندازی کنیم. طبق برنامه ششم توسعه؛ شرکت ملی گاز، مکلف به اجرای سالانه ۱۱۰۰ کیلومتر خطوط لوله گاز است؛ لذا انتظار می‌رود که در کنار پروژه‌های گاز، خطوط انتقال نفت نیز فعال شود. از دیگر برنامه‌های در دست اقدام، پروژه‌های آب‌رسانی می‌باشد که در این حوزه، مشکلات مربوط به تامین منابع کماکان پابرجا است و انجمن تلاش می‌کند تا از مسیرهای مختلف، زمینه‌های اجرایی شدن این پروژه‌ها را فراهم کند؛ ضمن آنکه، نگاهی هم به حوزه صادرات دارد.

صادرات لوله‌های انتقال به چه کشورهایی انجام می‌شود؟ صادرات لوله‌های خطوط انتقال، عمدتاً به کشورهای است که در

مجموعه شرکت گاز براساس برنامه ششم توسعه، مکلف به سرمایه‌گذاری ۳۶ هزار میلیارد تومانی است و باید ۶ هزار و ۶۰۰ کیلومتر به ظرفیت موجود خطوط انتقال گاز کشور اضافه کند. البته بخشی از پروژه‌های مربوط به بخش گاز در حال انجام است



SPACA



موجود، واردات این لوله‌ها به کشور بود؛ ولی در ۲ سال اخیر، این مشکلات تا حدودی برطرف شده است. پیش از آن هم، ما در این زمینه خودکفا بوده‌ایم، اما ترجیح متولیان پروژه‌ها به واردات بود. بنا بر آمار گمرک، واردات لوله‌های فولادی به حداقل رسیده؛ اما هنوز هم برخی از کارفرمایان، پروژه‌های خود را به شرکت‌هایی می‌دهند که در مناطق ویژه اقتصادی فعالیت دارند و خود را به‌نوعی خارج از سرزمین اصلی می‌دانند و سعی دارند تا به این بهانه، اقدام به واردات کنند؛ ولی رویکرد کارفرمایانی که عمدتاً مجموعه وزارت نفت و زیرمجموعه‌های آن را تشکیل می‌دهند، واردات را به حداقل رسانده است.

در صنعت لوله‌های قطور فولادی، چه موانعی برای تحقق رونق تولید وجود دارد؟

فشار بانک‌ها به واحدهای تولیدی، مالیات، کمبود نقدینگی، نبود مواد اولیه مناسب، یک‌طرفه بودن قراردادهای ساخت از طرف کارفرما، اجبار تولیدکنندگان به تعیین حداقل قیمت و همچنین اخذ انواع ضمانت‌نامه برای ورود به مناقصه‌ها، تولید محصول و پرداخت به‌صورت اوراق مشارکتی، واحدها را از اهداف تولیدی خود دور کرده است. علاوه بر سنگ‌اندازی‌هایی که کسب‌وکارها را با مشکل مواجه کرده، تلاطم بازار در تامین مواد اولیه از بحث‌های بسیار جدی این واحدها است؛ چراکه فعالیت این شرکت‌ها به‌صورت پروژه‌ای است و عدم تامین مواد اولیه، انجام پروژه‌ها را به تعویق می‌اندازد.

نوسانات نرخ ارز در سال گذشته و رکود حاکم بر صنایع، چه تاثیری بر صنعت لوله‌سازی گذاشته است؟

نوسانات نرخ ارز، تاثیر خود را بر همه حوزه‌های داخل گذاشته است. در تولید محصولات از مواد اولیه مختلفی استفاده می‌شود که قیمت‌گذاری آن از طرف کارخانه تولیدکننده انجام می‌شود. نوسانات نرخ ارز قیمت مواد اولیه را افزایش می‌دهد و تاثیر بسیار مستقیمی بر قیمت تمام‌شده تولیدی ایجاد می‌کند. زمانی که یک کارخانه با ۳۰ درصد ظرفیت خود فعالیت می‌کند و اگر منبع نقدینگی برای اداره کارخانه مهیا نباشد، فعالیت این مجموعه‌ها به‌مرور کند خواهد شد. با توجه به شرایط امروز کشور، تورمی پنهان در پشت پرده در جریان است که به ما اجازه نمی‌دهد تا در زمینه رونق تولید فعالیت داشته باشیم. متأسفانه کمبود منابع نقدینگی و سفارش ساخت، بحث‌های مختلف اقتصادی و تصمیم‌گیری‌های هیجانی، ادامه فعالیت کارخانه‌ها را دشوار کرده است.

چشم‌انداز شرکت‌های تولید لوله‌های فولادی در سال جاری را چگونه می‌بینید؟

هدف این شرکت‌ها، تامین نیاز داخل کشور بر اساس پروژه‌های تعریف شده است. مجموعه شرکت گاز براساس برنامه ششم توسعه، مکلف به سرمایه‌گذاری ۳۶ هزار میلیارد تومانی است و باید ۶ هزار و ۶۰۰ کیلومتر به ظرفیت موجود خطوط انتقال گاز کشور اضافه کند. این جزو تکالیف وزارت نفت و مجموعه‌های گاز در کشور است که البته بخشی از پروژه‌های مربوط به بخش گاز در حال انجام است. از طرف دیگر، تامین آب شرب کشور موضوع حائز اهمیتی است و وزارت نیرو و شرکت‌های زیرمجموعه آن وظیفه رسیدگی به این موضوع را دارند. هم‌اکنون انجام پروژه‌های آب‌رسانی در بسیاری از نقاط کشور جزو رویکردهای بسیار اساسی است.

آیا انجمن تولیدکنندگان لوله‌های فولادی در سال ۹۷ به اهداف خود دست پیدا کرد؟

متأسفانه، بعضی از اهدافی که شرکت‌های زیرمجموعه ما برای آن‌ها برنامه‌ریزی داشتند، محقق نشد. خالی ماندن ظرفیت‌های تولیدی شرکت‌های لوله‌ساز و پوشش‌کار، بر اثر توقف بعضی از پروژه‌های عمرانی نفت، گاز و آب اتفاق افتاد. به نظر، برای برطرف کردن مشکلات کارخانه‌های تولیدکننده لوله و پوشش، نیاز است که کمیسیون‌های صنایع و معادن، انرژی و عمران مجلس شورای اسلامی، اقدامات مناسبی را انجام دهند.

تعامل این مجموعه با شرکت‌های خارجی چگونه است و انجمن چه اقداماتی برای گسترش بازار بین‌المللی انجام داده است؟

تعدادی از اعضای این انجمن، در مقیاس کوچک به اروپا لوله صادر می‌کنند. مذاکراتی نیز، برای تامین خطوط انتقال آب و گاز با عراق انجام داده‌ایم. برخی از شرکت‌های دیگر هم پیگیر ورود به پروژه‌های بین‌المللی همچون اروپا و آسیای میانه هستند. مذاکرات برای انتقال گاز به پاکستان دنبال می‌شود و شرکت‌ها تمایل دارند که در این پروژه، ورود کنند. البته چند سالی است که فشارهای سیاسی آمریکا به دولت پاکستان، مانع از اجرایی شدن پروژه خط لوله ایران و پاکستان شده، درحالی‌که ایران بهترین گزینه برای انتقال گاز به پاکستان است. در صورت اجرایی شدن این پروژه، مجموعه لوله‌سازی ما می‌تواند به‌عنوان یک تامین‌کننده حضور داشته باشد.

و سخن آخر...

با توجه به شعار سال "رونق تولید"، دولت باید به‌طورجدی به مشکلات این صنعت که با سرمایه‌گذاری‌های گسترده بخش خصوصی فعالیت دارد رسیدگی کند. در حال حاضر با وجود هزاران فرصت شغلی در این بخش، بسیاری از کارخانه‌های ساخت لوله با ظرفیتی کمتر از ۴۰ درصد مشغول به فعالیت بوده و در معرض بیکاری قرار دارند. این نگرانی‌ها از طرف انجمن به وزارت صنعت، معدن و تجارت، سازمان برنامه و بودجه، وزارت نفت و کمیسیون‌های مجلس گزارش شده، ولی تاکنون اقدامی صورت نگرفته است. ما مطمئن هستیم با راهکارهای ارائه‌شده از سوی انجمن تولیدکنندگان فولادی، بسیاری از واحدهای تولیدی از رکود خارج و شعار رونق تولید محقق خواهد شد.

با توجه به محدودیت تامین منابع در کشور و به دلیل شرایط مبهم اقتصادی، ورود سرمایه‌گذار به پروژه‌ها تا حدی با مشکل روبرو می‌باشد. پیشنهاد ما این است که سرمایه‌گذاران در پروژه‌هایی سرمایه‌گذاری کنند که مربوط به تامین منابع است

رییس کمیسیون نفت و گاز اتاق مشترک ایران و سوییس:

اراده‌ای برای حل مشکلات ناشی از تحریم‌ها وجود ندارد

فاطمه آذرافراز

کشورها برای پیشبرد اهداف خود در سیاست خارجی به ابزارهای مختلفی متوسل می‌شوند. برخی به دیپلماسی روی می‌آورند و برخی دیگر از ابزارهایی همچون جنگ و زورگویی استفاده می‌کنند. در این میان، رویکرد دیگری وجود دارد که نه همچون جنگ خشونت‌آمیز است و نه مانند دیپلماسی مبتنی بر گفت‌وگو. تحریم اقتصادی یک کشور از جمله این ابزارها است. در شرایط فعلی کشور، جذب سرمایه‌گذار خارجی به‌عنوان راه‌حلی برای مقابله با تحریم‌ها مد نظر قرار گرفته است، چراکه این مهم، از طریق تامین ملزومات تولید (سرمایه، فناوری و دانش مدیریتی) می‌تواند اقتصاد یک کشور را رونق بخشد و به واسطه ارتباط با زنجیره‌های بالادستی و پایین‌دستی، سبب تحرک در بخش‌های مختلف شود. یکی دیگر از مزایای جذب سرمایه‌گذار خارجی، سرریز فناوری است که بر اساس آن، فناوری کشورهای توسعه‌یافته به کشورهای در حال توسعه منتقل می‌شود. در حال حاضر، تحریم‌های بین‌المللی در جذب سرمایه‌گذار خارجی به ویژه در زمینه‌هایی همچون نفت، گاز و پتروشیمی ایجاد اشکالاتی کرده است. هرچند می‌توان از تحریم‌ها به مثابه فرصت نیز استفاده کرد؛ اما بی‌شک، دود ناشی از اجرای تحریم‌ها در بلندمدت، در درجه اول به چشم صنایع نفتی خواهد رفت. برای دریافت پاسخ‌های مناسب در خصوص زمینه‌های سرمایه‌گذاری و مشکلاتی که شرکت‌های مهندسی حوزه انرژی به دلیل تحریم، ناگزیر به تحمل آن هستند، به سراغ مهندس ارسلان پالیزبان؛ مدیر پروژه شرکت طراحی و مهندسی صنایع انرژی (EIED) و رییس کمیسیون نفت و گاز اتاق بازرگانی مشترک ایران و سوییس رفتیم. وی معتقد است که دلیل ادامه حیات شرکت‌های مهندسی، تجاری است که از تحریم‌های گذشته اندوخته‌اند؛ اما این شرکت‌ها در نهایت برای به ثمر رساندن پروژه‌های خود به بانک اطلاعاتی نیاز دارند که در شرایط تحریم، شرکت‌های خارجی از در اختیار گذاشتن آن امتناع می‌کنند. آن‌چه در ادامه از نظر می‌گذرانید مشروح گفت‌وگوی "دنیای سرمایه‌گذاری" با پالیزبان است.

کرد. EIED در حال حاضر جزو شرکت‌های رکورددار در انجام خدمات مهندسی تفصیلی، مهندسی پایه و انجام مهندسی به صورت پکیج ENGINEERING PROCUREMENT AND CONSTRUCTION (EPC) در زمینه نفت، گاز و پتروشیمی است. از ۲۰ سال گذشته تاکنون، ایران پیشرفت چشمگیری در زمینه مهندسی، ساخت و خرید داشته است. در گذشته خرید اقلام برای اجرای یک پروژه در مراحل طراحی و ساخت، توسط شرکت‌های خارجی انجام می‌شد؛ اما اکنون، صرف‌نظر از مشکلات تحریم، بیش از ۸۰ درصد تکنولوژی نفت، گاز و پتروشیمی در حوزه‌های ساخت، طراحی، اجرا و نصب و راه‌اندازی در کشور وجود دارد. در حال حاضر حدود ۷۰۰ مهندس مجرب در حال همکاری با EIED هستند و با احتساب مهندسان فعال در سایت‌های مختلف اجرایی در سراسر کشور، بالغ بر یک‌هزار نیروی انسانی در این مجموعه فعالیت دارند.

شرکت EIED چه پروژه‌هایی را اجرا کرده و یا هم‌اکنون در دست اجرا دارد؟

تاکنون این شرکت عهده‌دار پروژه‌های EPC همچون پروژه ایلام، بن‌ساز تیریز، پالایشگاه نفت و گاز اروندان و پالایشگاه‌های گاز پارس جنوبی فازهای ۹، ۱۰، ۱۷، ۱۸، ۲۰ و ۲۱ بوده است. هم‌اکنون EIED چندین پروژه عظیم پتروشیمی همچون طراحی، خرید و نصب پروژه هایکو در بندر امام خمینی (ره)، طراحی پروژه الفین و طراحی پروژه الفین دهلران را در دست اجرا دارد. به تازگی هم طراحی پروژه الفین کیان توسط کارفرما به این شرکت ابلاغ شده که بزرگ‌ترین الفین در دنیا است.



فلسفه تشکیل شرکت EIED چه بوده و این شرکت با چه هدفی به وجود آمده است؟

شرکت طراحی و مهندسی صنایع انرژی (EIED)، حدود ۲۱ سال پیش، از گروه OIEC (شرکت مهندسی و ساختمان صنایع نفت) که در زمینه‌های مطالعاتی، اکتشافی، حفاری، توسعه و بهره‌برداری از مخازن هیدروکربوری فعالیت دارد، جدا شد و با مأموریت انجام خدمات مهندسی صنایع پایین‌دستی نفت، گاز و پتروشیمی، فعالیت خود را آغاز

از نزدیک‌ترین پروژه‌های در دست اجرا که در سال ۹۸ آغاز خواهد شد، می‌توان به پتروشیمی کیان و الفین کنگان اشاره کرد. EIED علاقه‌مند است تا در پروژه‌های صنایع پایین‌دستی نفت و گاز به خصوص در پروژه‌های «های‌تک» که نیازمند انتقال فناوری است، سهم داشته باشد.

تحریم‌های اعمال شده علیه ایران و نوسانات نرخ ارز چه تاثیری بر فعالیت شرکت‌های مهندسی مانند شرکت شما گذاشته است؟

تحریم‌ها تاثیر بسیاری بر پروژه‌هایی که نیاز به خریدهای عمده دارند، داشته است و بسیاری از پروژه‌ها با کمبود بودجه مواجه شده‌اند. البته اثرات تحریم در شرکت‌های مهندسی مانند EIED کمتر است. با پیشینه‌ای که EIED در اجرای پروژه‌های خود دارد، کارفرمایان برای مواجهه با ریسک کمتر، ترجیح می‌دهند که پروژه‌های خود را به این شرکت واگذار کنند. در حال حاضر، سه پروژه بزرگ الفین کیان، الفین کنگان و الفین دهلران به این شرکت ابلاغ شده است و از این بابت، ما چشم‌انداز روشنی برای سال ۹۸ متصور هستیم و احتمال می‌دهیم که الفین دوم بندر امام هم به این شرکت ابلاغ شود. البته این پروژه را در سال ۹۶ برنده شدیم، اما به دلیل عدم تامین منابع مالی هنوز به ما ابلاغ نشده است. از دیگر نکات قابل توجه این است که این شرکت علی‌رغم شرایط موجود، نیروی انسانی خود را حفظ کرده و قصد استخدام نیرو در سال ۹۸ را نیز دارد.

در این شرایط آیا شرکت EIED به اهداف خود دست پیدا کرده است؟

با تحریم‌هایی که ۶ سال پیش اتفاق افتاد، این شرکت تجارب زیادی را کسب کرد، هرچند که شدت تحریم‌ها در حال حاضر بسیار بیشتر است. یکی از چالش‌هایی که تحریم‌ها برای ما ایجاد کرد، خروج شرکای خارجی مانند شرکت Linde آلمان از دایره همکاری با ما بود. بعد از برجام، شرکت‌هایی مانند Linde، شرکت دانمارکی HOLDER TOPSOE و شرکت فرانسوی Axens، تمایل زیادی به همکاری با ما داشتند که متأسفانه در حال حاضر همکاری خود را با ما قطع کرده‌اند. با توجه به تجربه‌ای که از پروژه‌های پیشین حاصل شده بود و ذخیره بانک اطلاعاتی قوی که در این شرکت وجود دارد، توانستیم پروژه‌های نیازمند فناوری پیشرفته که فقط حضور لایسنسورهای قوی در دنیا مانند Linde می‌توانست آن را جلو ببرد، به‌تنهایی پیش ببریم. تحریم اطلاعات برای شرکت‌هایی مانند EIED که از تحریم‌ها به مثابه فرصت استفاده کرده‌اند، تاثیر کمتری داشته است، چراکه این شرکت‌ها می‌توانند از اطلاعات پروژه‌های قبلی خود استفاده و آن‌ها را تحلیل کنند.

در تحریم‌های بلندمدت چه دورنمایی در انتظار شرکت‌های مهندسی است؟

شرکت‌های مهندسی در پروژه‌های نفت و گاز قطعاً با چالش بزرگی روبرو خواهند بود، چراکه این کار نیازمند اطلاعات خرید است تا اطلاعات مهندسی را تکمیل کند. در حال حاضر، در شرایطی هستیم که خرید اقلام از شرکت‌های اروپایی ممکن نیست. در تحریم‌های گذشته، شرکت‌های چینی جایگزین در خرید اقلام بودند و از ما حمایت می‌کردند؛ اما در حال حاضر تبادلات مالی با شرکت‌های چینی و حتی با شرکت‌های اروپایی که شامل تحریم‌های آمریکا علیه ایران نمی‌شوند نیز، دچار مشکل شده است و این موضوع در بلندمدت به این صنعت صدمه خواهد زد. اینستکس (INSTEX) هم که به عنوان کانال جدید مالی از سوی اروپا معرفی شده، در حد یک تئوری باقی مانده است. علاوه بر آن پروژه‌ها تنها با اطلاعات خرید پکیج‌های

پالایشگاهی و دسترسی به اطلاعات راکتور، کمپرسور و سیستم‌های کنترل تکمیل خواهد شد که آن‌هم نیاز به پاسخ سازندگان خارجی دارد. اکنون با توجه به تجاری که از گذشته داریم، به تخمین روی می‌آوریم و پروژه‌ها را پیش می‌بریم، اما این کار به هر حال آزمون و خطایی دارد که ریسک را بالا می‌برد و گاهی وقت‌ها موجب کار و هزینه‌های اضافه می‌شود.

بزرگ‌ترین مناقصاتی که این شرکت در آن‌ها برنده شده کدامند؟

پروژه الفین ۲ بندر امام، الفین کنگان و آریاساسول از جمله مناقصاتی بوده‌اند که در آن‌ها برنده شده‌ایم و در مقابل، پروژه میدان نفتی آزادگان از پروژه‌هایی است که اقبال کافی در دستیابی به آن نداشته‌ایم. این روزها مناقصات، به عنوان یک چالش برای شرکت‌های مهندسی مطرح هستند. شرایط حاکم بر مناقصات به‌گونه‌ای است که سطح مناقصات یک‌دست نبوده و شرکت‌هایی که در مناقصه حضور دارند، با یکدیگر برابر نیستند. علی‌رغم اینکه OVERHEAD (هزینه‌های سربار) و سیستم قیمت‌دهی شرکت‌های کوچک و بزرگ با هم متفاوت است، شرکت‌های بزرگ، کوچک و متوسط همگی هم‌زمان با هم در یک پروژه دعوت می‌شوند. شرکت‌های کوچک و کاملاً غیرحرفه‌ای هم با پیشنهاد قیمت‌های پایین، مناقصه را برنده می‌شوند و بعد در زمان اجرا، پروژه با لطمات جبران‌ناپذیری مواجه می‌شود.

چه شرکت‌هایی با EIED همکاری دارند؟

بسیاری از کارفرما‌های ما شرکت‌های دولتی هستند. البته با خصوصی‌سازی‌های انجام شده، بسیاری از شرکت‌های پتروشیمی نیز شکل خصوصی به خود گرفته‌اند، هرچند سهامداران این شرکت‌ها بعضاً متعلق به صنایع دفاع و صندوق‌های بازنشستگی هستند. EIED با وزارت نفت و شرکت‌های خصوصی مانند نفت و گاز پارس و شرکت اروندان همکاری دارد. EIED به عنوان یک شرکت مهندسی، نیاز به همکاری با شرکت‌های مهندسی مشاور و شرکت‌های پیمانکار هم دارد. از جمله این شرکت‌ها می‌توان به شرکت‌های سازه، ناموران و... به عنوان مهندسین مشاور و سایر شرکت‌های پیمانکار اشاره کرد که شرکت طراحی و مهندسی صنایع انرژی با آن‌ها همکاری دارد.

چه زمینه‌های سرمایه‌گذاری برای این صنعت در کشور وجود دارد؟

زمینه‌های سرمایه‌گذاری در حوزه نفت، گاز و پتروشیمی ایران بی‌نظیر است؛ به طوری که پروژه‌هایی بالغ بر ارزش ۲۰۰ میلیارد دلار در صنعت نفت تعریف شده است، ولی متأسفانه سرمایه‌گذاران ریسک نمی‌کنند. بسیاری از کشورهای اروپایی و حتی کشورهای معتبر آمریکایی هم تمایل زیادی به همکاری با ایران دارند، اما نقض برجام این اجازه را نمی‌دهد. پتانسیل سرمایه‌گذاری در صنعت نفت و گاز در ایران از شاخص‌ترین و جذاب‌ترین بازارهای مورد توجه در سطح بین‌الملل محسوب می‌شود.

و سخن آخر...

امیدواریم دولت تمهیداتی ببیند تا با تدابیری مناسب، ارتباطات بین‌المللی در راستای اهداف و منافع ملی فراهم شود. ما مشکلات خود را در کنفرانس‌ها، سمینارها و اتاق‌های بازرگانی مطرح می‌کنیم، اما متأسفانه اراده سیاسی برای حل این مشکلات وجود ندارد. اقتصاد؛ نقشی بنیادین در بقای کشور دارد و گشایش آن، نیازمند حضور اقتصاددانان و صنعت‌کاران در کنار یکدیگر است.

در تحریم‌های گذشته، شرکت‌های چینی جایگزین در خرید اقلام بودند و از ما حمایت می‌کردند؛ اما در حال حاضر تبادلات مالی با شرکت‌های چینی و حتی با شرکت‌های اروپایی که شامل تحریم‌های آمریکا علیه ایران نمی‌شوند نیز، دچار مشکل شده است

با تلاش و همکاری شبانه‌روزی صورت گرفت

کمک همه‌جانبه شرکت ملی گاز ایران به مناطق سیل‌زده

سهیلا زمانی

از این قهر طبیعت شتافتند.

در ادامه این مطلب به اهم اقدامات شرکت ملی گاز ایران در سطح کشور و به ویژه در مناطق سیل‌زده استان‌های گلستان، مازندران، خوزستان، لرستان، ایلام، کرمانشاه و همچنین کردستان، گیلان، تهران و ... در مواجهه با این بحران از طریق شرکت‌های پالایش گاز، مناطق عملیاتی انتقال گاز و شرکت‌های گاز استانی درگیر مستقیم با این بحران یا به عنوان استان معین اشاره می‌کنیم.

اقدامات انجام شده قبل از بحران:

- ارسال دستورالعمل مقابله با سیل در تاسیسات صنعتی و ابنیه به شرکت‌ها و مناطق تابعه
- آموزش نحوه مدیریت بحران
- برگزاری مانور حوادث شامل سیل، زلزله، آتش‌سوزی و ...
- آمادگی ماشین‌آلات، امکانات و تجهیزات لازم برای مقابله با بحران در سطح کشور شامل ژنراتورها، پمپ‌های لجن‌کش و سایر تجهیزات
- مشخص نمودن واحدها و کارکنان عملیاتی و پشتیبانی مورد نیاز در بحران
- تقسیم وظایف واحدها و نیروهای عملیاتی در زمان وقوع بحران
- مشخص نمودن تقاطع خطوط و شبکه گاز با رودخانه‌ها در سطح استان‌ها

■ کنترل و بازدید مداوم از کلیه تاسیسات از جمله خطوط انتقال گاز، ایستگاه‌های تقلیل فشار، سیستم‌های مخابراتی و ارتباطی، شیرهای شبکه، صاعقه‌گیرهای دکل‌ها و ...

- شناسایی و بررسی مناطق پرریسک تاسیسات گاز در سطح کشور
- باز نمودن معابر موجود در سطح تاسیسات گازی
- لایروبی و پاکسازی آب‌روهای مختلف در سطح تاسیسات گازی
- مقاوم‌سازی انشعابات
- آماده باش پرسنل طبق برنامه تعیین شده در ایام تعطیل
- گابیون بندی
- ارسال مداوم اختاریه‌های هواشناسی و تاکید به آمادگی کامل نیروهای مرتبط در سطح شرکت‌های تابعه

اقدامات انجام شده حین بحران:

■ ارسال دستورالعمل مقابله با بحران سیل در تاسیسات صنعتی و ابنیه، جهت انجام اقدامات قبل از وقوع بحران به کلیه واحدها، پیگیری انجام موارد مرتبط توسط رؤسا و انجام اقداماتی از قبیل مهار سیلندرها، گاز، جانمایی مجدد کالا در انبار کالا، لایروبی کانال‌های آب در داخل و محوطه پیرامونی تاسیسات



نوروز ۱۳۹۸ را بی‌تردید باید یکی از شگفت‌انگیزترین برهه‌های زمانی، نه تنها در چند سال گذشته که شاید در دهه‌های اخیر دانست. سیل ویران‌گر، رانش زمین، توفان و آب‌گرفتگی بیشتر استان‌های کشور را در نوردید و همه چیز به هم ریخت. سازمان‌های امدادی با وجود غافلگیری در روزهای تعطیل سال نو با اراده و کوشش درخور ستایش آنچه در توان داشتند را به منصفه ظهور رساندند؛ اما گستردگی حادثه که همچنان از استانی به استان دیگر سفر می‌کرد، به قدری بزرگ بود که مهار آن، نه کار یک روز و چند روز و نه یک گروه و چند گروه امدادی بود. همه بسیج شده بودند. نیروهای نظامی و انتظامی با نفربرها و قایق‌های خود، استانداری‌ها و فرمانداری‌ها، حتی نیروهای مردمی و NGOها، همه و همه آمدند تا در کنار نجات جان صدها نفر از هموطنان سیل‌زده، آنچه می‌توانند برای جلوگیری از نابودی خانه‌ها، زمین‌ها، باغات و ... انجام دهند.

در این میان، شرکت ملی گاز ایران نیز به عنوان بزرگ‌ترین و اصلی‌ترین تامین‌کننده سبب انرژی کشور به خوبی نقش خود را قبل، حین و بعد از بحران انجام داد تا شاهد کوچک‌ترین حادثه و اختلالی در روند گازرسانی نباشیم. نیروهای هم‌دل شرکت ملی گاز ایران، از نخستین ساعات حادثه با بسیج نیروهای خود در استان‌های سیل‌زده به کمک هموطنان آسیب‌دیده

راه اندازی مرکز مدیریت بحران به صورت ۲۴ ساعته
 تشکیل کمیته بحران و ارزیابی تاسیسات نواحی در معرض سیل
 شرکت در جلسات شورای مدیریت بحران استان
 به روز رسانی و ارائه لیست ماشین آلات و تجهیزات به منظور همکاری
 با ستاد مدیریت بحران
 بررسی و تحلیل گزارشات هواشناسی
 اعلام وضعیت اضطراری و فراخوانی کلیه کارکنان عملیاتی
 استقرار تیم های عملیاتی شامل امدادی، تعمیراتی، ابزار دقیق و ... در
 شرکت های تابعه مربوطه
 ارسال لیست پرسنل آماده به کار به همراه دستورالعمل نحوه برقراری
 ارتباط در شرایط اضطراری و بحرانی به واحدهای عملیات حراست،
 آتش نشانی، مخابرات و سایر مراجع ذی ربط
 آماده باش کلیه نیروها به صورت شبانه روزی به منظور پیشگیری و
 مقابله با بحران های احتمالی، لغو مرخصی و تعطیلی کارکنان
 تامین لوازم شخصی امدادگران ویژه مقابله با سیل از قبیل چکمه
 لاستیکی ساق بلند، بارانی، چادر، چتر و طناب های نجات
 پایش مناطق پر ریسک در مسیر سیل از قبل شناسایی شده
 ایجاد سیل بند های مناسب در مناطق شناسایی شده و در معرض جاری
 شدن سیل به جهت جلوگیری و پیشروی آب به تاسیسات
 اعلام هماهنگی در حین حفاری به کلیه دستگاه ها
 هماهنگی و مشخص نمودن مسیر شبکه و تاسیسات گاز و نظارت بر
 حفاری ها برای تغییر مسیر سیل و خاک ریزها
 اعزام نیروهای عملیاتی به محل های مورد نیاز به درخواست ستاد
 بحران تماس های مردمی
 حضور به موقع در محل حادثه و بستن شیرهای جریان گاز و ایمن سازی
 محل
 سرکشی مستمر از ایستگاه های تقلیل فشار
 بازدید مستمر از شیرهای شبکه
 قطع گاز به موقع خطوط آسیب دیده (روستاهایی که به علت بالا آمدن
 سطح آب، تخلیه ساکنین آن ها با نظر ستاد مدیریت استان ها صورت
 گرفته و به منظور جلوگیری از تبعات آتی با هماهنگی فرمانداری ها، گاز
 مشترکین آن ها قطع شده است.)
 حضور سریع اکیپ تعمیرات در محل های حادثه دیده
 ترمیم خطوط و شبکه های گازرسانی در حین اجرای سیل بند توسط
 ماشین آلات حفار سازمان های درگیر

از سرویس خارج کردن ایستگاه های تقلیل فشار در محاصره آب و
 تامین گاز مشترکین از ایستگاه های دیگر
 تامین قایق موتوری جهت امداد رسانی و دسترسی به ایستگاه های
 تقلیل فشار و خطوط و شبکه های گاز در محاصره سیل
 هماهنگی و تامین سوخت مورد نیاز مردم از طریق شرکت پخش
 فرآورده های نفتی و همچنین احداث خطوط لوله پلی اتیلن در سایز های
 مختلف به صورت موقت
 ساخت ده ها مورد آب بند و تعمیق رودخانه های فصلی به منظور مهار
 آب، اعزام نفرات، تجهیزات و ماشین آلات برای کمک به مناطق شهری
 و روستایی
 همکاری با ستاد بحران استانداری ها و اعزام ماشین آلات جهت کنترل
 و هدایت سیلاب ها
 اطلاع رسانی به کلیه کارکنان از طریق سیستم اتوماسیون اداری
 اطلاع رسانی به عموم مردم از طریق شبکه های اجتماعی و رسانه های
 جمعی و گروهی

اقدامات انجام شده پس از بحران:

● بازدید و بررسی تاسیسات گازرسانی در سطح استان ها
 ● نشست یابی، تعمیرات شبکه ها و انشعابات و وصل گاز مشترکین در
 مناطقی که از معرض سیل خارج شده، مطابق ضوابط و دستورالعمل های
 HSE و بازرسی فنی در کمتر از ۴۸ ساعت
 ● برنامه ریزی جهت بازدید و تمیزکاری حوضچه های شیر، نقاط
 اندازه گیری و شبکه های گاز که در اثر سیل خسارت دیده اند
 ● کنترل عملکرد و تعمیرات مورد نیاز تجهیزات ایستگاه های تقلیل فشار
 ● بازدید از مسیله های آب برده و بررسی علل آسیب در اثر سیل و طراحی
 برای ایمن سازی و احیانا جابجایی شبکه ها
 ● برنامه ریزی پس از ارائه طرح مهندسی جهت اجرای شبکه های جدید
 جایگزین
 ● بازسازی و پاکسازی مناطقی که دچار آب گرفتگی شده اند
 ● باز نمودن راه های ارتباطی توسط نیروهای حمل و نقل به جهت تردد
 نیروهای امدادی
 ● پاکسازی و تعمیر ایستگاه های TBS
 ● نشست یابی محدوده مسیر حادثه دیده
 ● طرح اقدامات اصلاحی توسط امور مهندسی به منظور
 بازسازی و مقاوم سازی
 ● تامین گاز روستاها با CNG به صورت موقت





- تشکیل پایگاه‌های جمع‌آوری کمک‌های همکاران در شرکت‌های تابعه
- برپایی ایستگاه جمع‌آوری کمک‌های مردمی (نقدی و غیرنقدی)
- اطلاع‌رسانی شماره حساب‌های هلال‌احمر برای کمک به آسیب دیدگان سیل
- اعزام گروه‌های جهادی به مناطق سیل‌زده
- تهیه و ارسال کتب آموزشی برای دانش آموزان سیل‌زده
- تهیه و چاپ اطلاعیه‌های مختلف جهت جمع‌آوری کمک‌های نقدی و غیر نقدی و همچنین در خصوص بحران‌های متعدد برای کمک‌رسانی به هموطنان و مردم سیل‌زده استان‌های کشور
- پشتیبانی و تامین سوخت ماشین‌آلات اعزامی
- اختصاص داوطلبانه بخشی از حقوق همکاران جهت کمک نقدی به مردم مناطق سیل‌زده

عملکرد شرکت ملی گاز ایران از بدو تاسیس تا پایان سال ۱۳۹۷

- ایران دارنده دومین ذخایر گاز طبیعی جهان
- ایران سومین تولیدکننده گاز در جهان
- مدیریت حدود ۳۹۰۰۰ کیلومتر خط انتقال گاز و ۸۲ ایستگاه تقویت فشار گاز توسط شرکت ملی گاز ایران
- گازرسانی به ۱۱۴۲ شهر
- گازرسانی به بیش از ۲۸۷۹۳ روستا
- گازرسانی به ۸۵ نیروگاه کشور
- ظرفیت پالایش و انتقال گاز به میزان ۸۵۰ میلیون متر مکعب گاز طبیعی در روز
- تزریق گاز به مخازن ذخیره سازی سراج در قم و شوربجه در سرخس

شماره مجوز: (۱۳۹۸۰۵۸۸)

- (روستاهایی که بخش زیادی از آن‌ها تخریب شده یا شبکه گازرسانی آن دچار شکستگی و آسیب‌های فراوان شده است.)
- شمع‌کوبی طرفین رودخانه برای عبور لوله گاز به‌صورت هوایی و برقراری جریان گاز
- بررسی بحران، ارزیابی، جمع‌بندی نقاط آسیب‌دیده و خسارات واردشده اولیه و گزارش به مقامات ذی‌ربط
- مستندسازی، تهیه فیلم و عکس از آسیب‌های به‌وجود آمده

اهم اقدامات انجام‌شده در راستای انجام مسئولیت‌های اجتماعی توسط شرکت‌های تابعه شرکت ملی گاز ایران:

- تحویل بیش از ۲۰۰ متر لوله فلزی در قطرهای ۱۲، ۳۰ و ۴۰ اینچ براساس دستور وزیر محترم نفت به مدیریت بحران استان‌های سیل‌زده، به منظور ساخت پل‌های موقت برای عبور دادن آب و اتصال راه‌ها
- تهیه و جمع‌آوری بیش از ۱۵ کامیون امکانات و مواد غذایی شامل: کنسرو مواد غذایی، آب‌معدنی، لوازم بهداشتی و غیره از سوی کارکنان صنعت گاز و توزیع در بین مردم سیل‌زده
- در اختیار قرار دادن تجهیزات و امکانات موجود مانند ماشین‌آلات سنگین و سبک، بیل مکانیکی لودر، کمپرسی، کمرشکن، گریدر و ... برای لایروبی و سایر نیازها به مدیریت بحران استان‌های سیل‌زده (حدود ۱۰۰ دستگاه)
- تامین بیش از ۳۰ هزار لیتر سوخت، روغن و تهیه غذا توسط شرکت گاز استان خوزستان
- خرید بیش از یک‌میلیون گونی و تحویل آن به مدیریت بحران استان خوزستان
- ارسال حدود ۳۰۰ تخته چادر به مناطق سیل‌زده
- اختصاص بیش از ۳۰۰۰ تخته پتو برای هموطنان سیل‌زده در شهرهای مختلف

در این بخش می خوانیم:

- حضور سودجویان؛ بازار را از حالت تعادل خارج کرده است
- فرهنگ سازی مناسبی برای خرید محصولات ایرانی نشده است
- عدم آشنایی جامعه با مفاهیم بیمه ای

مدیر بازرگانی مجموعه آق پروفیل گلستان:

حضور سودجویان؛ بازار را از حالت تعادل خارج کرده است

سعید فخرواعظی

پیشرفت صنعت ساختمان و مساله بهینه‌سازی مصرف انرژی موجب شده تا تولید پروفیل‌های یوپی‌وی‌سی (UPVC) ضرورت یابد. شرکت آق پروفیل گلستان نیز از جمله شرکت‌هایی است که به تولید پروفیل UPVC با برند AK Profile می‌پردازد و در این حوزه توانسته است با بهره‌گیری از دانش و نیازسنجی بازار، به عنوان یکی از شرکت‌های موفق در تولید پروفیل درب و پنجره مشغول به فعالیت باشد. در گفت‌وگو با امان پورقاز؛ مدیر بازرگانی مجموعه آق پروفیل گلستان، نظر او را در مورد مشکلات این صنعت جويا شدیم. به اعتقاد وی، نبود حمایت کافی از سوی مسئولان مربوطه موجب شده تا پروفیل‌های ایرانی، بازار خوب منطقه را از دست بدهند. از طرف دیگر؛ رکود صنعت ساختمان، بر مشاغل مربوط به این صنعت، اثرات نامناسبی گذاشته است. در ادامه این مصاحبه با ما همراه باشید.

