

سرمایه‌گذاری



Giants start competing
In the green continent

توقعات اقتصاد
الروسی

Software: the most
productive industry in
services section

رقابت بزرگ گازی
در قاره سبز

چشم‌انداز
اقتصاد روسیه

نرم افزار؛ پر بازده‌ترین
صنعت حوزه خدمات

مدیرعامل شرکت نشاط آبی دریا:

ضرورت حمایت دولت از صنعت حمل و نقل

Managing Director of "Neshat Abi-ye Darya" Shipping Company:

The necessity of government support
for the transportation industry

العضو المنتدب لشركة "نشاط آبی دریا" للملاحة:

ضرورة دعم الحكومة لصناعة النقل

با آثار و گفتاری از:

محمد مهدی مفتاح

سید احسن علوی

عباس پاپی زاده بالنگان

رامین مهمان پرست

ابوالقاسم رحیمی افارکی

محمد بیگدلی

محمد رضا معتمد

حامد سلطانی نژاد

حمید مهر آور

صابر پرنیان

رضا پدیدار

مسعود منتظر قائم

امید ملک

محمد یار محمدی

مسعود خوئینی

تعمیرات اساسی، ساخت و تعویض قطعات گوی شناور شماره یک

پایانه میعانات گازی عسلویه



شرکت دریاکوش

DARYAKOOSH

E-mail: info@daryakoosh.ir

Website : www.daryakoosh.ir



Neshat Abi Darya شرکت مهندسی بازرگانی نشاط آبی دریا

سامانه جامع الکترونیکی و آنلاین بازرگانی و حمل و نقل

جاده ای، ریلی، دریایی و حمل و نقل چند وجهی



نشاط بار
NESHAT BAAR



شرکت مهندسی بازرگانی
نشاط آبی دریا



« ارائه خدمات آنلاین حمل و نقل در کل نقاط کشور

« عضویت رایگان بازرگانها (بازرگانی داخلی و خارجی)

و صاحبان کالا و شرکتهای حمل و نقل و رانندگان

تهران، بلوار کشاورز، ما بین خیابان وصال شیرازی و خیابان نادری، پلاک ۱۸۰، طبقه ۲، واحد ۴

۰۲۱-۸۸۹۶۲۵۷۷

۰۲۱-۴۱۴۳۷

info@neshatonline.com

www.neshatonline.com



**Continuity
Thought Leaders**



آکادمی آموزشی تداوم برگزار می نماید:

سایبرنتیک در بازار ایران

(سمینار یک روزه ویژه مدیران ارشد، کارآفرینان و صاحبان کسب و کارها)

- بازار و تحولات استراتژیک،
- چگونه تداوم کسب و کار خود را در شرایط بحرانی حفظ کنیم،
- اثرات رکود و تورم و شوک های اقتصادی بر فعالیت های تجاری،
- ریسک ها و طرح های اقتضایی، مقابله با استرسورها،
- سکانداران چه کسانی هستند و تداوم کسب و کار یا BCM چیست؟

هفته اول اسفندماه ۱۳۹۸ - تهران

جهت کسب اطلاعات بیشتر با ما در تماس باشید:



Darou Plastic Pars Co.
INDUSTRY



APPLICATORS



BOTTLES



CLOSURES



CONTAINERS



DROPPERS



SYRINGE



MEASURES



Contact Information

Office: 8th apt, 3rd floor, No. 28, 3rd St.
Vozara AVE. Tehran, Iran

+982188704009

+982188704010

Factory: Pars alley, Khorde Pa St.
Boumehen Blv. Tehran-pardis highway , Iran

+982176223281

info@dpp.ir



www.dpp.ir





فست فود زنجیره ای

ر.ب.ف.د

فراخوان اعطای نمایندگی

اولین فست فود مدرن شهر خود را راه اندازی نمایید

با منوی منحصر به فرد و تجهیزات تمام اوتومات
دارای ده‌ها شعبه در سراسر کشور



برگزیده سال ۹۸



تهران، اتوبان ستاری شمالی، بعد از مجتمع تجاری کوروش ساختمان کاخ، (پلاک ۱)، نبش بن بست اول طبقه ۶ واحد ۲۲

۰۲۱-۲۸۴۲۵۷

۰۹۱۲۴۳۵۲۵۴۲

ROBOFOOD.IR@GMAIL.COM

WWW.ROBOFOOD.IR



خشکبار الماس یار

YAR DIAMOND NUTS CO.



YAR TRADING GROUP
YAR DIAMOND NUTS CO.
AMIRI TRADING
YARMOHAMMADI
TRADING LLC.
SPENTAS INC.



FRESH FRUITS
DRIED FRUITS
SPICES
NUTS



Unit 12 , 6th floor , No. 174 ,
Sarv Bldg.
Molla Sadra St. ,Tehran , IRAN.

+98 21 88059356-9

+98 21 88049611

m.yar@yartrading.com

<http://www.yartrading.com>

در گفت‌وگو با صابر پرنیان مطرح شد

ایجاد ۶۰۰ هزار شغل جدید؛ با رفع موانع تولید در شهرک های صنعتی تهران



۴۰

مدیرعامل شرکت فولاد قائم
مطرح کرد



**افزایش تولید انرژی‌های نو
با اصلاح
قیمت خرید**

۳۴

مدیر گروه
کارخانجات زیتون آرشیا:



**رونق تولید
با حضور مدیران جوان
و با انگیزه محقق می‌شود**



دنیای صنعت
۴۸ تا ۵۸



دنیای انرژی
۴۰ تا ۴۶



پرونده ویژه
۲۲ تا ۳۸



اقتصاد بازار
۱۴ تا ۲۰

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

صاحب امتیاز:

مرتضی فغانی

مدیر مسئول:

حمید اسدی

دبیر تحریریه:

رضا فغانی

مدیر هنری:

مسیح بایرامی

مدیر بازرگانی:

سارا نظری

ویراستار:

مصطفی حاتمی

هیات علمی:

به ترتیب حروف الفبا:

دکتر مرتضی بانک دبیر شورای عالی مناطق آزاد و ویژه اقتصادی. دکتر محمد بیدگلی مدیرعامل بانک ملت. دکتر جمشید حمزه‌زاده رئیس جامعه هتلداران کشور. دکتر محمد دامادی عضو کمیسیون عمران مجلس شورای اسلامی. تورج زارع مدیرعامل شرکت آئومینای ایران. دکتر غلامرضا سلیمانی رئیس کل بیمه مرکزی ایران. دکتر عزیزالله عساری مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات. دکتر یاسر فلاح مدیرعامل شرکت اطلاع‌رسانی و خدمات بورس. مهندس محمد کلاتری مدیرعامل شرکت صباتور. مهندس سید محمد مقدسی رئیس جامعه متخصصین نساجی

گروه دبیران:

قاسم قاری، مصطفی حاتمی، محمد جعفری، عرفان فغانی، سعید عدالت‌جو، سهیلا زمانی

نشانی:

تهران، خیابان شهید مفتاح

کوچه مرزبان‌نامه، پلاک ۲۷، واحد ۳

صندوق پستی: ۸۹۱۵ - ۱۵۸۷۵

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۴۲

بخش آگهی: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۳۵-۷

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

وبسایت: WWW.DSG-M.COM

پست الکترونیک: Dsarmayah@gmail.com

لیتوگرافی، چاپ و توزیع: شرکت خاتم‌نو

نشانی: خیابان دماوند بعد از چهارراه سیلان
نرسیده به وحید به نبش خیابان شهید بخت آزاد
تلفن: ۷۷۸۱۳۳۴۹



۶۴

سلطان جدید عمان تداوم بخش راه سلطان قابوس



۶۲

سخنگوی اسبق وزارت امور خارجه:

سفارتخانه‌های ایران باید پیش‌تران تجارت خارجی باشند



۵۴

مدیرعامل شرکت
بر و بحر ایران:

توسعه صنعتی و رونق تولید با ایجاد زیرساخت‌های لجستیکی



۱۹

با حضور جمعی از مدیران ارشد بورس
کالا و بانک ملت انجام شد

رونمایی از خزانه گواهی سکه طلای بانک ملت



خواندنی‌های سرمایه‌گذاری
۶۶ تا ۶۹



اقتصاد کلان
۶۰ تا ۶۴

در ابتدای سال ۲۰۲۰ میلادی، ترور ناجوانمردانه سردار سپهبد حاج قاسم سلیمانی فرمانده سپاه قدس توسط نیروهای جنایتکار آمریکایی در فرودگاه بغداد و سپس پاسخ مقتدرانه ایران با حمله موشکی متقابل به پایگاه‌های آمریکایی، موجی از تنش‌های سیاسی و نظامی را در منطقه غرب آسیا ایجاد کرد و این منطقه بحران‌زده از جهان را تا آستانه وقوع جنگی تمام‌عیار میان ایران و آمریکا پیش برد، با این حال با اظهارات مقامات سیاسی و نظامی طرفین و بیان اینکه هیچ‌یک تمایل به آغاز جنگ ندارند و همچنین رفت‌وآمد هیات‌های دیپلماتیک به تهران و پایتخت‌های منطقه، این تنش‌ها هم‌اکنون تا حد زیادی کاهش یافته است. بازارهای مهم در داخل ایران و در سطح جهان به سرعت به این وقایع واکنش نشان داده و افت و خیز عجیبی را تجربه نمودند. به‌عنوان مثال؛ طلا در سال گذشته میلادی رونقی استثنایی را شاهد بود و با بازده ۱۸ درصدی، سود زیادی را نصیب سرمایه‌گذاران خود کرد. از نظر بسیاری کاهش رشد اقتصادی جهان (که بخش بزرگی از آن به سبب افت رشد اقتصادی چین بود) و گسترده‌تر شدن ابعاد جنگ تجاری بین چین و آمریکا از مهمترین عوامل افزایش قیمت طلا بوده است. با این حال پیش‌بینی می‌شود که در صورت عدم کاهش نرخ بهره از سوی فدرال رزرو در آمریکا و افزایش رشد اقتصادی جهان تقاضا برای خرید طلا کاهش یافته و روند رو به رشد قیمت آن متوقف شود؛ البته در صورت تداوم تشدید جنگ تجاری آمریکا و چین و در پی آن کاهش رشد اقتصادی جهان، افزایش قیمت طلا دور از ذهن نخواهد بود.

از سوی دیگر بورس‌های جهانی و بورس تهران نیز پس از وقوع حمله تروریستی آمریکا، افت شدیدی را شاهد بودند. بورس اوراق بهادار تهران پس از یک دوره ریزش، دوباره در حال اوج گرفتن بود و در هفته پایانی منتهی به بحران، شاخص بورس تهران به رکورد ۳۸۴ هزار واحد دست یافت؛ اما پس از وقوع حمله در نخستین روز معاملات ریزش شدیدی داشت و تا یک هفته نیز این افت ادامه پیدا کرد و به عدد ۳۵۳۸۰۷ واحد رسید. با این حال از ابتدای هفته دوم بعد از بحران و پس از آنکه هردو طرف تمایل خود را برای کاهش تنش‌ها اعلام کردند، ریزش بازار بورس متوقف و به سرعت در مسیر رشد قرار گرفت و شاخص از ۳۹۰ هزار واحد گذشت.

بازارهای بورس جهانی در اروپا و آمریکا نیز اگرچه در ابتدا نسبت به بحران یادشده واکنش منفی نشان دادند، اما پس از فروکش کردن بحران نسبت به بازار بورس ایران با سرعت بیشتری تغییر کرده و روند رشد خود را از سر گرفتند. شاخص داو جونز ۱۷ واحد رشد داشته و بازارهای ژاپن و آلمان نیز به ترتیب ۳۷۰ و ۱۱۴ واحد رشد داشته و بازار بورس دوی و عربستان سعودی نیز افزایش ۵۳ و ۲۳ واحدی در شاخص کل را تجربه کردند.

پیش‌بینی بازار نفت در سال ۲۰۲۰ بیشتر مبتنی بر عواملی مانند رشد اقتصادی جهان، وضعیت تولید نفت در آمریکا و اوپک، جنگ تجاری چین و آمریکا و نگرانی‌های زیست‌محیطی بود. با این حال آثار ناشی از ترور سردار سلیمانی و ترس از وقوع جنگ تمام‌عیار در منطقه و اختلال در عرضه نفت خاورمیانه به جهان به سرعت بر بازار نفت تاثیر گذاشته و سبب افزایش قیمت طلای سیاه شد؛ اما پس از فروکش کردن بحران، بازار نفت نیز به روند سابق خود بازگشته و پیش‌بینی می‌شود که قیمت آن در سال جاری میلادی تابع عوامل اقتصادی باشد تا سیاسی. ■

تنش جهانی

در آغاز سال ۲۰۲۰



حمید اسدی
مدیرمسئول

تکرار خسارات مالی و جانی بلایای طبیعی



رضا فغانی
دبیر تحریریه

سرزمین ایران با توجه به ویژگی‌های جغرافیایی منحصربه‌فرد در معرض بلایای طبیعی مختلفی قرار دارد؛ به طوری که از ۴۰ حادثه غیرمترقبه طبیعی در جهان، ۳۲ نوع از آن در ایران به وقوع پیوسته که مهم‌ترین آن‌ها سوانح طبیعی از جمله زلزله، سیل، خشک‌سالی، ریزگرد، زمین‌لغزش و فرونشست زمین می‌باشد. به دلیل ویژگی‌های سرزمینی ایران که در منطقه کم‌بارندگی قرار گرفته، از نظر پوشش جنگلی نیز فقیر است و همچنین جنگل‌های موجود نیز به سرعت تخریب شده و متأسفانه برنامه‌ای برای کاشت و جایگزینی این جنگل‌ها اجرا نشده است. از طرفی، افزایش بی‌سابقه جمعیت موجب شده تا مناطق سیل‌گیر و حریم رودخانه‌ها نیز به‌عنوان مناطق قابل سکونت در نظر گرفته شود و اکنون بسیاری از شهرها و دیگر مناطق مسکونی کشور در نقاطی واقع شده‌اند که سیل‌گیر بوده و به‌شدت در برابر این پدیده ویرانگر آسیب‌پذیر هستند.

جاری شدن سیل در استان‌های غربی و جنوب غرب کشور در ابتدای سال، علاوه بر تلفات جانی، حدود ۶,۷ میلیارد دلار خسارت برای اقتصاد کشور در پی داشته است. توجه به تدابیر ایمنی در احداث واحدهای مسکونی جدید از نظر آسیب‌پذیری در برابر سیل، وضع و اجرای قوانین تاثیرگذار درباره رعایت حریم رودخانه‌های دائمی و فصلی، طرح‌ریزی و اجرای برنامه‌های وسیع درختکاری و حفظ و احیای پوشش گیاهی، اجرای عملیات آبخیزداری، پخش و کنترل سیلاب و همچنین توجه به سامانه‌های پیش‌بینی و اعلام‌خطر در مناطق سیل‌خیز و آموزش‌های لازم به ساکنان برای عملکرد مناسب در زمان حادثه، می‌تواند خسارات وارده در این زمینه را به حداقل برساند.

علاوه بر سیل، کشورمان به دلیل قرارگیری روی کمربند چین‌خورده آلپ-همالیا، همواره شاهد وقوع زلزله‌های ویرانگر بوده است. تنها در زلزله بم که در پنجم دی‌ماه سال ۱۳۸۲ به وقوع پیوست، بیش از ۳۰ هزار نفر از هموطنان جان خود را از دست دادند، بیش از ۴۰ هزار نفر نیز مجروح شدند و بخش عمده‌ای از شهر نیز به‌طور کامل تخریب شد. برخی از کارشناسان مهم‌ترین عامل تلفات انسانی بالا در این حادثه جانگداز را ایمن نبودن ساختمان‌ها در برابر زلزله دانسته‌اند. اهمیت این عامل به حدی بود که پنجم دی‌ماه در تقویم کشور، روز ملی ایمنی در برابر زلزله نام گرفته است. در زلزله سال ۱۳۹۶ در کرمانشاه نیز بیش از ۵۰۰ نفر جان خود را از دست داده و به ساختمان‌های موجود نیز بیش از ۲ هزار میلیارد تومان خسارت وارد شد. بالغ بر ۹۸ درصد از تلفات جانی و بیش از ۴۷ درصد خسارات مالی در کشورمان، ناشی از بلایای طبیعی از جمله زلزله بوده است. برخلاف سیل، حادثه مهیب زلزله قابل پیش‌بینی نبوده، لذا تدابیری که از قبل برای مقابله با آن اندیشیده می‌شود، مهم‌ترین نقش را در کاهش میزان خسارات ناشی از آن خواهد داشت. توجه به معیارهای ایمن‌سازی و مقاوم‌سازی سازه‌های مسکونی و صنعتی، تدوین و به‌روزرسانی آیین‌نامه‌های مرتبط در زمینه مهندسی زلزله، نظارت بر حسن اجرای ساختمان‌ها و ابنیه مسکونی و صنعتی، سامانه‌های هشدار و قطع جریان در خطوط انتقال برق، گاز و آب، از مهم‌ترین اقدامات پیشگیرانه در برابر زلزله است. از طرفی توجه به آموزش‌های لازم به منظور رفتار مناسب در حین زلزله و پس از وقوع آن می‌تواند خسارات ناشی از این حادثه طبیعی را به حداقل برساند. ■

سده بیستم میلادی، با موجی از توسعه صنعتی تولیدگرا در جهان آغاز شد. "تولید صنعتی انبوه و بر دوش رهیافت تولیدگرا" که هنری فورد پایه‌گذار آن بود، در دهه‌های بعد، نام "رهیافت تولیدگرای بازاریابی" بر آن نهاده شد، نگاهی سخت‌افزاری بود که در واقع به بیشینه‌سازی تولید همراه با کمینه‌سازی بهای تمام شده در سایه سرشکن شدن هزینه‌های ثابت می‌اندیشید.

شاید در آن روزگاران نه فورد و نه دیگران، تصور نمی‌کردند که افزایش تولید محصولات گوناگون در چارچوب این رهیافت در کشورهای صنعتی، منجر به رقابت تنگاتنگی میان آن‌ها شود که کشورهای بدون مستعمره و در نتیجه بدون بازار در مقابل دنیای استعمارگر و دارای بازار، صف‌آرایی کنند و یکی از شرم‌آورترین تجربیات بشر را به نام جنگ جهانی دوم رقم بزنند و به جای کالاها، سربازان از مرزها بگذرند. جهان مبتلا به جنگ سرد، با واژه جدیدی به نام توسعه اقتصادی همراه شد؛ واژه‌ای که در آغاز، بیشتر رنگ و بوی تولید داشت و ارزیابی و رتبه‌بندی اقتصادها، همچنان سخت‌افزاری و با تولید ناخالص داخلی سنجیده می‌شد.

در دنیایی که به موازات اقتصاد، پژوهشگران مدیریتی پا را فراتر از انتقاد به هنری فورد و تیلور نهاده و سخن از توسعه منابع انسانی را به میان آورده بودند؛ سخنی که با شوک‌های نفتی و مانایی توسعه‌نیافتگی در اقتصادهای نفتی به تأیید رسید و مفهوم توسعه را به شکلی دگرگون ساخت که امروزه، سازمان ملل متحد با شاخصی ترکیبی و انسان‌محور به نام شاخص توسعه انسانی به آن می‌پردازد.

به بیانی ساده، توسعه اقتصادی در جهان نوین، بر پایه واژه "انسان" بنیان نهاده شده؛ انسانی که باید در جهان پرتلاطم و بی‌تکرار سده بیست و یکم، به جای رونق تولید در چارچوب رهیافت تولیدگرای بازاریابی، به نگاهی اقتضایی با بیشینه‌سازی انعطاف و تخصص بیاندیشد. در چنین جهانی، تخصص و انعطاف، کلیدواژگان اصلی به شمار می‌روند؛ چراکه روند دگرگونی‌ها در سطوح کلان مانند روندهای سیاسی، اجتماعی، اقتصادی، فنی و فناوری بی‌تکرار و کم‌تکرار شده و همچنین مشتریان و رقبا در چنین محیطی نوظدید و نوآور شده‌اند. به دیگر سخن، در جهانی هستیم که هر روزه شاهد کم‌اهمیت‌تر شدن شاخص تجربه و تخصص هستیم و به تدریج و پرشتاب، انعطاف در حال جایگزینی با تجربه است.

بدیهی است که در چنین شرایطی، اگر به مواردی از جمله رونق تولید، توسعه بیشتر، ارتقای اقتصاد ملی و همچنین سهم از اقتصاد فراملی می‌اندیشیم، باید شرایط را باور کنیم و در همان راستا، مدیرانی منعطف، یادگیرنده و متخصص را پرورش دهیم؛ اما چه کسانی می‌توانند این میزان از انعطاف، روزآمدی و تخصص و از همه مهمتر، تحمل تنیدگی ناشی از انعطاف و به‌روزرسانی را داشته باشند؟ آیا به غیر از جوانان، می‌توان از دیگران، این میزان از انتظار را داشت؟ به نظر می‌رسد که زمان دگرگونی فرا رسیده است، زمانی که باید روزآمد شویم و جهان‌باوری و جوان‌باوری کنیم. ■

جوانان مدیران توسعه‌گرا



دکتر امیرحامد رضایی
مدیر روابط عمومی و امور بین‌الملل بورس اوراق
بهادار تهران

گفت و گوی اختصاصی با حمید مهر آور

در این بخش می خوانیم:

- ورود موفق به بازار سرمایه از طریق نهادهای مالی
- افزایش سقف تسهیلات خرید و ساخت مسکن در شهرهای بزرگ
- چشم انداز اقتصاد روسیه

مدیرعامل کارگزاری بانک سامان:

جذب سرمایه‌گذاران جدید با ابزارهای نوین معاملاتی

سارا نظری

شرکت کارگزاری بانک سامان با بیش از ۵۰ سال سابقه فعالیت یکی از نخستین شرکت‌های صنعت کارگزاری به شمار می‌رود. این پیشتازی نه تنها در سابقه فعالیت، بلکه در ارائه خدمات نوین نیز همواره مشهود بوده است. انتخاب مدیریت شرکت به عنوان مدیر شایسته ملی در سال‌های متوالی و دریافت نشان نوآوری در صنعت کارگزاری و عناوین دیگر از جمله افتخاراتی است که با تکیه بر تجربه، تاکید بر پیشتازی و استفاده حداکثری از فناوری در تسهیل خدمات به مشتریان به دست آمده است. در گفت‌وگو با حمید مهرآور، مدیرعامل کارگزاری بانک سامان که شروع فعالیت وی در بازار سرمایه به سال ۱۳۶۸ برمی‌گردد، به بررسی فعالیت‌ها و اقدامات انجام‌شده توسط این کارگزاری پرداخته‌ایم که مشروح آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

فعالیت در تمامی حوزه‌های بازار سرمایه اعم از بورس اوراق، بورس کالا، بورس انرژی و همچنین مجوزهای مربوط به صندوق‌های سرمایه‌گذاری مشترک و غیره را اخذ نماید.

از سوابق این شرکت برای ما بگویید؟

این شرکت به روایتی قدیمی‌ترین کارگزاری ایران محسوب می‌شود. در زمان قبل از انقلاب اسلامی، آقای محمود کریشچی یکی از کارگزاران خوشنام و متبحر در بازار سرمایه بوده‌اند که بعد از انقلاب نیز به فعالیت خود در این حوزه ادامه دادند. سپس بر اساس دستورالعملی که در زمان دبیر کلی جناب آقای رجایی سلماسی تصویب شد، کارگزاری‌ها موظف شدند که از شخصیت حقیقی به شخصیت حقوقی تبدیل شوند، در همین راستا شرکت کارگزاری کریشچی نیز از نخستین شرکت‌هایی بود که در این زمینه شروع به فعالیت کرد. از آنجا که آقای کریشچی یکی از اعضای مؤسس بانک سامان بودند و علاقه خاصی به این بانک داشتند، درصد قابل توجهی از سهام این شرکت را به بانک سامان واگذار کردند و پس از آن، فعالیت‌های حرفه‌ای با عنوان شرکت کارگزاری بانک سامان ادامه پیدا کرد.

این کارگزاری چه تمایزی با سایر شرکت‌ها دارد؟

با توجه به قدمت و سابقه طولانی فعالیت و بهره‌مندی از افراد شاخص در حوزه بازار سرمایه، مشتریان ما می‌توانند با خیالی راحت و آسوده نسبت به درستی، صداقت و همچنین سرعت عمل بالای پرسنل به سرمایه‌گذاری در بورس از طریق کارگزاری بانک سامان اقدام نمایند. این شرکت متعلق به بانک سامان بوده و این بانک نیز دارای یکی از موفق‌ترین و حرفه‌ای‌ترین گروه مالی متشکل از شرکت‌های بیمه سامان، صرافی سامان، پرداخت الکترونیک سامان و ... می‌باشد، لذا مشتریان عزیز کارگزاری با مراجعه به این شرکت می‌توانند از خدمات سایر شرکت‌های گروه نیز به سهولت استفاده نمایند که چنین اقدامی در سایر شرکت‌های کارگزاری وجود ندارد یا بسیار کم‌رنگ است.

با توجه به محدودیت‌هایی که شرکت‌های کارگزاری در حوزه بورس کالا جهت ارائه اعتبار خرید کالا با آن مواجه هستند، سعی‌مان بر این بوده تا مشکلات مشتریان خود را از طریق امکانات بانک سامان به راحتی مرتفع نماییم و یا چنانچه مشتریان نیازمند دریافت سرویس از صرافی باشند، از طریق صرافی سامان، بهترین سرویس ممکن را در اختیارشان قرار می‌دهیم.



شرکت کارگزاری بانک سامان با چه هدفی شروع به فعالیت کرد؟

این کارگزاری با هدف پیشتاز بودن در ارائه خدمات حرفه‌ای مطابق با دستورالعمل‌ها و بخشنامه‌های مقام ناظر تاسیس شده و به همین منظور شعار کارگزاری را "ما در تمایز پیشتازیم" انتخاب نموده‌ایم. تلاش وسواس‌گونه‌ای در جهت استخدام همکاران تحصیل‌کرده، سخت‌کوش و در عین حال با تجربه صورت پذیرفت و همین موضوع باعث شد، این کارگزاری که در گذشته صرفاً در حوزه بورس اوراق بهادار فعالیت داشت، مجوزهای

علاوه بر تمامی موارد یاد شده، کارگزاری بانک سامان با توجه به نیروهای متبحر و کارآموده‌ای که در بخش صندوق‌های سرمایه‌گذاری مشترک دارد، موفق شده دو عدد از موفق‌ترین صندوق‌های سرمایه‌گذاری مشترک موجود را اداره نماید. به‌عنوان مثال؛ در یک ماه اخیر، بازدهی صندوق رشد سامان حدود ۲۵/۳۰ و بازدهی صندوق یکم سامان حدود ۲۳/۴۰ درصد بوده است.

برای سرمایه‌گذاری در بورس از طریق کارگزاری بانک سامان به چه روش‌هایی می‌توان اقدام کرد؟

سرمایه‌گذاری در بورس از طریق شرکت‌های کارگزاری تابع مقرراتی است که کارگزاری بانک سامان نیز از آن مستثنی نیست. در ابتدا هر مشتری جهت فعالیت در بورس باید مورد شناسایی دقیق قرار گیرد و احراز هویت شود. برای این منظور افراد باید در دست داشتن اصل شناسنامه و اصل کارت ملی به کارگزاری مراجعه کرده و مراحل مربوط به احراز هویت را طی نمایند. به دلیل گستره جغرافیایی کشور و خصوصاً کلان‌شهرها و همچنین به منظور رفاه حال مشتریان، سهولت کارها و جلوگیری از اتلاف وقت آنان، شرکت کارگزاری بانک سامان اقدام به احراز هویت غیرحضوری کرده است. به این صورت که در شهرهایی که کارگزاری شعبه فعال دارد، می‌توان ضمن ابراز تمایل نسبت به سرمایه‌گذاری از طریق این شرکت، از خدمات احراز هویت در محل کار یا محل اقامت از طریق مراجعه حضوری همکاران کارگزاری برخوردار گردند. در حال حاضر در شهرهایی که شعب کارگزاری وجود ندارد، احراز هویت از دو طریق مراجعه به دفاتر پیشخوان دولت طرف قرارداد ما (معمولاً در تمامی شهرها چند دفتر وجود دارد) و تکمیل فرم‌ها انجام خواهد شد و برای کارگزاری ارسال می‌شود. سپس مشتری می‌تواند شروع به فعالیت کرده یا اینکه با مراجعه به وبسایت کارگزاری، فرم‌های مربوطه را پرینت و پس از تکمیل و امضا با مراجعه به یکی از شعب کارگزاری، مراحل احراز هویت انجام پذیرد.

روند بازار سرمایه را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

در صورتی که اتفاق غیرمترقبه‌ای رخ ندهد، روند بازار سرمایه در آینده مثبت خواهد بود. باید به این نکته اشاره داشته باشم که رقم نقدینگی در کشور بسیار بالا است و در صورتی که برای جذب این حجم از نقدینگی، برنامه‌ریزی اصولی صورت نگیرد یا فعالیت‌ها غیر مولد شوند، علاوه بر آثار تورمی بالا، اثرات مخربی نیز بر اقتصاد کشور به همراه خواهد داشت. البته مسئولان عالی‌رتبه کشور در حوزه اقتصادی به درستی تلاش‌هایی را در زمینه سوق دادن حداکثری این منابع به سمت بازار سرمایه انجام داده‌اند تا علاوه بر سودآوری معقول برای سرمایه‌گذاران، از منابع موجود به نحوی بهینه در اقتصاد استفاده شود. سایر بازارهای موازی در سال‌های گذشته از رشد بسیار بالایی برخوردار بوده‌اند و با توجه به سیاست‌های بانک مرکزی و به‌طور کلی مجموعه دولت، بسیار بعید به نظر می‌رسد که رشد مناسبی در آن بازارها شاهد باشیم. از طرف دیگر، روی آوردن فعالیت اقتصادی کشور به داخل در قالب اقتصاد مقاومتی، سبب شده تا شرکت‌ها با اتکا به سرمایه‌ها و منابع موجود کشور، اقدام به تولید حداکثری نمایند و همین امر باعث شده، حجم تولید محصولات و سودآوری شرکت‌ها روند صعودی داشته و پیش‌بینی می‌شود که این روند در آینده نیز تداوم داشته باشد.

به منظور ارتقای سواد مالی مشتریان خود چه تدابیری اتخاذ کرده‌اید؟

یکی از ضعف‌هایی که تاکنون بازار سرمایه با آن مواجه بوده، نبود دانش و سواد مالی مناسب در بین افراد جامعه می‌باشد. برای مرتفع کردن چنین مشکلی، کارگزاری بانک سامان کلاس‌های حضوری و آنلاین را طراحی کرده که برای آحاد جامعه قابل دسترسی است و خوشبختانه استقبال بسیار خوبی هم از آن شده است. هر دانشگاه و آموزشگاه مالی که علاقه‌مند به

برگزاری این دوره‌ها باشد، با کمال میل افراد حرفه‌ای خود را جهت آموزش در اختیار آن‌ها قرار خواهیم داد.

آینده‌ی بر فعالیت و عملکرد شرکت‌های کارگزاری نظارت دارد؟

شرکت‌های کارگزاری از آن دسته از سازمان‌هایی هستند که نهادهای نظارتی بر فعالیت‌های‌شان نظارت می‌کنند. در این میان، سازمان بورس به عنوان ناظر اصلی، اقدام به ابلاغ دستورالعمل‌ها و بخشنامه‌هایی جهت انجام فعالیت‌های حرفه‌ای درست و صحیح می‌نماید و به همین دلیل برای اطمینان بخشی از صحت فعالیت‌های صورت گرفته، به صورت منظم فعالیت شرکت‌ها را مورد بررسی قرار می‌دهد. علاوه بر سازمان بورس هر یک از شرکت‌های بورس اوراق بهادار، فرابورس، بورس کالا و بورس انرژی نیز متناسب با فعالیت‌های خود علاوه بر نظارت روزانه که بر فعالیت‌ها دارند، اقدامات صورت گرفته را نیز مورد بازرسی دوره‌ای قرار می‌دهند. در نهایت، بازرس قانونی، شرکت است که فعالیت‌ها را به دقت مورد حسابرسی قرار داده و نظر حرفه‌ای خود را به سهامداران و ذی‌نفعان در قالب گزارش اعلام می‌نماید؛ بنابراین هرگونه تخلف احتمالی صورت گرفته توسط کارگزاران به دقت مورد بررسی قرار می‌گیرد و در صورت وقوع تخلف، جرایم متناسبی نیز صادر می‌گردد.

به منظور توسعه خدمات معاملات آنلاین چه اقداماتی انجام داده‌اید؟

در سال‌های اخیر در بورس ایران نیز همانند بورس بزرگ دنیا معاملات آنلاین یا Online Treading رواج یافته و خوشبختانه در حال رشد می‌باشد؛ اما متأسفانه در این زمینه مشکلاتی وجود دارد. نخست اینکه؛ در حال حاضر عملکرد شرکت‌های پروایدر (ارائه دهنده خدمات آنلاین) توسط سازمان مورد نظارت قرار نمی‌گیرد، لذا به‌طور شفاف مشخص نیست که میزان رعایت عدالت معاملاتی در بین شرکت‌های عضو هر یک از این شرکت‌ها چگونه است. در تمامی این شرکت‌ها یک یا چند کارگزار سهامدار اصلی است که به صورت طبیعی، رقیب سایر شرکت‌های کارگزاری محسوب می‌شوند و همین امر ابهاماتی را به وجود می‌آورد.

برای رفع این مشکل، ما به سازمان بورس که در حوزه IT از امکانات بسیار خوب و حرفه‌ای برخوردار است، پیشنهاد داده‌ایم که یک سامانه OMS راه‌اندازی و آن را در اختیار تمامی کارگزاری‌های متقاضی قرار دهد. در این صورت اولاً؛ نظارت بسیار حرفه‌ای و مناسبی بر عملکرد شرکت‌های کارگزاری وجود خواهد داشت، ثانیاً؛ هر نوع ابزار و محصول جدیدی را به راحتی می‌توان راه‌اندازی کرد. از آنجا که مالک این سامانه OMS (شرکت ارائه دهنده خدمات معاملات آنلاین) سازمان بورس بوده و هیچ کارگزار خاصی مالک آن نیست، عدالت معاملاتی به راحتی در بین همه برقرار است و همچنین درآمد قابل توجهی نصیب سازمان بورس می‌شود.

برای انتخاب یک کارگزاری خوب چه معیارهایی را باید در نظر گرفت؟

خوشبختانه با توجه به نظارت‌هایی که توسط سازمان و سایر نهادها صورت می‌گیرد، اکثر شرکت‌های کارگزاری از معیارهای قابل قبولی برای انتخاب هر سرمایه‌گذار برخوردار می‌باشند، مگر اینکه سرمایه‌گذار نیاز به ابزار یا محصول خاص داشته باشد که تمامی کارگزاران مجوز انجام آن فعالیت را نداشته باشند.

و سخن آخر...

بازار سرمایه ایران، جزو بازارهای بسیار جذاب برای سرمایه‌گذاری محسوب می‌شود که امید است این جذابیت با ورود ابزار جدید معاملاتی همانند فروش استقراری (short sell)، بتواند حجم قابل توجهی از سرمایه‌گذارانی که در این ابزار تبحر دارند را به سوی خود جذب نماید. ■

با توجه به نظارت‌هایی که توسط سازمان و سایر نهادها صورت می‌گیرد، اکثر شرکت‌های کارگزاری از معیارهای قابل قبولی برای انتخاب هر سرمایه‌گذار برخوردار می‌باشند

از سوی محمد رضا معتمد بیان شد

ورود موفق به بازار سرمایه از طریق نهادهای مالی

عرفان فغانی



ضروری است که سرمایه‌گذاران از خدمات نهادهای مالی دارای مجوز جهت بهره‌مندی حداکثری از فرصت‌های سودآور بازار سرمایه استفاده نمایند

یکی از مهمترین کارکردهای بازار سرمایه در هر کشور، تامین مالی شرکتها و موسساتی است که در بخش‌های مختلف اقتصادی فعالیت دارند. در این بازار از روش‌های مختلفی از جمله فروش سهام و اوراق بهادار و موارد مشابه برای تامین مالی استفاده می‌شود و شرکت‌هایی که برای فعالیت‌های اقتصادی خود نیازمند منابع مالی هستند، نسبت به تامین این منابع اقدام می‌کنند. در این میان، بازار سرمایه نقش واسطه بین سرمایه‌گذاران و شرکتها را ایفا می‌کند. کمبود منابع مالی دولت به سبب تحریم‌های اخیر، نرخ سود بالا و دشواری اخذ تسهیلات مالی از بانکها، باعث افزایش استقبال شرکتها و موسسات مختلف به تامین مالی از طریق بازار سرمایه شده است. به منظور آشنایی با ابزارها و نهادهای مالی جدید به سراغ محمدرضا معتمد؛ مدیر نظارت بر نهادهای مالی سازمان بورس اوراق بهادار رفته و با وی به گفتگو پرداختیم. در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

مدیریت نظارت بر نهادهای مالی سازمان بورس اوراق بهادار چه وظایفی را بر عهده دارد؟

مهمترین وظیفه این مدیریت؛ نظارت بر نهادهای مالی در بازار سرمایه، سازمان‌دهی و صدور مجوز تاسیس و فعالیت‌های گوناگون نهادهای مالی و نظارت بر آنها از طریق بازرسی است. نهادهای مالی در ماده یک قانون بورس و اوراق بهادار، تعریف شده و شامل نهادهای مالی از قبیل شرکت‌های هلدینگ‌ها، سرمایه‌گذاری‌ها، صندوق‌های سرمایه‌گذاری، مشاور سرمایه‌گذاری، سیدگردان، مدیریت دارایی، رتبه‌بندی و تامین سرمایه‌ها می‌باشد. با توجه به قوانین و دستورالعمل‌ها، تمام مراحل از بدو تاسیس این نهادها توسط این مدیریت بررسی شده و در صورت احراز شرایط اولیه و صدور مجوز، فعالیت این موسسات نیز نظارت می‌شود که البته این مهم از طریق بازرسی، حضور در مجامع، بازدیدهای دورهای، کنترل چک‌لیست‌ها و نظارت بر حسن انجام کار نهادهای مذکور تحقق می‌یابد. ناگفته نماند که فعالیت شرکت‌های کارگزاری به عنوان نهاد مالی در مدیریت دیگری صورت می‌گیرد.

هم‌اکنون نهادهای مالی با چه چالش‌هایی مواجه هستند؟

با توجه به نوپا بودن بسیاری از نهادهای مالی در بازار سرمایه کشور، این نهادها برای کسب شهرت و اعتبار در نزد سرمایه‌گذاران، نیازمند زمان زیادی هستند. از طرفی؛ نهادهای مالی باید از سوی مراجع مختلف مورد حمایت قرار گرفته تا بتوانند جایگاه مناسب خود را یافته و نقش مهمی در مدیریت سرمایه‌ها ایفا کنند. از جنبه نظارت بر این نهادها نیز باید افزود که به دلیل نوپایی این نهادها، تدوین و اجرای صحیح قوانین مناسب برای نظارت در این حوزه در معرض حدس و خطاهای متعددی خواهد بود که تداوم زمان و تاکید بر اصلاح و تنظیم قوانین مناسب، به مرور زمان منجر به اصلاح آن خواهد شد. لذا می‌توان مهمترین چالش نهادهای مالی در بازار سرمایه را نوپا بودن و عمر کوتاه آن‌ها دانست که این موضوع باعث شده تا این نهادها با مشکلات متعدد حقوقی، قانونی و رقابت با نهادهای سنتی مواجه شوند.

به‌طور مثال شرکت‌های مشاور سرمایه‌گذاری به عنوان نهاد مالی، خدماتی

در حوزه مشاوره خرید و فروش سهام ارائه می‌کنند؛ اما مشاهده می‌شود که برخی سرمایه‌گذاران از مشاوره دوستان و آشنایان که تخصص لازم و کافی را ندارند برای خرید و فروش سهام و سایر ابزارهای مالی استفاده می‌کنند؛ ولی از خدمات نهادهای مالی دارای مجوز استفاده نمی‌کنند و متأسفانه در برخی مواقع نیز متضرر می‌شوند. البته استفاده از خدمات نهادهای مالی در اغلب موارد اختیاری می‌باشد.

در حال حاضر چه تعداد نهاد مالی تحت نظارت این مدیریت قرار دارد؟

هم‌اکنون ۵۴۵ نهاد مالی تحت نظارت این مدیریت می‌باشند. اگرچه تمام این نهادها در تهران قرار ندارند، اما غالباً دفاتر مرکزی این نهادها در تهران واقع شده است. بعد از تهران، کلان‌شهرهایی مانند اصفهان، شیراز، مشهد، کیش و تبریز میزبان نهادهای عمده مالی هستند که در بازار سرمایه فعالیت می‌کنند. **نهادهای مالی فعال در بورس از نظر ارائه خدمات چگونه رتبه‌بندی می‌شوند؟**

این امر به شکل دورهای و از طریق کانون کارگزاران و کانون نهادهای سرمایه‌گذاری انجام می‌شود و این دو کانون در رویدادهای مهم بازار سرمایه از قبیل نمایشگاه بین‌المللی بورس، بانک و بیمه برترین نهادهای مالی را تعیین می‌کنند که این طبقه‌بندی بر مبنای معیارهای مختلف و در زمینه‌های گوناگون است. به‌عنوان مثال؛ برترین نهاد تامین سرمایه از نظر میزان تعهدات پذیرهنویسی یا برترین شرکت مشاور سرمایه‌گذاری با توجه به تعداد گزارش‌ها و مشاوره‌های ارائه‌شده یا سیدگردانی که بیشترین دارایی را تحت مدیریت خود دارد، از طریق این دو کانون تعیین می‌شوند و اطلاع‌رسانی در مورد آن‌ها صورت می‌گیرد.

اهمیت نهادهای مالی در اقتصاد کشور چیست؟

نهادهای مالی در اقتصاد هر کشور، حلقه واسط میان سرمایه‌گذاران و بازار سرمایه می‌باشد. در واقع این نهادها با شناسایی ظرفیت‌های بازار سرمایه از نظر سوددهی و اولویت‌های دیگر، زمینه را برای حضور سرمایه‌گذاران و بهره‌گیری از این فرصت‌ها به شکلی هدفمند و دقیق فراهم می‌آورند؛ از این

رو عملکرد صحیح نهادهای مالی، باعث کنترل بهتر سرمایه‌ها و استفاده از آن به صورت بهینه در اقتصاد کشور خواهد شد که می‌تواند به رونق تولید و شکوفایی اقتصاد هر کشور منتهی شود. از طرفی، مطالعه دقیق ظرفیت‌های مناسب بازار، امکان دستیابی به سود بهینه را برای سرمایه‌گذاران فراهم می‌آورد و از این طریق، صاحبان سرمایه دیگری را به حضور در این بازار تشویق می‌کند.

فرآیند تعیین صلاحیت افراد در نهادهای مالی به چه ترتیبی است؟

بر مبنای قانون توسعه ابزارها، مصوب سال ۱۳۸۸، برای حضور در منصب مدیریت نهادهای مالی، هر داوطلب باید حداقل شرایطی از جمله مدرک تحصیلی حداقل کارشناسی و سابقه کار مرتبط را داشته باشند. صلاحیت افراد با توجه به این قانون، آیین‌نامه مصوب هیات دولت و دستورالعمل مصوب شورای عالی بورس تعیین می‌شود که به تفصیل ویژگی‌های لازم برای اشتغال در مناصب مختلف در نهادهای مالی را شرح داده است. با توجه به این سه مرجع مهم، مدیریت نظارت بر نهادهای مالی، سامانه‌ای به نام «ستان» را طراحی کرده و افرادی که داوطلب حضور در هیات مدیره نهادهای مالی هستند، می‌توانند اطلاعات خود شامل موارد هویتی، تحصیلی، شغلی و صلاحیت‌های عمومی را در آن بارگذاری کنند و سامانه با توجه به دستورالعمل تایید صلاحیت، امتیازات فرد را محاسبه و به وی اعلام می‌کند که آیا حداقل شرایط لازم برای عضویت در هیات مدیره نهاد مالی را دارا می‌باشد یا خیر. پس از آنکه صلاحیت افراد تعیین و مجوزهای اولیه صادر شد، در مراحل مختلف نیز از بدو تاسیس تا فعالیت اجرایی و دوران فعالیت، نظارت از سوی مدیریت نظارت بر نهادهای مالی با استفاده از روش‌های مختلف تداوم خواهد داشت.

برای دریافت مجوز یک نهاد مالی چه مراحل را باید طی کرد؟
در مرحله نخست باید مشخصات سرمایه‌گذاران، موسسان و مدیران نهاد مورد نظر اعلام و توانگری مالی آن‌ها احراز شود و سپس با ارائه طرح کسب‌وکار از سوی آن‌ها باید نقشه راه برای آینده معین، سوابق کاری آن‌ها روشن و از نظر مرتبط بودن و کفایت اطلاعات حداقلی نیز بررسی شود. به‌عنوان مثال؛ بدون داشتن سابقه مدیریتی در بخش‌های مالی و اقتصادی، نمی‌توان تقاضای مدیریت و تاسیس یک نهاد مالی را داشت. پس از احراز این شرایط، مدیریت نظارت بر نهادهای مالی نسبت به صدور مجوز درخواست شده اقدام خواهد کرد.

در راستای یکسان‌سازی مقررات صندوق‌های مالی و سرمایه‌گذاری چه اقداماتی انجام شده است؟

نخستین صندوق سرمایه‌گذاری در سال ۱۳۸۷ تاسیس و تاکنون تعداد این صندوق‌ها به ۲۲۳ عدد رسیده که در حوزه‌های مختلف سرمایه‌گذاری شامل سهام، مختلط، اوراق با درآمد ثابت، جسورانه، خصوصی، ارزی و همچنین اوراق بهادار سکه یا کالایی، املاک و مستغلات، زمین و ساختمان و پروژه فعالیت می‌کنند. از آنجایی که قانون صندوق‌های سرمایه‌گذاری در قانون تجارت ذکر نشده، این موارد در قالب قانون توسعه ابزارها و قانون بورس و در قالب اساسنامه و امیدنامه هر صندوق سرمایه‌گذاری تعریف شده است. صندوق‌های سرمایه‌گذاری اجتماعی از سرمایه‌گذارانی است که آورده نقدی آنان موجودی صندوق را تشکیل می‌دهد و مدیریت صندوق سرمایه‌گذاری با بهره‌گیری از تخصص خود در حوزه‌های مختلف، سرمایه‌گذاری نموده و سود حاصل از این سرمایه‌گذاری‌ها بین سرمایه‌گذاران توزیع می‌شود. در حال حاضر با توجه به تنوع این صندوق‌ها هر سرمایه‌گذار برای سرمایه‌گذاری ابتدا باید ۱۲ نوع اساسنامه و امیدنامه مختلف را بررسی و سپس با توجه به آن‌ها اقدام به سرمایه‌گذاری کند که به منظور جلوگیری از تعدد مقررات، اساسنامه و

امیدنامه تلاش شده تا تمامی موارد در قالب اصلاح مقررات صندوق‌ها تجمع و موارد متفاوت در صندوق‌های سرمایه‌گذاری جداگانه باشد.

به منظور حمایت از پروژه‌های استارت‌آپی چه ابزارهایی ایجاد شده است؟

صندوق‌های جسورانه عمدتاً به منظور سرمایه‌گذاری در حوزه کسب‌وکارهای نوپا ایجاد شده‌اند. کارکرد این صندوق‌ها به دلیل ریسک بالا به شکلی است که تنها سرمایه‌گذاران خاصی وارد آن می‌شوند. منابع این صندوق‌ها در پروژه‌های استارت‌آپی مانند کسب‌وکارهای دانش‌بنیان، ایده‌های نوظهور، ابتکاری و جدید سرمایه‌گذاری می‌شود؛ از این رو اعتماد به مدیریت صندوق، آگاهی از ظرفیت شرکت‌های دانش‌بنیان و ایده‌های جدید، مهمترین مواردی هستند که سرمایه‌گذاران را به فعالیت در این صندوق‌ها ترغیب می‌کند. در حال حاضر ۶ صندوق جسورانه در بورس اوراق بهادار فعالیت می‌کنند و ۵ درخواست موافقت اصولی نیز از طرف مدیریت نظارت بر نهادها وصول و در حال بررسی برای صدور مجوز هستند. صندوق‌های فعلی در حوزه‌های مختلف مانند IT، سلامت، نانوتکنولوژی و زیست‌فناوری فعالیت می‌کنند.

پنل تامین مالی جمعی در بازار سرمایه چه هدفی را دنبال می‌کند؟

در بازار سرمایه، صندوق‌های سرمایه‌گذاری نیکو کاری در زمینه امور خیریه و موارد مشابه فعالیت دارند که ریشه در سنن حسنه ایرانی و اسلامی داشته و امروزه در قالب این صندوق‌ها تداوم یافته است. شکل دیگر برای حمایت و مشارکت سرمایه‌گذاران جهت تجهیز سرمایه برای کسب‌وکارهای با منابع محدود، تامین مالی جمعی می‌باشد. در این پنل فرآیند شکل‌گیری، مقررات و نحوه فعالیت تامین مالی در بازار سرمایه به‌طور مفصل تشریح گردید. در فعالیت‌هایی از قبیل کسب‌وکارهایی که به منابع محدودی جهت شروع فعالیت نیاز دارند، صاحبان کسب‌وکار می‌توانند با مراجعه به عاملین که مجوز قانونی را دارا هستند، ضمن تشریح کسب‌وکار موردنظر، اعلام منابع مورد نیاز و زمانبندی انجام کار و بازدهی مورد انتظار از سرمایه‌گذاران، منابع مورد نیاز را دریافت و فعالیت خود را آغاز یا توسعه دهند. در این میان نقش بازار سرمایه، نظارت بر نحوه عرضه طراحی کسب‌وکار و سرمایه‌گذاری انجام‌شده توسط سرمایه‌گذاران برای آغاز یا توسعه این گونه کسب‌وکارها می‌باشد و صاحبان کسب‌وکارهایی که منابع مالی محدودی نیاز دارند می‌توانند با مراجعه به عاملین یا نهادهای مالی، طرح کسب‌وکار خود را مطرح و در صورتی که از ویژگی‌های لازم برخوردار باشند، از مشارکت بازار سرمایه برای توسعه کسب‌وکار خود بهره‌مند شوند.

و سخن آخر...

توصیه بنده به سرمایه‌گذاران در تمام سطوح این است که برای فعالیت خود از نهادهای مالی دارای مجوز استفاده کنند؛ نهادهای مالی با توجه به دانش، تجربه و زمینه فعالیت، امکان مشارکت سرمایه‌گذاران را به‌طور مستقیم و غیرمستقیم در تمامی ابزارهای دارای پتانسیل سودآوری مهیا می‌نمایند و به سرمایه‌گذاران خود اطمینان خاطر می‌دهند که تمامی فعالیت آن‌ها به‌طور شفاف و دقیق قابل ردیابی بوده و بر اساس درخواست سرمایه‌گذار در حوزه‌های مورد نظر و بر اساس بررسی شرایط سرمایه‌گذار انجام می‌شود. ممکن است سرمایه‌گذاران به‌رغم برخورداری از تخصص در بازار سرمایه، فرصت کافی جهت رصد سرمایه‌گذاری صورت گرفته را نداشته باشند یا به‌رغم داشتن منابع مالی مناسب، دانش لازم را نداشته باشند و فرصت‌های مناسب سودآوری در بازار سرمایه را از دست بدهند، لذا ضروری است که سرمایه‌گذاران از خدمات نهادهای مالی دارای مجوز جهت بهره‌مندی حداکثری از فرصت‌های سودآور بازار سرمایه استفاده نمایند و فهرست نهادهای مالی دارای مجوز جهت فعالیت‌های متنوع در بازار سرمایه در سایت کدال موجود می‌باشد. ■

می‌توان مهمترین چالش‌های مالی در بازار سرمایه را نوپا بودن و عمر کوتاه آن‌ها دانست که این موضوع باعث شده تا این نهادها با مشکلات متعدد حقوقی، قانونی و رقابت با نهادهای سنتی مواجه شوند

مدیرعامل بانک مسکن اعلام کرد

افزایش سقف تسهیلات خرید و ساخت مسکن در شهرهای بزرگ

عادل ملکی



۸۰ میلیون تومان (زوج و زوجه هر کدام تا سقف ۸۰، ۶۰ و ۴۰ میلیون تومان) است.

رحیمی انارکی درباره بخش دیگری از مصوبه شورای پول و اعتبار گفت: همچنین سقف تسهیلات جعاله تعمیر یا تکمیل هر واحد مسکونی از محل اوراق گواهی حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن، ۴۰ میلیون تومان تعیین شده است. وی به سرنوشت درخواست‌هایی که در هفته‌های گذشته و قبل از اجرای بخشنامه سقف‌های جدید تسهیلات اوراق مسکن، برای دریافت این تسهیلات به شعب بانک مسکن مراجعه کرده‌اند، اشاره کرد و افزود: چنانچه مشتری تقاضای استفاده از تسهیلات اوراق گواهی حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن طبق ضوابط و با سقف‌های تسهیلاتی قبلی (۶۰، ۵۰ و ۴۰ میلیون تومان در تسهیلات انفرادی و ۸۰، ۶۰ و ۴۰ میلیون تومان در تسهیلات زوجین) و همزمان ۱۰ یا ۲۰ میلیون تومان تسهیلات خرید مسکن بدون سپرده را داشته باشد، با آن درخواست موافقت و اجرای آن بلامانع خواهد بود.

رئیس هیات مدیره بانک مسکن همچنین استفاده ترکیبی از انواع تسهیلات خرید مسکن در شکل جدید را نیز بلامانع دانست و گفت: اعطای تسهیلات مسکن از محل اوراق گواهی حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن به صورت توأم با حساب پس‌انداز مسکن جوانان، صندوق پس‌انداز ساخت مسکن (صرفاً جهت ساخت مسکن)، صندوق پس‌انداز مسکن و یا تسهیلات تبصره‌ای یا تکلیفی در حالات انفرادی یا زوجین، ضمن لزوم رعایت ضوابط تعیین شده برای هر یک از محصولات اعتباری یاد شده و رعایت سقف مجموع تسهیلات (سقف تسهیلات معادل خواهد بود با سقف جدید تسهیلات از محل اوراق گواهی حق تقدم) امکان‌پذیر می‌باشد؛ اما در اعطای تسهیلات مسکن از محل صندوق پس‌انداز مسکن یکم توأم با اوراق گواهی حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن، سقف تسهیلات قابل پرداخت به شخص، معادل سقف تسهیلات از محل صندوق پس‌انداز مسکن یکم تعیین می‌گردد. رحیمی انارکی افزود: در پرداخت تسهیلات مسکن زوجین به صورت توأم، چنانچه صرفاً یک نفر از تسهیلات‌گیرندگان (زوج یا زوجه) از تسهیلات صندوق پس‌انداز مسکن یکم (به‌تنهایی یا به صورت توأم) استفاده نماید و شخص دیگر از تسهیلات اوراق گواهی حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن (به‌تنهایی یا به صورت توأم با سایر محصولات اعتباری بانک به استثنای صندوق پس‌انداز مسکن یکم) استفاده نماید، سقف تسهیلات قابل پرداخت به شخص اول، معادل سقف تسهیلات از محل حساب پس‌انداز مسکن یکم و سقف تسهیلات قابل پرداخت به شخص دوم، معادل سقف تسهیلات از محل اوراق گواهی حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن (سقف‌های تسهیلاتی جدید) تعیین می‌گردد. ■

شورای پول و اعتبار با افزایش سقف تسهیلات خرید مسکن از محل بانک مسکن و سایر بانک‌های تجاری موافقت کرد که بر این اساس در تهران برای وام مسکن فردی ۱۰۰ میلیون تومان تسهیلات خرید به همراه ۴۰ میلیون تومان تسهیلات جعاله مسکن پرداخت می‌شود که سود وام خرید مسکن، ۱۷.۵ درصد با بازپرداخت حداکثر ۱۲ ساله و وام جعاله نیز با سود ۱۸ درصد و بازپرداخت حداکثر ۵ ساله به متقاضیان ارائه می‌شود.

ابوالقاسم رحیمی انارکی، مدیرعامل بانک مسکن با اشاره به مصوبه اخیر شورای پول و اعتبار برای افزایش سقف تسهیلات خرید مسکن گفت: بر اساس این مصوبه و در راستای افزایش اثربخشی تسهیلات خرید مسکن نسبت به ارزش املاک مسکونی و تسهیل در شرایط خانه‌دار شدن مردم در شهرهای مختلف کشور، سقف تسهیلات از محل اوراق مسکن افزایش پیدا کرد. وی در ادامه افزود: سقف تسهیلات خرید و ساخت مسکن از محل اوراق گواهی حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن در شهر تهران، مراکز استان‌ها و شهرهای بالای ۲۰۰ هزار نفر جمعیت و سایر مناطق، در تسهیلات انفرادی به ترتیب ۸۰، ۶۰ و ۴۰ میلیون تومان و در تسهیلات زوجین به ترتیب ۲۰۰، ۱۶۰ و ۱۲۰ میلیون تومان (زوج و زوجه هر کدام تا سقف ۸۰، ۶۰ و ۴۰ میلیون تومان) شده است.

مدیرعامل بانک مسکن با اشاره به اینکه سقف‌های جدید تسهیلات اوراق مسکن به واحدهای مسکونی با حداکثر قدمت ۳۰ سال ساخت تعلق می‌گیرد، گفت: در املاک با قدمت بیش از ۲۵ سال و حداکثر تا ۳۰ سال ساخت، سقف تسهیلات در شهر تهران، مراکز استان‌ها و شهرهای بالای ۲۰۰ هزار نفر جمعیت و سایر مناطق در تسهیلات انفرادی به ترتیب ۸۰، ۶۰ و ۴۰ میلیون تومان و در تسهیلات زوجین نیز به ترتیب ۱۶۰، ۱۲۰ و

با حضور جمعی از مدیران ارشد بورس کالا و بانک ملت انجام شد

رونمایی از خزانه گواهی سکه طلای بانک ملت

سعید فخر واعظی



خزانه گواهی سکه طلای بانک ملت با حضور مدیرعامل بورس کالا، مدیرعامل، اعضای هیات مدیره، معاونان مدیرعامل و تعدادی از مدیران ارشد این بانک به صورت رسمی رونمایی شد.

دکتر حامد سلطانی نژاد؛ مدیرعامل بورس کالا در این مراسم با قدردانی از دست‌اندرکاران بانک ملت به دلیل وقوع این رویداد مهم اظهار داشت: شروع فعالیت بورس کالا با حضور بانک ملت بوده و هم‌اکنون نیز بالغ بر ۷۰ درصد تراکنش‌های معاملات این بورس در این بانک انجام می‌شود.

وی خدمات ارائه‌شده از سوی بانک ملت به مشتریان بورس کالا را بسیار خوب و تراز اول خواند و اظهار امیدواری کرد که همکاری‌های بین دو مجموعه در آینده بیش از پیش تقویت شود.

دکتر سلطانی نژاد با اشاره به راه‌اندازی خزانه گواهی سکه طلا از سوی بانک ملت، این خزانه را چهارمین خزانه سکه طلای پذیرفته‌شده در بورس کالا ذکر کرد و افزود: ظرفیت این خزانه در شرایط کنونی ۱۵۰ هزار سکه است که قابلیت توسعه دارد.

مدیرعامل بورس کالا، راه‌اندازی این خزانه را در راستای سیاست بانک ملت مبنی بر طراحی یک سوپرمارکت مالی برای ذی‌نفعان بانک عنوان کرد و گفت: خوشبختانه تعداد ذی‌نفعان این بانک به مرور زمان در حال افزایش است. وی با بیان این نکته که هم‌اکنون مردم بیشتر سکه‌ها و طلاهای خود را در منازل یا حداکثر صندوق امانات بانک‌ها نگهداری می‌کنند، اضافه کرد: این سکه و طلا از چرخه اقتصادی کشور خارج می‌شود؛ در حالی که گواهی سپرده کالایی، می‌تواند به ورود سکه به چرخه اقتصاد کشور کمک کند.

دکتر سلطانی نژاد همچنین به باشگاه مشتریان بانک ملت پیشنهاد داد که خدمت سپرده کردن سکه طلا و قابلیت معامله و استفاده از آن به عنوان وثیقه تسهیلات را به فهرست خدمات خود اضافه کند.

مدیرعامل بورس کالا، شرکت تامین سرمایه بانک ملت را بازارگردان نماد ایجاد شده برای گواهی سکه طلای این بانک خواند و ادامه داد: بانک ملت می‌تواند در یک کار توسعه‌ای، خزانه گواهی سکه طلا را به خزانه شمش و طلای آب‌شده ارتقا دهد که البته این کار هنوز در ایران اجرایی نشده است.

دکتر محمد بیگدلی، مدیرعامل بانک ملت هم در سخنانی با قدردانی از مسئولان بورس کالا به دلیل همکاری در راه‌اندازی خزانه سکه طلا، این حرکت را اقدامی ارزنده خواند و اظهار داشت: این طرح، دغدغه مشتریان و مردم را برای نگهداری سکه طلای خود از بین خواهد برد، ضمن این که مفقود شدن اوراق خزانه سکه طلا هم مشکل خاصی برای مشتریان ایجاد نخواهد کرد. وی با اشاره به این که اوراق یادشده، به راحتی قابلیت خرید و فروش در بورس کالا را خواهد داشت، گفت: قابلیت وثیقه‌گذاری برای دریافت تسهیلات، معافیت مالیاتی اوراق، کارمزد پایین و تضمین نقدشوندگی از ویژگی‌های این اوراق است و محدودیتی در خرید و فروش اوراق وجود

ندارد و خزانه سکه طلا، یک کسب‌وکار مبتنی بر بازار آنلاین، ایمن و منصفانه برای بازار طلا محسوب می‌شود. مدیرعامل بانک ملت با اظهار امیدواری نسبت به این نکته که اثرات این طرح به مجموعه بورس کالا هم برگردد و همکاری‌های طرفین بیشتر شود، از مجریان طرح خواست تا با تلاش مضاعف سعی کنند تا سهم از بازار بانک را در این زمینه، هرچه سریع‌تر افزایش دهند. دکتر محمد بیگدلی این اقدام را دارای مزایای مهمی برای بانک، مردم و اقتصاد کشور، از جمله کاهش مشکلات ناشی از نگهداری، ایجاد امنیت و آسودگی خاطر برای مشتریان در عین پایین بودن کارمزد خواند و افزود: دارنده اوراق خزانه سکه طلا می‌تواند با ارائه این اوراق به بانک، از آن‌ها به عنوان وثیقه تسهیلات دریافتی استفاده کند.

وی با اشاره به این نکته که اوراق سکه طلا علاوه بر مزایایی که برای مشتریان دارد، برای بانک هم سودآوری ناشی از کارمزد دریافتی به همراه خواهد داشت، تاکید کرد: مهمتر از این، با ارائه این خدمات، سبد خدمات بانک تکمیل می‌شود و سوپرمارکت مالی بانک نیز به مرحله تکامل می‌رسد.

مدیرعامل بانک ملت، گردش مالی سکه در بورس کالا و اقتصاد را از دیگر مزایای این طرح عنوان کرد و ادامه داد: این موضوع یک اقدام استراتژیک در حوزه اقتصاد پایدار و به‌نوعی حامی بورس کالا و بازار سرمایه محسوب می‌شود. دکتر محمد بیگدلی تاکید کرد: این خدمت باید با تبلیغات مستمر و هوشمند برای مشتریان معرفی شود و کارکنان نیز با آموزش، باید اطلاعات کافی از این خدمت پیدا کنند، آن را به عنوان یک خدمت مفید بپذیرند و برای فروش آن تلاش کنند.

وی با قدردانی از دست‌اندرکاران تولید این محصول، از مسئولان باشگاه مشتریان بانک ملت هم خواست تا خدمت اوراق سکه طلا را در ویتترین خدمات خود به صنوف مختلف ارائه دهند تا با استقبال بهتری از سوی مشتریان روبرو شود. ■

بانک ملت می‌تواند در یک کار توسعه‌ای، خزانه گواهی سکه طلا را به خزانه شمش و طلای آب‌شده ارتقا دهد که البته این کار هنوز در ایران اجرایی نشده است

چشم‌انداز اقتصاد روسیه

علی حیدری
کارشناس بازار سرمایه



با حضور بیشتر روسیه در صادرات گاز در منطقه، هرگونه نوسان قیمت گاز نیز در روبل اثرگذار خواهد بود و نیمی از بودجه این کشور به صادرات نفت و گاز وابسته است

درصد کل صادرات را تشکیل می‌دهد، در حالی که آسیا تقریباً ۳۰ درصد صادرات دارد. صادرات روسیه به ایالات متحده، آفریقا و آمریکای لاتین کمتر از ۵ درصد است. هر چند دولت روسیه با افزایش سن بازنشستگی، تعادلی در نیروی کار و شاغلان ایجاد کرده؛ اما با افزایش مالیات، رشد تورم و کند شدن پروژه‌های ملی، چشم‌انداز رشد اقتصادی این کشور با ابهام همراه است.

