

رشد سرمایه‌گذاری



Resistance economy policies
guaranteeing sustainable
employment

سیاست‌های اقتصاد مقاومتی
ضامن اشتغال پایدار

حقل غاز الإمارات والتغییر
الجیوسیاسی فی المنطقة

میدان جدید گازی امارات
وتغییر ژئوپلیتیک منطقه

Government ownership of
Industries is a major problem
for the country's economy

دولتی بودن صنایع
معضل بزرگ اقتصاد کشور

مهندس پیمان اسراری:

شرکت بین‌المللی خلیج فارس
پیشرو در حمل و نقل کالا

The CEO of "Persian Gulf" International Transport Company:

Persian Gulf International Company;
Leading in freight transportation

المهندس بیان اسراری:

شركة الخليج الفارسي الدولية الرائدة في النقل البضائع

با آثار و گفتاری از:

علی وقفچی

علی گلمرادی

جعفر ربیعی

غلامحسین مظفری

حمید رضا عراقی

نرسی قربان

غلامحسین حسنتاش

رضا پدیدار

احمد نعمت‌بخش

ابراهیم‌بای سلامی

صفر علی بابایی

حسین خزلی

سید رضا شهرستانی

سعید زارع حقیقی

علیرضا تسبیح‌گو

شرکت حمل و نقل بین المللی خلیج فارس

حمل و نقل ایمن، سریع و مطمئن
در هر زمان به هر کجا



شرح خدمات شرکت حمل و نقل بین المللی خلیج فارس:

- بیش از نیم قرن فعالیت حمل و نقل داخلی و بین المللی
- بیش از ۵۰۰ دستگاه ناوگان ملکی
- بیش از ۳۰ شعبه و نمایندگی در سراسر کشور
- مراکز ذخیره سازی مکانیزه با ۴۲۰ هزار تن ظرفیت ذخیره سازی غلات
- ترمینال مرکزی با وسعت ۱۲۷ هکتار و ۲۰ سوله جهت انبارداری
- مراکز مکانیزه تعمیرگاهی (نمایندگی گواه)
- توسعه فعالیتهای لجستیکی اعم از بسته بندی و انبارداری

دفتر مرکزی: تهران، خیابان فاطمی، خیابان باباطاهر، کوچه کیوان، پلاک ۱۹

تلفن: ۰۲۱-۸۸۹۷۸۲۸۵-۷

پایانه مرکزی: تهران، اسلامشهر، میدان نماز

تلفن: ۰۲۱-۵۶۳۴۳۰۱۰-۱۱



راحت تر زندگی کن!



بانک صادرات ایران





فرصتی که دو برابر شد

- تسهیلات ۲۴۰ میلیون تومانی ممتاز بانک مسکن در تهران
- تسهیلات ۲۰۰ میلیون تومانی ممتاز بانک مسکن در مراکز استان ها و شهرهای بالای ۲۰۰ هزار نفر جمعیت
- تسهیلات ۱۶۰ میلیون تومانی ممتاز بانک مسکن در سایر