در چند سال گذشته، برنامه اصلی ما حفظ جایگاه فعلی بود و نیم‌نگاهی هم به توسعه بازار خود به صورت پله‌کانی داشتیم. پروفیل‌های تولیدی این مجموعه در بازار از نگاه مشتریان از کیفیت بالایی برخوردار است و اغلب آن‌ها به خاطر کیفیت بالا و قیمت اقلام تولیدی جذب شده‌اند؛ به همین خاطر در زمینه تبلیغات هزینه چندانی نداشته‌ایم. برای سال جاری در چند حوزه هدف‌گذاری شده است و انتظارمان این است که استان‌های دیگر را به بازار خود اضافه کنیم تا ان‌شاءالله در نمایشگاه بین‌المللی درب و پنجره تهران که در تیرماه سال ۹۸ برگزار می‌شود، محصولات جدیدی را به بازار معرفی کنیم. همچنین افزایش خطوط تولید و به سبب آن اشتغال چندین نفر از مهم‌ترین اهداف این مجموعه در سال جاری است.

در سال ۹۷ چه میزان از اهداف شما محقق شد؟

ما ابتدای هر سال پیش‌بینی معقولی از بازار داریم. نوسانات نرخ ارز و تحریم‌ها موجب کمبود مواد اولیه در بازار شد و قیمت‌ها تا سه برابر افزایش یافت. با این وجود، تمام سعی خود را کردیم تا سهم بازار را حفظ و تامین مواد اولیه را مدیریت کنیم. باید به این نکته اشاره داشته باشم که در سال گذشته، موفق به ایجاد چند نمایندگی در استان‌های مختلف شدیم و توانستیم مشتریان خود را حفظ کنیم.

با وجود برخی از سودجویان و تولید کالاهای بی‌کیفیت، چه چشم‌اندازی برای تولیدات پروفیل متصور هستید؟

پروفیل‌های بی‌کیفیتی در بازار وجود دارند که مونتاژکاران و تولیدکنندگان این صنف می‌توانند آن را تشخیص دهند. وجود این اقلام درجه چندم UPVC، این بازار را از تعادل خارج کرده است. در برهه‌ای از زمان، برخی افراد، بدون مطالعه و تخصص، سرمایه‌های خود را وارد این صنعت کردند؛ به طوری که پیش‌بینی سود اسمی که مد نظرشان بود با سود واقعی موجود مطابقت نداشت؛ در نتیجه، اقدام به کاهش کیفیت محصولات خود کردند و این عامل، تهدیدی بسیار جدی برای تولیدکنندگان واقعی پروفیل UPVC است. در این مورد، انجمن هم می‌تواند با قدرت مذاکره خود، جلوی این



این کارخانه چه سهمی از تامین نیاز داخل را به عهده دارد؟

مطالعه دقیقی انجام نشده است؛ ولی حدود ۱۰۰ نوع برند پروفیل در بازار ایران موجود است که در این میان ما ۶ هزار تن در سال تولید پروفیل داریم که به ۲۰ استان کشور ارسال می‌کنیم. همکاران ما در پروژه‌های ساختمانی از برند Ak profile استفاده می‌کنند.

مهم‌ترین برنامه‌ای که در سال ۹۸ در نظر دارید چیست؟

۴۲

ماهنامه دنیای سرمایه‌گذاری
اردیبهشت ۹۸ • شماره ۲۰

نوع فعالیت‌ها را بگیرد. در گذشته، مشکلات ما واردات پروفیل تُرک بی کیفیت بود که بهای تمام شده آن کمتر از قیمت پروفیل‌های داخلی بود و تهدید بسیار جدی برای تولیدکنندگان این صنف محسوب می‌شد که خوشبختانه با بالا رفتن تعرفه گمرکی، توان رقابتی آن‌ها پایین آمد و نتوانستند با بازار داخل رقابت کنند. باید به این نکته اشاره داشته باشیم که تولیدکنندگان با سابقه و اصلی در این حوزه، برای اداره مجموعه خود، به سود کم نیز راضی هستند.

در واقع، نمی‌توان وجود چنین اتفاقاتی را در این صنعت انکار کرد. با خارج شدن سرمایه‌گذاران از بازار که به قصد سوددهی وارد این حرفه شده‌اند، قطعاً شرایط بازار بهتر از گذشته خواهد شد.

با توجه به اینکه صنعت ساختمان بیش از ۱۵۰ رسته شغلی را مستقیم و غیرمستقیم درگیر می‌کند، بفرمایید که رکود ساخت‌وساز چه تاثیری بر حرفه شما گذاشته است؟

این موضوع قابل کتمان نیست که وجود رکود در صنعت ساخت‌وساز، تاثیر خود را بر تولید پروفیل درب و پنجره گذاشته است؛ اما گاهی اوقات از این اتفاقات به وجود آمده خوشحال می‌شویم؛ چون از یک‌طرف باعث

می‌شود که شرکت‌های تولیدکننده محصولات بی کیفیت، از حوزه رقابت خارج شوند و از طرف دیگر، زمینه خروج سرمایه‌گذارانی که به امید سرمایه‌گذاری زودبازده به این فضا وارد شده‌اند را مهیا می‌کند. کسانی که تمام سرمایه مادی و معنوی خود را برای این کار گذاشته‌اند در این عرصه می‌مانند و هرچقدر هم رکود وجود داشته باشد، پتانسیل کافی برای فعالیت کارخانه‌های اصلی وجود دارد. در شرایط بحرانی، هر شرکت با اتکا به تجربه، استراتژی در فروش و بازاریابی، تلاش می‌کند تا سهم خود را از بازار محفوظ نگه دارد. هنوز آن‌طور که باید این صنف دچار رکود نشده است؛ اما به هر حال، در ماه مبارک رمضان، مقداری رکود در بازار به وجود آمده، به همین دلیل از چندماه گذشته، پیش‌بینی‌های لازم را انجام داده‌ایم تا افت بازار در این ماه محسوس نباشد.

مهم‌ترین چالش صنعت تولید پروفیل UPVC چیست؟

این صنعت از توان و ظرفیت کافی برای فعالیت‌های صادراتی و حضور در کشورهای همسایه برخوردار است، ولی بسترهای لازم برای شکوفایی این صنعت فراهم نیست. مشکلات فراوانی در برگشت پول وجود دارد. اگر تصمیم‌گیران، شرایط بهتری را در بحث تبادلات مالی برای ما فراهم کنند، می‌توانیم در کشورهای همسایه سرمایه‌گذاری کنیم.

به عنوان مثال؛ کشور ترکیه، چنین بستری را برای تولیدکنندگان خود فراهم کرده تا بتوانند با کشورهای همسایه خود داد و ستد داشته باشند. سال‌های متمادی، به عنوان صادرکننده نمونه استان گلستان انتخاب شده‌ایم، ولی تقدیر و تشکری از فعالیت‌های مجموعه انجام نشد و حتی امتیاز یا تعرفه‌ای به ما تعلق نگرفت. هر چند که امروز روابط خوبی با کشورهای عمان، افغانستان، قزاقستان و عراق داریم، اما متأسفانه، قیمت تمام شده محصولات ما بیشتر از پروفیل‌های تُرک است، چراکه دولت ترکیه بخشی از هزینه‌های تولید را تقبل می‌کند.

در این حوزه، همکاران ما که شرکای ترکیه‌ای داشته‌اند، در کار خود موفق بوده‌اند.

آیا تولیدات داخلی توانایی رقابت با کالای مشابه خارجی را دارد؟

هم‌اکنون ترکیه در این عرصه به خوبی ظاهر شده است. تا پیش از این، به دلیل تعرفه پایین پروفیل، واردات محصولات تُرک در مقایسه با پروفیل‌های ساخته شده داخلی، خیلی ارزان‌تر تمام می‌شد؛ اما

موضوع ضمانت بعد از خرید، مونتاژکاران را مجاب کرد که از پروفیل داخلی استفاده کنند. بعدها قانونی وضع شد و بر اساس آن، در ساخت مسکن مهر باید از تولیدات داخل استفاده می‌شد. این موضوع واردات پروفیل را تا حد زیادی کاهش داد و به نفع ما شد. اگر حمایت کافی از این حرفه صورت گیرد، این صنف می‌تواند تولیدات خود را حتی به ترکیه صادر کند.

تولیدات پروفیل ما، در رده کالاهای ممتاز محسوب می‌شود و تاکنون سرمایه‌گذاری‌های متعددی در جهت خودکفایی انجام شده است.

به‌عنوان مثال؛ تا چندی پیش، چسب سیلیکون پنجره از ترکیه وارد می‌شد، اما با سرمایه‌گذاری‌های انجام‌شده، در حال حاضر

این محصول در داخل کشور تولید و به کشورهای دیگر صادر می‌شود. همین شیوه در زمینه تولید یراق نیز پیش گرفته شده تا از این به بعد در این زمینه هم مستقل عمل کنیم.

هم‌اکنون در حوزه تولید پروفیل ۱۰ هزار نفر مشغول به کار هستند که به انضمام کارگاه‌ها این تعداد به حدود ۸۰ هزار نفر می‌رسد. اگر بخش صادرات این بخش نیز فعال شود، این تعداد به دو برابر خواهد رسید. تولیدکنندگان به چالش‌های این صنعت اشراف کامل دارند و دولت باید در افزایش صادرات این اقلام به کشورهای خارجی به رایزنی با تولیدکنندگان بپردازد. ترکیه و ایران تنها کشورهای فعال در این زمینه هستند و کشورهای عربی و آسیای میانه امکانات لازم را ندارند. متأسفانه فضا برای سرمایه‌گذاری در این بخش فراهم نیست و سرمایه‌گذاران به دلیل عدم اطمینان به برگشت پول، در این حوزه سرمایه‌گذاری نمی‌کنند.

در پروژه مسکن مهر این شرکت چه سهمی را داشته است؟

بخشی از تولیدات درب و پنجره در استان گلستان، منحصراً توسط مجموعه آق‌پروفیل انجام می‌شود. به همین دلیل، همکاری بسیار خوبی در زمینه ساخت مسکن مهر در استان گلستان و شهرهای مختلف داشته‌ایم.

در سال رونق تولید، برای تحقق این شعار چه پیشنهاداتی دارید؟

با کمک دولت، صنعتگران و تولیدکنندگان قطعاً رونق تولید تحقق خواهد یافت. صنعت به مثابه موتور محرک و جزو لاینفک اقتصاد کشور است و هر سال باید به این شعار توجه کافی شود. پویایی کشور در گروی توسعه صنعت کشور است و بدون شک، کمک دولت در این امر می‌تواند راهکاری برای حل مشکلات در بخش‌های مختلف صنعت باشد.

صنعت به مثابه موتور محرک و جزو لاینفک اقتصاد کشور است و هر سال باید به این شعار توجه کافی شود. پویایی کشور در گروی توسعه صنعت کشور است و بدون شک، کمک دولت در این امر می‌تواند راهکاری برای حل مشکلات در بخش‌های مختلف صنعت باشد

نوسانات نرخ ارز و تحریم‌ها موجب کمبود مواد اولیه در بازار شد و قیمت‌ها تا سه برابر افزایش یافت. با این وجود، تمام سعی خود را کردیم تا سهم بازار را حفظ و تامین مواد اولیه را مدیریت کنیم

مدیرعامل بیمه زندگی خاورمیانه عنوان کرد

چشم‌انداز مثبت صنعت بیمه علی‌رغم وضعیت نامطلوب اقتصادی

منصور گرشاسبی

بیمه، نقش پوشش‌دهنده ریسک‌های زندگی افراد را در جامعه دارد و در این میان؛ بیمه عمر، نقش حائز اهمیت را دارا است؛ چراکه مخاطرات مختلفی از دوره طولانی زندگی افراد را در برمی‌گیرد. این بیمه با وجود مزایای فوق‌العاده در مقایسه با سایر بیمه‌ها، نرخ نفوذ پایینی در کشور دارد که شاید یکی از علل آن، در دسترس نبودن اطلاعات شفاف و درست برای آحاد جامعه باشد. رشد پایین درآمدی، زندگی توأم با فقر دهک‌های پایین و تورم بالا، از عوامل دیگری هستند که موجب استقبال کم مردم از بیمه عمر شده است. برخلاف کشورمان، بیمه عمر سهم بسیاری در بازار بیمه کشورهای پیشرفته دارد؛ به طوری که گاهی میزان آن در این کشورها بیش از ۵۹ درصد از کل حق بیمه‌نامه‌های تولیدی است. در کشوری مانند ژاپن حدود ۳۶ درصد مردم، تحت پوشش بیمه عمر هستند و طبق آمار رسمی در سال ۲۰۱۶ میلادی؛ مردم کشور آلمان، حداقل یک بیمه عمر خریداری کرده‌اند. بی‌شک، نقش شرکت‌های بیمه در پایین بودن ضریب نفوذ بیمه عمر غیرقابل‌انکار است و بررسی‌ها نشان می‌دهد که این شرکت‌ها، جذب نمایندگی‌های آگاه و به‌کارگیری افراد مجرب به فنون بیمه‌ای را چندان جدی نگرفته‌اند. بیمه زندگی خاورمیانه، به عنوان تنها شرکت تخصصی بیمه در ایران با مدیریت مهدی نوروزی در زمینه بیمه عمر و زندگی توانسته است، گام‌های قابل توجهی در ارائه سبدهای بیمه‌ای متمایز بردارد. مشروح گفت‌وگو با وی به نظر شما خوانندگان ارجمند می‌رسد.

مانند سایر حوزه‌های اقتصادی، ادغام شرکت‌های کوچک بیمه‌ای با هدف تشکیل شرکت‌های بزرگ‌تر، در صورتی که با برنامه‌ریزی و هدفمند صورت پذیرد، باعث خلق ارزش بیشتر خواهد شد

در حال حاضر مشغول آماده‌سازی نسخه‌های نرم‌افزاری B to B و B to C هستیم تا نمایندگان ما بتوانند فروش بیمه‌نامه را در کمال دقت، سرعت و به صورت الکترونیکی انجام دهند. با این نسخه‌ها، نماینده بیمه، اطلاعات بیمه‌گذار را ثبت و به محض پرداخت حق بیمه، بیمه‌نامه صادر می‌شود که البته از این نسخه B to B در دوازدهمین نمایشگاه بین‌المللی بورس، بانک و بیمه رونمایی شد. سعی داریم تا با ارائه پوشش‌های مختلف بیمه‌ای

به آحاد مختلف مردم در حوزه بیمه‌های زندگی به بهترین نحو خدمت‌رسانی کنیم. **تحریم‌ها چه ضربه‌ای به بدنه بیمه وارد کرده است؟** به هر حال، شرایط تحریم و کاهش قدرت خرید مردم، نسبت مستقیمی با صنعت بیمه و خدماتی که ارائه می‌شود، دارد. در چنین وضعیتی، باید بیمه‌نامه‌هایی متناسب با شرایط مالی مشتریان طراحی کرد که با سرعت و سهولت در اختیار مردم قرار گیرد. کارشناسان فنی ما معتقدند که در بحران اقتصادی امروز کشور، بیمه می‌تواند در مردم اطمینان خاطر ایجاد کند. با آگاه‌سازی در بستر جامعه می‌توانید در افراد این اطمینان را ایجاد کنید که بیمه، ابزاری

مطمئن برای پوشش ریسک‌ها است. شرکت بیمه زندگی خاورمیانه چه خدماتی را برای سیل‌زدگان ارائه داده است؟

ضرورت انتخاب حوزه بیمه زندگی چه بوده است؟

صنعت بیمه تا سال‌ها درصد دایر کردن شرکت‌های تخصصی بوده است. در دنیا بیمه‌ها را به دو بخش بیمه زندگی و غیرزندگی تقسیم می‌کنند که در کشور ما نیز، این بحث از چندین سال قبل مطرح بود. متولیان و موسسان شرکت بیمه خاورمیانه با هدف تاسیس شرکتی تخصصی در حوزه بیمه‌های عمر و خدمات رسانی در این حوزه، اقدام به تاسیس شرکت بیمه زندگی خاورمیانه کردند.

در حال حاضر ما تنها شرکت تخصصی در خصوص بیمه‌های زندگی هستیم و در این حوزه محصولاتی مانند بیمه‌های عمر زمانی، بیمه‌های عمر و حادثه گروهی، بیمه‌های عمر مانده بدهکار و همچنین بیمه تمام‌عمر، بیمه عمر و سرمایه‌گذاری و بیمه مستمری و بازنشستگی تکمیلی را ارائه می‌دهیم. با توجه به اینکه بسیاری از افراد در مشاغل مختلف نیازمند آن هستند که در کنار بیمه پایه خود، بیمه‌نامه مکملی هم داشته باشند که در دوران بازنشستگی، توانایی پاسخگویی به نیازهای آن را داشته باشد، بیمه‌های مستمری و بازنشستگی تکمیلی را در قالب طرح‌های متنوعی ارائه داده‌ایم.

مهم‌ترین برنامه این شرکت در سال ۹۸ چیست؟ آیا امکان تعامل با شرکت‌های بیمه خارجی برای شما وجود دارد؟

با نوساناتی که در نرخ ارز و قیمت طلا به وجود آمد، بسیاری از بیمه‌گذاران؛ به‌خصوص بیمه‌گذاران بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری، ترجیح دادند که بیمه‌های خود را بازخرید کرده و در بازار دیگری سرمایه‌گذاری کنند که این موضوع، مشکلاتی را برای صنعت بیمه ایجاد می‌کند



با توجه به اینکه شرکت بیمه زندگی خاورمیانه شرکتی تخصصی است، این شرکت، به‌طور مستقیم درگیر این موضوع نبود؛ اما پوشش‌های بیمه عمر حوادث این‌چنینی تأثیر به‌سزایی دارد. اگر فردی در حادثه‌ای دچار آسیب‌دیدگی یا فوت شود، به تبع بر اساس پوشش بیمه‌ای، خودش یا بازماندگان از منافع بیمه‌های عمر برخوردار خواهند شد.

بیمه زندگی خاورمیانه در سراسر کشور حدود ۴۰۰ نماینده دارد و سیاست این شرکت بر این اساس بوده که شعبه محور نباشد و تمرکز خود را بر جذب و آموزش نماینده فروش بگذارد. نمایندگان تلاش می‌کنند که فرهنگ بیمه را توسعه داده و مردم را تشویق به خرید بیمه کنند. قصد داریم تا با بهتر شدن شرایط بعد از سیل اخیر، اقداماتی را در خصوص فرهنگ‌سازی و معرفی بیمه‌های زندگی داشته باشیم و برای کودکان و نوجوانان نیز ویژه برنامه‌هایی را در این مناطق تدارک خواهیم دید.

برای تحقق رونق تولید، صنعت بیمه چه نقشی می‌تواند داشته باشد؟

محصولاتی که در سبد بیمه‌ای قرار می‌گیرند، به‌نوعی خدمت‌محور هستند. بیمه زندگی خاورمیانه به‌عنوان تنها شرکت تخصصی فعال در این حوزه، تلاش دارد تا محصولات جدیدی را در سبد بیمه خود گنجانده و به بازار معرفی کند. بیمه‌نامه‌های مستمری با پکیج‌های مختلف در ابتدای سال جاری توسط تیم طراحی و تولید محصول ارائه شد و این تیم در نظر دارد که تا پایان امسال محصولات دیگری نیز در حوزه بیمه زندگی به بازار ارائه کند.

بیمه زندگی خاورمیانه جزو شرکت‌هایی است که در بورس حضور دارد، سهام آن در چه وضعیتی قرار دارد؟

در حال حاضر سهام شرکت در فرابورس عرضه می‌شود و سهامداران در حال تکمیل سرمایه اولیه هستند و با پایان این مرحله و طی سایر مراحل مرتبط، سهام شرکت به بورس منتقل شده و در آنجا عرضه خواهد شد.

نوسانات نرخ ارز و رکود اقتصادی چه مشکلاتی برای این صنعت ایجاد کرده است؟

در سال‌های گذشته، بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری مورد استقبال بسیاری از افراد واقع شد؛ ولی با نوساناتی که در نرخ ارز و قیمت طلا به وجود آمد، بسیاری از بیمه‌گذاران؛ به‌خصوص بیمه‌گذاران بیمه‌های عمر و سرمایه‌گذاری، ترجیح دادند که بیمه‌های خود را بازخرید کرده و در بازار دیگری سرمایه‌گذاری کنند که این موضوع، مشکلاتی را برای صنعت بیمه ایجاد می‌کند. با توجه به اینکه اثرات مثبت این قبیل بیمه‌ها در بلندمدت نمایان می‌شود، باید در بلندمدت نیز انتظار سوددهی و به ثمر نشستن آن‌ها را داشت.

آیا فضای سرمایه‌گذاری در این حوزه فراهم است؟

در بسیاری از کشورهای دنیا، بانک‌ها به‌عنوان زیرمجموعه بیمه‌ها فعالیت دارند؛ ولی در کشور ما با توجه به پیشینه و حضور

با توجه به اینکه بسیاری از افراد در مشاغل مختلف نیازمند آن هستند که در کنار بیمه پایه خود، بیمه‌نامه مکملی هم داشته باشند که در دوران بازنشستگی، توانایی پاسخگویی به نیازهای آن را داشته باشد، بیمه‌های مستمری و بازنشستگی تکمیلی را در قالب طرح‌های متنوعی ارائه داده‌ایم

با سابقه‌تر بانک‌ها، این شیوه متفاوت است. مدیران شرکت‌های بیمه، علاقه‌مند به سرمایه‌گذاری در حوزه‌هایی هستند تا از طریق آن‌ها ارزش افزوده بیشتری ایجاد و نهایتاً مشارکت در منافع مطلوبی به بیمه‌گذاران پرداخت شود.

چشم‌انداز صنعت بیمه را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

علی‌رغم مشکلات اقتصادی موجود در جامعه، آینده روشنی برای صنعت بیمه متصور هستیم. با توجه به تخصصی بودن شرکت بیمه زندگی خاورمیانه، تمام حق بیمه‌های اخذ شده در حوزه تخصصی، سرمایه‌گذاری می‌شود؛ در نتیجه ریسک سرمایه‌گذاری در این شرکت میزان مطلوبی برای سرمایه‌گذاران خواهد داشت.

با توجه به تنوع بسیار زیاد بیمه‌ها آیا امکان دارد که شرکت‌های بیمه در آینده با یکدیگر ادغام شوند؟

مانند سایر حوزه‌های اقتصادی، ادغام شرکت‌های کوچک بیمه‌ای با هدف تشکیل شرکت‌های بزرگ‌تر، در صورتی که با برنامه‌ریزی و هدفمند صورت پذیرد، باعث خلق ارزش بیشتر خواهد شد.

و سخن آخر...

شرکت بیمه زندگی خاورمیانه با ایجاد زیرساخت‌های نرم‌افزاری جدید، پویاتر از گذشته در عرصه صنعت بیمه کشور فعال بوده و با طراحی و ارائه محصولات جدیدتر و جامع‌تر با هدف خلق آرامش بیشتر در خدمت آحاد مردم خواهد بود.

مدیرعامل شرکت اپیک تجارت میهن:

فرهنگ سازی مناسبی برای خرید محصولات ایرانی نشده است

مصطفی حاتمی

صنعت نساجی در ایران دارای قدمتی طولانی و یکی از مهمترین بخش‌های اشتغال‌زا است. این صنعت در سال‌های اخیر با مشکلاتی روبرو شده که تلاش برای رفع آن‌ها بسیار ضروری است. نساجی در میان نیازهای اساسی اقتصادی در درجه سوم اهمیت پس از مواد غذایی و مسکن قرار دارد و ۴ درصد ارزش افزوده صنعتی و ۱۰ درصد از کل صادرات صنعت کشور را شامل می‌شود. از آنجا که این صنعت نسبت به بخش‌های اقتصادی در سطح ملی و نیز در بین زیربخش‌های صنعت، بالاترین توان اشتغال‌زایی را به خود اختصاص داده و در حال حاضر ۱۸ درصد اشتغال در صنعت کشور مربوط به نساجی است؛ بنابراین، رفع مشکلات آن اهمیت بسیاری دارد. حال این سوال پیش می‌آید که "عدم مدیریت و برنامه‌ریزی نامناسب در صنعت نساجی، تولیدکنندگان را با چه مشکلاتی مواجه کرده است؟" و اینکه "برای شکوفایی صنعت نساجی چه اقداماتی باید انجام داد؟" برای دریافت پاسخ مناسب به سراغ مهندس هوشنگ میرلو؛ مدیرعامل شرکت اپیک تجارت میهن رفتیم و با وی به گفت‌وگو پرداختیم. وی که فارغ‌التحصیل رشته مهندسی شیمی است، از سال ۱۳۷۳ در بخش بازرگانی صنایع نساجی فعالیت خود را آغاز کرده و دوره مدیریت بازرگانی را در سازمان مدیریت برنامه‌ریزی کشور گذرانده است و اکنون به مدت ۱۷ سال به‌طور خصوصی در صنعت نساجی به عنوان یک مدیر با تجربه مشغول به فعالیت است. وی معتقد است که کشورمان از نظر افراد کاربرد و شرکت‌های متخصص در زمینه تولید محصولات نساجی؛ به خصوص پوشاک و حتی فرش ماشینی، ظرفیت‌های بسیار مناسبی برای صادرات به کشورهای دیگر دارد و حتماً در آینده نزدیک، شاهد افزایش صادرات به کشورهای دیگر خواهیم بود. مشروح این گفت‌وگو به نظر خوانندگان ارجمند می‌رسد.

واحد‌های صنعتی را راه‌اندازی کنند. البته امیدوارم که این اتفاقات مقطعی نباشد و با مدیریت و برنامه‌ریزی مناسب همچنان ادامه داشته باشد. تا جایی که اطلاع دارم، سرمایه‌گذاری‌های خیلی بزرگی در جهت تحقق رونق تولید در حال شکل‌گیری است؛ به طوری که از ما هم دعوت شده که در این زمینه مشارکت داشته باشیم و امیدوارم تا شاهد اتفاقات خوبی باشیم؛ ولی با حمایت دائمی و برنامه‌ریزی مناسب.

آیا صنعت نساجی ایران ظرفیت لازم برای صادرات به کشورهای منطقه را دارد؟

در بعضی از بخش‌ها مانند فرش ماشینی توفیقات خوبی را در زمینه صادرات به کشورهای دیگر داشته‌ایم. بعد از افزایش قیمت دلار، کشورهای هم‌مرز مانند عراق، افغانستان، ترکمنستان و حتی چین سفارش‌های زیادی برای خرید فرش داشتند؛ به طوری که شاید خیلی‌ها باور نداشته باشند که ایران به کشور چین صادرات فرش دارد. باید به این نکته اشاره داشته باشم که کشورمان از نظر افراد با تجربه و شرکت‌های متخصص در زمینه تولید محصولات نساجی؛ به خصوص پوشاک و حتی فرش ماشینی، ظرفیت‌های بسیار مناسبی برای صادرات به کشورهای دیگر دارد و حتماً در آینده نزدیک، شاهد افزایش صادرات به کشورهای دیگر خواهیم بود.

به نظر شما چرا مردم آن‌طور که باید از محصولات نساجی ایرانی استقبال نمی‌کنند؟

واقعیت این است که ما اکنون شرایط تولید مناسبی داریم؛ ولی متأسفانه فرهنگ‌سازی مناسبی در زمینه خرید محصولات ایرانی انجام نشده است. اگر بنده به عنوان تولیدکننده ایرانی، یک برند

بفرمایید که شرکت اپیک تجارت میهن در چه زمینه‌ای فعالیت دارد؟

ما در واقع یک شرکت شبه تولیدکننده هستیم و به عنوان یک واسطه، خریدار یا فروشنده فعالیت نداریم؛ بلکه به کارخانه‌هایی که از نظر مدیریتی و سرمایه‌گذاری با مشکلاتی مواجه هستند، سفارش کالا می‌دهیم و آن‌ها محصولات مورد نیازمان را تولید و ما نیز، تولیدات آن‌ها را به مصرف‌کنندگان کالای مورد نظر ارائه می‌دهیم. در واقع، ما در بخش تامین مواد اولیه مورد نیاز شرکت‌های تولیدی مشغول به کار هستیم و در زمینه واردات پنبه از کشورهای تاجیکستان و ازبکستان نیز فعالیت داریم. ناگفته نماند که به تازگی برای راه‌اندازی سالن ریسندگی کاشان با آن‌ها مشارکت داشته‌ایم که حدود ۱۵۰ نفر نیرو در آن فعالیت خواهند داشت و فکر می‌کنم از اوایل خردادماه امسال این کار آغاز شود.

آیا در سال گذشته به اهدافی که در نظر داشتید، رسیدید؟

از لحاظ مالی به اهداف مورد نظر خود دست یافتیم؛ ولی با توجه به نابسامانی که در بازار ارز به وجود آمد، شرایط آن‌چنان که باید مطلوب نبود و خیلی از تولیدکنندگان ضررهای زیادی را متحمل شدند.