سیاست پولی روسیه: بانک مرکزی روسیه یا بانک روسی در سال ۱۹۹۰ میلادی تاسیس شد. مطابق قانون، فدرال روسیه مسئولیت‌هایی از جمله حفظ ارزش و ثبات روبل، نظارت بر موسسات مالی روسی، مدیریت ذخایر و ارز خارجی روسیه و تعیین نرخ بهره کوتاه‌مدت را به عهده دارد. به دلیل نوسانات قیمت نفت در حیطه بین‌الملل و احتمال پایین بودن میانگین قیمت نفت در سال ۲۰۲۰، بانک مرکزی روسیه به ناچار برای حمایت از روبل، مداخلات زیادی در بازار انجام خواهد داد. البته با حضور بیشتر روسیه در صادرات گاز در منطقه، هرگونه نوسان قیمت گاز نیز در روبل اثرگذار خواهد بود و نیمی از بودجه این کشور به صادرات نفت و گاز وابسته است. با وجود تحریم‌های بین‌المللی، دولت روسیه قادر به وام گرفتن از خارج نیست؛ به همین دلیل، پشتوانه صندوق ذخیره و صندوق رفاه ملی در این کشور تاسیس شده‌اند. ذخایر ارزی دولت روسیه در کنار دارایی‌های دلار آمریکا، یورو، یوان چین و حتی طلا را شامل می‌شود. دولت فدرال این کشور با کمک دلارهای نفتی، توانسته سالانه میزان قابل توجهی از بدهی‌های خارجی خود را کاهش دهد.

ریسک احتمالی: دولت روسیه در سال‌های پیش رو با افزایش تحریم‌های جدید و کاهش سرمایه‌گذاری خارجی همراه خواهد بود. در کنار این عوامل، شاید کاهش رشد اقتصاد جهانی و افزایش تنش‌های بین‌المللی باعث شود که سرمایه از روسیه خارج شود. برای جلوگیری از فرار سرمایه، دولت این کشور باید حمایت مالی بیشتری از زیرساخت‌های اقتصادی داشته باشد. همچنین افزایش تنوع در صادرات موجب تقویت سرمایه‌گذاری مستقیم و جذب منابع مالی بیشتر می‌شود.

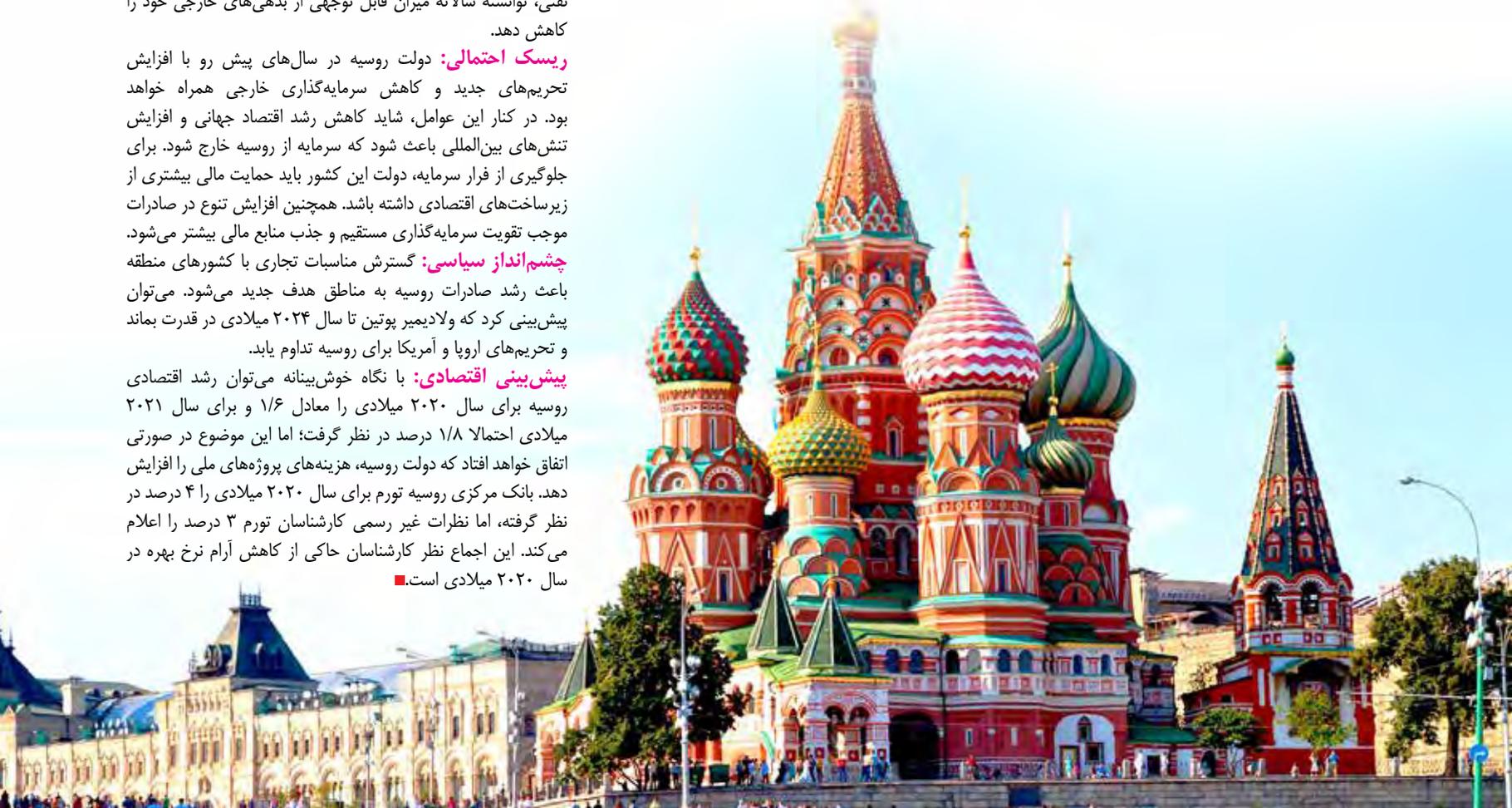
چشم‌انداز سیاسی: گسترش مناسبات تجاری با کشورهای منطقه باعث رشد صادرات روسیه به مناطق هدف جدید می‌شود. می‌توان پیش‌بینی کرد که ولادیمیر پوتین تا سال ۲۰۲۴ میلادی در قدرت بماند و تحریم‌های اروپا و آمریکا برای روسیه تداوم یابد.

پیش‌بینی اقتصادی: با نگاه خوش‌بینانه می‌توان رشد اقتصادی روسیه برای سال ۲۰۲۰ میلادی را معادل ۱/۶ و برای سال ۲۰۲۱ میلادی احتمالاً ۱/۸ درصد در نظر گرفت؛ اما این موضوع در صورتی اتفاق خواهد افتاد که دولت روسیه، هزینه‌های پروژه‌های ملی را افزایش دهد. بانک مرکزی روسیه تورم برای سال ۲۰۲۰ میلادی را ۴ درصد در نظر گرفته، اما نظرات غیر رسمی کارشناسان تورم ۳ درصد را اعلام می‌کند. این اجماع نظر کارشناسان حاکی از کاهش آرام نرخ بهره در سال ۲۰۲۰ میلادی است. ■

بدون اغراق، تاکنون سیاست پولی روسیه عملکرد ضعیفی را از خود نشان داده و این کشور در سال ۲۰۲۰ میلادی، از سیاست انقباض پولی استفاده خواهد کرد. نوسان قیمت نفت و احتمال کاهش بیشتر قیمت آن، موجب از تکاپوی بیشتر روسیه در اوپک پلاس خواهد شد.

مرور بر اقتصاد روسیه: با فروپاشی اتحاد جماهیر شوروی، نظام اقتصاد با برنامه‌ریزی متمرکز به اقتصاد بازار تبدیل شد. به‌رغم خصوصی‌سازی در بیشتر صنایع (به جز انرژی و دفاعی)، تولید ناخالص داخلی کاهش یافت؛ اما افزایش قیمت نفت از سال ۱۹۹۱ تا ۲۰۰۸ میلادی به کمک اقتصاد روسیه رسید. پس از افزایش قیمت نفت در سال ۲۰۱۳ تا ۱۰۵ دلار در هر بشکه و همچنین رونق بالای اقتصاد، در سال ۲۰۱۴ میلادی شوک اول کاهش قیمت نفت تا ۶۰ دلار، اقتصاد روسیه را لرزاند. سال ۲۰۱۵ با شوک دوم یعنی اعمال تحریم‌ها علیه روسیه همراه بود که اثرات آن به اندازه‌ای بود که تورم در آگوست ۲۰۱۵ به ۱۵٫۸ درصد رسید و این عوامل سبب شد تا فدراسیون روسیه با کسری ۱۴۶ میلیارد دلاری مواجه شود.

ساختار تجاری روسیه: نفت خام، فرآورده‌های نفتی و گاز طبیعی تقریباً ۵۸ درصد، آهن و فولاد ۴ درصد و موارد مربوط به بخش معدن از جمله سنگ‌های قیمتی و فلزات گران‌بها حدود ۲٫۵ درصد از کل صادرات این کشور را تشکیل می‌دهند. فروش به اروپا بیش از ۶۰



پرونده ویژه

th Managers and Producers

۲۵ آذرماه ۱۳۹۸ مرکز همایش های بین المللی

Conference Center 16 December 2019

HAVAYAR
Industrial Group



Sun
Macaron

هافمن
OFMANN
UPVC PROFILE PRODUCER



Robo
Food

گفت و گوی اختصاصی با مسعود خوئینی
به همراه گفت و گو با برگزیدگان سیزدهمین جشنواره تولید کنندگان و مدیران جوان
در این بخش می خوانیم:

● تولید کنندگان؛ گرفتار تامین مواد اولیه و نقدینگی هستند

● ارتقای کیفیت بتن با بهره گیری از تحقیق و پژوهش

● رونق تولید با حضور مدیران جوان و با انگیزه محقق می شود



فهاب بتن



گروه صنعتی

گروه صنعتی

در گفت‌وگو با صابر پرنیان مطرح شد

ایجاد ۶۰۰ هزار شغل جدید؛ با رفع موانع تولید در شهرک‌های صنعتی تهران

نویسنده: میرگلوی بیات

شهرک‌های صنعتی به این منظور در کشور راه‌اندازی شدند تا شرکت‌های تولیدی را در خود جای دهند و با احداث امکانات زیربنایی مناسب، ضمن ایجاد انگیزش در سرمایه‌گذاران؛ اشتغال مورد نیاز کشور را تامین، از محیط‌زیست حفاظت، محدودیت زمین را رفع و رشد متعادل صنایع را در کشور به وجود آورند و از طرفی، با توجه به تجمیع مجموعه‌ها، خدمت‌رسانی دولت به صنایع راحت‌تر و آسان‌تر شود و با اخذ تصمیماتی مناسب همچون معافیت مالیاتی و ... به کمک صنعت بشتابند. لکن بعد از گذشت چند دهه از این اقدام و ایجاد شهرک‌های صنعتی متعدد، مشکلات فراوانی گریبان‌گیر صنایع حاضر در این شهرک‌ها شده است؛ به طوری که علاقه سرمایه‌گذاران در برخی نقاط کشور برای خرید زمین و راه‌اندازی کسب‌وکار کاهش پیدا کرده است. همچنین عدم تکمیل زیرساخت‌هایی همچون آب، برق، گاز و ... یکی دیگر از چالش‌هایی می‌باشد که مسیر توسعه شهرک‌های صنعتی را ناهموار کرده که البته قرار است برای رفع این معضلات یک درصد از مالیات ارزش‌افزوده به ایجاد و نگهداری زیرساخت‌ها و مدیریت پسماند در این شهرک‌ها اختصاص پیدا کند تا بخشی از مشکلات ناشی از کمبود منابع حل شود. حال این سوال پیش می‌آید که «هم‌اکنون واحدهای صنعتی کشور در چه وضعیتی قرار دارند؟» و «آیا شهرک‌های صنعتی، تمام موازین قانونی حفاظت از محیط‌زیست را رعایت می‌کنند؟» در گفت‌وگو با صابر پرنیان؛ رئیس هیات مدیره و مدیرعامل شهرک‌های صنعتی استان تهران به بررسی مشکلات موجود در شهرک‌های صنعتی پرداخته‌ایم. وی که سابقه ۲۴ ساله در بخش صنعت و سوابق مختلف کارشناسی و مدیریتی دارد، معتقد است: «به‌رغم تأکیدات مقام معظم رهبری، رئیس‌جمهور و رئیس قوه قضاییه بر حمایت از تولید داخلی، متأسفانه تاکنون برنامه جامع و هدفمندی برای رونق تولید ارائه نشده است. تمام دستگاه‌ها، طبق قوانین خود عمل می‌کنند و آن طور که باید از تولید حمایت نمی‌کنند.» در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

به منظور رونق تولید، چه برنامه‌هایی را در دستور کار قرار داده‌اید؟

امسال با تلاش بیشتر و همگرایی بین بخش خصوصی و دولتی توجه بسیاری به حمایت از تولید محصولات با کیفیت ایرانی شده که امیدوارم این روند ادامه داشته باشد. به عنوان مثال؛ در زمینه تامین آب و برق شهرک‌های صنعتی، مشکلات را تا حد امکان برطرف کرده‌ایم تا تولیدکنندگان دغدغه‌ای بابت کمبود و تکمیل زیرساخت‌ها نداشته باشند. رفع موانع تولید، یکی دیگر از اقداماتی است که صورت گرفته؛ به طوری که در تلاش هستیم تا مشکلات تولیدکنندگان در دستگاه‌های اجرایی و اداری را پیگیری و بررسی نماییم و این معضلات را در ستاد رفع موانع تولید استان و در ستاد تسهیل و حمایت از سرمایه‌گذاری استان مطرح می‌کنیم تا مشکلات موجود مرتفع شوند. به اعتقاد بنده، زمانی رونق تولید در کشور شکل خواهد گرفت که تولیدکنندگان فقط به فکر تولید باشند و هیچ دغدغه ذهنی برای فعالیت خود نداشته باشند. از طرفی؛ اگر در صدد حل و فصل قوانین متناقض و تسهیل فضای کسب و کار برآییم، قطعاً تولیدکنندگان می‌توانند تولیدات با کیفیتی را ارائه دهند که در این صورت، رونق تولید در کشور شکل خواهد گرفت.

هم‌اکنون واحدهای صنعتی کشور در چه وضعیتی قرار دارند؟

هر هفته به سراغ یک واحد صنعتی تعطیل می‌رویم و با کمک ستاد رفع موانع تولید استان مشکلات این واحدها را پیگیری می‌کنیم تا دوباره به چرخه تولید بازگردند. امسال برای نخستین



در حال حاضر چه تعداد شهرک صنعتی با چند نفر نیروی کار در تهران فعال است؟

شهرک‌های صنعتی استان تهران، در نقاط مختلف استان شامل ۱۸ شهرک صنعتی دولتی، ۱۲ شهرک صنعتی خصوصی و ۴۷ بافت صنعتی می‌باشد که حدود ۴۰۰ هزار نفر در این شهرک‌ها به صورت مستقیم مشغول فعالیت هستند. ناگفته نماند که اگر زیرساخت‌های مناسب ایجاد و موانع تولید رفع شوند، تا یک میلیون شغل به صورت مستقیم در این شهرک‌ها فعالیت خواهند داشت.

بار در کشور، جشن احیای یک‌صد واحد تعطیل را در استان تهران برگزار خواهیم کرد. باید به این موضوع اشاره داشته باشیم که مسئولان ذی‌ربط بازدیدهای مستمری از شهرک‌های صنعتی دارند؛ به طوری که رفع موانع تولید را در شهرک‌های صنعتی شاهد بوده‌ایم و از تمام دستگاه‌های خدمت‌رسان درخواست داشته‌ایم که به صورت میدانی، از صنایع کشور حمایت کنند و به دور از نگاه‌های اداری، در کنار واحدهای صنعتی باشند. در داخل شهرک صنعتی، کمیته تکریم ارباب رجوع راه‌اندازی شده تا بروکراسی‌های فزاینده حذف شوند و تولیدکنندگان در کمترین زمان ممکن، به رفع مشکلات خود بپردازند. به عنوان مدیرعامل شهرک‌های صنعتی تهران اعلام می‌کنم، تمام تلاش خود را برای رفع مشکلات واحدهای صنعتی چه در داخل شهرک و چه در خارج از آن انجام خواهیم داد و اعتقاد ما بر این است که هیچ بُنیستی برای تولید در کشور وجود ندارد. در این میان، باید به این موضوع مهم اشاره داشته باشیم که زیرساخت‌های موجود در کشور باید تکمیل و به‌روزرسانی شوند؛ ولی متأسفانه تاکنون منابع کافی برای این کار وجود نداشته است.

چه طرح‌های توسعه‌ای را برای شهرک‌های صنعتی تهران در نظر دارید؟

به اعتقاد بنده، اگر به دنبال اشتغال پایدار و حفاظت از محیط‌زیست هستیم، باید از شهرک‌های صنعتی قانونی حمایت و از تخریب اراضی کشاورزی و گسترش واحدهای صنعتی به صورت پراکنده در اقصی نقاط کشور جلوگیری شود. از طرفی، در سند توسعه استان تهران باید ۲۴ هزار هکتار زمین شهرک‌های صنعتی وجود داشته باشد؛ ولی در حال حاضر فقط ۱۲ هزار هکتار وجود دارد. امسال برای شهرک‌های صنعتی شمس‌آباد، عباس‌آباد، پایتخت، شهریار و پرند برنامه‌های توسعه‌ای مناسبی را در نظر داریم و در تلاش هستیم تا در سال آینده، حدود یک هزار هکتار به فضای شهرک‌های صنعتی بیافزاییم تا بلکه بخشی از نیازهای صنعت کشور تامین شود.

آیا شهرک‌های صنعتی، تمام موازین قانونی حفاظت از محیط‌زیست را رعایت می‌کنند؟

محیط‌زیست و تولید جزو خط قرمزهای ما محسوب می‌شوند و توجه ویژه‌ای به این موارد داریم و واحدهای صنعتی کشور، باید الگوهای محیط‌زیستی را رعایت کنند. شهرک‌های صنعتی، معمولاً مطالعات زیست‌محیطی و زون‌بندی را انجام می‌دهند و کاملاً مشخص است که چه واحد صنعتی و کدام رشته، با چه پارامتری و در کجا باید مستقر شود. قطعاً در این شهرک‌ها با وجود تصفیه‌خانه‌ها؛ فضای سبز مناسب، زون‌بندی و رعایت ضوابط استقرار زیست‌محیطی واحدهای صنعتی رعایت می‌شود. **چه برنامه‌ای برای انتقال واحدهای تولیدی داخل شهر تهران به شهرک‌های صنعتی دارید؟**

در استان‌های دیگر، شرکت شهرک‌های صنعتی، سرمایه‌گذار جدید می‌پذیرند؛ ولی ماموریت و رسالت ما در استان تهران، انتقال صنایع مستقر در شهرها، حریم شهرها و سکونت‌گاه‌ها به شهرک‌های صنعتی می‌باشد. در حال حاضر بیش از ۹۰ درصد صنایع مستقر در شهرک‌ها، جزو صنایع انتقالی هستند و با جدیت این کار را ادامه می‌دهیم تا سهم مناسبی در بهبود زندگی مردم و اشتغال پایدار داشته باشیم.

تسهیلاتی را که برای سرمایه‌گذاران در شهرک‌های صنعتی در نظر گرفته‌اید، چیست؟

در شهرک‌های صنعتی استان تهران، قیمت حق انتفاع یا زمین بسیار ارزان است و شرکت شهرک‌های صنعتی تهران، کمترین منابع را از استناداری و منابع ملی دریافت می‌کند. ارائه زمین با اقساط بلندمدت از تسهیلات ویژه‌ای است که نخبگان، شرکت‌های دانش‌بنیان و ایثارگران می‌توانند از آن استفاده کنند. همچنین اگر یک واحد صنعتی در زمان‌بندی مقرر به تعهدات خود عمل کند، مورد تشویق قرار می‌گیرد. در واقع؛ بسترهای مناسبی برای سرمایه‌گذاری در شهرک‌های صنعتی فراهم است و با ایجاد زیرساخت‌های مطلوب، تولیدکنندگان به راحتی

اگر در صدد حل و فصل قوانین متناقض و تسهیل فضای کسب و کار برآییم، قطعاً تولیدکنندگان می‌توانند تولیدات با کیفیتی را ارائه دهند که در این صورت، رونق تولید در کشور شکل خواهد گرفت



می‌توانند به فعالیت خود بپردازند. شهرک‌های صنعتی از نمادهای موفقیت بخش خصوصی کشور می‌باشند؛ چراکه صفر تا صد سرمایه‌گذاری در این شهرک‌ها توسط بخش خصوصی انجام شده است. ناگفته نماند که حدود ۹۳ درصد از صنایع کشور، مربوط به صنایع کوچک و متوسط می‌باشد که عمدتاً بومی و از سرمایه خرد مردم تشکیل می‌شوند و منطق با نیازهای جامعه می‌باشند؛ بر همین اساس می‌توانند به عنوان یک الگوی موفق برای توسعه فعالیت اقتصادی، رشد کنند.

به منظور رفع مشکلات فعلی شهرک‌های صنعتی چه تدابیری اتخاذ شده است؟

شهرک‌های صنعتی با مشکلاتی مانند کمبود زیرساخت مواجه هستند که در صدد رفع این معضلات هستیم. به عنوان مثال؛ در شهرک صنعتی عباس‌آباد حدود ۸۵ لیتر بر ثانیه آب تامین می‌کنیم و از ابتدای سال ۱۳۹۹ برنامه‌ریزی برای رفع کمبود آب و برق اکثر شهرک‌ها را دنبال خواهیم کرد. به اعتقاد بنده، اگر یک درصد ارزش افزوده به شهرک صنعتی اختصاص پیدا نکند، مسلماً در حفظ و افزایش اشتغال دچار مشکلات جبران‌ناپذیری خواهیم شد. امیدواریم با تامین اعتبارات از ردیف ارزش افزوده بتوانیم در تکمیل زیرساخت‌ها به خصوص آب، برق و گاز اقدامات مناسبی را انجام دهیم. برای مثال؛ در آینده نزدیک با کمک همکاران صنعتگران؛ ورزشگاه، مدرسه، فضای سبز، مجتمع‌های خدماتی و رفاهی، ایستگاه‌های آتش‌نشانی را در شهرک‌های صنعتی ایجاد خواهیم کرد تا کارگران، کارفرمایان و کارآفرینان از محیطی آرام، دلپذیر و زیبا بهره‌مند شوند.

رکود موجود در کشور چه مشکلاتی را برای تولیدکنندگان به وجود آورده است؟

اقتصاد یک زنجیره به هم پیوسته می‌باشد و در واقع یک محیط ایزوله نیست که بگوییم بی‌تأثیر از تحریم‌ها است؛ ولی باید به این نکته اشاره داشته باشم که قوانین و دستورالعمل‌های موجود، مناسب جنگ اقتصادی و شرایط حاکم بر کشور نیست. عمده‌ترین مشکلات ما، وجود بروکراسی‌های اداری پیچیده و نگاه جزیره‌ای دستگاه‌های اجرایی می‌باشد. در مدت ۱۱ ماه گذشته از حدود ۴۳۰ واحد صنعتی بازدید داشته‌ام و کمتر واحدی از وجود تحریم‌ها گلایه کرده و بیشتر اعتراضات از شرایط موجود در کشور بوده است. به عنوان مثال؛ یک واحد صنعتی برای دریافت تسهیلات، ماه‌ها باید در راهروهای ادارات و دستگاه‌های مختلف سرگردان باشد تا بلکه بتواند با دریافت تسهیلات، محصولات تولیدی خود را افزایش دهد. به اعتقاد بنده، در صورت تغییر نگاه و قوانین متناقض و بروکراسی‌هایی فزاینده اداری و توجه به تکمیل زیرساخت‌های موجود، بخش خصوصی این قابلیت را خواهد داشت که در زمینه صادرات غیرنفتی، افزایش تولید کالا و اشتغال‌زایی فعالیت چشمگیری داشته باشد. در سال ۱۳۹۷ بسیاری از خارج نشینان بر این باور بودند که دومینوی تعطیلی کارخانه‌ها در نیمه دوم سال ۹۷ و نیمه اول سال ۹۸ اتفاق می‌افتد؛ ولی این نقشه نه‌تنها عملی نشد؛ بلکه تولیدکنندگان در حال حاضر به دنبال افزایش

اشتغال هستند؛ به طوری که شهرک صنعتی عباس‌آباد به عنوان فعال‌ترین شهرک صنعتی کشور، در ۶ ماه ابتدایی امسال حدود ۱۵ درصد و شهرک شمس‌آباد حدود ۲۰ درصد افزایش اشتغال داشته‌اند که البته این ظرفیت‌ها تا ۳ برابر قابل افزایش است.

به نظر شما برای مقابله با تحریم‌ها، چه اقداماتی باید صورت گیرد؟

به‌رغم تأکیدات مقام معظم رهبری، رییس‌جمهور و رییس‌قوه قضاییه بر حمایت از تولید داخلی، متأسفانه تاکنون برنامه جامع و هدفمندی از تولید ارائه نشده است. تمام دستگاه‌ها، طبق قوانین خود عمل می‌کنند و آن‌طور که باید از تولید حمایت نمی‌کنند. ۷ درصد منابع دنیا در اختیار ایران است، حدود ۳۵ میلیون جوان ۱۵ تا ۴۰ ساله در کشورمان وجود دارند، حدود ۵۰۰ میلیون نفر جمعیت بازارهای اطراف‌مان می‌باشد و در حال حاضر بیش از ۴ هزار شرکت دانش‌بنیان در کشورمان تأسیس شده است؛ با این تفاسیر، قطعاً ایران تحریم‌پذیر نیست. به عنوان مثال؛ بسیاری از کالاهایی که در ۵۰ سال گذشته وارد می‌شده، امروزه توسط تولیدکنندگان داخلی تولید می‌شود. متأسفانه در سال‌های گذشته با واردات کالاهایی که خودمان می‌توانستیم آن‌ها را تولید کنیم، کمر تولید کشور را شکسته‌اند و ثروت کشور به تاراج رفته است. با وجود تحریم‌ها، توانستیم در زمینه تولید و اشتغال برنامه‌های مناسبی را ارائه دهیم و روی پای خودمان بایستیم.

مالیات بر ارزش افزوده، چه

مشکلاتی را برای واحدهای تولیدی مستقر در شهرک‌های صنعتی به وجود آورده است؟

اغلب تولیدکنندگان، صنعتگران و فعالان اقتصادی بر این عقیده هستند که مالیات بر ارزش افزوده باید تبدیل به مالیات بر مصرف شود؛ یعنی هر کسی به اندازه مصرف خود مالیات بر ارزش افزوده پرداخت کند و این بار بزرگ از روی دوش تولید برداشته شود. مجلس شورای اسلامی این موضوع را در دستور کار قرار داده و امیدواریم این قانون را اصلاح کند و عدالت در دریافت مالیات بر ارزش افزوده رعایت شود.

اگر به دنبال اشتغال پایدار و حفاظت از محیط‌زیست هستیم، باید از شهرک‌های صنعتی قانونی حمایت و از تخریب اراضی کشاورزی و گسترش واحدهای صنعتی به صورت پراکنده در اقصی نقاط کشور جلوگیری شود

و سخن آخر...

به اعتقاد بنده، باید نگاه ارزش‌محوری به تولید داشته باشیم. تولیدکنندگان به عنوان کارآفرین مشغول فعالیت هستند و یک عنصر با ارزش برای جامعه محسوب می‌شوند و باید به آن‌ها افتخار کنیم. روحیه کارآفرینی، باید از مدارس آموزش داده شود تا با این نگاه تولید ثروت شکل بگیرد. اگر از ظرفیت‌های خدادادی کشور و نیروی انسانی جوان، تحصیل کرده، باهوش و آماده به کار به خوبی استفاده کنیم، قطعاً اقتصاد کشور مسیر رشد خود را طی خواهد کرد. در پایان باید تشکر ویژه‌ای از مقام معظم رهبری داشته باشم؛ چراکه ایشان به‌طور ویژه از تولید داخلی حمایت می‌کنند و اینجانب به عنوان خدمتگزار کوچک از طرف جامعه صنعتی و تولیدی کشور از ایشان استعفا دارم در صورت صلاحدید، سال آینده را هم سال حمایت از تولید نامگذاری کنند. ■

مدیرعامل شرکت دارو پلاستیک پارس:

تولیدکنندگان؛ گرفتار تامین مواد اولیه و نقدینگی هستند

مهري سروش



بانک‌ها باید حمایت بیشتری از تولیدکنندگان داشته باشند؛ ولی متأسفانه برای دریافت تسهیلات، بروکراسی‌های اداری پیچیده‌ای بر سر راهمان قرار می‌گیرد و همین موضوع، باعث بروز مشکلاتی می‌شود

انواع بطری‌ها و ظروف پلاستیکی بسته‌بندی دارو به همراه طراحی و چاپ آن، جزئی از خدمات ارائه‌شده توسط شرکت‌های تولید لوازم بسته‌بندی دارو می‌باشد و از آنجا که تهیه و تولید اقلام بسته‌بندی دارویی با سلامت افراد جامعه در ارتباط است، از اهمیت بسیار بالایی برخوردار می‌باشند. پیشرفت تکنولوژی باعث ایجاد تکنیک‌هایی نوین در صنعت بسته‌بندی دارو شده و عرضه آن، برای استفاده عموم از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. در این میان، شرکت دارو پلاستیک پارس از جمله شرکت‌هایی است که در زمینه تولید لوازم بسته‌بندی دارو فعالیت دارد و نقش مهم و اساسی را در این صنعت ایفا می‌کند. حال به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های این شرکت به سراغ تیمور نظری؛ مدیرعامل شرکت دارو پلاستیک پارس رفته و با وی به گفت‌وگو پرداخته‌ایم. در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

می‌شود که در برنامه‌های خود در نظر داریم، خط تولید این محصول را تا ۲ سال آینده راه‌اندازی کنیم تا نیاز این محصول به واردات کمتر شود.

در حال حاضر با چه مشکلاتی مواجه هستید؟

یکی از مشکلاتی که با آن مواجه هستیم، تهیه مواد اولیه و قیمت آن است که داتما در حال نوسان می‌باشد. هرچند پتروشیمی‌ها به نسبت ارزش دلار، قیمت را افزایش می‌دهند؛ اما تولیدکننده نباید قیمت محصول را روزانه تغییر دهد. یکی دیگر از مشکلات تولیدکنندگان، موضوع نقدینگی است؛ به طوری که خریدارانی که از محصولات ما استفاده می‌کنند، مطالبات‌مان را دیر به دیر و مدت‌دار پرداخت می‌کنند.

آیا دولت نگاه حمایتی به این صنعت دارد؟

برای ادامه فعالیت و پیشرفت این صنعت، حمایت دولت لازم است؛ چراکه برنامه‌های مناسبی برای آینده شرکت داریم. به اعتقاد بنده، بانک‌ها باید حمایت بیشتری از تولیدکنندگان داشته باشند؛ ولی متأسفانه برای دریافت تسهیلات، بروکراسی‌های اداری پیچیده‌ای بر سر راهمان قرار می‌گیرد و همین موضوع، باعث بروز مشکلاتی می‌شود.

چه چشم‌اندازی برای این صنعت متصور هستید؟

صنعت دارویی ایران پیشرفته است و خوشبختانه سندیکای مواد اولیه نیز از هیچ کوششی دریغ نمی‌کند. نکته حائز اهمیت این است که باید با کمک یکدیگر برای توسعه این صنعت گام برداریم تا صنعت دارویی کشور شرایط بهتری را نسبت به گذشته داشته باشد. عمده فعالیت ما به خصوص از نظر تغییر اقلام، وابسته به شرکت‌های داروسازی می‌باشد که در صورت درخواست بسته‌بندی‌های جدید، آن‌ها را تولید خواهیم کرد که البته این کار مستلزم هزینه بیشتر برای شرکت ما و شرکت‌های داروسازی است. با این تفاسیر، صنعت دارویی کشور وضعیت مطلوبی دارد و چشم‌انداز خوبی را برای این صنعت متصور هستیم.

و سخن آخر...

خواهش بنده از مدیران و تولیدکنندگان این است که توجه ویژه‌ای به تولید با کیفیت داشته باشند که در این صورت تولید داخلی رونق پیدا می‌کند و افراد جامعه نیز استقبال بیشتری از محصولات داخلی خواهند داشت؛ بنابراین تولیدکننده می‌تواند در بخش‌های دیگر نیز سرمایه‌گذاری نماید و روز به روز فعالیت خود را بیشتر کند. برای رشد صنعت، راهی جز کیفیت و درستی وجود ندارد. ■

شرکت دارو پلاستیک در چه زمینه‌ای فعالیت دارد؟

این شرکت با مساحت ۲۰ هزار مترمربع و ۸ هزار متر سالن تولید و انبار، در زمینه تولید لوازم بسته‌بندی دارو و مواد غذایی از نوع پلاستیک فعالیت دارد. از حدود ۸۰ خط تولید با رعایت اصول GMP بهره می‌برد و حدود ۱۷۰ نفر مشغول فعالیت هستند. به دلیل همکاری با شرکت‌های اروپایی مانند نستله و دنت، از استاندارد سدکس (SEDEX) برخوردار هستیم که در ایران شرکت‌های محدودی دارای این استاندارد می‌باشند. ناگفته نماند که بیش از ۳۰۰ محصول در این شرکت تولید می‌شود و کالاهای خود را به کشورهای اروپایی و همسایه صادر می‌کنیم؛ ولی با توجه به تحریم‌های موجود، صادرات به کشورهای اروپایی مشکل است.

آیا به اهداف مورد نظر خود دست پیدا کرده‌اید؟

گستره صنعت بسیار وسیع است و تمام‌شدنی نیست و با تولید محصول دارویی جدید، بسته‌بندی جدید به بازار می‌آید. تاکنون به اهداف مورد نظر خود دست پیدا کرده‌ایم، ولی برای ادامه فعالیت، نیاز به سرمایه‌گذاری مناسب و دائمی داریم.

تولیدات شما چه تمایزی نسبت به محصولات دیگر دارد؟

مسئله کیفیت خوب، قیمت مناسب و تحویل به‌موقع کالا یکی از دلایل وجه تمایز ما با شرکت‌های دیگر است. واقعیت آن است که شرکت دارو پلاستیک پارس از نظم خاصی برخوردار است؛ به طوری که از چیدمان ماشین‌آلات در بخش‌های مختلف تولید متوجه این موضوع خواهید شد که از یک شهرستان کوچک به یک شهر مدرن رفته‌اید. ناگفته نماند که در حال حاضر، بازار دارای محدودیت‌های فراوانی است و در چنین شرایطی سرمایه‌گذاری در این صنعت مقرون به‌صرفه نیست.

مهمترین برنامه‌های شما چه بود؟

مهمترین برنامه ما این است که در زمینه کالاهای جدید که وارد بازار می‌شوند، فعالیت داشته باشیم و این کار مستلزم تهیه نقشه و مواد اولیه ماشین و ساخت قالب می‌باشد. از طرفی؛ برخی از پمپ‌های اسپری مورد نیاز در این صنعت وارد



مدیرعامل گروه صنعتی و فست‌فود زنجیره‌ای روبوفود تاکید کرد

بی‌ثباتی نرخ ارز چالش جدی صنعتگران

محمد جعفری

افزایش سهم شاغلان کشور و صنعتی شدن فزاینده زندگی، باعث شده تا برخی از افراد جامعه فرصتی برای آماده کردن غذا نداشته باشند و به‌سوی مصرف غذاهای آماده و یا صرف غذا در رستوران‌ها و فست‌فودها بروند. تعدد رستوران‌ها و اغذیه‌فروشی‌های، نشانگر رشد روزافزون این کسب و کار و ظرفیت‌های بسیار آن می‌باشد. در این میان، شرکت‌های تولیدکننده تجهیزات و دستگاه‌های موردنیاز در تهیه فست‌فودها، به‌نوعی نقش صنعت پایه برای این بخش را ایفا می‌کنند. به منظور آشنایی بیشتر با این فعالیت، به سراغ مسعود خوئینی؛ مدیرعامل گروه صنعتی و فست‌فود زنجیره‌ای روبوفود رفته و با وی به گفت‌وگو پرداختیم. خوئینی از سال ۱۳۹۱ وارد این صنعت شده و اکنون علاوه بر تولید دستگاه‌های مورد استفاده در صنعت تهیه غذا، در حوزه راه‌اندازی رستوران‌ها و فست‌فودهای زنجیره‌ای نیز فعالیت دارد. در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

مناسب برای فست‌فودها و دیگر محصولات غذایی کرده است. مهمترین هدف از راه‌اندازی این شرکت، اشتغال‌زایی و راه‌اندازی یک کسب‌وکار مناسب برای اقشار جوان با درآمد کم و متوسط با حداقل هزینه بوده است. با استفاده از محصولات این شرکت در فضاهای بسیار کوچک مانند ساختمان‌ها، مراکز تفریحی و مسافرتی و کمترین هزینه می‌توان اقدام به ایجاد یک کسب‌وکار کوچک برای فروش فست‌فود و دیگر محصولات غذایی کرد.

آیا تولیدات شما مورد استقبال بازار واقع شده است؟

محصولات ما در دنیا منحصر به فرد بوده و هیچ مشابه خارجی یا داخلی برای آن تولید نشده است. استقبال از این محصولات در بازار داخلی و خارجی بسیار مناسب بوده؛ به طوری که تاکنون علاوه بر بازار داخلی، محصولات خود را به کشورهایمانند بحرین، کویت، امارات، آلمان و بسیاری از کشورهای دیگر صادر کرده‌ایم. اگرچه به دلیل افزایش نرخ ارز و وارداتی بودن برخی از قطعات، با مشکلاتی در زمینه تامین مواد اولیه و قطعات مواجه هستیم؛ ولی با تمام توان خود در حال فعالیت می‌باشیم. ناگفته نماند که در حال حاضر در گروه صنعتی و فست‌فود زنجیره‌ای روبوفود، بیش از ۳۰ محصول تولید و به بازار عرضه می‌شود.

آیا به اهداف مورد نظر خود رسیده‌اید؟

این شرکت به یکی از مهمترین اهداف خود که اشتغال‌زایی و خدمت در راستای رونق اقتصادی کشور بوده، رسیده و علاوه بر آن توانسته تا کار طراحی برند روبوفود که یک فست‌فود زنجیره‌ای مدرن می‌باشد را به انجام برساند. این طرح، با توجه به نیاز بازار و عدم حضور برندهای مطرح جهانی، به صورت سلامت‌محور طراحی شده است. در واقع چشم‌انداز اصلی شرکت این است که آشپزخانه به‌طور کاملاً رباتیک بوده و عامل انسانی هیچ دخالتی در آماده‌سازی غذا نداشته باشد.

مهمترین محصولات شرکت شما چیست و این تولیدات چه وجه متمایزی دارند؟

پرفروش‌ترین محصولات ما دستگاه چند منظوره می‌باشد که قابلیت تولید چند محصول همزمان با هم و در کمترین زمان ممکن را دارد که در نوع



گروه صنعتی و فست‌فود زنجیره‌ای روبوفود در چه زمینه‌ای فعالیت دارد و چه هدفی را دنبال می‌کند؟

این شرکت در زمینه تولید دستگاه‌های مرتبط با فست‌فودها و صنایع غذایی فعالیت دارد. از آنجایی که برندهای جهانی مانند کی. اف. سی، مک‌دونالد و ... در بازار صنایع غذایی در ایران و به‌ویژه فست‌فود حضور ندارند، این بازار به‌خصوص در بخش فست‌فودها به‌شدت غیر رقابتی می‌باشد. گروه صنعتی و فست‌فود زنجیره‌ای روبوفود با شناسایی کمبودهای موجود، وارد بازار شده و اقدام به طراحی دستگاه‌هایی با کارایی

خود منحصر به فرد می‌باشد. وجه تمایز محصولات این شرکت است که فعالیت ما بر مبنای تولید کالای با کیفیت و با رویکرد مشتری‌مداری می‌باشد.

اخذ سفارش و تولید دستگاه‌ها در شرکت با توجه به ظرفیت‌های موجود و با صبر و حوصله بسیار انجام می‌شود، به همین دلیل محصولات تولیدی شرکت از کیفیت مناسبی برخوردار می‌باشند؛ به طوری که این تولیدات در بازار داخلی و جهانی مورد استقبال قرار گرفته است. به‌رغم دعوت‌نامه‌های بسیار برای انتقال کارخانه و فناوری آن به کشورهای دیگر، همچنان به فعالیت خود در کشور ادامه داده و با توجه به شرایط دشوار، دستگاه‌های متعددی را طراحی و به مرحله ساخت رسانده‌ایم.

فعالیت گروه صنعتی و فست‌فود زنجیره‌ای روبوفود در حوزه فروش محصولات غذایی چگونه است؟

این شرکت علاوه بر تولید دستگاه‌های مختلف در زمینه فرانچایز و رستوران‌های زنجیره‌ای نیز فعالیت دارد. هم‌اکنون شرکت ما دارای ۱۰ شعبه در سراسر کشور بوده و ۳ شعبه نیز در حال احداث است. علاوه بر این، بزرگ‌ترین شعبه شرکت در قم با مساحت ۴۰۰ مترمربع در دست احداث و شعب دیگری نیز در نوشهر و چابهار در حال ایجاد است. ناگفته نماند که این شرکت از نظر معیارهای احداث شعبه، بسیار سختگیرانه عمل می‌کند و در جست‌وجوی افرادی با ویژگی‌های متناسب با مجموعه بوده و سرمایه مالی در این میان اهمیت زیادی ندارد.

مهمترین چالش‌های پیش روی شما چیست؟

عدم ثبات نرخ ارز باعث شده تا بتوان آن طور که باید در زمینه تولید، برنامه‌ریزی‌های مناسبی را انجام دهیم. علاوه بر این به دلیل کاهش قدرت خرید مردم، فعالیت برخی از شعبه‌ها سودده نبوده و در مواردی با سود کمتری در فروش مواجه می‌شوند. از طرف دیگر به دلیل وضع تحریم‌ها، با مشکلاتی مانند تامین مواد اولیه و قطعات مواجه هستیم.

این شرکت برای توسعه فعالیت‌های خود در سال آینده چه برنامه‌ای دارد؟

مهمترین برنامه ما برای توسعه فعالیت‌های خود در سال آینده، احداث یک مرکز آموزشی و جامع می‌باشد که در آن بتوان به صورت علمی، تمام بخش‌های مرتبط به رستوران‌داری از جمله فروش، صندوق‌داری،

بازاریابی، آشپزی و مدیریت را آموزش داد. علاوه بر این در بخش‌های دیگر این مرکز تجهیزات مناسبی عرضه و همچنین طراحی پوسترها و بازاریابی نیز انجام شود. هم‌اکنون در حال تهیه مکان مناسب برای این مرکز به صورت استیجاری یا خرید ملک می‌باشیم. هدف اصلی ما بهره‌گیری از آموزش در زمینه راه‌اندازی کسب‌وکار در حوزه رستوران‌داری است؛ چراکه فعالیت در این بخش، نیازمند آموزش، طراحی، رقیب‌سنجی و سنجش توان اقتصادی مشتریان است.

چه توصیه‌ای برای فعالان این بخش دارید؟

به اعتقاد بنده، حلقه مفقوده این صنعت در کشورمان، عدم توجه به کیفیت مناسب است و همواره تمام افراد سعی دارند که در کمترین زمان ممکن، سوددهی مناسبی داشته باشند؛ در صورتی که این موضوع، باعث کاهش کیفیت محصولات خواهد شد. مبنای فعالیت در این صنعت باید بر آینده‌نگری و آموزش باشد و کسانی که در این زمینه فعالیت دارند، باید در راه رسیدن به اهداف خود صبور و شکیبا باشند.

گرایش افراد جامعه به مصرف فست‌فودها را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

با توجه به آمارهای موجود، حدود ۸۰ درصد از جوانان کشور تمایل به خوردن محصولات فست‌فود دارند و این موضوع ناشی از کمبود وقت و تناسب با ذائقه نسل جوان می‌باشد؛ اما باید به این مسأله اشاره داشت که فست‌فود، همیشه به معنای غذای ناسالم نبوده و اگر پخت آن در آشپزخانه خودکار، بدون دخالت عامل انسانی و در محیطی ایزوله از میکروب انجام شود، فست‌فود نیز وعده سالم و مناسبی خواهد بود.

به منظور تحقق شعار سال مبنی بر رونق تولید چه اقداماتی را انجام داده‌اید؟

ایران از ظرفیت‌های بسیاری برای شکوفایی اقتصادی برخوردار می‌باشد و به جرات می‌توان گفت که یکی از مهمترین این پتانسیل‌ها، وجود نیروهای انسانی متخصص است. به اعتقاد بنده، اگر امکانات لازم برای ایجاد کسب‌وکار فراهم شود، می‌توان از این توانمندی در جهت رونق تولید و اقتصاد کشور استفاده کرد و به توسعه پایدار دست یافت. در همین راستا، گروه صنعتی روبوفود نیز اقدام به تولید محصولاتی کرده که امکان ایجاد کسب‌وکار با سرمایه کم و امکانات محدود را فراهم می‌آورد و برای سطوح مختلف از نظر امکانات مالی و موارد دیگر، فرصت‌هایی را فراهم کرده است. ■

حلقه مفقوده این صنعت در کشورمان، عدم توجه به کیفیت مناسب است و همواره تمام افراد سعی دارند که در کمترین زمان ممکن، سوددهی مناسبی داشته باشند؛ در صورتی که این موضوع، باعث کاهش کیفیت محصولات خواهد شد



مدیرعامل شرکت فهاب بتن عنوان کرد ارتقای کیفیت بتن با بهره‌گیری از تحقیق و پژوهش

ابراهیم کاظمی

بخش بزرگی از اقتصاد کشورمان، مبتنی بر صنعت ساخت‌وساز و صنایع مرتبط با آن است. توسعه اقتصادی و نیاز به سازه‌هایی که از نظر بزرگی، دوام و کاربری دارای ویژگی‌های خاص هستند، منجر به استفاده از مصالح جدید در ساخت این بناها شده است. در این میان، بتن یکی از مهمترین این مصالح بوده که به‌نوعی ستون فقرات صنعت ساخت‌وساز را تشکیل می‌دهد. امروزه در ایران استفاده از این ماده در سازه‌های مختلف به شکلی توسعه یافته است و رد پای آن را می‌توان در تمام بخش‌های عمرانی مشاهده کرد. حسین فروتن مهر؛ مدیرعامل و بنیان‌گذار شرکت فهاب بتن، با بهره‌مندی از تجربه ۵۰ ساله در این صنعت، معتقد است: «استانداردهای مرتبط و مشابه این صنعت، در خدمت ارتقای فرهنگ تولید و استفاده از بتن کشور می‌باشند و با وجود تمام تلاش‌هایی که شده، متأسفانه این فرهنگ هنوز هم در وضعیت مطلوبی قرار ندارد.» مشروح این گفت‌وگو از نظر خوانندگان محترم می‌گذرد.

مرتبط با بتن در خدمت بخش عمرانی و ساختمانی کشور می‌باشد. فقدان مرجعی برای بتن و استانداردهای آن که مختص ایران باشد و علاوه بر آن نگاه حداقلی مهندسان و دیگر فعالان بخش عمران در کشور به بتن مشکلاتی را به وجود آورده؛ به طوری که در طراحی‌ها به حداقل مقاومت و پایداری بتن اکتفا می‌شد و بتن مورد استفاده در مقایسه با صنعت ساخت‌وساز در جهان، کیفیت، دوام و مقاومت بسیار پایینی داشت. در واقع بتن‌ها به شکلی ابتدایی و بدون توجه به معیارهای علمی؛ ساخته، حمل و ریخته می‌شد؛ از این رو شرکت فهاب بتن در این حوزه ورود کرد و با تلاش شبانه‌روزی، ماموریت خود را تحول در فرهنگ مهندسی ایران در بخش بتن قرار داده و با توسعه فعالیت خود و همچنین تاسیس آزمایشگاه‌های مجهز توانسته، بخش مهمی از اهداف خود را محقق کند.

در خصوص تغییر فرهنگ استفاده از بتن در کشور چه کاری انجام داده‌اید؟

مهمترین فعالیت این شرکت، تغییر نگاه جامعه مهندسی و اجرایی کشور به مقاومت، کیفیت و دوام بتن بوده است. با تلاش‌های این شرکت در سال ۱۳۷۵، انجمن بتن ایران تاسیس و با مشارکت بیش از ۱۶ شرکت مختلف، انجمن تولیدکنندگان بتن آماده و قطعات پیش‌ساخته راه‌اندازی و همچنین آزمایشگاه‌های مجهز مرتبط به انجمن بتن ایران نیز تجهیز شد و در خدمت بخش عمرانی کشور قرار گرفت. امروزه با استفاده از فناوری‌های نوین، متوسط عمری که برای بسیاری از ساختمان‌های بتنی پیش‌بینی می‌شود، بیش از ۵۰۰ سال می‌باشد؛ در حالی که در ایران عمر ساختمان‌ها به سختی تا ۵۰ سال می‌رسد و در عرف عمومی ساختمانی با ۴۰ سال عمر، فرسوده و کلنگی محسوب می‌شود. این عمر کوتاه به‌نوعی اتلاف منابع ملی و امکانات کشور را در پی خواهد داشت.

در زمینه کارهای پژوهشی چه اقداماتی انجام شده است؟

شرکت فهاب بتن با مشارکت در فعالیت‌های پژوهشی کاربردی، توانست استفاده از پوزولان‌ها، سرباره‌ها، سیمان‌های متعدد، توجه به دانه‌بندی و نوع شن و ماسه استفاده شده در بتن، توجه به استفاده از مصالح بدون شکستگی زیاد در بتن، اهمیت آب در ساخت بتن و همچنین بخش مهم و حیاتی افزودنی‌ها که پیش‌تر به آن توجهی نمی‌شد را در ساخت بتن در



شرکت فهاب بتن در چه سالی تاسیس شده و در چه زمینه‌ای فعالیت دارد؟

این شرکت در سال ۱۳۵۴ تاسیس شد و ابتدا به امور ساختمانی و عمرانی در حوزه ساخت‌وساز می‌پرداخت. با توجه به معضلات موجود در بخش بتن آماده، پس از انقلاب اسلامی به‌تدریج فعالیت خود را در این زمینه گسترش داد. در حال حاضر شرکت فهاب بتن دارای کارخانه‌ای مجهز به آزمایشگاه‌های مدرن، ناوگان حمل‌ونقل و تعداد ۱۱۸ پرسنل فنی است که از سطح آموزش بسیار عالی برخوردار هستند و در زمینه تولید و ارائه خدمات

صنعت عمرانی کشور گسترش دهد. در ادامه با استفاده از امکانات بخش پژوهشی کشور و اساتید توانمند در دانشگاه‌های مختلف توانست، تولید بتن‌های خودمترکم (SCC)، بتن‌هایی با وزن مخصوص بالا و بتن‌های رنگی را نیز در کشور مطرح و اجرایی کند. علاوه بر این در زمینه ترجمه و تالیف کتاب‌های مرتبط با این بخش‌ها در بتن نیز با اهتمام بالا مشارکت کرده؛ به طوری که امروزه فرهنگ استفاده از بتن در کشور به‌طور کامل متحول شده است.

شرکت فهاب بتن در زمینه تدوین و کاربرد استانداردها چه نقشی در این صنعت داشته است؟

این شرکت در زمینه تدوین استانداردها فعالیت‌های زیادی را انجام داده است. با توجه به فقدان منبع مناسب برای استاندارد بتن در ایران و با توجه به ویژگی‌های خاص کشور، با مشورت و کمک گرفتن از آقای دکتر توفیق؛ مدیرکل اداره استاندارد در آن زمان و همچنین با همکاری اساتید دانشگاه، نخستین بار در سال ۱۳۷۵، استاندارد ملی بتن ایران تدوین و با نام استاندارد ۶۰۴۴ معرفی و انتشار یافته و از تاریخ ۱/۱۳۸۱/۸۸ به دستور ایشان، استاندارد بتن آماده، اجباری اعلام شد. باید به این نکته اشاره داشته باشم که هر تغییری در کیفیت مصالح اولیه مانند شن، ماسه، سیمان و آب و همچنین کیفیت حمل و نقل، دمای محل ریختن، عمل‌آوری و کیفیت آن می‌تواند بتن را به کلی تغییر دهد؛ به طوری که ویژگی‌های مقاومتی و دوام آن با مقادیر طراحی شده کاملاً متفاوت خواهد بود. استاندارد جامع تدوین شده بتن، تمام این بخش‌ها را پوشش داده و به‌طور دقیق معین می‌کند که در هر بخش باید چه معیارهایی مورد توجه قرار گیرد. به‌عنوان مثال؛ کیفیت آبی که برای بتن استفاده می‌شود، دمای آب در فصل‌های مختلف با توجه به شرایط محیطی، افزودنی‌های مجاز و غیرمجاز، دستورالعمل‌های عمل‌آوری و غیره به شکلی جامع در این استانداردها مورد توجه قرار گرفته است.

آیا در خصوص استفاده صحیح از بتن، فرهنگ‌سازی مناسبی انجام شده است؟

استانداردهای موجود و نشریات مرتبط و مشابه این صنعت، در خدمت ارتقای فرهنگ ساخت و استفاده از بتن کشور می‌باشند و با وجود تمام تلاش‌هایی که شده، متأسفانه این فرهنگ هنوز هم در وضعیت مطلوبی قرار ندارد، اگرچه نمی‌توان منکر پیشرفت‌های اخیر در این صنعت بود.

بتن، یک سرمایه ملی برای کشور است؛ به طوری که زیرساخت‌های اساسی کشور حاوی بخش‌های بتنی هستند و افزایش کیفیت، مقاومت و دوام بتن به‌طور مستقیم بر وضعیت این بخش‌ها تأثیرگذار می‌باشد. از طرفی؛ قسمت زیادی از منابع کشور صرف ساخت بتن می‌شود و عدم استفاده صحیح از افزودنی‌ها، سرباره‌ها و موارد مشابه در بتن برای ارتقای کیفیت و مقاومت آن، به‌نوعی هدر دادن منابع ملی محسوب می‌شود. می‌توان بتن را موجودی زنده دانست که فاصله میان ساخت، حمل‌ونقل، ریختن و عمل‌آوری آن کوتاه و تابع متغیرهای زیادی است که باید به شکلی دقیق کنترل شود و در صورتی که این مهم تحقق یابد، می‌توان سازهای با مقاومت و عمر بالا داشت که به بهترین شکل می‌تواند مورد استفاده قرار گیرد.

محصولات شرکت فهاب بتن چه تمایزی در مقایسه با سایر تولیدکنندگان دارد و در چه پروژه‌هایی به کار می‌رود؟

مهمترین تمایز این شرکت با تکیه بر علم و پژوهش می‌باشد. حدود ۲۰ درصد بودجه شرکت در بخش پژوهش مصرف می‌شود و از ۱۱۸ نفر کارکنان کارخانه، بیش از ۲۵ نفر دارای تحصیلات عالی کارشناسی و بالاتر هستند. از طرفی؛ پژوهش‌های کاربردی و آزمایشگاهی متعددی برای استفاده از استانداردها در شرکت به انجام رسیده است. برای مثال می‌توان به استفاده از قالب‌های کامل یخ در آب بتن در ساخت این ماده

در فصل تابستان اشاره کرد. از آنجایی که دمای آب استفاده‌شده در بتن، محدودیت‌های خاصی دارد، در فصل‌های گرم و سرد سال برای رساندن دما به حد مطلوب از یخ یا آب با دمای بالا استفاده می‌شود. پیش‌تر از این یخ برای استفاده در آب بتن، ابتدا خرد و سپس به مخلوط اضافه می‌شد؛ اما پژوهش‌های انجام‌شده در شرکت نشان داد که استفاده از قالب یخ به‌طور کامل و بدون خرد کردن، تأثیر بهتری در مقاومت و دوام بتن در فصل تابستان دارد؛ از این رو شرکت نیز در محصولات خود از قالب یخ کامل بهره برد که نتیجه آن تولید بتنی با کیفیت بسیار مناسب بود که کیفیت آن در تمام مراحل ریختن، از سوی معتبرترین تیم‌های آزمایشگاهی و بررسی بتن مورد تأیید قرار گرفت.

استفاده از مصالح شن و ماسه‌ای که در دستگاه سانتریفیوژ، گوشه‌های تیز آن گرفته شده است، دوام بسیار بهتری در سازه‌های بتنی در هنگام زلزله ایجاد خواهد کرد که این اقدام، بخشی از دستاوردهای کاربردی این مجموعه است که حاصل پژوهش، تجربه و در نظر گرفتن شرایط خاص میدانی است. شرکت فهاب بتن با استفاده از سرباره‌های مس در بتن توانسته، بتنی با وزن مخصوص بالای ۴ هزار کیلوگرم بر مترمکعب و بتنی با مقاومت یک هزار و ۱۸۰ کیلوگرم بر مترمربع تولید کند که برای اهل فن حیرت‌انگیز است.

این شرکت چه هدفی را دنبال می‌کند؟

تمام هدف و تلاش ما این است که سطح تولید، حمل‌ونقل و ریختن بتن در کشور را به استانداردهای جهانی نزدیک کنیم؛ به طوری که فعالیت‌های این شرکت به دلیل اهمیت موارد یادشده، مورد تقدیر مرکز تحقیقات مسکن، سازمان استاندارد و وزارت مسکن و شهرسازی قرار گرفته است. محصولات ما از کیفیت و ضمانت عالی برخوردار بوده و این شرکت توانسته در زمینه تولید با مقاومت و وزن مخصوص بسیار بالا، موفقیت‌هایی کسب کند که حیرت مسئولان اداره استاندارد و ادارات مرتبط در وزارت مسکن و شهرسازی را برانگیزد.

ناگفته نماند که بتن تولیدی در شرکت فهاب بتن در پروژه‌های مختلف از قبیل ساختمان پلاسکو، طرح‌های توسعه و ساخت بیمارستان‌های سینا و امام خمینی (ره) و مرکز تحقیقات سرطان مورد استفاده قرار گرفته است.

مهمترین موانع پیش روی فعالان صنعت بتن چیست؟

یکی از مهمترین معضلات پیش روی این صنعت، عدم شناخت ارگان‌های مختلف از بتن و نبود توجه کافی در برنامه‌ریزی‌های مرتبط است. به‌عنوان مثال؛ فاصله بین تولید، حمل‌ونقل و ریختن بتن مدت کوتاهی است، از این رو هرگونه اختلال در زمینه حمل‌ونقل و انتقال بتن از محل کارخانه به سایت عمرانی، موجب از دست رفتن کیفیت بتن و فقدان ویژگی‌های مطلوب در آن خواهد شد. از طرفی؛ معضل ترافیک باعث شده که محدودیت‌هایی برای تردد کامیون‌ها و کمپرسی‌ها در سطح شهر وضع شود و در این برنامه‌ریزی‌ها تراک میکسرها نیز بخشی از این کامیون‌ها محسوب شده‌اند.

در برهه‌ای از زمان، تراک میکسرها از قوانین منع تردد مستثنا شدند و به آن‌ها طرح ترافیک اعطا شد؛ ولی پس از اردیبهشت‌ماه ۱۳۹۷، این طرح لغو و پیشنهاد شد که تردد تراک میکسرها در ساعت ۲۳ الی ۵ صبح انجام شود. این پیشنهاد به چند دلیل قابلیت اجرایی شدن ندارد، نخست اینکه فعالیت پروژه‌های عمرانی محدود به این ساعات نیست و از طرفی بسیاری از این طرح‌ها در اماکن مسکونی و بیمارستان‌ها انجام می‌شود و امکان فعالیت در آن ساعت از شبانه‌روز به دلیل مسایل مرتبط با آسایش شهروندان و بیماران ممنوع است. امیدواریم که مسئولان ذی‌ربط با توجه به توضیحات صاحبان فن در این زمینه، به شکلی مناسب تصمیم‌گیری کنند. ■

بتن، یک سرمایه ملی برای کشور است؛ به طوری که زیرساخت‌های اساسی کشور حاوی بخش‌های بتنی هستند و افزایش کیفیت، مقاومت و دوام بتن به‌طور مستقیم بر وضعیت این بخش‌ها تأثیرگذار می‌باشد

از سوی شهرام شریعتی اعلام شد

احداث اولین کارخانه تولید کودهای سولفات منگنز در ایران

محمد جعفری



اکنون کشور در شرایط خاص و ویژه است که با تلاش و توان دو چندان می‌توان تحریم را تبدیل به یک فرصت برای پیشرفت و رونق اقتصادی کرد

با راه‌اندازی اولین کارخانه کودهای تک آبه (سولفات منگنز) در ایران، علاوه بر تولید ۵ تا ۶ هزار تن سولفات منگنز مورد نیاز کشور، زمینه صادرات و ارزآوری نیز فراهم شد.

شهرام شریعتی؛ عضو هیات امنای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان ایران در گفت‌وگو با "دنیای سرمایه‌گذاری" با اشاره به اینکه ایران پانزدهمین کشور دنیا در زمینه صنایع معدنی می‌باشد، گفت: متأسفانه تاکنون از این پتانسیل بالفعل در برنامه‌ریزی‌های اقتصادی کشور استفاده نکرده‌ایم.

وی با بیان اینکه هم‌اکنون بزرگ‌ترین معدن منگنز ایران به‌نوعی دولتی است و تمامی محصولات خود را به یکی از کارخانه‌های اصفهان ارسال می‌کند، تصریح کرد: سولفات منگنزی که در حال حاضر در کشور تولید می‌گردد، بیشتر برای بخش صنعتی به کار گرفته می‌شود و برای کشاورزی مناسب نیست.

شریعتی که حدود ۱۵ سال سابقه اجرایی در یکی از شرکت‌های هلدینگ زرین به عنوان مدیرعامل و رییس هیات مدیره را داشته و همزمان فعالیت‌های دانشگاهی را نیز ادامه داده است، افزود: در این مدت به فعالیت‌های معدنی در زمینه تولید سرب، روی و فسفات نیز پرداخته‌ام.

وی که دانشیار و عضو هیات علمی دانشگاه آزاد واحد است و قصد دارد اولین کارخانه تولید سولفات منگنز، کربنات منگنز و اکسید منگنز را در کشور راه‌اندازی کند، در خصوص بررسی امکانات موجود و چگونگی استفاده از ظرفیت‌های کشور در راستای رونق تولید، پیشرفت اقتصادی و ایجاد اشتغال معتقد است: پروسه دریافت تسهیلات، تملک زمین، گرفتن جواز و غیره برای سرمایه‌گذاری در صنعت کشورمان بسیار طولانی و طاقت‌فرسا می‌باشد که باید اقدامات مناسبی صورت گیرد تا فعالیت‌های تولیدی و صنعتی در مدت زمان کوتاهی به سرانجام برسد. شریعتی که در سن ۲۷ سالگی عضو هیات علمی دانشگاه بوده و همزمان به کار حرفه‌ای و اجرایی در حوزه صنایع نیز مشغول بوده است، اظهار داشت: در کنار همه موانع و مشکلات موجود بر سر راه تولید و سرمایه‌گذار، باید توجه ویژه‌ای به منابع انسانی متخصص داشت. وی نیروی فعال و جوان کشور را یک فرصت و مزیت مطلوب دانست و گفت: تنها زمانی که با معذوریت و مشکلات در زمینه تولید مواجه می‌شویم، آنگاه متوجه خواهیم شد که چه امکانات و ظرفیت‌هایی در کشور وجود دارد که می‌توان از آن‌ها بهترین بهره‌برداری را داشت.

رییس گروه معادن هلدینگ و عضو هیات امنای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان ایران با اشاره به شرایط فعلی کشور و تحریم‌های

ظالمانه دشمنان افزود: اکنون کشور در شرایط خاص و ویژه است که با تلاش و توان دو چندان می‌توان تحریم را تبدیل به یک فرصت برای پیشرفت و رونق اقتصادی کرد.

وی در خصوص اینکه چگونه وارد عرصه صنعت و معادن شده است، گفت: حدود ۱۵ سال پیش در یکی از شرکت‌های هلدینگ زرین به عنوان مدیرعامل و رییس هیات مدیره فعالیت داشتم و همزمان در زمینه تولید و فعالیت‌های معدنی به‌ویژه سرب و روی شروع به فعالیت کردم، بعد از مدتی نیز به سراغ کار در زمینه فسفات رفته و فعالیت خود را ادامه دادم و پس از حدود ۱۵ سال همکاری با این هلدینگ که تجربه بسیار خوبی بود، با کسب اجازه از دوستان سرمایه‌گذار از هلدینگ خارج شدم و به برنامه‌ریزی درباره ماده معدنی جدید و ارزشمندی که کمتر به آن توجه شده بود، پرداختم.