شهرها



بانک مسکن
bank-maskan.ir
۰۲۱-۶۱۰۸۸۸



سازمان تأمین اجتماعی

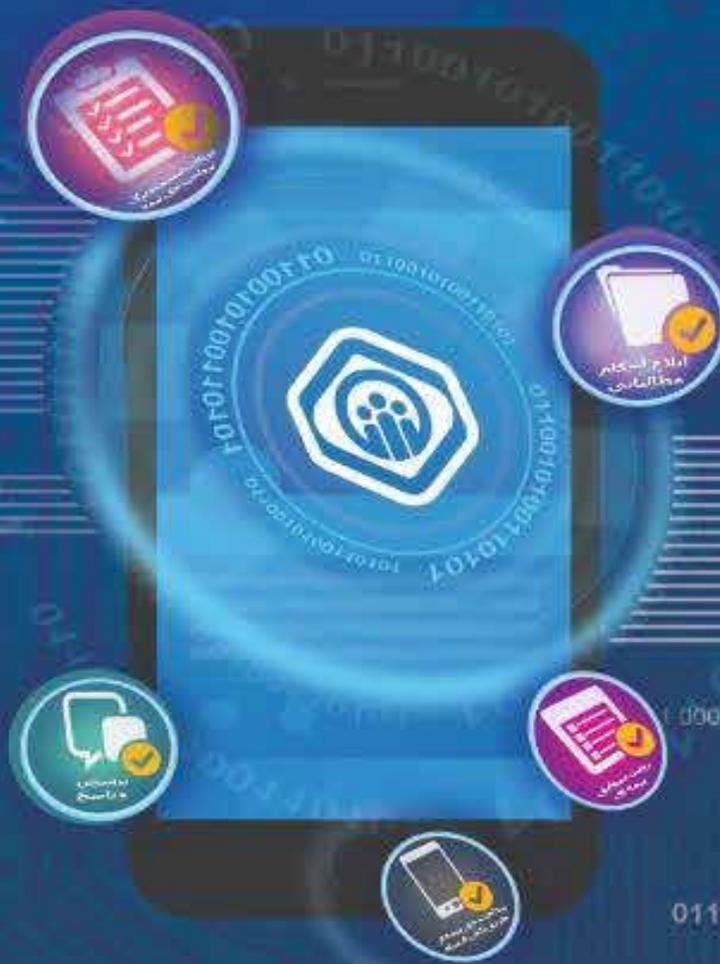
تأمین اجتماعی الکترونیکی

* فرم افزار موبایل تأمین اجتماعی دستا

(نوبت دهی مراکز درمانی سازمان و ارائه خدمات الکترونیکی

در حوزه درمان از طریق تلفن همراه)

* فرم افزار موبایل تأمین اجتماعی من



پایگاه اطلاع رسانی سازمان تأمین اجتماعی

www.tamin.ir

مرکز ارتباطات مردمی (CRM): ۱۴۲۰

اداره کل روابط عمومی

شرکت ملی گاز ایران؛
خودکفاترین صنعت، مردمی ترین خدمت و محور توسعه در کشور

گازرسانی به

۱۱۸۴

شهر



گازرسانی به

۸۵

نیروگاه کشور



سومین تولیدکننده
گاز طبیعی در جهان با ظرفیت
پالایش و نم زدایی بیش از

۱۰۳۰

میلیون متر مکعب
در روز



احداث

۸۶

ایستگاه تقویت
فشار گاز



دستاوردهای

شرکت ملی گاز ایران

از بدو تاسیسی تا پایان آذرماه ۱۳۹۸

گازرسانی به

۲۹۸۵۶

روستا



احداث

۳۹۱۸۳

کیلومتر خط انتقال گاز



خودکفایی حدود

۷۰ درصدی

در بخشهای مختلف پالایش،
انتقال و توزیع گاز طبیعی



گازرسانی به

۲۳۰۰

ایستگاه CNG

تزریق گاز به مخازن
ذخیره سازی سراجه در قم و
شوریجه در سرخس به میزان

۱۴۴۰۹

میلیون متر مکعب



ارتقای کلاس پـروازی رایگان
با خرید از

www.mahan.aero

WELCOME TO OUR WORLD

[Instagram.com/fly.mahanair](https://www.instagram.com/fly.mahanair)

[Telegram.me/mahanairchannel](https://t.me/mahanairchannel)



خدمات و امکانات و برنامه‌های خاص **نوروز** در هتل هما احمدآباد مشهد



Homa Hotel Group
Ahmad Abad
(Mashhad1)

homahotel.ahmadabad

www.homahotels.com

مسابقه ورزش دوچرخه سواری ویژه کودکان در پیست دوچرخه سواری اختصاصی هتل
برنامه آشنایی با ورزشهای سنتی زورخانه‌ای ویژه نوجوانان در زورخانه اختصاصی هتل
مسیر پیاده روی سلامت در باغ هتل (برنامه نرمش صبحگاهی و عصرگاهی)
ترانسفر رفت و برگشت فرودگاه و راه آهن با خودروهای اختصاصی هتل
ترانسفر حرم مطهر رفت و برگشت با خودروهای اختصاصی
پخش فیلم سینمایی و کارتون ویژه کودکان بصورت روزانه
بازدید از گالری نقاشی و صنایع دستی هتل
شارژ چای و نسکافه و آب معدنی در اتاق
زمین تنیس در فضای سبز هتل