عدم مدیریت و برنامه‌ریزی نامناسب در صنعت نساجی، تولیدکنندگان را با چه مشکلاتی مواجه کرده است؟

اتفاقاتی از سال گذشته تاکنون رخ داد که بر اساس برنامه‌ریزی و مدیریت مناسب نبود. با افزایش قیمت دلار، بخش صادرات فعال‌تر شد، تقاضا برای مواد اولیه بالا رفت و از طرفی هم، کار واردات سخت‌تر شد و شرایط مناسبی برای تولیدکنندگان داخلی به وجود آمد. بر اساس هیجاناتی که در بازار ایجاد شد، افراد بیشتری تمایل پیدا کردند تا

تمام دولت‌ها تمایل داشتند که از صنعت نساجی حمایت کنند و برنامه‌هایی را نیز در دستور کار خود برای رونق این صنعت در نظر داشته‌اند؛ ولی همیشه در اجرای آن با مشکل مواجه بودند



اگر دولت ۱۵ یا ۲۰ نفر از بهترین صنعتگرانی که در کار خود موفق بوده‌اند را انتخاب کند و به آنها تسهیلاتی بدون بهره ارائه دهد تا آنها کارخانه تاسیس کنند، به مراتب نتایج بهتری خواهد گرفت و در این صورت خیلی از موارد مانند بیکاری نیز حل خواهد شد

جمعی بیان می‌کردید که در صنعت نساجی فعالیت دارید، افراد حاضر در آن جمع، اظهار می‌داشتند که صنعت نساجی ورشکسته است؛ پس چگونه در این صنعت فعالیت دارید؟! البته درست هم می‌گفتند؛ چراکه در آن زمان در اکثر شهرها، شرکت‌های تولیدکننده محصولات نساجی در حال ورشکستگی بودند. از حدود سال ۱۳۷۰ بود که شرکت‌های خصوصی وارد صنعت نساجی شدند و اکنون نیز در حال فعالیت هستند که خوشبختانه تولید مناسبی هم دارند. بنده در حال حاضر شرایط صنعت نساجی را مناسب می‌بینم و امیدوارم که شرایط نسبت به گذشته بهتر شود.

ورود سرمایه‌گذاران خارجی در صنایع نساجی و پوشاک ایران چه اهمیتی دارد؟

برای اینکه سرمایه‌گذار خارجی در کشورمان سرمایه‌گذاری کند، باید در درجه اول سرمایه او را تضمین کنیم. در کشور ما قیمت دلار دائماً در حال نوسان است و آن‌ها نیز به این موضوع توجه ویژه‌ای خواهند داشت. اگر سرمایه‌گذاران خارجی وارد کشور شوند؛ قطعاً می‌توان از تجربیات آن‌ها استفاده کرد و در کنار آن نیز، اشتغال‌زایی به وجود خواهد آمد. البته وزارت صنعت، معدن و تجارت هم برنامه‌هایی در این زمینه داشته؛ مبنی بر اینکه سرمایه‌گذاران خارجی در داخل کشورمان محصولات خود را تولید، فروشگاه‌های خود را راه‌اندازی و البته بخشی از کالاهای خود را نیز صادر کنند.

چرا بخش خصوصی تمایل ندارد که در صنعت نساجی سرمایه‌گذاری کند؟

به اعتقاد بنده، افرادی که در زمینه خصوصی‌سازی مسئولیت داشتند، نتوانستند به طور مطلوبی از عهده این کار بر بیایند. زمانی که بحث خصوصی‌سازی مطرح شد، شرکت‌ها به دست افرادی افتاد که به هیچ‌وجه از نظر مالی، علمی و تجربی صلاحیت نداشتند. عمده قیمت شرکت‌ها، تعهداتشان است و کسانی که شرکت‌ها را خریداری می‌کردند، بدون انجام تعهدات و بدون اینکه نظارتی بر آن‌ها باشد، نتوانستند شرکت‌ها را سر پا نگهدارند و در نتیجه شرکت‌ها روز به روز ضعیف‌تر شدند. به نظرم، دولت باید برای واگذاری کارخانه‌ها، به سمت صنعتگران حرفه‌ای و شناخته شده بیاید و اجازه ندهد که افراد سوءاستفاده‌گر وارد چنین موضوعاتی شوند.

سخن آخر...

امیدوارم که دولت برنامه‌های مدونی برای پیشرفت صنعت نساجی داشته باشد. پیشنهاد بنده به کسانی که سرمایه خود را در بانک‌ها سپرده‌گذاری می‌کنند تا به سود برسند این است که اگر روزی وارد حوزه تولید شدند و دیدند که تعدادی از افراد با کاری که آن‌ها راه انداخته‌اند، امرار و معاش می‌کنند، بدانند که به بهترین شیوه از سرمایه خود بهره برده‌اند و هیچ لذتی بالاتر از این کار نیست.

دروغین خارجی را روی کالای خود درج کنیم، مصرف‌کننده آن را خریداری می‌کند و از آن لذت می‌برد؛ قافل از اینکه آن محصول، تولید داخل کشور است؛ ولی اگر برند شرکت خود را بر روی محصول درج کنیم، از آن استقبال نخواهد شد. متأسفانه شرکت‌هایی هستند که برچسب برندهای معروف خارجی را بر روی محصولات خود درج می‌کنند تا کالای خود را به فروش برسانند. شخص بنده، بارها گفته‌ام که می‌توان با خیال راحت و آسوده برندهای داخلی را با بهترین کیفیت استفاده کرد.

آیا محصولات نساجی ایرانی می‌توانند با برندهای مشهور خارجی رقابت داشته باشند؟

بدون شک صنایع نساجی ایران قابلیت رقابت با برندهای مشهور خارجی را دارد؛ چراکه تولیدکنندگان صنایع نساجی کشورمان، از بهترین مواد اولیه استفاده می‌کنند. در بخش ریسندگی و بافندگی، کارخانه‌های بسیار خوبی داریم که محصولات با کیفیت بالا ارائه می‌دهند. ما در زمینه نیروی متخصص و ماشین‌آلات مشکلات خاصی نداریم، فقط اگر بتوانیم در کیفیت بالا، قیمت تمام شده را متعادل نگه داریم، قطعاً می‌توانیم با برندهای خارجی رقابت مناسبی داشته باشیم.

به نظر شما آیا برابری نمایشگاه نساجی در سایر کشورها البته با حمایت دولت می‌تواند زمینه مبادلات کالا با سایر کشورها را فراهم کند؟

قطعاً همین‌طور است. ما پتانسیل این کار را داریم؛ ولی مشکلات تحریمی، مبادلات بانکی را تحت تاثیر خود قرار داده و قیمت تمام شده محصولات و مخاطرات معاملات را افزایش می‌دهد. تولیدکنندگان صنایع نساجی که با حمایت دولت در نمایشگاه‌های سایر کشورها شرکت می‌کنند؛ بهره‌برداری مناسبی ندارند. به نظرم باید در این زمینه راهکارهای مناسبی را در نظر داشت تا کسانی که در این نمایشگاه‌ها شرکت می‌کنند، به اهداف مورد نظر خود دست یابند.

انتظار شما از دولت برای توجه بیشتر به صنعت نساجی چیست؟

به نظرم، تمام دولت‌ها تمایل داشتند که از صنعت نساجی حمایت کنند و برنامه‌هایی را نیز در دستور کار خود برای رونق این صنعت در نظر داشته‌اند؛ ولی همیشه در اجرای آن با مشکل مواجه بودند. از طرفی هم، به محض اینکه شرایط مناسبی برای صنعت نساجی ایجاد شده، سوءاستفاده‌گران خیلی زودتر از صنعتگران از این شرایط بهره‌بردار شدند و صنعتگران ناچار شدند تا از بانک‌ها تسهیلات دریافت کنند و سودهای کلان بپردازند. در مقطعی از زمان، بانک‌ها تسهیلات با سود پایین ارائه دادند؛ ولی متأسفانه افرادی این تسهیلات را گرفتند که اصلاً آگاهی و تجربه کافی در آن زمینه مورد نظر را نداشته‌اند.

بارها گفته‌ام که اگر دولت ۱۵ یا ۲۰ نفر از بهترین صنعتگرانی که در کار خود موفق بوده‌اند را انتخاب کند و به آن‌ها تسهیلاتی بدون بهره ارائه دهد تا آن‌ها کارخانه تاسیس کنند، به مراتب نتایج بهتری خواهد گرفت و در این صورت خیلی از موارد مانند بیکاری نیز حل خواهد شد.

صنعت نساجی از گذشته تاکنون چه تغییراتی داشته است؟

در زمان جنگ تحمیلی، شرکت‌های بزرگ تولیدی یکی پس از دیگری دچار معضلاتی شدند که هر کدام حدود ۴ هزار نفر نیروی کار داشتند و به دلیل مشکلات فراوان به تعطیلی کشیده شدند. زمانی اگر در

معاون مالی و اداری بیمه حکمت صبا عنوان کرد

عدم آشنایی جامعه با مفاهیم بیمه‌ای

سارا نظری

شرکت بیمه حکمت صبا در تاریخ هجدهم اسفندماه سال ۱۳۹۵ شروع به فعالیت کرد و جزو شرکت‌های سهامی عام می‌باشد که بیشتر سهامداران آن، حقیقی بوده و در زمره بیمه‌های جنرال قرار دارد که قادر به صدور تمامی رشته‌های بیمه‌ای است. مهم‌ترین برنامه بیمه حکمت در سال نخست فعالیت، جذب مدیران فنی کارآموده، تعیین نرخ‌های فنی و ایجاد ساختار سازمانی خود بود و در سال ۹۷ با افتتاح ۲۵ شعبه و باجه در استان‌های مختلف به صورت گسترده‌تر و عملیاتی شروع به کار کرد که خوشبختانه موفق به کسب توانگری یک شد و در همین سال به عنوان نخستین شرکت، اقدام به تهیه صورت مالی IFRS کرد. به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های این شرکت تصمیم گرفتیم به سراغ خانم فاطمه صالحی؛ معاون مالی و اداری بیمه حکمت صبا رفته و با وی به گفت‌وگو بنشینیم. در ادامه این مصاحبه با ما همراه باشید.

اسلامی ایران) توجه ویژه‌ای شده و در خصوص فروش بیمه‌های زندگی تلاش کرده‌ایم تا از فرزندان سهامداران محترم خود استفاده کرده تا هم با توجه به فرمایشات مقام معظم رهبری به بحث معیشت پرسنل توجه شود و هم دلسوزانه‌تر برای رشد شرکت قدم برداریم.

بیمه حکمت چه خدمات و مزایایی را برای سیل‌زدگان در نظر گرفته است؟

با توجه به حضور بیمه حکمت در استان‌های گلستان، مازندران و استان‌های غربی، آمادگی خود را به منظور هرگونه همکاری و مساعدت به آسیب دیدگان را اعلام داشته و به شهرستان پلدختر نیز کمک‌های نقدی و غیرنقدی ارسال شده است.

به نظر شما بازار بیمه چگونه می‌تواند با بازار سرمایه تعاملاتی داشته باشد و نقش خود را پررنگ‌تر کند؟

باید به این نکته اشاره داشته باشیم که برتری بازار سرمایه، با توجه به ارائه انواع خدمات الکترونیکی و ... جامعه را مجاب کرده تا از این بازار استقبال کنند. به اعتقاد بنده، آن‌طور که باید از بازار بیمه استقبال نشده است که از مهم‌ترین دلایل آن می‌توان به شرایط اقتصادی، عدم آشنایی جامعه با مفاهیم بیمه‌ای، نبود الزامات قانونی کافی و البته عدم اطلاع‌رسانی توسط شرکت‌های بیمه اشاره داشت.

عملکرد بیمه حکمت در حوزه سهام و بورس چگونه بوده است؟ آیا می‌توان از این موضوع به عنوان وجه تمایز بیمه حکمت با دیگر بیمه‌ها یاد کرد؟

در سال گذشته، قیمت سهام شرکت تا ۱۲۰ تومان افزایش داشت که پس از آن، شرکت اقدام به تاییدیه سهام گرفت. وجه تمایز این شرکت در رابطه با بازار بورس، تعداد سهامداران خود که بالغ بر ۱۳۷ هزار نفر می‌باشند، است. **با توجه به اینکه ضریب نفوذ بیمه به خصوص بیمه عمر در ایران پایین است، بیمه حکمت در امسال چه برنامه‌ای برای افزایش سهم بازار خود و تشویق مردم به خرید بیمه عمر دارد؟**

این شرکت به منظور افزایش سهم بازار خود، اقدام به تشکیل تیم‌های بازاریابی به خصوص در جامعه سهامداری کرده و اعضای این تیم از میان جامعه هدف که زبان مشترکی دارند، تشکیل شده است. این امر سبب می‌شود که بخشی از جامعه به‌طور تخصصی با مفاهیم و الزامات بیمه در زندگی شخصی و حرفه‌ای آشنا شده و در نهایت به هدف‌های مورد نظر خود دست یابند.



ساختار بیمه حکمت را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

بیمه حکمت؛ متشکل از مدیرعامل، سه معاونت و مدیران فنی کارآموده‌ای می‌باشد که در بازار رقابتی در تمامی عرصه‌ها به‌ویژه بازار سهامداری، اقدامات موثری را انجام داده است.

این شرکت تاکنون چه اقداماتی را برای آموزش بیمه‌گران، فروش بیمه‌نامه و همچنین فرهنگ‌سازی در زمینه بیمه انجام داده است؟

شرکت بیمه حکمت صبا در سال نخست فعالیت خود، مجوز ۲۰۰ نماینده جنرال را داشته که هم‌اکنون ۱۵۳ نماینده ثبت و مابقی در حال تکمیل مراحل قانونی هستند. به جامعه سهامداری (کارکنان ارتش جمهوری

این شرکت به منظور افزایش سهم بازار خود، اقدام به تشکیل تیم‌های بازاریابی به خصوص در جامعه سهامداری کرده و اعضای این تیم از میان جامعه هدف که زبان مشترکی دارند، تشکیل شده است

در این بخش می خوانیم:

- تعزیرات حکومتی؛ ابزاری برای نظارت بر بازار
- تسریع ضرباهنگ توسعه شهری با مشارکت سرمایه گذاران بخش خصوصی
- نجات اقتصاد ایران با تکمیل زنجیره ارزش

رییس اتاق مشترک بازرگانی ایران و قزاقستان: برای رونق تولید فضای کسب و کار باید بهبود یابد

فاطمه آذرافراز

برخورداری از منابع نفت، گاز و زغال‌سنگ، وجود ظرفیت‌های ویژه در تولید فولاد، قرار گرفتن در قلب اورآسیا و چهارراه ارتباطی روسیه، قرقیزستان، آذربایجان و همچنین، داشتن مرز مشترک از شرق با چین، از شمال با روسیه و مجاورت آن با دریای خزر، موقعیت ممتازی را برای کشور قزاقستان به وجود آورده است. شاخص‌های مداخله دولت قزاقستان در اقتصاد این کشور نزدیک به ۷۰ درصد است که نشان از اقتصاد دولت‌محور آن دارد. سهم ۶۴ درصدی صادرات مواد خامی همچون نفت، مواد معدنی و غلات، بخش زیادی از تولید ناخالص داخلی این کشور را تشکیل می‌دهد. در این میان، اتاق بازرگانی مشترک ایران و قزاقستان از سال ۱۳۹۳ با هدف و توسعه فعالیت اقتصادی، معرفی فرصت‌های بازرگانی و ارائه مشاوره به بخش خصوصی دو کشور تشکیل شده است. این اتاق مشترک بازرگانی در حال حاضر شرکت‌های معتبر و رسمی ایرانی را به عضویت داشته و با ریاست امیر عابدی، نقش ویژه‌ای در توسعه روابط تجاری بین دو کشور ایران و قزاقستان را دارا است. در همین راستا با وی به گفت‌وگو نشستیم تا بدانیم که چرا با وجود ۲۷ سال روابط دیپلماتیک بین دو کشور ایران و قزاقستان، حجم تبادلات تجاری هنوز به سطح مورد انتظار نرسیده است؟ آنچه در پی می‌آید، مشروح گفت‌وگوی ما در خصوص بررسی چالش‌های موجود در روابط اقتصادی بین دو کشور است.

با توجه به نوسانات ارزی و سیاست‌های تجاری متناقض، سهم ایران در اعزام هیات تجاری به قزاقستان کاهش یافت؛ اما اتاق، تمام تلاش خود را برای حضور در نمایشگاه‌های داخلی، راهنمایی بازرگانان و معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری به آن‌ها انجام داد. از مهم‌ترین اهداف اتاق بازرگانی مشترک، می‌توان به همکاری با شرکت‌ها و واحدهای تولیدی SME که دارای رزومه کاری توانمند و علاقه‌مند به حضور در قزاقستان هستند، اشاره داشت. در این راستا؛ این اتاق مشترک، موفق به ثبت چندین شرکت خدمات فنی و مهندسی در قزاقستان شد و مذاکراتی نیز در خصوص احداث خط هوایی از گرگان به آکتائو با اتاق بازرگانی استان گلستان داشته که موافقت‌های اولیه آن صورت گرفته است. تحقق این امر به همراه تسهیل روایید توریستی و تجاری می‌تواند کمک شایانی به رونق اقتصاد دو استان کند.

مبادلات مالی بین دو کشور به چه میزان بوده است؟

بر اساس آمارهای تجاری صادرات ایران به قزاقستان از سال ۲۰۱۱ تا ۲۰۱۷ میلادی، میزان صادرات در سال ۲۰۱۱، ۸۴/۵ میلیون دلار بوده که در سال ۲۰۱۷ به میزان ۱۶۸ میلیون دلار رسیده است. در مقابل؛ واردات ایران از قزاقستان در سال ۲۰۱۱، ۱۳۵/۷ میلیون دلار بوده که در سال ۲۰۱۷ به ۶۶/۶ میلیون دلار رسیده و در نهایت حجم تجارت بین دو کشور در سال ۲۰۱۷، ۲۳۴/۶ میلیون دلار اعلام شده که به اعتقاد ما پتانسیل و فرصت‌های اقتصادی دو کشور بیش از این میزان تجارت می‌باشد. لازم به یادآوری است که ارتباط بانکی مستقیمی وجود نداشته و این حجم تجارت از طریق بانک کارگزاری میربیزینس، بانک‌های کشورهای واسطه و صرافی‌ها انتقال یافته و در صورتی که تمهیداتی از طرف بانک‌های مرکزی دو کشور صورت نگیرد، شرایط تجارت و مبادلات مالی بسیار سخت و نفس‌گیر خواهد بود. توجه داشته باشیم که در سال ۱۳۹۳ بین روسای جمهور دو کشور، افق مبادلات ۵ میلیارد دلاری طی یک دهه ترسیم شد. البته این دستاورد زمانی میسر خواهد شد که خارج از چالش‌های موجود در مبادلات مالی و تحریم‌های بین‌المللی، مشکلات مربوط به روایید بین دو کشور نیز رفع شود. یکی از راه‌های آن،



رابطه ایران و قزاقستان در سال گذشته چه فراز و فرودی را تجربه کرد؟

سال گذشته به دلیل نوسانات نرخ ارز، مبادلات بین دو کشور در شرایط ناپایداری قرار گرفت. خروج ایالات متحده آمریکا از برجام نیز، تبعاتی را در بخش لجستیک و حمل‌ونقل هوایی برای دو کشور به همراه داشت؛ به طوری که در ۶ ماهه دوم سال ۹۷، هیچ‌گونه پرواز مستقیم بین دو کشور انجام نشد؛ اما از فروردین ماه امسال، شاهد آغاز مجدد این پروازها هستیم. سال گذشته،

اگر بانک مرکزی، سازمان توسعه تجارت، وزارت صنعت، معدن و تجارت، سازمان‌های مرتبط و همچنین بخش خصوصی، به فوریت، کانال‌های مالی را واکاوی، روش‌های مناسب را معرفی و هزینه‌های سربار را حذف نکنند، تجارت سخت‌تر خواهد شد

اجرای شدن موافقت‌نامه بین اتاق بازرگانی ایران و سازمان سرمایه‌گذاری قزاقستان در راستای تسهیل روایید تجاری است که می‌تواند عامل موثری برای حضور سرمایه‌گذاران و فعالان اقتصادی و در نهایت افزایش مبادلات مالی میان دو کشور باشد.

نقش اتاق‌های بازرگانی، به ویژه اتاق ایران و قزاقستان را در توسعه روابط اقتصادی بین کشورها چطور ارزیابی می‌کنید و همکاری دولت در این زمینه را تا چه اندازه مثبت می‌بینید؟

باید به این نکته اشاره داشته باشیم که نقش سازنده اتاق ایران، اتاق‌های مشترک و تشکلهای در جهت توسعه فضای مناسب برای فعالان اقتصادی دو کشور، با مشاوره به دولت و تصمیم سازان بر کسی پوشیده نیست. واقعیت این است که رایزنی‌های گسترده‌ای از سوی اتاق بازرگانی صورت گرفته که می‌توانست آثار مثبتی برای اقتصاد به همراه داشته باشد؛ اما خروجی مناسبی نداشته و به عبارتی تحلیل‌های اقتصادی، نظرات و هشدارهای اتاق‌ها در حاشیه قرار گرفته است. قانون بهبود فضای کسب‌وکار دولت را مکلف کرده تا در تصمیم‌گیری‌ها، اعلام مقررات و صدور بخش‌نامه‌ها، به فعالان اقتصادی پیش‌آگاهی دهد تا آن‌ها تمهیداتی را جهت همسویی با تغییرات در پیش گیرند؛ اما معمولاً ابلاغ این تغییرات به صورت غافلگیرانه است که نه تنها منتج به وارد آمدن خسارات جبران‌ناپذیر به منافع بنگاهی می‌شود، بلکه وجهه نام ایران را نیز خدشه‌دار کرده و فسخ یک‌جانبه قراردادهای ایجاد دعوی حقوقی را در پی خواهد داشت. در چنین شرایطی می‌بینیم که فارغ از تحریم‌ها؛ مواردی مانند سوء مدیریت، بی‌توجهی به تجارت و عدم شفافیت در تجارت خارجی، به فعالان و پیشکسوتان اقتصادی بیشترین ضربه را وارد کرده است؛ لذا نقش دولت در دیپلماسی اقتصادی فعال و روان‌سازی تجاری در توسعه با کشورها به خصوص حوزه CIS می‌تواند در این بازار بزرگ نقش به‌سزایی را ایفا کند. اتاق ایران به‌عنوان نماینده بخش خصوصی در پیشبرد، توسعه و تعمیق روابط بین‌الملل با بخش خصوصی کشورها و همچنین روش‌هایی که به فعالان اقتصادی کشور کمک می‌کند تا سهم بیشتری از بازارها به دست بیاورند، نقش قابل‌توجهی دارد. از این رو اتاق ایران و قزاقستان در نظر دارد با کسب موافقت اتاق بازرگانی ایران، در سال جاری دفتر منطقه‌ای اوراسیا را در قزاقستان تأسیس کند که این امر، سهم زیادی در کاهش هزینه‌های تجاری و ارائه مشاوره صحیح در فرآیند افزایش سهم تجارت دو کشور خواهد داشت.

کریدور ریلی ایران، ترکمنستان و قزاقستان چه تاثیری بر روابط تجاری دو کشور دارد؟

بخش لجستیک، نقش کلیدی و ستون فقرات تجارت می‌باشد. کشور قزاقستان به عنوان یک بازار هدف، از جایگاه ژئوپلیتیک در منطقه برخوردار است و شریک مطمئن دریای خزر برای ایران محسوب می‌شود. همچنین در نقشه اقتصادی این کشور، ایران مهم‌ترین تأمین‌کننده کریدور شمال-جنوب است. ایجاد کریدور قزاقستان، ترکمنستان، ایران و راه ریلی ۹۰۰ کیلومتری، تسهیل‌کننده تجارت بین این کشورها است و از طرف دیگر، موجب کاهش هزینه‌های تمام‌شده و افزایش سرعت انتقال کالا می‌شود. با ایجاد این کریدور، دسترسی به غرب قزاقستان و نواحی مرکزی آن آسان خواهد بود و مزیت اصلی آن می‌تواند ورود به کشور روسیه باشد. یکی دیگر از عوامل سرمایه‌گذاری مشترک در ایجاد کریدور ایران، قزاقستان و ترکمنستان، مسیر جاده ابریشم و حمل کالاها از کشور چین به‌عنوان یکی از بزرگ‌ترین شرکای تجاری بین‌المللی ایران است. لازم به ذکر است که کشورهای چین و روسیه از همسایگان استراتژیک قزاقستان هستند که با این کشور ۶ هزار کیلومتر خط مرزی مشترک دارند.

با تحریم‌های موجود، تبادلات بانکی به چه صورتی انجام می‌شود؟

عدم وجود ارتباطات بانکی مستقیم میان ایران و قزاقستان، تجارت دو کشور را به چالش کشیده است. مبادلات پولی هم‌اکنون با روش‌هایی انجام می‌شود که مشمول هزینه و ریسک بسیار زیادی برای تجار است. اگر بانک مرکزی، سازمان توسعه تجارت، وزارت صنعت، معدن و تجارت، سازمان‌های مرتبط و همچنین بخش خصوصی، به فوریت، کانال‌های مالی را واکاوی، روش‌های مناسب را معرفی و هزینه‌های سربر را حذف نکنند، تجارت سخت‌تر خواهد شد.

چه فرصت‌های تجاری و سرمایه‌گذاری برای بازرگانان ایرانی در قزاقستان و بالعکس وجود دارد؟

پتانسیل بسیار خوبی در حوزه‌های مختلف گردشگری به‌ویژه در حوزه سلامت داریم که مناسبانه مغفول مانده است. قزاقستان ظرفیت ویژه‌ای در دو بخش کشاورزی (کشت فراسرمزینی) و خدمات فنی و مهندسی دارد. امروزه، زنجیره‌های ارزش در بازارها نقش اساسی دارند و ما باید به سوی شرکت‌هایی برویم که قادر به انجام همکاری‌های متقابل هستند.

نقش اتاق‌های بازرگانی را در تحقق شعار امسال با نام -رونق تولید- چگونه ارزیابی می‌کنید؟

رونق تولید و حمایت از کالای ایرانی، مستلزم اولویت‌شناسی تصمیم‌گیران است. ما معتقدیم که زیربنای اقتصاد ملی را نقش فراینده تولید ایجاد می‌کند و صادرات، راهکار رونق تولید است. ظرفیت‌های خوبی در صنایع کوچک و متوسط کشور وجود دارد و پتانسیل تولید بسیاری از کالاها در کشور بیش از نیاز داخلی است. رونق تولید، رابطه مستقیمی با بازار دارد؛ به عبارتی، اگر تقاضای کافی وجود داشته باشد، زمینه ایجاد اشتغال و کاهش یا کنترل نرخ تورم نیز فراهم خواهد شد. اما رونق اقتصادی باید با هدف بهبود فضای کسب‌وکار اتفاق بیفتد. بهبود فضای کسب‌وکار موضوعی است که ارتباطی با تحریم‌ها ندارد و تنها نیاز به عزم مجاهدانه و عالمانه بخش مدیریتی دارد. تحریک افزایش تقاضا در بازار خارجی، فرصت خوبی برای صادرات است و ابتدا باید به تحقیقات در حوزه بازاریابی، مقررات زدایی و بهبود فضای کسب‌وکار پرداخته شود.

برای نیل به رونق اقتصادی چه پیشنهاد یا توصیه‌ای دارید؟

به عقیده بنده، برای دستیابی به رونق تولید و صادرات، باید مشوق‌های صادراتی در نظر گرفته شود. متأسفانه هر سال منابعی برای این بخش در نظر گرفته می‌شود، اما به دست صادرکننده واقعی نمی‌رسد. مشوق‌های دولت، فارغ از معافیت مالیاتی در صادرات باید در بخش‌های ملموس‌تری همچون تبلیغات و برندسازی قرار گیرد. تولید ملی باید در بازارهای منطقه‌ای پیرامونی که بازار هدف اولیه هستند، شناخته شود. موضوع دیگری که باید به آن پرداخته شود، دیپلماسی اقتصادی است. دستگاه دیپلماسی در معرفی برند ایرانی و فرصت‌های سرمایه‌گذاری نقش برجسته‌ای خواهد داشت. وابستگی اقتصادی در سفارتخانه‌ها باید برای تعمیق تجارت تلاش کنند. یکی از اتفاقات خوبی که در مسیر توسعه تجارت ایران بین ۵ کشور روسیه، قزاقستان، ارمنستان، بلاروس و قرقیزستان افتاده، عضویت ایران در اتحادیه گمرکی اوراسیا است. ایران زمانی می‌تواند در کنار کشورهای عضو این اتحادیه و کشورهای دیگری که در صف پیوستن به آن هستند، موفق عمل کند که ثبات مقررات داشته باشد. در این شرایط دسترسی به بازار ۳۰۰ میلیون نفری اوراسیا تسهیل خواهد شد. اقتصاد ایران سال‌ها، تحت تأثیر عدم کیفیت قوانین، مقررات و مصوبات مناسب با تجارت بین‌الملل و همچنین دست‌خوش تحولات سیاسی بین‌المللی و منطقه‌ای قرار گرفته است. امید است با اتخاذ تصمیمات هوشمندانه مسئولان در حوزه سیاست و اقتصاد، شاهد حفظ منافع ملی، توسعه و رونق اقتصاد کشور عزیزمان باشیم.

در سال ۱۳۹۳ بین
روسای جمهور دو
کشور، افق مبادلات
۵ میلیارد دلاری طی
یک دهه ترسیم شد.
البته این دستاورد زمانی
میسر خواهد شد که
خارج از چالش‌های
موجود در مبادلات
مالی و تحریم‌های
بین‌المللی، مشکلات
مربوط به روایید بین دو
کشور نیز رفع شود

از سوی حسین ایزدی مطرح شد

تعزیرات حکومتی ابزاری برای نظارت بر بازار

مصطفی حاتمی



در سال ۱۳۸۹ زمانی که دولت در نظر داشت تا قانون هدفمندی یارانه را اجرا کند، التهاباتی در بازار به وجود آمد که سازمان تعزیرات حکومتی با ورود موفق و برنامه دار خود، این مسایل را به خوبی مدیریت کرد

سازمان تعزیرات حکومتی، تنها سازمان وابسته به وزارت دادگستری است و این سازمان به صورت مستقل و تحت نظارت وزیر دادگستری به وظایف خود عمل می‌کند. تعزیرات حکومتی به عنوان یک مرجع اختصاصی رسیدگی به تخلفات اقتصادی، در مفهوم عام پدیده‌های تازه و بدیع نبوده و از صدر اسلام تاکنون تحت عناوین و تعابیر مختلف در حکومت‌های اسلامی وجود داشته و در سایر نظام‌های حقوقی شناخته شده دنیا نیز، متناسب با تشکیلات قضایی و اجرایی جایگاه خاصی داشته و دارد.

در کشور ما نیز، بعد از پیروزی انقلاب اسلامی و تقریباً در آغاز جنگ تحمیلی، بحث تعزیرات حکومتی برای جلوگیری از وقوع تخلفات عدیده‌ای که در زمینه مسایل اقتصادی با توجه به وضعیت بحرانی کشور در آن زمان به وقوع می‌پیوست پایه‌ریزی شد. بر همین اساس در ابتدای سال ۱۳۶۲ بنا به درخواست نخست وزیر وقت از محضر حضرت امام خمینی (ره) در خصوص اجازه قیمت‌گذاری کالاها از طرف دولت و نیز مبارزه با گران‌فروشی توسط دولت کسب تکلیف گردید که با توجه به شرایط موجود اجازه آن توسط ایشان صادر شد. در همین راستا کمیسیون‌هایی تحت نظارت وزارت کشور به نام کمیسیون‌های امور تعزیرات حکومتی تشکیل و به کلیه تخلفاتی که به نحوی جنبه اقتصادی داشت، رسیدگی می‌کرد. پس از پایان جنگ تحمیلی، حضرت امام خمینی (ره) طی نامه‌ای، حق تعزیرات حکومتی را از دولت سلب و مجمع تشخیص مصلحت نظام را مأمور به تصمیم‌گیری در این زمینه کردند. مجمع تشخیص مصلحت نظام نیز در مورخ ۱۳۶۷/۱۲/۲۳ با تصویب دو قانون، تحت عنوان: قانون تعزیرات حکومتی و قانون امور بهداشتی و درمانی، رسیدگی به تخلفات بخش غیردولتی را به محاکم انقلاب اسلامی و دولتی را به کمیسیون‌های تعزیرات و وزارت کشور محول کرد. این امر تا اواسط سال ۱۳۷۳ ادامه یافت؛ ولی به لحاظ ضرورت کنترل دولت بر امور اقتصادی، لزوم هماهنگی مراجع قیمت‌گذاری و توزیع کالا و خدمات و اجرای مقررات و ضوابط مربوط به آن، با تصویب ماده واحده قانون اصلاح قانون تعزیرات حکومتی مصوب ۱۳۷۳/۷/۱۹ مجمع تشخیص مصلحت نظام، کلیه امور تعزیرات حکومتی بخش دولتی و غیردولتی اعم از بازرسی و نظارت، رسیدگی و صدور حکم قطعی و اجرای آن مجدداً به دولت محول شد تا بر اساس قانون تعزیرات حکومتی اقدام کنند که این امر نیز تاکنون ادامه دارد. بر همین اساس به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های سازمان تعزیرات حکومتی به سراغ حسین ایزدی؛ کارشناس ارشد حوزه تنظیم بازار و تعزیرات حکومتی رفتیم و با وی به گفت‌وگو پرداختیم. وی به مدت ۱۷ سال در تعزیرات حکومتی استان خراسان رضوی مشغول به کار بوده و به عنوان رئیس اداره و رئیس شعبه نیز فعالیت داشته است. به اتفاق مشروح گفت‌وگو با ایزدی را می‌خوانیم.

مهم‌ترین هدف از ایجاد سازمان تعزیرات حکومتی چه بوده است؟

این سازمان بر مبنای ضرورت و طبق مصوبه مجمع تشخیص مصلحت نظام تشکیل شد و این مجمع، نظارت بر امور اقتصادی و کلیه امور تعزیرات حکومتی بخش دولتی و غیردولتی، اعم از بازرسی و نظارت، رسیدگی و صدور حکم قطعی و اجرای آن را بر مبنای ماده واحده اصلاح قانون تعزیرات به دولت واگذار کرد. در ادامه نیز، دولت در آیین‌نامه‌ای، رسیدگی به امور تعزیرات حکومتی را که در اختیار خودش بود، به سازمانی به نام سازمان تعزیرات حکومتی واگذار کرد. در واقع این سازمان، شعبه نظارتی دولت بر امور اقتصادی است که بر اساس قانون اصلاح تعزیرات حکومتی به وجود آمده است.