وی اظهار داشت: با توجه به اینکه مهم‌ترین و اساسی‌ترین بخش رونق اقتصادی هر کشور، صنعت و کشاورزی آن می‌باشد، تصمیم گرفتم تا برای برنامه‌ریزی مواد معدنی، به سراغ معادن کوچک و پراکنده در خراسان جنوبی و رضوی بروم که در همین راستا، شرکتی را با عنوان "معدن کاران منگنز و کرومیت میامی" به ثبت رساندم.

شریعتی افزود: بعد از برنامه‌ریزی مدل‌های مختلف احداث کارخانه و بررسی تکنولوژی موجود، به سراغ محصولات پایین‌دستی منگنز مانند اکسیدها، سولفات‌ها و کربنات‌ها رفته و تولید را بر اساس نیازهای صنعتی و کشاورزی آغاز کردیم.

وی با اشاره به اینکه خوشبختانه تیم ما بسیار جوان، با انگیزه و با تجربه است و چشم‌انداز تولید برای تامین نیازهای کارخانجات روی، صنایع کشاورزی و باتری‌سازی را تبیین و در زمینه تولید منگنز شروع به فعالیت کردیم، گفت: جواز تاسیس کارخانه را از استان سمنان دریافت کردیم، ولی با توجه به مسایل موجود، برنامه‌ریزی احداث واحد تولیدی را به‌طور کامل به قم انتقال دادیم.

شریعتی با بیان اینکه تکنولوژی تولید کاملاً داخلی می‌باشد و اکنون در حال برنامه‌ریزی ساخت کارخانه در قم هستیم گفت: محصول ابتدایی را با امکانات کاملاً داخلی و با توجه به توان و استعداد جوانان ایرانی تولید خواهیم کرد. برای راه‌اندازی و بهره‌برداری از این واحد صنعتی حدود ۱۱ میلیارد تومان سرمایه و مبلغ ۶ میلیارد تومان نیز سرمایه در گردش نیاز است که حدود ۲۰ درصد آن را سهامداران تامین می‌کنند و مابقی نیز از طریق اخذ وام تامین می‌شود.

وی در ادامه افزود: با راه‌اندازی این کارخانه قصد داریم تا نیازهای بخش کشاورزی به کودهای ریز مَغْزِی مانند سولفات منگنز را به تامین

کنیم.

ریس گروه معادن هلدینگ و عضو هیات امنای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان ایران، یکی از مزیت‌های این کود را قابلیت جذب سریع در آب دانست و افزود: سعی ما بر این است که این محصول را به صورت تک آبه وارد بازار کنیم.

شریعتی با اشاره به اینکه محصول مورد نظر، هم‌اکنون از کشورهایی همچون چین وارد کشور می‌شود، گفت: با راه‌اندازی کارخانه تولید سولفات منگنز علاوه بر تامین نیاز بخش کشاورزی داخلی، حدود ۵۹ نفر بر اساس جواز تاسیس، مشغول به کار می‌شوند.

عضو هیات امنای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان ایران در پاسخ به این سوال که "آیا فضای سرمایه‌گذاری در بخش صنایع به ویژه در معدن در کشور فراهم است؟" افزود: معتقدم فضای سرمایه‌گذاری در بسیاری از زمینه‌ها در کشور فراهم است، اما موضوعاتی از جمله عدم تامین به موقع منابع مالی، سنگ‌اندازی بانک‌ها و درخواست ضمانت‌های متعدد و همچنین انتقال زمین و عدم به موقع دریافت مجوزها و غیره از جمله مسائلی است که موجب طولانی شدن پروسه سرمایه‌گذاری و دست آخر موجب دلسرد شدن سرمایه‌گذار می‌شود.

این جوان فعال و سرمایه‌گذار کشور با اشاره به اینکه کشور ما هنوز از نظر اقتصادی مقاوم نشده است، اظهار کرد: در حال حاضر کشور ما دومین تولیدکننده گاز دنیا، چهارمین تولیدکننده نفت و جزو ۱۵ کشور معدنی دنیا است، ولی متأسفانه از این پتانسیل در زمینه برنامه‌ریزی‌های اقتصادی استفاده نشده، در حالی که در کشورهای در حال توسعه برنامه‌ریزی‌های به مراتب بهتری در خصوص استفاده از ظرفیت‌های معدنی شده است. البته قوانین حمایتی خوبی در راستای حمایت از سرمایه‌گذار خارجی و ایجاد اشتغال در کشور وجود دارد، اما اجرا نمی‌شود.

سرمایه‌گذار و موسس اولین کارخانه تولید سولفات منگنز (کود تک آبه) در ایران در پاسخ به این سوال که "تحریم‌ها چه مشکلاتی را برای بخش صنایع معدنی به وجود آورده‌اند؟" گفت: به اعتقاد بنده، تحریم‌ها در خصوص صنایع معدنی مشکلی ایجاد نخواهند کرد، ولی با توجه به اینکه اقتصاد کشور ما وابسته به فروش نفت است و در شرایط فعلی، صادرات نفت با مشکلاتی مواجه می‌شود، بالاچار باید پول حاصل از فروش آن را از طریق کالاهای بنجول و بی‌مصرف وارد کشور کنیم. در این میان به صنایع ارزشمند معدنی و طبیعی و پتانسیل انسانی بسیار خوبی که در کشور داریم، کمتر توجه می‌شود.

شریعتی با اشاره به اینکه دانشگاه‌ها باید غرور را کنار گذاشته و دانشجویان متخصص را روانه بازار کار و عرصه تولید و صنعت کنند تا کار صنعتی را یاد بگیرند، بیان کرد: این نکته حائز اهمیت است که در حال حاضر آن طور که باید در دانشگاه‌ها مهارت‌آموزی نمی‌شود و خروجی این مراکز کمکی برای بازار کار کشور نیست. البته در برخی از دانشگاه‌های کشور نیز نیروهای متخصص و خوبی پرورش می‌یابند، اما این میزان کمتر از نیاز بازار است.

وی با تاکید بر اینکه ورود دانشگاه‌ها می‌تواند باعث حل مشکلات کشور شوند، گفت: امیدوارم با برنامه‌ریزی دقیق و منسجم بتوانیم صنعت کشور راه به سمتی ببریم که آرزو و هدف همه‌ی ما در افق چشم‌انداز ۲۰ ساله است.

عضو هیات امنای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان ایران افزود: با توجه به شرایط فعلی کشور و عدم مدیریت صحیح منابع مالی و سایر موارد ذکر شده در مسیر حرکت رو به جلوی صنعت کشور، بعید است

به ۴۰ درصد اهداف در سند چشم‌انداز سال ۱۴۰۴ در بخش صنعت و معدن برسیم.

شریعتی اظهار داشت: در افق سال ۱۴۰۴ ما قطعاً جزو کشورهای رده اول تا سوم نخواهیم بود، چراکه کشورهای حاشیه خلیج فارس کویت، ترکیه و غیره امروزه در زمینه صنعت به صورت گسترده و جدی وارد میدان شده‌اند.

وی افزود: معتقدم اگر می‌خواهیم رونقی در بخش صنعت و معدن کشور ایجاد کرده و بتوانیم در دل این تحریم‌ها دوباره بلند شده و روی پای خود بایستیم، ضروری است همه ارگان‌های کشور اعم از صدا و سیما، مجلس، نیروهای نظامی، قوه قضاییه و سایر نهادها، دست در دست هم داده و از دولت پشتیبانی کنند تا بار دیگر بتوانیم در عرصه صنعت حرکتی رو به جلو داشته باشیم.

شریعتی در پاسخ به این پرسش که "آیا دولت حمایتی از بخش صنعت و معدن دارد یا خیر؟" گفت: در شرایط فعلی با توجه به تحریم‌های ظالمانه علیه ایران، دولت اولویت‌هایی در زمینه‌های خاص دارد، اما بنده معتقدم صنعت و کشاورزی باید اولویت اساسی همه دولت‌ها باشد، چراکه چرخش و فعالیت این دو حوزه می‌تواند اقتصاد هر منطقه‌ای را متحول کند.

عضو هیات امنای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان ایران در ادامه گفت‌وگو در پاسخ به این پرسش که "شما رمز موفقیت خود را در چه می‌بینید؟" اظهار داشت: همیشه سعی بنده بر آن بوده که به بهترین نحو فعالیت داشته باشم و کارها را به صورت تحقیقاتی، دانشگاهی و پژوهشی انجام دهم و در حال حاضر نیز حدود ۲۴ اختراع در زمینه صنایع سرب و روی، فسفات و محیط‌زیست دارم، مقالات متعددی را در نشریه‌های داخلی و خارجی به چاپ رسانده‌ام و پنج کتاب در زمینه‌های مختلف معدنی به رشته تحریر درآورده‌ام، ولی واقعیت این است که تمام این موارد، در واقع یک نوع ابزار است.

وی افزود: بنده به عنوان رییس گروه معادن و مدیرعامل در یک هلدینگ با حدود ۱۳۰۰ نفر نیروی انسانی فعالیت داشته‌ام و همین موضوع باعث شده تا با استفاده از امکانات موجود، تجربیات فراوانی را به دست آورم. به نظرم، زمانی به موفقیت خواهیم رسید که با استفاده از تجربیات خود، تعداد ۲۰۰ نفر را وارد بازار کار کرده و فردی را پرورش دهیم که مدیر لایقی برای کشور باشد و کارهای بزرگی را انجام دهد. شریعتی در پاسخ به این سوال که "چه چشم‌اندازی برای این صنعت متصور هستید؟" اظهار داشت: به نظرم، صنایع معدنی و پایین‌دستی بخش معدن می‌تواند گام بزرگی را در جهت توسعه اقتصاد کشور بردارد. به اعتقاد بنده، اگر در کنار صنایع نفت و گاز، به صنایع کشاورزی نیز اهمیت بیشتری دهیم، تولید و کارخانه‌ها احیا خواهند شد.

عضو هیات امنای خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان ایران در پایان تاکید کرد: امیدوار هستم که مسئولان توجه ویژه‌ای به ظرفیت‌ها و مزیت‌های موجود داشته باشند، زیرا خیلی از مواد معدنی در کشور وجود دارد که باید از آن‌ها استفاده کرد. البته نیاز کنونی کشور، تعامل با دنیا است و نباید از این موضوع غافل شد و به نظرم، باید با بهره‌گیری از کارشناسان متخصص و نیروهای جوان و کارآزموده، توانایی‌های خودمان را افزایش دهیم و امیدوارم که بین صنعت و دانشگاه اتفاقات بهتری رخ دهد. دانشگاه باید اساتید و دانشجویان خود را به یادگیری صنایع مختلف سوق دهد و سیستم موجود در صنعت را روان‌سازی کند و صنعت کشورمان نیز باید از ظرفیت‌های دانشگاهی به خوبی استفاده کند. ■

در حال حاضر کشور ما دومین تولیدکننده گاز، چهارمین تولیدکننده نفت و جزو ۱۵ کشور معدنی دنیا است، ولی متأسفانه از این پتانسیل در زمینه برنامه‌ریزی‌های اقتصادی استفاده نشده است

روسازی بتنی جایگزین مناسب آسفالت

مهندس بابک فروتن‌مهر
عضو هیات مدیره شرکت فهاب بتن



بخش عظیمی از تولید سیمان در اروپا، سیمان‌های آمیخته می‌باشد و رویه‌های بتنی به عنوان یکی از پتانسیل‌های جایگزینی رویه‌های آسفالتی در کشور مطرح است

روسازی‌های سازگار با محیط‌زیست آن‌هایی هستند که در همه‌ی ابعاد از جمله طراحی، ساخت و نگهداری آن‌ها مسایل زیست‌محیطی در نظر گرفته می‌شود. مشکلات زیست‌محیطی تولید سیمان پرتلند به عنوان یکی از مولفه‌های بتن به تنهایی موجب ایجاد ۷ درصد از کل گاز دی‌اکسید کربن هوا می‌شود؛ بنابراین کاهش تولید سیمان به عنوان راهی جایگزین در کاهش آلودگی محیط‌زیست محسوب می‌شود. علاوه بر این در سال‌های اخیر، افزایش طول عمر بتن در راستای افزایش مشخصات مکانیکی و دوام، موضوعی قابل توجه بوده است. استفاده از پوزولان‌های طبیعی و مصنوعی و مواد شبه سیمانی به عنوان جایگزین سیمان پرتلند برای رسیدن به اهداف مورد نظر، جزو کارهای اساسی است. به عنوان مثال؛ بخش عظیمی از تولید سیمان در اروپا، سیمان‌های آمیخته می‌باشد و رویه‌های بتنی به عنوان یکی از پتانسیل‌های جایگزینی رویه‌های آسفالتی در کشور مطرح است.

استفاده از رویه‌های بتنی در کشورهای دیگر بسیار متداول بوده و دهه‌های زیادی از به‌کارگیری آن در کشورهای توسعه یافته سپری می‌شود؛ اما در کشور ما با وجود مصالح کافی، به دلیل ارزان بودن قیمت قیر در سال‌های قبل، معرفی نشدن گزینه‌های مناسب جایگزین و در مواردی نبود دانش فنی-اجرائی و تجهیزات مورد نیاز، اجرا و ساخت این نوع رویه‌ها متداول نشده است. در سال‌های اخیر با توجه به مازاد بودن سیمان تولیدی داخل کشور، لزوم توجه بیشتر به روسازی‌های بتنی در کشور بیشتر از قبل احساس می‌شود و دوام و طول عمر مصالح سیمانی نقش مهمی در عملکرد آنها به عنوان مصالح در روسازی‌های بتنی داشته است. رویه بتنی دارای درصد بیشتری سنگدانه بوده که این موضوع روی خواص مقاومت، جمع شدگی، طاقت، تراکم پذیری و سهولت در اجرا، بسیار تاثیرگذار می‌باشد؛ به طوری که همواره بهبود دوام و طولانی کردن عمر رویه‌های بتنی به عنوان یک مساله فنی و مهم مطرح بوده است.

ملاحظات زیست‌محیطی روسازی‌های بتنی

همان‌طور که بیان شد، علاوه بر اهداف اقتصادی و فنی، اثرات زیست‌محیطی و ملزومات توسعه پایدار، به طور فزاینده در طراحی روسازی‌ها و پروژه‌های زیرساختی دیگر در نظر گرفته می‌شود. مواد تشکیل‌دهنده، بتن نیاز به فرآوری کمی دارند و اکثر آن‌ها در محل به دست آمده و ساخته می‌شوند؛ بنابراین انرژی حمل‌ونقل

را به حداقل می‌رسانند. در ادامه به بررسی ویژگی‌های مثبت زیست‌محیطی روسازی‌های بتنی پرداخته می‌شود.

طول عمر زیاد

روسازی‌های بتنی در بزرگراه‌های متعددی در آمریکای شمالی بیش از ۵۰ سال قدمت دارند. عمر طولانی روسازی‌های بتنی به منطقه، نوع خاصی از محیط‌زیست و آب و هوا محدود نمی‌باشد.

کاهش مصرف سوخت خودرو و انتشار گاز

برخلاف آسفالت که ویسکوالاستیک است و به همین دلیل به دما و بارگذاری حساس می‌باشد، سطح صلب روسازی‌های بتنی در زیر بارگذاری وسایل نقلیه سنگین، تغییر شکل نمی‌دهد و در نتیجه دارای انحنای کمتری است. مصرف سوخت تا حدودی تابعی از درجه انحنای روسازی ناشی از اعمال بار از طرف چرخ‌های وسایل نقلیه سنگین است و هرگونه انحنای، مقداری از انرژی پیش‌راندن وسیله نقلیه را جذب می‌کند؛ بنابراین، انرژی سوخت بیشتری برای حرکت وسایل نقلیه سنگین بر روی روسازی‌های انعطاف‌پذیر مورد نیاز است.

در خصوص انتشار گازهای مضر نیز میتوان به این نکته اشاره کرد که مقدار تولید CO₂ در ساخت بتن در درجه اول تابعی از سیمان موجود در مخلوط است و از طرفی؛ آب، شن، ماسه و دیگر مواد تشکیل‌دهنده بتن، تا حدود ۹۰ درصد وزنی آن را شامل می‌شوند. فرآیند استخراج معدن شن و ماسه، خرد کردن سنگ، ترکیب مصالح بتن و حمل‌ونقل به کارگاه ساخت بتن، نیاز به انرژی بسیار کمی دارد. در نتیجه تمام عوامل مذکور، مقدار گازهای آلاینده کمتری در راستای تولید و استفاده از بتن وارد محیط‌زیست می‌شود.

توسعه پایدار و حذف آلاینده‌ها

سوخت فسیلی در سطوح جهانی یکی از مهمترین مسایل دنیا است و انتشار کربن دی‌اکسید ناشی از صنایع، دلیل اصلی گرمایش جهانی می‌باشد.

صنعت سیمان از اصلی‌ترین منتشرکننده‌های کربن دی‌اکسید می‌باشد؛ بنابراین برای کاهش سیمان، اقداماتی باید صورت گیرد. در سال‌های اخیر، سیمان با پوزولان یا مواد مکمل سیمانی به صورت گسترده در ساخت‌وسازهای بتنی جایگزینی بخشی از سیمان شده است. مواد پوزولانی علاوه بر مزایای محیط‌زیستی، می‌تواند سبب بهبود ریزساختار خمیر سیمان، بهبود مقاومت و افزایش دوام محصولات سیمانی شود. ■

مدیر گروه صنعتی نان ستاره:

فرهنگ سازی برای مصرف نان های صنعتی ضرورت دارد

مهدیه شهسواری

حدود نیمی از غذای مورد نیاز روزانه مردم کشورمان از نان تامین می شود و در فرهنگ ما ایرانی ها، نان تنها یک کالای مصرفی نیست، بلکه از احترام و تقدس خاصی هم برخوردار می باشد؛ پس چه بهتر که با تولید و مصرف درست نان، جایگاه آن را حفظ کنیم. با توجه به افزایش جمعیت کشور، تقاضای مردم برای تنوع نان و نقش محوری آن در تغذیه روزانه مردم، توسعه تولید نان های صنعتی در کشور به یک ضرورت بلندمدت و به ویژه فرهنگ سازی مناسب نیاز دارد. چنانچه مقدمات ورود و مصرف نان های صنعتی به بازار ایران آماده نشود، این روند همچون چند دهه گذشته با شکست روبرو خواهد شد. در گفت و گو با محمد مهدی لژیومیان؛ مدیر گروه صنعتی نان ستاره به بررسی مشکلات موجود در این صنعت پرداختیم. در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

لطفا در خصوص فعالیت گروه صنعتی نان ستاره توضیح دهید؟

با توجه به علاقه ای که به تولید مواد غذایی داشتیم، در ابتدای فعالیت خود ماشین آلات ساده ای را خریداری کردیم؛ ولی تولید محصولات ساده و معمولی باعث می شد که انرژی خوبی نداشته باشیم؛ به همین دلیل به مرور زمان اقداماتی در جهت شناخت محصولات مرتبط و خرید ماشین آلات به روزتر انجام دادیم و در نهایت قدم به قدم به تولید محصولات بیشتر روی آوردیم.

در این صنعت با چه مشکلاتی مواجه هستید؟

مطمئناً افرادی که در زمینه تولید به خصوص مواد غذایی فعالیت دارند، همیشه با مشکلاتی مواجه هستند. یکی از مهمترین معضلات، در زمینه تهیه آذوقه های مواد بهبوددهنده و بسته بندی محصولات می باشد که متأسفانه در این خصوص اقدامات مناسبی صورت نگرفته است. در این میان باید به این موضوع اشاره داشته باشیم که پشت کار، همیشه منجر به موفقیت نخواهد شد و مطمئناً مشکلاتی در بین راه وجود خواهد آمد، ولی نباید نا امید شد.

چه وجه تمایزی نسبت به سایر تولیدکنندگان نان صنعتی دارید؟

مهمترین وجه تمایز گروه صنعتی نان ستاره نسبت به سایر تولیدکنندگان نان صنعتی؛ تامین مواد اولیه مرغوب، تلاش برای به دست آوردن ذائقه مصرف کنندگان، تاکید بر ثابت نگه داشتن طعم محصولات تولیدی و همچنین ایجاد تنوع در محصولات تولیدی می باشد.

در زمینه فعالیت خود چه هدفی را دنبال می کنید؟

در زمینه تولید نان صنعتی، همیشه در تلاش هستیم که کیفیت محصولات خود را افزایش دهیم و تاکنون نیز به اهداف مورد نظر خود دست یافته ایم. ایجاد فروشگاه های عرضه مستقیم از دیگر اهداف گروه صنعتی نان ستاره می باشد؛ ولی متأسفانه با افزایش بیش از انتظار قیمت ملک هنوز به این مهم دست پیدا نکرده ایم.

با توجه به شرایط اقتصادی حاکم بر کشور چه چشم اندازی برای این صنعت متصور هستید؟

متأسفانه شرایط اقتصادی موجود در کشور، بر فعالیت تمام شرکت ها و تولیدکنندگان تأثیرات نامناسبی داشته؛ ولی با توجه به اینکه ما نیاز اصلی خانوارها را تولید می کنیم، بدون هیچ عقب نشینی به کار خود ادامه خواهیم داد و امیدوار هستیم که در آینده شرایط بهتری را تجربه کنیم.



به نظر شما برای استفاده از نان های صنعتی از سوی مردم فرهنگ سازی شده است؟

خیر، متأسفانه به دلایل مختلف از جمله نوع غذاهای ایرانی، قیمت و ... هنوز فرهنگ استفاده از نان صنعتی در میان مردم جا نیفتاده است. در همین راستا؛ ما و سایر همکاران، همیشه با روش های مختلف تبلیغاتی از طریق صداوسیما، بروشور محصولات و ... سعی بر معرفی محصولات داشته و داریم و امیدوار هستیم که مصرف کنندگان نیز وقت بیشتری برای تحقیق از محصولات نان صنعتی گذاشته و از این تولیدات استفاده کنند.

به عنوان موسس رستوران های زنجیره ای "مورکو" چه هدفی را دنبال می کنید؟

ایجاد اشتغال در کنار تولید، نزدیک بودن ذائقه ایرانی ها به غذای عربی و همچنین ایجاد تنوع در غذا باعث شد تا رستوران های زنجیره ای مورکو را تاسیس کنم که در حال حاضر یک شعبه راه اندازی شده و در تلاش برای ایجاد یک شعبه جدید هستیم.

و سخن آخر...

پیشنهاد بنده به تمام همکاران خود این است که اجازه ندهند تا مشکلات موجود، نا امیدشان کند و با برنامه دقیق همراه با تلاش و پشت کار به سمت هدف نهایی خود پیش روند. ■

مدیر گروه کارخانجات زیتون آرشیا: رونق تولید با حضور مدیران جوان و با انگیزه محقق می‌شود

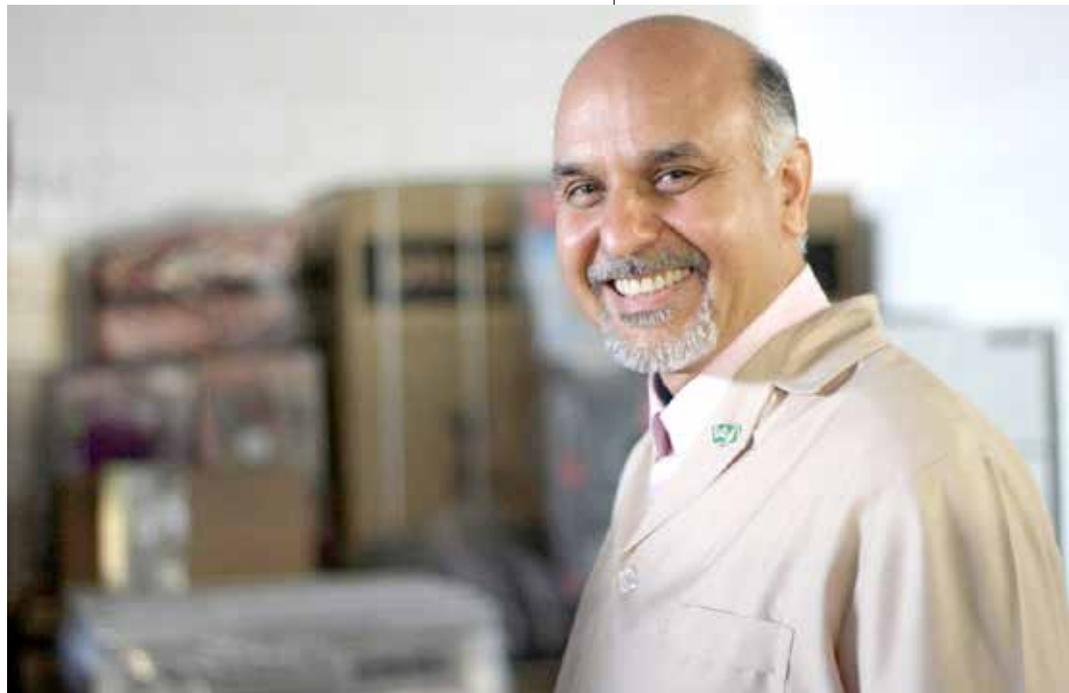
رضا فغانی

داشتن گواهی عدم سوء پیشینه به‌عنوان شرطی ضروری برای اشتغال و همچنین بسیاری از فعالیت‌های دیگر، در نزد اکثر افراد، امری عادی و لازم شمرده می‌شود؛ اما با اندکی تفکر، پیامدهای زیان‌بار آن برای یکی از آسیب‌پذیرترین اقشار جامعه؛ یعنی افراد دارای سوابق ارتکاب به جرم و محکومیت، روشن می‌شود و راه را برای اشتغال و بازگشت آبرومندانه افراد یادشده به جامعه می‌بندد و آن‌ها را در مسیر تکرار جرم قرار داده و گاهی آسیب‌های جبران‌ناپذیری برای خانواده‌های این افراد در پی خواهد داشت. به‌رغم اینکه کمتر کسی به فکر حمایت اقتصادی پایدار از طریق اشتغال‌زایی برای این افراد افتاده است، دکتر علیرضا نبی؛ مدیر گروه کارخانجات زیتون آرشیا یکی از معدود افرادی است که چنین فکری را مطرح و اجرایی کرده است. به همین منظور برای آشنایی بیشتر در راستای تعهدات اجتماعی و همچنین فعالیت‌های این مجموعه در خصوص مراحل فرآوری زیتون گفت‌وگویی با وی انجام داده‌ایم که مشروح آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

جامعه باید برای این افراد، پس از آزادی از زندان بستری ایجاد نماید تا از طریق اشتغال بتوانند به شکلی صحیح به جامعه بازگشته و به زندگی عادی خود مشغول شوند. این کارخانه‌ها تحت حمایت بنیاد خیریه دکتر نبی است و با نگاه محوری به اینکه زندانی نه یک مجرم، بلکه یک قربانی است که به سبب نارسایی‌های اجتماعی مانند تبعیض، جهل، عدم حمایت مناسب و سایر شرایط پیرامونی ناچار به جرم شده است و زندان و مجازات باید در خدمت بازپروری وی و رسیدن او به جایگاه مطلوب انسانی باشد، در حال فعالیت می‌باشد. به عبارتی دیگر؛ نگاه باید از انتقام محوری در قبال زندانیان و مجرمان به نگاه حمایت محور و تربیتی تغییر یابد. لذا این مجموعه از ابتدای تاسیس، اولویت خود را جذب افرادی با سوء پیشینه در زمینه جرایم سنگین عمدی تا جرایم غیر عمدی قرار داده و توانسته بستری برای اشتغال این دسته از افراد فراهم کند. ناگفته نماند که این ایده در انتخاب نام کارخانه نیز تاثیر داشته؛ زیرا آرشیا در لغت به معنای راست و درست و در اصطلاح به تختی اطلاق می‌شده که شاهان باستانی ایران بر آن می‌نشسته و عدالت را در بین مراجع‌کنندگان اجرا می‌کرده‌اند. این نام به‌نوعی بازتاب مفهوم متفاوتی از عدالت در ارتباط با زندانیان و افراد دارای سوء پیشینه بوده و آرشیا بستری برای خدمت به افرادی است که نوعی قربانی عدم توزیع عادلانه امکانات هستند.

این مجموعه در چه زمینه‌ای فعالیت دارد و چه تعداد نیروی انسانی در آن مشغول فعالیت هستند؟

محصول این شرکت زیتون و فرآورده‌های زیتونی مانند، روغن زیتون، زیتون پرورده، زیتون اسلایس و موارد مشابه است و به عنوان یکی از بزرگ‌ترین واحدهای فرآوری زیتون در کشور فعالیت دارد. تعداد یک هزار و ۵۲ نفر پرسنل در گروه کارخانجات زیتون آرشیا به صورت دو شیفت مشغول به کار بوده و ماهانه ۲ هزار تن انواع محصولات مختلف را تولید می‌کند. انتخاب محصول زیتون و فرآورده‌های آن برای فعالیت کارخانه به این دلیل بوده که اغلب مشاغل مرتبط به زیتون در تمام جهان، مکانیزه نبوده و بدون کاربرد حداکثری ماشین‌آلات و بیشتر با تکیه بر نیروی



گروه کارخانجات زیتون آرشیا در چه سالی و با چه هدفی تاسیس شده است؟

سنگ بنای این مجموعه در سال ۱۳۸۳ با ایده "اینجا شرط استخدام، داشتن سوء پیشینه است" توسط اینجانب مطرح شد و تاکنون نیز شهرت یافته است. با توجه به شعار محوری این مجموعه، هدف از راه‌اندازی این کارخانه، فراهم آوردن بستری مناسب برای بازپروری و اشتغال افرادی است که به سبب جرایم گوناگون از قتل عمد گرفته تا حمل مواد مخدر و همچنین جرایم غیر عمد دارای سوء سابقه هستند. اعتقاد ما بر این است که

انسانی به انجام می‌رسد؛ از این رو امکان ایجاد اشتغال بیشتری فراهم می‌کند. تمام کارکنان این کارخانه از زندانیان دارای سوء پیشینه هستند و اولویت استخدام نیز با افرادی است که مرتکب جرایمی از قبیل قتل عمد، ضرب و جرح، جرایم مالی، جرایم غیر عمد و موارد مشابه شده‌اند. از طرفی؛ زنان سرپرست خانوار که همسر آنان بر اثر ارتکاب جرایم سنگین به اعدام یا حبس محکوم شده‌اند، دسته دیگری از کارکنان این کارخانه را تشکیل می‌دهند که حدود ۲۸۰ نفر از این افراد در خط تولید مشغولند، ۹۰ نفر در خط تولید مینودشت و همچنین ۱۸۰ خانه نیز در حاشیه شهر مشهد مشغول فعالیت هستند. شرایط اشتغال در کارخانه از طریق سازمان امور زندان‌ها، انجمن حمایت از زندانیان و دیگر نهادهای مرتبط به زندانیان و افراد دارای سوء پیشینه ابلاغ شده و آن دسته از افرادی که پس از پایان حبس خود به دنبال بازگشت به مسیر عادی زندگی و ایفای نقش خود در اجتماع به شکلی مناسب هستند، به این مجموعه مراجعه کرده و کارخانه نیز با توجه به ظرفیت و امکانات خود نسبت به اشتغال این عزیزان اقدام می‌کند.

مهمترین مشکلات پیش روی این مجموعه چیست؟

متأسفانه نگاه مسئولان دولتی در بخش اقتصادی از قبیل اعطای اعتبارات، تسهیلات، مالیات، بیمه، بانک‌ها و موارد مشابه، حمایتی نبوده و این مجموعه را نه به‌عنوان یک موسسه خیریه که در قالب یک شرکت به فعالیت اجتماعی مشغول است، بلکه به‌عنوان یک مجموعه اقتصادی می‌شناسند که باید با آن در قالب قوانین موجود با سایر موسسات و شرکت‌های فعال در بخش اقتصادی که با هدف سودآوری برای صاحبان آن‌ها تاسیس شده، برخورد شود. این نگاه باعث شده تا باری که این مجموعه با فعالیت خود در راستای کاهش آسیب‌های اجتماعی از دوش دولت برداشته است، نادیده گرفته شود و همچنین قوانین و بروکراسی فزاینده پیش روی فعالان اقتصادی در مورد این مجموعه نیز مصداق داشته باشد. از طرفی؛ متأسفانه در بین بسیاری از مسئولان، رویکردی انتقام محور در قبال مجرمان و یا حداقل نگاه همراه با سوءظن و بدبینی به این عزیزان حاکم است؛ در حالی که پیامد این نگاه، نه کاهش جرم و اصلاح جامعه، بلکه تعمیق و گسترش مضلات مرتبط خواهد بود. با توجه به توان محدود ما و بدون داشتن عزم و اراده جدی در نهادهای قانون‌گذار، نمی‌توان انتظار عملکردی جامع داشت. نهادهایی مانند ما به نوعی در حال خدمت به جامعه هستند و لازم است، جهت پیشرفت و گسترش فعالیت‌های‌شان، مشمول تخفیف‌هایی شوند و در صورتی که این امر رعایت نشود، مشکلات خاصی ایجاد خواهد شد.

گروه کارخانجات زیتون آرشیا در راستای توسعه فعالیت‌های خود، نیازمند چه حمایت‌هایی از جانب دولت است؟

در سطوح عالی مدیریتی در قوای سه‌گانه، همواره فعالیت مجموعه تحسین شده و معاونان محترم رییس جمهوری، معاونان وزرا، معاون قوه قضاییه و روسای دو کمیسیون محترم مجلس شورای اسلامی نیز در کارخانه حضور یافته و با کارکنان و متصدیان دیدار داشته‌اند و از طرف رسانه‌های مختلف دولتی و خصوصی نیز فعالیت مجموعه به‌خوبی بازتاب داشته است؛ ولی در عمل حمایتی از مجموعه صورت نگرفته است. البته دور از انصاف است که در اینجا از حمایت بی‌نظیر بانک ملت حرفی به میان نیاوریم که با خرید سالانه حجم زیادی از محصولات این شرکت و توزیع آن در میان کارکنان خود، کمک شایانی به پرسنل آسیب‌دیده این مجموعه نموده‌اند و اگر سایر مجموعه‌ها نیز این رویکرد را در پیش می‌گرفتند، کارخانه زیتون آرشیا می‌توانست به سرعت فعالیت خود را توسعه داده و خدمات اجتماعی خود را به شکل بهتری ارائه کند. دولت نیز می‌تواند حداقل با ممنوعیت ورود محصولات قاچاق، بازار عرضه کالاهای تولیدشده در این مجموعه را رونق بخشد؛ اما متأسفانه با کمبود نظارت در بازار،

محصولاتی از قبیل روغن زیتون و سایر فرآورده‌های زیتونی از طریق قاچاق به سهولت عرضه می‌شوند و مقابله با آن نیز از سوی هیچ نهادی جز دولت و حاکمیت امکان‌پذیر نیست. در این مسیر بانک‌ها نیز می‌توانند با در اختیار گذاشتن استیجاری برخی از تاسیساتی که به دلیل ناتوانی افراد و شرکت‌ها از پرداخت دیون خود مصادره کرده‌اند، مجموعه آرشیا را در ارائه خدمات خود یاری کنند.

استقبال از محصولات شرکت آرشیا در بین افراد جامعه چگونه بوده است؟

حمایت و استقبال مردمی از تولیدات این مجموعه بسیار زیاد بوده و بازخوردهای مثبتی در شبکه‌های اجتماعی از سوی مردم عزیز دریافت کرده‌ایم. در بسته‌بندی محصولات این شرکت توضیح داده شده که کالاها به دست چه افرادی تولید می‌شوند و با خرید آن، این اقشار مورد حمایت قرار می‌گیرند. مدیریت این مجموعه در دوره فعالیت خود شاهد مهربانی و خیرخواهی بی‌نظیر و حمایت‌های خیره‌کننده از جانب تمام اقشار جامعه بوده و به جرات می‌توان گفت که هرچه در زمینه کمک‌های اقتصادی، نهادهای دولتی در حمایت از این مجموعه کوتاهی کرده‌اند، بخش مردمی با لطف بی‌کران خود بیشترین حمایت را از این مجموعه و تولیدات آن به عمل آورده است.

مدیریت این شرکت خود را موظف می‌داند که از حمایت مردم کمال تشکر را داشته و با کمال قدرشناسی این سرمایه‌های پُر برکت را در خدمت گسترش فعالیت‌های شرکت و ایجاد اشتغال برای دارندگان سوء پیشینه و خانواده‌های ایشان قرار دهد. به دلیل محدودیت‌ها و مشکلاتی که از جانب بخش دولتی بر فعالیت مجموعه آرشیا تحمیل شده است، این شرکت فعالیت‌های خود برای جذب حمایت از بخش دولتی را کنار نهاده و در راستای جذب توان مالی خیرین برای گسترش فعالیت خود در چارچوب بنیاد خیریه گام برمی‌دارد. در صورتی که فعالیت‌ها در این راستا موفقیت‌آمیز باشد، همان‌طور که در مراحل اولیه چنین بوده است، می‌توان امید داشت که با خریداری یک کارخانه مصادره شده توسط بانک که در مجاورت کارخانه فعلی شرکت در مشهد قرار دارد، طرح توسعه کارخانه اجرا شده و برای بیش از ۲۰۰ نفر اشتغال پایدار ایجاد شود.

بر اثر فعالیت‌های متعدد مجموعه در شبکه‌های اجتماعی و سخنرانی‌های مدیریت در استان‌های مختلف، صاحبان صنایع و مشاغل در برخی از استان‌ها از جمله زنجان، با الگو گرفتن از فعالیت شرکت آرشیا، شرط داشتن گواهی عدم سوء پیشینه را از شرایط استخدامی خود حذف کرده‌اند. این گام، اقدام مهمی در راستای ترویج فرهنگ بازپروری و تربیت محور به مجرمان و همچنین مساعدت با این قشر برای بازگشت به جامعه و در پیش گرفتن سبک زندگی عادی می‌باشد.

و سخن آخر...

به اعتقاد بنده، تنها راه برای رونق تولید در کشور، تغییر نگاه برخی از مدیران بخش میانی کشور به فعالیت‌های اقتصادی است که این امر از راه جایگزینی این نسل از مدیران با نیروهای جوان، پُرانگیزه و گوش‌به‌فرمان میسر می‌شود که در این راستا باید با تولیدکنندگان و فعالان اقتصادی همدل باشند.

سال‌ها فعالیت و استفاده از امکانات دولتی، نسلی از مدیران در رده‌های میانی را پرورش داده که تنها به فکر منافع خود بوده و هیچ اقدامی در راستای رونق تولید و به‌تبع آن اقتصاد کشور انجام نمی‌دهند. اهمال این مدیران و نگاه سودجویانه آن‌ها مهم‌ترین مانع رشد رونق اقتصاد کشور است. درباره مجموعه آرشیا نیز باید گفت که این گروه متعلق به مردم است و آن‌ها می‌توانند نقش حامی و توسعه‌دهنده در این شرکت را ایفا کرده و با کمک به توسعه فعالیت‌های آن، این مجموعه را در ارائه خدمات خود به یکی از آسیب‌پذیرترین اقشار اجتماع یاری رسانند. ■

تنها راه رونق تولید در کشور، تغییر نگاه برخی از مدیران بخش میانی کشور به فعالیت‌های اقتصادی است که این امر از راه جایگزینی این نسل از مدیران با نیروهای جوان، پُرانگیزه و گوش‌به‌فرمان میسر می‌شود

مدیرعامل شرکت خشکبار الماس یار تاکید کرد

ضرورت حذف کارتهای یکبار مصرف برای صادرات

سید قاسم قاری

با گسترش فعالیت‌های بازاریابی و تبلیغاتی کشورهای دیگر در زمینه خشکبار و تداوم صادرات سنتی محصولات ایرانی، موجب کاهش نسبی سهم ایران از بازارهای خشکبار جهانی شده و به تبع آن، درآمدهای ارزی ناشی از آن و کاهش مشتریان خشکبار ایران به دنبال داشته است. شناخت عوامل موثر در بازاریابی خشکبار ایران با دستیابی به راه‌حل‌ها و سیاست‌گذاری‌های مناسب برای حضور فعال ایران در بازارهای صادراتی و همچنین افزایش سهم ایران در این بازارها، باید در اولویت برنامه‌های کشور قرار گیرد. کشورهایی که با رویکرد صادرات و بر اساس مطالعات بازار هدف تولید می‌کنند، گام‌های موثری در تحقق این امر برداشته‌اند، بنابراین پیش از هر چیز اهمیت مطالعه بازار هدف، سلیق مصرف‌کنندگان، کیفیت و قیمت محصول می‌تواند عامل مهمی در رقابتی کردن محصولات صادراتی باشد. در گفت‌وگو با محمد یارمحمدی، مدیرعامل شرکت خشکبار الماس یار، عضو هیات مدیره اتحادیه صادرکنندگان خشکبار و همچنین رییس اتحادیه صادرکنندگان استان مازندران، به بررسی مشکلات موجود در صنعت خشکبار پرداخته‌ایم که مشروح آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

نخستین آن، کاهش چشمگیر محصول پسته در ایران بود و دوم اینکه؛ بانک مرکزی در اوایل شهریورماه اعلام کرد که صادرکنندگان باید ارزش حاصل از صادرات را برگردانند و با توجه به اینکه زیرساخت‌های مناسب آماده نبوده، مشکلات فراوانی برای صادرکنندگان ایجاد کرد. با این تفاسیر؛ ما سعی کردیم تا همچنان به کار خود ادامه داده تا با مشکلات مالی، اعتباری و کیفیت مواجه نشویم.

در زمینه فعالیت خود با چه مشکلاتی مواجه هستید؟

یکی از مشکلات اغلب صادرکنندگان کشور، بحث کارتهای یکبار مصرف است که متأسفانه صادرکنندگان آبرومند را یک به یک از رده خارج می‌کند و اجازه نمی‌دهد تا قیمت‌ها به‌طور واقعی نمایان شوند و از طرفی دیگر، رقابت منفی را در صنعت خشکبار کشور به وجود آورده است. متأسفانه برخی از افراد، توسط کارت یکبار مصرف و با دریافت کمیسیون‌های بسیار ناچیز، کالا را صادر می‌کنند و پس از آن، اثری از آن‌ها باقی نمی‌ماند. در واقع؛ شرکت‌هایی که از اعتبار بالایی برخوردار هستند، زیر بار این موضوع نمی‌روند و اگر هم طبق قوانین و مقررات پیش بروند، با مشکلاتی از جمله تهیه اجناس و نوسانات قیمتی مواجه می‌شوند. موضوع دیگری که باید به آن اشاره داشته باشم این است که وقتی در سال ۱۳۹۷، اختلاف قیمت ارز نیمایی با ارز آزاد حدود ۵ هزار تومان بود، اگر صادرکننده قصد داشت، دلار را به بانک مرکزی بدهد، در هیچ شرایطی امکان این را نداشت که بدون تعهد، کالایی را صادر کند. به‌عنوان مثال؛ کالایی که کیلویی ۱۰ دلار قیمت داشت، اگر اختلاف هر دلار ۳۰۰۰ تومان می‌بود، قیمت نهایی آن ۳۰ هزار تومان لحاظ می‌شد. در بهترین شرایط این قیمت ۲ دلار و در بدترین شرایط حدود ۳ دلار قیمت‌گذاری می‌شد که این موضوع، برای صادرات کمرشکن بود. از طرفی؛ کسانی که به بانک مرکزی تعهدی نداشتند و از کارتهای یکبار مصرف استفاده می‌کنند، محصولات خود را با قیمت ۸ دلار به فروش می‌رسانند که در مقابل قیمت مورد نظر ما (۱۰ دلار)، به راحتی جولان می‌دهند و ما نمی‌توانیم در این



در ابتدا بفرمایید، این شرکت در چه زمینه‌ای فعالیت دارد؟

برند شرکت خشکبار الماس یار با نام Diamond Yar برند شناخته شده‌ای در خارج از کشور می‌باشد و عموماً در زمینه صادرات خشکبار به خصوص پسته و انجیر با کیفیت بالا فعالیت دارد. تمام سعی و تلاش ما بر این است تا این برند را به هر قیمتی که شده در بازار حفظ کنیم.

مهمترین برنامه شما در سال‌های گذشته چه بود؟

در سال گذشته دو اتفاق ناخوشایند در صنعت خشکبار رخ داد که

بازار به رقابت بپردازیم. البته این موضوع ارتباطی با تجارت، ماهیت صادرکننده و همچنین روابط قدیم تجاری ندارد؛ بلکه در واقع یک رانت قیمتی می‌باشد که نمی‌توانیم با آن مقابله کنیم.

به نظر شما، آیا قوانین موجود در کشور کاربردی می‌باشد؟

پایه قوانین برگرداندن ارز و تجارت ایران مبنی بر ارزش‌گذاری، بر اساس قانونی است که همگان معتقدند کارایی یا کاربرد لازم را ندارد. به‌عنوان مثال؛ سال گذشته در شب عید، ناگهان کمیسیون ارزش‌گذاری، بر اساس این قانون کهنه، قیمت پایه صادراتی انجیر را از هر کیلو ۲٫۳ دلار به ۴٫۹ دلار رساند که ۷۲ درصد انجیرها با کارت یکبار مصرف خارج شد، ۲۰ درصد آن در بازار داخل مصرف شد و حدود ۱۲ درصد آن نیز توسط صادرکنندگان به کشورهای دیگر صادر شد که البته با ضرر و زیان‌هایی همراه بود. از دی‌ماه سال گذشته که این قیمت‌ها افزایش پیدا کرد تا مدتی پیش توانستیم به هر نحوی که شده، وزارت کشاورزی، گمرک ایران و دیگر نهادها را متقاعد کنیم که قیمت را به پایه ۳ دلار برسانند تا قاچاق یا کارت یکبار مصرف برای قاچاقچی‌ها مقرون به‌صرفه نباشد. در سال گذشته حدود ۷۲ درصد و امسال نزدیک به ۶۵ درصد از انجیرها با کارت یکبار مصرف صادر شده‌اند.

آیا بستر سرمایه‌گذاری در بخش خشکبار فراهم است؟

خیر، زمینه برای سرمایه‌گذاری در این بخش مهیا نیست. کارخانه ما در استهبان، نخستین و بزرگ‌ترین کارخانه تولید و بسته‌بندی صادرات انجیر می‌باشد و امکانات موجود در آن بسیار قوی است. متأسفانه در چنین شرایطی باید با فردی که در زیرپله و با کارت یکبار مصرف کالا صادر می‌کند، در زمینه صادرات رقابت داشته باشیم. مساله اصلی این است، بنده که ماهانه ۲۰۰ میلیون تومان هزینه‌های جاری دارم، چگونه می‌توانم در چنین شرایطی، انگیزه فعالیت داشته باشم؟ متأسفانه روز به‌روز میزان سرمایه‌گذاری برای شرکت‌های آبرومند صادراتی، کارخانه‌های خوب و دارای اعتبار در خارج از کشور کاهش پیدا می‌کند.

وضعیت کنونی خشکبار ایران را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

از نظر بنده، وضعیت خشکبار ایران به‌شدت نگران‌کننده است. به‌عنوان مثال؛ در سال گذشته ممنوعیت صادرات خرما در دستور کار قرار گرفت؛ در حالی که ۱۵ قلم خرما در کشور تولید می‌شود که غالباً صادر نمی‌شود. از طرفی، ۹۰ درصد رطب تولیدی کشورمان، مصرف داخلی دارد و مابقی آن به کشورهای دیگر صادر می‌شود. در کنار آن، انواع دیگر خرما وجود دارد که مورد مصرف مردم ایران نبوده و مناسب صادرات است. به اعتقاد بنده، در حال حاضر تصمیمات هیجانی و آتی بر جان صادرکنندگان، تولیدکنندگان و کارآفرینان کشور است و مدام آن‌ها را ضعیف می‌کند. کشور ما در کالاهایی مانند بادام، کشمش، پسته، زعفران و انجیر رتبه نخست را داشته است. عمده‌ترین و گران‌ترین صادرات خشکبار، پسته است که سال گذشته آمریکا ۲ برابر ما صادرات داشته و امسال ۱٫۵ برابر کشور ما محصول دارد و هر لحظه اراده کند، قیمت آن را کاهش می‌دهد. پسته‌های ریز با نام "اوحدی" از نعمت‌های خدادادی است که در کشور ما وجود دارد که در صورت نبود چنین محصولی، امکان صادرات مناسب وجود نداشت.

آیا بازار خشکبار در شرایط رکود قرار دارد؟

خیر، چراکه خشکبار یک محصول کشاورزی است و مراحل به عمل آمدن آن، به باران و طبیعت بستگی دارد. موضوعی که باید به آن توجه داشت این است که چه استفاده‌ای از خشکبار خواهیم برد، چه موقعیتی در سطح منطقه و دنیا داریم و آیا می‌توانیم موقعیت خود را

حفظ کنیم یا خیر؟ به‌عنوان مثال؛ در سال ۱۹۹۱ میلادی، حدود ۶ هزار تن پسته به ژاپن صادر شد و آمریکا در همان سال، فقط ۲ هزار تن از این محصول را صادر کرده است. متأسفانه در حال حاضر آمریکا همان مقدار پسته را به ژاپن صادر می‌کند؛ ولی صادرات کشور ما از ۶ هزار تن به حدود ۲۰۰ تن رسیده است. ناگفته نماند، با مجموع خشکباری که در حال حاضر صادر می‌کنیم، با توجه به نوسانات نرخ ارز، محصولات خشکبار بین ۳٫۵ تا ۵ میلیارد دلار برای کشور ارزآوری دارند که عدد قابل توجهی می‌باشد.

مهمترین خریداران و مشتریان خشکبار ایران چه کشورهای هستند؟

بدون اغراق؛ تمام کشورهای دنیا از محصولات خشکبار ایران استفاده می‌کنند. در برخی مواقع، اختلاف درجه حرارت شب و روز در کشورمان، بین ۲۰ تا ۳۰ درجه است و این موضوع باعث می‌شود که روغن، طعم و مزه خشکبار ایران از کیفیت بالایی برخوردار باشد. به‌عنوان مثال؛ سیب سپیدار که در استان فارس به بار می‌نشیند، زمانی که اختلاف درجه حرارت در شبانه‌روز به بالای ۲۵ درجه می‌رسد، از فاصله یک متری عطر خوش آن قابل استشمام خواهد بود یا مثلاً روغن پسته فندقی بعد از تناول، بلافاصله از زبان به مغز منتقل می‌شود که به آن طعم یا اروما می‌گویند. از طرفی، نوعی بادام خاص در اصفهان وجود دارد که حجم آن امکان دارد به یک هزار تن هم نرسد، اما کشورهای دیگر با هر قیمتی این محصول را خریداری می‌کنند. مجموع این عوامل باعث شده تا اکثر کشورهای دنیا از محصولات خشکبار ایران استقبال کنند.

در خصوص قاچاق خشکبار چه نظری دارید؟

به اعتقاد بنده، قاچاق همان کارت یکبار مصرف است؛ یعنی کالایی از کشور صادر شود که مکان تولید، بسته‌بندی و هویت اشخاصی که آن را تولید و صادر می‌کنند، مشخص نباشد. برخی از کالاها مانند زعفران به‌طور پنهانی به افغانستان منتقل می‌شوند و به نام زعفران افغانی به فروش می‌رود. ناگفته نماند که گاهی با کارت‌های یکبار مصرف، پسته‌های ایران را به ترکیه صادر می‌کنند و این کشور محصولات خشکبار ایران را به نام خود می‌فروشد. بر اساس خبرهای موثق، در سال گذشته سهم قاچاق انجیر ۷۲ درصد بود و امسال حدود ۶۵ درصد است. البته با تغییر قیمت خشکبار از ۴٫۹ دلار به ۳ دلار، مقداری توازن برقرار شده و درصد قاچاق کاهش داشته است.

و سخن آخر...

خداوند متعال، محصولاتی را در صنف خشکبار به ما ارزانی داشته که در دنیا کم‌نظیر است. هر چند آمریکا دو برابر ما پسته تولید می‌کند؛ اما طعم و مزه یک پسته فندقی کشورمان با ۱۰۰ پسته برابری می‌کند. ایران، تنها تولیدکننده انجیر دیمی در دنیا می‌باشد؛ محصولی که به‌آسانی روی درخت خشک می‌شود. از طرفی؛ تنها انجیرستان دیم دنیا در استان فارس واقع شده که باید قدر این نعمت‌های خدادادی را بدانیم. موضوع اصلی این است که هر چقدر رقابتی مان، تکنولوژی و سیستم بانکی بهتری نسبت به ما داشته باشند، مسلماً ما می‌توانیم شرایط بهتری را نسبت به آنان رقم بزنیم. حدود ۵ میلیون نفر از طریق این صنعت امرار و معاش می‌کنند و وضعیت همه کارگران، رانندگان، باغداران و صادرکنندگان، مناسب می‌باشد؛ ولی مهمترین مساله‌ای که باید مورد توجه قرار گیرد این است که با تصمیمات هیجانی و ناصحیح، شرایط این صنعت را بدتر از گذشته نکنیم. ■

یکی از مشکلات
اغلب صادرکنندگان
کشور، بحث کارت‌های
یکبار مصرف است که
متأسفانه صادرکنندگان
آبرومند را یک به یک
از رده خارج می‌کند
و اجازه نمی‌دهد تا
قیمت‌ها به‌طور واقعی
نمایان شوند

رییس هیات مدیره داده‌پردازی آموت:

نرم‌افزار؛ پربازده‌ترین صنعت حوزه خدمات

مهدی سراج



صنعت نرم‌افزار یکی از پربازده‌ترین صنایع در حوزه خدمات است و به جرات می‌توان گفت که در سال‌های آینده، جزو اولین‌ها خواهد بود

نرم‌افزار آموت، جزو نخستین شرکت‌های حوزه استارت‌آپ می‌باشد که بیش از ۱۴ سال در این زمینه فعالیت دارد و توانسته به عنوان یکی از قدیمی‌ترین شرکت‌های دانش بنیان در صنعت نرم‌افزار و همچنین شرکت مادر و مالک برندها و محصولات آوانک، تنها اپراتور پیام صوتی بر بستر تلفن ثابت و همراه، پیامک آموت؛ سامانه مدیریت ارسال و دریافت پیامک انبوه، اوج؛ نرم‌افزار جامع مدیریت ارتباط با مشتریان، گپیام؛ سرویس چت آنلاین و شناسایی الگوی رفتار مشتری فعالیت داشته باشد. به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های این مجموعه به سراغ یوسف مذهب؛ رییس هیات مدیره داده‌پردازی آموت رفته و با وی به گفت‌وگو پرداخته‌ایم که مشروح این مصاحبه از نظر خوانندگان گرامی می‌گذرد.

نرم‌افزاری آموت اعم از مدیریت، پرسنل، نمایندگان، پیمانکاران و همه افرادی که با آن‌ها در ارتباط هستیم، گام در راه درستی نهاده و با افتخارات به دست آمده خود جشن می‌گیریم.

آینده صنعت نرم‌افزار را چگونه پیش‌بینی می‌کنید؟

صنعت نرم‌افزار یکی از پربازده‌ترین صنایع در حوزه خدمات است و به جرات می‌توان گفت که در سال‌های آینده، جزو اولین‌ها خواهد بود. امیدوارم امسال به‌رغم رکودی که در بازار وجود دارد با ارائه محصول جدیدمان که با آن می‌توانید هوشمندانه‌تر بخرید، بفروشید و بازاریابی کنید، شاهد رشد در تمامی صنایع باشیم.

آیا حمایتی از سوی دولت صورت گرفته است؟

در مدت فعالیت این شرکت تاکنون، هیچ‌گاه منتظر حمایت‌های دولتی، نهادهای و شرکت‌های دیگر نبوده‌ایم و همواره به توان خود و همکارانم اکتفا کرده‌ایم. اتکای بنده به توان، دانش، مهارت و تخصص پرسنلی است که خالصانه و دلسوزانه در سازمان مشغول فعالیت هستند و آموت را به عنوان خانه اول خود می‌دانند. ما رویکرد اساسی در مدیریت و ارائه خدمات داریم و آن هم بلندپروازی، دورنگری، تلاش برای پیروزی و بر فراز قله‌ها بودن می‌باشد، در یک جمله خلاصه کنیم: «تجارت به سبک عقاب‌ها» و در نهایت اینکه هیچ‌کس جز خودتان، نمی‌تواند به شما در دستیابی به اهدافتان کمک کند. ■

به عنوان یک شرکت دانش بنیان در زمینه اشتغال‌زایی و بهبود وضع اقتصاد چه اقداماتی انجام داده‌اید؟

به جرات می‌توان گفت که ما یکی از بزرگ‌ترین شرکت‌هایی هستیم که برای بیش از یک هزار شرکت یا شخص، به عنوان نماینده خود، اشتغال ایجاد کرده و سهم کوچکی در روند بهبود اقتصاد کشور داشته‌ایم که البته تمام آن‌ها نیز صاحب کسب‌وکار پر درآمدی شده‌اند. نکته قابل توجه این که ما با کمترین امکانات و هزینه، بیشترین درآمد را در اختیار نمایندگان قرار داده‌ایم. ناگفته نماند که بیش از ۹۲ هزار مشتری در کشور داریم که از خدمات شرکت استفاده می‌کنند.

در زمینه فعالیت خود چه عناوین مهمی را کسب کرده‌اید؟

در اقیانوس پر تلاطم و پرفراز و نشیب بازار، بنده به عنوان عضو کوچک خانواده بزرگ آموت با کمک همکارانم در طول ۱۴ سال با زحمات شبانه‌روزی، توانسته‌ایم مدال‌های افتخار بسیاری مانند ۳ سال پیاپی برند برتر، مدیر خلاق، واحد صنفی برگزیده صنعت نرم‌افزار و... را کسب کنیم. اکنون پس از این سال‌ها، خانواده بزرگ نرم‌افزاری آموت، توانسته به یکی از با ارزش‌ترین نشان‌های دوران فعالیت خود دست پیدا کند. کسب عنوان مدیر نمونه در سیزدهمین جشنواره مدیران جوان در صنعت، معدن و تجارت ایران، یک گواهی دیگر است مبنی بر اینکه تمام مجموعه



در این بخش می خوانیم:

- افزایش تولید انرژی های نو با اصلاح قیمت خرید
- دستیابی به کیفیت برتر با استاندارد سازی محصولات
- رقابت بزرگ گازی در قاره سبز

<DOCTYPE html PUBLIC "-//W3C//DTD XHTML 1.0//EN" "http://www.w3.org/TR/xhtml1/DTD/xhtml1-strict.dtd">

<DOCTYPE html PUBLIC "-//W3C//DTD XHTML 1.0//EN" "http://www.w3.org/TR/xhtml1/DTD/xhtml1-strict.dtd">
<html xmlns="http://www.w3.org/1999/xhtml">
<head><title>welcome</title>

مدیرعامل شرکت فولاد قائم مطرح کرد

افزایش تولید انرژی‌های نو با اصلاح قیمت خرید

سعید عدالت‌جو

امروزه تامین انرژی برای مصارف صنعتی و خانگی به یکی از مهمترین دغدغه‌ها در سطح جهان تبدیل شده است. برای مدت‌های طولانی، سوخت‌های فسیلی مهمترین منبع تامین انرژی در جهان بودند، با این حال مواردی از جمله گرمایش زمین، آلودگی هوا و محیط‌زیست و همچنین کاهش ذخایر و افزایش قیمت این سوخت‌ها موجب شده که بشر در جست‌وجوی منابع جدیدی برای تولید انرژی باشد. مهمترین جایگزینی که برای سوخت‌های فسیلی مطرح شده، استفاده از منابع تجدیدپذیر انرژی مانند خورشید و باد است. در این میان، کشورمان نیز با توجه به موقعیت منحصربه‌فرد جغرافیایی از ظرفیت‌های بسیاری در زمینه تولید انرژی‌های تجدیدپذیر برخوردار است. به منظور آشنایی بیشتر با ظرفیت‌ها و کمبودهای این صنعت به سراغ مهندس مسعود منتظرالقائم؛ مدیرعامل شرکت فولاد قائم که در زمینه احداث و راه‌اندازی نیروگاه‌های خورشیدی فعالیت می‌کند، رفته و با وی به گفت‌وگو پرداخته‌ایم. در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

(METKA-EGN) یونان فعالیت خود در زمینه نصب تجهیزات مکانیکی نیروگاه‌ها در مقیاس مگاوات را آغاز کرد. این شرکت در ابتدا با دریافت دعوت‌نامه از شرکت‌های اکسوسان (Exosun) فرانسه و آکسیال (Axial) اسپانیا از مهمترین شرکت‌های مطرح در حوزه انرژی خورشیدی به منظور آموزش نصب و راه‌اندازی تجهیزات نیروگاه‌های خورشیدی در طی سفرهایی توانست آموزش‌های مورد نظر برای کارکنان خود را با نظارت این شرکت‌ها طی کرده و پس از دریافت مجوزها و توانایی فنی لازم برای نصب تجهیزات نیروگاه‌های خورشیدی، با همکاری شرکت متکا "ای جی ان" پروژه‌های مهمی را در ایران به انجام برساند و طی چند سال، نیروگاه‌های خورشیدی اصفهان، مهریز و فهرج یزد و قم با پنل‌های متحرک، هر کدام به ظرفیت ۱۰ مگاوات و نیروگاه‌های همدان، ماهان، کرمان و تفت یزد با پنل‌های خورشیدی ثابت نصب و راه‌اندازی شد. این شرکت با تجربه‌ای که به دست آورده، در حال حاضر تمام مراحل احداث و راه‌اندازی نیروگاه‌ها در بخش‌های مکانیکی و الکتریکی را به‌طور کامل به انجام می‌رساند و هم‌اکنون نیز در حال انجام عملیات اجرایی نیروگاه خورشیدی در منطقه ویژه لامرد است. شرکت فولاد قائم، با استفاده از تجربه، دانش و پرسنل فنی، اکنون آماده اجرای پروژه‌هایی در مقیاس بزرگ‌تر با مگاوات بالاتر می‌باشد.

چه ظرفیت‌هایی برای توسعه انرژی‌های نو و به‌ویژه انرژی خورشیدی در ایران وجود دارد؟
موقعیت جغرافیایی ایران از نظر قرار گرفتن در عرض جغرافیایی مناسب و آب و هوای نیمه‌خشک، به طوری که بیش از ۳۰۰ روز از سال آفتابی می‌باشد و همچنین وضعیت عوارض طبیعی کشور، شرایط منحصربه‌فردی را فراهم کرده است. علاوه بر این وجود مناطق بادخیز، قرار گرفتن در کریدورهای بادی و موارد مشابه،



شرکت فولاد قائم در چه سالی تاسیس و در چه زمینه‌ای فعالیت دارد؟

این شرکت در ۱۳۸۳ تاسیس و ابتدا در زمینه تولید گاردریل و تجهیزات علائم ایمنی جاده‌ها در ایران و کشورهای همسایه مانند عراق فعالیت می‌کرد. سپس در سال ۱۳۹۲ با ورود شرکت‌های احداث‌کننده نیروگاه خورشیدی به کشور، شرکت فولاد قائم با همکاری شرکت "متکا- ای جی ان"

۴۰

ماهان‌مه‌دنیای سرمایه‌گذاری
دی ۹۸، شماره ۳۸

موجب شده که از نظر تولید انرژی‌های پاک و تجدیدپذیر ظرفیت ایران بیش از متوسط کشورهای اروپایی باشد که در این زمینه پیشرو محسوب می‌شوند. بر اساس برآوردها، با توجه به وضعیت منحصر به فرد کشورمان، امکان تولید حدود ۶۰ هزار مگاوات انرژی تجدیدپذیر وجود دارد. این مقدار خیره‌کننده و نیز پیامدهای مثبت آن، ایجاب می‌کند که امکان بهره‌برداری از این امتیاز خاص فراهم شود.

مهمترین موانع پیش روی توسعه انرژی‌های نو در ایران چیست؟

با توجه به وضعیت بسیار مناسب ایران در زمینه تولید انرژی‌های تجدیدپذیر، شرکت‌های بزرگ اروپایی، علاقه‌مندی خود برای احداث نیروگاه‌ها و بهره‌برداری ۲۰ ساله از آن را

اعلام کرده‌اند؛ اما متأسفانه عدم تعدیل نرخ خرید تضمینی برق و نامتناسب بودن آن با توجه به قیمت ارز، موجب شده تا این شرکت‌ها از همکاری با ایران خودداری کنند. عدم ثبات و تعیین دستوری نرخ ارز توسط دولت، وضعیت نا آرام اقتصادی، مشکلات مرتبط با تحریم و روابط سیاسی همراه با تنش با کشورهای اروپایی از بزرگ‌ترین معضلات پیش روی این صنعت در انتقال فناوری و همکاری‌های دوجانبه با کشورهای پیشرو می‌باشد و این موضوع باعث شده تا سرعت پیشرفت در حوزه انرژی‌های تجدیدپذیر کاهش یابد.