مسابقه سرآشپز ویژه بانوان
بازدید از زورخانه سنتی
اهدای هدایا به کودکان
بوفه صبحانه متنوع
نوشیدنی خیرمقدم
بازیهای کامپیوتری
سونا و جکوزی
جنگ شادی
اینترنت



آدرس: مشهد، خیابان احمدآباد، هتل هما (۱)

تلفن: ۰۵۱-۳۱۵۵۷

فاکس: ۰۵۱-۳۸۴۳۷۰۱۳

*Oh reformer of hearts and minds
Director of day and night
and transformer of conditions
Change ours to the best in accordance
with your will*

ای درگون‌کننده قلب‌ها و چشم‌ها
ای گرداننده و تنظیم‌کننده روزها و شب‌ها
ای تغییردهنده حال انسان و طبیعت
حال ما را به بهترین حال درگون فرما

يا مُقَلِّبَ القلوبِ و الأبصارِ
يا مُدَبِّرَ اللیلِ و النَّهارِ
يا مُمَوِّلَ المَوالِ و الأموالِ
مَوِّلِ مَالِنَا إلی أَمْسِنِ المَالِ



۳۲

قائم‌مقام مدیرعامل شرکت آهن مجد فراز
بیان کرد



شفافیت مالی
لازمه موفقیت بازرگانی
صنعت فولاد

۱۸

مدیرعامل شرکت
راهبران اندیشه تداوم:



شرط توسعه کسب و کار
استفاده از "مشاوره مدیریت"
است



دنیای صنعت
۵۲ تا ۴۶



دنیای انرژی
۴۴ تا ۳۸



پرونده ویژه
۳۶ تا ۲۴



اقتصاد بازار
۲۲ تا ۱۶

صاحب امتیاز:

مرتضی فغانی

مدیر مسئول:

حمید اسدی

دبیر تحریریه:

رضا فغانی

مدیر هنری:

مسیح بابرامی

مدیر بازرگانی:

سارا نظری

ویراستار:

مصطفی حاتمی

همکاران عکس این شماره:

محمد حسین موحدی نژاد - مهدی باغبان بصیر

هیات علمی:

به ترتیب حروف الفبا:

- دکتر مرتضی بانک دبیر شورای عالی مناطق آزاد و ویژه اقتصادی
- دکتر محمد بیگدلی مدیر عامل بانک ملت
- دکتر جمشید حمزه زاده رییس جامعه هتلداران کشور
- دکتر محمد دامادی عضو کمیسیون عمران مجلس شورای اسلامی
- دکتر امیر حامد رضایی مدیر روابط عمومی و امور بین الملل بورس اوراق بهادار تهران
- تورج زارع مدیر عامل شرکت آلومینای ایران
- دکتر غلامرضا سلیمانی رییس کل بیمه مرکزی ایران
- دکتر عزیزالله عصار مدیر عامل شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات
- دکتر یاسر فلاح مدیر عامل شرکت اطلاع رسانی و خدمات بورس
- مهندس محمد کلاتری مدیر عامل شرکت صبانور

گروه دبیران:

قاسم قاری، مصطفی حاتمی، محمد جعفری، عرفان فغانی، سعید عدالت جو، سهیلا زمانی

نشانی:

تهران، خیابان شهید مفتاح

کوچه مرزبان نامه، پلاک ۲۷، واحد ۳

صندوق پستی: ۸۹۱۵ - ۱۵۸۷۵

تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۴۲

بخش آگهی: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۸۳۵-۷

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۸۶۴۷۸۶

وبسایت: WWW.DSG-M.COM

پست الکترونیک: Dsarmayeh@gmail.com

لیتوگرافی، چاپ و توزیع: شرکت خاتمنو

نشانی: خیابان دماوند بعد از چهارراه سیلان
نرسیده به وحیدیه نبش خیابان شهید بخت آزاد
تلفن: ۷۷۸۱۳۳۴۹



رئیس هیات مدیره تعاونی انجمن صنفی تولیدکنندگان سازه‌های فولادی کشور:

توسعه صادرات نیازمند بسترسازی از سوی دولت است



عضو هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران تاکید کرد

خودکفایی در صنعت فولاد گامی برای رونق اقتصاد کشور



هدفگذاری یک میلیارد دلاری برای مبادلات تجاری ایران و ازبکستان

سال تو مبارک



۴۲

خلق فرصت‌های جدید سرمایه‌گذاری با بهینه‌سازی مصرف گاز در کشور



خواندنی‌های سرمایه‌گذاری
۶۴ تا ۶۷



اقتصاد کلان
۵۴ تا ۶۲

با نگاهی به آمارها می‌توان گفت؛ اقتصاد ایران در سال‌های پیش رو با معضل کسری مالی روبرو خواهد بود. اعمال تحریم‌ها توسط آمریکا، کشورمان را از قسمت قابل‌توجهی از درآمد ارزی حاصل از فروش نفت و گاز محروم کرده است. در این میان، یکی از مهمترین راهبردها برای حل این مشکل، گسترش صادرات غیرنفتی، افزایش تنوع و انعطاف اقتصاد کشور می‌باشد؛ به طوری که در برابر اعمال تحریم‌های خارجی آسیب‌پذیر نباشد و با توجه به گستردگی، تنوع و ارزش بالای صادرات این محصولات بتواند در شرایط تحریم نیز، رونق فروش خود را حفظ کند.

ارائه خدمات طراحی، مدیریت، تدارک، اجرا و یا طرح و ساخت توسط شرکت‌ها و موسسه‌های ایرانی به متقاضیان خارج از کشور، از عمده‌ترین محصولات و خدماتی می‌باشد که صدور آن‌ها می‌تواند درآمد زیادی برای کشور به ارمغان بیاورد که به‌طور مختصر، صادرات خدمات فنی و مهندسی نامیده می‌شود. فرآیند این صادرات از سال ۱۳۷۳ آغاز و تاکنون فراز و نشیب فراوانی داشته است. در ابتدا با حمایت‌های فراوان دولت، درآمد ناشی از این خدمات سیر صعودی داشته و در ابتدای دهه ۹۰ به بالاترین مبلغ خود، یعنی حدود ۵ میلیارد دلار رسید. اعمال تحریم‌ها علیه اقتصاد ایران میزان این صادرات را کاهش داد؛ به طوری که در سال ۱۳۹۸ فقط ۵۰۰ میلیون دلار از این راه عاید کشور شد و این در حالی است که کشور ترکیه توانسته با قبضه کردن بازارهای منطقه‌ای، بیش از ۹۵ درصد آن را در اختیار بگیرد و صادرات خدمات مهندسی خود را به بیش از ۳۰ میلیارد دلار برساند که این موضوع، نشان از فاصله عظیم میان وضعیت دو کشور از نظر درآمد حاصله دارد. ایران از نظر آمار فارغ‌التحصیلان مهندسی در سطح جهان پس از کشورهای روسیه و آمریکا، رتبه سوم و بر اساس آخرین آمار بانک جهانی از نظر دسترسی به دانشمندان و مهندسان در جهان رتبه ۳۹ را دارد، در حالی که در مورد اخیر، رتبه ترکیه ۵۵ بوده است.

کیفیت آموزشی بالا، رایگان بودن خدمات آموزش عالی و در دسترس بودن آن برای بخش عمده جمعیت کشور، افزایش تنوع و کیفیت آموزش مهندسی با گسترش مراکز فنی-حرفه‌ای و مراکز تحصیلات تکمیلی، از عمده‌ترین عواملی بوده که رتبه ایران را در این زمینه ارتقاء داده، اما متأسفانه از این ظرفیت عظیم استفاده چندانی نشده است.

تحریم‌های اقتصادی، از دیگر عوامل افت صدور خدمات فنی و مهندسی ایران می‌باشد که البته در چند سال اخیر، این موضوع تمام منابع درآمدی ایران را هدف قرار داده است، با این حال نباید از ظرفیت عظیم بازار کشورهای همسایه به خدمات فنی و مهندسی غافل شد. استفاده از ظرفیت‌های دیپلماسی منطقه‌ای، توجه به ویژگی‌های فرهنگی و زبانی کشورهای مختلف، تاکید بر مشترکات تاریخی و فرهنگی، استفاده از تجربیات کشورهای پیشرو در این زمینه از قبیل هند، ترکیه و همچنین حمایت از شرکت‌های دانش‌بنیان و استارت‌آپ‌ها، راه را برای استفاده از این ظرفیت بزرگ و به‌تبع آن اشتغال‌زایی، افزایش اعتبار ایران در سطح منطقه و جهان، رشد درآمدهای ارزی و رونق اقتصادی خواهد گشود. ■