سازمان تعزیرات حکومتی چه وظایفی را بر عهده دارد؟

همان‌طور که عرض کردم؛ نظارت بر امور اقتصادی، وظیفه ذاتی این سازمان است و قوانینی هم وجود دارد که وظایف سازمان تعزیرات حکومتی را تشریح کرده است. به عنوان مثال؛ برخورد با قاچاق کالا و ارز، قسمت عمده‌ای از اختیارات و مأموریت‌های این سازمان را تشکیل می‌دهد. برخورد با تخلفات در حوزه بهداشت، دارو و درمان نیز از دیگر وظایف سازمان تعزیرات حکومتی است و بخش دیگری هم مربوط به حوزه اصناف است که مواردی از قبیل رسیدگی به تخلفات اصناف که در قانون نظام صنفی تسریع شده مثل گران‌فروشی، کم‌فروشی، احتکار و ... را این سازمان بر عهده دارد.

یکسری وظایفی هم در حوزه رسیدگی به تخلفات اقتصادی بخش دولتی بر عهده سازمان تعزیرات حکومتی است. تخلفات شرکت‌هایی هم که صنف محسوب نمی‌شوند، در چارچوب قانون تعزیرات حکومتی امور اقتصادی در این سازمان رسیدگی می‌شود. اگر در بخش‌های دولتی تخلفاتی وجود داشته باشد، سازمان تعزیرات حکومتی به استناد ماده ۱۸ قانون تعزیرات به آن رسیدگی می‌کند و بر برخوردهای قانونی انجام خواهد شد. البته ناگفته نماند که مجازات تخلفات بخش‌های دولتی با مجازات بخش‌های خصوصی متفاوت است.

عملکرد این سازمان را در سال‌های گذشته و به خصوص سال ۹۷ چگونه ارزیابی می‌کنید؟

این سازمان، تابع سیاست‌های اقتصادی دولت‌ها است. شاید یک دولتی اعتقاد شدیدی به مداخله و نظارت در بازار داشته باشد که بر این اساس، تعزیرات حکومتی ابزار مناسبی است تا دولت‌ها از طریق آن در بازار ورود کنند تا نظارت بیشتری داشته باشند. در این میان امکان دارد که یک دولت هم اعتقادی برای نظارت بر بازار نداشته باشد و بخواهد که بازار را با ابزار دیگری کنترل کند. طبیعتاً در این گونه از موارد، تعزیرات کار خاصی نمی‌تواند انجام دهد و حضورش در بازار کم‌رنگ خواهد شد.

زمانی که دولت‌ها اعتقاد به ورود تعزیرات در مباحث اقتصادی داشتند، انصافاً شواهدی را می‌توان آورد که سازمان تعزیرات حکومتی ورود موقتی در مسایل



داشته است. به عنوان مثال در سال ۱۳۸۹ زمانی که دولت در نظر داشت تا قانون هدفمندی یارانه را اجرا کند، قبل از اجرای آن، التهایاتی در بازار به وجود آمد که سازمان تعزیرات حکومتی با ورود موفق و برنامه دار خود، این مسایل را به خوبی مدیریت کرد؛ به طوری که هیچ گونه خللی در بازار ایجاد نشد و قانون هم به خوبی اجرا شد. در برهه‌ای از زمان برخی از مسئولان اجازه ندادند که سازمان تعزیرات حکومتی به برخی از مسایل اقتصادی کشور ورود کند که در نتیجه التهایاتی مانند افزایش قیمت مرغ در بازار نمایان و تبدیل به معضل بزرگی شد. در آن زمان، یا قصد نداشتند که سازمان تعزیرات حکومتی بر مسایل ورود کند یا اینکه کسانی که التهایات به وجود آمده را مدیریت می کردند، به واقع نمی دانستند که چه برنامه‌ای را باید داشته باشند تا مشکلات را برطرف کنند. در نتیجه مشکلات به وجود آمده در سطح جامعه تسری پیدا کرد. اگر این کار را به صورت کارشناسی شده به حوزه وزارت‌های تعزیرات حکومتی واگذار می کردند، قطعاً می توانستیم مشکلات به وجود آمده را به بهترین شکل ممکن مدیریت کنیم، به طوری که هیچ گونه نگرانی اجتماعی هم ایجاد نشود. بر همین اساس، تعزیرات حکومتی بهترین ابزار برای نظارت بر بازار است؛ منوط بر اینکه باید بدانیم که این ابزار را چگونه باید استفاده کرد. اگر از آن ابزار به درستی استفاده شود، قطعاً اثرات مثبتی را به همراه خواهد داشت.

نظارت در حوزه اقتصاد، چه آثار مثبت و منفی را همراه دارد؟

شما وقتی در یک حوزه‌ای وارد می شوید، خواه ناخواه اثرگذار خواهید بود چه مثبت و چه منفی. دیدگاه‌های متفاوتی وجود دارد که آیا اساساً دولت‌ها باید وارد حوزه نظارت بر بازار بشوند یا خیر. عده‌ای از دیدگاه‌ها که بیشتر دیدگاه‌های سرمایه‌داری است، معتقدند که بازار را باید عرضه و تقاضا تنظیم کند و مداخلات نظارتی دولت‌ها، هیچ جایگاهی ندارد. این افراد اساساً جایگاهی برای مداخله دولت در حوزه نظارتی قابل نیستند. دیدگاهی هم مقابل این قضیه وجود دارد و می گوید که با فرض اینکه اگر عرضه و تقاضا و نظارت بر توزیع به درستی انجام شود، باید یک نهاد حاکمیتی در حوزه نظارت دولت بر امور اقتصاد وجود داشته باشد. در برخی از مواقع امکان دارد که کار به درستی پیش نرود که در این صورت باید نظارتی بر بازار وجود داشته باشد که در این میان، بازوی حاکمیتی دولت می تواند در زمینه نظارت بر بازار ورود کند.

پرونده‌ای را رسیدگی کرده‌ام که فردی ۱۳ میلیون

پورو از بانک مرکزی تسهیلات گرفته بود تا نهاده دامی وارد کشور کند؛ ولی متأسفانه حتی یک‌دانه نهاده دامی هم وارد نکرده است. نتیجه اینکه عرضه دچار مشکل می شود و اخلال در تامین نهاده‌های دامی به وجود می آید. با این تفاسیر اگر تعزیرات در چنین موضوعاتی ورود نکنند، پس چه کسی باید به این موضوع رسیدگی کند؟ ضمن اینکه در اساس قضیه، یک بحث فقهی وجود دارد. حضرت علی (ع) خودشان سره را از ناسره تشخیص می دادند و اگر فردی دچار تخلف می شد، او را محاکمه می کردند؛ این یعنی همان کاری که باید تعزیرات انجام دهد. به اعتقاد بنده باید جلوی تخلفات را گرفت. حداقل حضور سازمان تعزیرات حکومتی در بازار، اثرات بازدارندگی را به همراه خواهد داشت.

به نظر شما با وجود اقتصاد سالم و رقابتی، آیا نظارت بر بازار معنا خواهد داشت؟

با فرض سلامت و رقابتی بودن اقتصاد، باز هم نیاز به نظارت وجود دارد. اگر بهترین بازار را داشته باشیم، باید نظارت هم بر آن بازار وجود داشته باشد. باید بررسی‌های لازم را در بازار انجام دهیم تا کسی نتواند سودجویی کند، منافع خود را بر منافع جامعه ترجیح ندهد و تخلفی مرتکب نشود.

با فرض سلامت و رقابتی بودن اقتصاد، باز هم نیاز به نظارت وجود دارد. اگر بهترین بازار را داشته باشیم، باید نظارت هم بر آن بازار وجود داشته باشد. باید بررسی‌های لازم را در بازار انجام دهیم تا کسی نتواند سودجویی کند، منافع خود را بر منافع جامعه ترجیح ندهد و تخلفی مرتکب نشود.

مهندس نعمت‌زاده؛ چشم‌انداز توسعه شهر کهریزک را تشریح کرد

تسریع ضرباهنگ توسعه شهری بامش

رضا فغانی

شهر نوپا برداشته که نتیجه مثبت این اقدامات در آینده‌ای نزدیک در شهر نمایان خواهد شد.

وی در ادامه این گفت‌وگو خاطرنشان کرد: در گذشته؛ مهم‌ترین رسالت شهرداری‌ها، نظافت و رفت‌ووروب محلات شهر بود و اعتبارات با دایره برنامه‌ها و طرح‌های شهرداری‌ها همخوانی داشت؛ اما در حال حاضر با توجه به تغییر رویکرد شهرداری‌ها از یک سازمان صرفاً خدماتی به نهادی اجتماعی؛ وظایف متعددی در حوزه خدمات، محیط‌زیست، حوزه‌های ورزشی، فرهنگی و آموزشی و... برای این نهاد تعریف شده است که متأسفانه بودجه‌های تخصیص یافته برای تحقق این چشم‌اندازها کفایت نمی‌کند؛ به همین منظور برای تسریع ضرباهنگ توسعه شهر، ایجاد توازن بین مطالبات شهروندان، اجرای نقشه راه شهرداری و رشد و شکوفایی شهرها، باید از ظرفیت‌های بخش خصوصی بهره‌مند شد؛ بنابراین دعوت از سرمایه‌گذاران بخش خصوصی می‌تواند بخش قابل توجهی از این خلاء را پر کند و شهر را در مسیر توسعه‌یافتگی سوق دهد.

مهندس نعمت‌زاده افزود: با توجه به همجواری شهر کهریزک با مناطق صنعتی، مرکز دفن زباله آزادکوه و واقع شدن در شیب صفردرجه شهر تهران، کهریزک در معرض آلودگی‌های زیست‌محیطی متعددی قرار دارد؛ به همین منظور اجرای پروژه‌های کلان در حوزه پسماند و اجرای راهکارهای کاربردی جهت کاهش آسیب‌های زیست‌محیطی یکی از اولویت‌های شهر کهریزک محسوب می‌شود که نه تنها کهریزک، بلکه سایر شهرداری‌های استان تهران و شهرستان‌های همجوار نیز می‌توانند از عواید آن بهره‌مند شوند. وی ادامه داد: در این زمینه رایزنی‌های متعددی با سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی صورت گرفته که در صورت توافقات انجام شده و جذب سرمایه‌گذاران بخش خصوصی، بخش قابل توجهی از معضلات چند دهه اخیر این شهر در بازه زمانی کوتاهی برطرف خواهد شد.

شهردار کهریزک با اشاره به اهمیت و ضرورت تحقق اصل ۴۴ قانون اساسی مبنی بر برون سپاری فعالیت‌ها به بخش خصوصی گفت: یکی از شاخص‌ترین الگوهای موفق مدیریت کلان شهرها، به‌کارگیری سرمایه‌گذاران بخش خصوصی در اجرای طرح‌ها و پروژه‌ها است؛ به همین دلیل از زمان حضور در جایگاه مدیریتی شهر کهریزک از این موضوع مهم غافل نبوده و با توجه به ضرورت توسعه سرانه فضای سبز و رونق فضاهای تفریحی و رفاهی، تجربه موفق در زمینه جذب سرمایه‌گذار داشته‌ایم.



مهندس اسماعیل نعمت‌زاده با اشاره به شعار سال ۹۸ و تأکید مقام معظم رهبری به اهمیت و ضرورت "رونق تولید ملی" گفت: شهر کهریزک به دلیل موقعیت جغرافیایی، اقتصادی و صنعتی یکی از شاخص‌ترین شهرهای استان تهران محسوب می‌شود که ظرفیت بالقوه‌ای برای توسعه دارد.

وی افزود: هم‌اکنون علاوه بر به‌کارگیری اعتبارات مدیریت شهرداری کهریزک برای ارائه خدمات و پاسخگویی به مطالبات شهروندان، سرمایه‌گذاران بخش خصوصی به عنوان یکی از اهرم‌های توسعه شهرداری‌ها می‌توانند در بالفعل کردن این ظرفیت سهم به‌سزایی ایفا کنند.

شهردار کهریزک اظهار داشت: شهر کهریزک به دلیل همجواری با شهرک‌های صنعتی و تولیدی، می‌تواند مصداق عینی تحقق شعار رونق تولید ملی باشد؛ از این رو مدیریت شهرداری کهریزک با ارائه خدمات مناسب به مناطق صنعتی شهر، تسریع تسهیلات جهت ساخت‌وساز، توسعه فضاهای کارگاهی و همچنین اعلام همکاری برای جلب مشارکت سرمایه‌گذاران برای رونق چرخه تولید و توسعه در شهر، گام بلندی در راستای بهبود اوضاع شهر و توسعه چشمگیر این

سارکت سرمایه‌گذاران بخش خصوصی



مهندس نعمت زاده ساخت بوستان ۲۰ هزار متری مشاهیر با ظرفیت‌ها و ویژگی‌های منحصر به فرد در استان تهران را یکی از طرح‌های مشارکتی مدیریت شهرداری با سرمایه‌گذاری‌های بخش خصوصی معرفی کرد و گفت: کلنگ این بوستان در محله قلعه شیخ کهریزک بر زمین زده شده است که اعتبارات مورد نیاز برای ساخت این بوستان با نیمی از بودجه سالانه شهرداری برابری می‌کند. بهره‌برداری از این بوستان می‌تواند دریچه جدیدی را در حوزه گردشگری شهر بگشاید و کهریزک را به عنوان قطب تفرجگاهی جنوب استان تهران معرفی کند. شهردار کهریزک با اشاره به اینکه اگر قرار بود برای ساخت این پروژه به اعتبارات شهرداری اکتفا کنیم تا ۱۰ سال آینده هم زمینه ساخت این پروژه مهیا نمی‌شد، افزود: جلب مشارکت سرمایه‌گذاران راه را برای ما هموار کرده و اکنون فاز اول بوستان آماده بهره‌برداری شده است و فاز دوم بوستان نیز تا پایان امسال رونمایی می‌شود که بی‌شک نام، ساختار و ظرفیت‌های منحصر به فرد این بوستان، پرچم شهر کهریزک را در بین شهرهای استان تهران به اهتزاز درمی‌آورد.

وی خاطرنشان کرد: شهرداری کهریزک از هیچ تلاشی جهت ارائه خدمات و تسهیلات به سرمایه‌گذاران فروگذار نیست و با توجه به پیوسته‌های اجتماعی انجام شده بر اساس مطالبات شهروندان و اولویت‌های سرانه‌های شهری، فرصت مغتنمی برای حضور و فعالیت سرمایه‌گذاران فراهم شده است. سرمایه‌گذاران بومی شهر به دلیل سکونت و فعالیت‌های صنفی و صنعتی، بهترین گزینه‌ها جهت ورود به عرصه سرمایه‌گذاری در حوزه‌های توسعه شهری هستند؛ چراکه رشد و شکوفایی این شهر بی‌شک در رونق کسب‌وکار و توسعه زادگاه آن‌ها نیز تاثیرگذار خواهد بود.

مهندس نعمت‌زاده در پایان اظهار داشت: شهرداری کهریزک فقط به اعلام فراخوان جهت جذب سرمایه‌گذاران بخش خصوصی اکتفا نکرده و بنا به اولویت‌ها و نیازهای شهر؛ طرح‌ها و پروژه‌های شاخص شهرهای مختلف کشور را نیز رصد کرده و با اعزام تیم‌های کارشناسی و متخصص به شهرها جهت بازدید از پروژه‌ها و امکان‌سنجی اجرای طرح‌ها در شهر کهریزک از سرمایه‌گذاران جهت حضور و سرمایه‌گذاری در کهریزک نیز دعوت به عمل می‌آورد که الگوبرداری و اجرای طرح‌های مشابه می‌تواند در گره‌گشایی مشکلات چندین و چندساله اهالی شهر تاثیر چشمگیری داشته باشد. از این رو درب ساختمان مدیریت شهری کهریزک همیشه به روی سرمایه‌گذاران باز است تا بتوانیم همگام و همراه باهم توسعه شهر را در افق روشن رقم بزنیم.

نجات اقتصاد ایران با تکمیل زنجیره ارزش

مرتضی فغانی
عضو اتاق بازرگانی تهران



تولید کالاهایی با ارزش افزوده مناسب در صنایع پایین دستی از طریق تکمیل زنجیره ارزش، راهکاری مطمئن برای رهایی از اقتصاد نفتی (خام فروشی) و مسیری روشن برای ورود به بازارهای جهانی، بدون نگرانی از تحریم‌های ظالمانه خواهد بود

جهت تولید مشتقات نفت و گاز با ارزش افزوده بالا گام بردارد و تولید این کالاها نباید به بازار داخل محدود شود. یکی از موانع بسیار بزرگ بر سر راه توسعه کشور که تولید هم بخشی از آن را شامل می‌شود، نبود یک گروه حقیقت‌یاب در کنکاش برای نیازهای جامعه هدف و هدف‌گذاری برای کسب درآمد غیرنفتی است؛ به طوری که معمولاً عدم برنامه‌ریزی مدون و بلندمدت برای ورود به بازارهای بین‌المللی، موجب درجا زدن محصولات ایرانی تولید داخل، شده است. با توجه به ظرفیت‌های موجود نفت، گاز و پتروشیمی، تحقق شعار رونق تولید در صنایع پایین‌دستی محقق خواهد شد؛ منوط بر اینکه، دولت علاوه بر برنامه‌ریزی برای تکمیل زنجیره ارزش، عزم خود را برای حمایت از سرمایه‌گذاران در این صنایع جزم کند؛ چراکه کاهش خام‌فروشی به‌تنهایی، ضامن افزایش تولید و خلق ارزش افزوده نخواهد بود. بستر مطلوب تولید در این عرصه در گروی توسعه فناوری در سایه دانش، فراهم کردن زیرساخت‌ها، تامین مالی

واحد‌ها و معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری و اطلاع‌رسانی صحیح به سرمایه‌گذاران در مورد بازدهی و بازگشت سرمایه است. در کنار نیاز مبرم به مدرنیزه شدن امر اکتشاف و استخراج مواد خام، صنایع پایین‌دستی باید از حیث تولید انواع محصولات پتروشیمی نیز از فناوری روز برخوردار شوند تا این اقدام بتوانند ضمن ورود به بازار داخل و تامین تقاضای کشور، توانایی رقابت با محصولات مشابه در بازارهای بین‌المللی را نیز داشته باشند. تامین مواد اولیه صنایع مختلف در بخش پتروشیمی و ایجاد مزیت نسبی در برخورداری اقلام اولیه تولید، خودکفایی کشور را به همراه خواهد داشت و با ایجاد اشتغال برای متخصصان داخلی، این زنجیره ارزش نیز تکمیل خواهد

شد. همه این‌ها در شرایطی محقق می‌شود که نقاط ضعف و قدرت صنایع پایین‌دستی به‌صورت موشکافانه بررسی و اقدامات بلندمدت برای حضور بخش خصوصی در نظر گرفته شود. لذا تدوین و اجرای برنامه‌های مدون در راستای بهره‌برداری مطلوب از مواد اولیه تولیدی در صنایع بالادستی و استفاده بهینه از منابع غنی خدادادی برای تولید کالاهایی با ارزش افزوده مناسب در صنایع پایین‌دستی از طریق تکمیل زنجیره ارزش، راهکاری مطمئن برای رهایی از اقتصاد نفتی (خام فروشی) و مسیری روشن برای ورود به بازارهای جهانی، بدون نگرانی از تحریم‌های ظالمانه خواهد بود.

بیست و چهارمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز و پتروشیمی در اردیبهشت‌ماه سال جاری برگزار شد. هدف از برگزاری این نمایشگاه، معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری و ظرفیت‌های این صنعت به مخاطبان بود. با بررسی اجمالی این رویداد مهم به‌آسانی استنباط می‌شود که ایران دارای ظرفیت‌های خالی بسیاری برای تکمیل زنجیره ارزش در صنایع پایین‌دستی بخش نفت و گاز می‌باشد که بهره‌گیری از آن‌ها می‌تواند راهکاری برای برون‌رفت از بحران اقتصادی فعلی و اشتغال‌زایی در کشور باشد.

زنجیره ارزش؛ مجموعه فعالیت‌های به‌هم‌پیوسته در یک صنعت است که منجر به ایجاد ارزش افزوده می‌شود. این زنجیره، روند صعودی افزایش درآمد را در پی دارد، به‌عبارت‌دیگر؛ ارزش این زنجیره، پله‌پله از ابتدای آن یعنی تولید مواد خام تا انتهای آن یعنی آخرین کالای تولیدشده، افزایش می‌یابد و توجه به زنجیره ارزش می‌تواند بر گسترش دامنه تولید داخلی اثرگذار باشد. سال‌های

متمادی است که تمرکز صادرات کشور بر فروش مواد خام به‌خصوص در حوزه‌های نفتی و معدنی می‌باشد، نتیجه چنین اقداماتی در ۳ بخش تاثیر خود را نشان داد. نخست؛ سهم ناچیز ایران از درآمد صادرات کالاهای غیرنفتی، دوم؛ ایجاد ارزش افزوده بالا برای کشورهای واردکننده مواد خام از ایران و بازگشت کالای نهایی به کشورمان و سوم؛ حذف یک منبع بکر اشتغال‌زا. اگرچه دولت طی سال‌های گذشته، برای ممانعت از خروج مواد خام از کشور به وضع عوارض صادراتی اقدام کرده و منع صادرات مواد خام اولیه را در دستور کار خود قرار داده است؛ ولیکن به دلیل نبودن صنایع

تکمیلی و پایین‌دستی، این روند همچنان با کمی افت و خیز ادامه دارد. ایران از نظر ظرفیت‌های اکتشافی، ذخایر نفت و گاز بعد از عراق و روسیه در رتبه سوم قرار دارد. وجود ۱۶۰،۱۲ میلیارد بشکه حجم ذخایر هیدروکربور شامل؛ نفت خام، میعانات، مایعات گازی و همچنین ۳۳ تریلیون مترمکعب ذخایر گازی، موجب شده تا صنایع پایین‌دستی (تصفیه نفت خام، فروش گاز طبیعی و محصولات مشتق شده از نفت) از ارکان اصلی توسعه کشور و راهکاری برای اشتغال‌زایی قلمداد شود. با توجه به نیاز امروز به درآمدزایی از طریق صادرات اقلام غیرنفتی با وجود تحریم‌های نفتی، کشور باید در

با توجه به نیاز امروز به درآمدزایی از طریق صادرات اقلام غیرنفتی با وجود تحریم‌های نفتی، کشور باید در جهت تولید مشتقات نفت و گاز با ارزش افزوده بالا گام بردارد و تولید این کالاها نباید به بازار داخل محدود شود

خواندنی‌های سرمایه‌گذاری



در این بخش می‌خوانیم:

- معرفی میدان‌های بزرگ‌نفتی جهان
- «مفلوک‌ترین» کشورهای دنیا در سال ۲۰۱۹
- تحول در دنیای کسب‌وکار توسط ۱۰ نفر

معرفی میدان‌های بزرگ نفتی جهان

نقیسه میرگلوی بیات

شمار می‌رفت. این میدان به‌طور میانگین روزانه ۷۵۰ هزار بشکه تولید نفت داشته و اکنون به ۴۰۰ هزار بشکه رسیده است.

کو مالوب زاپ

این میدان نفتی در جنوب شرقی مکزیک واقع شده و توسط شرکت پیگس در سال ۱۹۷۹ کشف شد.

میدان نفتی کانتارل

میدان نفتی کانتارل بزرگ‌ترین میدان نفتی مکزیک است که در سال ۱۹۷۶ توسط یک ماهیگیر مکزیک به‌نام رودسیندو کانتارل کشف شد. میدان نفتی کانتارل از میادین تحت مالکیت شرکت پمکس می‌باشد.

میدان پریوبسکوی

میدان پریوبسکوی از میدان‌های نفتی روسیه است که در سال ۱۹۸۲ کشف شد. روسیه از این میدان به‌طور میانگین روزانه ۶۵۰ هزار بشکه نفت برداشت کرده است.

بنگستان اهواز

مخزن بنگستان نفتی اهواز تقریباً در عمق ۳۰۰۰ متری از سطح دریا قرار دارد. این مخزن در سال ۱۳۳۷ کشف و بهره‌برداری از آن در سال ۱۳۵۰ آغاز شد. حجم ذخیره اولیه نفت خام مخزن بنگستان میدان اهواز در حدود ۳۷۰۲ میلیارد بشکه برآورد می‌شود.

میدان نفتی شبیه

حقل الشیبه از میادین نفتی عربستان سعودی است که در منطقه ربع‌الخالی، در جنوب شرقی این کشور و در فاصله ۱۰ کیلومتری جنوب شهر ابوظبی، امارات متحده عربی مستقر می‌باشد. میدان نفتی شبیه در سال ۱۹۹۸ کشف شد. میزان ذخیره نفت خام این میدان بالغ بر ۱۴ میلیارد بشکه برآورد می‌شود. میدان نفتی شبیه همچنین دارای ذخیره گاز طبیعی معادل ۲۵ تریلیون فوت مکعب می‌باشد. ظرفیت تولید میدان نفتی شبیه به‌طور میانگین معادل ۱ میلیون بشکه در روز اعلام شده است. این میدان متعلق به شرکت سعودی آرامکو می‌باشد.

میدان‌های نفتی جهان بیش از ۴۰ هزار برآورد می‌شود، ولی ۹۴ درصد از نفت شناخته‌شده جهان در کمتر از ۱۵۰۰ میدان نفتی قرار دارد. در فهرست زیر، به میدان‌های بزرگ نفتی جهان اشاره شده است.

الغوار

حقل الغوار، بزرگ‌ترین میدان نفتی جهان می‌باشد که در خاک عربستان سعودی واقع شده است. این میدان در سال ۱۹۴۸ توسط شرکت نفتی «اکسون» که یک‌سال قبل از آن، پیمان شراکت با شرکت آرامکو را به امضا رسانده بود، کشف شد و از سال ۱۹۵۱ تولید نفت خود را آغاز کرد. الغوار ۲۵۰ کیلومتر طول و ۱۵ کیلومتر عرض دارد و به صورت نوار پیوسته‌ای از شمال به جنوب کشیده شده و شامل ۶ حوزه استخراجی نفت و گاز فرزان، عین دار، شدقم، عثمانیه، حویه و حرص است.

بورقان

دومین میدان بزرگ نفتی جهان به نام بورقان در جنوب شرقی کویت قرار دارد. میدان بورقان در سال ۱۹۳۸ کشف و بهره‌برداری از آن از سال ۱۹۴۶ آغاز شد. هم‌اکنون کشور کویت ۱۱۰ میدان نفتی در اختیار دارد، ولی بخش عمده سرمایه و درآمد این کشور از بورقان است. دان نفتی بورقان یکی از ۱۷ میدانی است که کویت، به‌عنوان عضو سازمان کشورهای صادرکننده نفت (اوپک) از آن نفت برداشت می‌کند.

آذری - شیراک گانشلی

میدان آذری - شیراک گانشلی از میادین نفتی حوزه دریای خزر است که در فاصله ۱۲۰ کیلومتری از ساحل جمهوری آذربایجان مستقر می‌باشد. این میدان در سال ۱۹۸۵ کشف شده است. میدان آذری - شیراک گانشلی متعلق به کنسرسیومی به رهبری «بی‌پی» می‌باشد که از شرکت‌های شورون، سوکار، اینپکس، استات اویل، اکسان موبیل، شرکت نفت ترکیه، دوان انرژی و ایتاچو تشکیل شده است.

میدان نفتی زاکوم

حقل زاکوم العلیوی از میدان‌های نفتی امارات متحده عربی است که در فاصله ۸۴ کیلومتری از شمال غربی ابوظبی قرار دارد. میدان زاکوم در سال ۱۹۶۳ کشف شد و توسعه آن، توسط کنسرسیوم بی‌پی و توتال انجام گردید. این میدان با ذخیره ۵۰ میلیارد بشکه نفت خام، از میادین متعلق به شرکت ادنوک است.

ساموتلور

ساموتلور، زمانی افتخار صنعت نفت شوروی سابق بود و در دهه‌های ۱۹۷۰ و ۱۹۸۰ یکی از ۶ میدان عظیم نفتی جهان با حداکثر ظرفیت تولید بیش از یک‌میلیون بشکه در روز به



در گزارش بلومبرگ اعلام شد

وضعیت شاخص فلاکت اقتصادی دنیا در سال ۲۰۱۹

سید احمد نبوی



رشد هم‌زمان بیکاری و تورم در اقتصاد یک کشور، نشان‌دهنده شرایط رکود تورمی است که روند رشد سریع شاخص فلاکت نیز گویای همین وضعیت است

نیست. بر اساس تعریف علم اقتصاد؛ رابطه میان تورم و اشتغال معکوس است، زیرا با افزایش تورم و رشد قیمت‌ها، تولیدکنندگان تشویق به افزایش تولید می‌شوند و در نتیجه، میزان بیکاری کاهش پیدا می‌کند. البته این رابطه، مربوط به اقتصاد کشورهای توسعه‌یافته‌ای است که نرخ تورم در آن‌ها تکریمی است و در چنین کشورهایی برنامه‌ریزان همیشه در تلاش هستند تا در نقطه تعادل میان اشتغال و تورم قرار بگیرند، درحالی‌که در کشورهایی مانند ایران که دچار تورم مزمن دورقمی هستند، رابطه میان تورم و بیکاری یک رابطه مستقیم است که با افزایش تورم، بیکاری نیز در این نوع اقتصادها افزایش پیدا می‌کند. در چنین حالتی، اقتصاد دچار تورم و رکود توأمان است که به اصطلاح چنین شرایطی را «رکود تورمی» می‌نامند و روند شاخص فلاکت نیز گویای این وضعیت در چنین اقتصادهایی است.

در ادامه این گزارش، رتبه و وضعیت ۱۰ کشوری که از نگاه بلومبرگ، شاهد بیشترین و همچنین کمترین رشد در رتبه‌بندی امسال شاخص فلاکت بوده‌اند، آمده است.

بلومبرگ امسال نیز همانند سال‌های گذشته، گزارش شاخص فلاکت را که از مجموع نرخ بیکاری و تورم به دست می‌آید، برای ۶۲ کشور جهان منتشر کرد و بر اساس آن، ونزوئلا بار دیگر و برای پنجمین سال متوالی به‌عنوان ضعیف‌ترین اقتصاد جهانی معرفی شد.

از سوی دیگر تایلند به لطف برنامه‌های کارآمد دولت خود، در زمینه کاهش نرخ بیکاری موفق شد تا بهترین عملکرد را داشته باشد و در رده نخست کمترین میزان شاخص فلاکت در سال ۲۰۱۹ میلادی جای گیرد. در رده‌بندی امسال نیز، رتبه سوئیس و سنگاپور با یکدیگر جابه‌جا شد و سوئیس جای سنگاپور را در رده دوم گرفت. ونزوئلا، آرژانتین، آفریقای جنوبی، ترکیه و یونان، بیشترین رشد را در شاخص فلاکت سال ۲۰۱۹ داشته‌اند. در رده‌بندی بلومبرگ همچنین اوکراین، اسپانیا، اروگوئه، برزیل، صربستان و عربستان در رده‌های ششم تا دهم جای گرفته‌اند و رتبه عربستان، اروگوئه و برزیل نیز در مقایسه با سال گذشته یک رتبه افزایش و اسپانیا و صربستان یک رتبه کاهش داشته است. کمترین میزان فلاکت اقتصادی نیز به کشورهای تایلند، سوئیس، ژاپن، سنگاپور و دانمارک رسید. همچنین آمریکا با ۶ رتبه صعود به رده سیزدهم کشورهای دارای کمترین میزان شاخص فلاکت دست یافت و انگلیس نیز در رده شانزدهم ایستاد. روسیه هم جزو کشورهای با شاخص فلاکت بالا و در رده ۱۷ قرار گرفته است.

تغییر مسیر بازارهای جهانی بسیاری از بانک‌های مرکزی را به فکر تغییر سیاست‌های خود انداخته است. صندوق بین‌المللی پول در گزارش اخیر خود از کاهش رشد اقتصادی جهان در سال ۲۰۱۹ خبر داده و به نظر می‌رسد که در رده‌بندی سال آینده نیز، باید شاهد تغییرات گسترده‌ای باشیم.

شاخص فلاکت اقتصادی چیست؟

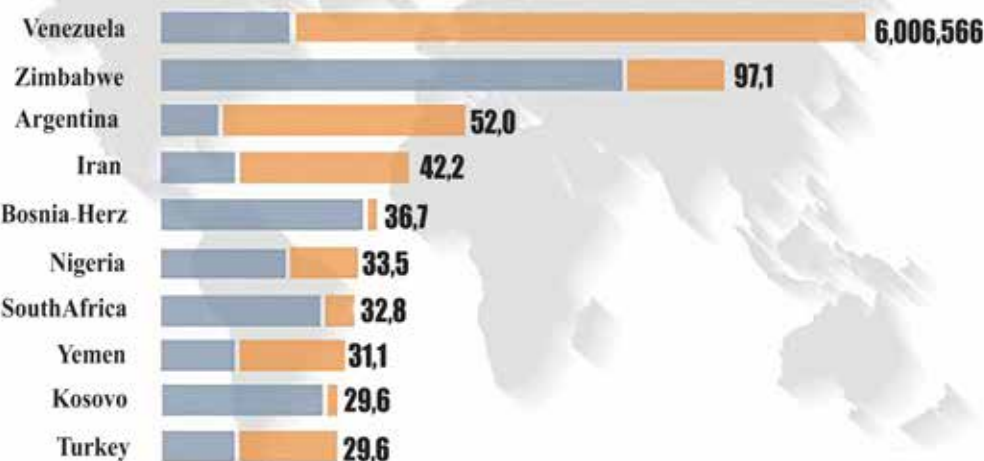
رشد هم‌زمان بیکاری و تورم در اقتصاد یک کشور، نشان‌دهنده شرایط رکود تورمی است که روند رشد سریع شاخص فلاکت نیز گویای همین وضعیت است. شاخص فلاکت (Misery index) یک نشانگر اقتصادی است که توسط آرتور اکان تبیین شده و از افزودن نرخ بیکاری به نرخ تورم به دست می‌آید. این شاخص بر این باور استوار است که تورم فزاینده در کنار بیکاری رو به افزایش برای یک کشور، هزینه‌های اقتصادی و اجتماعی گزافی را در بر خواهد داشت.