وضعیت انرژی‌های نو برای تولید پراکنده با سرمایه‌گذاری بخش خصوصی چگونه است؟

اگرچه طرح تولید پراکنده برق توسط بخش خصوصی و خرید آن توسط وزارت نیرو، طرح بسیار هوشمندانه و خوبی برای استفاده از توان بخش خصوصی در تولید انرژی است، اما پیشبرد و رساندن این طرح به نتیجه مطلوب، مستلزم حمایت بیشتر و امنیت در بازگشت سرمایه است که متأسفانه در وضعیت کنونی چنین اقداماتی انجام نشده است. برای مثال در سال ۱۳۹۶، زمان بازگشت سرمایه در تولید انرژی‌های تجدیدپذیر، حدود ۵ سال بود؛ اما به دلیل تصمیمات وزارت نیرو در زمینه خرید تضمینی برق و نرخ‌های مصوب، اکنون این زمان به بیش از ۸ سال رسیده و این موضوع باعث دل‌سردی سرمایه‌گذاران شده؛ به طوری که بسیاری از فعالان، سرمایه خود را از این بخش خارج کرده و به فکر فعالیت در کشورهای همسایه یا بازارهای دیگر هستند. لذا برای استفاده از توان بخش خصوصی در تولید انرژی، ضروری است که قیمت خرید تضمینی، متناسب با نرخ ارز تعیین شود تا سرمایه‌گذاری در این بخش به‌صرفه بوده و از خروج سرمایه از کشور جلوگیری شود.

تحریم‌های اقتصادی چه تاثیری بر فعالیت‌های شرکت فولاد قائم داشته است؟

با توجه به اهمیت بسیار بالای انتقال فناوری و دانش فنی در این صنعت، اعمال تحریم‌ها تأثیرات بسیاری را به همراه داشته است. پس از تحریم بسیاری از کشورهای اروپایی و شرکت‌های مرتبط

که با شرکت فولاد قائم و سایر شرکت‌های فعال در زمینه تولید انرژی تجدیدپذیر همکاری می‌کردند، قراردادهای خود را لغو کرده و تداوم آن را مشروط به اتفاقات آینده کردند و این بزرگ‌ترین آسیبی بود که شرکت فولاد قائم و شرکت‌های فعال در این زمینه با آن مواجه شدند. امیدواریم که استفاده از ظرفیت‌های دیپلماتیک و دیپلماسی اقتصادی در حل این مشکل راهگشا باشد.

این شرکت چه برنامه‌ای برای توسعه فعالیت‌های خود در سال آینده دارد؟

شرکت فولاد قائم با توجه به تجربیات ارزشمندی که در زمینه احداث و راه‌اندازی نیروگاه‌های خورشیدی کسب کرده و همچنین دارا بودن نیروی انسانی مجرب و تجهیزات فنی لازم، فعالیت خود را محدود به مرزهای کشور نکرده و درصدد

است تا از روابط مناسب خود با سایر شرکت‌های مطرح جهانی در این زمینه در راستای انجام پروژه‌های برون‌مرزی و صدور خدمات مهندسی بهره‌مند شود؛ به همین منظور اقدام به رایزنی و برگزاری جلساتی در کشورهای همسایه کرده و به‌زودی فعالیت خود در این کشورها را آغاز خواهد کرد.

چه پیشنهادی برای اعتلای انرژی‌های نو در کشور دارید؟

برای تحقق این مهم ضروری است که سازمان ساتبا و در راس آن وزارت نیرو اقدام به تعدیل نرخ خرید برق با

توجه به نرخ ارز کرده و مشکلات مالی این صنعت را مرتفع کنند؛ چراکه تولید برق از منابع تجدیدپذیر، مقرون‌به‌صرفه می‌باشد و با چنین اقداماتی شاهد پیشرفت این صنعت خواهیم بود. در چنین شرایطی، علاوه بر خودکفایی در زمینه تولید برق، امکان صدور برق به کشورهای همسایه نیز فراهم خواهد شد.

رویکرد دولت در قبال بخش خصوصی در حوزه انرژی‌های نو، به‌ویژه انرژی خورشیدی چگونه است؟

اگرچه رویکرد دولت و وزارت نیرو مبتنی بر حمایت و تشویق تولید انرژی‌های تجدیدپذیر بوده؛ اما در عمل با بروکراسی فزاینده سبب شده تا مقررات و چارچوب موجود به مانعی در راستای فعالیت بخش خصوصی تبدیل شود. به‌عنوان مثال؛ شرکت ساتبا به عنوان متولی امور مربوط به انرژی نو، بعد از سال‌ها فعالیت، هنوز فاقد سامانه‌ای به‌روز و کارآمد درباره پیمانکاران می‌باشد. این موضوع باعث شده، بسیاری از شرکت‌های خارجی که قصد فعالیت در ایران را داشته‌اند، آگاهی لازمی از توان شرکت‌های پیمانکار ایرانی نداشته باشند و در نتیجه پروژه‌های خود را با پرسنل خارجی به انجام برسانند.

متأسفانه این اقدام، موجب خروج ارز از کشور و عدم اشتغال‌زایی مناسب این طرح‌ها شده؛ لذا ضروری است که سازمان ساتبا و وزارت نیرو با اصلاح وضعیت کنونی خود از نظر بروکراسی و روابط سازمانی، زمینه را برای فعالیت و معرفی بخش خصوصی در زمینه انرژی‌های تجدیدپذیر فراهم آورند. ■

اگرچه رویکرد دولت و وزارت نیرو مبتنی بر حمایت و تشویق تولید انرژی‌های تجدیدپذیر بوده؛ اما در عمل با بروکراسی فزاینده سبب شده تا مقررات و چارچوب موجود به مانعی در راستای فعالیت بخش خصوصی تبدیل شود

با توجه به وضعیت بسیار مناسب ایران در زمینه تولید انرژی‌های تجدیدپذیر، شرکت‌های بزرگ اروپایی، علاقه‌مندی خود برای احداث نیروگاه‌ها و بهره‌برداری ۲۰ ساله از آن را اعلام کرده‌اند

از سوی مدیرعامل شرکت پاک اوایل زنجان عنوان شد دستیابی به کیفیت برتر با استاندارد سازی محصولات

نادیا وکیلی



پالایشگاه مجموعه تولیدی پاک اوایل زنجان، جزو معدود پالایشگاههای کشور است که مجهز به فناوری تقطیر در خلا می باشد، زیرا اکثر پالایشگاههای کشور به روش سنتی acid wash عمل می کنند

کارخانه تولیدی - صادراتی پاک اوایل در سال ۱۳۸۴ در استان زنجان آغاز به کار کرد و در سال ۱۳۸۵ با اتمام کارهای اجرایی کارخانه و اخذ جواز تاسیس واحد تصفیه دوم و پروانه بهره برداری؛ تولید چهار نوع محصول شامل انواع روغن پایه، روغن دنده، روغن هیدرولیک و انواع هیدروکربن های حاصل از بلندیک (راهکارهای تولید روغن) را در دستور کار قرار داد. همچنین در سال ۱۳۹۴ با راه اندازی واحد تحقیق و توسعه و به کارگیری کارشناسان متخصص در امر پاک کننده ها، بررسی، تحقیق و مطالعه در زمینه انواع پاک کننده های پایه روغن، جزو اهداف مجموعه قرار گرفت تا با توسعه و تنوع هر چه بیشتر محصولات، پاسخگوی نیازهای مشتریان باشد. این تلاش ها در سال ۱۳۹۶ با احداث سایت و خط تولید انواع پاک کننده به ثمر نشست و در حال حاضر این مجموعه با استفاده از به روزترین روش های منطبق با آخرین استانداردهای جهانی، محصولات پاک کننده جدیدی را به بازار عرضه کرده است. این محصولات که با برند پاکوپلاس شناخته می شوند، قابلیت رقابت با بهترین محصولات داخلی و خارجی را دارد. حسن طرب انگیز؛ مدیرعامل شرکت پاک اوایل زنجان به "دنیای سرمایه گذاری" گفت: "ملاک ما برای سنجش کیفیت محصولات، ضوابط استناداری است که سازمان ملی استاندارد تدوین و منتشر کرده و در اختیار مجموعه های تولیدی قرار داده؛ بنابراین از هرگونه اعمال نظر شخصی در این زمینه خودداری می کنیم." ماحصل این مصاحبه به نظر خوانندگان ارجمند می رسد.

این شرکت چه محصولاتی را تولید می کند و برای جلب رضایت مشتریان چه اقداماتی را انجام می دهد؟

محصولات شرکت پاک اوایل زنجان در سه فاز متنوع و جداگانه تولید شده و به مصرف کنندگان عرضه می گردد. فاز نخست این محصولات شامل تصفیه دوم انواع روغن پایه؛ فاز دوم، مربوط به تولید انواع حلال های صنعتی و هیدروکربن های سبک و سنگین و فاز سوم محصولات این مجموعه، به تولید انواع پاک کننده ها با کاربردهای متنوع اختصاص دارد. همچنین در جهت جلب رضایت مشتریان گرمی، محصولات فاز اول و دوم این تولیدی، همسو با استانداردهای جهانی و با در نظر گرفتن معیارهای کیفیت برتر، فاقد هرگونه مواد اسیدی می باشد. محصولات پاک کننده با برند "پاکوپلاس" از شاخصه های ممتاز و برجسته ای بهره می برد. به عنوان مثال، کرم پاک کننده دست تولید شده توسط این مجموعه، نه تنها قدرت پاک کنندگی بالایی جهت حذف آلودگی های صنعتی و کارگاهی دارد، بلکه خواص مطلوبی را به جهت ارتقاء سلامت پوست نیز دارا می باشد. پاک کننده های سطوح چرم و چوب، سرامیک و انواع سطوح فلزی نظیر مس و استیل نیز از نظر قدرت پاک کنندگی ایده آل هستند، رایحه مطبوعی دارند و موجبات درخشندگی و براق کنندگی سطوح را فراهم می آورند. استفاده از محصولات پاک کننده خودرو پاکوپلاس، این امکان را برای مصرف کنندگان فراهم می کند تا در کوتاه ترین زمان ممکن، صرف کمترین هزینه و بدون استفاده از آب، نمایی پاکیزه و براق به خودروی خود ببخشند. در واقع، افزایش کیفیت محصولات و ادغام سه یا چهار ویژگی برجسته و مطلوب تنها در یک محصول، در راستای رفاه حال بیشتر مشتری و جلب رضایت آن ها انجام می گردد.

آیا تاکنون به اهداف صادراتی خود رسیده اید؟ هم اکنون به چه کشورهایی صادرات دارید؟

خوشبختانه با تلاش های بی وقفه کادر اجرایی و آزمایشگاهی به کیفیت برتر دست پیدا کرده ایم؛ به طوری که این محصولات به کشورهای

همجوار نظیر عراق، افغانستان، آذربایجان، تاجیکستان و حتی آفریقای جنوبی صادر می شود. در خصوص محصولات پاک کننده، ایران، در ابتدا به عنوان بازار هدف در نظر گرفته شد، برندسازی محصول به طور کامل اتفاق افتاده و در نظر داریم تا در مرحله بعدی، بازارهای خارجی را شناسایی کرده و محصولی قابل رقابت با برندهای برتر دنیا عرضه کنیم. البته هدف مجموعه پاک اوایل از ابتدا ورود به بازارهای جهانی بوده و هست؛ به همین دلیل همواره صادرات محصولات این مجموعه به خارج از مرزهای کشور صورت گرفته که تاکنون، این صادرات محدود به کشورهای همسایه بوده است. مهمترین برنامه شرکت پاک اوایل، صادرات محصولات به کشورهای اروپایی مدعی این صنعت می باشد. با این چشم انداز و به هدف تسخیر بازارهای بین المللی قصد ما بر این است که حداکثر کیفیت محصولات منطبق بر استانداردهای جهانی حاصل شود.

به منظور ایجاد تنوع و ارتقای کیفیت کالاهای تولیدی چه تدابیری اتخاذ کرده اید؟

تنها ملاک ما برای سنجش کیفیت محصولات، بر اساس استناداری می باشد که سازمان ملی استاندارد تدوین و منتشر کرده و در اختیار مجموعه های تولیدی قرار داده است؛ بنابراین از هرگونه اعمال نظر شخصی در این زمینه خودداری می کنیم. استانداردسازی محصولات به طور مستقیم بر سلامت و رفاه حال مصرف کننده توجه دارد و هدف مجموعه تولیدی پاک اوایل، رسیدن به کیفیت برتر از این راه است. در این خصوص، برای محصولات فاز اول و دوم تولید، یعنی محصولات حاصل از تصفیه روغن، انواع روغن های پایه و همچنین هیدروکربن های سبک و سنگین، این استانداردسازی کاملاً اتفاق افتاده است. ناگفته نماند که استانداردهای مربوطه در ۱۲ شاخه مختلف و برای هر کشور به صورت جداگانه کسب شده و این موضوع نشان دهنده آن است که کیفیت محصول با استانداردهای جهانی مطابقت دارد و قادر به پاسخگویی طیف وسیعی از نیازهای مصرف کنندگان می باشد.



همچنین در زمینه محصولات پاک‌کننده، با به‌کارگیری کارشناسان مجرب و تحصیل‌کرده در این حوزه، به صورت کاملاً تخصصی بر تولید طیف گسترده و متنوعی از محصولات تمرکز کرده‌ایم. باید به این نکته اشاره داشته باشیم، در مقایسه با برندهایی که در حال حاضر در داخل کشور در حال فعالیت هستند و همین‌طور با در نظر گرفتن دامنه فعالیت برندهای خارجی در این زمینه، تولیدات این مجموعه طیف گسترده‌تری از محصولات را با شاخصه‌های برتر شامل می‌شود. این محصولات، موارد استفاده فراوانی دارند و برای استفاده در منزل، محل کار، پاک کردن سطوح مختلف از جمله انواع فلزات، سرامیک و کاشی، کاغذ دیواری، چوب و چرم، شست‌وشوی قسمت‌های مختلف خودرو بدون استفاده از آب و کاربردهای فراوان دیگر مناسب هستند.

در خصوص برند پاکو توضیحاتی ارائه فرمایید؟

این برند در حال حاضر وارد بازار شده و به جرات می‌توان گفت، بیشتر محصولاتی که تاکنون با این برند روانه بازار شده‌اند، از نظر دارا بودن کیفیت برتر و شاخص‌های ممتاز، بی‌رقیب هستند. لازم به ذکر است؛ کیفیت امروز محصولات، نتیجه تلاش متخصصان ما در زمینه به کار بردن به‌روزترین فرمول‌های دنیا با بهترین مواد اولیه است که با پژوهش و بررسی، انجام تست‌های فراوان، تحقیقات میدانی متنوع و به کار بستن انتقادات، پیشنهادات و نظرات مصرف‌کنندگان حاصل شده است. به‌عنوان مثال، تنها در یک مورد از این تحقیقات میدانی و برای دستیابی به نتیجه ایده‌آل، محصولات به صورت نمونه در اختیار فروشگاه‌های زنجیره‌ای، سوپرمارکت‌ها و هایپرمارکت‌ها قرار گرفت تا میزان تأثیرگذاری شکل محصول، بسته‌بندی و لیبل‌ها بررسی گردد. در این خصوص، خواستگاه نیاز و توقع مشتریان که طبعاً در بازه‌های زمانی مختلف، متفاوت جلوه می‌کند در نظر گرفته شد، عیوب و نواقص کار سنجیده و برطرف گردید، نمونه‌های مختلفی از یک محصول بارها و بارها مورد آزمون قرار گرفت و از مصرف‌کنندگان در مورد هر یک از آن‌ها نظرخواهی به عمل آمد. بررسی‌های انجام شده در این زمینه تا حدود بسیار زیادی موفقیت‌آمیز بود؛ به طوری که در دو سال اول تولید این محصولات، سهم نسبتاً قابل قبولی از بازار را به خود اختصاص دادیم. اگر از عبارت "نسبتاً قابل قبول" استفاده می‌کنیم، تنها به این دلیل است که چشم‌انداز و هدف متعالی این مجموعه تولیدی، طبعاً افق گسترده‌تری را پیش روی خود می‌بیند و تنها دستیابی به سهمی از بازار داخلی، نمی‌تواند برای متخصصان این شرکت قانع‌کننده باشد. مسلماً اهداف بزرگ‌تری پیش رو داریم که برای هر کدام از آن‌ها برنامه مشخصی در نظر گرفته شده است. ناگفته نماند که از ابتدای سال آینده با تولید محصولاتی متنوع که بر اساس به‌روزترین فرمولاسیون‌های دنیا ساخته شده‌اند همراه با بسته‌بندی‌های جدید و زیبا، مجدداً وارد بازار عرضه محصولات پاک‌کننده خواهیم شد. امیدوارم که برند پاکوپلاس انتخاب اول مصرف‌کنندگان باشد.

آیا تاسیسات و تجهیزات کارخانه از فناوری روز بهره‌مند می‌باشند؟

تاسیسات و تجهیزات کارخانه به سه بخش تحقیقاتی-آزمایشگاهی، تولیدی و بسته‌بندی تقسیم‌بندی می‌شوند. تلاش ما بر اصل توسعه پایدار قرار گرفته است؛ یعنی حفظ امکانات موجود و گسترش آن‌ها برای پیشرفت تکنولوژی که افزایش روزافزون دانش تخصصی مجموعه را در پی دارد. در بخش توسعه و تحقیقات، طیف گسترده‌ای از مواد اولیه، دستگاه‌های آزمون شیمیایی و لوازم آزمایشگاهی در اختیار کارشناسان مجموعه قرار گرفته و شبیه‌سازی انواع واکنش‌های شیمیایی برای تولید محصولات با فرمول‌های متنوع برای آن‌ها امکان‌پذیر است. علاوه بر این، با داشتن دو پایلوت مجزا، امکان تولید در مقیاس صنعتی و یا به

عبارتی Scale up پروژه بررسی می‌شود و می‌توان گفت که برای دستیابی به دانش روز دنیا از هیچ تلاشی دریغ نکرده‌ایم. در زمینه تولید، همچنان در حال توسعه خطوط تولیدی، افزایش تعداد مخازن و همین‌طور خطوط مربوط به بسته‌بندی محصولات هستیم. در حال حاضر امکانات موجود در قسمت تولید و تصفیه روغن شامل متعدد تولید، تصفیه، تقطیر، فیلتراسیون، خاک‌زنی و ذخیره‌سازی می‌باشد. بسته‌بندی و لیبل‌زنی محصولات نیز به صورت کاملاً اتوماتیک و بدون نیروی دست انجام می‌گیرد که در این زمینه نیز از بهترین دستگاه‌های روز دنیا استفاده می‌شود.

در زمینه اخذ تاییدیه‌های جهانی از جمله گواهینامه‌های ISO CE و ALLIANCE چه اقداماتی انجام داده‌اید؟

مجموعه تولیدی پاک اوپل در سال‌های گذشته موفق به دریافت گواهی‌نامه ایزوهای CE و ALLIANCE شده است. همچنین در خصوص کرم تمیزکننده دست پاکو با عقد قرارداد با دانشگاه علوم پزشکی قسمت پوست و جزام انواع آزمایشات بالینی، میکروبیولوژی و تست‌های انسانی انجام گردید که خوشبختانه محصول ما دارای ویژگی‌های تمیزکنندگی، ضدعفونی، آنتی‌باکتریال، بهداشتی و آرایشی و همچنین دارای خواص دارویی و یک آبرسان برای پوست می‌باشد.

تصفیه دوم روغن‌های کارکرده با چه روش‌ها و متدهایی انجام می‌شود؟

پالایشگاه مجموعه تولیدی پاک اوپل زنجان، جزو معدود پالایشگاه‌های کشور است که مجهز به فناوری تقطیر در خلا می‌باشد، زیرا اکثر پالایشگاه‌های کشور به روش سنتی acid wash عمل می‌کنند. این روش قدیمی، به دلیل تولید حجم بالای آلودگی ناشی از ته‌نشینی لجن‌های اسیدی، مشکلات زیست‌محیطی متعددی را ایجاد می‌کند و از طرفی کیفیت روغن به دست آمده چندان مطلوب نیست، زیرا این روغن‌ها دارای مقادیری از اسید می‌باشند.

روشی که توسط این مجموعه به جهت تصفیه روغن دوم مورد استفاده قرار می‌گیرد، به هیچ‌وجه وارد مرحله اسیدزنی نمی‌شود و طبیعتاً آلودگی‌های ناشی از این روش مخرب و تبعات زیست‌محیطی مربوط به آن را نیز ندارد. از طرفی؛ محصول تولیدشده، کیفیت بالاتری در مقایسه با محصولات مشابه دارد. لازم به ذکر است که این روش در صنعت بازیافت روغن پایه از روغن کارکرده، از طرف محیط‌زیست استان زنجان به عنوان انقلاب سبز در عرصه صنعت تصفیه نام گرفته است. ■

استانداردسازی محصولات به‌طور مستقیم بر سلامت و رفاه حال مصرف‌کننده توجه دارد و هدف مجموعه تولیدی پاک اوپل، رسیدن به کیفیت برتر از این راه است

اوپک و آینده پُرابهام بازار طلای سیاه

سهیلا زمانی

پس از یک سال پُر حادثه نفتی در سال ۲۰۱۹ میلادی که طی آن رشد تقاضا در یک بازه زمانی به پایین‌ترین حد خود در این سال‌ها رسید و سرمایه‌گذاران عملکرد ذخایر نفت و گاز را عمل‌زیر سوال بردند، سال جدید میلادی، موسوم به سال موش، بخش انرژی را با خطراتی آغاز کردند که می‌تواند دورنمای این صنعت را برای سرمایه‌گذاران تیره و تار کند. از نظر کارشناسان و صاحب‌نظران، کاهش رشد تقاضای نفت، تغییر احتمالی سیاست‌های داخلی و خارجی آمریکا پس از انتخابات ریاست‌جمهوری، ادامه فشار بر صنعت نفت و گاز به واسطه افزایش دگرگونی‌های جوی و همچنین عدم اطمینان بازارهای سرمایه به سهام انرژی و نداشتن سطح مناسبی از تامین مالی برای پروژه‌های گاز طبیعی، از جمله خطرات پیش روی بخش انرژی در سال ۲۰۲۰ می‌باشد. در واقع سال ۲۰۱۹ میلادی، برای بازار نفت پُر از رویداد و حوادث غیرمترقبه بود. در این سال، علاوه بر افزایش تنش تجاری میان آمریکا و چین که به بدبینی در خصوص آینده اقتصادی جهان منجر شد، حمله به تاسیسات آرامکو و از بین رفتن ۵,۶ میلیون بشکه نفت از بازارهای جهانی نیز نتوانست تأثیر بلندمدت و بیشتری را بر قیمت نفت داشته باشد. این امر بدین مفهوم است که بازار همچنان مازاد عرضه دارد و قیمت نفت نیز انتظار تولیدکنندگان بزرگ اوپک را برآورده نمی‌کند. این موارد سبب شد، اعضای اوپک و غیراوپک در جلسه ابتدای دسامبر، برای بار دوم در یک سال اخیر، تولید را کاهش بیشتری دهند. لذا در این گزارش توجه مخاطبان ارجمند «دنیای سرمایه‌گذاری» را به نظرات متنوع کارشناسان و سازمان‌های بین‌المللی انرژی در خصوص دورنمای صنعت نفت و گاز که برای ایران، صنعت مادر محسوب می‌شود و بسیاری از آن‌ها دورنمای تاریکی را به تصویر کشیده‌اند، جلب می‌کنیم. با ما همراه شوید.

اجرای سیاست کاهش تولید، هنوز هم در بازار نفت ادامه دارد و اگر این سازمان این کار را ادامه دهد، در آینده نزدیک، نرخ نفت در بازار روند افزایشی خواهد داشت

تداوم کاهش تقاضا؛ کابوس ۲۰۲۰

بر اساس آمار و ارقام اعلام شده جهانی، امسال رشد تقاضا برای نفت به ضعیف‌ترین حد خود از سال ۲۰۱۱ میلادی رسید که این موضوع ناشی از کندی رشد اقتصاد جهانی و مناقشه تجاری آمریکا و چین بود که لاجرم، تمامی اقتصادهای جهان از جمله واردکنندگان بزرگ نفت در آسیا شامل چین و هند را نیز متأثر کرد. در این میان، پیش‌بینی آژانس بین‌المللی انرژی از بازار نفت در سال ۲۰۲۰ میلادی حاوی چند نکته است؛ نخست این که؛ جهان در اوایل سال ۲۰۲۰، مازاد عرضه‌ای به اندازه ۷۰۰ هزار بشکه نفت در روز خواهد داشت که این امر به دو دلیل است؛ دلیل اول و مهم‌ترین آن در افزایش چشمگیر تولید شیل است. در واقع، تولید نفت آمریکا به اندازه‌ای افزایش یافته که توافق کاهش تولید اوپک پلاس نیز نتوانست از مازاد عرضه جلوگیری کند. دلیل دوم؛ کاهش تقاضای نفت می‌باشد که به دلیل آینده مبهم رشد اقتصادی در جهان برمی‌گردد. هرچند با امضای فاز نخست توافق تجاری میان پکن و واشنگتن، تقاضا برای نفت قدری افزایش داشت، اما آهنگ رشد این تقاضا، بسیار کمتر از عرضه نفت به بازار است؛ ضمن آن که نمی‌توان از این مساله نیز غافل شد که امیدهایی برای افزایش بهای نفت در محدوده ۶۰ تا ۶۵ دلار وجود دارد، در حالی که به دلیل کاهش شدید دکل‌های نفتی فعال در آمریکا، به نظر می‌رسد، قیمت نفت شیل به ۴۵ دلار برسد. با این حال، آژانس بین‌المللی انرژی (IEA) همچنان انتظار دارد، بازار در سه ماهه نخست سال ۲۰۲۰، با وجود تلاش‌های اوپک پلاس برای محدود کردن عرضه و نیز کاهش تولید نفت، دچار مازاد عرضه شود؛ ولی چنانچه رشد تقاضا برای نفت در سال ۲۰۲۰ باز هم مایوس‌کننده باشد، اوپک پلاس با وظیفه بسیار دشواری برای متعادل کردن بازار روبرو خواهد بود.

سیاست‌های جدید اوپک

اوپک بزرگ‌ترین کارتل نفتی در دنیا است و یک‌سوم نفت جهان را تولید

می‌کند، به همین دلیل تصمیم‌های این سازمان می‌تواند تأثیر زیادی روی نرخ نفت در بازار داشته باشد. اما این یک‌سوی ماجرا است؛ در سوی دیگر، افت قدرت این سازمان در دنیا و قدرت‌گیری کشورهایی از قبیل آمریکا و روسیه در بازار انرژی مطرح است که نشان می‌دهد، بدون همکاری آن‌ها، هیچ‌یک از سیاست‌های اوپک نمی‌تواند ثمربخش باشد.

این گفته، تحلیلی از واشنگتن پست است که تلاش می‌کند، واقعیت‌های جهان نفتی را در سال جدید میلادی مشخص‌تر بنمایاند. هرچند بسیاری از صاحب‌نظران و کارشناسان اقتصاد نفتی معتقدند؛ قدرت اوپک کماکان در سطح خود محفوظ است و می‌تواند در سال جدید نیز اثرگذار باشد. واشنگتن پست ادامه می‌دهد: به هر حال اوپک در سال‌های اخیر اقدام به کاهش تولید کرده تا از این طریق مانع افت نرخ نفت در بازار شود. هرچند این سیاست با موافقت و مشارکت روسیه انجام شده، ولی روسیه هم تمایلی به افت نرخ نفت در بازار جهانی ندارد. در هر حال، اجرای سیاست کاهش تولید، هنوز هم در بازار نفت ادامه دارد و اگر این سازمان، این کار را ادامه دهد، در آینده نزدیک، نرخ نفت در بازار روند افزایشی خواهد داشت؛ اما با توجه به وضعیت کنونی حاکم بر بازار، بعید به نظر می‌رسد که این همراهی از طرف روسیه ادامه داشته باشد و این یعنی، مرگ سیاستی که اوپک در ۲ سال اخیر اجرا کرده است.

تولیدکنندگان به دنبال مصرف‌کنندگان

اما این سکه روی دیگری نیز دارد. تحریم نفت ایران و ونزوئلا در بازار نفت، از سال گذشته میلادی کلید خورد، اما تبعات آن پس از تمام معافیت‌های نفتی رخ نمود، به گونه‌ای که کشورهای هند و چین که بزرگ‌ترین خریداران نفت ایران بودند، برای رفع نیازهای انرژی خود به سمت سایر کشورهای تولیدکننده مانند روسیه و عربستان رفتند. در این بین، روسیه به‌رغم تحریم‌های آمریکا و اتحادیه اروپا، توانست خط

می‌کنند که دهه ۲۰۲۰، دهه‌ای خواهد بود که مصرف نفت سرانجام به پیک خود می‌رسد.

و کلام آخر...

این همه در حالی است که بخش نفت و گاز هنوز موفق نشده این ایده که می‌تواند بخشی از راه‌حل و نه مشکل باشد را به بازار بقبولاند. سرمایه‌گذاران در بحبوحه نگرانی‌ها نسبت به تقاضا برای نفت در آینده، از سهام‌های انرژی فاصله می‌گیرند. در این ارتباط، مؤسسه «وود مک کنزی»، مرکز پایش تحولات انرژی جهان، معتقد است: غول‌های نفتی و شرکت‌های ملی نفت باید اقدام شرکت نفت و گاز اسپانیایی رپسول (Repsol)، در صفر کردن آلاینده‌گی تا سال ۲۰۵۰ میلادی را دنبال کنند. گزارش‌ها در این زمینه حاکی از آن است که جهان به سطح کافی فاینانس برای پروژه‌های گاز و گاز طبیعی مایع (LNG) نیاز دارد؛ انرژی پاک‌تری که در حال حاضر، نقش سوخت در حال گذر را ایفا می‌کند تا در شرایطی که نیروهای انرژی و خورشیدی همچنان در حال توسعه هستند، تامین انرژی را ثابت نگاه دارد. ■

لوله بیش از ۳ هزار کیلومتری «قدرت سیبری» را افتتاح کند. هر چند این خط لوله برای انتقال سالانه ۳۸ میلیارد مترمکعب گاز به چین ساخته شده، اما می‌تواند برای مدت طولانی‌تری نیاز گازی چین را برآورده کند، اما نکته مهم در اتصال روسیه به چین با خط لوله «قدرت سیبری»، در مقرون به صرفه بودن خرید گاز از این طریق، تا خرید LNG است.

خبر دیگری که می‌تواند بر بازار نفت و تولیدکنندگان اصلی آن تاثیر بگذارد، نقش چین در بازار انرژی برای رفع نیازهای خود است. با وجود مزاد عرضه در بازار نفت و همچنین کاهش قیمت‌ها، نقش تولیدکنندگان کوچک نفت و گاز در بازار تقریباً به حاشیه می‌رود و این شرکت‌ها عملاً مجالی برای رقابت با رقبای مهمی مانند آرامکو و شیل را ندارند؛ اما همین شرکت‌ها می‌توانند با جذب در بازارهایی کوچک‌تر از بازار نفت، نقش مهمی برای مصرف‌کنندگان بزرگ انرژی مانند چین و هند داشته باشند.

اکنون چین می‌تواند بخش عمده تقاضای خود را از طریق بازار انرژی خود و شرکت‌های عضو آن انجام دهد. این امر می‌تواند همکاری پالایشگاه‌های خصوصی، به‌ویژه آمریکایی را با این کشور افزایش دهد. طبق آمارهای ارائه شده، حدود ۹ هزار شرکت پالایشی کوچک در آمریکا وجود دارد که فروش سالانه آن‌ها کمتر از ۵ میلیون دلار است که البته ۸۰ درصد تولید نفت آمریکا را بر عهده دارند. اگر صرفه‌های اقتصادی تولید نفت شیل برای این شرکت‌ها از بین برود، امکان دارد بسیار راحت‌تر جذب بازار انرژی چین شوند.

انتخابات و تاثیرات ویژه نفتی

به مسایل مطرح شده، روند انتخابات ریاست‌جمهوری در آمریکا را نیز بیافزاید. اگر نامزد دموکرات‌ها در انتخابات ریاست‌جمهوری سال ۲۰۲۰، دونالد ترامپ را شکست دهد، نه تنها تلاش خواهد کرد روند اکتشاف و تولید آمریکا را تعدیل کند، بلکه مسلمان در سیاست‌های جهانی آمریکا به‌گونه‌ای بازبینی خواهد کرد که تاثیر عمده‌ای روی صنعت و بازارهای انرژی برجای خواهد گذاشت. به عنوان مثال؛ تحریم‌های فعلی علیه ایران و ونزوئلا، مانع از عرضه دو میلیون بشکه نفت در روز به بازار شده است. اگر یک رییس‌جمهور دموکرات در سیاست‌های آمریکا در خصوص تحریم‌ها بازنگری کند، بازار ممکن است، یک‌باره دچار اشباع عرضه شود. در این حالت، حتی ممکن است شوکی که به بازار نفت وارد می‌شود، بیش از شوک قبلی، نظام بازار را به هم ریخته و تولیدکنندگان به‌ویژه اعضای اوپک را دچار مشکل سازد.

برای بازار نفت، اهمیت انتخابات ریاست‌جمهوری آمریکا در ۲۰۲۰، تنها به خاطر دونالد ترامپ است. رییس‌جمهور آمریکا که سیاست‌ها و برنامه‌های خود را با ارسال پیام‌های متعدد در توییتر اعلام می‌کند، قیمت‌های پایین نفت را بخش مهمی از برنامه اقتصادی خود در کمپین مبارزات انتخاباتی نگاه داشته و به آن پایبند است.

مبارزه برای حفظ محیط زیست

سال گذشته میلادی، سالی بود که سرمایه‌گذاران، حداقل در جهان توسعه‌یافته، درباره تغییرات جوی، نگرانی‌های جدی را از خود نشان دادند. این نگرانی‌ها بزرگ‌ترین تولیدکنندگان نفت اروپایی را وادار کرد تا در کسب‌وکار خود به دنبال انرژی‌های پاک‌تر باشند و درباره آینده زمین، به‌طور جدی‌تری فکر کنند. البته این نگرانی از این جهت است که آن‌ها واهمه دارند، بانک‌ها با آن‌ها مانند معدن کاران زغال سنگ برخورد کنند و دسترسی آن‌ها به منابع مالی محدودتر شود. بر اساس این گزارش، انتظارات برای این که ترندهای محیط زیستی قدرت بیشتری پیدا کنند، تمام صنعت نفت را فراگرفته و برخی از تحلیلگران پیش‌بینی



با افتتاح خط لوله «ترک استریم» آغاز شد

رقابت بزرگ گازی در قاره سبز

امیرهادی تاجبخش



«ترک استریم» موقعیت ژئواستراتژیک ترکیه را به عنوان قطب انرژی تضمین و جاه طلبی های آنکارا در این زمینه را با تلاش روسیه برای حضور بیشتر در بازار گاز طبیعی اتحادیه اروپا همسو می سازد

سرانجام روسیه، به رغم تمامی تحریمها نشان داد که در عزم خود برای تبدیل کردن گام به گام ترکیه به هاب منطقه، بسیار جدی است. افتتاح خط لوله گازی «ترک استریم» در روز ۸ ژانویه ۲۰۲۰ میلادی (۱۸ دی ماه)، ارتباطات میان روسیه و ترکیه را محکم تر کرد. این دو کشور در حوزه انرژی روابط بسیار محکمی دارند. ترکیه از طریق واردات گسترده گاز از روسیه وابسته به انرژی این کشور است و روسیه نیز به دلیل موقعیت ژئوپلیتیکی خود به ترکیه احتیاج دارد و این امر ترکیه را به یک کشور ترانزیتی و مصرف کننده تبدیل می کند.

«ترک استریم» که افزایش موقعیت ژئواستراتژیک ترکیه را به عنوان قطب انرژی با تلاش روسیه در سهم خواهی از بازار گاز طبیعی اتحادیه اروپا پیوند می زند، از سوی اردوغان، «پروژه های با اهمیت تاریخی» برای روابط دو جانبه توصیف شده و پوتین آن را نشانه «تعامل و همکاری به سود مردم دو کشور، مردم اروپا و کل جهان» توصیف کرده است.

«ترک استریم» موقعیت ژئواستراتژیک ترکیه را به عنوان قطب انرژی تضمین و جاه طلبی های آنکارا در این زمینه را با تلاش روسیه برای حضور بیشتر در بازار گاز طبیعی اتحادیه اروپا همسو می سازد.

این در حالی است که بسیاری از دست اندرکاران و کارشناسان حوزه نفت و گاز بر این باورند که افتتاح این خط لوله، قدرت ویژه های روسیه برای عرضه گاز خود به اروپا می دهد و این مساله در واقع، به منزله زنگ خطری برای صادرات گاز ایران به ترکیه است. آیا این هشدار درست است؟ با مخاطبان «دنیای سرمایه گذاری» همراه می شویم تا نظر کارشناسان را در این زمینه بهتر بدانیم.

ترک استریم؛ رقیب صادرات گاز ایران

رضا پدیدار، رییس کمیسیون انرژی اتاق بازرگانی تهران معتقد است: این خط لوله به چند دلیل اصلی، نمی تواند رقیبی برای صادرات گاز کشور باشد. نخست آن که برای ترکیه صرف نمی کند با قطع خط لوله ایران، گاز روسیه را جایگزین کند. این امر بدین معنی است که در برخی مواقع خط لوله ما برای ترکیه مزیت بیشتری دارد، چون شهرهای هم مرز با ایران دارد و اگر بخواهد از خط استریم استفاده کند، هزینه بسیار بیشتری متحمل خواهد شد، زیرا خط ترک استریم از بالای دریای سیاه عبور کرده و فاصله زیادی با شرق

ترکیه دارد؛ این همان مزیت گازی ایران برای ترکیه است. این کارشناس بازار انرژی در مورد علت بعدی توضیح داد: مصرف انرژی اروپا به دلیل توسعه و افزایش جمعیت، در حال رشد است. مطالعات زیادی که مهمترین آن ها را آژانس بین المللی انرژی انجام داده، نشان می دهد که در سال های ۲۰۴۰ و ۲۰۴۵ میلادی میزان مصرف انرژی نفت خام از ۹۵ میلیون به ۱۱۰ تا ۱۲۵ میلیون بشکه می رسد. همین طور مصرف گاز طبیعی هم در همین حدود رشد خواهد کرد؛ موضوعی که نشان می دهد در فاز اول، این لوله گاز نمی تواند رقیب ما باشد.

پدیدار با بیان این که روس ها حتی نرخ زیر قیمت گاز ما پیشنهاد داده اند، افزود: با این حال، ترکیه نمی تواند خط گاز ایران را قطع کند، چون هم از نظر جغرافیایی و هم سرمایه گذاری هایی که در آن انجام شده، تغییر استراتژی بسیار پرهزینه ای را برای این کشور خواهد داشت.

وی در پایان به این موضوع هم اشاره کرد که در صورت توسعه خط لوله روسیه و در کنار آن، عدم توسعه لوله های گازی ایران و رقابتی نکردن نرخ ها، ممکن است صادرات گاز ایران تهدید شود و ترکیه در آینده از خط روسی بیشتر از خط ما استفاده کند.

و کلام آخر...

چه کسانی از ساخت ترک استریم سود خواهند برد؟ شرکت گاز پروم می تواند بخش زیادی از تقاضای گاز طبیعی ترکیه را تامین کند. سال گذشته، یک میلیون مشتری جدید به جمع مصرف کنندگان گاز طبیعی ترکیه افزوده شده است. ترک استریم می تواند هدف ترک ها برای تبدیل شدن به یک هاب گازی کلیدی میان غرب و شرق را محقق کند. اگر آمریکا نیز با خط لوله جدیدی به این دنیای رقابتی وارد شود، می توان گفت، رقابت غول ها در قاره سبز آغاز شده است.

ترکیه به عنوان یک هاب منطقه ای می تواند گاز مورد نیاز شرق اروپا را تامین کند و میلیاردها دلار درآمد به دست آورد. کشورهای اتحادیه اروپا وابستگی زیادی به گاز روسیه دارند و بخش اعظم گاز صادراتی به اروپا از طریق خاک اوکراین ترانزیت می شود. به هر حال ایران نباید این مسایل را از نظر دور نگاه دارد و هدف خود، تبدیل شدن به هاب گازی منطقه را فراموش کند. ■





گفت‌وگویی اختصاصی با امید حسن‌پور شهلایی

در این بخش می‌خوانیم:

- توسعه صنعتی و رونق تولید با ایجاد زیرساخت‌های لجستیکی
- رشد صنعت دریایی کشور در گروی تصمیم‌گیری واحد
- گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران؛ پیش از نیم‌قرن درخشش در عرصه جهانی

مدیرعامل شرکت نشاط آبی دریا:

ضرورت حمایت دولت از صنعت حمل و نقل

سارا نظری

شرکت نشاط آبی دریا به همت جمعی از متخصصان حوزه حمل و نقل کشور، مارکتینگ و فناوری اطلاعات، سامانه نشاط آنلاین را ایجاد کرد که دارای زیرمجموعه‌هایی با اهداف متفاوت شامل: سامانه‌های نشاط بار، نشاط پایش، نشاط کارت و نشاط سرویس است و در آینده‌ای نزدیک نیز اقدام به راه‌اندازی سامانه‌های نشاط فود، نشاط کار، نشاط پوش، نشاط استور، نشاط استوک و نشاط درمان خواهد کرد. عمده‌ترین فعالیت این شرکت در زمینه سرویس‌دهی و ارائه خدمات به صاحبان کالا و رانندگان می‌باشد و در جهت توسعه صنعت حمل و نقل کشور گام‌های ارزشمندی برداشته است. به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های این شرکت به سراغ احمد پارسا نژاد، مدیرعامل شرکت نشاط آبی دریا رفته و در خصوص مشکلات موجود در صنعت حمل و نقل با وی به گفت‌وگو پرداخته‌ایم. پارسا نژاد معتقد است: «اگر مدیران کشور تمایل دارند که کارها به صورت مطلوبی انجام شود، باید کار را به دست کاردان بسپارند و به شرکت‌های با مدیریت خلاق، مبتکر و توانمند توجه ویژه‌ای داشته باشند.» به اتفاق مشروح این مصاحبه را می‌خوانیم.

اپلیکیشن جامع بازرگانی و حمل و نقل جاده‌ای، ریلی، دریایی و هوایی شروع به فعالیت کرده است.

در خصوص چگونگی فعالیت سامانه نشاط بار توضیحاتی ارائه فرمایید؟

فعالیت اصلی سامانه نشاط بار، ارائه خدمات و درآمد بیشتر رانندگان و صاحبان کالا می‌باشد. با استفاده از این سامانه، شرکت‌های حمل و نقل می‌توانند بدون پرداخت مبلغی، از خدمات این سامانه بهره‌مند شوند و همچنین با عضو شدن در سامانه نشاط بار، نرخ پیشنهادی خود یا صاحبان بار را ارائه داده و از ظرفیت این سامانه برای اطلاع‌رسانی به تمام کامیون‌هایی که در منطقه وجود دارند، استفاده کنند.

درباره مزایای مارکتینگ و فناوری اطلاعات سامانه نشاط آنلاین توضیح می‌دهید؟

نشاط آنلاین، ۱۲ بخش دارد که سامانه نشاط بار، یکی از بخش‌های آن محسوب می‌شود و در حال حاضر این سامانه، مورد بهره‌برداری قرار گرفته است. البته سامانه نشاط بار نیز بخش‌های مختلفی دارد که صاحبان کالا، علاوه بر درخواست کامیون از طریق این سامانه، می‌توانند قیمت پیشنهادی را به معرض تماشا بگذارند تا محصولانشان به فروش برسد. در کنار این امکانات، صاحبان کالا می‌توانند مسیر حرکت محصول تا رسیدن به مقصد را پیگیری کنند. ناگفته نماند که رانندگان و صاحبان کالا با استفاده از کارت تخفیف، قادر خواهند بود تا از بخش‌های مختلف سامانه نشاط آنلاین نیز بهره‌مند شوند.

یکی دیگر از موارد مهم، بحث پرداخت آنلاین می‌باشد که شرکت‌های حمل و نقل از آن بهره‌مند خواهند شد. با توجه به قراردادهایی که با برخی از شرکت‌های دولتی منعقد خواهیم کرد، پیش‌بینی شده که پرداخت‌ها از طریق بانک‌ها انجام شود تا شرکت‌ها بتوانند کالای خود



این شرکت از چه سالی و با چه هدفی تاسیس شد؟

شرکت نشاط بار، زیرمجموعه شرکت نشاط آبی دریا می‌باشد و به عنوان کارگزار سازمان بنادر و دریانوردی مشغول به فعالیت است. این شرکت در سال ۱۳۷۸ تاسیس شده و برای مرتفع کردن مشکلات موجود در صنعت حمل و نقل و همچنین به منظور ارائه خدمات مناسب به صاحبان کالا، رانندگان و شرکت‌های حمل و نقلی، از حدود یک سال و نیم گذشته، در راستای تولید

۴۸

ماهانامه دنیای سرمایه‌گذاری
دی ۹۸، شماره ۲۸

را در اسرع وقت به دست مصرف‌کنندگان برسانند و در یک فرصت زمانی مناسب، برای بانک تأمین بودجه کنند. نکته دیگر اینکه، با توجه به تفاهمی که با یکی از شرکت‌های لاستیک‌سازی و همچنین سازمان راهداری داشته‌ایم، به تمام رانندگانی که در این سامانه عضو شوند، بر اساس سیاست‌ها و نیازهای اعلام شده، طبق نظر مدیریت بحران در هر استان برای خروج بارهایی که در بنادر رسوب می‌شود، در راستای جذب و گسیل کامیون، لاستیک با نرخ دولتی عرضه خواهیم کرد.

مجموعه نشاط سرویس از چه ویژگی‌هایی برخوردار است؟

نشاط سرویس، یکی از شاخه‌های نشاط آنلاین می‌باشد که قرار است در آینده نزدیک، تمام رانندگان در مسیرهای تردد، با در دست داشتن نشاط کارت، از امکانات رستوران‌ها، هتل‌ها و مکان‌های اقامتی استفاده و از تخفیف‌های ویژه بهره‌مند شوند. ناگفته نماند که خانواده‌های رانندگان عزیز نیز می‌توانند در سفرهای مذهبی، سیاحتی و تفریحی از مزایای این سرویس استفاده کنند که خدمات بیمه‌ای علاوه بر بار و کامیون می‌تواند در اختیار خانواده محترم رانندگان قرار گیرد.

به منظور بارگیری مواد معدنی و کاهش آلودگی محیط‌زیست چه تدابیری اندیشیده‌اید؟

شرکت نشاط آبی دریا که متولی تولید اپلیکیشن نشاط بار است، حدود ۳۰ سال سابقه بارگیری مواد معدنی و تخلیه غلات را در کارنامه خود دارد. اگر صاحبان بار، درخواستی در این سامانه داشته باشند، ما از طریق شرکت نشاط آبی دریا به درخواست آن‌ها جامه عمل می‌پوشانیم. در این میان، به منظور فراهم‌سازی امکانات مناسب، تعداد ۲ عدد شیب لودر موبایل را نیز طراحی کرده‌ایم که ظرفیت بارگیری هر دستگاه در هر ساعت ۱۲۰۰ تن خواهد بود. بر اساس نیاز و به دستور مدیرکل سازمان بنادر و دریانوردی، در بندر امام دستگاهی را با نام استیل شوت بکس برای بارگیری مواد معدنی اختراع کرده‌ایم که در هر مرحله، ۲۵ تن مواد معدنی سنگ آهن، گندله و آهن اسفنجی را می‌تواند در کمتر از ۳ دقیقه به داخل کشتی انتقال دهد. با محاسبات صورت گرفته، کشتی می‌تواند به وسیله این دستگاه بسیار مدرن و مکانیزه، روزانه بیش از ۱۵ هزار تن بارگیری داشته باشد. این دستگاه بر اساس تجربیات چندین ساله و پرسنل زحمتکش شرکت ساخته شده و حتی کارایی مناسب‌تری نسبت به شیب لودرهای موبایل دارد؛ چراکه این دستگاه، بیشتر برای کشتی‌های پاناما کس استفاده می‌شود که دارای کپن و جرثقیل نیستند و به صورت فلت می‌باشند. ناگفته نماند، در صورت ایجاد مشکل، امکان دارد شیب‌لودر ساعت‌ها برای تعمیر و یا تعویض از کار بیفتد؛ ولی با استفاده از دستگاهی که بنده اختراع کردم، بارگیری مواد معدنی با تاخیر روبرو نخواهد شد. با این تفاسیر، متاسفانه با وجود نامه‌نگاری‌های متعدد، این دستگاه تاکنون مورد استفاده قرار نگرفته است. مدت‌ها است که در بندر امام، سنگ آهن و کنسانتره که بسیار سرطانی است با گِرَپ بارگیری می‌شود و در کنار پساب‌هایی که پتروشیمی‌ها به دریا می‌ریزند، شاهد آسیب‌های جدی به عوامل استانی در منطقه بوده‌ایم و همچنین تعدادی از کارگران نیز به بیماری سرطان مبتلا شده‌اند.

آیا نظارت کافی در زمینه عملکرد شرکت‌ها در بنادر وجود دارد؟

سازمان بنادر و دریانوردی، متولی نظارت بر عملکرد شرکت‌ها در بنادر می‌باشد؛ ولی به دلیل حجم بالای واردات فله غلات و مواد معدنی

در یک بندر و همچنین کمبود انبار و محوطه رو باز و کوتاهی برخی کارشناسان، آن‌طور که باید نظارت کافی وجود ندارد. به عنوان مثال؛ برای دیوی مواد معدنی، باید تسهیلاتی به بخش خصوصی داده شود تا در زمینه ساخت و ساز انبار برای دیوی کالا اقدامات مناسبی را انجام دهند. در حال حاضر به دلیل کمبود فضا در انبارها، مواد مختلفی در کنار یکدیگر انبار می‌شوند که قطعاً ضررهایی را به همراه خواهد داشت. در این راستا باید واگذاری زمین و ساخت انبارها با قیمت‌های مناسب در دستور کار قرار گیرد.

در خصوص فعالیت خود با چه مشکلاتی مواجه هستید؟ آیا تعاملات مناسبی با سازمان راهداری کشور دارید؟

مشکلات ما نیز به مانند شرکت‌های دیگر در زمینه بیمه، مالیات و... می‌باشد. متاسفانه امروزه بانک‌ها همکاری مناسبی با شرکت‌های مشابه ما ندارند و بیشتر با شرکت‌هایی همکاری می‌کنند که با دریافت تسهیلات کلان، هیچ اثر مثبتی را در توسعه اقتصاد کشور نداشته‌اند و از شرکت‌هایی مانند ما که اثرات مثبتی در بنادر داشته و شناخته شده هستیم، حمایتی نمی‌شود.

با تمام این تفاسیر ما همچنان به تولید و اختراعات خود ادامه داده و اپلیکیشنی را طراحی کرده‌ایم که به صنعت حمل‌ونقل در زمینه جاده‌ای، ریلی و دریایی خدمات مناسبی ارائه می‌دهد.

به اعتقاد بنده، بانک‌ها، ادارات بیمه، تأمین اجتماعی و همچنین وزارت اقتصاد باید حمایت بیشتری از این گونه شرکت‌ها داشته باشند. از طرفی، به منظور راه‌اندازی سامانه نشاط بار، بروکراسی‌های اداری بسیار وحشتناکی را گذرانده‌ایم. سازمان راهداری باید به شرکت‌هایی مانند ما، حداقل مجوز دسترسی به آی پی راننده‌ها را بدهد؛ در غیر این صورت نمی‌توانیم آن‌طور که باید به فعالیت بپردازیم.

و سخن آخر...

به اعتقاد بنده؛ سازمان راهداری، پایانه‌ها و به ویژه مسئولان دولتی باید توجه خاصی به زیرساخت‌ها داشته باشند. در زمینه حمل‌ونقل جاده‌ای شرایط به مراتب بهتر شده است. در این میان، باید به این موضوع مهم اشاره داشته باشم که در شرایط کنونی و با توجه به تحریم‌های موجود، استفاده از ماشین‌های چینی در کشور افزایش داشته و برخی از شرکت‌ها نمی‌توانند برای خرید کامیون، ۲ یا ۳ میلیارد تومان هزینه کنند و بالاچار به خرید ماشین‌های چینی روی می‌آورند که به دلایل مختلف از جمله مناسب نبودن سیستم ترمز، مشکلات عدیده‌ای را به وجود آورده‌اند. به نظرم، باید سوبسیدی را برای شرکت‌های حمل‌ونقلی مشخص کنند تا از کامیون‌های استاندارد در سطح جهانی بهره ببرند. دولت‌مردان در خصوص توسعه بخش ریلی کشور، اعلام آمادگی کرده‌اند؛ ولی متاسفانه تاکنون اقدامات مناسبی انجام نشده است.

قوانین موجود برای شرکت‌های ریلی، انگیزه فعالیت را کاهش می‌دهد و به مرور زمان باعث تعطیلی این شرکت‌ها خواهد شد. از طرفی؛ باید تدابیری اندیشیده شود تا مسیرهای رفت و برگشت واگن‌ها از بندر امام به تهران که اکنون حدود ۱۰ روز به طول می‌انجامد، کاهش پیدا کند و صاحب کالا بتواند کالای خود را ۲ روزه تحویل بگیرد.

به اعتقاد بنده، مدیران ارشد این حوزه و مسئولان دولتی باید دست از شعار دادن بردارند و به توسعه این صنعت کمک کنند. در نهایت، اگر مدیران کشور تمایل دارند که کارها به صورت مطلوبی انجام شود، باید کار را به دست کاردان بسپارند و به شرکت‌های با مدیریت خلاق، مبتکر و توانمند توجه ویژه‌ای داشته باشند. ■

سازمان راهداری، پایانه‌ها و به ویژه مسئولان دولتی باید توجه خاصی به زیرساخت‌ها داشته باشند. در زمینه حمل‌ونقل جاده‌ای شرایط به مراتب بهتر شده است

مدیرعامل شرکت اطلس تایر رهام تاکید کرد

کاهش تصدی گری دولت زمینه ساز تنظیم بازار تایر و لاستیک

محمد جعفری

حمل و نقل جاده‌ای سهم اصلی انتقال بار و مسافر در کشور را بر عهده دارد و در این میان، تایر و لاستیک به‌عنوان کالایی مهم و اساسی در حمل و نقل جاده‌ای، جایگاه ویژه‌ای را به خود اختصاص داده و هرگونه اختلالی در بازار عرضه آن به شکلی مستقیم بر صنعت حمل و نقل کشور تاثیر می‌گذارد. امید حسن‌پور شهلائی؛ مدیرعامل شرکت اطلس تایر رهام معتقد است: "مهمترین معضل در بازار تایر و لاستیک، تصدی گری دولت و عدم تناسب عوارض گمرکی و مالیاتی با شرایط خاص کشور است." در ادامه مشروح گفت‌وگو با وی از نظر خوانندگان محترم می‌گذرد.

برندهای معتبر و خدمات پس از فروش مناسب توانسته، جایگاه خود در میان مشتریان را تحکیم بخشد. این شرکت نماینده فروش تایرهای جی. تی در تهران و کرمانشاه است که شرکت مادر این برند در سنگاپور قرار دارد؛ اما کارخانه‌هایی در چین، اندونزی و آمریکا دارد و امروزه در رتبه دهم تولیدکنندگان تایر و لاستیک و در رتبه ۶ تولیدکنندگان تایرهای باری در سطح جهان جای دارد. بیش از ۱۳۰ شرکت عمده تولیدکننده خودرو در جهان، طرف قرارداد این برند مهم لاستیک‌سازی در جهان هستند و در ایران نیز ۲۶ نوع خودرو چینی از این تایر به‌عنوان لاستیک فابریک خود استفاده می‌کنند. برخی از خودروهای باری سنگین مانند ولوو و جک از این برند لاستیک و تایر استفاده می‌کنند. با توجه به کیفیت مناسب آن، استقبال خوبی از این محصول شده است.

تامین تایر و لاستیک مورد نیاز کشور به چه طریقی انجام می‌شود؟

پس از نوسانات متعدد نرخ ارز و تصویب تحریم‌های ظالمانه علیه ایران، وزارت صنعت، معدن و تجارت با توجه به احتمال نایاب شدن تایر و لاستیک و به‌منظور تنظیم بازار، اقدام به راه‌اندازی سامانه‌ای برای تهیه این کالاها در سطح کشور کرد. در این سامانه ارائه لاستیک و تایر به دلیل چند نرخ بودن ارز، از مبدا به‌صورت ثبت شده وارد و در مراکز عمده‌فروشی توزیع می‌شود و از طریق حواله‌های راهداری در مراکز خرده‌فروشی به دست مصرف‌کنندگان می‌رسد. متأسفانه این سامانه به‌رغم حسن نیت وزارت صنعت، معدن و تجارت در زمینه امنیت بازار، مشکلات خاص خود را داشته است. به‌عنوان مثال؛ اختصاص ارز دولتی با قیمت ۴ هزار و ۲۰۰ تومان به تایر و لاستیک باعث شد تا شرکت‌هایی که هیچ تخصصی در زمینه تایر نداشته، اقدام به واردات این کالاها کرده و در نتیجه تایرهای بی‌کیفیت وارد بازار شود و به دست مصرف‌کنندگان برسد. این شرکت افتخار دارد که توانسته در این شرایط، کالاهای با کیفیت تهیه و به مشتریان عرضه کند.

مهمترین مشکل کنونی بازار تایر و لاستیک در کشور چیست؟

ورود کالاهای بی‌کیفیت و انباشته شدن آن در بازارها و از طرفی، تصدی‌گری وزارت صنعت، معدن و تجارت، از عمده‌ترین مشکلاتی است که بازار تایر و لاستیک کشور با آن مواجه است. سالانه حدود ۲ میلیون



حوزه فعالیت شرکت اطلس تایر رهام چیست؟

در سال ۱۳۹۴ با هدف گسترش خدمات و حوزه فعالیت، با ادغام فعالیت‌های فروشگاه‌های و بنکداری، شرکت اطلس تایر رهام تاسیس و در قالب دفتر مرکزی تهران، شعبه کرمانشاه و مرکز ارائه خدمات در پایانه کرمانشاه به فعالیت می‌پردازد و فعالیت عمده آن در زمینه تهیه و توزیع انواع لاستیک و تایر خودروهای سواری، باری، راهسازی و نیز، ارائه خدمات پس از فروش به مشتریان می‌باشد. همچنین شرکت اطلس تایر رهام، اقدام به راه‌اندازی مرکزی برای ارائه خدمات فنی به مشتریان خود در پایانه کرمانشاه کرده و در نظر دارد تا مراکز مشابه را در دیگر پایانه‌ها نیز تاسیس کند. این شرکت در زمینه فعالیت خود، پیشگام بوده؛ چراکه پیش از این در پایانه‌های کشور، به‌رغم تراکم تردد خودروهای باری و سنگین، مرکزی برای خدمات فنی پس از فروش وجود نداشته است. شرکت اطلس تایر رهام، اگرچه سهم اندکی از بازار توزیعی کشور را در اختیار دارد؛ اما با ارائه



حلقه لاستیک و تایر خودروهای باری سنگین در کشور به مصرف می‌رسد که از این مقدار ۳۰ درصد در کشور تولید شده و مابقی از طریق واردات تامین می‌شود. بازار تایر کشور در مردادماه تا اسفندماه سال پیش، با اضطراب و آشفتگی بسیار همراه شد و در این زمان به دلیل ترس از گران شدن و نایابی تایر و لاستیک، تقاضای کاذبی برای این کالا به وجود آمد و عمده مشتریان برای خرید آن هجوم آوردند؛ در نتیجه، میزان خرید بیشتر از میزان نیاز شد. این موضوع بازار را از محصولات بی کیفیت اشباع و عرضه و تقاضای این کالای مهم را مختل کرده است و به همین دلیل واردکنندگان و تولیدکنندگان با مشکلات زیادی مواجه هستند. از طرفی، مشتریان نیز از محصولات با کیفیت نازل رنج می‌برند.

آیا اکنون بازار تایر و لاستیک کشور با کمبود کالا مواجه است؟

پس از آنکه نوسانات نرخ ارز کاهش یافت و بازار به ثبات رسید، تقاضای کاذب برای تایر و لاستیک نیز فروکش کرده و اکنون بازار به حدی از اشباع رسیده که حدود سه ماه است، در سامانه‌ها، ثبت سفارشی وجود ندارد. با این حال امروز وضعیت به گونه‌ای است که مشتری در این بازار از امکان انتخاب میان برندهای با کیفیت مناسب برخوردار بوده، اما این موضوع سبب شده تا رونق سابق در خرید و فروش تایر فروکش کند و فروشندگان تایر و لاستیک با مشکل مواجه شوند. وزارت صنعت، معدن و تجارت در برهه‌ای از زمان، با حذف استانداردهای پیشین که برای کیفیت تایرهای وارداتی الزامی بود، باعث اشباع بازار از کالاهای بی کیفیت شد. اگرچه عملکرد این وزارت در آن دوره با توجه به شرایط موجود توجیه‌پذیر است؛ اما امروزه باید تمهیداتی اندیشیده شود تا سامانه‌ها مانعی برای خرید و فروش این کالا در بازار نشوند؛ چراکه در این صورت با انبوهی از کالاهای انبارشده مواجه خواهیم شد که تاریخ مصرف آن به زودی می‌گذرد. امروزه با توجه به سه سامانه راهداری، تاکسیرانی و سامانه خودروهای فاقد کارت هوشمند و پروانه فعالیت، مشکلی برای تامین تایر در بازار کشور وجود ندارد. به دلیل وجود سامانه ثبت سفارش وزارت صنعت، معدن و تجارت در زمینه تایرهای سنگین و اختصاص ارز دولتی به واردات آن‌ها، قاچاق در این زمینه وجود ندارد؛ ولی تایرها و لاستیک‌های خودروهای سواری که با سایز ۱۶ به بالا به صورت محدود در کشور تولید می‌شود، از طریق دبی و عراق به ایران قاچاق می‌شوند و به‌طور عمده محصولات تولیدی شرکت‌های چینی، کره‌ای و ژاپنی هستند. این وزارت باید از تجربه خود در حذف استانداردهای لازم و واردات انبوه کالاهای بی کیفیت درس گرفته و با رفع انحصار و تصدی‌گری خود و همچنین کمک کردن تعرفه گمرکی، زمینه را برای ورود و رقابت تامین‌کنندگان مجاز لاستیک و تایر در خودروهای سواری فراهم آورد.

این شرکت چه برنامه‌ای برای توسعه فعالیت خود دارد؟

شرکت ما با درک معضلات بازار سعی کرد تا با ارائه خدمات پس از فروش، خود را به مشتریان نزدیک‌تر کند. برای مثال؛ این شرکت در پایانه کرمانشاه خدماتی برای توزیع تایر و لاستیک در اختیار رانندگان قرار داده و یا طی قراردادی با راهداری کرمانشاه، امکان خرید مدت‌دار تایر برای رانندگان را فراهم آورده است. امروزه سعی داریم تا مرکزی در پایانه تهران نیز راه‌اندازی کرده و امکان فروش اقساطی برای تهران را نیز فراهم کنیم و فعالیت خود را گسترش دهیم. مهمترین برنامه شرکت این بوده که سالانه یک شعبه جدید راه‌اندازی کرده و با بررسی و رسیدن به بهره‌وری جدید در شرایط دشوار کنونی، ارتباط فعالی با مشتریان و رانندگان داشته باشد و بتواند با ارائه خدمات بهتر، محصولات با کیفیت را با هزینه کمتری به مشتریان خود ارائه کند.

با توجه به وضعیت کنونی، چشم‌انداز این صنعت در کشور را چگونه می‌بینید؟

محصولات صنعت تایر و لاستیک کشور با برخی از نمونه‌های خارجی قابل رقابت است؛ اما باید نگاهی واقع‌گرایانه به این وضعیت داشت. تایرهای تولید شده در ایران نسبت به محصولات چینی از کیفیت مناسب‌تری برخوردار هستند؛ با این حال برای رقابت با محصولاتی چینی با کیفیت یا محصولات اروپایی، ضروری است که تلاش بیشتری در این زمینه انجام شود. اگرچه اقدامات مناسبی در این زمینه انجام شده است؛ اما حصول نتیجه مطلوب، مستلزم برنامه‌ریزی بیشتر، افزایش کیفیت و تنوع محصولات است. در این زمینه اگرچه تحریم‌ها تأثیر زیادی داشته‌اند؛ اما خود تحریمی، پیامدهای منفی بیشتری را برای این صنعت در پی داشته است. تولیدکننده ایرانی به دلیل آنکه تنها بخشی از مواد اولیه مورد نیاز برای تولید تایر را با ارز دولتی وارد می‌کند، ناچار است که محصول خود را با قیمت تعیین شده ارائه کند. لذا قادر به رقابت با نمونه‌های خارجی خود نیست. قیمت بالا در کالای مصرفی باعث می‌شود که مصرف‌کننده در گام نخست به‌سوی تولیداتی با کیفیت و قیمت نازل برود، از این رو بازار از محصولات بی کیفیت اشباع می‌شود. مصرف‌کنندگان باید علاوه بر قیمت محصولات به کیفیت آن نیز توجه داشته باشند. از طرفی؛ سامانه وزارت صنعت، معدن و تجارت نیز با محدود کردن و تصدی‌گری در مدیریت عرضه و تقاضا سبب اختلال در بازار شده است.