این شاخص با شاخص مشابه دیگری که توسط روبرتو بارو ابداع شده؛ تفاوت دارد، چراکه شامل تولید ناخالص داخلی و نرخ بانکی

THE MOST MISERABLE ECONOMIES

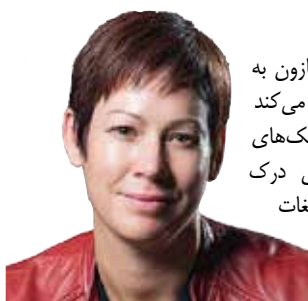
Misery Index Forecasts for 2019

Unemployment, annual var in % Inflation, annual var in % Misery Index: (Unemployment + Inflation)



تحول در دنیای کسب‌وکار توسط ۱۰ نفر

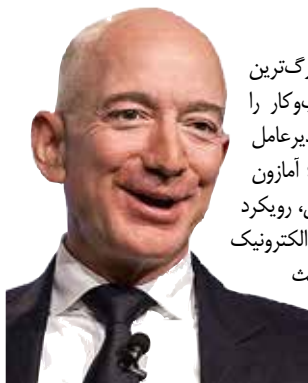
سید مرتضی علوی



کالین اوبری

کالین اوبری که از اولین کارمندان آمازون به شمار می‌آید، به تبلیغ‌کنندگان کمک می‌کند تا فرمت‌های متنوع آمازون و تاکتیک‌های تجارت الکترونیکی آن را به خوبی درک کنند. هدف او مقابله با حاکمیت تبلیغات دیجیتال فیسبوک و گوگل است که با هم ۵۷.۷ درصد از بودجه تبلیغات دیجیتال ایالات متحده در سال ۲۰۱۸ را به خود اختصاص داده‌اند. سهم آمازون در این بخش، تنها ۴.۱ درصد برآورد شده است.

دنیای تجارت و کسب‌وکار با سرعت غیرقابل وصفی در حال تغییر است. هوش مصنوعی و تجهیزات اتوماتیک همه چیز را تغییر داده‌اند. سبک تماشای محتوای ویدیویی از طریق اینترنت که از آن با عنوان (OTT) «Over-the-top viewing» یاد می‌شود نیز، در حال تغییر سبک سرگرمی‌های ما است. امروزه بحث‌های زیادی در مورد کمک به افرادی که نمی‌خواهند از این فواید و نوآوری‌ها عقب بمانند، مطرح است. در ادامه این مطلب قصد داریم شما را با ۱۰ نفر از کسانی که دنیای کسب‌وکار را دگرگون ساخته‌اند، آشنا کنیم.



جف بیزوس

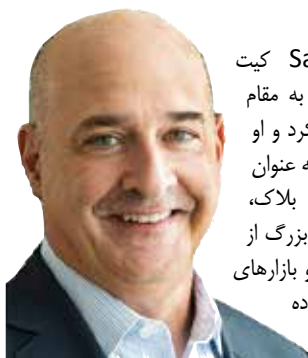
غیرممکن است که فهرستی از بزرگ‌ترین چهره‌های دنیای خرده‌فروشی و کسب‌وکار را تهیه کرد و نام جف بیزوس، موسس و مدیرعامل آمازون را در صدر آن قرار نداد. بیزوس؛ آمازون را در مسیری هدایت کرده که به تنهایی، رویکرد کمپانی‌های بزرگ به موضوع تجارت الکترونیک را تغییر داده است. موفقیت آمازون باعث شده که بیزوس، یکی از ثروتمندترین مردان جهان باشد و او را به سمت سرمایه‌گذاری در بخش هوا فضا نیز سوق دهد.

برای ایجاد اختلال در یک کسب‌وکار باید ابتدا آن را کاملاً درک کرد و امانوئل آیدو، یکی از افرادی می‌باشد که دقیقاً این کار را انجام داده است.



امانوئل آیدو

نقش‌های سابق او به عنوان رییس بخش بین‌الملل تکنولوژی بازار سرمایه‌های قرضی، رییس بخش بین‌الملل تکنولوژی مالی و رییس بخش بین‌الملل ارائه راه‌حل‌ها، همگی شامل فرآیندهایی پیچیده هستند. آخرین تلاش‌های آیدو، بر روی استفاده از پتانسیل تکنولوژی بلاک‌چین متمرکز است و وی اکنون ریاست بخش تکنولوژی این بانک سوییسی برای بهبود اجرای سیاست‌های مالی و استقراری را بر عهده دارد.



کیت بلاک

سال گذشته کمپانی Salesforce کیت بلاک؛ رییس بخش عملیات خود را به مقام مدیرعاملی مشترک کمپانی منصوب کرد و او را در مسندی مشترک با مارک بنیوف به عنوان موسس افسانه‌ای کمپانی قرار داد. بلاک، اکنون بر روی سود بردن از «طوفانی بزرگ از تکنولوژی‌ها برای تغییر مسیر مدل‌ها و بازارهای کسب‌وکار» متمرکز است که با استفاده از هوش مصنوعی، به کمپانی‌ها این امکان را می‌دهد تا بدانند در ذهن مشتریان‌شان چه گذشته و به چه چیزی اهمیت می‌دهند.

راب آرنوت کسب‌وکار خود را بر شعاری چالش‌برانگیز بنیان نهاده است. وی در این باره چنین می‌گوید: «شکاکیت ذاتی، شاید تنها فاکتور مهم و موثر در کار من بوده است.» اکنون بزرگ‌ترین شرکت‌های جهان برای دریافت مشاوره‌های آرنوت به او مبالغ هنگفتی می‌پردازند.



راب آرنوت

او مدیرعامل و رییس هیات مدیره کمپانی Pimco subadvisor Research Affiliates LLC است، جایی که او مشاوره سرمایه‌گذاری‌هایی به مبلغ ۲۰۰ میلیارد دلار را بر عهده دارد.



پراویت چینتاوو نگوانیچ

پراویت چینتاوو نگوانیچ، در طول دوران فعالیت خود به عنوان استراتژیست در کمپانی Macro Risk Advisors، آموزشی در مورد نوسان‌پذیری سرمایه برای سرمایه‌گذاران میسر ساخت. اکنون او در Wells Fargo فعالیت دارد، جایی که او هنوز از بازار گزینه‌ها به عنوان ستون فقرات تحقیقات خود استفاده می‌کند.



پیم فلچر

جنرال موتورز فکر می‌کند که آینده خودرو در دستان خودروهای برقی است و پیم فلچر می‌خواهد در این عرصه به جنرال موتورز کمک کند. او رابطه نزدیکی با ماری باره، مدیرعامل جنرال موتورز داشته و وظیفه توسعه و راه‌اندازی خودرو تمام الکتریکی Chevy Bolt در یک مهلت بسیار کم به او سپرده شده است. این خودرو با قیمت ۴۰،۰۰۰ دلار به فروش رسیده و با یک‌بار شارژ

تا مسافت ۲۰۰ مایل را طی می‌کند. اولین نمونه این خودرو در اکتبر ۲۰۱۶ به فروش رسیده و یک سال زودتر از خودرو مدل ۳ تسلا به بازار آمد.



جیسون بلوم

اگر در یک سالن سینما در ۱۲ سال گذشته از ترس، زهره ترک شده‌اید باید جیسون بلوم را مورد سرزنش قرار دهید. از «فعالیت ماوراء الطبیعه» تا همکاری‌های امروزی با ام‌نایت شیامالان در فیلم‌های «شکاف» و «گل‌س» و جوردن پیل در فیلم‌های «برو بیرون» و «ما» و البته بازگشت موفق سری فیلم‌های «هالووین»، کمپانی فیلم‌سازی Blumhouse Productions بارها ثابت کرده که فیلم‌هایی با بودجه ناکافی، می‌توانند جادوی باکس آفیس جهان فروش داشته‌اند.



الکس بلومبرگ و متیو لیر

کمپانی پادکست Gimlet Media که در نیویورک مستقر است، در مدتی کوتاه به موفقیتی بزرگ دست یافته و یک استاندارد طلایی برای



نوآوری در مورد محتوای پادکستی به شمار می‌آید. الکس بلومبرگ و متیو لیر این کمپانی را در سال ۲۰۱۴ تاسیس کرده و از آن زمان تاکنون بیش از ۲۵ میلیون پادکست ساخته‌اند که آمازون برخی از آن‌ها را به سریال‌های تلویزیونی مانند «بازگشت به خانه» با بازی جولیا رابرتز تبدیل کرده است. کمپانی اسپاتیفای در فوریه سال گذشته این کمپانی را به مبلغ ۲۰۰ میلیون دلار خریداری کرد و قصد دارد از آن برای تکان دادن بازار پادکست استفاده کند.

پل براون

پل براون از زمان منصوب شدن به عنوان مدیرعامل Arby's در سال ۲۰۱۳ میلادی، این فست فود زنجیره‌ای را به مرحله‌ای رسانده که قصد دارد آن را به یک کمپانی بزرگ در مقیاس جهانی تبدیل سازد. در سال ۲۰۱۸، پل براون، کمپانی Inspire Brand را تاسیس کرد که اکنون شرکت مادر کمپانی‌های Arby's، Buffalo Wild Wings، Rusty Taco و Sonic به شمار می‌آید.



«عالم الاستثمار»؛ تجربة مشروع تجاري ناجح

إيران هي دولة ذات حضارة آلاف السنين، لديها ثاني أكبر احتياطي من الغاز في العالم، والمعادن المتنوعة و الموارد الهيدروكربونية الغنية والتنوع المناخي الغني وتبلغ مساحتها ١٦٤٨٠٠٠ كيلومتر مربع ويبلغ عدد سكانها أكثر من ٨٠ مليون شخص ودية ومضياف، انها سوق الاستراتيجي الرئيسي في الشرق الأوسط، وقد جذبت اهتمام العديد من الشركات الصناعية والتجارية والخدمية. في غضون ذلك ، تسببت علاقات إيران القديمة والحارة والمستقرة مع جيرانها ، وخاصة الدول العربية ، في الحاجة إلى الاعتراف وخلق سياق للتواصل المتبادل بين الشركات الإيرانية والشركات النشطة في البلدان المجاورة التي قررت أن يكون لها وجود فعال في هذه السوق الهامة. لقد جعلتنا هذه الحاجة ، باستخدام المعلومات والقدرات الإعلامية، مع أدواق جمهور الصحافة، جسراً بين رجال الأعمال والحرفيين من إيران وجيرانها.

عالم الاستثمار هو واحد من أكثر المنشورات تأثيراً في مجال الاقتصاد الإيراني الذي يسعى للاستفادة من الرأي الجماعي لكبار التنفيذيين والمديرين وأساتذة الجامعات والخبراء لتقديم فرص الاستثمار في مختلف قطاعات التصنيع والصناعة ، السياحة ، التجارة و الخدمات. تنشر هذه المجلة الشهرية في ستة أقسام منفصلة على النحو التالي و ستنشر هذه المجلة مرة في الشهر وفي اليوم الاول من الشهر.

١- قطاع الطاقة ، ويشمل مجالات النفط والغاز والبتروكيمياويات ومحطة الطاقة والصناعات المنبع والمصب.

٢- قطاع الصناعة ، ويغطي مواضيع التصنيع والشركات الصناعية في مختلف المجالات.

٣- يقوم قطاع سوق رأس المال بتقييم آخر التطورات والتطورات في مجال سوق الأوراق المالية والبنك والتأمين والسياسة النقدية.

٤ - وفي الوقت الذي يعكس فيه قطاع الاقتصاد الكلي آراء الشخصيات البارزة ، فإنه ينتقد قرارات وإجراءات كبار المسؤولين التنفيذيين الإيرانيين بشأن تنفيذ سياسات الاقتصاد الكلي للبلاد.

٥- قسم القضايا الخاصة ؛ يبحث على وجه التحديد في فرص وتحديات الاستثمار في الأعمال التجارية في كل قضية.

٦- قسم القراءة ؛ يتضمن محتوى داخلياً وخارجياً مثيراً للاهتمام حول الأفراد الذين حققوا نجاحاً خاصاً في أعمالهم أو إبتاعهم.

جمهورنا الأعزاء ؛ الآن "عالم الاستثمار" أمامك بثلاث لغات: الفارسية والعربية والإنجليزية. إن عهدنا معك هو احترام التوقعات ، بكل القدرة على النجاح ، والعمل معاً لبناء مستقبل أفضل. نحن على يقين من أن دعمكم هو لراعنا.

نحن نغورون بدعوتك للاتصال بالناشر من خلال تقديم معلومات أو إدراج إعلانك.

الاختبار

أمين عام مركز المؤسسات الاستثمارية الإيرانية

صناديق الاستثمار هي أداة فعالة لتطوير سوق رأس المال



وفي مقابلة مع أحد أعضاء مجلس إدارة شركة «كورش» للشراء والبيع الأسهم

نمو أسواق رأس المال من خلال الاعتماد على الصناعات المحلية

العضو المنتدب لمجموعة «بترو انرژي شهر» :

تحتاج آلية بورصة الطاقة إلى الإصلاح



المعرض الإيراني الرابع والعشرون للنفط والغاز؛ معرض القوة الداخلية



العضو المنتدب لشركة ايبك التجارية

لا توجد إعلانات جيدة و بناء الثقافة المناسبة لشراء المنتجات الإيرانية



العضو المنتدب لشركة «خاور ميانه» للتأمين على الحياة



انقاذ الاقتصاد الإيراني من خلال استكمال سلسلة القيمة



مقدمة من حقول النفط الرئيسية في العالم



صاحب الامتياز: مرتضى فغانى

الرئيس التنفيذي: حميد اسدى

رئيس تحرير: رضا فغانى

المدير التجارى: سارة نظرى

المترجم: سعيد عدالت جو

اتصل بنا:

شارع شهيد مفتح، زقاق مرزبان نامه ، لوحة رقم ٢٧، الوحدة الثامنة

رقم الهاتف: ٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٨٤٢ + رقم الفاكس: ٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٧٨٦ +

الرمز البريدي: ١٥٨٧٥-٨٩١٥ رقم الهاتف المحمول: ٩٨ ٩١٢٧٧٠٧٧٤٥ +

البريد الإلكتروني: d.sarmayeh@gmail.com

موقع الكتروني: http://dsg-m.ir

نظرية الفوضى والتنبؤات الاقتصادية المتناقضة



الدكتور مهدي السعيد

لفترة طويلة، المشترون والبائعون من مختلف الأسواق مثل الذهب والعملة والإسكان والمستثمرين وصناع القرار ينتظرون التوقعات الاقتصادية المعروفة لتحقيق أهدافهم بشكل أفضل. ويطروحوون أسئلة منهم حول

نهاية هذه الأسواق في النصف الأول والثاني كل عام. منذ عام ١٩٤٠، كان هناك ١١ برنامج تطوير في البلاد، ولكن كما رأينا، فإن هذه البرامج، على وجه الخصوص، الثلاثة الأخيرة لم تحقق الكثير من الإنجاز، وازدادت عدد المشاريع غير كاملة وكل برنامج جديد، وتشمل العديد من المشاريع غير كاملة من البرامج السابقة. ومن المثير للاهتمام، أن البلدان المتقدمة مثل الصين وكوريا الجنوبية قد صممت خطط برامج التنمية بعد إيران. تعد الحركات الاقتصادية المتباينة، وعدم توافق البرنامج مع القدرات والأصول الاقتصادية، وكذلك تطبيق وجهات نظر وممارسات مختلفة، سبباً في تخلف البلد وجعلته بعيداً عن الوصول إلى الهدف المنشود في خطة التنمية؛ ومن ناحية أخرى، فإن الموقف المعقول ورؤية غير منحازة لمؤشرات التقدم الاقتصادي البلد يجبرنا بأننا أكثر انشغالاً بتوهم التطوير. والسبب في عدم الاعتماد على مراجعة صحيحة ومنطقية للحالة الرهنة والتكيف مع الظروف المستقبلية هو أن الاقتصاد في جوهره معادلة غير خطية وأن العديد من العوامل لها تأثير على السوق الاقتصادية الصاعدة والمنحدرة. بالإضافة إلى ذلك، يتأثر أي وضع اقتصادي بوضعه السابق، مما يجعله نظاماً فوضوياً أو معقداً.

لأول مرة، طرح عالم الرياضيات وعالم الارصاد الجوية الأمريكي إدوارد لورانس نظرية الفوضى المعروفة باسم «تأثير الفراشة». وفقاً لهذه النظرية، فإن أي تغيير صغير في النظام الفوضى يمكن أن يكون له تأثير كبير على نظام آخر. ببساطة، يمكن لأي تغيير في معلمة جزئية التغلب على جميع المعادلات. وهذا هو السبب في أن النظرية تنص صراحة على أن «رفر الفراشة في البرازيل، في ظروف معينة، يمكن أن يحدث زوبعة رهيبة في تكساس». يشير هذا الوصف الغامض إلى حقيقة أن اقتصاد بلد ما، مع وجود أزمات اقتصادية أقل، هو معادلة غير خطية يكاد يكون من المستحيل التنبؤ بها في حدث طويل الأجل. بالإضافة إلى ذلك، في السنوات القليلة الماضية، أدى الاقتصاد الإيراني إلى اتجاه غير متناسب ومن الطبيعي عدم السماح بتوقعات طويلة الأجل.

بالطبع، الانتباه إلى مصطلح «المدى الطويل» هو نقطة أخرى يجب مراعاتها، لأن معناها يختلف في الأسواق المختلفة. من الممكن أن يكون للسوق توقعات طويلة الأجل للوضع الاقتصادي في الفترة الفصلي، وسوف يستمر لأكثر من عام في السوق، لكن من المهم، بالنظر إلى الاقتصاد غير الخطي في إيران، ألا يوجد تنبؤات اقتصادية محلية من العرب. ويؤدي إلى تناقض ويزيل الثقة الموجودة.

تطوير سوق رأس المال مع دخول قطاع المعادن



بالنظر إلى تشبع أسواق الذهب والعملات كاسواق موازية لاسواق رأس المال في العام الماضي، فمن الطبيعي ألا تتمتع هذه الأسواق بالقدرة على تقديم المزيد في العام الجديد. مع قفزة العملة التي حدثت في الأشهر الأولى من عام ٢٠١٩

، شهد سوق رأس المال ارتفاعاً كبيراً، حيث ارتفعت قيمة الأسهم للعديد من القطاعات. وقد رافق أشهر نهاية عام ٢٠١٨ ومارس ٢٠١٩ سلسلة من الصعود والهبوط. ومع ذلك، فإن العوامل السياسية والاقتصادية المختلفة، مثل الكارثة النهائية في الاتفاق النووي، وتعطيل صادرات النفط، ووضع السوق العالمي، وسعر الدولار، وأسعار الفائدة البنوك، وما إلى ذلك، أثرت دائماً على توقعات سوق الأسهم، لكن هذا السوق هو الأكثر تأثراً بالتضخم وارتفاع أسعار الصرف. بالطبع، لا يمكن تجاهل المشكلات التي تواجهها الشركات في معاملاتها المالية في تقلبات سوق الأسهم. زيادة التضخم، سواء كانت مطلوبة أو غير مقصودة، سترفع أسعار الأسهم في عام ٢٠١٩. من ناحية أخرى، فإن سعر الصرف، على الرغم من أنه لم يصاحبه قفزة في عام ٢٠١٨، هناك نمو لا مفر منه من شأنه أن يؤثر بشكل تلقائي على قيمة أسهم الشركات. في أبريل من هذا العام، كانت المعاملات المالية في البلاد في بيئة شبه عطلية، مع حركة السوق في الأيام الأولى من شهر أبريل، بلغ إجمالي مؤشر الأسهم ٢٠٥ ألف وحدة، وفي أوائل يونيو بلغ أكثر من ٢١٧ ألف وحدة. في الوقت نفسه، كان ١٠٨٠٠٠ وحدة في نهاية يونيو من العام الماضي. في الأسابيع القليلة الماضية، شهدت عملية التداول مع الأخبار حول إلغاء إعفاءات العملاء النفط الإيراني صدمة مؤقتة، لكنها عادت على المدى القصير إلى دائرتها السابقة، والآن من المتوقع أن يتجاوز المؤشر الإجمالي ٢٢٠ ألف وحدة بحلول نهاية يونيو سنة ٢٠١٩. تشير هذه الأرقام إلى أن سوق رأس المال، حتى مع الاضطرابات السياسية، والتي هي دائماً نتيجة لمشاكل العملة، يمكن أن يكون أساساً جيداً للتعامل مع آثار العقوبات، شريطة أن توفر الحكومة الحد الأدنى الضروري للصناعات البترولية والمعدنية، وتوسع سوق الأوراق المالية عن طريق التدخل في القطاع الخاص في اقتصاد البلاد وتحويل أسهم مختلف الشركات، ولا سيما المعادن. بالنظر إلى توفر جزء كبير من مناجم إيران الرئيسية للقطاع الخاص ونقص رأس المال أدى إلى حالة من الركود، يمكن للحكومة، من خلال الدعم المالي وتطوير البنية التحتية، توفر دخول لهذه الكيانات كمثلي القطاع الخاص في البورصة وعن طريق إزالة الحواجز التي تواجه شركات التعدين في سياق العقوبات، ستخلق نقطة تحول في نمو أسواق رأس المال.

جعلت المشاكل التي نشأت مع تشديد العقوبات في البلاد عام ٢٠١٩ واحدة من السنوات الصعبة لاقتصاد البلاد. أدى فرض العقوبات وتقليص صادرات النفط الإيرانية إلى جعل الأسواق مثل المعادن والمعادن والبترولية بمثابة خلفية يمكن الاعتماد عليها لسوق رأس المال، لأن هذه القطاعات في حالة أفضل من حيث إنتاج المنتجات.

أمين عام مركز المؤسسات الاستثمارية الإيرانية صناديق الاستثمار هي أداة فعالة لتطوير سوق رأس المال



• قال الدكتور سعيد إسلامي بيدغلي ، الأمين العام للمركز المؤسسات الاستثمارية الإيرانية ، أننا خلال العامين الماضيين ، كنا نعمل في المقام الأول لتعزيز مكانة محورية المؤسسات الاستثمارية في سوق رأس المال ، والتي ، لحسن الحظ ، حدث هذا مع نشاط زملائي وأعضاء مجلس الإدارة ومرافقة مؤسسة البورصة في البلاد.

أشار الدكتور إسلام بيدجولي إلى منتدى مؤسسات الأسهم الإلكترونية وقال: «نأمل أنه مع النظام الذي طورناه العام الماضي ، سوف نسمح لأعضاء المؤسسات والناشرين في المؤسسات الإيرانية بعقد مجموعاتهم إلكترونياً هذا العام». مع هذا ، فإن ترتيب إيران في مسألة احترام حقوق المساهمين الصغرى في التمويل سيزداد بشكل خطير ، وسيكون ذلك ممكناً لجميع الناس لحضور اجتماعات الناشرين البورصيين والمؤسسات المالية.

وأشار إلى الأحداث التي وقعت على الساحة الدولية لإيران خلال السنوات الماضية ، مضيفاً أن تطوير العلاقات الدولية هو محور نشاطنا في المجتمع. في السنوات الأخيرة ، حاولنا تطوير علاقتنا مع CIIA أو الرابطة الدولية للمحللين ، ونأمل ألا تمنعهم هذه العقوبات من إجراء اختبار CIIA في عام ٢٠١٨ في إيران ، وهو أحد أهم اختبارين لعالم الاحتراف المالي في العالم.

• قال الدكتور إسلامي بيدغلي ، رداً على السؤال «ما هي معايير تصنيف المؤسسات المالية (باستثناء السياسة)؟» خلال السنوات الماضية ، تم تصنيف المؤسسات المالية بالكامل من قبل هيئة الأوراق المالية والبورصة ، واقترحنا أن يتم التصنيف من قبل المركز لحسن الحظ ، ولكن هذا العام رغم فوات الأوان أعطت مؤسسة الأوراق المالية والبورصة المركز هذه المسؤولية.

صرح الدكتور إسلامي بيدغلي: «علينا التفكير في كيفية تطوير المؤسسات». المؤسسات الاستثمارية هي المؤسسات النشطة الوحيدة في البلاد التي تتميز بالشفافية والتنظيم. لسوء الحظ ، يستغل معارضو سوق رأس المال شفافية المؤسسات المالية ويخبروننا ، على سبيل المثال ، لماذا ليس لدى إحدى الشركات النشطة في سوق رأس المال بيان مالي شفاف. بالمناسبة ، اعتقد أن هذه نقطة إيجابية في سوق رأس المال ، التي تمكنك العثور على جريمة في هذا السوق بعد ٦ أشهر. هذا هو امتياز سوق رأس المال ولا ينبغي إساءة استخدامه.



في مقابلة مع أحد أعضاء مجلس إدارة شركة «كروش» للشراء والبيع الأسهم

نمو أسواق رأس المال من خلال الاعتماد على الصناعات المحلية

تعمل مجموعة «غلرنك» الصناعية مع مجمع الاقتصادية الناشطة في مختلف مجالات الاستثمار. تم بناء المجموعة على أساس جهود القطاع الخاص ثم توسعت أعمالها بروح ريادة الأعمال وتهدف إلى تعزيز أنماط الحياة العائلية. إلى حد أنها نجحت في إنشاء ٥٠ علامة تجارية نشطة و ٨٦ شركة متنوعة على الصعيد الوطني والمؤلي ، بالإضافة إلى توظيف أكثر من ٢٢ ألف شخص. من أجل التعرف على المزيد حول أنشطة هذه المجموعة ، في مقابلة مع إبراهيم إبراهيمي ، الرئيس التنفيذي لشركة غلرنك لتأجير وعضو مجلس إدارة شركة كوروش ، تم خص سوق رأس المال وتوقعاته. قرأ بعض أجزاء هذه المقابلة.

عرضت مجموعة غلرنك الصناعية نشاطها في عام ٢٠١٣ واحدة من شركاتها تسمى «مجموعة باكشو الصناعية» ، ومنذ ذلك الحين بدأت نشاطها في سوق رأس المال وزادت أنشطتها على مدار العامين الماضيين. تنشط هذه المجموعة في سوق رأس المال منذ مارس ٢٠١٣ ، بتأسيس شركة كوروش للشراء والبيع الأسهم مع لترخيص من هيئة الأوراق المالية والبورصات ، وتناول إدارة الأصول ، وخدمات التسويق في البورصة ، وإنشاء محافظ خاصة للمستثمرين.

يكون للمتغيرات الاقتصادية تأثير كبير على مجموعة متنوعة من القضايا ، لكن في الوقت الحالي هذه متغيرات سياسية تؤثر على المتغيرات الاقتصادية وتغير سعر الفائدة وحجم السيولة والتدفق إلى أسواق مختلفة. مع العقوبات واحتمال تخفيض صادرات النفط ، ستكون احتياطات النقد الأجنبي أقل ؛ لذلك ، سبق للحكومة أن اضطرت إلى إدارة تخصيص العملات الأجنبية وحاولت العام الماضي استخدام العملات الحكومية لتزويد السلع الأساسية.

يعد التطوير وزيادة حجم العمليات وزيادة عدد الفروع أحد أهم الخطط لشركتنا هذا العام. الآن هناك ١٤٠٠ فرع نشط في البلاد. يجب على أفق كوروش ، وفقاً لهدف وضعه على قائمة أفضل ٢٥٠ تاجر تجزئة في العالم ، أن يواصل أهدافه التحويلية ، وبالنظر إلى السوق الكبير البالغ ٣٠٠ تريليون تومان في التجارة التجزئة ، فإن هذا الهدف ليس بعيد المنال.

حققت الشركة أهدافها في العام الماضي ، حيث باعت ٥ تريليونات تومان. أيضاً ، ارتفع عدد فروع أفق كوروش إلى أكثر من ١٣٥٠ فرع في العام الماضي. أفق كوروش هي شركة نمو ، ولها ربحية جيدة.

سوق رأس المال هو سوق متخصص ودخوله يتطلب معلومات كاملة. يمكن لأولئك الذين لم يدركوا بعد آلية هذا السوق الذهاب إلى الشركات البيع والشراء الأسهم وصناديق الاستثمار لدخول السوق بشكل أكثر اكتمالاً. لا أشير إلى حصة محددة لشراء الأسهم ، لكن السوق ككل إيجابي ويمكنني أن أقم ربحية شركات الإنتاج المحلية بشكل أفضل.

الصندوق الاحتياطي لموظفي التعليم:

الاستثمار الذكي لتحقيق الربح المستدام

دخل الصندوق عامه الرابع والعشرين، وهو اليوم واحد من أنجح المؤسسات الاقتصادية في البلاد من حيث الاستثمار والربحية وتقديم الخدمات لأعضائه. أدت الاستثمارات الذكية لصندوق في مختلف المجالات إلى إنشاء خمس ممتلكات كبيرة، بما في ذلك مجموعة الطاقة ومجموعة المالية ومجموعة الصناعات المعدنية ومجموعة البناء ومجموعة الخدمات.

أظهرت مجموعات صناديق الاستثمار التابعة لصندوق، والتي تم الكشف عنها لأول مرة في المعرض طهران الدولية للبورصة والبنك والتأمين في مايو ٢٠١٨، التنسيق بين العموميات ومكونات المعهد، وضمان ربح مستدام لأعضائه.

هذه المؤسسة لها أيضاً موقع خاص مع أكثر من ٨٠٠٠٠٠ عضو والوصول إلى واحدة من أكبر الأسواق الاستهلاكية في البلاد. الاتجاه نحو تحسين ربحية الصندوق الثقافي في زيادة مضاعفة في الأرباح في السنة المالية ٢٠١٧ وتحقيق ٩٠٪ من أرباح السنة المالية ٢٠١٨ في الأشهر الستة الأولى من العام هو واضح تماماً. بالطبع، لن يتوقف هذا المستوى من الربحية عند هذا المستوى، ولكن من خلال استخدام مشاريع البتروكيماويات للمعهد، ولا سيما مشاريع «كيميا بارس الشرق الأوسط» ومشاريع «إيتانول انرجي سبهر»، سوف يمر بأربعة آلاف مليار تومان سنوياً، وهو أمر غير مسبوق من نوعه في البلاد.

• نظراً لعدد الموظفين الرسميين بوزارة التعليم، يمكن الادعاء بأن الصندوق هو من حيث نسبة العضوية ومعدل تغلغلها في واحدة من أفضل فتراته، لأن أكثر من ٨٢٪ من الموظفين الرسميين بوزارة التعليم في جميع أنحاء البلاد واثقون بهذه المجموعة وانضموا إليها.

الخيار الشراء: النقطة التحول في السوق الرأس المال



م. كهابزي
مدير في شركة ما ستاره الاستثمار الوطنية

تعد عقود "خيار الشراء" أداة جديدة في سوق رأس المال مهران كهابزي، ماجستير العلوم في شركة هم للاستشارات المصرفية والاستثمارية

تعد خيارات المعاملات من بين الأدوات المالية الجديدة التي دخلت سوق رأس المال مؤخراً. بموجب الاتفاق، اتفق الجانبان على عقد صفقة في المستقبل. في هذه الصفقة، يكتسب مشتري "خيار المعاملة"، مقابل سداد مبلغ معين، الحق في شراء أو بيع الأصول المحددة في العقد في وقت محدد بالسعر الذي يتم به إبرام العقد. من ناحية أخرى، يتلقى بائع اتفاق الصفقة، مقابل منح هذا الحق للمشتري، مبلغاً معيناً في وقت توقيع العقد، بناءً على أحكامه، على استعداد للوفاء بالتزامات العقد (شراء أو بيع الأصل الأساسي).

• استخدام خيار الشراء

مقدمو المخاطر: يمكن للأفراد الذين يمتلكون أو يصنعون أو يستهلكون الأصول الأساسية الدخول في خيار صفقة لدخول منطقة آمنة.

الخنازير والرافعة المالية في المعاملات: الهدف من المضاربة هو الاستفادة من تحركات الأصول الأساسية. إذا كان المستثمر يؤمن بأصل أفضل (أسوأ) في شروط المعاملة، فيمكنه / لها الحصول على خيار شراء / بيع الأصل بدلاً من شراء (بيع) الأصل.

المراجحة: الغرض من هذه الفئة من التجار هو كسب ربح خالٍ من المخاطر عن طريق الدخول إلى سوقين في وقت واحد.

• تقدير السلطة التقديرية

في نماذج تقييم الأصول، تعد العوامل التالية أكثر أهمية من حيث الاستثمار:

١. وقت الاستحقاق: كلما طال مدة الاستحقاق، زادت قيمة الخيار.
٢. سعر الأصل الأساسي: كلما ارتفع سعر الأصل الآن، سيكون القسط المدفوع لخيار الشراء / البيع أعلى (أقل).
٣. الأسعار القابلة للتطبيق: كلما ارتفع سعر المشتري (البيع)، ارتفعت علاوة قسط الخيار (العالي).
٤. التقلب: تغيرات سعر قاعدة الأصول تزيد من قيمة التقييم. ونتيجة لذلك، فإن علاقة التقلب مع الاحتمال المدفوع إيجابية في كل نوع.
٥. سعر خالية من المخاطر: يمكن اعتبار هذا المؤشر يعادل سعر الفائدة البنكي أو أذن الخزانة الحكومية في سوق رأس المال.
٦. مكاسب النقد أو الدخل بين الفترات: طالما أن الأصل الأساسي لديه المزيد من الإيرادات حتى تاريخ الاستحقاق، فإن القسط المدفوع للشراء (أو البيع) سيكون أقل (أو أكثر).

• خيارات قيمة

في هذا القسم، سيتم التركيز على تقييم الخيارات الموجودة في المحزون. سيكون معنى "القيمة" في العقود ذا معنى بالنسبة للمشتري فقط، نظراً لأن إيرادات البائع حصرية للمشتري، ومن ناحية أخرى، ستتقصر الزيادة في خسارة تقدير المشتري على القسط. دفع وفقاً لهذا التفسير، فإن مخاطر البائع أكبر بكثير من الشراء، خاصة إذا كانت مبيعات الشراء تتم دون تغطية المخاطرة (ملكية الأصول الأساسية) والتي يمكن أن ينمو السعر إلى ما لا نهاية وفقدان البائع اللامتناهي.





علي حيدري

الحبير في السوق الرأس المال

توقعات اقتصاد الإمارات العربية المتحدة في عام 2019

يعتقد صندوق النقد الدولي أنه في عام 2019، سيصل إجمالي الناتج المحلي لنولة الإمارات العربية المتحدة إلى 460 مليار دولار. توقع الصندوق أن يكون معرض دبي إكسبو في عام 2010 قد جلب العديد من السياح إلى الإمارات العربية المتحدة. وضوء قادة دولة الإمارات العربية المتحدة، إلى جانب صادرات النفط، سياساتهم المالية، والتنوع الاقتصادي العالي، وتوسيع العلاقات المالية مع البلدان، والدعم القوي من القطاع الخاص على رأس القائمة. في عام 2019، يمكن أن يضيف الارتفاع الحاد في أسعار النفط 0,3 في المائة إلى النمو الاقتصادي في الإمارات، ليصل إلى 2,9 في المائة. يمكن توقع أن الخطر الوحيد المحتمل لنولة الإمارات العربية المتحدة بحلول عام 2023 هو نقل السلطة من حاكم دبي القوي إلى الأمير القادم!

كان نمو الناتج المحلي الإجمالي لنولة الإمارات العربية المتحدة بنسبة 2,6٪ في عام 2018، ويعتقد حكماؤه في عام 2019، سوف يصل النمو الاقتصادي إلى 3,8٪. بالطبع، لن تتحقق هذه التوقعات للنمو بسبب انخفاض المعرض اليومي من 150,000 برميل من النفط بسبب اتفاق مع أوبك وأوبك بلاس. وفي الوقت نفسه، ستستعد دبي لمعرض 2020 من خلال زيادة تكاليف الاستثمار. من الناحية الإحصائية، 30٪ من الناتج المحلي الإجمالي لنولة الإمارات العربية المتحدة يعتمد على دبي.

اقتصاد الإمارات العربية المتحدة بحلول عام 2019 ارتفعت ميزانية النولة بنسبة 17,3 في المائة هذا العام، وهي الأكبر على الإطلاق في التاريخ، مع تخصيص أكثر من نصف الميزانية للتعليم والتنمية الاجتماعية. الإمارات العربية المتحدة الآن على الطريق الصحيح لتنوع الاقتصاد واستقوم بالإصلاحات المالية اللازمة لدعم هذه الجهود. من الأمثلة التوضيحية لهذا الإصلاح إدخال ضريبة القيمة المضافة، وهي خطوة مهمة في تنوع الإيرادات الحكومية وخلق القدرة الضريبية.

يعتقد بعض الخبراء العرب أن اقتصاد الإمارات العربية المتحدة لديه توقعات إيجابية، حيث وصل نموّه إلى 3,7 في المائة في نهاية عام 2019، ولكن على الرغم من تكلفة التدخل في الحرب اليمنية، إلا أن هذا الرأي متفائل. مع لحظة عن الاقتصاد في عامي 2017 و 2018، من المتوقع أن نمو الاقتصاد في السنوات القادمة. تحتل دولة الإمارات العربية المتحدة حاليًا المرتبة 13 في جذب الاستثمار المباشر في العالم.

الاستثمار في الإمارات العربية المتحدة: بالنظر إلى النمو الاقتصادي المتنوع في البلاد، يمكن توقع زيادة الاستثمار في البنية التحتية والبناء في الإمارات. إحصائياً، فإن النمو في القطاع البناء سيكون 4,2 في المئة وفي القطاع الخدمات العقارية سوف يكون 3,8 في المئة. أيضاً، سوف يزيد استهلاك المركبات والأثاث والأجهزة وحتى المعدات الطبية. ومع ذلك، بحلول عام 2023، كان النمو العالمي يتقلب، لكن الاقتصادات الناشئة مثل الإمارات العربية المتحدة قد يكون لديها نمو اقتصادي أعلى من المتوسط العالمي وحتى اقتصادات المتقدمة.

في مجال التنمية، كانت دولة الإمارات العربية المتحدة واحدة من الدول الرائدة في الشرق الأوسط، ويعتقد مسؤولو هوائه بحلول عام 2030 سيكونون قادرين على توفير 25٪ من احتياجاتهم من الطاقة وما يصل إلى 50٪ من الطاقة الشمسية بحلول عام 2050؛ لفترة طويلة، ستحول الإمارات العربية المتحدة دولة من دولة بترولية إلى دولة موارء البترولية في المنطقة.

وأكد كبار خبراء الطاقة

أهم الأولويات؛ مواصلة تصدير النفط الإيراني

في إبريل الماضي، مع انسحاب الولايات المتحدة من خطة العمل المشتركة، فرضت الولايات المتحدة عقوبات على صناعة النفط الإيرانية، وهددت المشتريين الإيرانيين بعقوبات إذا وصلوا استيراد النفط من إيران.

كان هدف الولايات المتحدة هو قطع صادرات النفط الإيرانية، والتي فشلت في النهاية في ذلك، وجرت إعفاءات لثمانية الدول من مستخدمي النفط الإيراني، لكنه حثهم على إبطاء استيراد النفط من إيران إلى الصفر. تم تحديد الوقت المناسب لهذه النولة في أبريل من هذا العام، والذي كان على شفا حدث دولي في البلاد (المعرض الدولي الرابع والعشرون للنفط والغاز والتكرير والبتروكيماويات). وفي الوقت نفسه، يتوقع خبراء لصناعة النفط الإيرانية، التي استهدفتها العقوبات الأمريكية، مستقبلاً مختلفاً، يقول أحدهم إن هذه الصناعة مصابة. والآخر يرى أن الصناعة تزدهر حتى في ظل العقوبات بالنسبة للبعض، النفط نعمة، وبالنسبة للبعض، ربما، عناء!

وأضاف علي شمس أردكاني، رئيس لجنة الطاقة والبيئة التابعة لفرقة التجارة والصناعة والمناجم الإيرانية، قائلاً إن الولايات المتحدة تسعى حالياً إلى إخراج إيران من خريطة سوق النفط، وأضاف: "السياسة التي اعتقد أنها مصممة من قبل جميع أعداء إيران؛ كانت السياسة الصغرى والوحيدة التي نراقبها تاريخياً، لكن الولايات المتحدة لن تنجح في هذا، لأنها لا تدير العالم وحيداً، وعلى أي حال، سيكون هناك سوق الحد الأدنى لنفط الإيراني.

وقال سيد مهدي حسيني، خبير آخر رفيع المستوى في مجال الطاقة، إن الأولويات الرئيسية لصناعة النفط في الوضع الحالي هي استمرار صادرات النفط والحفاظ على السوق النسبي، واسترداد أموال التصدير، والتجديد الصناعي، وتحسين كفاءة العمل، وكذلك خفض التكاليف وصيانة الخزانات، وقال في شرح الحلول هناك أيضاً متطلبات للعمل القانوني في رفع العقوبات الدولية، وزيادة تفعيل الدبلوماسية الاقتصادية والسياسية، والسعي الجاد لتوسيع SPV، فضلاً عن الاستخدام الأقصى للصراع بين الولايات المتحدة والدول الأخرى.

• عباس مالكي، أستاذ جامعي وخبير في مجال الطاقة، أيضاً، لنفس الأسباب تقريباً، يعترف بأن النفط نعمة، وهؤلاء هم الأشخاص الذين يصنعون منه العناء. وفي أسوأ الحالات، حتى لو وصل صادراتنا من النفط إلى الصفر، ستكون مرة أخرى قوة المنطقة، كما في قرون لم يتم اكتشافها بعد، كانت إيران قوة إقليمية.

• مسعود نبلي، خبير اقتصادي ومستشار للرئيس، قارن بين البلدان النفطية وغير النفطية، قائلاً إن الاقتصاد الذي لا يعتمد على النفط سيركز على الاستثمار الثابت والمدخرات المنزلية والتحسين المستمر لجودة المنتج والخدمة. وبما أن هذه البلدان تخضع للاستقرار الاقتصادية والسياسية، والاستفادة من بيئة الأعمال التجارية، يتكلف على الحكومات الوفاء بحده الشروط المسبقة.

وفقاً لأستاذ، تبدأ المشكلة على وجه التحديد من النقطة التي تعتمد فيها الحكومات على النفط، ويرون أنفسهم غنى عن الرؤس الاموال الشركات والأسر. وهنا، بطبيعة الحال، فإن تحسين بيئة العمل أو تحقيق الاستقرار في البلاد يفقد معناها.



العضو المنتدب لمجموعة «بترو انرژي شهر» : تحتاج آلية بورصة الطاقة إلى الإصلاح

تنقسم احتياطات الطاقة العالمية إلى فئتين من البلدان. أولاً ، البلدان التي تستهلك أكبر قدر من الطاقة ، ولكن لديها حصة صغيرة من احتياطي النفط والغاز في العالم ، مثل "الدول الصناعية لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية"، التي تمتلك 7٪ من احتياطي النفط وثانياً ، تستهلك دول الشرق الأوسط ، التي تمثل أكثر من 65 في المائة من موارد النفط العالمية ، 4,8 في المائة فقط من تلك الطاقة. إيران ، باحتياطياتها الكبيرة من النفط والغاز ، هي واحدة من الدول الغنية بالنفط ومشتقاتها التي تحدد العقوبات بأمن إمداداتها النفطية. تعمل بترو انرژي شهر ، كإحدى شركات البنك الشهر ، في ثلاثة مجالات: النفط والغاز والبتروكيماويات ، الطاقة المتجددة والنقل. في محادثة مع الدكتور محمد هادي مشكوري ، الرئيس التنفيذي لهذه المجموعة ، قمنا بمعالجة التحديات الحالية التي تواجه الشركات مثل بترو انرژي شهر وخطط الشركة. نقرأ بعض أجزاء هذه المقابلة.

عمل المصرف ، من خلال مھمته الاقتصادية والاجتماعية ، إنشاء هذه المجموعة في عام 2014 مع اتباع نهج بيئي. تعمل الشركة في البداية في مجال الطاقة المتجددة والنفط والغاز والبتروكيماويات ، بالإضافة إلى ذلك ، تمت إضافة صناعة السكك الحديدية إلى أنشطة هذه المجموعة وهي نشطة حالياً في هذه المجالات الثلاثة.

الأنشطة الرئيسية للمجموعة هي في قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات في مجال التجارة ، لكن الشركة تخطط للدخول في بناء مصافي. نظراً لرحيل الشركات الأجنبية من عسلبية ، نحاول استبدال تلك الشركات ودخول قسم المقاول. أيضاً ، تم توقيع اتفاقيات مع شركة باسارجاد للنفط والغاز من أجل توفير القار للبلديات وكذلك تصدير القار ، فإننا نتفاوض مع شركات أخرى مثل شركة النفط الإيرانية الوطنية ، وغيرها من البتروكيماويات وغيرها من المصافي للمنتجات النفطية الأخرى.

تعتزم الشركة إدخال قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات باعتبارها واحدة من أكبر شركات تجارة القار. لقد تم أخذ الجوانب المختلفة لهذه القضية في الاعتبار ، وقد كنا نتفاعل مع النقابات داخل البلاد وخارجها. تخطط الشركة لتصبح واحدة من أكبر مصدري القار في البلاد في عام 2019. أحد الأسباب التي تجعل الهند تعمل معنا هو أن مصافيها من المقرر أن تمتنع عن استيراد النفط من دول أخرى غير إيران؛ لذلك ، يمكن القول أن جزءاً من العقوبات النفطية المفروضة على بلدنا غير فعالة ، لأن إيران منتج كبير في مجال النفط ، ومع مرور الوقت ، تأتي. ومع مرور الوقت ، فإن الخسارة من العقوبات سيأتي إليهم.

المعرض الإيراني الرابع والعشرون للنفط والغاز؛ معرض القوة الداخلية

انتهى المعرض الدولي الرابع والعشرون للنفط والغاز والتكرير والبتروكيماويات ، الذي بدأ بشعار "ازدهار الإنتاج" من 11 أبريل من هذا العام ، بهامش لا يقتصر على صناعة النفط ، ولكن أيضاً استهداف الاقتصاد البلاد.

زار ييجن نامدار زكنة ، وزير النفط الإيراني ، فقط من صالون مصنعي معدات النفط وقسم الشركات الناشئة في قاعة المعرض واطهر هذا ، ما هي في نظره أولويات وزارة النفط اليوم ، ولا يتم بتصريحات الآخرين والعقوبات الأحادية الجانب ، لأنه يعتقد أن شؤون العالم ليست بسيطة إلى حد ما يعتقدون الولايات المتحدة وبعض مؤيديها وسائقها ، و «سوق النفط لا يمكن أن تدار من قبل البيان»!

• تم توقيع عقود نفط جديدة ، تُعرف باسم IPC للحقول النفطية ، سبهر ، جفیر ، آبان ، بايدار الشرقي ، بايدار الغربي ، تشمه خوش و دالبری و المرحلة 11 لفارس الجنوبية ، ووفقاً للشركة النفط الإيرانية الوطنية ، تم توقيع عقد تطوير لتمانية حقول أخرى يعني تشنغوله ، برنج ، كرنج ، فارسي ، دهلران ، باران ، آتيجور و سهراب ، مدرجة في جدول الأعمال ، ومن المخطط سيتم توقيع عقد تطوير معظم هذه الحقول مع الشركات الإيرانية.

• وأضاف ممثل لشركة المانية تنتج المعدات اللازمة لصناعة النفط ، مشيراً إلى أننا أنشأنا علاقات جيدة جداً مع إيران لسنوات عديدة: «نواصل هذه العملية من خلال تجاهل العقوبات الأمريكية ، ولن نسمح بتغيير هذه العلاقات بواسطة سياسات أي دولة».

أعرب سالوري ، المسؤول عن الجناح الهولندي في المعرض ، عن رضاه من أجل حضور هذا المعرض ، وقال «نواصل هولندا الالتزام بخطة العمل الشاملة». الشركات التي أتت إلى إيران لحضور المعرض تريد أن تجرب العالم أن العقوبات الأمريكية ، لا تؤثر على جميع شركات النفط العالمية.

نقبي مع إيران ولا تؤثر العقوبات على علاقاتنا مع إيران. وقال ممثلو الشركات المتساوية الحاضرة في المعرض: «إن الشركات التي كانت حاضرة في معرض طهران النفطية هذا العام قد أغفلت نوعاً من العقوبات الأمريكية ، وفي كثير من الحالات ، حتى علاقاتنا مع إيران أفضل من الولايات المتحدة».

• قال مدير مشروع Turbine Steam Hangzhou ، يانغ لي ، إن الهدف الرئيسي لوجود الشركة الصينية في المعرض لمدة سبع سنوات متتالية ، هو إتاحة فرص للتعاون مع الشركات الإيرانية والتسويق وخاصة البحث عن عملاء جدد ، قال: «نقل الخبرات في مجال عملاء ، وهو التوربينات البخارية ، وكذلك التفاعل مع الشركات الأخرى حول المعرفة الفنية والتكنولوجية لهذا اليوم ، أهم أسباب حضورنا لمدة 7 سنوات في المعرض».





أكد ولي الله محابدي

الشركات المصنعة لأنابيب الصلب تحت ضغط نقص التمويل

مع النمو الكبير لصناعة الصلب في البلاد، وصلت الصناعة الانتاج الأنابيب الفولاذية إلى ذروتها. على مدار نصف القرن الماضي، تم إجراء استثمارات ضخمة في مجال خطوط أنابيب الغاز وإمدادات المياه في البلاد. الآن، استناداً إلى تجاربها السابقة والقدرة الكبيرة التي تمتلكها إيران في مجال الغاز والمياه، والتي لديها فائض في الاستهلاك المحلي، يمكن أن تكون هذه الصناعة هي مصدر بناء خطوط الأنابيب في المجال التصدير.

في مقابلة مع ولي الله محابدي، قال رئيس مجلس إنتاج أنابيب الصلب الإيرانية، كانت هناك معلومات مهمة عن حالة إنتاج الأنابيب، ومشاكل الإمداد وسياسة التصدير. في ما يلي نقرا بعض اجزاء هذه المقابلة.

● الآن، مع تخفيض ميزانية مشاريع البناء، ويرجع ذلك إلى حقيقة أن العملاء الرئيسيين في هذا المجال؛ وزارة النفط والشركة الوطنية للغاز والشركة التطوير الغاز، وكذلك وزارة الطاقة وشركات المياه والمياه العادمة، تواجه مشكلة توفير قدرة المصانع. بالطبع، ستكون قادرين على توفير جزء آخر من الطاقة الفارغة للمصانع من خلال توفير الموارد من أصول مختلفة. وفقاً لخطة التطوير السادسة، تلزم الشركة الوطنية للغاز بتنفيذ إمدادات سنوية تبلغ 1100 كم من أنابيب الغاز؛ وبالتالي، من المتوقع تفعيل خطوط أنابيب النفط إلى جانب مشاريع الغاز. ● كان لمسألة العقوبات آثار سلبية في بيئة الأعمال وتباطؤ تنفيذ المشروع والعودة الاموال إلى البلاد. بعض شركتنا تدخل الاسواق المجاورة وتقوم بتصدير منتجاتها وتمكنت من تحقيق ارباح جيدة من العملات الاجنبية واستيراد البضائع وفقاً لاحتياجات البلاد.

● الهدف هذه الشركات هو توفير الاحتياجات المحلية على أساس مشاريع محددة. وفقاً لخطة التنمية السادسة، يتعين على شركة الغاز أن تستثمر 36 تريليون تومان، وينبغي أن تضيف 6,600 كم إلى الطاقة الحالية لأنابيب الغاز في البلاد. هذا جزء من مهام مجمع وزارة النفط والشركات النفط و الغاز في البلاد، والتي تعد جزءاً من مشاريع قطاع الغاز الحالية.

● في الوقت الحالي، لا تحتاج البلاد إلى استيراد أنابيب فولاذية للاستهلاك في خطوط نقل الغاز والمياه. في الماضي، كان احد هذه التحديات هو استيراد هذه الأنابيب إلى البلاد، لكن خلال العامين الماضيين، تم حل هذه المشكلات إلى حد ما. في السابق، كنا مكثفين ذاتياً في هذا الصدد، لكن أمناء المشروع يفضلون الاستيراد.



رئيس مجلس الإدارة في شركة «توربين ماشين خاورميانه»

دعم الاستثمار المحلي يؤدي إلى الإزدهار للإنتاج الوطني

تأسست الشركة في عام 2002 بهدف تحسين أنظمة الماكينات الدوارة وإجراء البحوث في مجال النفط ومحطات الطاقة وصناعات الطاقة، ومن خلال تجميع أربعة جداول زمنية مدتها خمس سنوات تصنيع المكونات الأساسية ذات الإصلاح الشامل، وتصنيع الأجهزة والمعدات الدوارة، وأنواع البورات الباردة والساخنة، وتوربينات الغاز، والبخار، وضغطات الطرد المركزي، والتنوع، وتوفير خدمات إصلاح التوربينات الأخرى، فضلاً عن تطوير مكتب تصميم الشاحن التوربيني، وتشكيل مجموعة الشركات الشريكة القائمة على هذه الشركة، وتطوير الاسواق الدولية وإصدار الخدمات الفنية والهندسية كانت من بين خطط الشركة. الآن المجموعة الصناعية فحورة بنجاح واستغلال مجموعة واسعة من المشاريع المتخصصة في مجالات النفط والغاز والبتر وكيمويات ومحطات الطاقة والصلب، وهلم جرا.

المهندس حسن هالالي، رئيس مجلس الإدارة اعتبر دخول الساحات محددة جذا من ميزات الشركة وقال: بما كانت هذه هي الميزة التي مكنت من دراسة واكتساب الخبرة في الهندسة العكسية للطائرات وأنشطة الفضاء وتكنولوجيا المتقدمة، بالإضافة إلى إصدار الخدمات الفنية، والنظر في المشاكل الحالية والاساسية في صناعات البنية التحتية في البلاد، بما في ذلك صناعة النفط، ومع العلم بالمشاكل، دخلنا في هذا المجال المهم.

واستمر في التأكيد على الدور الحيوي لتوربينات الغاز في صناعة النفط والغاز وقال: النظر في الامتداد الواسع لأنابيب النفط في إيران، والتي تعتبر واحدة من أهم منتجي النفط في العالم يتطلب نقل هذا المنتج وتداوله بين المصافي والخزانات نظام نقل يتكون من عدد كبير من التوربينات التي تعمل بالغاز.

وأضاف أن شركتنا، مع التخطيط والتنسيق اللازمين والاتصال الوثيق مع الجامعات، بما في ذلك جامعة شريف للتكنولوجيا، تمكنت في البداية من دمج عدد كبير من الخريجين من النخبة والمهنيين في مجمع يضم 200 عضو في واحدة من أهم الصناعات في البلاد و ثانياً، خلال هذه السنوات، تنفيذ المشاريع التنفيذية وتلبية الاحتياجات المحلية لتجنب ملايين الدولارات لصالح الشركات الأجنبية، وبالتالي المساهمة في خلق قيمة مضافة وإنتاج الدخل القومي. وأضاف العضو المنتدب للشركة، مشيراً إلى أننا نجحنا مؤخراً في تصنيع البورات وأدوات الآلات الدوارة في صناعة الصلب: "على الرغم من أن شركة زيمينس رفضت تقديم خدمات لعملائها في إيران بسبب العقوبات، تمكنت الشركة من تحويل المكونات التي رفضت شركة زيمينس إطلاقها ببيع سعر الجهاز الخارجي و 9 أشهر قبل الموعد المتوقع. قال المهندس هالالي: "نعتمد أنه من خلال الاعتماد على قدرات وموارد الخبرة والدراسة الفنية، يمكننا أن نوفر، بالإضافة إلى توفير الاحتياجات المحلية، مزاي تنافسية ومبيعات، ونشطة في الاسواق العالمية."



العضو المنتدب لشركة ايباك التجارية لا توجد إعلانات جيدة و بناء الثقافة المناسبة لشراء المنتجات الإيرانية

تتمتع صناعة الغزل والنسيج في إيران بتاريخ طويل وواحد من أهم قطاعات التوظيف. في السنوات الأخيرة، واجهت الصناعة مشاكل و بذل للقضاء عليها ضرورة للغاية. تعد المنسوجات من أهم الاحتياجات الاقتصادية في المرتبة الثالثة بعد الغذاء والإسكان ، مع ٤٪ من القيمة الصناعية المضافة و ١٠٪ من إجمالي الصادرات الصناعية للبلاد. الآن ، السؤال هو: «ما الذي يجب عمله لتعزيز صناعة النسيج؟» «للإجابة الصحيحة ، ذهبنا إلى المهندس هوشنگ ميرلو ، الرئيس التنفيذي لشركة ايباك التجارية. هو خريج الهندسة الكيميائية ، وقد بدأ عمله في صناعة الغزل والنسيج منذ عام ١٩٩٤ ، وقد تدرّب في الإدارة التجارية في منظمة التخطيط الإداري ، ومنذ ١٧ عامًا ، يعمل كمدير المحرّب في صناعة الغزل والنسيج.

● نحن في الواقع منتجون زائفون ولا نتصرف كوسيط أو مشتر أو بائع ، لكننا نطلب المصانع التي تعاني من مشاكل إدارية واستثمارية ، وتنتج المنتجات التي نحتاجها ، و نحن نقدم للمستهلكين المنتج المطلوب. في الواقع ، نحن نشترك في توريد المواد الخام لشركات التصنيع ، ونعمل أيضًا في استيراد القطن من طاجيكستان وأوزبكستان.

● مع زيادة في سعر الدولار ، أصبح قطاع التصدير أكثر نشاطًا ، وارتفع الطلب على المواد الخام ، ومن ناحية أخرى ، أصبحت الواردات أكثر صعوبة وتحققت ظروف لا ثقة للمنتجين المحليين. بناءً على الأثر القائمة على السوق ، كان عدد أكبر من الناس على استعداد لإنشاء وحدات صناعية. بالطبع ، أمل ألا تكون هذه الأحداث مستعرضة وأن تستمر في الإدارة والتخطيط المناسبين.

● نتمتع بلدنا ، من حيث الأشخاص والشركات ذوي الخبرة المتخصصة في إنتاج المنتجات النسيجية ، وخاصة الملابس وحتى السجاد ، بقدرات جيدة جدًا للتصدير إلى بلدان أخرى ، وسنشهد زيادة في الصادرات إلى بلدان أخرى في المستقبل القريب.

لا شك أن صناعة الغزل والنسيج في إيران لديها القدرة على التنافس مع العلامات التجارية الأجنبية المعروفة ، لأن مصعبي النسيج في بلادنا يستخدمون أفضل المواد الخام. في الغزل والنسيج ، لدينا مصانع جيدة للغاية تقدم منتجات عالية الجودة. إذا دخل المستثمرون الأجانب إلى البلاد ، فمن المؤكد أنه يمكن استغلال خبراتهم وسيتم توفير فرص العمل. بالطبع ، لدى وزارة الصناعة والمناجم والتجارة أيضًا خططًا في أن يقوم المستثمرون الأجانب داخل بلدنا بتصنيع منتجاتهم وبدء متاجرهم الخاصة ، وبالطبع تصدير بعض سلعهم.

العضو المنتدب لشركة «خاور ميانه» للتأمين على الحياة

الأفاق الإيجابية لصناعة التأمين على الرغم من سوء الوضع الاقتصادي التأمين له دور داعم في المخاطر الحياة الناس في المجتمع. في هذه الأثناء ، للتأمين على الحياة دور هام ، لأنه ينطوي على مخاطر مختلفة في فترة الطويلة من العمر الأفراد. هذا التأمين لديه معدل اختراق منخفض في البلاد ، على الرغم من الفوائد الهائلة مقارنة بالتأمين الآخر ، والذي قد يكون أحد أسباب عدم وجود معلومات واضحة ودقيقة للمجتمع. بعد انخفاض الدخل والفقير وارتفاع التضخم من بين العوامل التي أدت إلى ضعف قبول التأمين على الحياة في المجتمع. تمكنت الشركة «خاور ميانه» للتأمين على الحياة ، باعتبارها شركة التأمين المتخصصة الوحيدة في إيران في مجال التأمين على الحياة بإدارة مهدي نوروزي ، من اتخاذ خطوات مهمة في توفير محافظ تأمين متميزة. في ما يلي نقرأ بعض أجزاء هذه المقابلة.

أسس مؤسسو الشركة شركة بهدف تأسيس شركة متخصصة في مجال التأمين على الحياة والخدمات في هذا المجال. في الوقت الحاضر ، نحن الشركة المتخصصة الوحيدة للتأمين على الحياة ، ونحن نقدم منتجات مثل التأمين على الحياة و التأمين على الحياة لفترة محددة والحوادث الجماعية ، تأمين القرض وكذلك التأمين على الحياة الكامل ، والتأمين على الحياة والاستثمار ، والتأمين على التقاعد والتقاعد التكميلي.

● نحن نعد حاليًا إصدارات برامج B إلى B و B إلى C حتى يتمكن لوكلائنا بيع بوليصة تأمين بأمان ودقة إلكترونيًا. باستخدام هذه الإصدارات ، يقوم وكيل التأمين بتسجيل معلومات شركة التأمين ، وعند إصدار قسط التأمين ، يتم إصدار بوليصة تأمين ، والتي تبدأ من هذا الإصدار من B إلى B تم الكشف عن المعرض النبوي الثاني عشر للبورصة و المصرف و التأمين ترتبط شروط العقوبات وتقليل القوة الشرائية للأفراد ارتباطًا مباشرًا بقطاع التأمين والخدمات المقدمة. في مثل هذه الحالة ، يجب على العملاء تصميم سياسات التأمين المصممة وفقًا للحالة المالية لعملائهم ، والتي ستكون متاحة للأشخاص بسرعة وسهولة. على الرغم من الصعوبات الاقتصادية في المجتمع ، لدي مستقبل واضح لصناعة التأمين. نظرًا لتخصص شركتنا ، يتم استثمار جميع الأقساط المكتسبة في المجال المتخصص ؛ ونتيجة لذلك ، ستكون مخاطر الاستثمار في هذه الشركة ملائمة للمستثمرين تضم شركتنا حوالي ٤٠٠ ممثل في جميع أنحاء البلاد ، وكانت سياسة الشركة تعتمد على عدم وجود فرع وتركز على جذب وتدريب الموزع. يحاول الممثلون تطوير ثقافة التأمين وتشجيع الناس على شراء التأمين.



طرح من قبل حسين ايزدي

التعزيرات الحكومية؛ وسيلة للمراقبة السوق

مرسوم وتنفيذه. في ما يلي ، أصدرت الحكومة خطاباً إلى هيئة حكومية تحظى بموافقة الحكومة والتي كانت في حوزتها ؛ في الواقع ، هذه المنظمة هي هيئة الرقابة الحكومية على الشؤون الاقتصادية ، والتي تم إنشاؤها وفقاً لقانون إصلاح التعزيرات الدولة الإشراف على الشؤون الاقتصادية هو الواجب المتأصل لهذه المنظمة ، وهناك قوانين تحدد مهامها. على سبيل المثال ، التعامل مع تهريب البضائع وتزييفها ، فإنها تشكل جزءاً كبيراً من سلطة وهمية هذه المنظمة. يعد التعامل مع الانتهاكات في مجال الصحة والطب والعلاج من المهام الأخرى للمنظمة ، ويرتبط جزء آخر بمجال النقابات.



• بعض وجهات النظر التي تعتبر أكثر وجهات النظر الرأسمالية ، نعتقد أن السوق يجب أن ينظمه العرض والطلب ، والتدخلات التنظيمية الحكومية ليس لها مكان. هؤلاء الأشخاص ليسوا لهم في الأساس مكاناً للتدخل الحكومي في المجال التنظيمي. هناك وجهة نظر مختلفة حول هذه المسألة ، حيث نفترض أن الإشراف على العرض والطلب والتوزيع قد تم تنفيذها بشكل صحيح ، يجب أن يكون هناك مجلس إدارة في مجال الرقابة الحكومية على الشؤون الاقتصادية.

منظمة التعزيرات العامة هي المنظمة الوحيدة التابعة لوزارة العدل ، وهي تعمل بشكل مستقل وتحت إشراف وزير العدل. إن العقوبات التي فرضتها الحكومة كسلطة متخصصة للتعامل مع الانتهاكات الاقتصادية لم تكن ظاهرة جديدة بعبارة عامة ، ومنذ الأزمة الأولى للعالم الإسلامي كانت هناك ألقاب وتفسيرات مختلفة لها في الحكم الإسلامي ، وفي

الأنظمة القانونية المعروفة الأخرى في العالم ، والسلطة التنفيذية لها مكانة خاصة. بناءً على هذا ، ذهبنا إلى الدكتور حسين ايزدي ، الخبير في مجال تنظيم السوق والتعزيرات الحكومية ، لمناقشة أنشطة منظمة التعزيرات الحكومية. لقد عمل لمدة ١٧ عاماً في التعزيرات الحكومية في محافظة خراسان رضوي وعمل كرئيس للفرع. نقرأ بعض أجزاء هذه المقابلة. تم تشكيل هذه المنظمة على أساس الضرورة ووفقاً لقرار مجلس تشخيص مصلحة النظام ، الذي اعطت الحكومة على أساس المادة الواحدة لتعديل قانون التعزيرات كل مراقبة الشؤون الاقتصادية لقطاعات الحكومية وغير الحكومية، بما في ذلك التفتيش والإشراف ومراجعة وإصدار

المدير التجاري لمجموعة «آق برو فيل جيلستان» :

إن وجود المستغلين قد أزال السوق من التوازن

تم استهداف في العديد من المجالات للعام الحالي ، وتوقع أن نضيف محافظات أخرى إلى السوق ، حتى تقوم بإنشاء الله بتقديم منتجات جديدة إلى المعرض الدولي لآبواب ونوافذ طهران في يوليو ٢٠١٩. أيضاً ، الزيادة في خطوط الإنتاج ، وبالتالي توظيف العديد من أهم أهداف الشركة لهذا العام.



لا يمكن إنكار أن الركود في صناعة البناء والتشييد كان له تأثير على إنتاج الأقسام الإنشائي الجوف للآبواب والنوافذ ، لكن في

بعض الأحيان نكون سعداء بذلك ، لأنه من ناحية ، تنافس الشركات المصنعة يخرج الشركات مع المنتجات منخفضة الجودة من هذا المجال ومن ناحية أخرى ، يخرج المستثمرون الذين دخلوا هذه المساحة على أمل الاستثمار مبكراً من هذا المجال نظراً لانخفاض التعريفات الجمركية على الأقسام الإنشائي الجوف ، كان استيراد المنتجات التركية مقارنة بالمنتجات المحلية أرخص بكثير ، لكن مسألة ضمانات ما بعد الشراء جعلت عمال المونتاج يستخدمون المنتجات المحلية بمساعدة النولة ، سيكون هناك بالتأكيد الإزدهار في الإنتاج للحرفيين والمبتدئين. تمثل الصناعة قوة دافعة وجزءاً لا يتجزأ من اقتصاد البلاد ، ويجب أن يولي كل عام الاهتمام الواجب لهذا القطاع. تعتمد ديناميكية البلد على تطوير صناعة البلاد ، ولما لا شك فيه أن المساعدة الحكومية في هذا يمكن أن تكون حلاً للمشاكل في مختلف قطاعات الصناعة.