و سخن آخر...

رکودی که امروزه در صنعت لاستیک و تایر با آن مواجه هستیم، ناشی از تصدی‌گری دولت و سیاست‌های نامتناسب در زمینه مالیات و عوارض گمرکی می‌باشد و باعث شده که محصولات شرکت‌های داخلی نتوانند در زمینه تایرهای باری و سواری با نمونه‌های خارجی رقابت کرده و در برابر قاچاق کالا آسیب‌پذیر باشد. واردات تایرهای سواری از مبادی رسمی مشمول حدود ۴۰ درصد حقوق گمرکی، مالیات ارزش افزوده و مسایل مرتبط با سود واردکننده است؛ در حالی که کالاهای قاچاق چنین محدودیت‌هایی را ندارد، لذا با قیمت کمتر ارائه شده و در نتیجه عرصه بر محصولاتی که از مبادی رسمی وارد شده، تنگ می‌شود. شرکت‌های داخلی قادر به تولید لاستیک‌های نمره ۱۶ به بالا به صورت محدود هستند و ناچاراً باید از محصولات خارجی در این بخش استفاده کرد؛ به همین دلیل وزارت صنعت، معدن و تجارت باید تمهیداتی در این زمینه بیاندیشد تا عرضه کالاهای قاچاق نتواند عرصه را بر واردات تایرهای سواری از مبادی رسمی تنگ کند. ■

تصدی‌گری دولت و سیاست‌های نامتناسب در زمینه مالیات و عوارض گمرکی باعث شده که شرکت‌های داخلی نتوانند در زمینه تایرهای باری و سواری با نمونه‌های خارجی رقابت کنند

گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران پیش از نیم قرن درخشش در عرصه جهانی

عارف فغانی

کشتی شامل کشتی‌های پاناما کس و سوپرا ماکس را در اختیار دارد که این شناورها برای حمل محمولات فله خشک به کار می‌روند. کشتی‌های چند منظوره و سنگین‌بر نیز در زمینه حمل انواع محمولات جنرال کارگو فعال هستند و همچنین کشتی‌های تانکر از قبیل کشتی سوئز ماکس و کشتی حمل مواد شیمیایی برای حمل انواع محمولات نفتی و فرآورده‌های آن به کار می‌روند. بخش بزرگی از این شناورها در دو بخش TRAMP و LIN-ER به عملیات حمل دریایی می‌پردازند که مجموع ظرفیت این کشتی‌ها نزدیک به ۲۸ میلیون DWT است. خدمات حمل فله و کالای عمومی در کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران تمامی ابعاد حمل‌ونقل دریایی از جمله مدیریت و عملیات کشتی‌ها، چارترینگ و بروکری را شامل می‌شود.

خطوط حمل‌ونقل دریایی در حوزه دریای خزر

شرکت کشتیرانی دریای خزر به عنوان یکی از اعضای هلدینگ بزرگ کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران، بزرگ‌ترین ناوگان کشتیرانی در دریای خزر محسوب می‌شود که تمامی ۴۰ فروند شناور آن در تملک جمهوری اسلامی ایران است. این شرکت طی سال‌های اخیر موفق شده که حمل نیمی از حجم بار در دریای خزر را به خود اختصاص دهد. به‌طور مثال؛ کشتیرانی دریای خزر تنها در سال ۱۳۹۷ از مجموع ۴۸ میلیون تن حجم بار در بنادر کشور ۲،۱ میلیون تن را جابه‌جا کرده است.

خطوط حمل‌ونقلی این شرکت در دریای خزر به شرح ذیل است:

از: بنادر انزلی، آستارا، نوشهر، فریدونکنار و امیرآباد به

بندر آستاراخان / روسیه فدراتیو

بندر ماخاچکالا / روسیه فدراتیو

بندر آکتائو / جمهوری قزاقستان

بندر باکو / جمهوری آذربایجان

بندر ترکمن باشی / جمهوری ترکمنستان

بنادر رود ولگا / روسیه فدراتیو

بنادر حوزه دریای آروف

بنادر حوزه دریای سیاه / روسیه، اوکراین، گرجستان، بلغارستان، رومانی، ترکیه و بالعکس

جابه‌جایی بار و مسافر

شرکت کشتیرانی والفجر یکی دیگر از شرکت‌های عضو در هلدینگ کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران است که به عنوان بازوی مسافری و فراساحل این مجموعه در حال فعالیت می‌باشد.

اهم فعالیت‌های این شرکت نیز به شرح ذیل آمده است:

۱. جابه‌جایی مسافر به جزایر داخلی و کشورهای حاشیه خلیج فارس با کشتی‌های مدرن و استاندارد

گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران با بیش از نیم قرن فعالیت درخشان در صنعت جهانی حمل‌ونقل دریایی و با دارا بودن شبکه بین‌المللی مطمئن و همچنین توانایی ارائه خدمات متنوع حمل‌ونقل، سریع و فراتر از انتظارات مشتریان، به عنوان شریکی جهانی و شایسته برای صاحبان کالا و مشتریان خود شناخته می‌شود. این شرکت هم‌اکنون به عنوان بزرگ‌ترین هلدینگ حمل‌ونقل کشور با بهره‌مندی از شبکه گسترده دفاتر نمایندگی در سراسر جهان، توانایی ارائه کلیه خدمات حمل‌ونقل دریایی به طیف وسیعی از مشتریان را دارا می‌باشد. شایان ذکر است، هلدینگ کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران، تمامی عملیات تخصصی از مدیریت فنی شناورها گرفته تا عملیات بازرگانی آن‌ها را به بازوهای تخصصی خود واگذار کرده است.

برای آشنایی بیشتر با توانمندی‌های این گروه بزرگ حمل‌ونقلی به اهم فعالیت‌های تخصصی آن اشاره می‌شود:

۱. حمل‌ونقل کانتینری
۲. حمل محمولات فله و کالای عمومی و پروژه‌های
۳. حمل مشتقات نفتی، مایعات شیمیایی و پتروشیمیایی
۴. جابه‌جایی بار و مسافر در حوزه خلیج فارس و دریای عمان
۵. حمل‌ونقل ترکیبی
۶. ارائه خدمات Door to Door
۷. خدمات نمایندگی
۸. عملیات بندری
۹. مدیریت کشتی
۱۰. تعمیرات سفری و ادواری کشتی‌ها
۱۱. آموزش و تامین نیروی انسانی شناورها
۱۲. سوخت‌رسانی
۱۳. تامین ملزومات مصرفی

کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران با وجود عملیات در طیف وسیعی از فعالیت‌ها با استراتژی سرعت در عملیات و کیفیت در خدمات، اثربخش بودن خود را در عرصه حمل‌ونقل دریایی به مرحله اثبات رسانده است.

حمل‌ونقل کانتینری

ناوگان کانتینری کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران ۳۳ فروند کشتی کانتینری با ظرفیت اسمی ۱۷۰ هزار TEU را در مالکیت خود دارد که با بهره‌گیری از آن‌ها ۸ خط کشتیرانی کانتینری را عملیاتی کرده است. شایان ذکر است که این ظرفیت، کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران را در جایگاه چهاردهم در میان ۲۰ خط بزرگ کشتیرانی کانتینری جهان قرار داده است.

حمل‌ونقل فله و کالای عمومی

شرکت حمل فله کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران بیش از ۵۵ فروند

یکی از توانمندی‌های گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران ارائه مدیریت جامع فنی انواع شناورهای چندمنظوره، کانتینربر، فله‌بر، حمل نفت خام، حمل سوخت، حمل مواد شیمیایی، حمل کالای عمومی و نگله سنگین است

۲. حمل محمولات فسادپذیر (مواد غذایی، میوه و تره‌بار) با کانتینرهای یخچالی

۳. گشت‌های متنوع دریایی و ارائه کشتی به صورت چارتر جهت برگزاری مراسم، جلسات و تورهای گردشگری

۴. استفاده از ۶ فروند کشتی رورو، تندرو و لندینگ کرافت

ارائه خدمات فراساحل

انجام خدمات و پشتیبانی سکوی نفتی و سایر سرویس‌های مرتبط با صنعت فراساحل (Off shore)

به‌کارگیری بیش از ۹ فروند شناور فراساحل از نوع DP1، ASD، AHD، DP2

ارائه خدمات حمل‌ونقل ترکیبی

از دیگر خدمات ارائه شده در مجموعه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران می‌توان به حمل‌ونقل ترکیبی اشاره کرد.

از جمله ارائه خدمات حمل‌ونقل چندوجهی و درب به درب (Door-to-Door) برای محمولات کانتینری با نرخ‌های رقابتی از طریق ریل و جاده و یا ارائه خدمات ترانزیت زمینی به تمام نقاط گمرکی داخلی ارائه خدمات ترانزیت خارجی به کشورهای مشترک‌المنافع « CIS»، عراق و افغانستان و سایر کشورها.

حمل محمولات کانتینری با هماهنگی خطوط کشتیرانی از اقصی نقاط جهان به کلیه نقاط گمرکی ایران و کشورهای مشترک‌المنافع « CIS» و سایر کشورها تنها با صدور یک بارنامه سراسری از دیگر خدماتی است که تنها در گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران در دسترس است.

ارائه خدمات نمایندگی

کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران با بهره‌گیری از شبکه گسترده‌ای از شعب نمایندگی در کلیه بنادر جنوبی و شمالی کشور نسبت به ارائه خدمات نمایندگی اقدام می‌نماید.

عملیات بندری

کشتیرانی جنوب - خط ایران به عنوان بازوی عملیات ناوگان دریایی در بنادر کشور در زمینه ارائه تمامی خدمات بندری اعم از تخلیه و بارگیری محمولات متفرقه، فله و کانتینر، جابه‌جایی و انبارداری کالا فعال است. توسعه زیرساخت‌های لجستیکی مانند ساخت انبارهای سرپوشیده و محوطه‌های اختصاصی به منظور انباشت و نگهداری کالا همزمان با بهره‌گیری از ماشین‌آلات و تجهیزات ویژه و مدرن و همچنین ایجاد مراکز توزیع در راستای کامل نمودن زنجیره تامین و ایجاد تحول در نظام حمل‌ونقل کشور از جمله اهداف اصلی این شرکت است.

مدیریت کشتی

یکی از توانمندی‌های گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران ارائه مدیریت جامع فنی انواع شناورهای چندمنظوره، کانتینر، فله‌بر، حمل نفت خام، حمل سوخت، حمل مواد شیمیایی، حمل کالای عمومی و نگله سنگین است. تامین تمامی قطعات، ملزومات و مایحتاج مصرفی شناورها با بهترین کیفیت و کمترین هزینه، در کوتاه‌ترین مدت نیز برای مشتریان قابل عرضه و ارائه می‌باشد.

نظارت دقیق و مستمر بر اجرای پروژه‌های تعمیرات ادواری شناورها در بهترین یاردهای تعمیراتی داخلی و خارجی و در کوتاه‌ترین زمان و همچنین بازرسی‌های فنی شناورها و اخذ تاییدیه از موسسات رده‌بندی معتبر عضو آی‌ا‌سی‌اس (IACS) تقریباً آن‌طور که در کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران متمرکز است، در نقطه دیگری یافت نمی‌شود. این در حالی است که خدمات نظارت فنی بر تعمیرات سفری و نصب و

راه‌اندازی انواع تجهیزات، ادوات و ماشین‌آلات نوین و پیشرفته نیز در این گروه برای مشتریان در دسترس می‌باشد.

تعمیرات سفری و ادواری کشتی

کمتر شرکتی در جهان که در عرصه حمل‌ونقل دریایی فعالیت می‌کند، تعمیرات زیر آبی و سفری انواع کشتی‌ها با بهره‌گیری از دانش روز و مهارت‌های حرفه‌ای را انجام می‌دهد؛ اما کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران در قالب شرکت پرشیا هرمز، چنین خدماتی را نیز ارائه می‌کند. در این میان به‌کارگیری نیروهای توانمند، متخصص و ماهر و استفاده از مواد مرغوب و استاندارد به همراه به‌کارگیری جدیدترین روش‌های تولید در جهت ارتقاء کیفیت خدمات و کاهش زمان تعمیرات، خدمات ارائه شده از سوی کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران را در حد استانداردهای بین‌المللی افزایش داده است.

تامین نیروی انسانی شناورها

تامین نیروی متخصص دریانورد و تعامل در بازار جهانی دریایی به منظور معرفی نیروی متخصص دریانورد ایرانی و ارتقاء سطح ایمنی کشتی‌ها با تربیت نیروهای قدرتمند و شایسته نیز در تخصص هلدینگ کشتیرانی جمهوری اسلامی است.

عملیات مربوط به تخصیص نیرو به کشتی، الحاق و پیاده کردن و کنترل مدارک دریانوردی، انجام تمام مراحل جذب نیروی انسانی و مدیریت کارکنان اعزام شده به کشتی‌های تحت مدیریت را نیز این شرکت با پشتوانه بیش از ۵۰ سال فعالیت در عرصه کشتیرانی بین‌المللی به سرانجام می‌رساند.

سوخت‌رسانی و حمل فرآورده‌های نفتی

سوخت‌رسانی و ارائه خدمات مورد نیاز شناورها در خلیج فارس و بنادر جنوبی ایران از دیگر خدمات منحصر به فردی است که با ارائه خدمات در زمینه تامین نفت کوره، نفت گاز و آب شیرین شناورها در تمامی بنادر مهم جهان توسط این شرکت انجام می‌شود.

تامین ملزومات مصرفی

هر شناوری برای انجام فعالیت‌های خود به ملزومات مصرفی نیازمند است. گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران بزرگ‌ترین و تنها تدارک‌کننده ملزومات عمومی شناورها شامل قطعات یدکی، رنگ‌ها، مواد شیمیایی، روغن و خدمات جابه‌جایی قطعات در منطقه و آب‌های بین‌المللی در ایران است که تامین، تدارک و تحویل انواع ملزومات مصرفی شناورها در تمامی بنادر شمالی و جنوبی ایران و بنادر امارات متحده عربی و چین با قیمت رقابتی را برای مشتریان عرضه می‌دارد.

تامین پوشش‌های بیمه دریایی

حمل‌ونقل دریایی بدون پوشش بیمه‌ای معتبر، امکان‌پذیر نیست. خوشبختانه گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران این آمادگی را دارد که تامین پوشش بیمه حمایت و جبران غرامت (P&I) را برای متقاضیان انجام دهد.

تامین پوشش‌های بیمه‌ای خطرات جنگی (WAR RISK) مرتبط با مخاطرات ناشی از وقوع جنگ، مدیریت اف. دی. اند. دی (FD&D) مرتبط با کرایه حمل و جراثیم ناشی از دیرکرد (دموراژ)، بیمه بدنه و ماشین‌آلات، اخذ پوشش‌های بیمه‌ای شناورها در رشته‌های H&M و P&I نیز از دیگر خدمات ارائه شده از سوی گروه حمل‌ونقل دریایی است که در جهان با نام سرفراز کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران شناخته می‌شود. ■

ناوگان کانتینری
کشتیرانی جمهوری
اسلامی ایران ۳۳
فروند کشتی کانتینری
با ظرفیت اسمی
۱۷۰ هزار TEU در
مالکیت خود دارد که
با بهره‌گیری از آن‌ها
۸ خط کشتیرانی
کانتینری را عملیاتی
کرده است

مدیرعامل شرکت بر و بحر ایران:

توسعه صنعتی و رونق تولید با ایجاد زیرساخت‌های لجستیکی

مهدیه شهسواری

شرکت بر و بحر ایران در سال ۱۳۷۲ به ثبت رسید و در سال ۱۳۷۴ پروانه فعالیت در زمینه نمایندگی کشتیرانی را از سازمان بنادر و دریانوردی دریافت کرد و در این زمینه مشغول فعالیت است. همچنین از سال ۱۳۸۱ تاکنون عضو اتاق بازرگانی ایران می‌باشد و در همان سال موفق به اخذ پروانه فعالیت در حمل‌ونقل بین‌المللی کالا از سازمان راهداری و پایانه‌های کشتی‌رانی شد. در سال ۱۳۸۳ نیز نمایندگی شرکت کشتیرانی وان‌های (Wan Hai) در بنادر ایران را با موفقیت کسب نمود و به فعالیت خود ادامه داده است. این شرکت ضمن پایبندی به قواعد کار حرفه‌ای در زمینه نمایندگی کشتیرانی و حمل‌ونقل بین‌المللی، به منظور توسعه پایدار، پیش‌تاز فعالیت‌ها و امور مربوط به ترویج مسئولیت اجتماعی شرکت‌ها بوده است. به منظور آشنایی بیشتر با اقدامات این شرکت به سراغ امید ملک؛ مدیرعامل شرکت بر و بحر ایران که سابقه ۲۸ ساله در صنعت نمایندگی کشتیرانی و حمل‌ونقل بین‌المللی و ترانزیت کالا دارد، رفته و با وی به گفت‌وگو پرداخته‌ایم که مشروح آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

زمینه فعالیت خود بود و در زمان تحریم‌های گذشته نیز، قبل از امضای برجام در تاریخ ۳۰ تیرماه ۱۳۹۳ نخستین کشتی را وارد کردیم. باید به این موضوع اشاره داشته باشم که در صورت افزایش شرکت‌های خدمات حمل‌ونقلی در بازار، رقابت نیز ایجاد خواهد شد که این موضوع به نفع مصرف‌کننده می‌باشد. پس از وارد شدن کشتی، قیمت‌ها در حوزه واردات و صادرات کاهش پیدا کرد، دسترسی واردکننده و صادرکننده به بازار هدف راحت‌تر شد و در ادامه نیز هزینه مبادلات آن‌ها به شدت کاهش یافت.

در زمینه کاری خود با چه مشکلاتی مواجه هستید؟

متأسفانه تاکنون دولت‌ها، وزرای شهرسازی و مسئولان ذی‌ربط اقدامات مناسبی در خصوص مرتفع کردن موانع فعالیت‌های حمل‌ونقلی و لجستیک انجام ندادند. به‌عنوان مثال؛ اگر قصد راه‌اندازی صنعتی را داشته باشید، باید زیرساخت‌های لجستیکی آن فراهم باشد؛ در غیر این صورت بسیاری از تولیدات کشاورزی و صنعتی کشور صرفه اقتصادی نخواهند داشت. صرف نظر از موارد ذکر شده، در ۴۰ سال گذشته، وجود نگاه‌های مختلف، ما را با مشکلاتی مواجه ساخته؛ به طوری که هر یک از ادارات دولتی فقط به فکر اداره کردن کارهای خودشان می‌باشند و دائماً تعرفه‌ها را افزایش می‌دهند. در دنیا هزینه، تابع درآمد است؛ ولی متأسفانه عدم نظارت مجلس و موارد دیگر، این معادله را معکوس کرده؛ به طوری که درآمد، تابع هزینه یا بودجه درخواستی سازمان‌ها و شرکت‌های دولتی شده است. از طرفی؛ سازمان راهداری، سازمان بنادر و دریانوردی و شرکت راه‌آهن جمهوری اسلامی ایران، روابط مناسبی با هم ندارند و فقط به فکر درآمدزایی خودشان می‌باشند؛ در صورتی که باید با یکدیگر تعامل داشته باشند تا به هدف نهایی لجستیک دست یابند. با توجه به موقعیت جغرافیایی که کالا تولید یا توزیع می‌شود و همچنین با توجه به قیمت و ارزش کالا، سهم هزینه لجستیک به شدت افزایش داشته و مطمئناً هدر دادن سرمایه، ایجاد تورم و عدم اتصال منطقی شیوه‌های مختلف حمل‌ونقلی را به همراه خواهد داشت.



ابتدا بفرمایید که عمده فعالیت این شرکت در چه زمینه‌ای است؟

شرکت بر و بحر ایران، نماینده کشتیرانی تایوانی "وان‌های" می‌باشد؛ ولی متأسفانه از سال گذشته به دلیل تحریم‌ها، این ارتباط قطع شده است. در زمان همکاری خود بیش از ۹۰ هزار TEU در بندر شهید رجایی فعالیت داشته و در زمینه صادرات نیز اقدامات مناسبی انجام داده‌ایم و بیش از ۹۰ درصد کانتینرهای وارد شده را به صورت کالای صادراتی به سایر کشورها عودت می‌دادیم. این شرکت، جزو شرکت‌های پیشرو در

برای حل مشکلات موجود چه اقداماتی باید انجام شود؟

در تلاش هستیم تا اثرات مثبتی هرچند کوچک در زمینه لجستیک داشته باشیم و با وجود شرایط بسیار نا امیدکننده فعلی، سرمایه‌گذاری کلانی را انجام داده‌ایم که در همین راستا، نخستین دهکده لجستیک کشور را راه‌اندازی کرده و در نظر داریم هزینه مبادلات کالا را کاهش دهیم. باید به این نکته مهم اشاره داشته باشیم که کالاهای مورد نیاز واحدهای تولیدی در شعاع ۲۰۰ کیلومتری دهکده لجستیکی کاوه را از بندرعباس بدون پرداخت انبارداری و با استفاده از ریل که هزینه آن حدود ۵۰ درصد حمل جاده‌ای می‌باشد را وارد کرده و کالا را تحویل گمرک می‌دهیم و در ادامه، کانتینرهای خالی را به بندرعباس عودت می‌دهیم که این موضوع باعث کاهش قابل توجه هزینه، آلودگی محیط‌زیست و ترافیک جاده‌ای می‌شود.

در خصوص رسوب کالا در بنادر چه نظری دارید؟

بر اساس آمارهای موجود حدود ده‌ها هزار کانتینر دچار رسوب شده‌اند، فرآیندهای ترخیص کالا بسیار مشکل شده و ثبت سفارش ماه‌ها زمان می‌برد. در واقع وقتی کالایی را وارد می‌کنید، فقط باید هزینه انبار آن را پرداخت کنید که هیچ ارزش افزوده‌ای را برای هیچ کالایی در بر نخواهد داشت و فقط هزینه تمام‌شده را به شدت افزایش می‌دهد. به‌عنوان مثال؛ در اردیبهشت‌ماه ۱۳۹۷، در شهر صنعتی کاوه که به شبکه ریلی کشور متصل است، در ۱۰۰ کیلومتری پایتخت و در همسایگی ۷ استان با جمعیتی بالغ بر ۲۸ میلیون نفر قرار دارد، پوشک‌های یک شرکت تولیدی با قیمت ۷ هزار و ۱۰۰ تومان به فروش رفته و اکنون آن کارخانه، همان پوشک را به مبلغ ۲۲ هزار تومان به فروش می‌رساند که این یعنی ۲۰۰ درصد تورم.

تحریم‌ها شما را با چه مشکلاتی مواجه کرده است؟

در شهریورماه ۱۳۹۷، یک کانتینر با ۲۵ هزار کیلو پسته با کرایه حمل ۱۰ دلار از بندرعباس به هنگ‌کنگ ارسال می‌شد و پتروشیمی کشور نیز محصولات خود را با یک دلار ارسال می‌کرد؛ ولی در حال حاضر کرایه حمل پسته حدود ۷۰۰ دلار و محصولات پتروشیمی با کرایه حمل یک هزار دلار صادر می‌شوند. به‌عنوان مثال؛ اگر بخواهید از غرب آفریقا یا کشورهای اسکاندیناوی، کالایی را وارد کشور کنید، در دسترس نظام حمل‌ونقلی و کشتیرانی کشور ما نیستند و باید کانتینرها در دوبی جایجا شوند که در این صورت هزینه به مراتب بیشتری را باید پرداخت کرد.

چه اقداماتی در جهت کاهش هزینه‌ها باید انجام داد؟

طبیعتاً، اگر نرخ، آزاد و بازار به‌طور رقابتی شود، هزینه‌ها کاهش پیدا خواهند کرد. هر جایی که انحصاری ایجاد و نرخ‌گذاری صورت گیرد، هزینه‌ها افزایش پیدا خواهند کرد. متأسفانه دولت تمایل به نرخ‌گذاری در مسیرهای زمینی و دریایی دارد که این موضوع قطعاً به زیان کشور خواهد بود. در شرایط کنونی، صاحب کالا حق انتخاب ندارد که کالای او با کدام راننده و کدام شرکت حمل‌ونقلی انتقال یابد؛ بلکه دولت تشخیص می‌دهد که کالا از چه طریقی و با چه قیمتی وارد شود. تا این نگاه وجود داشته باشد، اتفاق تازه و مناسبی رخ نخواهد داد؛ بلکه فقط پولمان را هدر می‌دهیم.

آیا در شرایط کنونی بستر سرمایه‌گذاری در این صنعت فراهم است؟

به اعتقاد بنده، اگر دولت بستر مناسبی را فراهم آورد، مطمئناً سرمایه‌های بسیاری در این زمینه از سوی سرمایه‌گذاران ایرانی جذب خواهد شد؛ ولی متأسفانه دولت به هیچ وجه تمایل ندارد که بخش خصوصی، وارد کار شود. اگر شما یک‌صد دستگاه کامیون داشته باشید، بابت هر یک از

آن‌ها مالیات کمتری پرداخت خواهید کرد؛ ولی اگر همین تعداد کامیون در یک شرکت خصوصی فعالیت داشته باشند، باید مالیات عملکرد سالانه بیشتری پرداخت شود و این موضوع، نشان از یک بام و دو هوا دارد. از طرفی؛ رانندگانی که در شرکت مشغول کار هستند، بیشتر از ۸ ساعت نباید کار کنند، حقوق و بیمه آن‌ها باید پرداخت شود، سالانه ۳۰ روز مرخصی را باید استفاده کند و همچنین عیدی و پاداش نیز به آن‌ها تعلق گیرد؛ اما شما راننده‌ای با حقوق ماهانه ۳ میلیون تومان استخدام می‌کنید و هیچ مسئولیتی در قبال او نخواهید داشت؛ بنابراین بنده نمی‌توانم با شما رقابت کنم. باید به این موضوع اشاره داشته باشیم که بنده اگر قصد سرمایه‌گذاری در این صنعت را داشته باشیم، با مطالعه و بهره‌گیری از مشاور در نهایت به این نتیجه خواهیم رسید که مثلاً با ۵ میلیارد تومان سرمایه، توان ساخت یک سوله ۲۰ هزار متری را خواهیم داشت؛ ولی به محض انجام این کار، با افزایش قیمت مصالح مواجه می‌شوم و به جای ۵ میلیارد باید ۷ میلیارد تومان هزینه کنم. متأسفانه اقتصاد کشورمان از ثبات مناسبی برخوردار نیست تا سرمایه‌گذار بتواند برنامه‌ریزی‌های بلندمدت انجام دهد و با چنین شرایطی قطعاً با شکست مواجه خواهد شد. در سال گذشته در تمام حوزه‌ها شاهد افزایش قیمت بوده‌ایم و واقعا نمی‌دانیم که در شرایط کنونی چه کاری باید انجام دهیم؛ ولی به عنوان یک ایرانی، همچنان به فعالیت خود ادامه داده و به کار خود ایمان دارم.

در زمینه رضایتمندی مشتریان خود چه خدماتی را به آنان ارائه می‌دهید؟

ما همواره خدمات ارائه شده به مشتریان خود را مورد ارزیابی قرار داده و به دنبال آن هستیم که نقطه نظراتشان را منعکس کنند و خوشبختانه در این زمینه نمره قبولی را دریافت کرده‌ایم. قطعاً در صدد نظرسنجی از مشتریانمان خواهیم بود و در سایت شرکت قسمتی به عنوان دیدگاه مشتریان وجود دارد که آن‌ها می‌توانند نظرات خود را ثبت نمایند. ناگفته نماند، کسانی که از دهکده لجستیک استفاده کرده‌اند، نظرات خوبی را به ما ارائه داده‌اند که قطعاً این کار به ما قوت قلب می‌دهد.

و سخن آخر...

توصیه بنده این است که مسئولان دولتی، به سمت آزادسازی روی آورند و فضا را طوری فراهم کنند که بخش خصوصی کشور با عشق و علاقه و با اطمینان خاطر، سرمایه‌گذاری و ایجاد اشتغال کند. بنده به عنوان یک تولیدکننده خدمات، در قبال تمام افراد جامعه مسئولیت دارم؛ زیرا هر آنچه اکنون در اختیار دارم، در این جامعه شکل گرفته است. در قوانین سازمان ملل آمده که اگر کشوری در خشکی محصور است و دسترسی به آب‌های آزاد ندارد، کشور همسایه که از شرایط بهتری بهره می‌برد، ملزم به ارائه خدمات به آن کشور می‌باشد. امکانات بسیار خوبی در کشور وجود دارد و از این طریق می‌توان اقدامات مناسبی را در جهت توسعه اقتصادی کشور انجام دهیم؛ ولی متأسفانه دولت تاکنون توجه ویژه‌ای به این موضوع نداشته و فقط به فکر منافع خود است. به‌عنوان مثال؛ کشوری مانند ترکیه که از همسایگان محدودتری نسبت به ایران برخوردار است، سالانه یک‌صد میلیارد دلار از ترانزیت کالا درآمدزایی می‌کند؛ ولی کشورمان با تعدد همسایگان و کالاهای مختلف در این زمینه ضعیف عمل کرده و در ۲ سال گذشته نیز سهم ترانزیت کالا از کشورمان کاهش داشته است. دولت باید به شیوه "بهره‌کشی" سازمان‌های مختلف از اقتصاد پایان دهد تا بتوانیم به سمت شکوفایی حرکت کنیم. ■

در دنیا هزینه، تابع درآمد است؛ ولی متأسفانه عدم نظارت مجلس و موارد دیگر، این معادله را معکوس کرده؛ به طوری که درآمد، تابع هزینه یا بودجه درخواستی سازمان‌ها و شرکت‌های دولتی شده است

از سوی مدیرعامل شرکت دریاکوش تاکید شد

رشد صنعت دریایی کشور در گروی تصمیم‌گیری واحد

ابوالفضل علیزاده

شرکت دریا کوش در سال ۱۳۶۹ تاسیس و فعالیت خود را با عملیات نجات شناورها و محموله‌های غرق شده آغاز کرد و با تجهیز بیشتر و آموزش پرسنل فعالیت خود را گسترش داد و در حال حاضر به عنوان شرکتی معتبر در زمینه فعالیت‌های صنعتی در زیر آب دریا در بخش فراساحل کشور، تعمیرات سازه‌ها و اسکله‌های فلزی، تعمیرات اساسی گوی‌های شناور (بویه‌های اس بی ام) جداسازی و نصب آن‌ها و نجات شناورها و محموله‌های غرق شده مطرح می‌باشد. این شرکت به منظور رواج فن غواصی صنعتی و تربیت غواصان در سال ۱۳۸۴، نخستین آموزشگاه غواصی حرفه‌ای شبانه‌روزی را در ساحل شیرینو (نزدیکی بندر عسلویه) تاسیس کرد و تاکنون بیش از ۵۰۰ نفر در آن آموزش دیده‌اند. برای آشنایی بیشتر با فعالیت‌ها و اقدامات انجام شده در شرکت دریاکوش، گفت‌وگویی با حسین کاشانی؛ مدیرعامل این شرکت انجام داده‌ایم. وی معتقد است: "بیشتر کشورهای متصل به دریا سازمانی با نام وزارت دریاداری یا ارگانی مشابه آن دارند که تمام فعالیت‌های دریایی را به منظور پیشرفت و توسعه هماهنگ می‌کند؛ ولی در کشورمان سازمان‌های مختلفی وظایف و مسئولیت‌هایی در زمینه دریا دارند، اما هماهنگ‌کننده‌ای برای پیشرفت وجود ندارد." ما حاصل این مصاحبه از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

آن را به فروش رسانید و نصف قیمت فروش را به شرکت ملی نفتکش پرداخت کنید. ما نیز طبق برنامه‌های مورد نظر، شروع به کار کردیم؛ به طوری که پس از برش دادن محل آسیب‌دیده کشتی در زیر آب، دو نیمه کشتی را به سطح آب آورده و به کشور پاکستان یدک کردیم و از محل فروش آن به یکی از کارخانه‌های خرید و خرد کردن کشتی‌های اسقاطی، مبلغ یک میلیون و ۸۰۰ هزار دلار به مالک کشتی (شرکت ملی نفتکش) پرداخت شد و با دریافت سهم خود، شرکت دریاکوش را به تجهیزات و امکانات بیشتر مجهز کردیم. در واقع با انجام این کار، مبلغ ۱۸ میلیون و ۸۰۰ هزار دلار به نفع شرکت ملی نفتکش و کشور کار کردیم. ناگفته نماند که آقای مهندس سوری این ماجرا را در کتاب خودشان با نام "تلاش برای فردا" به‌طور کامل شرح داده‌اند.

در خصوص فعالیت این شرکت در زمینه جداسازی و نصب گوی‌های شناور توضیحاتی ارائه فرمایید؟
یکی از فعالیت‌های دریایی که شرکت دریاکوش انجام می‌دهد، جداسازی، نصب گوی‌های شناور و تعمیرات اساسی آن‌ها می‌باشد که برای نخستین بار توسط این شرکت انجام شده است. گوی شناور در سطح بین‌المللی (بویه اس بی ام) یا (بویه اس پی ام) نامیده می‌شود که در دریا و در عمق آب مناسب نصب می‌شود و تانکرها از طریق آن، مواد نفتی را دریافت یا در مواردی به مخازن ساحلی منتقل می‌کنند. استفاده از گوی شناور برای دریافت مواد نفتی از ساحل یا تحویل مواد نفتی به مخازن ساحلی، به این دلیل است که آب‌خور نفتکش‌ها (بخشی از کشتی که در زمان حمل محموله در زیر سطح آب قرار می‌گیرد) معمولاً بیش از ۲۰ متر می‌باشد، به همین دلیل ساخت اسکله برای نفتکش‌ها بسیار پرهزینه

شرکت دریاکوش در چه زمینه‌ای فعالیت دارد؟

با توجه به سوانحی که به‌خصوص در فصل خرابی دریا رخ می‌دهد، از بدو تاسیس شرکت تاکنون در زمینه نجات شناورها و محموله‌های غرق شده، همه‌ساله کارهای مختلفی را در این زمینه انجام داده و شناورهای غرق شده متنوعی را به سطح آب آورده‌ایم. به عنوان مثال؛ حدود ۶ هزار تن شمش سرب و ۵۵ هزار تن فولاد را از عمق دریا خارج و در بنادر به مالکان آن‌ها تحویل داده‌ایم. در واقع کار ما با شناورسازی یک فروند نفتکش گول‌پیکر ۳۰۰ هزار تنی آغاز شد که بخش میانی آن در اثر انفجارات آسیب کلی دیده و غرق شده بود. تعمیرات اسکله‌ها، سکوه‌های دریایی، خطوط لوله کف دریا و تاسیسات نفتی مستقر در خشکی از دیگر فعالیت‌های این شرکت می‌باشد. ناگفته نماند که مهمترین هدف ما، پایدار ماندن و پیشرفت فعالیت‌های شرکت می‌باشد و برای رسیدن به این مهم، دائماً در تلاش و فعالیت هستیم.

تاکنون چه همکاری‌هایی با شرکت ملی نفتکش ایران داشته‌اید؟

شرکت ملی نفتکش ایران برای پاکسازی دریا از وجود یک نفتکش غرق شده با شرکت واریز مولر هلند قرارداد ۱۷ میلیون دلاری را منعقد کرده بود که بر اساس آن، کشتی را در زیر آب به قطعات مختلف تقسیم و قطعات آن را از آب خارج نماید. ما پس از اطلاع از این موضوع در ملاقات با مدیرعامل وقت شرکت ملی نفتکش ایران آقای مهندس سوری تقاضا کردیم که این کار را به ما واگذار کنند؛ ولی ایشان به دلیل عدم سابقه و تجربه شرکت در این زمینه، ما را مجاز به این کار ندانستند و پیشنهاد دادند که اگر برای انجام این کار مصر هستیم، با هزینه شخصی خودتان، کشتی را شناور کنید، لاشه

سوانح دریایی و هوایی را نمی‌توان به صفر رساند؛ اما با گماردن متخصصان هر حرفه در راس امور، می‌توان سوانح را کاهش داد



می‌باشد، لذا مواد نفتی را توسط لوله‌ای فلزی که از ساحل به دریا و تا عمق مناسب کشیده می‌شود پمپاژ می‌کنند. در انتهای لوله فلزی، شیلنگ یا شیلنگ‌های انعطاف‌پذیر متصل می‌شود که انتهای آن‌ها به یک سازه فلزی به نام "بویه اس بی ام" که در سطح آب قرار می‌گیرد، متصل می‌شود. این سازه فلزی با استفاده از زنجیرهایی با قطر زیاد و طول بلند، به وسیله لنگرهای سنگین یا شمع‌های کوبیده شده به کف دریا ثابت می‌شود.

سینه کشتی‌های نفتکش (قسمت جلوی کشتی) به وسیله طنابی مستحکم به بویه متصل می‌شود و با استفاده از شیلنگ‌هایی که از بویه خارج و در سطح آب قرار دارد، جایبایی مواد نفتی صورت می‌پذیرد. ناگفته نماند، نفتکش سانچی که متأسفانه سال گذشته دچار سانحه شد، میعانات گازی خود را از طریق گوی شناور دریافت کرده بود.

در زمینه کاری هم‌اکنون با چه مشکلاتی مواجه هستید؟

کار در دریا مانند ساختن یک ساختمان نیست که با پیشرفت کار بتوانیم هزینه خدمات خود را از کارفرما دریافت نماییم. قرارداد نجات شناورها و محموله‌های غرق شده در سطح جهانی به‌گونه‌ای است که پس از پایان کار و تحویل شناور یا محموله به مالک، حق‌الزحمه پیمانکار پرداخت می‌شود، حال اگر مالک شناور غرق شده به هر دلیلی حق‌الزحمه پیمانکار را نپردازد، تنها راه دریافت آن، مراجعه به دادگاه می‌باشد. برای ایجاد سکوی نفتی در دریا ابتدا سازه فلزی ساخته‌شده از لوله‌های

امروزه مناقصه‌ها شرایط بسیار خاصی دارند؛ به طوری که گروه‌های جوان، نخبه، فعال و اهل کار و تلاش هم نمی‌توانند وارد آن شوند، چراکه برای ورود به این عرصه باید حداقل در ۵ سال گذشته کار مورد نظر را به دفعات و با موفقیت انجام داده باشید

جاکت، هوای تزریق شده باید به‌طور مرتب متناسب با عمق آب برداشت فشار شود تا موجب ایجاد شکاف در بدنه جاکت نشود. به هر حال، تمامی هزینه عملیات نجات جاکت را پرداخت کردیم، پس از پایان عملیات و گرفتن تاییدیه‌های شرکت نفت فلات قاره،

اقدام به دریافت حق‌الزحمه خود از شرکت خصوصی سازنده جاکت کردیم، ولی تنها جواب آن‌ها این بود که در حال حاضر هیچ نقدینگی ندارند و به محض دریافت خسارت از شرکت بیمه، حق‌الزحمه ما را پرداخت خواهند کرد. بعد از مدتی با ارائه قرارداد منعقدشده به شرکت بیمه و با عنوان اینکه حق‌الزحمه ما را پرداخت کرده‌اند، مبلغ خسارت را دریافت کرده و هیچ پرداختی به ما نداشتند.

به ناچار از این شرکت شکایت کردیم و این پروسه به مدت ۷ سال به طول انجامید و در نهایت تاسف، دادگاه تجدیدنظر انشای رای نمود که قرارداد نجات، یک قرارداد صوری بوده و نباید بابت آن وجهی پرداخت شود، در حالی که تمام اوراق پرونده مانند نامه‌های مکتوب بین ما و شرکت سازنده جاکت، تاییدیه‌های شرکت نفت فلات قاره و ... نشان‌دهنده آن است که جاکت غرق شده و شرکت دریاکوش آن را نجات داده است. موضوع قابل توجه این است که در این مدت ۷ سال، دادگاه حتی یک‌بار هم ما را احضار نکرده که به حرف‌هایمان گوش دهد و واقعا نمی‌دانیم که در چنین شرایطی به کجا مراجعه کنیم.

با توجه به مشکلات موجود، چه انگیزه‌ای شما را به ادامه کار مجاب می‌کند؟

می‌کند که به نظر کارشناسان دانشگاه امیرکبیر در هر ثانیه مقدار ۷۵ مترمکعب میعان‌گازی از آن خارج می‌شده است. ضربه برخورد، موجب آتش گرفتن میعاناتی که به سطح آب آمده بودند، شده و کشتی با سرعت از میان شعله‌های آتش عبور می‌کند. البته، گاز حاصل از شعله‌های آتش مسموم‌کننده بوده که به وسیله فن‌های موتورخانه و سیستم تهویه به اماکن داخلی و موتورخانه کشیده می‌شود که ضمن از کار انداختن موتورآلات، خدمه کشتی را ظرف دو دقیقه بیهوش و در معرض شعله‌ها و حرارت ۹۰۰ الی یک هزار درجه سانتی‌گراد قرار می‌دهد؛ بنابراین امید به زنده ماندن هیچ فردی از کشتی وجود نداشته است.

در مدت ۸ شبانه‌روز وجود کشتی در میان شعله‌های آتش، ساختمان دفاتر، محل زیست و کنترل کشتی در حالت نیمه ذوب به ارتفاع ۱۳ متر در هم فرو رفته و در نهایت، کشتی در عمق ۱۱۵ متری دریا غرق شده بود. در پایان رسیدگی‌های گروه بررسی‌کننده، در یک جلسه پرسش و پاسخ با حضور خانواده‌های شهدای سانچی، ضمن پاسخ به سوالات آنان روشن نمودیم که نمی‌توان انتظار داشت تا بقایایی از شهدای سانچی از قعر دریا و از میان آهن‌آلات ذوب‌شده به دست آید.

آیا از متخصصان داخلی در خصوص رفع مشکلات این‌چینی استفاده می‌شود؟
واقعیت آن است که سوانح دریایی و هوایی را نمی‌توان به صفر رساند؛ اما با گماردن متخصصان هر حرفه در راس امور، می‌توان سوانح را کاهش داد. شنیده‌ام که در کشور ژاپن، مقامات

بالای هر وزارتخانه و وزرا کسانی هستند که سال‌ها در همان وزارتخانه فعالیت داشته‌اند، اما در کشور ما چنین نیست. برای مثال؛ برای نخستین بار، مدیرعامل سازمان بنادر کشور که سازمانی با تخصص‌های گوناگون می‌باشد، از میان کارکنان همان سازمان انتخاب شده که امیدواریم این روند ادامه یابد.

مسئولان چه نگاه حمایتی به این حوزه دارند؟
در حال حاضر حدود ۲۹ سال است که به‌طور مداوم مشغول فعالیت هستیم و با توجه به پروژه‌های در دست اجرا، همواره با یک‌صد تا ۲۰۰ نفر از فعالان و زحمت‌کشان دریایی همکاری داشته‌ایم.

امروزه مناقصه‌ها شرایط بسیار خاصی دارند؛ به طوری که گروه‌های جوان، نخبه، فعال و اهل کار و تلاش هم نمی‌توانند وارد آن شوند، چراکه برای ورود به این عرصه باید حداقل در ۵ سال گذشته کار مورد نظر را به دفعات و با موفقیت انجام داده باشید، از پشتوانه مالی خوبی برخوردار باشید، از تجهیزات مورد نیاز بهره ببرید و شرایطی از این قبیل و روز به‌روز هم در تلاش هستند تا شرایط کاری را سخت‌تر کنند که امیدواریم در این مورد تجدید نظر لازم به عمل آید. ■

با توجه به سوانحی که به‌خصوص در فصل خرابی دریا رخ می‌دهد، از بدو تاسیس شرکت تاکنون در زمینه نجات شناورها و محموله‌های غرق‌شده، همه‌ساله کارهای مختلفی را انجام داده و شناورهای غرق‌شده متنوعی را به سطح آب آورده‌ایم

حاصل تلاش مجموعه دریاکوش و پرسنل زحمت‌کش در جیب کسانی می‌رود که ظاهری آراسته و طلبکارانه از کشور دارند. در واقع هیچ‌گاه نتوانسته‌ایم که دست‌مزدی متناسب با تلاش کارکنان شرکت که دور از خانه و خانواده در دریا کار می‌کنند، بپردازیم. در حال حاضر مدت‌ها است که پرداخت حقوق کارکنان شرکت به تأخیر افتاده و تجهیزات و ماشین‌آلات شرکت نیز فرسوده شده‌اند. در چنین شرایطی، عشق به کشور و هموطنان و امید به گسترش عدالت در سطح کشور، انگیزه و محرک ما می‌باشد که آرزومندیم روز به‌روز به آن نزدیک‌تر شویم.

آیا کشورمان از امتیازات دریایی به خوبی استفاده می‌کند؟

معمولا کشورهای که به دریا دسترسی دارند، سواحل آنان جزو آبادترین سرزمین‌هایشان می‌باشد، اما در جنوب ایران با وجود تمام مزیت‌ها و ظرفیت‌های مناسب، شرایط این‌گونه نیست. ناگفته نماند که اخیرا توجه به دریا و سرزمین‌های جنوبی بیش از گذشته شده و امیدواریم عقب‌افتادگی‌های گذشته جبران شود. بیشتر کشورهای متصل به دریا سازمانی با نام وزارت دریاداری یا ارگانی مشابه آن دارند که تمام فعالیت‌های دریایی را به منظور پیشرفت و توسعه هماهنگ می‌کند؛ ولی در کشورمان سازمان‌های مختلفی وظایف و مسئولیت‌هایی در زمینه دریا دارند، اما هماهنگ‌کننده‌ای برای پیشرفت وجود ندارد. در آغاز دولت آقای روحانی جزوه‌ای توسط تعدادی از پیشکسوتان دریایی تهیه شد که با ذکر دلیل، تقاضا شد تا

ریاست جمهوری، به منظور هماهنگ کردن فعالیت‌های دریایی و همچنین جلوگیری از دوباره‌کاری‌ها، معاونت دریایی راه‌اندازی کند که امیدواریم این اتفاق رخ دهد.

به عنوان یک کارشناس ارشد، چه نظری در خصوص غرق شدن کشتی سانچی دارید؟

در ملاقاتی که با مدیرعامل وقت شرکت ملی نفتکش ایران، آقای کاپیتان سردشتی داشتم، اظهار نمودند که گروهی را برای بررسی مساله کشتی سانچی تشکیل داده‌اند و تمایل دارند که بنده نیز با گروه همکاری داشته باشم. در همین راستا، ۲ نفر از متخصصان زیر آب دریا و یک نفر مهندس از آتش‌نشانی تهران توسط بنده و گروهی از استادان علوم دریایی دانشگاه امیرکبیر نیز توسط کاپیتان سردشتی دعوت شدند. با تشکیل این گروه، به اتفاق چند نفر از کاپیتان‌های شرکت ملی نفتکش در چندین جلسه بررسی شرکت کردیم. در نهایت به این نتیجه رسیدیم که کشتی سانچی و کشتی چینی به علت اشتباه افسران هدایت‌کننده با هم برخورد داشته‌اند.

دماغه کشتی چینی که در زیر آب قرار دارد و بسیار مستحکم است، دیواره بیرونی و دیواره داخلی مخزن سانچی را پاره

یکی از فعالیت‌های دریایی که شرکت دریاکوش انجام می‌دهد، جداسازی، نصب گوی‌های شناور و تعمیرات اساسی آن‌ها می‌باشد که برای نخستین بار توسط این شرکت انجام شده است

در این بخش می خوانیم:

- **ضرورت افزایش حقوق کارمندان متناسب با نرخ تورم**
- **فرصت طلایی توسعه با جوان گرایی در مدیریت کشور**
- **سلطان جدید عمان؛ تداوم بخش راه سلطان قابوسی**

از سوی نمایندگان مجلس شورای اسلامی تاکید شد

ضرورت افزایش حقوق کارمندان متناسب با نرخ تورم

مصطفی حاتمی

هر چه به روزهای پایانی سال نزدیک می‌شویم، مباحث درباره تعیین درصد افزایش دستمزدها در سال آینده بیشتر می‌شود. در لایحه بودجه سال ۱۳۹۹ میزان افزایش دستمزد کارمندان ۱۵ درصد پیش‌بینی شده و اگر معادل چنین رقمی در پایان سال برای کارگران نیز مصوب شود، قطعاً مورد موافقت فعالان کارگری قرار نخواهد گرفت، چراکه این میزان افزایش دستمزد نه تنها جبران‌کننده شکاف درآمد و هزینه نیست، بلکه این اختلاف را افزایش می‌دهد. بر اساس قانون کار، حداقل دستمزدها باید بر اساس تورم اعلامی از سوی مراکز رسمی به گونه‌ای تعیین شود که نیازهای افراد را پوشش دهد. در سال‌های اخیر به دنبال بی‌توجهی به شرط تأمین حداقل نیاز، افزایش سالانه حقوق بر اساس تورم بوده، در صورتی که در برخی موارد، این شرط رعایت نشده و حقوق کمتر از تورم رشد داشته است. برای تعیین حداقل دستمزد سال ۱۳۹۸ به منظور کاهش شکاف میان درآمد و هزینه، حداقل حقوق ۳۶/۵ درصد افزایش یافت، اما در مورد افزایش حقوق سال آینده زمه‌هایی مبنی بر افزایش ۱۵ درصدی دستمزدها شنیده می‌شود. با توجه به اینکه تورم حدود ۴۰ درصد است، اگر این اتفاق بیفتد، شکاف درآمد و هزینه بیشتر می‌شود. حال به منظور بررسی بیشتر این موضوع به سراغ تعدادی از نمایندگان مجلس شورای اسلامی رفته و با آن‌ها به گفت‌وگو پرداخته‌ایم که ماحصل آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

افزایش حقوق کارمندان باید متناسب با افزایش نرخ تورم باشد



محمد مهدی مفتوح:

دولت باید به جای وضع سیاست‌های انقباضی، متقاضیان دریافت یارانه معیشتی را ثبت‌نام کرده و سپس با آرامش، شرایط افراد را بررسی و تصمیم‌گیری نهایی را اعلام کند

محمد مهدی مفتوح؛ عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی با اشاره به سازوکار دولت برای ثبت اعتراض مردمی که یارانه معیشتی را دریافت نکرده‌اند، گفت: دولت برای معترضان به عدم دریافت یارانه معیشتی جریمه سنگینی را وضع کرده، از این رو مقرر شده که اگر فردی نسبت به عدم دریافت یارانه بنزینی در سامانه مذکور اعتراض کرد، در صورت عدم احراز صلاحیت وی برای دریافت یارانه مذکور، علاوه بر یارانه معیشتی، یارانه نقدی وی نیز حذف خواهد شد. نماینده مردم توپسرکان در مجلس ادامه داد: مشخص نیست که چرا برخی دولتی‌ها چنین اقداماتی انجام می‌دهند و این اقدامات قطعاً موجب اعتراض مردم خواهد شد. دولت باید به جای وضع سیاست‌های انقباضی، متقاضیان دریافت یارانه معیشتی را ثبت‌نام کرده و سپس با آرامش، شرایط افراد را بررسی و تصمیم‌گیری نهایی را اعلام کند.

وی با انتقاد از عدم شفافیت میزان درآمدهای دولت از محل افزایش قیمت بنزین گفت: منابع درآمدی حاصل از افزایش قیمت بنزین از یک هزار تومان به یک هزار و ۵۰۰ تومان و ۳ هزار تومان باید کاملاً شفاف شود، از طرف دیگر قرار بود که تمام درآمدهای حاصله، برای پرداخت یارانه معیشتی هزینه شود، اما مشخص نیست که چه میزان از درآمدهای به دست آمده، برای

یارانه بنزینی صرف شده است.

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس افزود: در شرایط کنونی با ابهامات بسیاری در بحث اجرای طرح پرداخت یارانه معیشتی مواجه هستیم، حال دولت موظف است که تمام این محورها و ابهامات را به مجلس گزارش دهد. در گام نخست، دولت باید میزان درآمدهای حاصله را مشخص کرده و پس از آن ساز و کار اعتراض متقاضیان را اصلاح کند.

مفتوح در ادامه با اشاره به افزایش ۱۵ درصدی نرخ حقوق کارمندان در لایحه بودجه سال ۹۹، گفت: با توجه به اقدام دولت در افزایش یک‌باره و سه برابری قیمت بنزین و تأثیر آن بر قیمت کالاها و خدمات و همچنین عدم کنترل قیمت‌ها توسط دولت بعد از گران شدن بنزین، افزایش ۱۵ درصدی حقوق کارمندان در سال آینده مناسب نیست.

این نماینده مردم در مجلس شورای اسلامی با تاکید بر ضرورت کنترل بازار ادامه داد: افزایش قیمت بنزین و به تبع آن افزایش قیمت کالاهای اساسی و خدمات به معنای کوچک‌تر شدن سفره معیشتی مردم است، حال در سال آینده نیز به صورت معمول باید شاهد افزایش قیمت‌ها باشیم.

نماینده مردم توپسرکان با اشاره به اینکه دولت باید یک برنامه اصلاح اقتصادی داشته باشد و نباید به صورت یک‌شبه و به یک‌باره اجرایی شود، گفت: این برنامه باید در پروسه بلندمدت عملیاتی و پیاده‌سازی شود. اگر دولت برنامه اصلاح اقتصادی داشته باشد، شاید در برخی سال‌ها فشارهایی به مردم وارد شود، اما در نهایت باعث بهبود وضعیت اقتصادی خواهد شد.

عضو کمیسیون برنامه، بودجه و محاسبات مجلس گفت: متأسفانه تصمیمات مقطعی و کوتاه‌مدت دولت در هفت سال اخیر، موجب اصلاح اقتصادی موثر نشده، از این رو مجلس انتظار دارد که دولت،

طرح جامع اصلاح اقتصادی را ارائه دهد و در این رابطه نمایندگان مجلس نیز دولت را یاری خواهند کرد.

توجه ویژه به افزایش حقوق اقشار کم درآمد

عباس پاپی‌زاده بالنگان؛ نایب رئیس کمیسیون کشاورزی، آب، منابع طبیعی و محیط‌زیست مجلس شورای اسلامی با تأکید بر اینکه در سال‌های اخیر کشاورزانی که محصولات خود را بیمه و دچار خسارت شده بودند، نتوانستند متناسب به آسیب



وارد شده از صندوق بیمه محصولات کشاورزی خسارت دریافت کنند، عنوان کرد: میزان افزایش اعتبار صندوق بیمه محصولات کشاورزی از یک هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان به دو هزار و ۵۰۰ هزار تومان رقم قابل توجهی است.

وی با اشاره به اینکه در سال‌های اخیر متأسفانه حوادث طبیعی، خسارت بسیار زیادی را به محصولات کشاورزی وارد کرده است، ادامه داد: صندوق بیمه محصولات کشاورزی به‌رغم وارد شدن خسارت سنگین به کشاورزان به دلیل کم بودن منابع، عملکرد مناسب و قابل قبولی نداشته است.

نماینده مردم دزفول در مجلس شورای اسلامی افزود: امیدواریم با توجه به افزایش چشمگیر اعتبار صندوق بیمه محصولات کشاورزی و بر اساس پیش‌بینی‌های انجام شده، مطالبات کشاورزان خسارت دیده در سال‌های اخیر پرداخت شود.

پاپی‌زاده در ادامه با بیان اینکه رسیدگی به معیشت اقشار کم‌درآمد جامعه در اولویت کاری کمیسیون تلفیق بودجه سال ۹۹ است، گفت: از آنجا که معیشت مردم به دلایلی همچون مشکلات ناشی از تحریم، افزایش قیمت کالا و عدم تنظیم بازار آسیب جدی دیده، اولویت کمیسیون تلفیق، رسیدگی به معیشت مردم و اصلاح این مهم است.

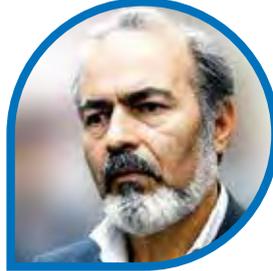
عضو کمیسیون تلفیق لایحه بودجه، یکی از راه‌های اصلاح معیشت مردم را افزایش حقوق کارکنان دانست و گفت: دولت در لایحه بودجه، صرفاً افزایش ۱۵ درصدی را لحاظ کرده که کافی نیست؛ به همین دلیل نباید حقوق تمامی اقشار حقوق‌بگیر یکسان افزایش یابد، بلکه حقوق‌ها باید مانند سال‌های گذشته به صورت پلکانی به نفع اقشار کم‌درآمد افزایش پیدا کند، به طوری که اقشار با درآمد پایین‌تر، بیشترین افزایش حقوق را داشته باشند.

وی تصریح کرد: راه دیگر برای کمک به معیشت مردم، تعریف یک سری منابع درآمدی جدید است. به عنوان مثال؛ شرکت‌های دولتی موظف شده‌اند یک درصد از درآمد خود را در اختیار دولت قرار دهند تا برای افزایش حقوق کارکنان استفاده شود.

پاپی‌زاده اضافه کرد: منبع دیگر در نظر گرفته شده برای افزایش حقوق کارکنان، وضع مالیات برای افرادی است که چندین خانه و ملک دارند. در واقع از طریق این منابع برای اصلاح وضعیت معیشتی اقشار کم‌درآمد در سال آینده، قدم‌های جدی برداشته خواهد شد.

عدم تناسب حقوق دریافتی با میزان تورم

سید احسن علوی؛ نایب رئیس کمیسیون عمران مجلس شورای اسلامی با اشاره به برنامه‌ریزی دولت در لایحه بودجه سال ۹۹ برای افزایش ۱۵ درصدی حقوق کارمندان در سال آینده، گفت: به نظر بنده، افزایش ۱۵ درصدی حقوق در



سال آینده بسیار ناچیز بوده و این میزان حقوق، کفاف پرداخت هزینه‌های زندگی را نمی‌دهد.

نماینده مردم سمنان، دیواندره و کامیاران در مجلس ادامه داد: بر اساس آمارهای ارائه شده، در حال حاضر میزان تورم اقتصادی در کشور حدود ۴۰ درصد است، از این رو فاصله میان افزایش ۱۵ درصدی حقوق و میزان تورم به معنای میزان افزایش فشار اقتصادی بر جامعه است.

وی تصریح کرد: فاصله زیاد میان افزایش سالانه حقوق با میزان تورم، تنها مربوط به لایحه بودجه سال ۹۹ نیست، بلکه در سال‌های گذشته نیز میان افزایش حقوق و تورم فاصله زیادی بوده و حقوق‌ها متناسب با میزان تورم سالانه افزایش پیدا نکرد. علوی افزود: در سال‌های گذشته فاصله میان حقوق دریافتی و میزان هزینه‌های خانوار و تورم سالانه بالا رفته و این موضوع، مشکلات معیشتی بسیاری را برای مردم ایجاد کرده است، از این رو دولت و مجلس باید در یک برنامه زمان‌بندی شده، فاصله میان تورم و میزان حقوق دریافتی را کاهش دهند.

نایب رئیس کمیسیون عمران مجلس ادامه داد: افزایش قیمت بنزین در چند ماه اخیر موجب گرانی کالاهای اساسی و افزایش هزینه‌های خدماتی شده، حال سوال این است که مردم چگونه باید از پس گرانی کالاهای و خدمات بر بیایند؟

این نماینده مردم در مجلس گفت: به نظر بنده، حقوق کارمندان در سال ۹۹ باید حداقل ۳۰ درصد افزایش یابد تا با این اقدام یک تناسب و تعادلی میان حقوق دریافتی و میزان تورم اقتصادی ایجاد گردد و نظارت بر بازار نیز موثرتر اعمال شود. ■

سید احسن علوی:

افزایش ۱۵ درصدی حقوق در سال آینده بسیار ناچیز بوده و این میزان حقوق، کفاف پرداخت هزینه‌های زندگی را نمی‌دهد



سخنگوی اسبق وزارت امور خارجه:

سفارتخانه‌های ایران باید پیش‌تران تجارت خارجی باشند

سید امیر عباس افشار امین



دستگاه سیاست خارجه از نظر ساختاری، نهادهای لازم به منظور تسهیل فعالیت اقتصادی را پیش‌بینی و ایجاد کرده که مهمترین آن‌ها، نهاد رایزن اقتصادی در سطح سفارت می‌باشد

رونق اقتصادی در کشور، مستلزم ارتباط با بازارهای خارجی در زمینه تامین نیازها و همچنین فروش کالاها و خدمات می‌باشد. در این میان، نقش وزارت امور خارجه با توجه به جایگاه کلیدی آن در توسعه و تقویت روابط اقتصادی کشورها در سطح بین‌المللی برجسته است. رامین مهمان پرست: سخنگوی اسبق وزارت امور خارجه و سفیر سابق ایران در لهستان و لیتوانی که سابقه سال‌ها فعالیت در وزارت خارجه را در کارنامه خود دارد، معتقد است: "امروزه در سطح جهان، عمده فعالیت سفارتخانه‌های کشورهای مختلف را موضوعات اقتصادی تشکیل می‌دهد و در صورتی که این فعالیت‌ها به شکلی مناسب به انجام نرسد، امور سیاسی نیز تا اندازه زیادی سامان خواهد گرفت." در ادامه مشروح گفت‌وگو با این دیپلمات ارشد از نظر شما می‌گذرد.

وظیفه دستگاه امور خارجه در زمینه روابط اقتصادی کشور چیست؟

وزارت خارجه کشور چه در سطح سفارت و هم در سطح ستاد مرکزی، نقش بنیادینی در تسهیل همکاری‌ها و فعالیت‌های اقتصادی و بازرگانی در خارج دارد. لذا به‌منظور پیشبرد بهینه امور اقتصادی و تجاری در خارج از کشور ضرورت دارد که مجموعه وزارت خارجه، آگاهی مناسبی از امور اقتصادی، ظرفیت‌ها و نیازهای کشور داشته باشند و در زمینه مناسبات خارجی در راستای به‌کارگیری ظرفیت‌های داخلی و تامین نیازها از خارج کشور فعالیت کنند. امروزه در سطح جهان، عمده فعالیت سفارتخانه‌های کشورهای مختلف را موضوعات اقتصادی تشکیل می‌دهد و در صورتی که این فعالیت‌ها به شکلی مناسب به انجام نرسد، امور سیاسی نیز تا اندازه زیادی سامان خواهد گرفت؛ لذا وزارت امور خارجه باید فضای مناسبی برای فعالیت اقتصادی فراهم آورد. عملکرد مطلوب در این زمینه، علاوه بر فعالیت مناسب رایزن‌های اقتصادی، مستلزم آشنایی وزیر، معاونان و مسئولان در سطوح مختلف وزارت خارجه با امور اقتصادی است.

تاکنون روال رایج در وزارت خارجه در زمینه اقتصادی، استفاده از کارشناسان سیاسی آشنا با این امور بوده است. در برخی از سفارتخانه‌ها کارشناسان اعزام‌شده از وزارت صنعت، معدن و تجارت در سفارت مستقر و در مقام رایزن اقتصادی به ایفای وظیفه خود پرداخته‌اند. با این حال این امر تنها در برخی از سفارتخانه‌های کشور اجرایی شده است. از طرفی؛ مشکل مهم این است که نخبگان اقتصادی عموماً ترجیح می‌دهند که در بخش خصوصی فعالیت کنند و درگیر مقررات فعالیت در بخش دولتی نشوند؛ لذا به سختی می‌توان آن‌ها را قانع کرد که در مقام رایزن اقتصادی در سفارتخانه فعالیت کنند.

آیا وزارت امور خارجه برنامه‌ای برای تقویت نهادی رایزن‌های اقتصادی دارد؟

دستگاه سیاست خارجه از نظر ساختاری، نهادهای لازم به‌منظور تسهیل فعالیت اقتصادی را پیش‌بینی و ایجاد کرده که مهمترین آن‌ها، نهاد رایزن اقتصادی در سطح سفارت می‌باشد. این نهادها باید توسط کارشناسانی با تخصص خاص هدایت شوند، متأسفانه تاکنون در وزارت امور خارجه تمهیداتی برای تربیت این نیروها اندیشیده نشده است. در

این راستا ضروری است که این وزارتخانه برنامه راهبردی جامعی برای اهداف ایران از فعالیت در مناطق مختلف جهان در بلندمدت، میان‌مدت و کوتاه‌مدت طراحی کرده و سفارتخانه‌ها و نهادهای مرتبط، در این چارچوب فعالیت کرده و اهداف تعیین شده را دنبال کنند.