أدى تقدم صناعة البناء ومشكلة كفاءة الطاقة إلى إنتاج الأقسام الإنشائي الجوف من يو بي وي سي شركة آق برو فيل جيلستان هي واحدة من الشركات التي تنتج الأقسام الإنشائي الجوف من يو بي وي سي مع العلامة التجارية آك برو فيل وتمكنت من استخدام المعرفة وتحديد احتياجات السوق باعتبارها واحدة من الشركات الناجحة في إنتاج هذه الأقسام للنوافذ والآبواب. في مقابلة مع آمان بورقاز ، مدير الشؤون التجارية في جيلستان

آك برو فيل ، علقنا على مشاكل هذه المهنة. ووفقاً له ، فإن عدم وجود دعم كافٍ من السلطات تسبب ان البضائع الإيرانية تخسر السوق الجيد في المنطقة. من ناحية أخرى ، كان للانكماش في صناعة البناء تأثير سلبي على وظائف هذه الصناعة. نقرأ بعض أجزاء هذه المحادثة تتوفر حوالي ١٠٠ نوع من العلامات التجارية للأقسام الإنشائي الجوف في السوق الإيراني ، ونحن ننتج ٦٠٠٠ طن من الأقسام الإنشائي الجوف سنوياً ، والتي نرسلها إلى ٢٠ مقاطعة من البلاد. يستخدم زملائنا العلامة التجارية آك برو فيل في مشاريع البناء. على مدار السنوات القليلة الماضية ، ظل برنامجنا الرئيسي يحافظ على حالته الحالية ونوسع سوقنا تدريجياً. تتميز مجموعة المنتجات في هذه المجموعة بجودة عالية من وجهة نظر العملاء ، ومعظمهم ينجذبون إلى الجودة العالية وأسعار السلع المصنعة ، لذلك لم يكن لدينا تكلفة إعلانية كبيرة.

انقاذ الاقتصاد الايراني من خلال استكمال سلسلة القيمة

احتياجات المجتمع واستهداف الإيرادات غير النفطية. نتيجة لعدم وجود تخطيط مخطط وطويل الأجل للدخول إلى الأسواق الدولية ، البضائع الإيرانية تقتصر على الداخل البلاد. بالنظر إلى القدرات الحالية للنفط والغاز والبتروكيماويات ، سيتم تحقيق شعار «ازدهار الإنتاج» بسهولة في الصناعات التحويلية. بشرط أن الحكومة ، بالإضافة إلى التخطيط لاستكمال سلسلة القيمة ، ستقرر دعم المستثمرين في هذه الصناعات ، لأن مبيعات الخام وحدها لن تضمن زيادة الإنتاج وخلق القيمة. يعتمد مجال الإنتاج المرغوب فيه في هذا المجال على تطوير التكنولوجيا في ضوء المعرفة ، وتوفير البنية التحتية ، تمويل وحدات الإنتاج وإدخال فرص الاستثمار و توفير المعلومات الصحيحة للمستثمرين حول أداء وعودة رأس المال. بالإضافة إلى الحاجة لتحديث استكشاف واستخراج المواد الخام ، ينبغي أن يكون لدى الصناعات التحويلية تكنولوجيا جديدة في إنتاج أنواع مختلفة من البتروكيماويات بحيث يمكن لهذه المواد دخول السوق المحلية وتزويد البلاد ، والقدرة على التنافس مع منتجات مماثلة في الأسواق ديك الدولية أيضا. إن توفير المواد الخام للمختلف الصناعات في قطاع البتروكيماويات وخلق ميزة نسبية في الحصول على عناصر الإنتاج الأولية سيؤدي إلى تحقيق الاكتفاء الذاتي في البلاد ومع توفير فرص العمل للمهنيين المحليين ، سيتم أيضا إكمال سلسلة القيمة. كل هذا يتم في حالة يتم فيها فحص نقاط القوة والضعف في الصناعة التحويلية واتخاذ تدابير طويلة الأجل لإشراك القطاع الخاص. لذلك، تجميع وتنفيذ برنامج مقنن من أجل الاستخدام الأمثل للمواد الخام المنتجة في الصناعات الأولية والاستخدام الأمثل للموارد الغنية لإنتاج السلع القيمة في الصناعات التحويلية من خلال إكمال سلسلة القيمة ، طريقة آمنة للتخلص من الاقتصاد النفطي ومسار واضح لدخول الأسواق العالمية دون الحاجة إلى القلق بشأن مدى تأثير العقوبات القاسية.



إلى بلدنا ؛ و ثالثاً إزالة مصدر مهم للتوظيف. على الرغم من أن الحكومة كانت تفرض رسوم تصدير لمنع تصدير المواد الخام من البلاد في السنوات الماضية ، إلا أنها فرضت حظراً على تصدير المواد الخام الأولية ، لكن هذا الاتجاه مستمر ولكن بسبب الافتقار إلى الصناعات التكميلية ، يستمر هذا الاتجاه. تحتل إيران المرتبة الثالثة من حيث طاقة التنقيب عن احتياطي النفط والغاز بعد العراق وسوريا. أدى وجود ١٦٠,١٢ مليار برميل من احتياطي النفط والغاز بما في ذلك النفط الخام والمكثفات وسوائل الغاز ، بالإضافة إلى ٣٣ تريليون متر مكعب من احتياطي الغاز إلى جعل الصناعات التحويلية (تكرير النفط الخام والغاز الطبيعي والمنتجات النفطية) هي الركيزة الرئيسية لتطوير البلاد وطريقة لخلق وظائف. بالنظر إلى الحاجة الحالية للإيرادات من خلال تصدير المواد غير النفطية وفيما يتعلق بعقوبات النفط ، ينبغي للبلاد اتخاذ خطوات لإنتاج المشتقات النفطية عالية القيمة ، ويجب ألا يقتصر إنتاج هذه السلع على السوق المحلية. . تتمثل إحدى العقبات الكبرى التي تعترض سبيل تنمية البلد ، بما في ذلك الإنتاج ، في عدم وجود مجموعة بحثية لاستقصاء

أقيم المعرض الدولي الرابع والعشرون للنفط والغاز والبتروكيماويات في شهر مايو من هذا العام. كان الغرض من المعرض هو تقديم فرص الاستثمار وقدرات هذه الصناعات للجمهور. من خلال نظرة عامة على هذا الحدث الهام ، يمكن للمرء أن يستنتج أن لدى إيران العديد من القدرات لإكمال سلسلة القيمة في الصناعات التحويلية في قطاع النفط والغاز ، والتي يمكن استخدامها كوسيلة للخروج من الأزمة الاقتصادية الحالية وخلق فرص عمل في البلاد.

سلسلة القيمة هي مجموعة من الأنشطة المترابطة في صناعة تؤدي إلى قيمة مضافة. هذه السلسلة لها اتجاه تصاعدي في نمو الإيرادات ؛ وبعبارة أخرى ، فإن قيمة هذه السلسلة ، من البداية ، تعني إنتاج المواد الخام حتى المنتج الأخير ، أخذ في الازدياد على مراحل. بغض النظر عن سلسلة القيمة التي يمكن أن تؤثر على توسع الإنتاج المحلي ، ركزت صادرات البلاد لسنوات عديدة على بيع المواد الخام ، لا سيما النفط والمعادن. وأظهرت هذه الإجراءات تأثيرها في ٣ أجزاء. أولاً ، انخفاض حصة إيران من عائدات تصدير البضائع غير النفطية ؛ وثانياً ، خلق قيمة عالية للبلدان التي تستورد المواد الخام من إيران وإعادة البضائع النهائية



في محادثة مع مديري المجموعة الاقتصادية «سيسستم بجوهان»
عدم وجود نظام تكامل المعلومات ؛ عامل
مهم في إفلاس المؤسسات الاقتصادية

اليوم، أصبح استخدام برنامج التكامل تحت اسم "تخطيط موارد المؤسسة" أو باختصار "ERP" في المؤسسات الكبيرة أمراً شائعاً. هذه الأنظمة، والمعروفة باسم أنظمة المؤسسة، توفر الأرضية للمديرين ليكونوا قادرين على استخدام المعلومات المناسبة في أي مكان وفي أي وقت في قراراتهم المختلفة. في غضون ذلك، تمكنت "افرا سيسستم"، التي بدأت عملياتها في عام 1992، من المشاركة في المجموعة الاقتصادية للباحثين منذ بداية العام بسبب تقلباتها الاقتصادية وأسعار الصرف لسنوات عديدة، خاصة في عامي 2004 و 2005، كاستثمار للأنشطة التجارية الهامة. تتمثل النشاط الرئيسي لهذه الشركة في تصميم وتنفيذ أنظمة البرمجيات، والان تقرر إدخال الآثار الإيجابية لاستخدام تخطيط موارد المؤسسات في اقتصاد البلد وكذلك دولياً على أساس خبراتها القيمة في أنشطة البرامج. من أجل التعرف أكثر على تطبيق هذا البرنامج، ناقشنا مع المهندس منصور شيباني، الشركاء الجدد لهذه المجموعة والدكتور أمير قاسم أميرخاني، فيما يلي بعض أجزاء هذه المحادثة.

منصور شيباني

• تم طرح موضوع تخطيط موارد المؤسسات منذ عام 1990. تتكون كل مؤسسة في الدولة من أقسام مختلفة، مثل المحاسبة والمستودعات والمبيعات، إلخ. من المهم جداً توصيل هذه الأنظمة ودمجها. في الماضي، كانت مسألة سلامة النظم الإدارية مساعدة كبيرة للعديد من الشركات، وكانت تقارير هذا النوع من النظام مؤثرة للغاية في وضع الإدارة للمديرين؛ وبالتالي، تسببت البلدان الصناعية في مشاكل اقتصادية معقدة وضرورة تخطيط موارد المؤسسات في هذه البلدان، بما في ذلك شعرت إيران أيضاً. أمير أميرخاني

• أحد التحديات التي نواجهها في تصميم وإنتاج البرنامج في الشركات هو قبول الاعتقاد بأن هذا البرنامج يمكنه حل مشاكلهم على مستويات مختلفة. هذا مثال على استخدام السيارات الهجينة التي لم تحصل على براءة اختراع حتى الآن. الحقيقة هي أن دخول أي مشروع إلى إيران يواجه درجة من المقاومة، خاصة وأن إيران بعيدة عن تكنولوجيا اليوم.

• عندما يوقع المدير الذي يفتقر إلى المعلومات الكافية العقد ويكون غير متأكد من رغبته، فإنه يبحث عن وسيلة للهروب من الضرائب. باستخدام هذا البرنامج، سيكون لديك السوق والسعر و... وإذا واجهتك مشكلة في التمويل، فسيتم تمويلك بواسطة مجموعتنا الاقتصادية.

مقدمة من حقول النفط الرئيسية في العالم

تقدر حقول النفط العالمية بأكثر من ٤٠,٠٠٠ حقل، لكن ٩٤٪ من النفط العالمي المعروف يوجد في أقل من ١٥٠٠ حقل فقط. تشير القائمة التالية إلى حقول النفط الرئيسية في العالم.

الغوار: الغوار هو أكبر حقل نفط في العالم يقع في المملكة العربية السعودية. تم اكتشاف الحقل في عام ١٩٤٨ من قبل شركة النفط "إكسون"، التي وقعت اتفاقية شراكة مع أرامكو قبل عام، وبدأت الإنتاج في عام ١٩٥١.

بورقان: ثاني أكبر حقل نفط في العالم، بورقان، يقع في جنوب شرق الكويت. بدأ اكتشاف حقل بورقان في عام ١٩٣٨ وبدأ استغلاله في عام ١٩٤٦. تمتلك الكويت حالياً ١١٠ حقول نفطية، لكن الجزء الأكبر من رأس مالها ودخلها من بورقان.

أذري - جبراق - جونا شلي: حقل أذري - جبراق - جونا شلي هو أحد حقول النفط في بحر قزوين، ويقع على بعد ١٢٠ كيلومتراً من الساحل الأذربيجاني. تم اكتشاف الساحة في عام ١٩٨٥. بنمي هذا الحقل إلى كونسورتيوم بقيادة «بي بي»، والتي يتكون من بي بي، سوكار، شيفرون، ستات أويل، إكسون موبيل، شركة النفط التركية وديفون للطاقة وإنتاشي.

حقل زاكوم: زاكوم العلي هو حقل النفط في الإمارات العربية المتحدة، ويقع على بعد ٨٤ كم شمال غرب أبو ظبي. تم اكتشاف ميدان زاكوم في عام ١٩٦٣ وقام بتطويره كونسورتيوم من بي بي وتوتال. هذا الحقل، مع احتياطي قدره ٥٠ مليار برميل من النفط الخام، هو واحد من الساحات التي تملكها أتنوك

ساموتلور: كانت ساموتلور في الماضي مقر الصناعة النفط السوفيتية، وفي السبعينات والثمانينات، كانت واحدة من أكبر ستة حقول نفط في العالم بطاقة إنتاجية تزيد على مليون برميل يومياً. لديه متوسط ٧٥٠ ألف برميل من النفط يوميا، والان وصل إلى ٤٠٠ ألف برميل.

كو مالوبو زاب: يقع الحقل في جنوب شرق المكسيك، وشركة «بيكس» مسؤولة عن إنتاج النفط من الحقل.

حقل نفط كانتاريل: حقل كانتاريل النفطي هو أكبر حقل نفط مكسيكي اكتشفه صياد مكسيكي يدعى رودسندو كانتاريل في عام ١٩٧٧. يعد حقل نفط كانتاريل أحد المربعات المملوكة لشركة بيكس

حقل بريسكوي: حقل بريسكوي هو حقل نفط روسي اكتشف في عام ١٩٨٢. يبلغ متوسط إنتاج روسيا من النفط في اليوم ٦٥٠ ألف برميل. بنجستان الاهواز: يقع حقل نفط حقل بنجستان الاهواز النفطي في عمق ٣٠٠٠ متر تقريباً. تم اكتشاف الحقل في عام ١٩٥٨ واستغلاله في عام ١٩٧١ يقدر حجم تخزين النفط الخام في هذا الحقل بـ ٣٧,٢ مليار برميل.

حقل النفط شبيه: حقل شبيه الهو حقل النفط السعودي، والذي يقع في منطقة ريع خالي، في جنوب شرق البلاد، على بعد ١٠ كم جنوب مدينة أبو ظبي، الإمارات العربية المتحدة. تم اكتشاف هذا الحقل في عام ١٩٩٨. يقدر احتياطي الحقل من النفط الخام بحوالي ١٤ مليار برميل.





تم الإعلان عن تقرير بلومبرغ

مؤشر البؤس الاقتصادي العالمي في عام ٢٠١٩

أصدرت بلومبرغ، كما في السنوات السابقة، تقريراً عن انتشار البطالة والتضخم على نطاق واسع في ٦٢ دولة، والذي تم تسمية فنزويلا مرة أخرى للسنة الخامسة على التوالي كضعف اقتصاد عالمي. من ناحية أخرى، نجحت تايلاند في خفض معدل البطالة بفضل برامجها الحكومية إلى أقصى حد ممكن مع أدنى مستوى من البؤس في عام ٢٠١٩. في الترتيب هذا العام، تم تغيير ترتيب سويسرا وسنغافورة واحتلت سويسرا المركز الثاني بدل سنغافورة.

سجلت فنزويلا والارجنتين وجنوب إفريقيا وتركيا واليونان أعلى معدلات النمو في مؤشر البؤس لعام ٢٠١٩. في تصنيف بلومبرغ، احتلت أوكرانيا وإسبانيا وأوروغواي والبرازيل وصربيا والمملكة العربية السعودية المرتبة السادسة إلى العاشرة. كما ارتفعت المرتبة المملكة العربية السعودية وأوروغواي والبرازيل مقارنة بالعام الماضي بواحد، وتراجعت المرتبة إسبانيا وصربيا بواحد. تعاني بلدان تايلاند وسويسرا واليابان وسنغافورة والبنمارك من أقل قدر من البؤس الاقتصادي. أيضا، احتلت الولايات المتحدة المرتبة الثالث عشر للدول ذات أدنى معدلات البؤس، وبريطانيا في المرتبة السادسة عشرة. روسيا هي من بين الدول التي لديها معدل البؤس مرتفع واحتلت المرتبة ١٧.

دفع التحول في الأسواق العالمية العديد من البنوك المركزية إلى تغيير سياساتها. في تقريره الأخير، أبلغ صندوق النقد الدولي (IMF) أن النمو الاقتصادي العالمي من المتوقع ان ينخفض في عام ٢٠١٩، ويبدو أننا يجب أن نرى الكثير من التغييرات في تصنيف العام المقبل.

ما هو مؤشر البؤس الاقتصادي؟

يعكس النمو المتزامن للبطالة والتضخم في اقتصاد بلد ما ظروف الركود، مما يدل على النمو السريع لمؤشر البؤس. مؤشر البؤس هو مؤشر اقتصادي يفسره آرثر آكان وإضافة معدل البطالة إلى معدل التضخم. يعتمد هذا المؤشر على الاعتقاد بان ارتفاع التضخم، إلى جانب ارتفاع معدل البطالة في بلد ما، سيكون له تكلفة اقتصادية واجتماعية عالية.

يختلف هذا المؤشر عن نفس المؤشر الذي طوره روبرتو بارو، لأنه لا يشمل إجمالي الناتج المحلي وسعر الفائدة البنك. وفقاً لتعريف الاقتصاد، العلاقة بين التضخم وفرص العمل، معكوس، لأنه بسبب زيادة التضخم ونمو الاسعار، يتم تشجيع المنتجين على زيادة الإنتاج، وبالتالي فإن معدل البطالة ينخفض. بالطبع، ترتبط هذه العلاقة باقتصادات البلدان المتقدمة حيث معدل التضخم أقل من ١٠٪، وفي مثل هذه البلدان، يحاول المخططون دائماً إقامة توازن بين العمالة والتضخم. بينما في بلدان مثل إيران ذات معدلات التضخم المرتفعة، فإن العلاقة بين التضخم والبطالة هي علاقة مباشرة، مع ارتفاع التضخم، كما أن البطالة تزداد في هذه الأنواع من الاقتصاديات. في مثل هذه الحالة، يكون الاقتصاد عرضة للتضخم والركود، والذي يسمى «الركود التضخمي»، واتجاه مؤشر البؤس يشير أيضاً إلى هذا الوضع في مثل هذه الاقتصاديات.

تطور عالم الأعمال من قبل أشخاص

يماونيل ايدو

لتعطيل النشاط التجاري، يجب أولاً أن تفهمه تماماً، وإيمانويل ايدو هو أحد الأشخاص الذين فعلوا ذلك تماماً. تتركز جهود ايدو الأخيرة على استخدام إمكانات التكنولوجيا سلسلة الكتل، وهي الان مسؤولة التكنولوجيا في إدارة المصرف السويسرية لتحسين تنفيذ السياسات المالية والإقراض.

روب ارنوت

أسس روب ارنوت عمله على شعار مليء بالتحديات. يقول: «ربما كانت الشكاكية الجوهريه هي العامل الوحيد المهم والفعال في عملي»، وهو الرئيس التنفيذي لشركة بيمكو ساب ادوايزر ريسيرش أفيليتس ال ال سي.

كولين اوبراين

يساعد كولين اوبراين، وهو أحد أوائل موظفي أمازون، المعلمين على فهم مختلف تنسيقات أمازون وأساليب التجارة الإلكترونية. هدفه هو مواجهة سيادة الإعلان الرقمي للفيسبوك وجوجل.

جيف بيزوس

من المستحيل إدراج أكبر الشخصيات في عالم التجارة التجزئة والأعمال، ولم يعين جيف بيزوس، مؤسس شركة أمازون ورئيسها التنفيذي. لقد قاد الامازون بطريقة غيرت بمفردها أسلوب الشركات الكبيرة في التجارة الإلكترونية.

كيت بلوك

في العام الماضي، أصبح كيت بلوك، رئيس قسم العمليات في سيلزفورس، الرئيس التنفيذي للشركة، ووضعه في مشروع مشترك مع مارك بيبف كؤسس أسطوري للشركة. يركز بلوك الآن على الاستفادة من «عاصفة كبيرة من التكنولوجيا لإعادة توجيه نماذج الاعمال والاسواق».

جيسون بلوم

إذا كنت مجنوناً في أحد دور السينما على مدار الأعوام الـ ١٢ الماضية، فيجب عليك إلقاء اللوم على جيسون بلوم. من «الانشطة غير العادية» إلى تعاون اليوم مع إم. نايت شيامالان في أفلام «انقسام» و «جلاس»، وبالطبع العودة الناجحة لسلسلة هالوفين، أثبتت بلمهوس برودكشنز مراراً وتكراراً أن الأفلام غير الممولة بشكل كاف يمكن أن تكون سحرية شبك التذاكر.

أليكس بلومبرغ وماثيو لير

حققت شركة جميلت مديا البودكاست، ومقرها في نيويورك، نجاحاً كبيراً في وقت قصير وهي معيار ذهبي للابتكار في محتوى البودكاست. قام أليكس بلومبرغ وماثيو لير بإنشاء الشركة في عام ٢٠١٤، ومنذ ذلك الحين قاموا بإنتاج أكثر من ٢٥ مليون البودكاست.



فرم اشتراک سالیانه

سرمایه‌گذاری

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

نام: نام خانوادگی:

نام شرکت: نوع فعالیت:

سال تاسیس:

آدرس دقیق پستی:

کد پستی:

تلفن: دورنگار:

پست الکترونیکی: وب سایت:

آیا تمایل به دریافت نسخه PDF ماهنامه از طریق پست الکترونیک را دارید؟

بلی خیر

به همراه ارسال نخستین شماره ماهنامه کد اشتراک شما اعلام خواهد شد

واحد اشتراک: ۸۸۸۶۴۸۳۵-۰۲۱

۱- واریز مبلغ ۱۸۰/۰۰۰ تومان به حساب شماره ۰۱۰۱۹۶۵۰۲۹۰۰۴ و یا شماره کارت ۶۰۳۷-۹۹۷۳-۲۵۵۰-۹۳۱۴

و یا شماره شبا ۰۴-۰۲۹۰-۱۹۶۵-۰۱۰-۰۰۰۰-۰۱۷۰-۰۴۹ IR بانک ملی ایران به نام آقای مرتضی فغانی.

۲- ارسال تصویر فیش بانکی از طریق دورنگار به شماره ۸۸۸۶۴۷۸۶ - ۰۲۱

۳- هزینه ارسال مجلات با پست عادی به عهده ماهنامه و هزینه پست سفارشی به عهده متقاضی است.

۴- هزینه فوق برای اشتراک ۱۲ شماره از مجله (هر ماه یک نسخه) است.

قابل توجه خوانندگان محترم:

ضمن تقدیر از انتخاب شما، به اطلاع می‌رساند در راستای ارایه هرچه مطلوب‌تر مجله دنیای سرمایه‌گذاری و همچنین انعکاس به موقع رویدادهای این حوزه، برآن شدیم تا مطالب، مقالات و نظرات خوانندگان گرامی را در صفحات نشریه چاپ نماییم. لذا شما عزیزان می‌توانید، مطالب خود را به پست الکترونیکی sarmaye978@gmail.com ارسال کنید. همچنین خرسند خواهیم شد تا از انتقادات و پیشنهادات خود در خصوص کیفیت محتوا و کمیت نشریه ما رامطلع فرمایید.

تحریریه دنیای سرمایه‌گذاری: ۸۸۳۱۰۲۱۹-۰۲۱

Introduction the World's Major Oilfields

It is estimated more than 40,000 oilfields in the world. The 94 percent known world's oil is located in less than 1,500 oilfields. The following list introduces the major oilfields in the world.

Ghawar

Ghawar is by far the largest conventional oil field in the world located in Saudi Arabia. Ghawar was discovered in 1948 by the American oil and natural resources company Exxon and put on stream in 1951. Exxon had already signed a partnership agreement with Aramco a year earlier.

Burgan

Burgan is the second largest oil field situated in the desert of southeastern Kuwait. The Burgan oil field was discovered in 1938 and put on stream in 1946. Kuwait holds 110 oil fields, while its main capital and income is from Burgan.

Azeri-Chirag-Gunashli

Azeri-Chirag-Gunashli is a complex of oil fields in the Caspian Sea, about 120 kilometers off the coast of Azerbaijan. The oil field was discovered in 1985. Azeri-Chirag belongs to AIOC consortium consists of Chevron Corporation, SOCAR, Inpex, Statoil, ExxonMobil, TPAO, and Devon Energy, Itochu. BP with major stake in the ownership is leading the consortium.

Zakum

Zakum as one of the oil fields in UAE is located in north west of Abu Dhabi Islands. It was discovered in 1963 and developed by BP consortium and Total. Zakum oil field with the total oil of 50 billion barrels is part of ADNOC offshore.

Samotlor

Samotlor oil field used to be the most important oil production base of the Soviet Union and was considered one of the six largest oil fields in the world with a maximum production capacity of more than one million barrels per day. The field used to produce 750 thousand barrels of oil per day, and now it has reached 400 thousand barrels.

Ku-Maloob-Zaap

Ku-Maloob-Zaap is in the immediate northwest of Mexico. It was discovered by PEMEX, Mexico's national oil company, in 1979.

Cantarell

Cantarell field or Cantarell Complex is by far the largest oil field in Mexico. It was discovered in 1976 by a fisherman, Rudesindo Cantarell. The Cantarell is the oil field owned by Pemex Company.

Priobskoye

The Priobskoye as one of oil field in Russia was discovered in 1982. The field has had an average of 650,000 barrels of oil per day production.

Ahvaz -Bangestan

Bangestan reservoir of Ahvaz oil field is located in depth of 3000 meters from the sea. The reserve was discovered in 1337 (1958) and put on stream in 1350 (1971). Bangestan reportedly holds 37.2 billion barrels of primary storage volume of the crude oil.

Shaybah

Shaybah Oilfield is an oil field in Saudi Arabia and is located in the northern edge of the Rub' Al-Khali desert. It is located about 10 km south of the border to Abu Dhabi, United Arab Emirates. The oil field was discovered in 1998. Shaybah reportedly holds 14 billion barrels of crude oil.



Hosein Izadi stated:

Government Suspending; the Best Tool to Monitor the Market

Suspending organization is the only direct organization of ministry of Justice and acts independently under the supervision of the minister of Justice. Suspending Organization of Iran as an exclusive reference investigating economic violations is not a new phenomenon, and from the beginning of Islam till now, has worked under the titles and interpretations in Islamic states. In other well-known legal systems in the world, it also has a special place in accordance with judicial organization and executive authority. Based on this, we went to Dr. Hosein Izadi, a senior expert in market regulation and Government Suspending. He has worked for 17 years in Government Suspending in Khorasan Razavi province serving as the head of the branch. We read some parts of this interview.

- Suspending Organization was established on the basis of necessity and in accordance with the resolution of the Expediency Discernment Council which the supervision of economic affairs and all Suspending Organization affairs in both governmental and non-governmental sectors including the inspection and supervision, the review and issuance of decisive conclusion and its implementation, based on the single article of the amendment of the law on Suspending conferred upon government. Later, the government conferred attending matter upon Suspending Organization. In fact, the organization is the supervisory board monitoring economic affairs which has been created basis on amended law of Government Suspending.

- Supervision of economic affairs is the most important duty of this organization, and there are laws that outline the responsibilities of the Suspending organization. Dealing with smuggling goods and currency is a major part of the authority and it is the mission of this organization. Dealing with violations in the area of health, medicine and treatment is also one of the tasks of Suspending Organization. The organization monitoring the field of guilds as well.

- According to Capitalism view the market must be regulated by supply and demand and there is no need for supervisory intervention of government. On the contrary, there is a different view that believes that assuming that supply and demand and distribution monitoring are properly carried out, there must be an entity that monitors economic affairs.

- Assuming that the economy is doing well and it is competitive, it still needs to be monitored. If we have the best market, it is necessary to monitor it. By monitoring the market nobody is allowed to abuse and commit an offence.



Nemat'zadeh described the outlook for Kahrizak development Acceleration of Urban Development with the Private Sector Investors Participation

Pointing to the pivotal issue of the new year and the Supreme Leader emphasize on the importance of "national production boost", Ismaeel Nemat'zadeh said: "Based on Kahrizak's geographic location and due to economic and industrial position, It is one of the distinguished counties in Tehran province which is overwhelmed with potential capacity to be developed.

- "According to Kahrizak neighborhood of industrial areas, Aradkoooh landfill and located at a zero slope of Tehran, Kahrizak is exposed to numerous environmental pollutants. Implementing the projects in waste management and finding applicable solutions to decrease environmental degradation are in the priority of Kahrizak, by which not only Kahrizak but also other municipalities in Tehran province will be benefitted from the measures", he added.

- "In this regard, there have been numerous consultations with domestic and foreign investors inside and outside the country which in case of agreement and the arrival of private sector investors, a huge proportion of problems in Kahrizak will be resolved in a short time," he continued.

- Regarding the Article 44 of the Iranian Constitution based on the importance of outsourcing of activities to the private sector, Nemat'zadeh noted: "Attracting private sector investors to the projects is one of the distinguished successful model to manage metropolises, for this reason, since I occupied the city manager position, this important issue has not been overlooked. Considering the necessity of developing the per capita green space and the prosperity of the recreational areas, we have had a successful experience in attracting investors," Nemat'zadeh said.

- The mayor of Kahrizak pointed out that if the project was to be financed by the municipality, the project would not be ready for the next 10 years and added: "Investors participation prepare the way to develop and the first phase of the park is ready to be used. The second phase will be opened by the end of the year which undoubtedly because of unique structures and capacities will be preferable among the cities of Tehran province,"

- "Kahrizak municipality makes every efforts to provide investors services and facilities. Regarding to follow citizens' demands and the priorities in urban capitals, there is a great opportunity for the presence and activity of investors," he said.



Rescue Iran's Economy by Completing the Value Chain

The 24th International Oil, Gas and Petrochemical Exhibition was held in May. A major objective of the exhibition was to introduce the investment opportunity and capacities of oil industries to the audiences. An overview of this important event, it is easy to conclude that Iran has many vacancies to complete the value chain in the downstream industries in the oil and gas sector, which can be used as a way to get out of the current economic crisis and create jobs in the country. A value chain is a set



Moretza Faghani
Member of Tehran Chamber of Commerce

of activities in a specific industry performs in order to deliver a valuable product. The chain has an upward trend in revenue growth; In other words, the value of this chain, from its beginning, the production of raw materials to its end, the last produced product increases. Regardless of the effects that the value chain would have on expansion of domestic production, for many years, the exports concentration was on the sale of raw material, especially in oil and mineral fields which such measures showed its impact on three sectors. First; Iran's minor share of non-oil exports revenue, second; the creation of a high added value for countries importing raw materials from Iran and returning the final goods to our country, and third; elimination of the original source of employment. Even though, in the past years, the government has taken export regulations to prevent the export of raw materials and has placed a ban on the export of materials on its agenda, due to the lack of complementary and downstream industries, this trend continues with up and down. In terms of oil and gas reserves, Iran is third after Iraq and Russia. 160.12 billion barrels of hydrocarbon reserves included crude oil, natural-gas condensate, gas liquids, as well as 33 trillion cubic meters of gas reserves have led the downstream industries (crude oil refining, natural gas and oil products) to be considered as the main criteria of the country's development and a strategy for job creation. Given today's need for the revenue through the export of non-oil commodities and to oil sanctions, the country needs to produce high-value oil derivatives and the production of these goods should not be restricted to the domestic mar-

ket. One of the major barriers to the country development including production, is the lack of a fact-finding committee in the search for community's needs and not setting some goals to gain the non-oil revenues. As a result, the lack of long-term planning for entry into international markets has led to Iranian-made products left in domestic market. Considering the existing oil, gas and petrochemicals capacities, "boosting production" will be easily realized in the downstream industry, as long as the government

will endeavor to support investors in these industries in addition to plan for completing the value chain, since crude sales will not guarantee increasing production and value creation. Developing of technology, providing of infrastructure, financing of economic units and introducing of investment opportunities and presenting sufficient information to investors about the returns of capital, provide a suitable platform for production. In addition to the urgent need to modernize the exploration and extraction of raw materials, the downstream industries ought to enjoy new technology producing of various types of petrochemicals products so that these items while meeting the demand of the country, have the ability to compete with similar products in international markets. Providing required raw materials of industries by petrochemical sector and creating a comparative advantage in producing raw material will lead to the country's self-sufficiency and with the creation of employment for domestic professionals, this value chain will also be completed. All of these will be achieved under the circumstances which the strengths and weaknesses of the downstream industry are scrutinized and long-term measures for the private sector participation are considered. Therefore, having a well-prepared plan to exploit the raw materials needed in the upstream industries and the optimal use of the rich resources to produce proper value-added products in the downstream industries through the completion of the value chain is a sure solution to reduce the dependency of the economy on oil and crude, and it is a clear path to enter the global markets without worrying about the vulnerability of cruel sanctions.



Finance Administration Deputy of Hekmat Saba Insurance:

Lack of Familiarity with Insurance Concepts

Hekmat Saba Insurance was founded in Isfand 1395 (March 2017). The company is one of the public company which the majority of its shareholders are real. It is among the general insurance companies able to issue all kinds of insurance.

Attracting qualified technical managers, determining technical rates and developing organizational structure were the most important programs within Hekmat insurance in the first year of activity.

In 1397, Hekmat with the launch of 25 branches and booths in various provinces began to work more widely and finally attained financial strength 1 and in the same year Hekmat issued an IFRS financial statement as the first company. In order to get to learn more about company's fields of activities, we decided to go to Ms. Fatemeh Salehi, Finance Administration Deputy of Hekmat Saba Insurance Company. What follows is the parts of this conversation.

● In the first years its establishment, Hekmat Saba insurance had the license to launch 200 general representatives, which there already are 153 registered representatives and the rest are in the legal process to complete. We pay special attention to the shareholder community (Staff of the Islamic Republic of Iran Army). Regarding the Supreme Leader's commands, we have paid attention to ensure our employment's livelihoods that is why life insurance sales are done by the shareholders' children.

● Hekmat Saba insurance is present in Golestan, Mazandaran and western provinces of the country, and is ready for any kind of support the flood victims. Cash and non-cash contributions have been sent to Pol-E-Dokhtar.

● The supremacy of the capital market, given the any kind of electronic services, and ..., convince the community to welcome this market. I believe that, as it deserves, the insurance market is not welcomed in our society which the main reasons for this are economic conditions, lack of familiarity with insurance concepts, lack of legal requirements and lack of notification by insurance companies.