آیا وزارت امور خارجه در راستای برگزاری نمایشگاه‌ها عملکرد مطلوبی داشته است؟

این رویدادها می‌توانند به شکل تخصصی میان دو کشور برگزار شوند و شرکت در هر کدام، مستلزم فعالیت‌ها و اقدامات خاصی است. در نمایشگاه‌های تخصصی دو کشور، برنامه‌ریزی‌ها باید بر مبنای ظرفیت‌های بازار داخلی و کشور مورد نظر انجام شود. در زمینه برگزاری نمایشگاه‌های بین‌المللی، روابط اقتصادی با سایر کشورها، استفاده از ظرفیت‌های دیپلماسی برای تسهیل روندهای بازرگانی و تجاری، امکان‌سنجی و شناسایی نیازهای کشور و امکان رفع آن از طریق شرکت‌کنندگان و همچنین بازاریابی برای محصولات و خدمات تولیدشده در کشور، از مهمترین مواردی است که باید از سوی متصدیان وزارت امور خارجه مورد نظر قرار گیرد.

به اعتقاد بنده، با توجه به نیازها و ظرفیت‌های موجود در کشور، عملکرد مناسبی در برگزاری نمایشگاه‌های بین‌المللی وجود نداشته و برگزاری چنین رویدادهایی، مستلزم فعالیت تمام دستگاه‌های کشور و همکاری آن‌ها با وزارت خارجه در حوزه اقتصادی می‌باشد.

از نظر شما برای مقابله با تحریم‌ها چه راهکارهایی را می‌توان در پیش گرفت؟

به نظر مهم‌ترین راهکار، تقویت اقتصاد کشور در یک برنامه‌ریزی بلندمدت و اصلاح نقاط ضعف می‌باشد؛ به طوری که دشمنان نتوانند از آن به‌عنوان اهرم فشار علیه کشور استفاده کنند.

یکی از مهمترین ظرفیت‌های ایران که می‌تواند در این زمینه مورد استفاده قرار گیرد، موقعیت راهبردی و منحصر به فرد آن از نظر تلاقی کریدورهای شمال-جنوب، شرق-غرب و همچنین تعدد همسایگان ایران است. برخی از این کشورها مانند افغانستان و کشورهای آسیای مرکزی در خشکی محصور قرار دارند و بهترین مسیر دسترسی آن‌ها به آب‌های آزاد از ایران می‌گذرد و این موقعیت می‌تواند به‌منظور ترانزیت و سوآپ کالاهای مختلف، مورد توجه قرار گیرد. ■

فرصت طلایی توسعه با جوان گرایی در مدیریت کشور

مرتضی فغانی

عضو اتاق بازرگانی تهران



تعداد بالای نیروی انسانی جوان که از تحصیلات و مهارت‌های قابل توجهی برخوردار هستند، فرصتی طلایی برای رشد و توسعه کشور فراهم می‌آورد که فراتر از منابع طبیعی محسوب می‌شوند

آمار مدیران کشور در سطح معاون وزیر ۸۷۴ نفر، مدیران ستادی و استانی تا سطح رییس اداره ۱۴۵ هزار و ۱۹۹ نفر و مدیران واحدهای عملیاتی ۲۹۶ هزار و ۳۳۶ نفر بوده که فاقد تناسب منطقی با توجه به ۲۲ میلیون نفر نیروی کار شاغل در کشور می‌باشد. از طرفی نیز، هیچ برنامه مدونی برای پرورش و تربیت مدیران جدید به منظور جایگزینی آنان با نسل قدیم وجود ندارد. البته، استفاده از نیروهای جوان در بخش‌های مدیریتی به‌سادگی امکان‌پذیر نیست؛ زیرا به‌کارگیری جوانان در این مناصب می‌تواند به بهای کنار گذاشتن نیروهای باتجربه و کارآموده‌ای که پس از سال‌ها خدمت، دانش بسیار ارزنده‌ای در امور اجرایی و برنامه‌ریزی اندوخته‌اند و برای حل مسایل کشور راهگشا هستند، تمام شود.

یک راه‌حل کاربردی برای این مساله، می‌تواند استفاده همزمان از تجربه و کارآمدگی مدیران میان‌سال، انگیزه و پویایی جوانان در پست‌های مدیریتی از طریق رده‌بندی این مناصب با توجه به حساسیت آن‌ها برای تربیت مدیران جوان و مشاوران کارآموده و مجرب باشد. این موضوع در تدوین برنامه ششم توسعه نیز مورد توجه قرار گرفته و در زمینه امور مدیریتی نیز به‌صراحت ذکر شده که تا پایان این برنامه ضروری است که ۳۰ درصد از پست‌های مدیریتی به این موضوع اختصاص یافته و میانگین سن مدیریت کشوری، ۸ سال کاهش یابد و از ۴۸ سال به ۴۰ سال برسد. دولت در راستای تحقق اهداف برنامه ششم توسعه در یک‌صد و هشتاد و سومین جلسه شورای عالی اداری مورخ ۱۷ تیرماه ۱۳۹۸ در راستای طرح سازمان اداری و استخدامی کشور و ایجاد ظرفیت‌های مناسب برای توجه به دانش و شایسته‌سالاری با تکیه بر اخلاق اسلامی در نصب و ارتقاء مدیران، به استناد بند ۱۱ ماده ۱۱۵ قانون مدیریت خدمات کشوری، مصوبه «برنامه آموزش و تربیت مدیران آینده دستگاه‌های اجرایی» را اصلاح و با کاهش شرایط سنی لازم برای تصدی پست‌های مدیریتی موافقت کرد. در این جلسه شورا مصوب کرد، داشتن حداکثر ۴۵ سال برای تصدی سمت‌های «مدیریت عملیاتی و مدیریت پایه»، حداکثر ۴۷ سال سن برای عناوین «مدیریت میانی» و حداکثر ۵۰ سال سن برای سطوح «مدیریت ارشد» الزامی است. امید می‌رود که با استفاده از ظرفیت‌های کنونی کشور و برخورداری از نیروهای جوان و متخصص و با بهره‌گیری از فرصت طلایی پنجره جمعیتی، زمینه برای رونق و جهش اقتصادی در ایران فراهم گردد. ■

ایران در دهه‌های اخیر شاهد تغییرات خیره‌کننده‌ای در جمعیت و موارد مرتبط با آن بود، به طوری که وضعیت کشورمان در این زمینه کاملاً متحول شده و ظرفیت‌ها و تهدیدهای جدید پیش روی ما قرار گرفته است. جمعیت ایران در سال ۱۳۹۸ به آستانه ۸۴ میلیون نفر رسید که از این میزان بیش از ۷۱ درصد در سنین ۱۵ تا ۶۴ سالگی قرار دارند که مشغول فعالیت می‌باشند. امری که از نظر متخصصان به «پنجره جمعیتی فرصت‌ها» مشهور است. تعداد بالای نیروی انسانی جوان که از تحصیلات و مهارت‌های قابل توجهی برخوردار هستند، فرصتی طلایی برای رشد و توسعه کشور فراهم می‌آورد که فراتر از منابع طبیعی محسوب می‌شوند. شاخص توسعه انسانی ایران (HDI) بر مبنای گزارش سازمان ملل برابر با ۰/۷۹۷ بوده که بالاتر از میانگین ۰/۷۵۰ کشورهایی با شاخص توسعه انسانی بالا است و به‌زودی به گروه کشورهایی با توسعه انسانی بسیار بالا ارتقاء خواهد یافت. این میزان بیشتر از ۰/۶۴۲ در کشورهای جنوب آسیا بوده که در تقسیم‌بندی سازمان ملل، ایران نیز بخشی از این کشورها می‌باشد. بین سال‌های ۱۹۹۰ تا ۲۰۱۸ میلادی، شاخص توسعه انسانی ایران از ۰/۵۷۷ به ۰/۷۹۷ رسیده که در این بین ۳۸/۳ درصد افزایش داشته است. طی این سال‌ها امید به زندگی از بدو تولد ۱۲/۶ سال افزایش یافته و میانگین سال‌های آموزش و سال‌هایی که امید می‌رود آموزش وجود داشته باشد، به ترتیب ۵/۸ و ۵/۳ سال رشد نشان می‌دهد.

آشنایی با فناوری‌های جدید، انعطاف‌پذیری، کارآمدی، ریسک‌پذیری و بهره‌مندی از آموزش باکیفیت، از مزیت‌های این نیروی جوان به شمار می‌رود که اگر در لایه‌های مختلف اجرایی و در مناصب مدیریتی مورد استفاده قرار گیرند، منشا تحول در بخش‌های مختلف از جمله اقتصاد کشور خواهد بود.

نگاهی به عملکرد کشورهای توسعه‌یافته یا آن دسته از کشورهایی که مسیر توسعه را به سرعت طی کرده‌اند و در چند دهه گذشته از کشورهای فقیر و گمنام به بازیگرانی ثروتمند و تاثیرگذار در اقتصاد جهانی تبدیل شده‌اند و همچنین تجربیات ایران پس از انقلاب اسلامی و به‌ویژه در دوران دفاع مقدس نشان می‌دهد که استفاده صحیح از نیروی جوان و پرانگیزه می‌تواند مسایلی به‌ظاهر حل‌نشده را به شکلی مناسب، مدیریت و حل نماید.

سلطان جدید عمان تداوم بخش راه سلطان قابوس

سعید عدالت‌جو

سلطان هشتم بن طارق در حالی بر تخت سلطنت عمان نشست که سلف وی سلطان قابوس بن سعید تغییرات چشمگیری را در این کشور ایجاد کرد و آن را از یک جامعه بدوی که از حداقل معیارهای پیشرفت برخوردار بود، به یکی از توسعه‌یافته‌ترین کشورهای خاورمیانه تبدیل کرد. سلطان قابوس بن سعید در سال ۱۹۷۰ میلادی در کودتایی آرام و بدون خونریزی پدر را کنار زد و بنیاد عمان جدید را بنا نهاد. سعید بن تیمور، پدر سلطان قابوس و عموی سلطان کنونی به‌شدت با مدرن شدن عمان مخالف بود و به عقیده وی، تجددطلبی مناسب حال عمانیان نبود. سعید بن تیمور با مظاهر تمدن جدید از قبیل پوشیدن کفش، زدن عینک و سوار شدن بر ماشین مخالف بود. علاوه بر این عمان در این زمان فاقد سیستم بهداشت عمومی بود و تنها بیمارستان در این کشور به‌وسیله مبلغان مسیحی کلیسای آمریکا اداره می‌شد و تا سال ۱۹۷۰ میلادی ۷۵ درصد کودکان فوت می‌کردند. هیچ محصولی حق نداشت از کلاس ششم بالاتر برود، دختران از هرگونه تعلیم و تربیت محروم بودند و در مجموع فقط ۵ درصد از کل جمعیت این کشور قادر به خواندن و نوشتن بودند. سلطان قابوس پس از رسیدن به قدرت، این کشور عقب‌افتاده و منزوی از دنیا را به‌سوی پیشرفت اقتصادی رهبری کرد. وی با استفاده از منابع ارزی ناشی از درآمدهای نفتی و جهانگردی؛ زیرساخت‌ها، نظام بهداشت و درمان، آموزش، حمل‌ونقل و تأمین اجتماعی عمان را ایجاد کرد و توسعه داد. در نتیجه این سیاست‌ها، در حال حاضر دولت عمان برای ۲ میلیون و ۶۰۰ هزار نفر از اتباع خود و ساکنان خارجی در عمان، امکان آموزش را فراهم کرده است. سالانه بیش از یک‌چهارم بودجه دولت عمان به امور آموزشی اختصاص یافته و در زمینه برابری قانون زن و مرد از تمام کشورهای عرب منطقه وضعیت بهتری دارد. این کشور در سال ۲۰۱۵ میلادی اصلی‌ترین مقصد سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی در منطقه خلیج فارس بوده و در این سال توانسته بیش از ۱۹/۶ میلیارد دلار سرمایه‌گذاری خارجی را جذب کند.

سلطان قابوس ویرانه‌ای را از پدر تحویل گرفت و در مقابل، کشوری پیشرفته با زیرساخت‌های بسیار مناسب جایگاه بین‌المللی و منطقه‌ای خوبی را برای جانشین خود به ارمغان گذاشت. اکنون با توجه به این دستاوردها بعید به نظر می‌رسد که سلطان جدید، راهی جز شیوه او را در حکومت در پیش گیرد. ■



سلطان هشتم بن طارق بن تیمور آل سعید پس از رحلت سلطان قابوس به‌عنوان نهمین سلطان عمان و با وصیت مستقیم سلطان راحل بر تخت سلطنت نشست. وی پسرعموی سلطان قابوس است و نسب وی نیز به امام احد بن سعید می‌رسد که سلسله کنونی حاکم بر عمان را در سال ۱۷۴۱ میلادی بنا نهاد. سلطان هشتم بن طارق در سال ۱۹۵۴ میلادی متولد شد و تحصیلات خود را در دانشگاه آکسفورد و کالج پمبروک در رشته روابط بین‌الملل به پایان برد. وی مناصب عمده‌ای از قبیل ریاست فدراسیون فوتبال عمان در سال‌های ۱۹۸۳ تا ۱۹۸۶، وزارت فرهنگ و میراث فرهنگی عمان از سال ۲۰۰۲ میلادی به بعد و همچنین ریاست برنامه جامع «عمان ۲۰۴۰» را بر عهده داشته است. از سلطان هشتم به‌عنوان فردی غرب‌گرا و در عین حال میانه‌رو، صلح‌طلب و همچنین ادامه‌دهنده راه سلطان قابوس در بی‌طرفی عمان و حفظ روابط مناسب منطقه‌ای و بین‌المللی با قدرتهای جهانی و کشورهای منطقه یاد می‌شود. به نظر می‌رسد با رسیدن وی به حکومت، سیاست‌های عمان تغییر چندانی نکند و همچنان در راه پیشرفت و ارتقای جایگاه سیاسی خود از طریق توسعه پایدار کشور و تحکیم روابط خود با سایر کشورها قدم بردارد.

در این بخش می‌خوانیم:

- برترین شهرهای جهان در حوزه حمل‌ونقل عمومی
- زیباترین جاذبه‌های طبیعی گردشگری
- آشنایی با شرکت‌های بزرگ سرمایه‌گذاری در دنیا

برترین شهرهای جهان در حوزه حمل‌ونقل عمومی

سید احمد نبوی



بر اساس آمارهای رسمی، شهر لندن جمعیتی بالغ بر ۷ میلیون و ۵۱۲ هزار و ۴۰۰ نفر (در نیمه سال ۲۰۰۶ میلادی) را در داخل محدوده شهری خود گنجانده و به‌عنوان پرجمعیت‌ترین شهر در اتحادیه اروپا مطرح می‌باشد

توکیو با حدود ۳۷ میلیون نفر، پرجمعیت‌ترین مرکز شهری جهان است. پایتخت همیشه بیدار، سرزنده و پرهیاهو از یک سامانه گسترده حمل‌ونقل ریلی برای جابجایی شهروندان بهره می‌برد. روزانه بیش از ۸۶۶ میلیون نفر از شبکه ریلی برای جابجایی استفاده می‌کنند که این عدد از کل جمعیت برخی از کشورهای جهان بیشتر است. متروی توکیو به زمان‌بندی دقیق و کارایی شهره است. دو کارت اعتباری، سویکا و پاسمو تسهیلاتی هستند که جهت آسان شدن محاسبه هزینه سوارشدن به قطارها و اتوبوس‌های توکیو به وجود آمده‌اند. متروی توکیو دارای ۹ خط و ۱۶۸ ایستگاه است و در حال حاضر از نظر حمل‌ونقل مسافر، رتبه نخست را در جهان دارا می‌باشد.

سنگاپور



سنگاپور با مساحت ۷۲۲ کیلومترمربع، کمی کوچک‌تر از شهر تهران و کشور بحرین است. این شهر که از تعدادی جزیره تشکیل شده، یکی از مراکز بزرگ داد و ستد کالا در جهان است.

حمل‌ونقل عمومی در سنگاپور از نظر زمان، هزینه و کارایی یکی از بهترین‌ها در جهان می‌باشد و این سامانه شبکه‌ای متشکل از ناوگان اتوبوسرانی، تاکسیرانی و شبکه ریلی است. تا سال ۱۹۸۷ میلادی ناوگان اتوبوسرانی، مهمترین بخش شبکه حمل‌ونقل عمومی را تشکیل می‌داد و در این سال با آغاز به کار شبکه سریع‌السیر، به مرور زمان از محبوبیت اتوبوس‌ها کاسته و بر اهمیت مترو افزوده شد. متروی سنگاپور در حال حاضر دارای ۵ خط و ۱۰۲ ایستگاه می‌باشد. در سال ۲۰۱۶ میلادی روزانه بیش از ۳٫۹ میلیون نفر با اتوبوس و ۳٫۱ میلیون نفر با مترو جابجا شده‌اند. طول خطوط مترو سنگاپور به ۱۹۸٫۶ کیلومتر و تعداد ایستگاه‌ها به ۱۱۹ عدد رسیده است.

رشد فزاینده شهرنشینی، گسترش خیره‌کننده مناطق شهری را در پی داشته؛ به طوری که امروزه بیش از نیمی از جمعیت جهان در شهرها زندگی می‌کنند که این سهم به سرعت در حال افزایش و بیشتر در کلان شهرها متمرکز است. انبوه جمعیت، بهره‌گیری از سامانه‌های حمل‌ونقل عمومی در شهرهای بزرگ جهان را ضروری کرده؛ از این رو در بسیاری از شهرهای بزرگ جهان سامانه‌های مرکب حمل‌ونقل عمومی، ایجاد و توسعه یافته است. در ادامه این گزارش برترین شهرهای جهان در حوزه حمل‌ونقل عمومی معرفی شده‌اند.

هنگ کنگ



این شهر خودمختار که سال‌ها در کنترل بریتانیا بود، مرکزی برای تجارت جهانی و امور مالی است و نبض تجارت جهانی در برخی از حوزه‌ها مانند بانکداری و امور مالی در این شهر می‌تپد. بیش از ۹۰ درصد از جمعیت ۷٫۵ میلیون نفر شهر هنگ کنگ از سامانه حمل‌ونقل عمومی استفاده می‌کنند. ناوگانی از اتوبوس‌های ۲ طبقه پیشرفته و شبکه گسترده مترو، ستون فقرات سامانه حمل‌ونقل عمومی در شهر هنگ کنگ را تشکیل می‌دهد. تمیزی، امنیت، سرعت و کارایی، از مهمترین ویژگی‌های حمل‌ونقل عمومی در هنگ کنگ است. مسافران می‌توانند با استفاده از سامانه کارت اختاپوس هزینه حمل‌ونقل را پرداخت کنند.

توکیو



نیویورک



نیویورک پرجمعیت‌ترین شهر ایالت نیویورک و ایالات متحده آمریکا است. این شهر یکی از قطب‌های فرهنگی، سیاسی و اقتصادی جهان به شمار می‌آید. عده‌ای به دلیل اهمیت سیاسی، اقتصادی و فرهنگی منحصربه‌فرد نیویورک، این شهر را «پایتخت جهان» نامیده‌اند.

حمل‌ونقل ریلی، ستون اصلی سامانه حمل‌ونقل در شهر نیویورک است. متروی نیویورک سیتی در سال ۱۹۰۴ میلادی تاسیس شده و هم‌اکنون دارای ۳۴ خط و ۴۶۹ ایستگاه است. متروی نیویورک تا حد زیادی به‌عنوان نمادی از این شهر شناخته می‌شود و در بسیاری از فیلم‌ها و سریال‌های مشهور نیز به تصویر کشیده شده است.

سئول



سامانه حمل‌ونقل بسیار پیشرفته، شهر سئول پایتخت کره جنوبی را به قطب حمل‌ونقل شهری در آسیا بدل کرده است. متروی سئول در سال ۱۹۷۴ میلادی تاسیس شده و هم‌اکنون دارای ۲۰ خط و ۲۵۶ ایستگاه می‌باشد، همچنین خط شینوندانگ نیز به‌عنوان یک سامانه ترابری ریلی در سال ۲۰۱۱ میلادی با ۱۲ ایستگاه به بهره‌برداری رسیده است. شبکه متروی این شهر روزانه بیش از ۸ میلیون مسافر را جابجا می‌کند.

پاریس



پاریس یکی از شهرهای پیشرفته جهان در زمینه‌های اقتصاد،

فرهنگ، هنر، سیاست، تحصیل، تفریحات، مد و علم است و بزرگ‌ترین شهر اقتصادی اروپا و پنجمین شهر اقتصادی جهان از نظر سطح تولید ناخالص داخلی به حساب می‌آید. این شهر به‌تنهایی نزدیک به ۵۳۳ میلیارد یورو؛ یعنی نزدیک به ۲۵ درصد تولید ناخالص داخلی فرانسه را در دست دارد. متروی پاریس شبکه‌ای به طول ۲۱۴ کیلومتر را تشکیل می‌دهد که بخش عمده آن در زیر زمین قرار گرفته و بیش از ۳۰۳ ایستگاه مختلف دارد.

مادرید



مادرید در فلات اسپانیا واقع شده و پس از لندن و برلین، سومین شهر بزرگ اتحادیه اروپا محسوب می‌شود. حمل‌ونقل عمومی در پایتخت اسپانیا به شکلی پیشرفته توسعه یافته و به سهولت قابل دسترسی می‌باشد.

اگرچه متروی مادرید در بین شلوغ‌ترین متروهای جهان نیست؛ ولی این شبکه، هشتمین متروی جهان از نظر طول خطوط است. متروی مادرید از نظر تعداد پله‌های برقی در جهان اول است.

لندن



بر اساس آمارهای رسمی، شهر لندن جمعیتی بالغ بر ۷ میلیون و ۵۱۲ هزار و ۴۰۰ نفر (در نیمه سال ۲۰۰۶ میلادی) را در داخل محدوده شهری خود گنجانده و به‌عنوان پرجمعیت‌ترین شهر در اتحادیه اروپا مطرح می‌باشد. مساحت این شهر روزبه‌روز افزایش می‌یابد، به‌طوری که جمعیت این شهر به ۸ میلیون و ۶۳۸ هزار و ۲۵۱ نفر (در سال ۲۰۱۵) رسیده است.

متروی لندن یا «تونل» یکی از مشهورترین و قدیمی‌ترین شبکه‌های حمل‌ونقل در جهان است. در کنار شبکه مترو، اتوبوس‌های ۲ طبقه نیز به نمادی از حمل‌ونقل عمومی در شهر لندن بدل شده‌اند. در یک آخر هفته عادی بیش از ۵۰ هزار نفر از ایستگاه واترلو که شلوغ‌ترین ایستگاه این شبکه است، استفاده می‌کنند. شبکه متروی لندن متشکل از ۲۷۰ ایستگاه و ۴۰۲ کیلومتر خطوط ریلی است. ■

زیباترین جاذبه‌های طبیعی گردشگری

عارف فغانی

امروزه صنعت گردشگری به یکی از مهمترین منابع درآمد بسیاری از کشورها در سطح جهان تبدیل شده و در این میان سهم جاذبه‌های طبیعی در جذب گردشگر به شکل فزاینده‌ای در حال رشد است. رشد صنعتی و افزایش جمعیت شهرنشین در جهان، دوری از طبیعت و گسترش شبکه‌های اجتماعی از مهمترین عوامل رشد اقبال عمومی به گردشگری در سطح طبیعت است. در ادامه این مطلب از زیباترین جاذبه‌های طبیعی گردشگری در جهان معرفی شده است.

جای دارد. بیش از نیمی از تمامی جنگل‌های بارانی باقی‌مانده در جهان در آمازون قرار گرفته است. مساحت جنگل‌های آمازون ۵/۵ میلیون کیلومتر مربع می‌باشد که بین ۹ کشور تقسیم شده است. بیشتر مساحت جنگل‌های آمازون در حوضه آبریز رود آمازون و ۱۱۰۰ شاخه آن واقع شده و این حوضه آبریز، بین ۲۰۰ تا ۵۰۰ میلیون سال پیش در دوران دیرینه‌سنگی شکل گرفته است. اهمیت جنگل آمازون در تنوع زیستی گونه‌های گیاهی و جانوری آن و همچنین جذب گاز دی‌اکسید کربن از هوا و تولید اکسیژن به‌جای آن می‌باشد. این جنگل، حدود نیمی از اکسیژن جو زمین را تولید می‌کند. از جنگل‌های آمازون به‌عنوان بزرگ‌ترین میراث طبیعی جهان یاد می‌شود و برخی آن را «ریه‌های کره زمین» می‌نامند. در نیم‌قرن گذشته جنگل بارانی آمازون تقریباً ۲۰ درصد کوچک‌تر شده است. با تخریب جنگل‌ها، در بلندمدت با برهم خوردن «ثبات کربن» در جو زمین، الگوهای بارندگی در سراسر جهان نیز تغییر کرده و کشاورزی با بحران روبرو خواهد شد.

آبشار ایگواسو



آبشار ایگواسو در سال ۱۵۴۱ میلادی توسط یک جهانگرد اسپانیایی کشف گردید و دارای دو قسمت عمده است که هرکدام شان، از صدها آبشار تشکیل شده و جزیره‌هایی صخره‌ای و پوشیده از درخت، آن‌ها را در لبه ریزشگاه ایگواسو از یکدیگر جدا می‌سازد. در مجموع، ۲۷۵ آبشار که ارتفاعشان بین ۳۰ تا ۴۰ و ۶۰ تا ۸۲ متر متغیر است، آبشار ایگواسو را تشکیل می‌دهند. همچنین این آبشار با گستره ۲,۷ کیلومتری خود ۳ برابر آبشار نیاگارا در آمریکای شمالی وسعت داشته و از آبشار ویکتوریا در آفریقا نیز به‌طور قابل‌توجهی بزرگ‌تر است. ■

سرنگتی



سرنگتی، دشتی پهناور که در شرق آفریقا و شمال تانزانیا قرار گرفته و تا جنوب غرب کنیا ادامه دارد. این اکوسیستم بزرگ، سالانه شاهد

عظیم‌ترین کوچ فصلی پستانداران در حیات وحش برای رسیدن به علفزارهای جدید می‌باشد و بیش از یک میلیون گاومیش و ۲۰۰ هزار گورخر وحشی در این دشت مهاجرت می‌کنند و پذیرای هزاران تور طبیعت‌گردی از سراسر جهان می‌باشد.

جزایر گالاپاگوس



مجموعه الجزایر گالاپاگوس، گروهی از جزیره‌های آتشفشانی در اقیانوس آرام می‌باشد و در ۹۲۶ کیلومتری غرب اکوادور قرار دارد. این

جزیره بر روی خط استوا قرار گرفته و از لحاظ جغرافیای سیاسی بخشی از اکوادور محسوب می‌شود. جزایر گالاپاگوس و آب‌های اطراف آن، یکی از استان‌های اکوادور، یک پارک ملی و یک منطقه محافظت‌شده دریایی را تشکیل می‌دهند.

شهرت این جزایر به خاطر گونه‌های جانوری و گیاهی منحصر به فرد از جمله سوسمار آیگونا و لاک‌پشت‌های عظیم‌الجثه‌ای است که در این جزایر یافت می‌شوند و عمری افزون بر ۱۰۰ سال دارند. این گونه‌ها توسط چارلز داروین و طی سفر دریایی بیگل (بر عرشه کشتی بریتانیایی به همین نام متعلق به نیروی دریایی سلطنتی) مورد مطالعه قرار گرفتند.

آمازون



آمازون، نام بزرگ‌ترین جنگل بارانی جهان است که در شمال آمریکای جنوبی قرار گرفته و بیشتر آن در خاک برزیل و پرو

آشنایی با شرکتهای بزرگ سرمایه‌گذاری در دنیا

حمید رضا ریسی

تعیین بهترین شرکتهای سرمایه‌گذاری، کار دشواری است و برای انتخاب آن‌ها باید فاکتورهای متعددی را در نظر گرفت. کسب اطلاعات در مورد برترین شرکتهای سرمایه‌گذاری دنیا، با دشواری همراه است. این شرکتهای تلاش می‌کنند تا با بررسی‌های موشکافانه، بهترین سرمایه‌گذاری‌ها را در بازارهای مختلف و در شرکتهای گوناگون انجام دهند که با این کار، هم خود سود کنند و هم به دیگر شرکتهای توان مالی مضاعفی دهند. در ادامه با تعدادی از شرکتهای بزرگ سرمایه‌گذاری در دنیا آشنا می‌شوید.

شرکت بلک راک (BlackRock)



بلک‌راک، یک شرکت مدیریت سرمایه‌گذاری جهانی آمریکایی است که در شهر نیویورک سیتی قرار دارد و در سال ۱۹۸۸ میلادی تاسیس شد. بلک‌راک، در آغاز یک شرکت مدیریت سرمایه و صندوق درآمد ثابت بود؛ ولی امروزه به یکی از بزرگ‌ترین شرکتهای مدیریت سرمایه در کل دنیا تبدیل شده و تا سال ۲۰۱۷ میلادی در حدود ۲۹/۶ تریلیون دلار سرمایه تحت مدیریت دارد. همچنین این شرکت ۷۰ دفتر در ۳۰ کشور دنیا و در بیش از ۱۰۰ کشور دنیا، مشتری دارد.

شرکت سرمایه‌گذاری بانک نیویورک ملون (BNY Mellon)



بانک نیویورک ملون که با عنوان BNY Mellon نیز فعالیت می‌کند، یک شرکت هلدینگ خدمات مالی و بانک جهانی است که دفتر مرکزی آن در نیویورک قرار دارد. این مجموعه در اول جولای ۲۰۰۷ میلادی شکل گرفت. ملون، بزرگ‌ترین شرکت خدمات سرمایه و بانک متولی در دنیا است. تنوع‌بخشی این شرکت توانسته سود حاصله را افزایش داده و توان سرمایه‌گذاری را در آن افزایش دهد.

کیپیتال گروپ (Capital Group)



کیپیتال گروپ، یک شرکت سرمایه‌گذاری و خدمات مالی آمریکایی است که در سال ۱۹۳۱ میلادی، در لس‌آنجلس کالیفرنیا پایه‌گذاری شد و در بین قدیمی‌ترین و بزرگ‌ترین سازمان‌های مدیریت سرمایه‌گذاری دنیا قرار دارد. دارایی تحت مدیریت این مجموعه، ۸۷/۱ تریلیون دلار است. کیپیتال گروپ، محصولات و خدمات بسیار متنوعی دارد که شامل بیش از ۴۰ صندوق سرمایه‌گذاری مشترک، صندوق‌های سرمایه‌گذاری خصوصی و انواع پیشنهادات برای مشتریان صنعتی و خصوصی در سراسر دنیا است.

آلیانز (Allianz)



آلیانز، یکی از بزرگ‌ترین شرکتهای ارائه‌دهنده خدمات مالی است و در کشورهای فراوانی شعبه دارد. این شرکت را بیشتر از هر چیز به خاطر خدماتی چون بانکداری و بیمه می‌شناسند. فعالیت‌های مالی شرکت آلیانز، به ۵ بخش تقسیم می‌شود که هر بخش را یک شرکت تابعه با مدیریت مستقل اداره می‌کند. شاخه‌ای از این شرکت که شرکت سرمایه‌گذاری جهانی آلیانز نام دارد، سرمایه در گردش معادل ۱۱۳۱ میلیارد یورو دارد و به‌عنوان یکی از ۵ شرکت بزرگ در حوزه مدیریت سرمایه‌گذاری در دنیا شناخته می‌شود. از شرکتهای تابعه مجموعه آلیانز می‌توان به آلیانز لایف، پیمکو، آلیانز فرانسه، فایرمنز فاندو و درسدنر بانک اشاره داشت.

یونیون بانک سوئیس (Union Bank of Switzerland)



یونیون بانک سوئیس به اختصار UBS نامیده می‌شود و یکی از بهترین تامین‌کنندگان سرویس‌های مدیریت سرمایه و دارایی است و در بیش از ۵۰ کشور دنیا فعالیت می‌کند. این بانک، ارائه‌کننده طیف وسیعی از خدمات مالی از جمله انواع خدمات بانکی، بانکداری اختصاصی، مدیریت سرمایه‌گذاری، مدیریت دارایی و بانکداری شرکتی برای شرکتهای بزرگ و سازمان‌ها می‌باشد. ■

«عالم الاستثمار»؛ تجربة مشروع تجاري ناجح

إيران هي دولة ذات حضارة آلاف السنين، لديها ثاني أكبر احتياطي من الغاز في العالم، والمعادن المتنوعة و الموارد الهيدروكربونية الغنية والتنوع المناخي الغني وتبلغ مساحتها ١٦٤٨٠٠٠ كيلومتر مربع ويبلغ عدد سكانها أكثر من ٨٠ مليون شخص ودية ومضيف، انها سوق الاستراتيجي الرئيسي في الشرق الأوسط، وقد جذبت اهتمام العديد من الشركات الصناعية والتجارية والحدمية. في غضون ذلك ، تسببت علاقات إيران القديمة والحارة والمستقرة مع جيرانها ، وخاصة الدول العربية ، في الحاجة إلى الاعتراف وخلق سياق للتواصل المتبادل بين الشركات الإيرانية والشركات النشطة في البلدان المجاورة التي قررت أن يكون لها وجود فعال في هذه السوق الهامة. لقد جعلتنا هذه الحاجة ، باستخدام المعلومات والقدرات الإعلامية، مع أدواق جمهور الصحافة، جسراً بين رجال الأعمال والحرفيين من إيران وجيرانها.

عالم الاستثمار هو واحد من أكثر المنشورات تأثيراً في مجال الاقتصاد الإيراني الذي يسعى للاستفادة من الرأي الجماعي لكبار التنفيذيين والمديرين وأساتذة الجامعات والخبراء لتقديم فرص الاستثمار في مختلف قطاعات التصنيع والصناعة ، السياحة ، التجارة والخدمات. تنشر هذه المجلة الشهرية في ستة أقسام منفصلة على النحو التالي و ستنشر هذه المجلة مرة في الشهر وفي اليوم الاول من الشهر.

١- قطاع الطاقة ، ويشمل مجالات النفط والغاز والبتروكيمياويات ومحطة الطاقة والصناعات المنبع والمصب.

٢- قطاع الصناعة ، ويغطي مواضيع التصنيع والشركات الصناعية في مختلف المجالات. ٣- يقوم قطاع سوق رأس المال بتقييم آخر التطورات والتطورات في مجال سوق الأوراق المالية والبنك والتأمين والسياسة النقدية.

٤ - وفي الوقت الذي يعكس فيه قطاع الاقتصاد الكلي آراء الشخصيات البارزة ، فإنه ينتقد قرارات وإجراءات كبار المسؤولين التنفيذيين الإيرانيين بشأن تنفيذ سياسات الاقتصاد الكلي للبلاد.

٥- قسم القضايا الخاصة ؛ يبحث على وجه التحديد في فرص وتحديات الاستثمار في الأعمال التجارية في كل قضية.

٦- قسم القراءة ؛ يتضمن محتوى داخلياً وخارجياً مثيراً للاهتمام حول الأفراد الذين حققوا نجاحاً خاصاً في أعمالهم أو إبتاعهم.

جمهورنا الأعزاء ؛ الآن "عالم الاستثمار" أمامك بثلاث لغات: الفارسية والعربية والإنجليزية. إن عهدنا معك هو احترام التوقعات ، بكل القدرة على النجاح ، والعمل معاً لبناء مستقبل أفضل. نحن على يقين من أن دعمكم هو لرعائنا.

نحن نغفرون بدعوتك للاتصال بالناشر من خلال تقديم معلومات أو إدراج إعلانك.

صاحب الامتياز: مرتضى فغانى

الرئيس التنفيذي: حميد اسدى

رئيس تحرير: رضا فغانى

المدير التجارى: سارة نظرى

المترجم: سعيد عدالتجو

اتصل بنا:

شارع شهيد مفتح، زقاق مرزبان نامه ، لوحة رقم ٢٧، الوحدة الثامنة

رقم الهاتف: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٨٤٢ رقم الفاكس: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٧٨٦

الرمز البريدي: ١٥٨٧٥-٨٩١٥ رقم الهاتف المحمول: +٩٨ ٩١٢٧٧٠٧٧٤٥

البريد الإلكتروني: d.sarmayeh@gmail.com

موقع الكتروني: http://dsg-m.ir

الاختبار

مدير شركة «بنك سامان» للوساطة:

جذب مستثمرين جدد باستخدام أدوات تداول جديدة



تبيّن من قبل محمد رضا معتمد

تأمين الاستثمار من خلال المؤسسات المالية المرخصة

أعلن الرئيس التنفيذي لبنك «مسكن»

زيادة القروض العقارية في المدن الكبرى



قال شهرام شريعتي:

بناء اول مصنع لاسمدة كبريتات المنغنيز في إيران



رئيس مجلس إدارة شركة «آموت» للبرمجيات:

البرمجيات هي صناعة ذات أكثر إنتاجية في قطاع الخدمات



فرصة ذهبية للتنمية باستخدام الشباب في إدارة الدولة



سلطان عمان الجديد يواصل طريق السلطان قابوس



أجمل مناطق الجذب السياحي الطبيعي



التوتر في الأسواق العالمية في بداية عام ٢٠٢٠



الدكتور
علي الحسيني

في أوائل عام ٢٠٢٠ ، أدى الاغتيال الوحشي لقائد قوة القدس الفتنات جنرال الحاج قاسم سلبجاني على يد القوات الإجرامية الأمريكية في مطار بغداد ، ثم الرد الإيراني القوي على الهجوم الصاروخي على القواعد الأمريكية ، مما أوجد موجة

من التوترات السياسية والعسكرية في منطقة غرب آسيا. لقد دفعت المنطقة المنكوبة بالازمة إلى شفا حرب واسعة النطاق بين إيران والولايات المتحدة ، مع قول المسؤولين السياسيين والعسكريين إنهم لا يرغبون في بدء حرب ، وكذلك البعثات الدبلوماسية إلى طهران وعواصم المنطقة. إلى الحد لقد انخفض الكثير.

استجابت الأسواق المهمة داخل البلاد وحول العالم سريعاً لهذه الأحداث وشهدت تراجعاً غريباً. حقق الذهب ، الذي شهد طفرة ملحوظة في العام الماضي وعاد بنسبة ١٨ ٪ ، الكثير من الأرباح لمستثمريه. بالنسبة للكثيرين ، كان تباطؤ النمو الاقتصادي العالمي (ويرجع ذلك إلى حد كبير إلى تباطؤ النمو الاقتصادي في الصين) واتساع نطاق الحرب التجارية بين الصين والولايات المتحدة أهم العوامل التي أدت إلى ارتفاع أسعار الذهب. ومع ذلك ، من المتوقع أنه إذا لم ينخفض سعر الفائدة الفيدرالي الأمريكي وزاد النمو الاقتصادي العالمي ، فسوف ينخفض الطلب على الذهب ويتوقف اتجاه السعر ، ولكن التصعيد المستمر للحرب التجارية بين الولايات المتحدة والصين والتباطؤ اللاحق في النمو الاقتصادي العالمي سيرفع أسعار الذهب.

كما شهدت أسواق الأسهم العالمية وطهران انخفاضاً حاداً بعد الهجوم الإرهابي الأمريكي. عاود سوق طهران للأوراق المالية الظهور بعد اتجاه هبوطي ووصل المؤشر إلى مستوى قياسي بلغ ٣٨٤،٠٠٠ في نهاية الأسبوع قبل الازمة ، لكنه انخفض بعد اليوم الأول من التداول في اليوم الأول من الأسبوع. واصلت انخفاضها لمدة أسبوع ، حيث وصل المؤشر إلى ٣٥٣٨٠٧ وحدة. ومع ذلك ، فمنذ الأسبوع الثاني بعد الازمة وبعد أن أعلن الجانبان استعدادهما لتخفيف التوترات ، تباطأت حوادث البورصة وهي في طريقها للنمو عند مؤشر ٣٩٠،٠٠٠.

يرت أسواق الأسهم العالمية في أوروبا والولايات المتحدة ، على الرغم من الاستجابة المبدئية للازمة ، بسرعة بعد أن هدأت الازمة واستأنفت النمو. ارتفع مؤشر داو جونز ١٧ نقطة ، في حين ارتفعت الأسواق اليابانية والملائية ٣٧٠ و ١١٤ نقطة على التوالي ، في حين ارتفعت أسواق الأسهم في دبي والمملكة العربية السعودية ٥٣ و ٢٣ نقطة على التوالي.

يعتمد التنبؤ بسوق النفط في عام ٢٠٢٠ في الغالب على عوامل مثل النمو الاقتصادي العالمي ، ووضع إنتاج النفط في الولايات المتحدة وأوبك ، والحرب التجارية بين الصين والولايات المتحدة ، والمخاوف البيئية. ومع ذلك ، فإن آثار اغتيال الفريق سلبجاني ومخاوف من حرب واسعة النطاق في المنطقة واضطرابات في إمدادات الشرق الأوسط من النفط للعالم أثرت أيضاً بسرعة على سوق النفط وزادت أسعار الذهب الأسود ، ولكن بعد تراجع الازمة ، عاد النفط إلى اتجاهه السابق ، مع توقع أن تخضع الأسعار لعوامل اقتصادية وليست سياسية هذا العام.

تسبب الكوارث الطبيعية خسائر كثيرة في الأموال والأرواح



الدكتور
علي الحسيني

تتعرض إيران للكوارث الطبيعية المختلفة بسبب ميزات الجغرافية الفريدة ، بحيث حدثت ٤٠ من بين ٤٠ كارثة طبيعية غير متوقعة في العالم ، منها الزلازل والفيضانات

والجفاف والجفاف والانهيار الأرضي. وهذه هي هبوط الأرض. بسبب الخصائص الإقليمية لإيران ، والتي تقع في منطقة انخفاض هطول الأمطار ، فهي أيضاً سيئة من حيث الغطاء الغابات بالإضافة إلى الغابات الحالية التي تم تدميرها سريعاً ، لسوء الحظ لم يتم وضع خطط لزراعتها واستبدالها. من ناحية أخرى ، أدى النمو السكاني غير المسبوق إلى جعل السهول الفيضية والمناطق الواقعة على ضفاف النهر أكثر قابلية للسكن ، والان تقع العديد من المدن والمناطق السكنية الأخرى في البلاد في المناطق المعرضة للفيضانات وهي معرضة بشدة لهذه الكارثة المدمرة.

تسببت الفيضانات في المقاطعات الغربية والجنوبية الغربية في بداية العام ، إلى الخسائر ، بحوالي ٦,٧ مليار دولار في اضرار لاقتصاد البلاد. انتبه إلى تدابير السلامة في المناطق السكنية الجديدة من حيث القابلية للتأثر بالفيضانات ، وتخطيط وتنفيذ برامج واسعة النطاق لزراعة الأشجار والحفاظ عليها ، واستعادة إدارة مستجمعات المياه ، وعمليات السيطرة على الفيضانات بالإضافة إلى الاهتمام بنظم التنبؤ بالفيضانات والإنذار بالاعطال وتدريب السكان على الأداء الجيد في حالة وقوع حادث ، يمكن أن يقلل الضرر.

بالإضافة إلى الفيضان ، شهدت إيران دائماً زلازل مدمرة. فقط في زلزال بم الذي وقع في ٥ ديسمبر ٢٠٠٣ ، قُتل أكثر من ٣٠٠٠٠ شخص ، وأصيب أكثر من ٤٠,٠٠٠ شخص ، ودمر جزء كبير من المدينة بالكامل. أهم سبب لوقوع خسائر بشرية كبيرة في الحادث هو انعدام الأمن القاتل للمباني. كانت أهمية هذا العامل كبيرة لدرجة أنه في الخامس من يناير في تقويم البلاد ، كان يطلق عليه اليوم الوطني لسلامة الزلازل. قُتل أكثر من ٥٠٠ شخص وتضرر أكثر من ٢٠٠٠ مليار تومان في المباني الحكومية في زلزال كرمانشاه في عام ٢٠١٦. وتسببت الزلازل في أكثر من ٩٨ في المائة من الخسائر للأرواح وأكثر من ٤٧ في المائة من الخسائر المالية. على عكس الفيضان ، لم يكن من الممكن التنبؤ بحدوث الزلزال المميت ، وبالتالي ، ستلعب التدابير الوقائية الدور الأكثر أهمية في الحد من الأضرار الناجمة عنها. وإذ نولي الاهتمام لمعايير السلامة وإعادة التعديل التحديهي للهياكل السكنية والصناعية ، وتطوير وتحديث القوانين ذات الصلة في مجال هندسة الزلازل ، ومراقبة التنفيذ السليم للمباني والأنظمة السكنية والصناعية ، وتنبه وفصل الأنظمة في خطوط نقل الكهرباء والغاز والمياه ، أهم الأنشطة التي يمكن القيام بها لمنع الزلازل.

من ناحية أخرى ، من أجل أن تكون قادراً على التصرف بشكل صحيح أثناء الزلزال وبعده ، يمكن أن يقلل الضرر عن هذا الحادث.

شباب؛ مديري الموجهون للتنمية

بدأ القرن العشرون
بموجة من التطور
الصناعي الإنتاجي في
العالم. كانت «تصنيع
الإنتاج الضخم للنهج
الإنتاجي» التي أسسها
هنري فورد ، في العقود
التي تلت ذلك ، تسمى

دكتور أمير خالد رضائي
مدير الأبحاث والدراسات الاستراتيجية ببنك سامان



«نهج المنتج الإنتاجي» وكانت نظرة على الأجهزة ، في الواقع ، أدت إلى
زيادة الإنتاج إلى جانب تقليل التكلفة في ظل تقسيم تكلفة ثابتة.

ربما في ذلك الوقت لم يتخيل فورد أو غيره أن زيادة إنتاج المنتجات
المختلفة في إطار هذا النهج في البلدان الصناعية سيؤدي إلى
منافسة شديدة بينها ، مع دول بدون مستعمرات وبالتالي بدون
أسواق في العالم الاستعماري والموجه نحو السوق. وتجسد واحدة
من أكثر التجارب الإنسانية إخراجا باسم الحرب العالمية الثانية
التي قتل فيها أكثر من 50 مليون شخص. جاء عصر حقبة الحرب
الباردة بعبارة جديدة ، ألا وهي التنمية الاقتصادية ، التي كانت في
البداية أكثر اعتمادًا على الإنتاج ، وكانت وفورات الحجم لا تزال
تعتمد على معايير الصلابة وتقاس بالنتائج المحلي الإجمالي. في عالم
الاقتصاد الموازي ، ذهب علماء الإدارة إلى ابعاد من انتقاد هنري
فورد وتاييلور إلى مناقشة تنمية الموارد البشرية ، وهو ما أكدته
صددمات النفط والقوى العاملة غير المتطورة في اقتصادات النفط
ومفهوم التنمية. لقد تحولت بطريقة تعامل الامم المتحدة اليوم مع
التمية التي محورها الإنسان يدعى مؤشر التنمية البشرية.

ببساطة، تعتمد التنمية الاقتصادية في العالم الحديث على كلمة
«إنسان» - رجل يجب رؤيته في العالم المضطرب والمتكرر في
القرن الحادي والعشرين ، بدلا من كونه طفرة في الإنتاج في إطار
التسويق الموجه نهج التسويق ، مع وجهة نظر عرضية لتعظيم المرونة
والتفكير مجتهدا. في مثل هذا العالم ، تعتبر الخبرة والمرونة كلمات
أساسية لأن عملية التحول على المستوى الكلي مثل الاتجاهات
السياسية والاجتماعية والاقتصادية والتقنية والتكنولوجية قد
تكررت واسمي استخدامها وكذلك العملاء والمنافسين في مثل
هذه البيئة. بمعنى آخر ، نحن في عالم أصبحنا فيه أقل وعيًا بخبراتنا،
وبالتدرج، تحل المرونة محل الخبرة.

من الواضح، في مثل هذه الظروف ، إذا فكرنا في أشياء مثل ازدهار
الإنتاج، ومواصلة تطوير الاقتصاد الوطني وتعزيزه ، بالإضافة إلى حصة
الاقتصاد العابر للحدود الوطنية ، فيجب ان نؤمن بالظروف ونهي
مديري المرونة والمتعلمين والخبراء ، ولكن من يمكن التعامل مع هذا
القدر من المرونة ، ما يصل إلى تاريخ والخبرة ، والاهم من ذلك ،
التسامح مع المرونة والتحديث؟ هل من الممكن توقع هذا من الآخرين
، بخلاف الشباب؟ يبدو وكأنه وقت التغيير ، عندما نحتاج إلى تحديث
والعولمة وتجديد استخدام شباب.



مدير شركة «بنك سامان» للوساطة: جذب مستثمرين جدد باستخدام أدوات تداول جديدة

شركة «بنك سامان» للوساطة هي واحدة من أولى شركات الوساطة
التي تتمتع بخبرة تزيد عن 50 عامًا. كان هذا المشروع دائما رائعا ، ليس
فقط في تاريخه ، ولكن أيضا في تقديم خدمات جديدة. يعد اختيار
إدارة الشركات كمدير وطني لسنوات متتالية والحصول على وساطة
الابتكار في صناعة الوساطة والألقاب الأخرى من بين الأوسمة التي
تم اكتسابها من خلال الاعتماد على الخبرة والتأكيد على الابتكار
والاستفادة القصوى من التكنولوجيا لتسهيل خدمة العملاء. في
مقابلة مع حميد مهران ، الرئيس التنفيذي لشركة «بنك سامان»
للساطة ، التي بدأت عملياتها في سوق رأس المال في عام 1989 ،
قمنا بمراجعة الأنشطة التي تقوم بها هذه الشركة. في ما يلي نقرأ أجزاء
من هذه المقابلة.

- تم إنشاء هذه الشركة لتكون رائدة في تقديم الخدمات المهنية وفقاً
لإرشادات وتوجيهات المشرف ، ولهذا الغرض اخترنا شعار «نحن
يقود الطريق». همودنا لتوظيف موظفين مثقفين يعملون بمجد وخبرة
أدت إلى هذا الوساطة مرخصة للعمل في جميع مجالات سوق رأس
المال ، بما في ذلك بورصات الأوراق المالية ، بورصات السلع ،
بورصات الطاقة ، وكذلك صناديق الاستثمار ، وأكثر من ذلك.
- هذه الشركة مملوكة لبنك سامان ، كما يمتلك هذا البنك واحدة
من أكثر المجموعات المالية نجاحًا واحترافًا من شركات التأمين سامان
وصرف العملات في سامان والدفع الإلكتروني لسامان ... لذلك ،
يمكن لعملاء الوساطة العزيرة الوصول بسهولة إلى خدمات شركات
المجموعة الأخرى بالرجوع إلى هذه الشركة.
- نظرًا للقيود التي تواجهها شركات الوساطة في توفير الائتمان لشراء
السلع ، فقد حاولنا حل مشاكل عملائنا بسهولة من خلال تسهيلات
بنك سامان أو إذا احتاج العملاء إلى تلقي خدمات صرف العملات.
، نحن نقدم أفضل خدمة ممكنة من خلال صرف العملات.
- أدى تحويل النشاط الاقتصادي للبلاد إلى اقتصاد مرن إلى زيادة
الشركات إلى أقصى حد من خلال الاعتماد على الموارد والرأس المال
الموجودة في البلاد ، مما أدى إلى اتجاه تصاعدي في حجم الإنتاج
وربحية الشركات. سيستمر هذا الاتجاه في المستقبل.
- يعد سوق رأس المال الإيراني أحد أكثر الأسواق جاذبية للاستثمار
، ومن المأمول ان يجذب هذا الجذب عدداً كبيراً من المستثمرين المهرة
في هذه الأداة عن طريق إدخال أدوات تداول جديدة مثل البيع
المكشوف.

شهادة الخزنة عملة الذهب للبنك «ملت»



تم كشف النقاب رسمياً عن الخزنة للشهادة العملات الذهبية من بنك "ملت" بحضور الرئيس التنفيذي لبورصة السلع، والرئيس التنفيذي، ومجلس الإدارة، ونواب المديرين وعدد من كبار المسؤولين التنفيذيين في البنك. أعرب الدكتور حامد سلطاني نجاد، المدير الإداري لبورصة السلع، عن تقديره لمسؤولي بنك ميلات على هذا الحدث الهام. وأضاف أن نشاط بورصة السلع بدأ بحضور بنك ملات والآن، يتم تنفيذ أكثر من 70٪ من المعاملات في هذه البورصة في بنك ملت. و وصف الخدمات التي يقدمها بنك ملات لعملاء بورصة السلع بشكل جيد للغاية، وأعرب عن أمله في تعزيز التعاون بين الشركتين في المستقبل.

وأشار الدكتور سلطاني نجاد، في إشارة إلى إطلاق شهادة الخزنة عملة الذهب للبنك «ملت»، أن هذه الخزنة هي رابع عملة خزنة ذهبية مدرجة في بورصة السلع وقدرة هذه الخزنة في ظل الظروف الحالية هي 150,000 قطعة نقدية يمكن أن تكون موسم. أشار الرئيس التنفيذي لبورصة السلع إلى إطلاق الخزنة تمشياً مع سياسة بنك ميلات في تصيم سوبر ماركت مالي للمستفيدين من البنك وقال: "لحسن الحظ، فإن عدد المستفيدين من البنك يتزايد مع مرور الوقت."

كما أشاد الدكتور محمد بيغدلي، العضو المنتدب لبنك ميلات، بمسؤولي بورصة السلع لمساهمتهم في إطلاق خزنة العملة الذهبية، قائلاً إن هذه الخطوة ستقضي على اهتمام العملاء والأفراد بالاحتفاظ بعملائهم الذهبية، بينما لن تشكل شهادات اختفاء العملات الذهبية مشكلة خاصة للعملاء وأصحاب العملات الذهبية. وأشار إلى أن هذه الأوراق المالية سيتم تداولها بسهولة في البورصة، وقال إن القدرة على استعارة التسهيلات والإعفاءات الضريبية ورسوم منخفضة وضمانات السيولة هي خصائص هذه الأوراق المالية وليس هناك قيود على شراء وبيع الأوراق المالية والعملات الذهبية. الأعمال التجارية القائمة على السوق والتي هي آمنة وعادلة لسوق الذهب.

دعا المدير الإداري لبنك ملت، أملاً أن تعود آثار المشروع إلى البورصة وزيادة التعاون بين الطرفين، المديرين التنفيذيين إلى العمل بجد لزيادة حصته في السوق في هذا المجال في أسرع وقت ممكن.

وقال الدكتور محمد بيغدلي إن هذه الخطوة لها فوائد كبيرة للبنك والشعب واقتصاد البلاد، بما في ذلك الحد من مشاكل العملات الذهبية، وتوفير الامن والراحة للعملاء مع خفض رسومهم، مضيفاً: "يمكن لحامل شهادة العملة الذهبية استخدام هذه الأوراق المالية. كضمان للقرض من خلال تقديمه إلى البنك.

تبيّن من قبل محمد رضا معتمد

تأمين الاستثمار من خلال المؤسسات المالية المرخصة

واحدة من أهم وظائف سوق رأس المال في أي بلد هي تمويل الشركات والمؤسسات العاملة في القطاعات الاقتصادية المختلفة. يستخدم السوق مجموعة متنوعة من الأساليب، بما في ذلك بيع الأسهم والأوراق المالية وغيرها، لتمويلها، والشركات التي تتطلب موارد مالية لأنشطتها التجارية تفعل ذلك. في غضون ذلك، يلعب سوق رأس المال دور الوسيط بين المستثمرين والشركات التي تحتاج إلى تمويل. في الواقع، المؤسسات والأدوات المالية هي الوسيلة التي يؤدي بها سوق المال محمته في التمويل. للعثور على المزيد حول المؤسسات والأدوات المالية الجديدة، ذهبنا إلى محمد رضا معتمد، مدير الإشراف و الرقابة على المؤسسات المالية في البورصة وتحدثنا معه. في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• تمثل المهمة الأكثر أهمية في هذا القسم في الإشراف على المؤسسات المالية في سوق رأس المال، وتنظيم مختلف المؤسسات المالية والترخيص لها والإشراف عليها من خلال التفتيش. يتم تعريف المؤسسات المالية في المادة 1 من قانون البورصة وتشمل المؤسسات المالية مثل الشركات القاضية والاستثمارات وصناديق الاستثمار ومستشاري الاستثمار وشركات المحافظ وإدارة الأصول وشركات التقييم والتمويل.

• نظراً لظهور العديد من المؤسسات المالية في سوق رأس المال في البلاد، فإن هذه المؤسسات تحتاج إلى وقت كبير لاكتساب سمعة المستثمرين. من ناحية أخرى، يجب دعم المؤسسات المالية من قبل سلطات مختلفة لإيجاد مكانها الصحيح ولعب دور مهم في إدارة رأس المال.

• المؤسسات المالية في اقتصاد كل بلد هي الرابط الوسيط بين المستثمرين وسوق رأس المال. في الواقع، من خلال تحديد إمكانات سوق رأس المال من حيث الربحية والأولويات الأخرى، توفر هذه المؤسسات فرصة هادفة ودقيقة للمستثمرين للاستفادة من هذه الفرص.

• تم إنشاء أول صندوق لرأس المال الاستثماري في عام 2008، وقد نما حتى الآن إلى 223 صندوقاً، والتي تشمل مختلف القطاعات بما في ذلك الأسهم، والدخل المختلط، والدخل الثابت، والجراة، والخاصة، والعملات الأجنبية، وكذلك العملات المعدنية أو الأوراق المالية والعقارية، الأرض والمباني والمشاريع المدنية.

• يوجد حالياً 6 صناديق جريئة في البورصة، ويطلب 5 منها موافقة جوهريّة من الإشراف على المؤسسات المالية في البورصة. تعمل الصناديق الحالية في مجالات مختلفة مثل تكنولوجيا المعلومات والصحة وتكنولوجيا النانو والتكنولوجيا الحيوية.

• أنصح المستثمرين على جميع المستويات باستخدام المؤسسات المالية المرخصة في أنشطتهم؛ المؤسسات المالية، بالنظر إلى معرفتها وخبرتها وخلفيتها، قادرة على إشراك المستثمرين بشكل مباشر وغير مباشر في جميع الأدوات التي يجهل أن تكون مربحة.





في مقابلة مع صابر برينان

خلق ٦٠٠٠٠٠٠ فرصة عمل جديدة من خلال إزالة الحواجز أمام الإنتاج في المناطق الصناعية في طهران

المدن الصناعية التي تأسست في البلاد تهدف إلى توفير مرافق البنية التحتية المناسبة، وتشجيع المستثمرين على توفير العمالة اللازمة للبلاد، وحماية البيئة، وإزالة القيود المفروضة على الأراضي وخلق نمو متوازن للصناعات. من ناحية أخرى، بسبب تجميع الشركات وسيتم تسهيل المصانع والخدمات الحكومية لهذه الصناعات، وكذلك الخدمات مثل الإعفاءات الضريبية في الوقت المناسب لدعم الصناعات في هذه المدن. ومع ذلك، بعد عقود من هذا وإنشاء العديد من المدن الصناعية، هناك العديد من المشاكل مع الصناعات الحالية التي تبني على المناطق الصناعية، بحيث تضاعف اهتمام المستثمرين في شراء الأراضي والشركات الناشئة في بعض أنحاء البلاد. في مقابلة مع صابر برينان، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للمناطق الصناعية في طهران، ناقشنا المشاكل في المناطق الصناعية. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• تشمل المدن الصناعية في محافظة طهران ١٨ مدينة صناعية عامة، و١٢ مدينة صناعية خاصة، و٤٧ منطقة صناعية، ويعمل فيها حوالي ٤٠٠٠٠٠ شخص بشكل مباشر في هذه المدن. وإذا تم إنشاء البنية التحتية المناسبة وإزالة الحواجز أمام الإنتاج، فإن ما يصل إلى مليون وظيفة ستعمل مباشرة في هذه المدن.

• هذا العام، مع بذل المزيد من الجهود والتقارب بين القطاعين العام والخاص، تم إيلاء اهتمام كبير لدعم إنتاج المنتجات الإيرانية عالية الجودة، والتي أمل أن تستمر. على سبيل المثال، فيما يتعلق بتوفير المياه والكهرباء للمدن الصناعية، قمنا بحل المشكلات إلى أقصى حد ممكن حتى لا يضطر المصنعون إلى القلق بشأن ندرة البنية التحتية ونقصها.

• سنبذل قصارى جهدنا لحل مشاكل الوحدات الصناعية داخل وخارج المدن الصناعية ونعتقد أنه لا يوجد طريق مسدود للإنتاج في البلاد.

• إذا كنا نبحث عن عمل مستدام وحماية البيئة، فيجب حماية المدن الصناعية القانونية ومنع تدمير الأراضي الزراعية وانتشار الوحدات الصناعية المنتشرة في جميع أنحاء البلاد.

• توفير منصات مناسبة للاستثمار في المدن الصناعية، وإنشاء هيكل أساسية ملائمة، يمكن للمنتجين العمل بسهولة. تمثل المدن الصناعية ومركز لنجاح القطاع الخاص في البلاد، حيث تم إجراء ما بين صفر إلى مائة استثمار في هذه المدن بواسطة القطاع الخاص.

• إذا استفدنا جيدًا من القدرات التي وهبها الله لبلدنا والموارد البشرية الشابة والمتعلمة والذكاء الجاهزة للعمل، فإن اقتصاد البلاد سينمو بالتأكيد.



أعلن الرئيس التنفيذي لبنك «مسكن»

زيادة القروض العقارية في المدن الكبرى

وافق مجلس المال والائتمان على زيادة قروض الرهن العقاري من بنك «مسكن» والبنوك التجارية الأخرى، والتي تنص على أنه في طهران، سيتم سداد القروض العقارية الفردية ١٠٠ مليون تومان إلى جانب ٤٠ مليون تومان للحصول على قروض مجزية. ويتم تقديم القروض العقارية في معدل فائدة ١٧,٥٪ مع وقت الاسترداد ١٢ عامًا كحد أقصى و ١٨٪ فائدة لقرض المكافآت مع وقت الاسترداد ٥ سنوات.

وقال أبو القاسم رحيمي أناركي، الرئيس التنفيذي لبنك «مسكن»، في إشارة إلى موافقة مجلس المال والائتمان مؤخرًا على زيادة قروض الرهن العقاري: «سيؤدي ذلك إلى زيادة فعالية قروض الرهن العقاري بالنسبة لقيمة العقارات السكنية وتسهيل عملية شراء المنازل من قبل الناس في البلاد. «في مدن مختلفة في جميع أنحاء البلاد، كما زادت قروض الرهن العقاري».

وأضاف أيضًا أن الحد الأقصى للرهن العقاري من شهادة الرهن العقاري الأولية متاح في طهران وعواصم المقاطعات والمدن التي يزيد عدد سكانها عن ٢٠٠٠٠٠ نسمة وغيرها من المناطق، في قروض فردية تبلغ ١٠٠ و ٨٠ و ٦٠ مليون تومان على التوالي. وفي قروض الأزواج ٢٠٠ و ١٦٠ و ١٢٠ مليون على التوالي (الزوج والزوجة تصل إلى ١٠٠ و ٨٠ و ٦٠ مليون تومان).

• أشار الرئيس التنفيذي لبنك «مسكن» إلى أن الحد الأقصى لمبلغ الرهن العقاري ينتمي أيضًا إلى وحدات سكنية بحد أقصى ٣٠ عامًا من البناء، وقال: في العقارات مع أكثر من ٢٥ عامًا وما يصل إلى ٣٠ عامًا من البناء، معظم القروض في طهران، في المحافظات والمدن التي يزيد عدد سكانها عن ٢٠٠٠٠٠ شخص ومناطق أخرى في منشآت فردية يبلغ ٨٠ و ٦٠ و ٤٠ مليون تومان على التوالي، وفي قروض الأزواج ١٦٠ و ١٢٠ و ٨٠ مليون تومان على التوالي (الزوج والزوجة حتى ٨٠ و ٦٠ و ٤٠ مليون تومان).

أشار إلى الطلبات التي تم تقديمها لفروع بنك «مسكن» في الأسابيع القليلة الماضية قبل تنفيذ مرسوم زيادة الرهن العقاري، مضيفًا: «إذا طلب العميل استخدام شهادة أولوية الرهن العقاري، فإن الحد الأقصى السابق (٦٠، ٥٠، ٤٠ مليون تومان في قروض فردية و ١٠٠ و ٨٠ و ٦٠ مليون تومان في قروض الأزواج) وفي وقت واحد لديهم ١٠ أو ٢٠ مليون تومان في قروض الرهن العقاري غير المودعة، سيسمح لها بتقديمها وتطبيقها».

العضو المنتدب لشركة «دارو بلاستيك بارس» :

احتمال جيد لهذه الصناعة

تعد الأنواع المختلفة من العبوات البوتائية وعبوات الأدوية ، إلى جانب تصميمها وطباعتها ، جزءاً من الخدمات التي تقدمها شركات تعبئة الأدوية وهي ذات أهمية كبيرة نظراً لأن تصنيع وإنتاج عبوات الأدوية مرتبط بصحة المجتمع. أدى التقدم التكنولوجي إلى تطوير تقنيات جديدة في صناعة التغليف ، وتعبئة الدواء وتوصيله لها أهمية خاصة لعامة الناس. من بين هؤلاء ، شركة «دارو بلاستيك بارس» هي واحدة من الشركات العاملة في مجال معدات تعبئة الأدوية وتلعب دوراً مهماً في هذه الصناعة. الآن ، من أجل التعرف أكثر على أنشطة هذه الشركة ، تحدثنا إلى تيمور نظري ، الرئيس التنفيذي لشركة دارو بلاستيك بارس ، وقد تحدثنا معه في ما يلي تقراً أجزاء منها.