● Last year, the stock price of the company increased to 120 Toman, after which the company confirmed its shares. What distinguishes the company on the stock market is the number of shareholders which is 137 thousand.

● In order to increase the market share, the company has set up marketing teams especially in the shareholder community and people from the target community which has a common language have been formed the team members. This will make part of the community professionally acquainted with the concepts and requirements of insurance in personal and professional life and ultimately lead them to achieve their goals.



The chairman in Iran-Kazakhstan joint chamber of commerce

To Boost Production the Business Environment Needs to Be Improved

The government of Kazakhstan intervention in the country's economy is close to 70 percent, suggesting a government-oriented economy. The 64% share of crude exports, such as oil, minerals and cereals, are the large part of the country's gross domestic product. Meanwhile, the Joint Chamber of Commerce of Iran and Kazakhstan established in 2014 with the aim of developing economic activities, introducing trade opportunities and providing advice to the private sector of the two countries.

joint chamber of commerce of Iran-Kazakhstan headed by Amir Abedi with reputable and official Iranian companies has a leading role in developing the business relations between Iran and Kazakhstan. In order to find the answer why despite 27 years of diplomatic relations between Iran and Kazakhstan, the volume of trade exchanges has not yet reached the level expected? We went to Abedi. What follows is the part of our conversation examining the challenges of economic relations between the two countries.

● Last year, due to fluctuations in the exchange rate, trades between the two countries were in an unstable situation. America withdrawal from the Joint Comprehensive Plan of Action had consequences for the two countries in the logistics and air transport sector; as in the second six months of 97, there was no direct flight between the two countries, but since Farvardin (March) this year, the flights resumed.

● Iran exports to Kazakhstan, according to trade statistics review 2011-2017 suggest that the volume of exports in 2011 has been 84.5 million dollars which reached to 168 million dollars in 2017. Also the imports from Kazakhstan was 135.7 million dollars and reached to 66.6 million dollars in 2017. The final trade in 2017 announced 234.6 million dollars which we believe that the potential and economic opportunities of the two countries are more than what has been done.

● Iran is known as a north-south transport corridor provider in Kazakhstan's economic map. Kazakhstan-Turkmenistan-Iran corridor and 900 km railway link is facilitator of trade among these countries. On the other hand, it deduces the final costs and accelerates moving the product. By building this corridor, access to west of Kazakhstan and its central areas will be easy.

Managing Director of ipek Tejarat Mihan: There Is No Suitable Culture to Buy Iran's Products

The textile industry in Iran has a long history and it is one of the most important employment sectors. In recent years, the industry has encountered problems that effort to eliminate them is a must. The industry has the highest employment potential among the economic sectors at the national level as well as among the sub-sectors of the industry and. Since, at present, 18% of employment in the country's industry is in this sector, it is important the problems to be resolved.

Now, the question is: "What are the problems with the lack of management and planning in the textile industry, manufacturers have encountered?". To get the right answer we went to Houshang Mirloo, the managing Director of ipek Tejarat Mihan. He is a graduated in chemical engineering and has started his business in textile industry since 1994. We read some parts of this interview.

- We are a pseudo-manufacturer and do not act as an intermediary, buyer or seller, but order factories. We order factories that have management and investment challenges, and they produce the products we require, and we also provide their products to the consumers. In fact, we are engaged in the supply of raw materials for manufacturing companies, and we are also active in importing cotton from Tajikistan and Uzbekistan.

- Regarding to the exchange rate fluctuating ,the export sector became more active ,the demand for raw materials went up and on the other hand ,imports became harder and it provides the proper situation for domestic producers .Because of market excitement ,more people have tended to set up industrial units .I hope that these events will not be cross-sectional and will continue with proper management and planning.

- Undoubtedly ,Iran's textile industry has the ability to compete with well-known foreign brands as the manufacturers active in textile industry use the best raw materials. In spinning and weaving ,we have very good factories that offer high quality products .There are good factories with high quality products in spinning and weaving.

- If the government chooses 15 or 20 of the best craftsmen successful in their profession and provide them Interest-free facilities to establish a factory ,they will get far better outputs ,and then many challenges like unemployment will be resolved.

- I hope that the government has some plans for the textile industry development .There are people who work and earn money from what they have invested on .I believe they have earned the highest profit from their capital and there is no pleasure above this.



Interview with managing director of MELICO Positive Outlook of Insurance Industry Despite the Unfavorable Economic Situation

Insurance is a hedge to reduce the risk of individuals' life in the community. Life insurance has a significant role, since it involves various risks from the long lifetime of individuals. Despite its tremendous benefits compared to other insurances, life insurance has a low penetration rate in the country, which may be due to the lack of clear and accurate information for the community. Low income growth, poverty and high inflation are among the other factors that have led to poor acceptance of life insurance.

- Middle East Life Insurance Company (MELICO), as the only specialized insurance company in Iran headed by Mehdi Noroozi has been able to take significant steps in terms of life insurance and providing insurance portfolios. We read some parts of this interview.

MELICO's Counselors and Founders, with the aim of establishing a specialized company in the field of life insurance, launched the Middle East Life Insurance Company. Now, we are the only specialized company in the field of life insurance, and in this area, the products such as life insurance, time Insurance and Group Life Insurance, Life insurance debts, life and investment insurance and Pension Insurance have been presented.

- We are currently preparing B to B and B to C soft wares so the sale of the insurance policy is carried out accurately, quickly and electronically. With new versions the insurance agent registers the insurer's information and upon payment of a premium, an insurance policy is issued. The B-B edition was revealed in the 12th Int'l Exhibition Of Exchange, Bank, Insurance.

- The sanctions and reduction in purchasing power are in direct relation with insurance industry and the services provided. In such a situation, the insurance company must create insurance policies compatible with financial conditions of customers which will be available to people with speed and ease.

- In spite of the economic difficulties in society, I see a clear future for the insurance industry. Considering MELICO as a specialized company, all premiums will be invested in the specialized field; as a result, the investment risk will be favorable to investors.

- MELICO has around 400 representatives across the country. Based on the policy adopted by MELICO, the company is not branch-oriented and it focuses on attracting and training the agents. The agents make efforts to develop insurance culture and encourage people to buy insurance.





Head of the Oil and Gas Commission of
Iran -Switzerland Common Chamber

Clear Perspective on Iran's Oil and Gas Projects in 1398

Arsalan Palizban, Project Director of the Energy Industries Engineering and Design Company (EIED) (and chairman of the Oil and Gas Commission of the Common Chamber of Commerce Iran and Switzerland), believes that the reason for the survival of engineering companies under the terms of the sanctions is experiences that have accumulated past sanctions, but this companies ultimately need a database to score their projects, which foreign companies refuse to provide in terms of sanctions. What follows is part of the investment dialogue with Palizban.

● Over the past 20 years, Iran has made remarkable progress in engineering, construction and purchasing. 27 years ago, purchases of items for the execution of a project at design and construction stages were carried out by foreign companies; however, now, despite the boycott's problems, exists more than 80 percent of the oil, gas and petrochemical technology in the areas of construction, design, implementation, installation and commissioning country.

● The Energy Engineering and Design Company has been involved in EPC projects such as Ilam Project, Gasification of Tabriz, Arvandan Oil and Gas Refinery, and South Pars Gas Refineries Phases 20, 18, 17, 10, 9 and 21. Currently, EIED has completed several major petrochemical projects such as designing, purchasing and installing a Haiku project in Imam Khomeini port, design in Olefin's project, and designing the Olefin's Dehloran project. Recently, the design of the Olefin Kian project was communicated to the company by the employer, which is the largest olefin in the world.

● The impact of sanctions on engineering companies like EIED is lower than other companies. With the background to EIED's implementation of its projects, employers prefer to take their projects to a less risky business.

● With the sanctions that took place six years ago, EIED engineering has gained much experience. After all, many companies were keen to work with us. Now, given the experience gained from previous projects and the strong database of EIED engineering companies, we were able to carry out advanced technology projects that would only allow the presence of strong licensors in the world, such as Linde, to advance it. The boycotting of information for companies like EIED, which used sanctions as an opportunity, has had less impact, as companies can use and analyze their previous project information.

● Many of our employers are state-owned companies. Of course, with privatizations, many petrochemical companies are also privately owned. EIED is cooperating with the Oil Ministry and private companies such as Pars Oil & Gas and Arvand Co. As an engineering company, EIED also needs to collaborate with engineering consulting firms and contractor companies.

Interview with marketing manager of Aghprofile
company

The Presence of Profiteers Has Removed the Market from Equilibrium

The progress of the building industry and the importance of energy optimizing have led to the production of UPU profiles. Aghprofile Golestan company is among the companies that produce the profiles under the name of AK. The company has been able to work as a successful company in the window and door profiles production by utilizing the knowledge and paying attention to the market demand. In an interview with Aman Pourghaz, marketing manager of Aghprofile company, we talked about the problems of this profession. According to him, the lack of adequate support from the authorities is the reason for losing region's good market. On the other hand, the downturn in the building industry has had an adverse effect on the jobs related to this industry. We read some parts of this interview.

About 100 types of profile brands are available in Iran's market. We produce 6,000 tons of profiles yearly which have been sent to 20 provinces of the country. Our colleagues use the Ak profile brand in construction projects.

In the past few years, our main plan was to maintain the current status, and we also have paid attention to our market development. Produced profiles by this company in customers' point of view are of high quality and that is why we did not have much advertising cost.

several fields have been targeted in new year and we are looking forward to adding other provinces to our market in order to introduce new products in Tehran's International Door and Window Exhibition in Tir. Also, the increase in production lines and job creation are our most important goals. It's not overlooked that the downturn in the construction industry has made its impact on the production of door and window profiles, but such events make the companies producing non-quality products out of competition, and on the other hand, it will provide a way out for investors who have entered this profession just for early investment.

In the past, due to low tariff of profiles, imported Turkish products were much cheaper compared to built-in profiles, but the issue of post-purchase warranties made the assembly workers use internal profiles.

With the government, men of industries and producers "boosting production" will be realized. The industry is an integral part of country's economy. It needs to be paid adequate attention to production. The country's dynamism depends on the development of the country's industry, and undoubtedly, government assistance in this issue can be a solution to surmount the problems in various sectors of the industry.



Energy senior experts' reviews Continuing to Export Iran's Oil Is the Top Priority

United States withdrawal from the Joint Comprehensive Plan of Action in May, 2018 led to Iranian oil industry sanctions and the US threatened Iran's oil customers with sanctions if they continued to import oil from Iran. Even though, the US goal was Iran's crude oil sales to be reached to zero, ultimately this purpose did not realize and America forced to exempt eight Iran's oil buyers from sanctions but urged them to decrease the import of Iran's oil to zero. May 2019 was the deadline for these countries which coincided with the 24th Iran International Oil, Gas, Refining & Petrochemical Exhibition.

● Meanwhile, experts see a different future for Iran's oil industry, which has been targeted with the U.S. sanctions. One says of the damages to this industry, and the other sees the industry powerful, even in the face of a massive boycott. Some consider oil as an advantage, and others see it as a disadvantage.

● Ali Shams Ardakani; the chairman of Energy and Environment Commission in Iran Chamber of Commerce believes that for many years, the major national income of Iran is provided by the oil industry. Due to the country's reliance on oil revenues, the oil industry has been considered as an economy engine and through the development of international cooperation has played an effective role in advancing aims of economic diplomacy and national security guarantee.

● Seyed Mahdi Hosseini, the senior expert in Energy and the mastermind of the new model of oil contracts called IPC, while comparing oil and non-oil countries, pointing to countries like the United States, Canada and Norway, confirmed his belief that oil is an advantage. Referring to 24-percent average recovery factor in Iran, Hosseini continued, "There is still a way to go and an increase in recovery factor will bring trillions of dollars into the country."

● Abbas Maleki, the university professor and energy expert for almost the same reasons, acknowledges that oil is an advantage and these are people who make disadvantage out of it. It seemed to him that in the worst possible way even if Iran's oil exports reach zero, it will again be the region's power, as in centuries when oil had not been discovered, Iran was a regional power.

● Masoud Nili, the economist and economic advisor to president at Sharif university meeting said: "The unsuccessful economic performance of some countries with oil reserves is not due to these reserves, but is affected by the quality of governance in these countries, the question is why the role of governance in this area is decisive?" Nili believes that the problem runs from the point where governments rely on oil, seeing themselves free of capital of firms and households. It is here that, naturally, the improvement of the business environment or the economic stabilization loses its meaning.



Valiollah Mahabadi Stated:

Steel pipes Manufacturers Under The Pressure of Lack of Funding

Noticeable growth in the steel industry of the country has led the steel pipe industry to be reached its peak. Over the past fifty years, enormous investments have been made in the area of producing gas and water pipes. Now, steel industry based on experiences and Iran's surplus capacity in gas and water area, it can be the origins to manufacture the transmission pipelines in the export field. In a conversation with Valiollah Mahabadi, the chairman of the board in Steel Pipe mills and Coating Association, significant information was obtained on pipes production, funding problems, and export policy. You read some parts of the interview.

● There are over four million tons of steel pipes capacity in the community, produced at the highest standards in the country. In order to increase the life expectancy, the outside and inside of pipes are coated with materials and some of our subsidiaries provide about 30 million square meters of coating materials and more than 25000 kilometers piping has been done in many fluid projects such as water and gas delivery. This association, now as one of the industrial associations, is trying to export part of its surplus capacity. Now, the association as one of the industrial associations has the plan to export a part of its surplus capacity.

● According to the sixth development plan, the National Gas Company is required to carry out an annual run of 1,100 kilometers of gas pipelines; therefore, it is expected that oil pipelines will be run along with gas projects. Water supply projects is the other to do program, but the problems related lack of funding still exists. The association makes attempt to provide the context to run the projects while also pays attention to exports area.

● The sanctions have had adverse effects on the business environment and slowed down the project's execution and the monetary return. Some of our companies entered the markets of neighboring countries, exported their products and have been able to make a worthy offer and import goods according to the country's demands.

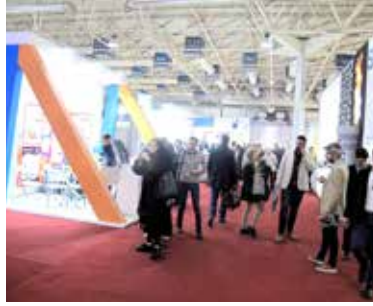
● There is no need to import steel pipes for gas and water transmission pipelines consumption. In the past, one of the challenges was the import of these pipes but in the past two years, the problems are somewhat resolved. We have already been self-sufficient in this regard, but the project's custodians preferred to import.

● The companies' plan is to provide domestic needs based on defined projects. According to the Sixth Development Plan, the National Gas Company is required to invest 36 billion Toman, and should add 6,600 kilometers to the existing capacity of the country's gas pipelines.

The 24th Iran International Oil and Gas Exhibition:

Demonstrations of Iran's Capacity

The 24th Iran International Oil, Gas, Refining and Petrochemical Exhibition was held with the motto of "Boosting Production" on Ordibehesht 11th (May 1st) and ended with the margins which targeted not only oil industry but also economy of the country. A margin that led dollar exchange rate to be reached to 15 thousand Toman. The exhibition was held in a challenging time and with monitoring of upstream and downstream industrialists around the world.



Iran Is in Quarrel with No Country in the Region

● Bijan Zangeneh; the oil minister in opening ceremony of the 24th international Oil, Gas, Refining and Petrochemical Exhibition, once again pointed that Iran is in quarrel with no country in the region and it never uses oil as a political utility. Zangeneh considered the excess capacity announced by some of countries as an exaggeration and noted: "The oil market cannot be run by a statement and show."

● By visiting the halls of the oil industry equipment and domestic manufacturers as well as the startup booths, Zangeneh proved that he will remain in his position and make every effort to achieve the required and up-to-date technology through the support of knowledge-intensive company.

Iran's market; A Golden Opportunity for Germany

● Iran's Market is a golden opportunity for Germany to introduce German companies and brands active in upstream and downstream and continue cooperation in the

field of oil and gas. Considering Iran's market attractive, the representative of a German company, which produces the upstream and downstream equipment of the oil industry said: "We will not leave Iran's market. This market has the copious capacities that cannot be overlooked,"

Russia; Still Resistant to US Sanctions

"We will not retreat from the Iranian oil industry, and we are going to seek

reasonable solutions to continue cooperation," Sergei Tricinov, director of Becema company in Russia, said. He added that: "The US sanctions do not matter to Russia. we will not leave Iran alone and this is a fact that the United States must understand."

Italy ; In Favor of Iran's Market

Roberto Stampo, marketing and sales manager of Safe Tec company in Italy who has participated in many projects in Iran, such as South Pars, Bandar Abbas refinery, Isfahan refinery, etc., stated: "Our main goal is to participate in this exhibition, find new business customers and introduce our productions,"

Iran ;it Is Still Strong

Undoubtedly ,the future is overwhelmed with many events .One of the strengths of this year's exhibition was the attention paid to the knowledge-intensive companies and startup booths .As Zanganeh emphasized the need for cooperation with knowledge enterprises and startups at the opening of the exhibition ,he even announced the plans to set up a center to focus on newly established companies.

Interview with managing director of Petro Energy company

Energy Exchange Mechanism Needs to Be Reformed

World energy reserves are in two categories of countries .First ,the countries that consume the most energy ,but have a small share of the world's oil and gas reserves such as OECD industrial countries that hold only 7% of the oil reserves and second ,the Middle East countries ,with the possession of more than 65 percent of the world's oil resources ,consume only 4.8 percent of the energy.

Iran is one of the oil supplier countries that ending the sanctions exemptions threaten its oil supply security .Petro Energy group is the subsidiary company of Shahr -Bank and works in three fields of oil ,gas and petrochemicals ;renewable energy and transportation .In an interview with Mohammad Hadi Mashkooi ,managing director of Petro Energy Group ,we asked questions about the current challenges of company and its plans .We read some parts of this interview,

● Shahr-Bank with its economic and social mission and also with the environmental approach, established a Petro-Energy Group in 1393 .The company initially operated in the field of renewable energy ,oil ,gas and petro-



chemicals ,and later the company entered the rail transport industry.

●The main group activities is in commercial sector of oil, gas and petrochemical, but Petro Energy has plans to enter refineries' construction. Considering the withdrawal of foreign companies from As-saluyeh contracts, we are trying to replace those companies and enter the contractor sector. The company also signed protocols with Pasargad Oil and Jey Oil Refining companies to supply bitumen for municipalities as well as export bitumen. For other oil products, we are negotiating with similar companies like the National Iranian Oil Company, Persian Gulf Petrochemical Industries company and other petrochemicals and refineries.

● Pero Energy intends to be known as one of the largest companies in tar's exports. Different aspects have been taken into consideration, and we have been interacting with unions both inside and outside the country. It is one of the company's plans to become one of the largest bituminous exporters in the country in 1398.

Dr. Saeed Eslami Bidgoli: Investment Funds; An Effective Tool for Capital Market Development

Dr. Saeed Eslami Bidgoli; CEO of Iranian Institutional Investors Association in further introduction of the association noted: "Over the past two years, our primary effort was to strengthen the position of the association in the capital market. Fortunately, this was achieved by the efforts of my colleagues, the members of the board of directors, and the accompaniment of the Securities and Exchange Organization of the country.

- Referring to the Iran challenges in the international arena over the past years, he added: "The development of international relations is on the agenda of the association. In recent years, we worked to develop our relations with CIA (The Certified International Investment Analyst) and we hope that the issue of sanctions will not prevent them from setting the CIA Test in Iran in 1398, one of the two most important tests of financial field in the world.

- Pointing to the role of investment funds in the development of capital markets, CEO of Iranian Institutional Investors Association said: "Investment funds were instruments that helped develop the capital market. The country's economy is overwhelmed with serious problems, which also affects the funds. On the other hand, due to the unfamiliarity of some policy makers with the capital market, problems in the monetary or economic system accused institutions active in the capital market.

- Dr Eslami Bidgoli stated: "We need to think about how we can develop the institutions. Investment institutions are the only active ones in the country that are transparent and highly regulated. Unfortunately, opponents of the capital market abuse the transparency of financial institutions and tell us, why one of the companies active in the capital market does not have a transparent financial statement. Incidentally, I believe that this is a positive point of the capital market, which you can find an offence in the market after 6 months. This is the privilege of the capital market and should not be abused.

- CEO of Iranian Institutional Investors Association pointed to the advantages of the capital market and said that the capital market has the advantage which at least nominally, it can return the losses caused by inflationary and currency shocks to investors, according to what happened in previous years. Although these values may not be real, they are a good opportunity for investors who suffer from Inflation and currency shocks and can compensate for a decline in their asset value through a presence in the capital market.



**Chairman of the board of directors in
Turbine Machine Group**

Supporting Domestic Investment Leads to National Production Boom

Turbine Machine Group was established in 2002 with the main aim of optimizing and improving industrial systems, engineering solutions and researches in fields of oil, power and energy. Such goal was planned to achieve through developing four major programs, set for five-year period which are manufacturing the most critical spare parts of rotary equipment domestically and also involving in overhaul process for a wide variety of rotors, including cold and hot section, manufacturing of diverse range of gas turbines, compressor and centrifuge, turbo machinery development and providing overhaul services for many existing turbines in Iran as well as Establishing an office for engineering design affairs, Gathering a group of partner companies around and establishing a holding company and endeavour to achieve international market developments and providing technical and engineering services overseas as well. At this time, passing through all these years, Turbine Machine Group has the honor to have several successful concluded and utilized projects carried out in oil, gas, petrochemical, steel, marine and other industries, in its brilliant records

Hasn Helali ;the chairman of the board of directors ,By relying on his characteristic and interest in the study and gained experience of reverse engineering in aircraft manufacturing ,aerospace activities and Hi-Tech ,as well as the issuance of technical services ,working on the aerospace industry and Hi-Tech as well as the issuance of technical services ,consideration of the existing and basic problems in the country's infrastructure industries, including the oil industry ,and the importance of entering into this area with the nobility of the problems.

- Considering the leading role of gas turbines in the oil and gas industry, he stated: "According to vast expanse of oil pipelines in Iran, which is counted one of the most important oil producers in the world, certainly, the mechanism for the transfer of this product and its circulation between refineries and reservoirs requires a transmission system consisting of a large number of gas-powered turbines.

- Chairman of the Board of Directors Turbine Machine Group noted: "Through planning, co-ordination and close interaction with the universities including Sharif University, the company has been able to employ a set of 200 graduated elites and experts in the country's most important industries and Over the years, by implementing projects and meeting the needs of applicants, it has prevented the capital outflow which in favor of foreign companies. Thus, it has played an important role in creating value added and national revenue.

- Pointing to the success of the company in the manufacture of rotary machines, managing director of Turbine Machine Group added: "Despite the fact that Siemens company refused to provide services to its customers in Iran due to sanctions, the company was able to successfully launch parts with a quarter of the value and 9months earlier than expected





Interview with the managers of System-Pajooan economic group

Lack of Information Integration System; An Important Factor in Business Bankruptcy

Today, applying the Enterprise Resource Planning softwares (ERP) by major organizations and companies has been prevalent. ERP's which are known as "Enterprise Systems" have provided a context for managers to apply appropriate data in various decisions in anywhere and at any time. "Afra System" as one of these companies founded in 1371, with the cooperation and integration into "System-Pajooan" economic group has been able to work as a consultant for the crisis-stricken companies, due to the economy rise and fall and exchange rate fluctuations, especially in 1383 and 1384. Afra System main activity is the design and implementation of software systems. Out of its valuable experience of software designing and implementing, the company has plan to introduce the positive effects of using ERP in economy at the national and international level. In order to better acquaintance with the application of the software we went to Mansour Sheibani and Amir Ghasem Amirkhani. In the parts of this interview you read:

Mansour Sheibani

- In the past, Integration system management had a significant role in companies and the integrated reports from this kind of system were highly influential on management method. Complicated economic issues caused by industrialization of countries including Iran intensified the need for ERP. Unfortunately, no software companies in Iran have identified the departments of companies and their logical relations in order to design a management system.

- One of the most important application of this software is the access to details within an organization to create an arranged background of its activities. Such a system will minimizes the paper consumption. Using ERP as informs managers about the costs, allows them to compare prices and also will be effective on what managers decide to do.

Amir Ghasem Amirkhani

- Convincing the companies of this software's abilities to surmount the managerial problems in different levels is one of the challenges which we face in designing, producing and implementing the software. Similar example is about Hybrid vehicles which has received welcome yet. The reality is that project entry into Iran encounters resistance, especially since Iran is divert from the up-to-date technology.

- Our goal is to invite the parties to tax participation rather than tax evasion. Tax evasion is the result of inadequate information and lack of proper data from a competitive market in order to compete in the market. Signing the contractors, uncertain of profitability and with insufficient information lead the manger to find a way to tax evasion. ERP provide a context for managers to be informed about the market, final production cost and In case you have trouble financing, financing will be done by our economic group.

Mehran Kavyani, the senior advisor of Modaberan-Homa Investment Advisory Company:

An Options Contract; New Instrument in Stock Market

An options contract is a new financial instrument that has recently come to the capital market. According to the contract, both buyer and seller agree to make a deal in the future. In this agreement purchaser of the option, has the right to buy or sell a particular asset at a specified date and at an agreed upon price. On the other hand, the seller of option is ready to fulfill the obligations of the contract (purchasing or selling of the underlying asset).



Options Contract Features

1.Call Option- A contract whereby the buyer has the right but not the obligation to buy the underlying asset at a specified time of the future at a specified price.

2.Put Option- A contract whereby the buyer has the right but not the obligation to sell the underlying asset at the expiration date of option contract at a specified price.

Global Experience and Iran

The global experience associated with the "Option" instrument traces back to the early 18th century in Europe and the United States, but the official exchange in terms of option was first launched in 1975 in American Express (AMEX) and Philadelphia Stock Exchange (PHLX). In 1973, Chicago Board of Trade (CBOT) formed an exclusive stock exchange on Option.

Application of Option Contract

- **Risk Hedger-** Individuals who are the owner, producer, or consumer of the underlying asset to enter the safe area, they can enter into an option agreement.

- **Speculators and using leverage in transactions:** The speculator's goal is to profit from the underlying asset movements. In case the investor believes in the improvement of the transaction terms, he or she can purchase (sell) the option instead of purchasing (selling) the asset.

- **Arbitrager-** The arbitrager's goal is to earn a risk-free profit through simultaneous entry into two markets. In fact, due to the lack of adequate precision in the trading market, strong positive and negative changes in stock prices; there is an opportunity for an arbitrager to purchase a low-priced buy-in contract with a low-paying premium and sell a higher-paid premium at a higher price and earn a profit.

Valuation of Options

In this section, the focus will be on valuation of stock options. The "valued" in options will only be meaningful to the buyer's side; because what the seller earns is only based on the premium received from the purchaser's side .On the other hand ,the maximum limit for the purchaser's loss is limited to the premium paid.

Interview with the member of board of directors in Kourosh asset management company

Capital Market Growth Relying on Domestic Industries

Golrang Industrial Group in cooperation with a dynamic economic complex is involved in various fields of investment. The group was performed relying on private sector efforts and then with the aim of promoting families' lifestyle, it expanded to 50 active brands and 86 diverse companies at the national and international levels, with more than 22,000 people employed.

In order to learn more about the activity realms of Kourosh we went to Ebrahim Ebrahimi, managing director of Golrang Leasing and the member of board of directors in Kourosh asset management company. In this interview more dimensions of the state of the capital market and its outlook have been examined.

● Golrang Industrial Group launched one of his subsidiaries "Pakshoo" in 1392 (2013) and since then, it entered the capital market and the company activities have increased over the past three years. The group is active in the capital market since March 2013 with the establishment of Kourosh Asset Management Company and with the Permits from the Securities and Exchange Organization; dealing with asset management, stock market services, and the creation of dedicated portfolios for investors.



● Despite the undeniable economic variables, these are currently political variables that affect economic variables and change the interest rate, the volume of liquidity, and the influx into different markets. Regarding the sanctions and a possible reduction in oil exports, foreign exchange reserves will be lower; therefore, the government has previously been forced to manage Currency allocation and tried to use government currencies to supply basic goods.

● Developing the radius of activity, increasing the volume of operations, and increasing the number of branches are the most important programs of Ofogh Kourosh this year. Now there are 1400 branches active across the country. Ofogh Kourosh to be among the top 250 retailers in the world, it must continue the development objectives. Considering the large market of 300 trillion tomans that retail industry has, this goal is not out of reach.

● Ofogh Kourosh achieved its goals, so that the sales reached to 5 billion Tomans and the number of branches increased to more than 1350 last year. Ofogh Kourosh has a good profitability.

TIFCO; A Smart Investment to Reach Sustainable Profitability

● TIFCO entered its twenty-fourth year of operation, which today is known as one of the country's most successful economic firms in terms of investment, profitability and providing service to its members. Smart investments of TIFCO in various fields have led to the foundation of five holdings, including the Energy Group, the Finance Group, the Industrial-Mineral Group, the Construction Group and the Service Group.

● The institute with more than 800,000 members and access to one of the largest consumer markets has occupied the specific place. TIFCO's improving trend of profitability in doubling the profit in fiscal year 1397 and achieving 90% of the estimated profit fiscal year of 1398 in the first six months of the year is evident.

● The fund was established on May 28, 1995 (Khordad 7, 1374) with the aim of promoting the livelihoods of educators and on its twenty-fourth anniversary, it has not only been able to continue as a nongovernmental financial institution in the country's economic crisis, but it works in one of best position regarding to the number of members, the financial and liquidity status, organization and corporate governance, huge investments and high-quality profits.

● TIFCO despite all the ups and downs in the economy of the country, has had an average of 17 percent annual profit for the past 23 years, and will have a significant

positive change in the coming years.

● TIFCO by the end of September 2018 (Shahrivar 1397) deposited more than 2,324 billion Toman into educators' account which in terms of timely fulfillment of obligations to members is almost in a class of its own. This amount has reached more than 2,778 billion Tomans by the end of February 2019 (first of Bahman 1397).

● Although the profitability of TIFCO in fiscal year 1397 has more than doubled the previous year, better news is that the institute achieved 90% of its estimated profit in the first half of the fiscal year 1398, and this year's profits will grow dramatically.

● Since, according to the law establishing the institution, the educators can deposit up to 5% of their salaries and benefits into the fund and, on the contrary, the government pays their members up to a maximum of 5%. In order to have a full share of the government, they can increase their deposit by 5%. So far, more than 100,000 members have increased their spending by up to 5 percent. In order to effectively communicate with its members, as well as to facilitate members' access to the institute across the country, TIFCO has established provincial representative which serves as a bridge between the institution and its members and has had a great influence on informing, transparency and trusting members.

World of Investment Experience of an Original Opportunity

Iran, with its long history of early civilization; having the world's second biggest gas reserves, diverse mines, rich hydrocarbon resources, a four season country, 1.7 million square kilometers in area, population of more than 80 million, and kind and hospitality people has always considered as a strategic and big market in the middle east by different manufacturing, industrial, and service companies. In the meantime, companies have succeeded to attend in this important market whose have used the notification and advertising capacities in the proper manner with the style of Iranian audiences as well.

"World of Investment" magazine is one of the most effective magazines in Iran's economy field which has tried to introduce investment opportunities in various sectors of manufacturing, industry, tourism, trading, services and etc. by utilization viewpoint of senior executives, managers, university professors and experts according to a new attitude. This approach is considered by the business owners, chambers of commerce and foreign embassies thankfully.

Currently, this monthly magazine is published in six separate sections and on the first of every month included:

1 Energy sector includes oil, gas, petrochemical, power plant and upstream and downstream industries.

2 Industry sector covers the subjects of all manufacturing and industrial companies in different fields.

3 Capital market sector evaluates the latest developments in the field of securities, the bank, insurance and macroeconomic policies of the monetary and financial markets.

4 Macroeconomic economy sector reflects the viewpoints of experts in addition to decisions and actions of Iranian executives about the implementation of microeconomic and macroeconomic policies of the country.

5 Opportunities and challenges of the investment around a business is evaluated exclusively in the special records section in each issue.

6 In the readings section of the magazine, interesting domestic and foreign content is also published on those individuals who have gained special success in their business or production.

Hence we are proud to invite you cooperating us by providing information or insert advertising.

Concessioner

Morteza Faghani

Chief Executive Officer

Hamid Asadi

Editor in chief

Reza Faghani

Commercial Manager

Sara Nazari

Translator:

Fatemeh Azarafraz

Contact Us

Add: Unit 3 , No 27, Marzban Nameh Alley, Shahid Mofatteh Ave. Tehran, Iran

Zip Code: 15875-8915

Tel: +9821 -88864842 Fax: +9821 -88864786

Web Site: <http://dsg-m.ir> E-mail: d.sarmayeh@gmail.com

Selected Topics In This Number

Interview with the member of board of directors in Kourosh asset management company

Capital Market Growth Relying on Domestic Industries



Mehran Kavyani, the senior advisor of Modaberan-Homa Investment Advisory Company:

An Options Contract; New Instrument in Stock Market

Dr. Saeed Eslami Bidgoli: Investment Funds; An Effective Tool for Capital Market Development



Chairman of the board of directors in Turbine Machine Group

Supporting Domestic Investment Leads to National Production Boom

The 24th Iran International Oil and Gas Exhibition:

Demonstrations of Iran's Capacity



The chairman of the board in Steel Pipe mills and Coating Association:

Steel pipes Manufacturers Under The Pressure of Lack of Funding

Head of the Oil and Gas Commission of Iran -Switzerland Common Chamber

Clear Perspective on Iran's Oil and Gas Projects in 1398



Finance Administration Deputy of Hekmat Saba Insurance:

Lack of Familiarity with Insurance Concepts



Ebooking QeshmAir

به آسانی نوشیدن یک فنجان چای



سامانه فروش آنلاین بلیت
هوایپیمایی قشم
Ebooking.qeshm-air.com
Ebooking.qeshmair.aero

Fly There by Qeshm Air

با ما خیال ابرها را تجربه کنید