• تغطي الشركة مساحة ٢٠ ألف متر مربع ، بالإضافة إلى إنتاج ومخزن يصل إلى ٨٠٠٠ متر ، لإنتاج مواد التعبئة والتغليف البلاستيكية ومواد تغليف المواد الغذائية ، تدير حوالي ٨٠ خط إنتاج متوافق مع ممارسات تصنيعية جيدة ، و حوالي ١٧٠ شخص يعملون في هذه الشركة. نظراً لتعاوننا مع الشركات الأوروبية مثل نستله ودينييت ، لدينا معيار Cedex ، والتي يوجد به في إيران شركات محدودة.

• من المؤكد أن الجودة الجيدة والسعر المعقول وتسليم البضائع في الوقت المناسب هو أحد الأسباب التي تجعلنا نفرق أنفسنا عن الشركات الأخرى. الحقيقة هي أن شركة «دارو بلاستيك بارس» منتظمة للغاية ، بحيث تلاحظ أنك انتقلت من بلدة صغيرة إلى بلدة حديثة عن طريق تثبيت الآلات في أجزاء مختلفة من الإنتاج. • خطتنا الأكثر أهمية هي العمل على البضائع الجديدة القادمة إلى السوق ، وهذا يتطلب إعداد الخرائط والمواد الخام والمعدات والاستعدادات وصنع القوالب. من ناحية أخرى ، هناك بعض مضخات الرش اللازمة في الصناعة والتي نخطط لإطلاقها في العامين المقبلين لتقليل الحاجة إلى هذا المنتج.

• صناعة المستحضرات الصيدلانية الإيرانية متقدمة ولحسن الحظ أن نقابة المواد الخام لا تتردد في فعل أي شيء. من المهم أن نعمل معاً لتطوير هذه الصناعة حتى تكون صناعة الأدوية في البلاد في وضع أفضل من ذي قبل. يعتمد الكثير من عملنا ، خاصة فيما يتعلق بتغيير العناصر ، على شركات الأدوية التي سننتجها إذا طلبنا عبوات جديدة.

• أحث المديرين التنفيذيين والمنتجين على إيلاء اهتمام خاص لجودة الإنتاج ، حيث يزدهر الإنتاج المحلي ، وسيكون أعضاء المجتمع موضع ترحيب أكبر من المنتجات المحلية.

أكد مدير مجموعة روبوفود الصناعية

تقلبات العملة: تحدٍ خطير للصناعة

أدى ازدياد حصة العمال في جميع سكان المجتمع وتصنيع الحياة المتزايد إلى عدد أكبر من الناس الذين ينجذبون إلى المطاعم ومناقد الوجبات السريعة عندما لا يكون لديهم وقت للتحضير طعام. نظرة على الحجم المتزايد للمطاعم يوضح النمو المتنامي لهذه الصناعة وقدراتها المتعددة. في غضون ذلك ، فإن الشركات التي تصنع المعدات والأجهزة اللازمة لصنع الوجبات السريعة لها دور رائد في الصناعة. للتعرف على هذا النوع من النشاط ، ذهبنا إلى مسعود خويني ، الرئيس التنفيذي لمجموعة روبوفود الصناعية ، وتحدثنا معه حول بعض المشاكل في هذه الصناعة في ما يلي تقراً أجزاء من هذه المقابلة.

• كان الهدف الأهم للشركة هو إنشاء عمل مناسب للشباب ذوي الدخل المنخفض والمتوسط بتكلفة منخفضة. باستخدام منتجات الشركة في مساحات صغيرة للغاية مثل المباني ومراكز الترفيه والسفر ، وبتكلفة منخفضة ، يمكنك بدء عمل تجاري صغير لبيع الوجبات السريعة وغيرها من المنتجات الغذائية.

• على الرغم من أننا نواجه صعوبات في توريد المواد الخام والأجزاء بسبب ارتفاع أسعار الصرف والواردات من بعض الأجزاء ، فإننا نعمل بكامل إمكاناتنا. يتم حالياً إنتاج وتسويق أكثر من ٣٠ منتجاً في مجموعة روبوفود الصناعية.

• يتم طلب وإنتاج الآلات في الشركة وفقاً للقدرات المتاحة وبصبر كبير ، وهذا هو السبب في أن منتجات الشركة ذات نوعية جيدة ، بحيث يتم الترحيب بهذه المنتجات في السوق المحلية والعالمية.

• تتمثل أهم خطة تطوير لدينا للعام المقبل في إنشاء مركز تدريب شامل يمكنه تدريب جميع جوانب علوم المطاعم ، بما في ذلك المبيعات والتوزيع والتسويق والطبخ والإدارة.

• منتجاتنا في العالم فريدة ولا يتم إنتاج منتجات أجنبية أو محلية مماثلة. لقد تم استقبال هذه المنتجات بشكل جيد في الأسواق المحلية والأجنبية ، لذلك قمنا بتصدير منتجاتنا إلى بلدان مثل البحرين والكويت والإمارات العربية المتحدة وألمانيا والعديد من البلدان الأخرى إلى جانب السوق المحلية.

• لدى إيران العديد من إمكانات للإزدهار الاقتصادي ، وأحد أهم هذه الإمكانيات هو وجود موارد بشرية متخصصة. اعتقد أنه إذا كانت هناك فرص لإنشاء الأعمال ، فيمكن استخدام هذه القدرة لتعزيز الإنتاج والاقتصاد في البلاد وتحقيق التنمية المستدامة.



قال الرئيس التنفيذي لشركة «فهاب بتن» للخرسانة تحسين نوعية الخرسانة من خلال البحث

يعتمد معظم اقتصادنا على صناعة البناء والصناعات ذات الصلة. أدت التنمية الاقتصادية والحاجة إلى هياكل كبيرة الحجم ومثانة وخصائص خاصة بالمستخدمين إلى استخدام مواد جديدة في بناء هذه المباني. الخرسانة هي واحدة من أهم المواد التي تشكل العمود الفقري لصناعة البناء والتشييد. في إيران اليوم، تم تطوير استخدام هذه المواد في العديد من الهياكل بطريقة يمكن تتبعها في جميع أقسام البناء. يعتقد حسين فروتن مخر، العضو المنتدب ومؤسس شركة فهاب بتن للخرسانة، التي تتمتع بخبرة تزيد عن ٥٠ عامًا في هذا المجال، أن: «المعايير الحالية والمنشورات ذات الصلة في هذه الصناعة تعمل على تحسين جودة البناء واستخدام الخرسانة في البلاد وعلى الرغم من جميع الجهود لسوء الحظ، لا تزال هذه الجودة ليست في حالة جيدة.» في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

- تأسست الشركة في عام ١٩٧٤ وركزت في البداية على البناء والهندسة المدنية. بسبب المشاكل في قطاع الخرسانة الجاهزة، وسعت تدريجياً أنشطتها في هذا المجال بعد الثورة الإسلامية. في الوقت الحاضر، تمتلك شركة «فهاب بتن» للخرسانة مصنعاً مجهزاً بالآلات الحديثة وأسطول النقل و ١١٨ موظفًا مدرّبين تقنيًا يخدمون قطاع البناء في البلاد في مجال إنتاج الخرسانة والخدمات.
- تمتلك شركة «فهاب بتن» للخرسانة، التي تستخدم مرافق إدارة البحوث في البلاد والاساتذة في مختلف الجامعات، من تقديم وتنفيذ إنتاج الخرسانة ذاتية الضغط SCC والخرسانة عالية الجودة والخرسانة الملونة في البلاد.
- الخرسانة هو رأس المال وطني للبلاد، وبالتالي فإن البنية التحتية الأساسية للبلاد تحتوي على أقسام ملموسة وزيادة جودة ومثانة الخرسانة يؤثر بشكل مباشر على وضع هذه الأقسام.
- من ناحية أخرى، يتم إفاق الكثير من موارد البلاد على صنع الخرسانة، وعدم كفاية استخدام الإضافات والخبث وما شابه ذلك بشكل ملموس لتحسين جودته وقوة تحمله هو مضيعة للموارد الوطنية.
- منتجات الشركة عالية الجودة والضمان، وقد نجحت الشركة في إنتاج منتجات عالية القوة وعالية الوزن تشير إعجاب المسؤولين في وزارة الإسكان والتنمية الحضرية.
- لمسافة بين البناء والنقل وصب الخرسانة قصيرة، وبالتالي فإن أي تعطيل لنقل الخرسانة من موقع المصنع إلى موقع البناء سيؤدي إلى فقدان جودة الخرسانة وعدم وجود خصائص مرغوبة.



قال شهرام شريعتي:

بناء أول مصنع للأسمدة كبريتات المنغنيز في إيران

مع إطلاق أول مصنع للأسمدة الفردية (كبريتات المنغنيز) في إيران، بالإضافة إلى إنتاج ما بين ٥٠٠٠ إلى ٦٠٠٠ طن من كبريتات المنغنيز اللازمة في البلاد، كان من الممكن أيضًا تصدير وكسب عائدات النقد الأجنبي.

قال شهرام شريعتي، عضو مجلس أمناء صناعة الشباب والتعدين والتجارة في إيران في مقابلة مع «عالم الاستثمار»، مشيرًا إلى أن إيران هي الدولة الخامسة عشرة في مجال صناعة التعدين، وقال: لسوء الحظ، لن نستخدم هذه الإمكانيات في التخطيط الاقتصادي.

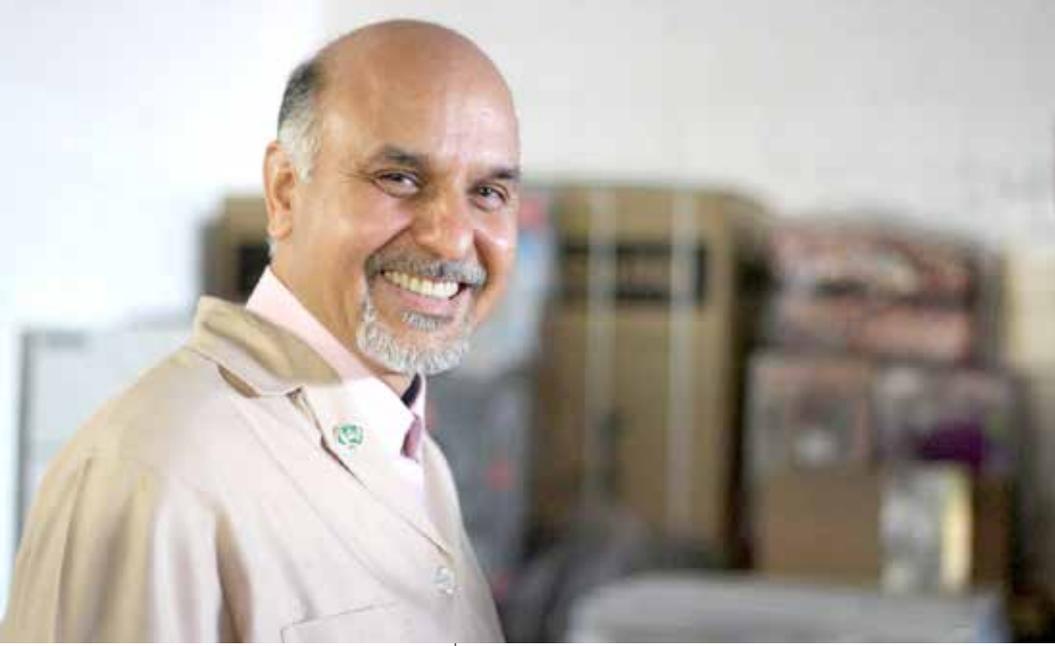
وقال إن أكبر منجم المنغنيز الإيراني هو في الوقت الحالي منجم مملوك للدولة ويرسل جميع منتجاته إلى أحد مصانع أصفهان، موضحًا: أن كبريتات المنغنيز، التي يتم إنتاجها حاليًا في إيران، تستخدم أساسًا لأغراض صناعية وليست مناسبة للأغراض الزراعية.

واعتبر أن القوى النشطة والشابة في البلاد فرصة مواتية وقال: «فقط عندما نواجه مشكلات في مجال الإنتاج، فإننا ندرك ما هي الفرص والقدرات الموجودة في البلد التي يمكن استغلالها على أفضل وجه».

وأضاف رئيس المجموعة القابضة للمناجم وعضو مجلس أمناء المركز الصناعي والمناجم والتجارة للشباب الإيراني، في إشارة إلى الظروف الحالية للبلاد والعقوبات القاسية للاعداء، وأضاف: «الآن أصبحت البلاد في وضع خاص. الظروف التي يجهد مزدوج وقدرة يمكن أن تصبح فرصة للازدهار الاقتصادي».

أجاب عضو في مجلس أمناء المركز الصناعي والمناجم والتجارة للشباب الإيراني على سؤال «هل هناك فرصة للاستثمار في القطاع الصناعي، خاصة في قطاع التعدين في البلاد؟» «أعتقد أن هناك فرصًا استثمارية في العديد من القطاعات بالبلاد، لكن قضايا مثل نقص التمويل في الوقت المناسب، والمشاكل مع البنوك والتقدم بطلب للحصول على ضمانات متعددة، فضلًا عن نقل ملكية الأراضي والتزخيز، إلخ. هي قضايا تعطل عملية الاستثمار و، في نهاية المطاف، تثبيط المستثمر.

في إشارة إلى أن بلدنا لم يتسم بالمرونة الاقتصادية بعد، قال المستثمر الشاب: «في الوقت الحالي، تعد بلدنا ثاني أكبر منتج للغاز في العالم، ورابع أكبر منتج للنفط في العالم، وواحد من الخمسة عشر القدرات المعدنية في العالم، ولكن لسوء الحظ، تكمن هذه الإمكانيات في مجال التخطيط الاقتصادي و بقت غير مستخدمة، بينما يوجد في البلدان النامية تخطيط أفضل لاستخدام القدرات المعدنية.



رئيس مجلس إدارة شركة «آموت» للبرمجيات:

البرمجيات هي صناعة ذات أكثر إنتاجية في قطاع الخدمات

تعد شركة «آموت» للبرمجيات واحدة من أولى شركات بدء التشغيل في هذا المجال لأكثر من ١٤ عامًا وأصبحت واحدة من أقدم شركات البرمجيات القائمة على المعرفة في صناعة البرمجيات أيضًا «آموت» هي الشركة الأم ومالك العلامات التجارية ومنتجات أونك ، المشغل الوحيد للصوت والجوال ، «آموت» إس. إم. إس نظام إدارة الرسائل القصيرة : أوج ، برنامج شامل لإدارة علاقات العملاء غيسبام وتحديد نمط سلوك العملاء. لمعرفة المزيد حول أنشطة هذه المجموعة ، ذهبنا إلى يوسف مذهب ، رئيس مجلس إدارة في شركة «آموت» ، وتحدثنا معه. في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• نحن واحدة من أكبر الشركات التي خلقت فرص عمل لأكثر من ألف شركة أو أفراد كوكلائنا ، وقد قدمنا مساهمة صغيرة في تحسين اقتصاد البلد ، وكلها أيضًا أعمال ذات دخل مرتفع. الشيء الرائع هو أننا نوفر أكبر قدر من الإيرادات بأقل قدر من التسهيلات والتكاليف. لدينا أكثر من ٩٢٠٠٠ عميل في البلاد يستخدمون خدمات الشركة.

• في وقت صعب للغاية في اقتصاد البلاد ، تمكنت «آموت» من كسب العديد من الجوائز ، بما في ذلك أفضل ثلاث علامات تجارية ، ومدير إبداعي وأفضل وحدة صناعة برمجيات على مدار الأربع عشر عامًا الماضية. ان تصبح مديرًا مثاليًا في مهرجان المديرين الشباب الثالث عشر في الصناعة والمناج والتجارة في إيران ، هو شهادة أخرى على أن مجموعة «آموت» بأكملها ، بما في ذلك المديرون والموظفون والكلاء والمقاولون وكل من تتفاعل معه ، يفعلون الشيء الصحيح ويجب أن نواصل هذا طريق النجاح.

• لم يتم دعمه من قبل القطاع العام أو الشركات أو الشركات الأخرى أثناء عملياته حتى الآن ، وقد اعتمد دائمًا على قدرة نفسه وشركائه. تعتمد إدارة المجموعة على القدرة والمعرفة والمهارات والخبرات لدى العاملين في المؤسسة بكامل قوتها. لدينا نهج أساسي لإدارة وتقديم الخدمات ، وهو الطموح والبعد ، والسعي لتحقيق النصر والتميز. يوجد شعارنا في مجموعة «آموت» من «تداول على غرار النسر» وفي النهاية لا أحد غيرك يمكنك مساعدتك في تحقيق أهدافك.



مدير مجموعة مصانع أرشيا للزيتون

الإزدهار في الإنتاج تتطلب وجود مدراء شباب متحمسين

إن عدم وجود سجلات جنائية كشرط أساسي للتوظيف بالإضافة إلى العديد من الأمور الأخرى أمر شائع بالنسبة للكثير من الناس ، ولكن مع قليل من التفكير ، يمكن للمرء أن يرى عواقبه على أحد أكثر شرائح المجتمع ضعفًا ، تلك التي لها سجلات جنائية وإدانات. إن ضرورة استيفاء هذا الشرط تغلق الباب أمام العمل القانوني وعودة هؤلاء الأفراد إلى المجتمع وتضعهم على طريق ارتكاب جريمة ، وفي بعض الأحيان تتسبب في أضرار لا يمكن تعويضها لعائلاتهم. على الرغم من قلة التفكير في الدعم الاقتصادي المستدام من خلال التوظيف ، إلا أن الدكتور علي رضا نبي ، رئيس مصانع الزيتون «ارشيا» ، هو أحد القلائل الذين طرحوا مثل هذه الفكرة. لهذا الغرض ، قمنا بمقابلته للحصول على مزيد من المعلومات حول الالتزامات الاجتماعية وكذلك أنشطة هذه المجموعة الخيرية والصناعية فيما يتعلق بمعالجة الزيتون ، في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• تم تقديم حجر الأساس لهذه الشركة في عام ٢٠٠٤ مع فكرة «هنا هو شرط العمل ، وجود سجل إجرامي» ، وقد تم تعميمها حتى يومنا هذا. وفقًا للشعار المركزي للشركة ، فإن الغرض من المصنع هو توفير بيئة مناسبة لإعادة تأهيل وتوظيف الأشخاص الذين لديهم سجل إجرامي يتراوح بين القتل والاتجار بالمخدرات وكذلك الجرائم غير المقصودة.

• تنتج الشركة الزيتون ومنتجات الزيتون مثل زيت الزيتون والزيتون المعالج وشرائح الزيتون وما شابه ذلك وتعمل كواحدة من أكبر مصانع معالجة الزيتون في البلاد. يعمل موظفو مصانع الزيتون «ارشيا» في ١،٢٤٢ موظفًا على فترتين وينتج ٢٠٠٠ طن من المنتجات المختلفة شهريًا.

• يمكن للحكومة ، على الأقل من خلال حظر التهريب ، الترويج للسوق الخاصة بالسلع المنتجة في هذه الشركة ، لكن لسوء الحظ مع عدم وجود مراقبة للأسواق ، يمكن بسهولة تسويق منتجات مثل زيت الزيتون وغيرها من منتجات الزيتون ومواهمتها. من المستحيل على أي مؤسسة غير الحكومة والسيادة حل هذه المشكلات.

• دعم وشعبية المنتج كان هائلًا وتلقينا ردود فعل إيجابية على شبكاتنا الاجتماعية من أعزائنا. توضح عبوة منتجات الشركة من يقوم بتصنيع البضائع ويدعمها من خلال شرائها.

• اعتقد أن الطريقة الوحيدة لزيادة الإنتاجية في البلاد هي تغيير بعض وجهات نظر المديرين المتوسطين عن النشاط الاقتصادي ، ويتم تحقيق ذلك من خلال استبدال هذا الجيل من المديرين التنفيذيين بقوى شابة ، ذات دوافع يجب أن تتعاطف مع المنتجين والناشطين الاقتصاديين.



مدير مجموعة «نان ستاره» الصناعية

الحاجة إلى تشجيع استهلاك الخبز الصناعي

يأتي ما يقرب من نصف الطاقة اليومية التي يحتاجها الشعب الإيراني من الخبز ، وفي ثقافتنا الإيرانية ، لا يعد الخبز سلعة مستهلكة فحسب ، بل له تقديراً خاصاً ؛ لذلك من الأفضل الحفاظ على قيمتها العالية عن طريق إنتاجها واستهلاكها بشكل صحيح. مع نمو السكان في البلاد ، ومطالبة الناس بتنوع الخبز ، ودوره المركزي في التغذية اليومية للناس ، يتطلب تطوير الخبز الصناعي في البلاد عملية طويلة الأجل ، وخاصة التعليم المناسب. إذا فشل سوق الخبز في البلاد في الإعداد لإدخال واستهلاك الخبز الصناعي ، فستفشل هذه العملية. في مقابلة مع محمد مهدي لزوميان ، مدير مجموعة «نان ستاره» الصناعية ، ناقش بعض المشاكل في هذه الصناعة التي تقرأ أجزاء منها.

• تتمثل إحدى المشكلات الرئيسية في تخضير الأنزيمات للمحزّنات وتغليف المنتجات ، والتي لم تتم معالجتها لسوء الحظ بشكل صحيح. في غضون ذلك ، يجب أن أشير إلى أن المثابرة لن تؤدي دائماً إلى النجاح وستوجد بالتأكيد مشكلات على طول الطريق ، لكن يجب ألا نخيب ظننا.

• الفرق الأكثر أهمية بين مجموعة « نان ستاره » الصناعية وغيرها من المنتجين هو استخدام المواد الخام المناسبة ، والجهود المبذولة للحصول على ذوق المستهلك ، والتركيز على الحفاظ على طعم المنتجات المنتجة ، ومجموعة متنوعة من المنتجات.

• في مجال إنتاج الخبز الصناعي ، نسعى دائماً لتحسين جودة منتجاتنا وحتى الآن حققنا أهدافنا. يعد إنشاء متاجر مباشرة إلى السوق هدفاً آخر لنا ، لكن للأسف لم نحقق ذلك بعد مع ارتفاع أسعار العقارات.

• لسوء الحظ ، كان للظروف الاقتصادية في البلد تأثير سلبي على نشاط جميع الشركات والمنتجين ، ولكن بما أننا نولد الحاجة الأساسية للأساسية للأسر ، فسوف نستمر في العمل دون أي نكسات ونأمل في ظروف أفضل في المستقبل.

• خلق فرص العمل جنباً إلى جنب مع الإنتاج ، تشابه الأذواق بين الإيرانيين والعرب فضلاً عن تنوع الطعام ، أدى إلى إنشاء سلسلة مطاعم «موركو» ، والتي يتم إنشاء فرع منها حالياً وتعمل في فرع جديد.

• لسوء الحظ ، لأسباب مختلفة ، مثل نوع الطعام الإيراني ، السعر ، إلخ استخدام الخبز الصناعي ليس شائعاً بين الناس. في هذا الصدد ، حاولنا نحن والشركاء الآخرون دائماً تقديم منتجات من خلال الإعلانات الصوتية ، وكتيبات المنتجات ، وما إلى ذلك ، ونأمل أن يقضي المستهلكون المزيد من الوقت في البحث عن منتجات الخبز الصناعي واستخدامها

أكد الرئيس التنفيذي لشركة « الماس يار » للتجارة الفواكه الجافة الحاجة إلى إزالة البطاقات المتاح للتصدير

مع التوسع في أنشطة التسويق والإعلان في البلدان الأخرى في مجال التجارة الفواكه الجافة واستمرار الصادرات التقليدية من المنتجات الإيرانية ، حدث انخفاض نسبي في حصة إيران من سوق الفواكه الجافة العالمية ، مما أدى إلى انخفاض في أرباح العملات الأجنبية وانخفاض في عملاء الفواكه الجافة الإيرانية. يجب أن يكون فهم العوامل التي تؤثر على التسويق الفواكه الجافة لإيران من خلال إعطاء الأولوية للحلول والسياسات المناسبة لوجود إيران النشط في الأسواق العالمية ، وكذلك زيادة حصة إيران في هذه الأسواق ، أولوية قصوى لبرنامج التصدير الإيرانية. تمكنت البلدان التي تنتج هذه المنتجات للاعتماد على التصدير استناداً إلى دراسات السوق المستهدفة من اتخاذ خطوات فعالة لتحقيق ذلك ، فلذا أهمية دراسة السوق المستهدفة وتفضيلات المستهلك وجوده المنتج وسعره يمكن أن تكون عاملاً هاماً في جعل منتجات التصدير قادرة على المنافسة. في مقابلة مع محمد يار احمدى ، العضو المنتدب لشركة الماس يار ، عضو مجلس إدارة اتحاد مصدري الفواكه الجافة ، وكذلك رئيس اتحاد المصدرين في محافظة مازندران ، ناقش المشاكل في صناعة الفواكه الجافة. في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• العلامة التجارية «الماس يار» للفواكه الجافة هي علامة تجارية معروفة في الخارج وتنشط بشكل رئيسي في تصدير الفواكه الجافة وخاصة الفستق والتين المخوف عالي الجودة. نحن نبذل قصارى جهدنا للحفاظ على هذه العلامة التجارية بتي ثمن في السوق.

• حدثان مؤسفاً في صناعة الفواكه الجافة العام الماضي ، كان أولها انخفاضاً كبيراً في إنتاج الفستق في إيران ، والثاني أن أعلن البنك المركزي في أوائل سبتمبر أنه ينبغي للمصدرين إعادة العملة الصادرة ، بسبب نقص البنية التحتية المناسبة ، فقد خلق الكثير من المشاكل للمصدرين. على الرغم من هذه المشكلات ، حاولنا مواصلة العمل لتجنب المشاكل المالية والائتمانية والجودة.

• مع كمية الفواكه المجففة التي تقوم بتصديرها حالياً ، نظراً لتقلبات أسعار الصرف ، تقدر قيمة المنتجات المجففة بين ٣,٥ مليار دولار و ٥ مليارات دولار ، وهو عدد كبير.

• تستخدم جميع البقول في العالم الفواكه المجففة الإيرانية. في بعض الحالات ، يتراوح الفرق في درجة الحرارة بين الليل والنهار في بلدنا بين ٢٠ و ٣٠ درجة مئوية ، مما يجعل جودة الفواكه المجففة الإيرانية عالية جداً.

• على الرغم من أن أمريكا تنتج ضعف عدد الفستق التي نتنتجها ، إلا أن جودة الفستق الإيراني أفضل بكثير. إيران هي المنتج الوحيد للتين في الأرض الجافة في العالم ، المنتج الذي يجف بسهولة على الشجرة. من ناحية أخرى ، توجد بستانتين التين في الأراضي الجافة الوحيدة في العالم في محافظة فارس ، والتي ينبغي أن نقدرها. لنقطة الأساسية هي أنه على الرغم من أن منافسينا لديهم أنظمة وأنظمة مصرفية أفضل منا ، إلا أننا يمكن أن نكون أفضل حالاً من حيث الجودة والقدرة.





الرئيس التنفيذي لشركة «فولاد قائم»

تحديد سعر الشراء النهائي؛ وسيلة لزيادة إنتاج الطاقة

اليوم، أصبحت إمدادات الطاقة للتطبيقات الصناعية والمحلية واحدة من أهم الشواغل في جميع أنحاء العالم. لفترة طويلة، كان الوقود الأحفوري أهم مصدر للطاقة في العالم، ومع ذلك فإن أشياء مثل الاحتباس الحراري وتلوث الهواء والقضايا البيئية، بالإضافة إلى انخفاض الاحتياطيات وارتفاع الأسعار قد غدت البحث عن مصادر جديدة للطاقة. البديل الأكثر أهمية اليوم للوقود الأحفوري هو استخدام مصادر الطاقة المتجددة مثل الشمس والرياح. وفي الوقت نفسه، فإن بلدنا، بسبب موقعه الجغرافي الفريد، لديه العديد من القدرات في مجال إنتاج الطاقة المتجددة. لمعرفة المزيد حول إمكانات هذه الصناعة وأوجه القصور فيها، ذهبنا إلى المهندس مسعود منتظر القائم، الرئيس التنفيذي لشركة «فولاد قائم»، التي تشارك في بناء وتشغيل محطات الطاقة الشمسية، وناقشناها مع له. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

تأسست الشركة في عام ٢٠٠٤ وشاركت في البداية في إنتاج البرازين ومعدات السلامة على الطرق في إيران والبلدان المجاورة مثل العراق. بعد ذلك، في عام ٢٠١٣، مع إدخال شركات توليد الطاقة الشمسية، بدأت شركة «فولاد قائم»، بالتعاون مع الشركة اليونانية EGN-METKA، عملها على تركيب المعدات الميكانيكية لمحطات الطاقة الشمسية على نطاق ميجاوات.

- أدت مناطق الرياح، وممرات الرياح، وما شابه ذلك إلى أن قدرة إيران على توليد طاقات متجددة تفوق متوسط الدول الرائدة في هذا المجال.
- على الرغم من أن خطة لتوليد الطاقة الموزعة من قبل القطاع الخاص وشراؤها من قبل وزارة الطاقة هي خطة ذكية وجيدة للغاية لاستخدام قوة القطاع الخاص في توليد الطاقة، يتطلب دفعها إلى النتيجة المرجوة مزيداً من الدعم لتأمين عودة رأس المال.

- شركة فولاد قائم، التي اكتسبت خبرة قيمة في بناء وتركيب محطات الطاقة الشمسية، وكذلك امتلاك الموارد البشرية والمعدات التقنية الماهرة لا تقتصر على المشاريع المحلية وتسعى للاستفادة من العلاقات الجيدة مع العالم الآخر شركات من الدرجة الأولى لتنفيذ مشاريع في الخارج وتصدير الخدمات الهندسية، بحيث تبدأ الاستشارات وعقد الاجتماعات في البلدان المجاورة، وسوف تبدأ قريباً العمل في تلك البلدان.

- تمكنت الشركة أولاً من توفير التدريب لموظفيها خلال الدعوات التي تلقتها من شركة Exosun الفرنسية والشركة الإسبانية Axial، التي تقود العالم في مجال تركيب محطة الطاقة الشمسية وتدريبها. خلال الرحلات، تمكنت من تدريب موظفيها تحت إشراف هذه الشركات، وبعد الحصول على التراخيص التقنية والقدرة اللازمة لتركيب معدات محطة الطاقة الشمسية، نفذت مشاريع مهمة في إيران بالتعاون مع الشركة اليونانية EGN-METKA



العضو المنتدب لشركة «باك أويل زنجان» لتصنيع الزيوت النفط تحقيق الجودة الفائقة من خلال توحيد المنتجات

بدأ مصنع باك لتصنيع زيوت النفط العمل في عام ٢٠٠٥ في مقاطعة زنجان. في عام ٢٠٠٦، كلفت الشركة مصفاة ثانية ورخصة تشغيل لاستكمال أربع عمليات المصنع والحصول على ترخيص لإنتاج أربعة أنواع من الزيوت الأساسية والزيوت والعتاد والزيوت الهيدروليكية والمزائج الهيدروكربونية. في عام ٢٠١٥ أيضاً، من خلال إنشاء وحدة للبحث والتطوير وتوظيف خبراء في مجال المنظفات، أصبح البحث والبحث والدراسة لأنواع مختلفة من منظفات الزيوت الأساسية أحد أهداف المجمع لتلبية احتياجات العملاء من خلال تطوير المنتجات وتنويعها. توجت هذه الجهود ببناء موقع وخط إنتاج في عام ٢٠١٨، وتفخر الشركة الآن بتقديم عمال نظافة جدد إلى السوق باستخدام أحدث الأساليب متشياً مع أحدث المعايير العالمية. في هذا الصدد، أجرينا مقابلة مع حسن طرب أنغيز، الرئيس التنفيذي لشركة باك أويل في زنجان، في ما يلي نقرأ أجزاء منها.

- يتم إنتاج منتجات لشركة «باك أويل زنجان» لتصنيع الزيوت في ثلاث مراحل مختلفة ويتم تقديمها للمستهلكين الكرام. تتكون المرحلة الأولى من هذه المنتجات من عملية تنقية الزيوت الأساسية الثانية؛ أما المرحلة الثانية فتتعلق بإنتاج أنواع مختلفة من المذيبات الصناعية والمواد الهيدروكربونية الخفيفة والثقيلة، وتكرس المرحلة الثالثة من المنتجات في هذه السلسلة لإنتاج أنواع مختلفة من المنظفات.

- كان الغرض من مجموعة «باك أويل زنجان» هو ودخول الأسواق العالمية منذ البداية، ولهذا السبب كانت تقوم دائماً بتصدير منتجاتها خارج البلاد حتى الآن إلى البلدان المجاورة.

- يركز توحيد المنتجات مباشرة على صحة المستهلك ورفاهه، وهدف «باك أويل زنجان» هو تحقيق جودة فائقة من خلال توحيد المنتجات.

- من بداية العام المقبل، سوف نعود إلى السوق المنظفات مع مجموعة واسعة من المنتجات القائمة على أحدث المستحضرات في العالم، إلى جانب العبوات الجديدة والجميلة. أمل أن تكون علامة «باكوبلاس» هي الخيار الأول للمستهلكين.

- مصفاة شركة «باك أويل زنجان» هي واحدة من المصافي القليلة في البلاد المجهزة بتكنولوجيا التقطير بالفراغ. ومع ذلك، فإن معظم المصافي تعمل بطريقة غسل الحمض التقليدية. هذه الطريقة القديمة، نظراً لارتفاع حجم التلوث الناجم عن ترسب الحمأة الحمضية، تسبب العديد من المشكلات البيئية، ومن ناحية أخرى، فإن جودة الزيت الذي يتم الحصول عليه ليست جيدة جداً لأن هذه الزيوت تحتوي على بعض المحتوى الحمضي. لا تدخل الطريقة المستخدمة من قبل هذا المجمع في معالجة الزيوت الثانية مرحلة التحمض على الإطلاق، ولا تحتوي بطبيعة الحال على التلوث الناتج عن هذه الطريقة المدمرة وعواقبه البيئية.

أوبك، السياسة ومستقبل سوق الذهب الأسود

بعد تسرب النفط لمدة عام في عام ٢٠٠٨ ، عندما انخفض نمو الطلب إلى أدنى مستوى خلال عام وتسائل المستثمرون عن أداء احتياطيات النفط والغاز ، وضع العام الجديد قطاع الطاقة في خطر. لقد بدأت في طمس آفاق هذه الصناعة للمستثمرين. وفقاً للخبراء والخبراء ، فإن تباطؤ نمو الطلب على النفط ، وهو تغيير محتمل في السياسات الداخلية والخارجية للولايات المتحدة في أعقاب الانتخابات الرئاسية ، واصل الضغط على صناعة النفط والغاز بسبب تغير المناخ المتزايد ، بالإضافة إلى عدم اليقين بشأن أسواق الأسهم لمخزونات الطاقة وقصص العروض الكافي. يعد تمويل مشاريع الغاز الطبيعي أحد الأخطار التي تواجه قطاع الطاقة في العام المقبل. في الواقع ، كان عام ٢٠١٩ ملياً بالأحداث غير المتوقعة لسوق النفط. هذا العام ، بالإضافة إلى تصاعد التوترات التجارية بين الولايات المتحدة والصين والتي أدت إلى الشكوك حول مستقبل الاقتصاد العالمي ، فإن الهجوم على منشأة ارامكو وقتل ٥,٦ مليون برميل من النفط من الأسواق العالمية قد فشلت أيضاً في أن يكون لها تأثير طويل المدى وأكثر على أسعار النفط.

• وفقاً للأرقام العالمية ، وصل الطلب على النفط إلى أضعف مستوياته هذا العام ، بسبب تباطؤ النمو الاقتصادي العالمي والتراجع التجاري بين الولايات المتحدة والصين ، مما أثر بدوره على جميع اقتصادات العالم ، بما في ذلك المستوردون الرئيسيون في آسيا يعني الصين والهند.

• أوبك هي أكبر منظمة نفطية في العالم وتنتج ثلث النفط العالمي ، لذلك يمكن أن يكون لقراراتها تأثير كبير على سعر النفط في السوق. لكن هذا جانب من القصة ؛ من ناحية أخرى ، فإن نقاط ضعفها في العالم وتمكين بلدان مثل الولايات المتحدة وروسيا في سوق الطاقة تشير إلى أنه بدون تعاونها ، لا يمكن أن تكون هناك سياسة أوبك فعالة.

• كانت العقوبات المفروضة على إيران وفنزويلا على سوق النفط سارية منذ العام الماضي ، لكن عواقبها جاءت بعد رفع جميع الإعفاءات النفطية ، حتى تلي الهند والصين ، اللتان كانتا أكبر مشتري إيران للنفط ، احتياجات الطاقة. ذهبوا إلى الدول المنتجة الأخرى مثل روسيا والسعودية.

• تمكنت روسيا ، على الرغم من العقوبات التي فرضتها الولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي ، من فتح أكثر من ٣٠٠٠

كيلومتر من خطوط أنابيب «القوة السيبرية». على الرغم من أن خط الأنابيب تم إنشاؤه لنقل ٣٨ مليار متر مكعب من الغاز إلى الصين سنوياً ، إلا أنه يمكن أن يلبي الطلب الصيني على الغاز لفترة أطول.

• إذا هزم المرشح الديمقراطي دونالد ترامب في الانتخابات الرئاسية لعام ٢٠٠٨ ، فلن يحاول فقط إبطاء عملية التنقيب والإنتاج في الولايات المتحدة ، ولكن بالتأكيد سيعيد النظر في سياسات الولايات المتحدة العالمية بطريقة سيكون لها تأثير كبير على الصناعة وأسواق الطاقة.

قوة خاصة روسية تركية مع خط أنابيب الغاز «ترك استريم»

علاقة تبدأ المنافسة في القارة الخضراء

أخيراً ، رغم كل العقوبات ، أظهرت روسيا أنها جادة جداً في تصميمها على تحويل تركيا إلى مركز إقليمي. عزز افتتاح خط أنابيب «ترك استريم» للغاز في ٨ يناير ٢٠٢٠ الاتصالات بين روسيا وتركيا. تربط الدولتان علاقات طاقة قوية. تعتمد تركيا اعتماداً كبيراً على الطاقة من خلال واردات روسيا الضخمة من الغاز ، وتحتاج روسيا إلى تركيا بسبب موقعها الجغرافي السياسي ، مما يجعلها دولة عبور ومستهلك وصف أردوغان ترك استريم ، الذي يربط مكنة تركيا الجيوستراتيجية الصاعدة كمرکز للطاقة مع محاولة روسيا للانضمام إلى سوق الغاز الطبيعي في الاتحاد الأوروبي ، بأنه «مشروع تاريخي هام» للعلاقات الثنائية وقد وصفها بوتين بأنها «مشاركة وتعاون لصالح شعب البلدين ، شعوب أوروبا والعالم بأسره»

يضمن هذا الخط الأنابيب موقع تركيا الجيوستراتيجي كمحور للطاقة ويربط بين طموحات أقرة في هذا المجال وبين سعي روسيا لتحقيق وجود أكبر في سوق الغاز الطبيعي في الاتحاد الأوروبي.

في حين يعتقد العديد من خبراء النفط والغاز أن فتح خط الأنابيب سوف يمنح روسيا قوة خاصة لتزويد أوروبا بالغاز ، فإن هذا سيشكل في الواقع تهديداً لصادرات الغاز الإيراني إلى تركيا. هل هذا التحذير صحيح؟

ترك استريم ؛ منافس تصدير الغاز الإيراني:

يعتقد رضا بديدار ، رئيس لجنة الطاقة في غرفة تجارة طهران ، أن خط الأنابيب لا يمكن أن يكون منافساً لصادرات الغاز الإيراني لعدة أسباب رئيسية. أولاً ، ليس من الاقتصادي بالنسبة لتركيا استبدال الغاز الروسي بقطع الغاز الإيراني. هذا يعني أن الغاز الإيراني في مرحلة ما أكثر فائدة لتركيا ، حيث يوجد لها مدن حدودية مع إيران وستتحمل تكاليف إضافية إذا رغبت في استخدام خط استريم ، حيث يمر خط استريم عبر البحر الأسود. إنها بعيدة جداً عن شرق تركيا ؛ إنها ميزة الغاز الإيراني بالنسبة لتركيا.

يشرح خبير سوق الطاقة الأوروبي السبب التالي: استهلاك الطاقة في أوروبا ينمو بسبب النمو الاقتصادي والنمو السكاني. تشير العديد من الدراسات ، أبرزها وكالة الطاقة الدولية ، إلى أن استهلاك النفط الخام في عامي ٢٠٤٠ و ٢٠٤٥ يتراوح بين ١١٠ مليون و ١٢٥ مليون برميل.

وأشار أيضاً إلى أنه إذا كان تطوير خط الأنابيب الروسي ، إلى جانب الفشل في تطوير أنابيب الغاز الإيرانية والأسعار غير قادرة على المنافسة ، فإن صادرات الغاز الإيرانية يمكن أن تكون مهددة وأن تركيا ستستخدم روسيا أكثر من خط أنابيبنا في المستقبل.



العضو المنتدب لشركة «بر و بحر ايران»:

يجب على الحكومة إيلاء اهتمام خاص للقطاع الخاص

تم تسجيل الشركة في عام ١٩٩٣ وحصلت في عام ١٩٩٥ على ترخيص وكالة الشحن من الموانئ والمنظمة البحرية وتعمل في مجال وكالة الشحن. كما انها عضو في غرفة التجارة الإيرانية منذ عام ٢٠٠٢ وحصلت في نفس العام على ترخيص للعمل في مجال النقل الدولي للشحن من منظمة الطرق والمحطات. في عام ٢٠٠٤ ، حصلت بنجاح على تمثيل شركة وان هاي للشحن في الموانئ الإيرانية واستمرت في انشطتها حتى الان. لمعرفة المزيد حول أنشطة هذه الشركة ، ذهبنا إلى اميد ملك ، المدير التنفيذي لشركة «بر و بحر ايران» للشحن ، التي تتمتع بخبرة ٢٨ عامًا في صناعة النقل الدولي و العبور وتحدثت معه. تقرأ اجزاء من هذه المقابلة.

• تمثل شركة «بر و بحر ايران» للشحن شركة وان هاي للشحن التايوانية ، لكن للأسف تم قطع هذه العلاقة منذ العام الماضي بسبب العقوبات. في وقت تعاوننا ، كان أكثر من ٩٠،٠٠٠ حاوية مكافئة تعمل في ميناء شهيد رجائي ، وقد اتخذنا التدابير المناسبة في التصدير وعادنا أكثر من ٩٠٪ من الحاويات المستوردة إلى بلدان أخرى.

• اعتاداً على الموقع الجغرافي للمنتج الذي يتم إنتاجه أو توزيعه ، وكذلك سعر وقيمة المنتج ، ستزداد حصة تكاليف النقل والإمداد بشكل حاد ، وستؤدي حتماً إلى إهدار المال والتضخم والافتقار إلى الارتباط المنطقي بين وسائل النقل المختلفة.

• استيراد البضائع اللازمة داخل دائرة نصف قطرها ٢٠٠ كيلومتر من قرية كافة اللوجستية من بندر عباس دون دفع تكاليف التخزين باستخدام السكك الحديدية ، والتي تكلف حوالي ٥٠٪ من عمليات النقل البري ، وتسليم البضائع إلى الجمارك ثم تعود الحاويات الفارغة إلى بندر عباس ، الامر الذي يقلل بشكل كبير من التكاليف والتلوث البيئي وحركة المرور على الطرق.

• نحن باستمرار نقيم الخدمات المقدمة لعملائنا ولحسن الحظ تلقينا درجة مقبولة. بالتأكيد سنقوم بإجراء استبيان من عملائنا وهناك قسم على موقع الشركة يوضح آراء عملائنا. أولئك الذين استخدموا قرية اللوجستية قدموا لنا بعض الافكار الجيدة التي سنتعطينا بالتأكد القوة.

• هناك العديد من الفرص الجيدة في البلاد لاتخاذ الخطوات المناسبة نحو التنمية الاقتصادية للبلاد ، ولكن لسوء الحظ لم تولي الحكومة الكثير من الاهتمام لهذه المسألة ولا تهتم إلا بمصالحها الخاصة.



العضو المنتدب لشركة "نشاط آبي دريا" للملاحة:

ضرورة دعم الحكومة لصناعة النقل

أطلقت شركة نشاطت آبي دريا للملاحة ، بمساعدة مجموعة متنوعة من المتخصصين في النقل والتسويق وتكنولوجيا المعلومات ، "نظام نشات" عبر الإنترنت ، يحتوي هذا النظام على العديد من النظم الفرعية التي يسعى كل منها لتحقيق أهداف مختلفة. وحتى الآن ، نشاط بار ، نشاط مونتور ، تم إطلاق الأنظمة الفرعية في مجال النقل والمراقبة ، وفي المستقبل القريب ، نطلق الأنظمة الفرعية للغذاء ، العمل ، الملابس ، المتجر ، المخزون والعلاج. النشاط الرئيسي للشركة هو تقديم الخدمات وتقديم الخدمات لأصحاب الشحن والسائقين في البلاد واتخذوا خطوات قيمة في تطوير صناعة النقل في البلاد. لمعرفة المزيد عن أنشطة الشركة ، ذهبنا إلى المهندس أحمد بارسانجاده ، الرئيس التنفيذي لشركة "نشأت آبي دريا" للشحن الشركة ، لمناقشة معه بعض المشاكل في صناعة النقل ، تقرأ اجزاء من هذه المقابلة

شركة "نشاط بار" هي شركة تابعة لشركة "نشاط آبي دريا" للشحن وتعمل كوكيل لشركة الموانئ البحرية. تأسست الشركة في عام ١٩٩٩ وعلى مدار العام ونصف العام ، قامت بتطوير تطبيق تجاري شامل في مجال النقل البري ، والسكك الحديدية ، والبحرية والجوية بغرض حل المشكلات في صناعة النقل وكذلك تقديم الخدمات المناسبة لأصحاب الشحن والسائقين وشركات النقل.

يمثل النشاط الرئيسي لنظام "نشاط بار" في توفير الخدمات وزيادة الدخل للسائقين وأصحاب الشحن. باستخدام هذا النظام ، يمكن لشركات النقل الاستفادة من الخدمة دون دفع رسوم ، وكذلك عن طريق الاشتراك في نظام "نشاط بار" ، وتقديم رسوم خاصة لها أو مالك الشحن ، واستخدام قدرة هذا النظام لإبلاغ جميع الشاحنات التي في المنطقة.

"نشاط" سروييس هي أحد فروع "نشاط" أونلاين ، والتي تم إعدادها لجلب جميع السائقين على الطريق في المستقبل القريب ، باستخدام بطاقة "نشاط" ، للاستمتاع بوسائل الراحة من المطاعم والفنادق والإقامة والاستمتاع بخصوصيات خاصة.

استناداً إلى العديد من سنوات الخبرة والموظفين ذوي الخبرة ، تم تطوير آلة جديدة لتحميل مركبات الحديد وهي أكثر كفاءة من إمالة اللوادر المتحركة ، حيث إن الميل للجرافة المحمولة يستخدم بشكل أكثر شيوعاً لسفن بانامكس ، التي ما لديها رافعة وهي مسطح.

بناءً على تفهمنا مع أحد مصنعي الإطارات وكذلك مؤسسة الطرق ، لجميع السائقين الذين هم أعضاء في هذا النظام ، وفقاً للسياسات والمتطلبات المنصوص عليها ، وفقاً لإدارة الأزمات في كل محافظة للخروج البضائع من الموانئ. يبقى أننا سنزود الإطارات المملوكة للحكومة لجذب الشاحنات وإرسالها.

تم التأكيد عليه من قبل الرئيس التنفيذي لشركة «دريا كوش»:

ضرورة استخدام المتخصصين في الصناعة البحرية

تأسست شركة «دريا كوش» في عام ١٩٨٩ وبدأت عملياتها مع إقراض السفن والبضائع المغمورة. من خلال توسيع معداتها وتدريب موظفيها، قامت بتوسيع عملياتها وهي حاليًا شركة ذات سمعة طيبة في مجال الأنشطة الصناعية الخارجية في القطاع الخارجي، وإصلاح الهياكل وأحواض الصلب، وإصلاح العوامات البحرية، وتثبيتها، وإقراض السفن المغمورة والشحنات. أنشأت الشركة أول مدرسة داخلية للغوص على شاطئ شيرينو (بالقرب من ميناء عسلوية) في عام ٢٠٠٥ لتدريب فني الغوص في عام ٢٠٠٥ ودربت أكثر من ٥٠٠ شخص حتى الآن. لمعرفة المزيد حول أنشطة شركة «دريا كوش»، قابلنا حسين كاشاني، الرئيس التنفيذي للشركة، في ما يلي قرأنا أجزاء من هذه المقابلة.

• بسبب الكوارث التي تحدث بشكل خاص خلال موسم الأعاصير في البحر، منذ إنشاء الشركة في مجال إقراض السفن والبضائع المغمورة، نحن نقوم بأشياء مختلفة كل عام وننقل مختلف السفن المغمورة إلى السطح. على سبيل المثال، أزلنا حوالي ٦٠٠٠ طن من سبائك الرصاص و ٥٥٠٠٠ طن من الصلب من البحر وسلمناها إلى أصحابها في الموانئ. في الواقع، بدأ عملنا بطرح ناقلة نطف عملاقة تبلغ طاقتها ٣٠٠ ألف طن، تضرر الجزء الأوسط منها بشدة وتغرقت في الانفجارات. وتشمل الأنشطة الأخرى إصلاح الأرصفة والمنصات البحرية وأنابيب المواجهة البحرية والمنشآت النفطية البحرية. وغني عن القول إن هدفنا الأكثر أهمية هو الحفاظ على أنشطة الشركة وتحسينها، ونحن نسعى باستمرار لتحقيق ذلك.

• من بين الأنشطة الخارجية التي تقوم بها «شركة دريا كوش» هي الفصل، والتزيك للكرات العائمة وإصلاحها، والتي تم تنفيذه لأول مرة بواسطة «دريا كوش». يطلق عليها كرة عائمة دوليا (SBM Buoy) أو (SPM Buoy)، وهي مركبة في البحر وفي المياه العميقة، حيث تستقبل ناقلات النفط أو تنقل النفط إلى الخزانات الساحلية.

• لقد تأخرت منذ فترة طويلة في دفع الرواتب والمعدات كما تم تمالك معدات الشركة والآلات. في مثل هذه الظروف، فإن حينا لبلدنا ومواطنينا وأملنا في تعزيز العدالة على المستوى الوطني هما دافعنا ودوافعنا التي نود أن تقترب من يوم بعد يوم.

• عادة ما تكون الدول التي تتمتع بالوصول إلى البحر، سواحلها من بين الأكثر ازدهارًا في أراضيها، ولكن في جنوب إيران على الرغم من جميع المزايا والقدرات، فإن الوضع ليس كذلك. إنه قد تم إيلاء المزيد من الاهتمام للبحر والأراضي الجنوبية مؤخرًا، ونأمل أن يتم تعويض تخلف الماضي.

أكد الرئيس التنفيذي لشركة «اطلس تاير رهام» للإطارات انخفاض في سيطرة الحكومة، مما يمهد الطريق لتنظيم سوق الإطارات

يعتبر النقل البري مساهمًا رئيسيًا في نقل البضائع والركاب في البلاد، مع صناعة الإطارات كجزء أساسي من النقل البري. أي اضطراب في سوق الإطارات يؤثر بشكل مباشر على صناعة النقل في البلاد. يعتقد عميد حسن بور شهلاي، الرئيس التنفيذي لشركة «اطلس تاير رهام» للإطارات أن «المشكلة الأكثر أهمية في سوق الإطارات هي سيطرة الحكومة وعدم كفاية الرسوم الجمركية والضريبة في البلاد». قرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• تأسست الشركة في عام ٢٠١٥ بهدف توسيع نطاق خدماتها وأنشطتها، من خلال دمج أنشطة البيع بالتجزئة، وتعمل داخل المكتب الرئيسي في طهران، فرع كرمانشاه ومركز الخدمة في محطة كرمانشاه. تحتل نشاطها الرئيسي في توريد وتوزيع جميع أنواع الإطارات لسيارات الركاب والشاحنات وآلات بناء الطرق وكذلك تقديم خدمات ما بعد البيع للعملاء. بالإضافة إلى ذلك، أنشأت شركة «اطلس تاير رهام» للإطارات مركزًا لتقديم الخدمات الفنية لعملائها في محطة كرمانشاه وتخطط لإنشاء مراكز مماثلة في محطات أخرى.

• تمثل الشركة مبيعات إطارات جي. تي في طهران وكرمانشاه، الشركة الأم للعلامة التجارية في سنغافورة، ولكن لديها مصانع في الصين وإندونيسيا والولايات المتحدة، وتحتل اليوم المرتبة العاشرة في شركات تصنيع الإطارات و ٦ في شركات تصنيع الإطارات الشاحنات في جميع أنحاء العالم.

• اليوم، لا توجد أي مشكلة في توريد الإطارات في سوق البوالة بأنظمة الطرق الثلاثة وسيارات الأجرة والسيارات الفاقدة للطاقة الذكية وتراخيص الأعمال. لا يوجد أي تهريب في هذا القطاع بسبب نظام الطلبات في وزارة الصناعة والتعدين والتجارة للإطارات الثقيلة وتخصيص العملة الحكومية لوارداتها، ولكن الإطارات لسيارات الركوب بحجم ١٦ أو أكثر يتم إنتاجها محليًا، يتم تهريبهم إلى إيران عبر دبي والعراق.

• تمثل أهم خطة للشركة في إنشاء فرع جديد كل عام والبقاء على اتصال مع العملاء والسائقين من خلال التحقيق وتحقيق إنتاجية جديدة في الظروف الصعبة الحالية وتقديم خدمات أفضل للعملاء بتكلفة أفضل. • الإطارات المصنعة في إيران ذات جودة أفضل من المنتجات الصينية؛ ومع ذلك، من أجل التنافس مع المنتجات الصينية عالية الجودة أو المنتجات الأوروبية، هناك حاجة إلى مزيد من الجهد. على الرغم من اتخاذ الإجراءات المناسبة في هذا الصدد، فإن تحقيق النتيجة المرجوة يتطلب المزيد من التخطيط وزيادة جودة المنتجات وتنوعها.



فرصة ذهبية للتنمية باستخدام الشباب في إدارة الدولة



عضو في غرفة تجارة طهران
البروفيسور مرتضى فتاني

في العقود الأخيرة ، شهدت إيران تغييرات مذهلة في عدد سكانها والقضايا ذات الصلة ، مع الوضع في بلدنا يتغير تماما والقدرات والتهديدات الجديدة التي تواجهنا. بلغ عدد سكان إيران ٨٤ مليون نسمة في عام ١٩٨٩ ، منهم أكثر من ٧١ في المائة تتراوح أعمارهم بين ١٥ و ٦٤ عامًا وهم قادرون على العمل والتوظيف. إن إيران في وضع يتيح لها ، بحسب الخبراء ، أن تعرف باسم «نافذة الفرص الديمغرافية». يوفر العدد الكبير من الشباب الذين يتمتعون بتعليم ومهارات كبيرة فرصة ذهبية لنمو وتطور البلد بما يتجاوز الموارد الطبيعية والموقع الاستراتيجي. وفقًا لتقرير الأمم المتحدة ، فإن مؤشر التنمية البشرية (HDI) في إيران هو ٠,٧٩٧ وهو أعلى من متوسط ٠,٧٥٠ دولة مع ارتفاع مؤشر التنمية البشرية وسيتم ترقبته قريبًا إلى مجموعة الدول ذات التنمية البشرية العالية جدًا. كان هذا أكثر من ٠,٦٤٢ في دول جنوب آسيا. بين عامي ١٩٩٠ و ٢٠١٨ ، ارتفع مؤشر التنمية البشرية في إيران من ٠,٥٧٧ إلى ٠,٧٩٧ ، بزيادة قدرها ٣٨,٣ في المائة. خلال هذه السنوات ، ارتفع متوسط العمر المتوقع من الولادة إلى ١٢,٦ عامًا ، وسنوات التعليم المتوسطة والسنوات المتوقعة من التعليم تظهر نموًا قدره ٥,٨ و ٥,٣ سنوات على التوالي.

القضايا وقادرة على حل مشاكل بلادهم. قد يكون الحل العملي لهذه المشكلة هو الاستخدام المتزامن لخبرة وتجربة المديرين في منتصف العمر ، ودوافع وديناميكيات وظائف إدارة الشباب من خلال تصنيفهم ، بالنظر إلى حساسيتهم في تدريب المديرين الشباب والمستشارين ذوي الخبرة. تمت معالجة هذه المشكلة أيضًا في خطة التنمية السادسة وقد تم ذكرها بوضوح في الإدارة أنه بحلول نهاية البرنامج ، من الضروري شغل ٣٠٪ من المناصب الإدارية في الشباب وخفض متوسط العمر الوطني للإدارة إلى ٨ سنوات من ٤٨ عامًا إلى ٤٠ سنة. لتحقيق أهداف خطة التنمية السادسة في الجلسة ١٨٣ للمجلس الإداري الأعلى في ٦ يوليو ٢٠١٩ ، عدلت الحكومة الموافقة على "البرنامج التدريبي لمديري المستقبل من المديرين التنفيذيين" ووافقت على تخفيض متطلبات السن لمناصب المديرين. في الاجتماع ، وافق المجلس على أن الحد الأقصى المطلوب هو ٤٥ عامًا لشغل وظائف "الإدارة التشغيلية والإدارة الأساسية" ، بحد أقصى ٤٧ عامًا لألقاب "الإدارة الوسطى" و ٥٠ عامًا كحد أقصى لمستويات "الإدارة العليا". ومن المأمول أنه من خلال الاستفادة من القدرات الحالية للبلاد وتوظيف القوى الشبابية والمتخصصة وإفادة من الفرصة الديمغرافية الذهبية ، سيتم توفير أرضية للازدهار الاقتصادي في إيران.

إن الإلمام بالتكنولوجيات الجديدة ، والمرونة ، والكفاءة ، والمجازفة ، والاستفادة من التعليم الجيد هي واحدة من مزايا هذه القوة الشبابية التي إذا ما استخدمت في مختلف المناصب التنفيذية والإدارية ستكون مصدر التغيير في القطاعات المختلفة بما في ذلك اقتصاد البلد . وفقًا لتجربة الدول المتقدمة أو تلك البلدان التي قطعت شوطًا سريعًا في تطوير العقود القليلة الماضية من الفقراء والمجهولين إلى اللاعبين الأثرياء والمؤثرين في الاقتصاد العالمي ، بالإضافة إلى تجارب إيران بعد الثورة الإسلامية ، خاصة أثناء الحرب المفروضة مع العراق أن الاستخدام السليم للقوة الشبابية والدوافع يمكنه إدارة وحل المشكلات التي تبدو غير قابلة للحل بشكل صحيح.

بلغ عدد نواب المدير على مستوى نائب الوزير ٨٤٧ موظفًا ومديرًا إقليميًا يصل عددهم إلى ١٤٥ ١٩٩ شخصًا ورؤساء الوحدات التشغيلية ٢٩٦ ٣٣٦ شخصًا ، والتي تقتصر إلى نسبة معقولة مع ٢٢ مليون عامل في البلاد. من ناحية أخرى ، لا توجد خطط منتظمة لتدريب المديرين الجدد لاستبدالهم بالجيل الأكبر سنًا. بطبيعة الحال ، فإن استخدام القوى الشبابية في الإدارات الإدارية ببساطة غير ممكن ، لأن استخدام الشباب في هذه المناصب يمكن أن يكون على حساب الموظفين ذوي الخبرة الذين اكتسبوا بعد سنوات من الخدمة معرفة قيمة في التنفيذ والتخطيط.

سلطان عمان الجديد يواصل طريق السلطان قابوس



جلس السلطان هيثم بن طارق بن تيمور آل بوسعيدى على العرش بعد وفاة السلطان قابوس رحمه الله بوصفه السلطان العمانى التاسع ، المولود عام ١٩٥٤ ، وكان ابن عم السلطان الراحل ، وأكمل دراسته في جامعة أكسفورد وكلية بيمبروك للعلاقات الدولية. وقد شغل العديد من المناصب مثل رئيس اتحاد كرة القدم في عمان من ١٩٨٣ إلى ١٩٨٦ ووزارة الثقافة والتراث الثقافي في عمان من ٢٠٠٢ إلى ٢٠١٩ ، وكذلك رئيس برنامج عمان ٢٠٤ الشامل. يوصف بأنه غربي ، وفي الوقت نفسه رجل معتدل وصانع سلام ، وكذلك استمرار لحياض السلطان قابوس في سلطنة عمان والحفاظ على العلاقات الإقليمية والدولية المناسبة مع القوى العالمية ودول المنطقة مع وصوله إلى السلطة ، يبدو أن السياسات العمانية لم تتغير إلا قليلا ، وما زال على الطريق لتحسين وضعه السياسي من خلال التنمية المستدامة في البلاد وتعزيز علاقاتها مع البلدان الأخرى.

جلس السلطان هيثم بن طارق على عرش عُمان حيث قام سلفه السلطان قابوس بن سعيد بتغييرات جذرية في البلاد وحولها من مجتمع بدائي حقق الحد الأدنى من معايير التقدم إلى واحدة من أكثر الدول تقدما وتقدما في الشرق الأوسط. في عام ١٩٧٠ ، لم يكن لدى عُمان نظام للصحة العامة ، والمستشفى الوحيد في البلاد كان يديره المبشرون المسيحيون ، حيث يموت ٧٥٪ من الأطفال بحلول العام ٧. بعد وصوله إلى السلطة ، قاد السلطان قابوس دولة متخلفة ومعزولة نحو التقدم الاقتصادي . نتيجة لهذه السياسات ، وفرت الحكومة العمانية الآن التدريب لمواطنيها والمقيمين في سلطنة عمان البالغ عددهم مليوني و ٦٠٠٠ مواطن. يتم تخصيص أكثر من ربع ميزانية عمان للتعليم كل عام ، وهي أفضل من جميع الدول العربية في مجال المساواة بين الرجل والمرأة. كانت الوجهة الرئيسية للاستثمار الاجنبي المباشر في منطقة الخليج الفارسي في العام ٢٠١٥ ، حيث اجتذبت أكثر من ١٩,٦ مليار دولار من الاستثمارات الاجنبية.

استولى السلطان قابوس على العرش العمانى ، وبدوره طور دولة تتمتع ببنية تحتية جيدة جداً وموقع دولي واقليمي جيد. بالنظر إلى هذه الإنجازات ، من غير المرجح أن يتبع الملك الجديد أي شيء آخر غير أسلوبه في الحكم.

المتحدث السابق باسم وزارة الخارجية
يجب أن تكون السفارات الإيرانية رواد التجارة الخارجية



تتطلب الإزدهار الاقتصادية في البلاد الاتصال بالأسواق الأجنبية لتلبية الاحتياجات وكذلك بيع السلع والخدمات في تلك الأسواق. وفي الوقت نفسه ، فإن دور وزارة الخارجية بارز بالنظر إلى دورها الرئيسي في تطوير وتعزيز العلاقات الاقتصادية للبلاد على الصعيد الدولي. الناطق السابق باسم وزارة الخارجية والسفير الإيراني السابق في بولندا وليتوانيا ، رامين مهنابنست ، الذي يعمل لسنوات في وزارة الخارجية ، يعتقد أن «معظم أنشطة السفارة حول العالم اليوم مخصصة للأنشطة الاقتصادية». ما يلي جزء من مقابلة مع هذا الدبلوماسي البارز.

تلعب وزارة الخارجية دوراً أساسياً ، على مستوى السفارة والمقر ، في تسهيل التعاون والأنشطة الاقتصادية والتجارية في الخارج. من أجل القيام بالأعمال التجارية والاقتصادية في الخارج بكفاءة ، من الضروري أن يكون لدى وزارة الخارجية ، في السفارات والمقر في الداخل ، وعي سليم بالشؤون والقدرات الاقتصادية للبلاد وأن تعمل في مجال الشؤون الخارجية. العلاقات من أجل الاستفادة من القدرات المحلية وتلبية الاحتياجات من الخارج اليوم ، فإن معظم أنشطة السفارات في جميع أنحاء العالم هي أنشطة اقتصادية ، وإذا تم تنفيذ هذه الأنشطة بشكل مناسب ، سيتم تنظيم الشؤون السياسية إلى حد كبير ؛ لذلك ، يجب على وزارة الخارجية توفير مساحة كافية للنشاط الاقتصادي في مختلف السفارات. يتطلب الأداء المرغوب فيه في هذا المجال ، بالإضافة إلى الأداء السليم للمستثمرين الاقتصاديين ، أن يكون وزير الخارجية والمساعدين والمسؤولون على مختلف مستويات وزارة الخارجية على دراية بالشؤون الاقتصادية

من الناحية الهيكلية ، تصور مكتب سياسات الدولة المؤسسات اللازمة لتيسير النشاط الاقتصادي وإنشائها ، وأهمها الهيئة الاستشارية الاقتصادية على مستوى السفارات. يجب أن يقود هذه المؤسسات خبراء من ذوي الخبرة المتخصصة ، وللأسف ، لم يتم اتخاذ أي ترتيبات في وزارة الخارجية لتدريب هذه القوات. في هذا الصدد ، من الضروري أن تضع الوزارة خطة إستراتيجية شاملة لأهداف إيران طويلة الأجل ومتوسطة الأجل وقصيرة الأجل لإيران ، وأن تعمل السفارات والمؤسسات ذات الصلة ضمن هذا الإطار وتتابع الأهداف المعلنة.

أعتقد أن أهم استراتيجية هي تقوية اقتصاد البلاد في التخطيط طويل الأجل وتصحيح نقاط الضعف بحيث لا يستطيع الاعداء استخدامه كإداة ضغط ضد البلاد. واحدة من أهم قدرات إيران التي يمكن استخدامها في هذا المجال هو موقعها الاستراتيجي الفريد من حيث عبور الممرات بين الشمال والجنوب والشرق والغرب وكذلك تعدد جيران إيران. بعض هذه البلدان ، مثل أفغانستان وآسيا الوسطى ، غير ساحلية وأفضل وسيلة للوصول إلى المياه البولية عبر إيران ، ويمكن اعتبار هذا الموقف عبوراً ومبادلة البضائع المختلفة.

توقعات الاقتصاد الروسي

لا مبالغة ، حتى الآن ، كان أداء السياسة النقدية الروسية ضعيفاً ، وفي ٢٠٢٠ ستتبع روسيا سياسة الانكماش النقدي. إن التقلبات في أسعار النفط واحتمال حدوث مزيد من الانخفاضات في الأسعار سوف تشير إلى دفع روسيا إلى أولك بلس.



نظرة عامة على الاقتصاد

الروسي: مع انهيار الاتحاد السوفيتي ، أصبح نظام التخطيط المركزي اقتصاد السوق. على الرغم من الخصخصة في معظم الصناعات (باستثناء الطاقة والدفاع) ، انخفض الناتج المحلي الإجمالي ، ولكن ارتفاع أسعار النفط من عام ١٩٩١ إلى عام ٢٠٠٨ ساعد الاقتصاد الروسي. بعد أول ارتفاع في أسعار النفط في عام ٢٠١٣ إلى ١٠٥ دولارات للبرميل بالإضافة إلى طفرة في الاقتصاد ، هزت أول صدمة من انخفاض أسعار النفط إلى ٦٠ دولاراً في عام ٢٠١٤ الاقتصاد الروسي. أعقب عام ٢٠١٥ صدمة ثانية ، وهي فرض العقوبات على روسيا ، حيث وصل التضخم إلى ١٥,٨٪ في أغسطس ٢٠١٥ ، مما تسبب في عجز الاتحاد الروسي عن عجز في الميزانية قدره ١٤٦ مليار دولار.

الهيكلة التجارية الروسي: يمثل النفط الخام والمنتجات البترولية والغاز الطبيعي حوالي ٥٨ في المائة ، والحديد والصلب ٤ في المائة ، والمواد المتعلقة بالتعدين بما في ذلك الاحجار الكريمة والمعادن الثمينة تشكل حوالي ٢,٥ في المائة من إجمالي صادرات البلاد. تمثل المبيعات إلى أوروبا أكثر من ٦٠ في المائة من إجمالي الصادرات ، بينما تمثل آسيا نحو ٣٠ في المائة.

السياسة النقدية الروسية: تأسس البنك المركزي الروسي أو البنك الروسي في عام ١٩٩٠. بموجب القانون ، يتحمل الاتحاد الروسي مسؤوليات بما في ذلك الحفاظ على قيمة الروبل واستقراره ، والإشراف على المؤسسات المالية الروسية ، وإدارة احتياطيات روسيا الأجنبية والعملات الأجنبية ، وتحديد أسعار الفائدة قصيرة الأجل. بسبب التقلبات في أسعار النفط على الصعيد الدولي واحتمال انخفاض متوسط أسعار النفط في عام ٢٠٢٠ ، سيتدخل البنك المركزي الروسي حتماً في السوق لدعم الروبل.

مخاطرة المحفظة: ستواجه الحكومة الروسية في السنوات المقبلة عقوبات متزايدة وتخفيض الاستثمارات الأجنبية. إلى جانب هذه العوامل ، ربما يؤدي تباطؤ النمو الاقتصادي العالمي وزيادة التوترات الدولية إلى إخراج رأس المال من روسيا. لمنع هروب رأس المال ، يجب أن يكون لدى الحكومة المزيد من الدعم المالي للبنية التحتية الاقتصادية.

توقعات اقتصادية: إذا نظرنا إلى التفاؤل ، فإن النمو الاقتصادي في روسيا لعام ٢٠٢٠ قد يصل إلى ١,٦ في المائة وربما يصل إلى ١,٨ في المائة بحلول عام ٢٠٢١ ، ولكن هذا لن يحدث إلا إذا زادت الحكومة الروسية تكلفة المشاريع الوطنية. يقدر البنك المركزي الروسي التضخم بنسبة ٤٪ لعام ٢٠٢٠ ، لكن خبراء التضخم غير الرسميين يقولون ٣٪. يشير إجماع الخبراء هذا إلى انخفاض بطيء في أسعار الفائدة في عام ٢٠٢٠ .

أجمل مناطق الجذب السياحي الطبيعي

اليوم ، أصبحت صناعة السياحة واحدة من أهم مصادر الدخل للعديد من البلدان في جميع أنحاء العالم. وفي الوقت نفسه ، فإن الجذب السياحي الطبيعي لجذب السياح هو ملحوظ ومتزايد. النمو الصناعي وزيادة عدد سكان المدن في العالم ، وتجنب الطبيعة وتوسيع الشبكات الاجتماعية هي أهم العوامل في نمو المصلحة العامة في السياحة الطبيعية. فيما يلي مقدمة لأجمل مناطق الجذب السياحي الطبيعية في العالم.

سيرينغيتي

سيرينغيتي هي منطقة شاسعة في شرق إفريقيا وشمال تنزانيا تمتد إلى الجنوب الغربي حتى كينيا. يشهد هذا النظام البيئي الكبير أكبر هجرة موسمية لثدييات الحياة البرية للوصول إلى الأراضي العشبية الجديدة سنويا ، حيث يهاجر أكثر من مليون من الجاموس و ٢٠٠٠٠٠ من الحمار الوحشي البري إلى السهل.



جزر غالاباغوس

تجمع جزر غالاباغوس عبارة عن مجموعة من الجزر البركانية في المحيط الهادي ، وتقع على بعد ٩٢٦ كيلومتر غرب الإكوادور. تقع على خط الاستواء ، و جغرافيا الجزيرة هي جزء من الأكوادور. تشكل جزر غالاباغوس والمياه المحيطة بها إحدى محافظات الإكوادور ، وحديقة وطنية ومنطقة بحرية محمية.



الأمازون

الأمازون هو اسم أكبر غابة مطيرة في العالم ، وتقع في أمريكا الجنوبية ، ومعظمها في البرازيل وبيرو. أكثر من نصف الغابات الباقية في العالم موجودة في منطقة الأمازون. تغطي غابات الأمازون مساحة ٥,٥ مليون كيلومتر مربع ، مقسمة بين بلدين. تقع معظم مناطق غابات الأمازون في حوض نهر



الأمازون و ١١٠ روافده الأربعة ، وقد تشكلت هذه المنطقة منذ ما بين ٢٠٠ إلى ٥٠٠ مليون سنة خلال العصر الحجري القديم

شلالات إيجوازو

شلالات إيجوازو، التي اكتشفها إسباني في القرن السادس ، كما قسان رئيسيان ، يتلف كل منهما من مثل الشلالات ، مفصولة بالجزر الصخرية على حافة شلالات إيجوازو. في المجموع ، تتشكل شلالات من ٢٧٥ شلالات ، يتراوح ارتفاعها من ٣٠ إلى ٤٠ و ٨٢ امتار.



فرم اشتراک سالیانه

سرمایه‌گذاری دنیای

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

نام: نام خانوادگی:

نام شرکت: نوع فعالیت:

سال تاسیس: آدرس دقیق پستی:

کد پستی: تلفن:

دورنگار: پست الکترونیکی:

وب سایت:

آیا تمایل به دریافت نسخه PDF ماهنامه از طریق پست الکترونیک را دارید؟

خیر

بلی

به همراه ارسال نخستین شماره ماهنامه کد اشتراک شما اعلام خواهد شد

واحد اشتراک: ۸۸۸۶۴۸۳۵-۰۲۱

- ۱- واریز مبلغ ۱۸۰/۰۰۰ تومان به حساب شماره ۰۱۰۱۹۶۵۰۲۹۰۰۴ و یا شماره کارت ۶۰۳۷-۹۹۷۳-۲۵۵۰-۹۳۱۴
- ۲- ارسال شماره شبا ۰۲۹۰-۰۴-۱۹۶۵-۰۰۱۰-۰۰۰۰-۰۱۷۰-۰۴۹ IR بانک ملی ایران به نام آقای مرتضی فغانی.
- ۳- هزینه ارسال مجلات با پست عادی به عهده ماهنامه و هزینه پست سفارشی به عهده متقاضی است.
- ۴- هزینه فوق برای اشتراک ۱۲ شماره از مجله (هر ماه یک نسخه) است.

قابل توجه خوانندگان محترم:

ضمن تقدیر از انتخاب شما، به اطلاع می‌رساند در راستای ارایه هرچه مطلوب‌تر مجله دنیای سرمایه‌گذاری و همچنین انعکاس به موقع رویدادهای این حوزه، برآن شدیم تا مطالب، مقالات و نظرات خوانندگان گرامی را در صفحات نشریه چاپ نماییم. لذا شما عزیزان می‌توانید، مطالب خود را به پست الکترونیکی sarmaye978@gmail.com ارسال کنید. همچنین خرسند خواهیم شد تا از انتقادات و پیشنهادات خود در خصوص کیفیت محتوا و کمیت نشریه ما رامطلع فرمایید.

تحریریه دنیای سرمایه‌گذاری: ۸۸۳۱۰۲۱۹-۰۲۱



New Sultan of Oman; continuation of Sultan Qaboos plans

Sultan Haitham bin Tariq bin Timur al-Sa'id sat on the throne after the death of Sultan Qaboos as the ninth Sultan of Oman and under the direct command of passed Sultan. Born in 1954, he was the cousin of Sultan Qaboos, who was born in 1954 and completed his studies at Oxford University and Pembroke College of International Relations. He has held various positions such as the President of the Football Federation of Oman from 1983 to 1986 and the Ministry of Culture and Cultural Heritage of Oman from 2002 onwards, as well as the President of the Oman 204 Comprehensive Program. He is described as a westernist, at the same time a moderate, peacemaker, as well as a continuation of Sultan Qaboos' neutrality in Oman and the maintenance of appropriate regional and international relations with world powers and regional countries. As he comes to power, Oman's policies appear to have changed little, and he is still on the path to improving his political standing through the country's sustainable development and strengthening its relations with other countries.

Sultan Haitham bin Tariq sat on the throne of Oman as his predecessor, Sultan Qaboos bin Sa'id, made dramatic changes in the country and transformed it from a primitive society that met the minimum standards of progress to one of the most developed and advanced countries in the Middle East. In 1970, King Qaboos bin Sa'id ousted. Oman did not have a public health system at the time, and the only hospital in the country was run by Christian missionaries with 75% of children dying by year 7. After coming to power, Sultan Qaboos led a backward and isolated country towards economic progress. As a result of these policies, the Oman government has now provided training to its 2 million and 6,000 foreign nationals and residents in Oman. More than a quarter of Oman's budget is devoted to education each year, and it is better than all Arab countries in the area of equality between men and women. It was the main destination for foreign direct investment in the Persian Gulf region in the 2015 year, attracting more than \$ 19.6 billion in foreign investment this year.

Sultan Qaboos succeeded his father and made many improvements in Oman, and turn it to developed country with a very good infrastructure and a good international and regional position. Given these achievements, it is unlikely that the new monarch would pursue anything other than his style of government.

The world's largest investment companies

Determining the best investment companies is a difficult task and several factors must be considered when selecting them. Finding information about the world's top investment companies is difficult. These companies strive to make the best investments in different markets and in various companies through careful scrutiny to maximize profit for their shareholders. Here are some of the biggest investment companies in the world.

BlackRock Company

BlackRock, an American global investment management company based in New York City, was founded in the year 1998. BlackRock was initially a fixed-income capital and fund management company, but today it has become one of the largest capital management companies in the world and manages about \$ 6.29 trillion of capital by year 2017.

Bank of New York Mellon Investment Bank (BNY Mellon)

Bank of New York Mellon, also known as BNY Mellon, is a financial services holding company and a World Bank headquartered in New York. The collection was formed on July 1, 2007. Mellon is the world's largest venture capital and trust company.

Capital Group

Capital Group, an American investment and financial services company, was founded in Los Angeles, California in 1931, and is among the oldest and largest investment management organizations in the world. The assets under management of this collection are \$ 1.87 trillion.

Allianz

Allianz, one of the largest financial services companies, has branches in many countries. The company is best known for its services such as banking and insurance. A subsidiary of the company, the Allianz Global Investment Company, has a turnover of around € 1131 billion and is recognized as one of the top 5 investment management companies in the world.

Union Bank of Switzerland

Union Bank Switzerland is abbreviated as UBS and is one of the best providers of capital and asset management services and operates in more than 5 countries.

The bank offers a wide range of financial services including a variety of banking, dedicated banking, investment management, asset management and corporate banking for large corporations and organizations.

A Golden Opportunity for Development Using Youth in Country Management

In recent decades, Iran has witnessed stunning changes in its population and related issues, with the situation in our country completely changing and new capabilities and threats facing us. Iran's population reached 84 million in 1989, of which more than 71 percent are between the ages of 15 and 64 that they are capable of work and employment. Iran is currently in a position that, according to experts, is known as the "Demographic Window of Opportunity". The large number of young people with significant education and skills provides a golden opportunity for the growth and development of the country beyond the natural resources and strategic position. According to the UN report, the Human Development Index (HDI) of Iran is 0.797 which is higher than the average of 0.750 countries with high human development index and will soon be upgraded to the group of countries with very high human development. This was more than 0.642 in South Asian countries. Between 1990 and 2018, Iran's human development index rose from 0.577 to 0.797, an increase of 38.3 percent. During these years life expectancy increased from birth to 12.6 years and the mean years of education and years that are expected to be education show growth of 5.8 and 5.3 years, respectively.

Familiarity with new technologies, flexibility, efficiency, risk-taking and benefiting from quality education is one of the advantages of this young force that if used in different executive and managerial positions would be the source of change in different sectors including the economy of the country.

Take a look at the performance of developed countries or those countries that have gone the fast way in developing the past few decades from poor and anonymous to rich and influential players in the global economy, as well as Iran's experiences after the Islamic Revolution, especially during the war with Iraq shows that the proper use of a young and motivated force can properly manage and resolve seemingly insoluble problems.

The number of deputy heads of state at the level of deputy minister was 847, staff and provincial managers up to the head of 145 199 persons and the heads of operational units of 296 336 persons, which lacks reasonable proportion with 22 million people employed in the country. On the other hand, there are no regular plans to training new managers to replace them with the older generation. Of course, the use of young forces in the management departments is simply not feasible, since the use of young people in these positions can be at the expense of the experienced personnel who, after years of service, have acquired valuable knowledge in executive and planning issues and are able to solve their country's problems.



Morteza Foghani
Member of Tehran Chamber of Commerce

A practical solution to this problem could be the simultaneous use of the experience and experience of middle-aged managers, the motivation and dynamics of young people in managerial positions through the classification of these positions given their sensitivity to the training of young managers and experienced consultants. This issue is also addressed in the Sixth Development Plan and in the field of management it is clearly stated that by the end of the program it is necessary to cut 30% of managerial posts to this subject and the average age of national management reduce eight years and reaches 40 years from 48 years.

To meet the goals of the Sixth Development Plan at the 183th meeting of the Supreme Administrative Council on July 6, 2019 the Government amended the Approval of the "Training Program for Future Managers of Executives" and agreed to reduce the age requirements for managerial positions. At the meeting, the council approved that a maximum of 45 years is required for the positions of "operational management and basic management", a maximum of 47 years for "middle management" titles and a maximum of 50 years for "senior management" levels. It is hoped that by utilizing the country's current capabilities and employing young and specialized forces and taking advantage of the golden demographic opportunity, the ground for economic prosperity and leap in Iran will be provided.



Former State Department spokesman

Iranian embassies should be the pioneers of foreign trade

The economic boom in the country requires contact with foreign markets to meet the needs as well as the sale of goods and services in those markets. In the meantime, the role of the State Department is prominent given its key role in developing and strengthening the country's economic relations internationally. Former Foreign Ministry spokesman and former Iranian ambassador to Poland and Lithuania, Ramin Mehmanparast, who has years of service in the foreign ministry, believes that "most of the embassy activity worldwide today is devoted to economic activities." The following is a part of interview with this prominent diplomat.

- The State Department has a fundamental role, both at the embassy and headquarters level, in facilitating overseas economic and commercial cooperation and activities. In order to carry out overseas business and economic affairs efficiently, it is imperative that the Department of State, both at the embassies and headquarters at home, have a sound awareness of the country's economic affairs, capacities, And to work in the field of external relations in order to utilize domestic capacities and meet needs from abroad. Today, most of the embassies' activities around the world are economic activities, and if these activities are carried out appropriately, political affairs will be largely regulated; Therefore, the State Department should provide adequate space for economic activity at the various embassies. Desirable performance in this field, in addition to the proper functioning of economic advisers, requires the Secretary of State, assistants and officials at different levels of the State Department to be familiar with economic affairs.
- Structurally, the State Policy Office has envisioned and created the institutions needed to facilitate economic activity, the most important of which is the embassy-level economic advisory body. These institutions must be led by experts with specialized expertise and unfortunately, no arrangements have been made at the State Department to train these forces. In this regard, it is imperative that the Ministry develop a comprehensive strategic plan for Iran's long-term, mid-term and short-term goals for Iran, and that embassies and related institutions work within this framework and pursue the stated goals.



It was emphasized by CEO of "Darya koush" Company

Necessity to use specialists in the marine industry

Darya Koush Company was established in 1989 and started its operations with the rescue of submerged vessels and cargoes. By expanding its equipment and training staff, it has expanded its operations and is currently a reputable company in the field of offshore industrial activities in the offshore sector, repairs of structures and steel docks, repairs of floating buoys And installing them and rescuing submerged vessels and cargoes. The company established the first professional diving boarding school on Shirino Beach (near the port of Assaluyeh) in 2005 to train industrial diving and diving technicians in 2005 and has trained more than 500 people so far. To find more about the activities of "Darya Koush" Company, we interviewed Hossein Kashani, CEO of the company, we read parts of this interview.

- Due to the disasters that occur especially during the hurricane season of the sea, since the establishment of the company in the field of rescue of submerged vessels and cargoes, we have been doing various things every year and bringing various submerged vessels to the surface. For example, we removed about 6,000 tonnes of lead ingots and 55,000 tons of steel from the sea and delivered them to their owners in ports. In fact, our work began by floating a giant 300,000-ton oil tanker, the middle part of which was heavily damaged and sunk by explosions. Other activities include repairing docks, offshore platforms, seafloor pipelines and offshore oil installations. It goes without saying that our most important goal is to sustain and improve the company's activities, and we are constantly striving to achieve this.
- One of the offshore activities that our company performs is the separation, installation of buoys and their overhaul, which was first performed by us. A floating ball, called a buoys (SBM) or (SPM), which is installed in the sea at the appropriate depth of water, where tankers receive petroleum materials or in some cases transfer them to coastal reservoirs.
- It has long been delayed in payment of salaries and the company's equipment and machinery have also been worn out. In such circumstances, our love for our country and countrymen and the hope of promoting justice across the country are our motivation and motivation that we wish to bring closer to it day by day.

Managing Director "Barr-o Bahr-e Iran" Company:

The government should pay particular attention to the private sector

The company was registered in 1993 and in 1995 received the license for shipping agency from the Ports and Maritime Organization and has been working in the field of shipping agency. It has also been a member of the Iranian Chamber of Commerce since 2002 and in the same year obtained a license to work in international freight transportation from the Roads and Terminals Organization. In 2004, it successfully acquired the representation of Wan Hai Shipping Company in Iranian ports and has continued its activities until now. To find out more about the activities of this company, we went to Omid Malek, the CEO of "Barr-o Bahr-e Iran" Company, which has 28 years of experience in the international shipping and freight forwarding industry and talked to him. We read parts of this interview.

- The Iranian Seafood Company represents the Taiwanese shipping "Wan Hai", but unfortunately this relationship has been cut off since last year due to sanctions. At the time of our cooperation, over 90,000 TEUs were operating in Shahid Rajaee Port, and we have taken appropriate measures in export and have returned more than 90% of the imported containers to other countries.

- We are working to have some positive impact on the logistics sector, and despite the current frustrating conditions, we have invested heavily in launching the country's first logistics village and aiming to reduce freight transportation costs.

- In September 2018, a container of 25,000 kilos of pistachios was shipped from Bandar Abbas to Hong Kong for \$ 10 and the petrochemical company shipped its products for one dollar; But pistachio fares currently cost about \$ 700 and petrochemical products are exported for \$ 1,000.

We continually evaluate and evaluate the services provided to our customers and fortunately we have received an acceptable score. We will definitely be taking a survey from our customers and there is a section on the company site that shows their customers' opinions. Those who have used the logistics village have given us some good ideas that will certainly give us strength.

- There are many good opportunities in the country to take appropriate steps towards economic development of the country, but unfortunately the government has so far not paid much attention to this matter and is only concerned with its own interests.

CEO of "Atlas Tire-e Roham" Company stressed Decline in government control, paving the way for the regulation of the tire market

Road transport is a major contributor to freight and passenger traffic in the country, with the tire industry as an essential part of road transport. Any disruption to the tire market directly affects the country's transportation industry. Amid Hassanpour Shahlayi, CEO of "Atlas Tire-e Roham" Company believes that "the most important problem in the tire market is government control and the inadequacy of customs and tax duties in the country." We read parts of this interview.

The company was founded in 2015 with the aim of expanding its services and activities, by integrating retail activities, and operates within the Tehran head office, Kermanshah branch and service center in Kermanshah Terminal. Its main activity is in supplying and distributing all kinds of tires for passenger cars, trucks, road construction Machines well as providing after-sales service to customers. In addition, "Atlas Tire-e Roham" Company has set up a center to provide technical services to its customers in Kermanshah Terminal and plans to establish similar centers in other terminals.

- The company represents J.T tire sales in Tehran and Kermanshah, the parent company of the brand in Singapore, but has factories in China, Indonesia and the United States, and today it ranks tenth in tire manufacturers and 6 in truck's tire manufacturers worldwide.

- Understanding market dilemmas, our company tried to bring itself closer to customers by providing after-sales service. For example, the company has provided tire and tire distribution services at Kermanshah Terminal, Or through a contract with the Kermanshah Road Administration, it is possible for drivers to buy tires in installments.

- Tires manufactured in Iran are of better quality than Chinese products; however, in order to compete with high quality Chinese products or European products, more effort is needed. Although appropriate action has been taken in this regard, achieving the desired result requires more planning and increasing the quality and variety of products.

- Poor quality tires entering the market and, on the other hand, controlling the Ministry of Industry, Mining and Commerce is one of the major problems facing the country's tire and rubber market. About 2 million tires and heavy truck tires are used annually in the country, 30% of which is produced in the country and the rest is imported.



Turkish-Russian special power with Turk Stream gas pipeline

Giants start competing in the green continent

Finally, despite all sanctions, Russia has shown that it is very serious about its determination to turn Turkey into a regional hub. The inauguration of the Turk Stream gas pipeline on January 8, 2020, reinforced communications between Russia and Turkey. The two countries have very strong energy relations. Turkey is heavily dependent on energy through Russia's massive gas imports, and Russia needs Turkey because of its geopolitical position, making it a transit and consumer country.

Turk Stream, which links Turkey's rising geostrategic position as an energy hub with Russia's bid to join the EU's natural gas market, is described by Erdogan as a "historically significant project" for bilateral relations and marks Putin's "Interaction and cooperation for the benefit of the people of the two countries, the people of Europe and the whole world have been described."

Turkey's Stream guarantees Turkey's geostrategic position as an energy hub and aligns Ankara's ambitions in this area with Russia's quest for a greater presence in the EU natural gas market.

While many oil and gas experts and experts believe that the opening of the pipeline would give Russia special power to supply gas to Europe, this would in fact constitute a threat to Iranian gas exports to Turkey. Is this warning correct?

Turk Stream; Iran's gas export rival

Reza Padidar, head of the Tehran Chamber of Commerce's Energy Commission, believes that the pipeline cannot be a competitor for the country's gas exports for several main reasons. First, it is not economical for Turkey to replace Russian gas by cutting off the Iranian pipeline. This means that at some point our pipeline is more advantageous for Turkey, as it has border cities with Iran and will incur much more cost if it wishes to use the Turk Stream line, as this line passes over the Black Sea. And it is a long way from Turkey's east; this is Iran's gas advantage for Turkey.

The European energy market expert explains the next reason: Europe's energy consumption is growing because of economic growth and population growth. Many studies, most notably by the International Energy Agency, show that crude oil consumption in the years 2040 and 2045 is from 110 million to 125 million barrels.

He also pointed out that if the development of the Russian pipeline, along with the failure to develop Iranian gas pipes and the prices not being competitive, Iran's gas exports could be threatened and Turkey would use Russia more than our own in the future.



Managing Director of "Neshat Abi-ye Darya" Shipping Company:

The necessity of government support for the transportation industry

"Neshat Abi-ye Darya" Shipping Company with the help of a variety of transport, marketing and information technology specialists has launched an online "Neshat system" This system has several subsystems that each pursue different goals. So far, Neshat Bar, Neshat monitoring, Neshat card, and Neshat service subsystems have been launched in the field of transportation and monitoring, and in the near future, we are launching our Food, Work, Clothes, Store, Stock and Cure subsystems. The main activity of the company is in servicing and providing services to the freight owners and drivers of the country and has taken valuable steps in developing the country's transportation industry. To find out more about the company's activities, we went to Engineer Ahmad Parsanejad, CEO of "Neshat Abi-ye Darya" Shipping Company, to discuss with him some of the problems in the transportation industry, we read parts of this interview.

- "Nashat Bar" Company is a subsidiary of "Neshat Abi-ye Darya" Shipping Company and operates as an agent of the Ports and Maritime Organization. The company was founded in 1999 and for the past year and a half, has been developing a comprehensive commercial application in Road, Rail, Sea and Air transportation for the purpose of resolving problems in the transportation industry as well as providing appropriate services to freight owners, drivers and transport companies.

- The main activity of the "Nashat Bar" system is to provide services and more income for drivers and freight owners. By using this system, transportation companies can benefit from the service without paying a fee, as well as by subscribing to the "Nashat Bar" system, offering their own or freight owner fees, and use the capacity of this system to inform all trucks that in the area.

- According to the contracts we will enter into with some state-owned companies, it is envisaged that payments will be made through banks so that companies can deliver their goods to consumers as soon as possible and pay the necessary fees to the bank in a timely manner.

- "Neshat Abi-ye Darya" Shipping Company, which is developed this application, has about 30 years of experience in mineral and grain transportation. If freight owners have a request on this system, we will respond to their request through Neshat Abi-ye Darya" Company.





CEO of "Foolad-e Qaem" Company

Fixing the definitive purchase rate; a way to boost energy production

Today, energy supply for industrial and domestic applications has become one of the most important concerns worldwide. For a long time, fossil fuels have been the world's most important source of energy, yet things like global warming, air pollution and environmental issues, as well as reduced reserves and rising prices have fueled the search for new sources of energy. The most important alternative today for fossil fuels is the use of renewable energy sources such as the sun and wind. Meanwhile, our country, due to its unique geographical location, has many capacities in the field of renewable energy production. To find out more about the capabilities and shortcomings of this industry, we went to Engineer Masoud Montazer al-Qaem, CEO of "Foolad-e Qaem" Company, which is involved in the construction and operation of solar power plants, and we discussed with him. We read parts of this interview.

- The company was founded in 2004 and initially was involved in the production of guardrails and road safety equipment in Iran and neighboring countries such as Iraq. Then, in 2013, with the introduction of solar power generating companies, "Foolad-e Qaem" Company, in collaboration with the Greek company METKA-EGN, began its work on installing mechanical equipment for solar power plants at the megawatt scale.
- Windy areas, wind corridors, and the like led to that Iran's capacity to generate renewable energies exceeds the average of the leading countries in this field.
- Although the plan to Distributed Power Generation by the private sector and its purchase by the Ministry of Energy is a very clever and good plan for using the power of the private sector in power generation, advancing it to the desired outcome requires further support to secure the return of capital.
- "Foolad-e Qaem" Company, having gained valuable experience in the construction and installing of solar power plants, as well as having skilled human resources and technical equipment is not limited to domestic projects and seeks to benefit from good relations with other world-class companies to carrying out abroad projects and exporting engineering services, so that it will start consulting and holding meetings in neighboring countries and will soon begin operating in those countries.

The CEO of Pak Oil Company of Zanjan stated Achieve superior quality by standardizing products

Pak Oil Manufacturing-Export Factory started operating in 2005 in Zanjan province. In 2006, the company commissioned a second refinery and operating license by completing the plant's operations and obtaining a license to produce four types of base oils, gear oils, hydraulic oils, and hydrocarbons derived from Blanching. Also in 2015, by setting up a research and development unit and employing experts in the field of cleaners, research, research and study on different types of base oil cleaners, was identified as one of the goals of the complex to meet the needs of customers with the development and diversification of products. These efforts culminated in the construction of a site and product line in 2018, and the company is now proud to introduce new cleaners to the market using the most up-to-date methods in line with the latest world standards. For further information, Investment World Magazine has interviewed Hassan Tarabangiz, CEO of Pak Oil Company of Zanjan. We read parts of it.

- The products of Pak Oil Company of Zanjan are produced in three different phases and are offered to customers. The first phase of these products consists of the second purification of basic oils; the second phase is related to the production of industrial solvents and light and heavy hydrocarbons, and the third phase of the products of this series are different types of cleaners.
- Fortunately, we have achieved the highest quality through the continuous efforts of the executive and laboratory staff, which are exported to neighboring countries such as Iraq, Afghanistan, Azerbaijan, Tajikistan and even South Africa.
- Our sole criterion for product quality is based on a standard developed by the National Standards Organization and made available to four manufacturing plants, so we will refrain from making any personal comments.
- The quality of today's products is the result of our experts' efforts to apply the world's most up-to-date formulas with the finest raw materials that have been achieved through research, extensive testing, varied field research and the application of customer reviews, suggestions and opinions.
- Parts and equipment of the plant are divided into three parts- research, laboratory, manufacturing and packaging. Our focus is on the principle of sustainable development, that is, preserving existing facilities and expanding them for the advancement of technology that results in the ever-expanding collection of specialized knowledge.





Director of the "Arshia" Olive Factories Group
**The boom in production requires
the presence of young, motivated
Managers**

Having a clean record as a prerequisite for employment as well as many other activities is commonplace for many people, but with a bit of thinking, one can see its consequences for one of the most vulnerable sections of society, those with criminal records and convictions. The necessity of fulfilling this condition closes the door for the legal employment and return of these individuals to society and puts them on the path of committing a crime and sometimes will cause irreparable harm to their families. Although few have thought of sustained economic support through employment, Dr. Alireza Nabi, head of the "Arshia" Olive Factories, is one of the few who has put forward such an idea. For this purpose, we have interviewed him for more information on social commitments as well as the activities of this charity and industrial group regarding the processing of olives, we read parts of this interview.

- The cornerstone of this company was introduced in 2004 with the idea of "Here is the condition of employment, having a criminal record" and has been popularized to this day. According to the central motto of the company, the purpose of the plant is to provide a suitable environment for the rehabilitation and employment of people who have a criminal record ranging from murder to drug trafficking as well as unintentional crimes.
- The company produces olives and olive products such as olive oil, processed olives, olive slices and the like and operates as one of the largest olive processing plants in the country. The staff of Arshia Olive Factories employs 1,242 personnel in two shifts and produces 2,000 tons of different products per month.
- The government can, at least by prohibiting smuggling, promote the market for the goods produced in this company, but unfortunately with a lack of market surveillance, products such as olive oil and other olive products are easily marketed and countered. It is impossible for any institution other than government and sovereignty.

Manager of "Nan-e Setareh" Industrial Group
**The need to promote the
consumption of industrial
breads**

About half of the daily energy needed by the Iranian people comes from bread, and in our Iranian culture, bread is not only a consumable commodity, but it also has a special reverence and sanctity; It is therefore best to maintain its high value by producing and consuming it correctly. As the country's population grows, people's demand for bread variety, and its central role in the daily nutrition of the people, the development of industrial bread in the country requires a long-term process, especially proper education. If the bread market in the country fails to prepare for the introduction and consumption of industrial bread, this process will fail. In an interview with Mohammad Mehdi Lozumian, Manager of "Nan-e Setareh" Industrial Group, we discuss some of the problems in this industry that we read parts of it:

- One of the major problems is in the preparation of enzymes for enhancers and product packaging, which unfortunately has not been properly addressed. In the meantime, I must point out that perseverance will not always lead to success and there will certainly be problems along the way, but one should not be disappointed.
- The most important difference between "Nan-e Setareh" Industrial Group and other producers is the use of appropriate raw materials, the effort to obtain consumer taste, the emphasis on keeping the taste of the products produced, and the variety of products.
- In the field of industrial bread production, we are always striving to improve the quality of our products and so far we have achieved our goals. Creating direct-to-market stores is another goal of the Star Bread industry, but unfortunately we haven't achieved that yet with rising property prices.
- Unfortunately, the economic conditions in the country have had an adverse effect on the activity of all companies and producers, but as we generate the basic need for households, we will continue to operate without any setbacks and hope for better conditions in the future. Creating employment alongside production, the likeness of Iranians and Arabs taste, as well as diversifying food, led to the establishment of the Morocco Chain Restaurants, which are currently set up and are working on a new branch. Unfortunately, for various reasons, such as the type of Iranian food, the price, etc. The use of industrial bread is not popular among the people. In this regard, we and other partners have always tried to introduce products through audio advertising, product brochures, etc., and we hope that consumers will spend more time researching industrial bread products and use them.





The CEO of "diamond Yar" Company for Trading dry fruits stressed

The need to remove disposable card for export

With the expansion of marketing and advertising activities in other countries in the trade of dry fruits and the continuation of traditional exports of Iranian products, there has been a relative decline in Iran's share of the global dry fruit market, which has led to a decrease in foreign exchange earnings and a decrease in Iranian dry fruit clients. Understanding the factors that affect the marketing of dry fruits of Iran by prioritizing appropriate political solutions and policies for Iran's active presence in global markets, as well as increasing Iran's share in these markets, should be a high priority for Iran's export programs. Countries that produce these products to export based on targeted market studies have been able to take effective steps to achieve this. Therefore, the importance of studying the target market, consumer preferences, product quality and price can be an important factor in making export products competitive. In an interview with Muhammad Yar Ahmadi, Managing Director of Diamond Yar Company, a member of the Board of Directors of the Dry Fruits Exporters Association, as well as the President of the Exporters Union in Mazandaran Province, we discuss problems in the dry fruit industry. We read parts of this interview.

- The "Diamond Yar" brand of dry fruits is a well-known brand abroad and mainly active in the export of dry fruits, especially high-quality hollow pistachios and figs. We do our best to keep this brand at any cost in the market.

- Two unfortunate events occurred in the dry fruit industry last year, the first of which was a significant decrease in pistachio production in Iran, and the second that the central bank announced in early September that exporters should return the issued currency, due to a lack of adequate infrastructure, which created a lot of problems for exporters. Despite these problems, we tried to keep working to avoid financial, credit and quality problems.

- With the amount of dried fruits that we currently export, due to fluctuations in exchange rates, the value of dried products is estimated between \$ 3.5 billion and \$ 5 billion, which is a large number.

- All countries in the world use Iranian dried fruit. In some cases, the temperature difference between night and day in our country ranges between 20 and 30 degrees Celsius, which makes the quality of Iranian dried fruit very high.

Amoot Data Management Board Chairman:

Software : the most productive industry in services section

Amoot Software is one of the first startup companies in the field for over 14 years and has become one of the oldest knowledge-based software companies in the Iran's software industry. Also Amoot is the parent company and owner of Avanak's brands and products, the sole voice and mobile operator, Amoot SMS, Bulk SMS Management System, Owj comprehensive customer relationship management software, Gipam Royce Online Chat and Identify the pattern of customer behavior. To find out more about the activities of this group, we went to Youssef Mozhab, Amoot Data Management Board Chairman, and talked to him. we read parts of this interview.

- We are one of the largest corporations that have created employment for more than a thousand companies or individuals as our agents, and we have made a small contribution to the improvement of the country's economy, all of which are also high-income businesses. The remarkable thing is that we provide the most revenue with the least amount of facilities and costs. We have over 92,000 customers in the country who use the company's services.

- In a very difficult time in the country's economy, Amout has been able to earn numerous honors, including a top 3 brand, creative director and the best software industry unit over the past 14 years. Becoming an Exemplary Director at the 13th Young Managers Festival in Iran's Industry, Mine and Commerce is another testament to the fact that the entire Amoot software group including managers, personnel, agents, contractors and everyone we interact do the right thing and we must continue this path to succeed.

- The software industry is one of the fastest growing industries in the service market. We have introduced a new product in 2020 that allows you to buy, sell and market smarter, and improve in times of market downturn.

- It has never been supported by the public sector, corporations or other companies during its operations so far, and has always relied on the ability of itself and its partners. Group management relies on the ability, knowledge, skills and expertise of personnel working with the organization in full force. We have a fundamental approach to managing and delivering services, which is ambition, far-sightedness, striving for victory and excellence. Our motto is in the Amut group of "Eagle-style trading" and ultimately no one but yourself can help you achieve your goals.



Shahram Shariati said:

Construction of the first manganese sulfate fertilizer plant in Iran

With the launch of the first single-fertilizer plant) manganese sulfate (in Iran ,in addition to producing the 5,000to 6,000 tons of manganese sulfate needed in the country ,it was also possible to export and earn foreign exchange earnings.

Shahram Shariati ,member of the board of trustees of Iran's Youth Industry ,Mining and Trade House in an interview with " The World of Investment ," pointing out that Iran is the 15 th country in the field of mining industry ,said :Unfortunately ,we have not used this potential in economic planning.

He said that Iran's largest manganese mine is currently a state-owned mine and sends all its products to one of Isfahan's factories ,stating :Manganese sulfate ,which is currently produced in Iran ,is mainly used for industrial and not suitable for agricultural purposes.

He considered the active and young forces of the country a favorable opportunity and said" :Only when faced with problems in the field of production will we realize what opportunities and capacities exist in the country that can best be exploited. "

Head of Holding Mines Group and a member of the board of trustees of the Iranian Youth Industry ,Mine and Trade House ,referring to the current conditions of the country and the cruel sanctions of the enemies ,he added" :Now the country is under special circumstances that with double effort and capability can become an opportunity For economic prosperity.

A member of the board of trustees of the House of Industry, Mine and Youth of Iran responded to the question" ,Is there an opportunity to invest in the industrial sector ,especially in the mining sector in the country" "?! I believe there are investment opportunities in many areas in the country ,but issues such as lack of timely funding ,problems with banks and applying for multiple guarantees ,as well as land transfer and licensing ,etc .are issues that prolong The investment process and ,ultimately ,the investor discouragement. Noting that our country is not yet economically resilient ,the young investor said" :At present ,our country is the world's second largest gas producer ,the fourth largest oil producer and one of the world's 15 ore miners ,but unfortunately, this potential lies in The field of economic planning is unused ,while in developing countries there is much better planning for the use of mineral capacities.



The CEO of "Fahab beton" Concrete Company said:

Improving the quality of concrete through research

Much of our economy is based on the construction industry and related industries. Economic development and the need for structures that are large in size, durability and user-specific characteristics have led to the use of new materials in the construction of these buildings. Concrete is one of the most important materials that form the backbone of the construction industry. In Iran today, the use of this material in various structures has been developed in a way that can be traced in all sections of construction. Hossein Forutan Mehr, Managing Director and Founder of "Fahab beton" Concrete Company, with over 50 years of experience in the industry, believes: "Existing standards and related publications of this industry serve to improve the quality of construction and use of concrete in the country and despite all efforts Unfortunately, this quality is still not in a good state. " We read parts of this interview.

- The company was founded in 1974 and initially focused on construction and civil engineering. Due to the problems in the ready-made concrete sector, it gradually expanded its activities in the field after the Islamic Revolution. At present, Fahab Concrete Company has a factory equipped with modern laboratories, transport fleet and 118 technically trained personnel serving the construction sector of the country in the field of concrete production and services.

- The most important activity of the company has been to change the attitude of the engineering and executive community of the country to the strength, quality and durability of concrete. With the efforts of the company in 1996, the Iranian Concrete Association was founded and with the participation of more than 16 different companies, the Association of Ready Mixed Concrete Manufacturers and Prefabricated Components and Equipments Laboratories affiliated with the Iranian Concrete Society was also equipped and served the civil sector of the country.

- Fahab Concrete Company, by participating in applied research activities, was able to extend the use of pozzolans, slag, multiple cements, attention to aggregates, attention to the importance of water in concrete as well as additives that were not previously considered in concrete construction in the country.

- About 20% of the company budget is spent on research and of the 118 factory employees, more than 25 have undergraduate and higher degrees. On the other hand, numerous applied and laboratory researches have been carried out to use standards in the company.

Managing Director of "Daroo Plastik-e Pars"
Company:

I have a good prospect for this industry

Various types of pharmaceutical bottles and drug packaging, along with its design and printing, are part of the services provided by drug packaging companies and are of great importance since the manufacture and production of pharmaceutical packaging is related to the health of the community. The advancement of technology has led to the development of new techniques in the packaging industry, and the packaging and delivery of the drug is of particular importance to the general public. Among these, Pars Pharmaceutical Company is one of the companies active in the field of drug packaging equipment and plays an important role in this industry. Now, in order to get more familiar with the activities of this company, we have talked to Timor Nazari, CEO of "Daroo Plastik Pars" Company and we have been talking to him about which parts we are reading.

- The company covers an area of 20,000 square meters and an 8,000-meter production and warehouse, producing plastic packaging and food packaging materials, operates about 80 GMP-compliant production lines, and employs about 170 people. . Due to our cooperation with European companies such as Nestlé and Denet, we have the Cedex standard, which in Iran has limited companies.
- Certainly good quality, reasonable price and timely delivery of goods is one of the reasons we differentiate ourselves from other companies. The fact is that Pars Pharma Plastic Company has a special order, so that you will notice that you have moved from a small town to a modern town by installing machinery in different parts of production.
- Our most important plan is to work on new merchandise coming into the market, and this will require the preparation of machine drawings, raw materials and mold making. On the other hand, some of the spray pumps are needed in the industry, which we plan to launch in the next 2 years to reduce the need for this product.
- The Iranian pharmaceutical industry is advanced and fortunately the Raw Materials Syndicate does not hesitate to do anything. It is important that we work together to develop this industry so that the country's pharmaceutical industry is better off than before. Much of our work, especially in terms of changing items, depends on the pharmaceutical companies that we will produce if we request new packaging.



CEO of "Robofood" Industrial Group stressed Currency volatility :a serious challenge for industry

The increasing share of workers in the entire population of society and the increasing industrialization of life have led to a greater number of people not having enough time to prepare food and being drawn to the consumption of ready meals or meals in restaurants and fast foods. A glance at the growing volume of restaurants and catering shows the increasing growth of the industry and its many capacities. In the meantime, the companies that manufacture the equipment and devices needed to make the fast food play the role of the basic industry for this sector. To get to know the industry more, we went to Masood Khoini, CEO of "Robofood" Industrial Group, and we talked to him. We read parts of this interview.

- The company is active in the manufacturing of fast food and food-related devices. Because world-renowned brands like K. F. C and McDonald's are not present in the food market in Iran, especially in fast food, this market is highly uncompetitive and lacks quality. Identifying deficiencies, Robofood Industrial Group has designed devices that work well for fast food and other food products.
- Our products in the world are unique and no foreign or domestic similar is produced. These products have been well received in the domestic and foreign markets, so that we have exported our products to countries such as Bahrain, Kuwait, UAE, Germany and many other countries besides the domestic market.
- The company has achieved one of its most important goals of employment and service to the country's economic prosperity, and has also been able to accomplish the design work of the Robofood brand, a modern chain restaurant. Designed in a health-oriented manner, given the market demand and the absence of world-leading brands.
- The difference between the products of Robofood Fast Food Equipment Industrial Group is that our activity is based on producing good quality products with the customer-oriented approach. The ordering and manufacturing of the machines in the company is done with great patience and due to the available capacities, therefore the products of the company are of good quality.



CEO of "Maskan" Bank announced

Increased mortgages in major cities

The Money and Credit Council has agreed to increase mortgage loans from the Bank of Maskan and other commercial banks, according to which, in Tehran, individual mortgages will be paid 100 million tomans along with 40 million tomans for rewarding loans, Mortgages are offered at a 17.5% interest rate with a maximum of 12 years repayment and a 18% interest for reward loan with 5 years repayments.

- Abulqasim Rahimi Anaraki, CEO of "Maskan" Bank, referring to the recent approval of the Money and Credit Council to increase mortgage loans, said: "This will increase the effectiveness of mortgage loans relative to the value of residential properties and facilitate the purchase of houses by people in the country." In different cities across the country, the mortgage loans has increased.

- He further added that the maximum amount of mortgages from the Certificate of Priority Mortgage is available in Tehran, provincial capitals and cities with over 200,000 population and other areas, in individual loans of 100, 80 and 60 million tomans respectively. And in couples' loans are respectively 200, 160 and 120 million tomans (Husband and wife up to 100, 80 and 60 million tomans).

- The CEO of "Maskan" Bank pointed out that maximum amount of mortgages also belong to residential units with a maximum of 30 years of construction, he said: In real estate with more than 25 years and up to 30 years of construction, most loans in Tehran, centers Provinces and cities of over 200,000 people and other areas in individual facilities are 80, 60 and 40 million tomans respectively, and in couples' loans 160, 120 and 80 million tomans respectively (Husband and wife up to 80, 60 and 40 each Million).

- He pointed to requests that have been made to "Maskan" Bank branches in the past few weeks before the Mortgage Increase Ordinance was implemented, adding: "If the customer requests to use a mortgage priority certificate, The previous maximum (60, 50 and 40 million tomans in individual loans and 100, 80 and 60 million tomans in couples loans) and simultaneously have 10 or 20 million tomans in non-deposit mortgage loans, with which it will be permitted to apply and enforce it.

In an Interview with Saber Parnian Stated: Creating 600,000 new jobs by removing barriers to production in Tehran's industrial estates

Industrial estates founded in the country aiming at providing suitable infrastructure facilities, encouraging investors to provide the necessary employment of the country, protecting the environment, removing land restrictions and creating a balanced growth of industries. On the other hand, due to aggregation of companies and plants, government service to these industries will be facilitated, as well as services such as tax exemptions at the appropriate time to support the industries in these estates. However, after decades of this and the creation of numerous industrial estates, there are many problems with the present industries dominating industrial estates, so that investors' interest in land acquisition and business startups has diminished in some parts of the country. In an interview with Saber Parnian, Chairman of the Board of Directors and Managing Director of Industrial Estates in Tehran, we have discussed the problems in industrial estates. We read parts of this interview.

- The industrial estates of Tehran province include 18 state-owned industrial estates, 12 private industrial estates and 47 industrial towns, with some 400,000 people working directly in these towns. And if the right infrastructure is created and the barriers to production are eliminated, up to a million jobs will work directly in these estates.

- The relevant authorities have regular visits to industrial estates, so that we have witnessed the removal of barriers to production in industrial estates and have requested all service providers to support the industries in the field and away from the bureaucratic look, help industrial units.

- The environment and production are part of our red line and we pay particular attention to these and the country's industrial units must comply with environmental standards. Industrial settlements usually carry out environmental and zoning studies, and these studies determine which industrial units and which disciplines, with what parameters and where they should be located.

- In Tehran's industrial estates, land prices are very low, and Tehran's industrial estates company receives the least resources from the provincial and national sources. Long-term land provision is a special facility that elites, knowledge-based companies and veterans can use.



It was said by Mohammad Reza Motamed

Secure investing through licensed financial institutions

One of the most important functions of the capital market in any country is to finance companies and institutions operating in different economic sectors. The market uses a variety of methods, including the sale of stocks and securities and etc, to finance them, and companies that require financial resources for their business activities do so. In the meantime, the capital market plays a mediating role between investors and companies that need funding. In fact, financial institutions and instruments are the means by which the capital market performs its task of financing. To find more about the new financial institutions and instruments, we went to Mohammad Reza Motamed, Director of Supervision of Financial Institutions of the Stock Exchange and we talked to him. We read parts of this interview.

- The most important task of this section is to supervise financial institutions in the capital market, to organize and authorize the various financial institutions and to supervise them through inspection. Financial institutions are defined in Article 1 of the Stock Exchange Law and include financial institutions such as holding companies, investments, investment funds, investment advisers, portfolio companies, asset management, rating and financing companies.
- Due to the emergence of many financial institutions in the country's capital market, these institutions require a great deal of time to gain the reputation of the investors. On the other hand, financial institutions must be supported by different authorities to find their proper place and play an important role in the management of capital.
- Financial institutions in each country's economy are the intermediary link between investors and the capital market. In fact, by identifying capital market potentials in terms of profitability and other priorities, these institutions provide a purposeful and meticulous opportunity for investors to take advantage of these opportunities.
- The first venture capital fund was established in year 2008, and has so far grown to 223 funds, which include various sectors including equity, mixed, fixed income, bold, private, foreign currency as well as coin or commodity and real estate securities, Land, buildings and civil projects.
- There are currently 6 bold funds in the Stock Exchange, and 5 are requesting substantive approval from Supervision of Financial Institutions of the Stock Exchange. Current funds operate in various areas such as IT, health, nanotechnology and biotech.



"Mellat" Bank Gold Coin Certificate Treasury unveiled



The "Mellat" Bank Gold Coin Certificate Treasury was officially unveiled in the presence of The CEO of the Commodity Exchange, the CEO, the Board of Directors, the Deputy Managers and a number of senior executives of the bank.

Dr. Hamed Soltaninejad, Managing Director of Commodity Exchange, appreciated Mellat Bank officials for this important event. He added that Commodity Exchange activity started with the presence of Mellat Bank and now, more than 70% of transactions in this exchange are carried out at Mellat Bank.

He described the services provided by Mellat Bank to the Commodity Exchange's customers very well and he hoped the cooperation between the two company would be further strengthened in the future.

Dr. Soltaninejad, referring to the launch of the Gold Coin Certificate Treasury by the Mellat Bank, added that this treasury is the fourth gold coin treasury listed on the commodity exchange and the capacity of this treasury under the current conditions is 150,000 coins that can be expanded. The Commodity Exchange 's CEO cited the launch of the treasury in line with Mellat Bank's policy of designing a financial supermarket for the bank's beneficiaries and said: "Fortunately, the number of the bank's beneficiaries is increasing over time."

Dr. Mohammad Bigdeli, Managing Director of Mellat Bank, also praised the Commodity Exchange 's officials for their contribution to the launch of the Gold Coin Treasury, saying this plan will eliminate the concern of customers and people to keep their gold coins, while the disappearance of gold coins certificates will not pose a particular problem for customers and coin owners.

Noting that these securities will be easily traded on the stock exchange, he said, the ability to borrow facilities, tax exemptions, low fees and liquidity guarantees are characteristics of these securities and there is no limitation on buying and selling securities and gold coins treasury is an online market-based business which is safe and fair for the gold market.

Managing Director of Mellat Bank, hoping that the effects of the project will return to the stock exchange and increase cooperation between the parties, called on executives to work diligently to increase the Bank's market share in the field as quickly as possible.

Youth; development-oriented managers



Dr. Amir Hamed Rezaei
Manager of Public Relations and International Affairs
Hamid Group of Companies

The twentieth century began with a wave of productive industrial development in the world. The “mass-production industrialization of the productivist approach” that Henry Ford founded was, in the decades

that followed, called the “marketing-productivist approach” and it was a hardware look, in fact, maximizing production along with minimizing the cost in the shadow of the constant cost overrun.

Perhaps at that time neither Ford nor others would have imagined that increasing production of various products within the framework of this approach in industrialized countries would lead to intense competition among them, with countries without colonies and thus without markets in the colonial and market-oriented world. And embody one of the most embarrassing human experiences in the name of World War II in which more than 50 million people was killed. The Cold War-era world came with a new term, economic development, which was initially more production-based, and economies of scale were still based on hardware benchmarks and measured by GDP. In a world of parallel economics, management scholars have gone beyond criticizing Henry Ford and Taylor to discussing human resource development, which was confirmed by oil shocks and underdeveloped manpower in oil economies and the concept of development. It transformed in such a way that today the United Nations deals with a hybrid and human-centered index called the Human Development Index.

Simply put, economic development in the modern world is based on the word “human” - a man who must be seen in the turbulent and recurring world of the 21st century, rather than as a boom in production within the framework of a marketing-oriented marketing approach, with a contingent view of maximizing flexibility and think professionally. In such a world, expertise and flexibility are keywords because the process of transformation at the macro level such as political, social, economic, technical and technology trends has been repeated and underutilized as well as customers and competitors in such an environment. In other words, we are in a world where we are becoming less and less aware of our experience and expertise, and gradually, the flexibility is replacing experience. Obviously, in such circumstances, if we think of things like production boom, further development, promotion of the national economy as well as share of the transnational economy, we have to believe in the conditions and nurture flexible, learner and expert managers, but Who can handle this amount of flexibility, up-to-date and expertise, and most importantly, tolerance of flexibility and updating? Is it possible to expect this from others, other than young people? It seems like a time of change, when we need to be updated and globalize and rejuvenate.

CEO of “Bank-e Saman” Brokerage: Attracting new investors with new trading tools



Bank-e Saman Brokerage Company is one of the first brokerage companies with over 50 years of experience. This venture has always been remarkable, not only in its history, but also in the provision of new services. The choice of corporate management as national manager for successive years and receiving the Medal of Innovation in the brokerage industry and other titles are among the honors that have been gained by relying on experience, emphasis on innovation and the maximum use of technology to facilitate customer service. In an interview with Hamid Mehravar, CEO of “Bank -e Saman” Brokerage, which began its operations in the capital market in 1989, we have reviewed the activities carried out by this agency. We read parts of this interview.

- This agency is set up to be a leader in providing professional services in accordance with the guidelines and directives of the Supervisor and for this purpose we have chosen the slogan “We are leading the way”. Our efforts to hire educated, hard-working and experienced staff led to this brokerage is licensed to operate in all areas of the capital market, including stock exchanges, commodity exchanges, energy exchanges, as well as mutual funds, and more.

- Due to the long history and activity of leading individuals in the field of capital market, the reliability, integrity and speed of collection staff, our clients invest securely through the Saman Bank Brokerage.

- Unless something unexpected happens, the capital market trend will be positive in the future. I should point out that the liquidity in the country is very high and if there is no regular planning to attract this amount of liquidity, in addition to high inflationary effects, it will have devastating effects on the country's economy.

Global tension at the beginning of 2020



Hamid Asadi

Early in 2020, the brutal assassination of Quds Force commander Lieutenant General Haj Qassim Suleimani by US criminal forces at Baghdad Airport and then a powerful Iranian response to a missile attack on US bases

created a wave of political and military tensions in the West Asian region. It has pushed the crisis-ridden region to the brink of a full-scale war between Iran and the US. However, tensions have so far declined, with both political and military officials saying they have no desire to start a war, as well as diplomatic missions to Tehran and the capitals of the region. Important markets in Iran and around the world responded rapidly to these events and experienced a strange downturn. Gold, which saw a remarkable boom last year and returned 18%, made a lot of profit for its investors. To many, the slowdown in world economic growth (largely due to the slowdown in China's economic growth) and the widening scope of the trade war between China and the United States have been the most important factors driving the rise in gold prices. However, it is expected that if the US Interest Rate by Federal Reserve does not fall and world economic growth increases, the demand for gold will decline and the price trend will stop, but the continued escalation of the US-China trade war and the subsequent slowdown in world economic growth, raising the price of gold will not be unexpected.

World stock markets and Tehran stock markets also saw a sharp decline after the US terrorist attack. The Tehran Stock Exchange was re-emerging after a downtrend and its index reached a record high of 384,000 at the end of the week leading up to the crisis, but fell after the first day of trading on the first day of the week. It continued its decline for a week by reaching its index to 353807 units. However, since the second week after the crisis and after both sides have declared their willingness to ease tensions, stock market crashes have slowed and its index is on track to grow at 390,000. Global stock markets in Europe and the US, although initially responding to the crisis, changed rapidly after the crisis subsided and resumed growth. The Dow Jones Index rose 17 points, while the Japanese and German markets rose 370 and 114 points, respectively, while the Dubai and Saudi Arabian stock markets rose 53 and 23 points, respectively. Forecasting the oil market in 2020 is mostly based on factors such as world economic growth, the status of US and OPEC oil production, the China-US trade war, and environmental concerns. However, the effects of the Lieutenant General Suleimani's terror and fears of a full-scale war in the region and disruptions in the Middle East's supply of oil to the world also rapidly affected the oil market and increased the price of black gold, but after the crisis subsided, the market Oil is also returning to its previous trend, with prices predicted to be subject to economic rather than political factors this year.

Natural disasters cause many financial and life losses



Reza Faghani

Iran is exposed to various natural disasters due to its unique geographical features, so that out of 40 unexpected natural disasters in the world, 32 of them have occurred in Iran, most notably earthquake, flood,

drought, drought, landslide. And it is the subsidence of the earth. Due to the territorial features of Iran, which is located in the Low rainfall area, it is also poor in terms of forest cover as well as the existing forests that have been rapidly destroyed, unfortunately no plans have been made to plant and replace them. On the other hand, unprecedented population growth has made floodplains and riverside areas more habitable, and now many cities and other residential areas of the country are located in flood-prone areas and are extremely vulnerable to this devastating phenomenon.

Flooding in western and southwestern provinces at the beginning of the year, in addition to the casualties, caused about \$ 6.7 billion in damage to the country's economy. Pay attention to safety measures in new residential areas in terms of vulnerability to floods, enact effective laws on permanent and seasonal river privacy, plan and implement extensive tree planting and conservation programs, restore watershed management, and flood control operations. As well as paying attention to flood forecasting and hazard warning systems and training residents to perform well in the event of an accident can minimize the damages. In addition to the flood, Iran has always witnessed devastating earthquakes due to the Alps-Himalayas folding belt. Only in the Bam earthquake of 5 December 2003, more than 30,000 people were killed, more than 40,000 were injured, and much of the city was completely destroyed. The most important cause of high human casualties in the incident is the deadly insecurity of buildings. The importance of this factor was so great that on the 5th of January in the country's calendar, it was called National Earthquake Safety Day. More than 500 people have been killed and more than 2,000 billion toman damaged in government buildings in the Kermanshah earthquake of 2016. More than 98 percent of casualties and more than 47 percent of financial losses were caused by earthquakes. Unlike the flood, the earthquake's fatal accident was unpredictable, preventive measures, therefore, will play the most important role in reducing the damage caused by them. Paying attention to safety and retrofitting criteria for residential and industrial structures, developing and updating relevant codes in the field of earthquake engineering, monitoring the proper execution of residential and industrial buildings and systems, alerting and disconnecting systems in electricity, gas and water transmission lines, The most important activities that can be done to prevent earthquakes. On the other hand, in order to be able to behave properly during and after an earthquake can minimize the damage caused by the accident.

World of Investment Experience of an Original Opportunity

Iran, with its long history of early civilization; having the world's second biggest gas reserves, diverse mines, rich hydrocarbon resources, a four season country, 1.7 million square kilometers in area, population of more than 80 million, and kind and hospitality people has always considered as a strategic and big market in the middle east by different manufacturing, industrial, and service companies. In the meantime, companies have succeeded to attend in this important market whose have used the notification and advertising capacities in the proper manner with the style of Iranian audiences as well.

"World of Investment" magazine is one of the most effective magazines in Iran's economy field which has tried to introduce investment opportunities in various sectors of manufacturing, industry, tourism, trading, services and etc. by utilization viewpoint of senior executives, managers, university professors and experts according to a new attitude. This approach is considered by the business owners, chambers of commerce and foreign embassies thankfully.

Currently, this monthly magazine is published in six separate sections and on the first of every month included:

1 Energy sector includes oil, gas, petrochemical, power plant and upstream and downstream industries.

2 Industry sector covers the subjects of all manufacturing and industrial companies in different fields.

3 Capital market sector evaluates the latest developments in the field of securities, the bank, insurance and macroeconomic policies of the monetary and financial markets.

4 Macroeconomic economy sector reflects the viewpoints of experts in addition to decisions and actions of Iranian executives about the implementation of microeconomic and macroeconomic policies of the country.

5 Opportunities and challenges of the investment around a business is evaluated exclusively in the special records section in each issue.

6 In the readings section of the magazine, interesting domestic and foreign content is also published on those individuals who have gained special success in their business or production. Hence we are proud to invite you cooperating us by providing information or insert advertising.

Concessioner

Morteza Faghani

Chief Executive Officer

Hamid Asadi

Editor In Chief

Reza Faghani

Commercial Manager

Sara Nazari

Translator:

Said Edalatjoo

Contact Us

Add: Unit 3 , No 27, Marzban Nameh Alley, Shahid Mofatteh Ave. Tehran, Iran

Zip Code: 15875-8915

Tel: +9821 -88864842 Fax: +9821 -88864786

Web Site: <http://dsg-m.ir> E-mail: d.sarmayeh@gmail.com

Selected Topics In This Number



In an Interview with Saber Parnian Stated:

Creating 600,000 new jobs by removing barriers to production in Tehran's industrial estates

Managing Director of "Daroo Plastik-e Pars" Company:

I have a good prospect for this industry



CEO of "Robofood" Industrial Group stressed

Currency volatility :a serious challenge for industry

The CEO of "Fahab beton" Concrete Company said:

Improving the quality of concrete through research



Director of the "Arshia" Olive Factories Group

The boom in production requires the presence of young, motivated Managers

CEO of "Foolad-e Qaem" Company

Fixing the definitive purchase rate; a way to boost energy production



Managing Director of "Neshat Abi-ye Darya" Shipping Company:

The necessity of government support for the transportation industry

Former State Department spokesman

Iranian embassies should be the pioneers of foreign trade



در میان

انبوه اخبار



مهم‌ترین‌ها

را بخوانید.

تجارت نیوز 

www.tejaratnews.com



صبانور

شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور
(سهامی عام)



9th Annual Conference on
**Electronic Banking &
Payment Systems**



پژوهشکده پولی و بانکی
بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران

نهمین همایش سالانه
بانکداری الکترونیک
و نظام‌های پرداخت

دگرپرسی دیجیتالی

تلفن: ۸۸۶۵۷۳۹۷

ایمیل: ac@mbri.ac.ir

وبسایت: www.ebps.ir

محورهای همایش

- اقتصاد دیجیتالی
- شفافیت، اعتمادسازی و نظارت دیجیتالی
- دگرپرسی دیجیتالی بانک‌ها

تهران، مرکز همایش‌های بین‌المللی برج میلاد - ۱۱ و ۱۲ اسفند ۱۳۹۸

همراه با:

- معرفی نوآوری‌های برتر بانکی و شرکتی در جشنواره دکتر نوربخش
- سومین رویداد نوآندیشان فناوری‌های مالی با همکاری شرکت خدمات انفورماتیک
- معرفی و تقدیر از مقالات برتر علمی
- برپایی نمایشگاه تخصصی و معرفی غرفه برتر



پرداخت‌نوین

remis

شرکت پارسا

کسب‌وکارهای فناورانه

ادولیت

ادولیت

شرکت خدمات الکترونیک

جاسراس

TOSAN Group

SADAD

شرکت خدمات انفورماتیک

شرکت خدمات انفورماتیک

تی بانک سپهر

بانک ایران زمین

بانک ملت

بانک سپهر

شرکت فراداد کسب و کاری نوآوری باز
Facebook Open Banking Hub

SMARTAERK

نوین

رهبان رایان فردا

MG

شرکت کارت اعتباری

شرکت داده پردازی ایران

شرکت خدمات انفورماتیک

SADAD

گروه زمین