رونق تولید با صادرات

خدمات مهندسی



حمید اسدی
مدیرمسئول

اقتصاد ایران امیدوار به آینده



رضا فغانی
دبیر تحریریه

در سال گذشته میلادی، اقتصاد ایران همچنان با مشکلاتی مواجه بود که بر اساس گزارش بانک جهانی، اقتصاد کشورمان در سال ۲۰۱۹ با افتی بالغ بر ۸/۷ درصد مواجه گردیده است. بانک جهانی همچنین پیش بینی می کند که در سال ۲۰۲۰ اقتصاد ایران در وضعیت ثابتی باقی مانده و رشد یا افتی را تجربه نمی کند و در سال های ۲۰۲۱ و ۲۰۲۲ در حدود یک درصد رشد خواهد کرد. افت اقتصاد ایران در سال ۲۰۱۹ بیشتر به سبب شوک ناشی از وضع تحریم ها علیه ایران بوده است. تحریم هایی که بخش های مهم نفت و گاز را هدف قرار داد. با اتمام معافیت های آمریکا برای واردکنندگان عمده نفت ایران و اعمال محدودیت های شدید بر نقل و انتقالات مالی و بانکی و وضع تحریم هایی علیه بخش های پتروشیمی، فلزات، معادن و حمل و نقل دریایی، افت اقتصاد ایران شدت گرفت. بانک جهانی با توجه به آمارهای منتشر شده پیش بینی کرده است که بخش نفت در اقتصاد ایران در سال ۲۰۱۹ و اوایل ۲۰۲۰ با افت مواجه گردد که این امر ناشی از محدودیت در جریان سرمایه و تحریم تجارت آن در سطح جهان است، این افت بر روی فعالیت های بخش های کلیدی غیرنفتی در اقتصاد ایران نیز به شکلی منفی تاثیر گذاشته است. این بخش ها شامل، صنایع خودروسازی، ماشین سازی و ساخت و ساز می باشد که با مشکلات مرتبط در زنجیره تامین و افزایش هزینه تولید مواجه بودند. همچنین کاهش صادرات به شکلی قابل توجه بر هزینه ها در اقتصاد ایران اثر گذاشته؛ اما افت واردات تا حدی این فشار را تعدیل کرده است. پیش بینی می شود که کسری مالی در سال ۹۹ به ۵/۶ درصد از تولید ناخالص ملی برسد، چراکه بیش از ۳۰ درصد بودجه دولت را درآمدهای ناشی از فروش نفت و گاز تشکیل می دهد. در عین حال این مقدار نسبت به ۶۳ درصد در بودجه سال های ۲۰۰۲ الی ۲۰۰۳ کاهش قابل ملاحظه ای داشته است.

از نظر بانک جهانی، چشم انداز میان مدت اقتصاد ایران در سال جاری میلادی هنوز با ابهام مواجه است. در این میان فرض بر این بوده که ایران حداقل بتواند روزانه ۵۰۰ هزار بشکه نفت بفروشد، اما افزایش نرخ ارز در سال های جاری و فاصله گرفتن از تصدی گری دولت در این زمینه می تواند منجر به رقابت پذیر شدن خدمات و کالاهای تولید ایران در منطقه و به تبع آن افزایش صادرات کشور شود و در نتیجه، به مرور میزان کسری مالی دولت را کاهش دهد. بر مبنای برخی از آمارهای غیررسمی که با رصد کشتی های نفتکش انجام شده است، ایران در این مدت توانسته است روزانه حداقل یک میلیون بشکه نفت به فروش برساند. علاوه بر این در زمینه تولید کالاهای راهبردی مانند فولاد نیز با افزایش ۳۰ درصدی، جایگاه خود را در میان بزرگ ترین تولیدکنندگان فولاد جهان تحکیم کند. لذا به نظر می رسد، با توجه به ظرفیت های کنونی اقتصاد ایران، بهبود وضعیت پیش بینی شده توسط بانک جهانی دور از دسترس نباشد، به شرط آنکه عزم مسئولان در هر سه قوه برای رفع خودتحریمی ها، بخشنامه های خلق الساعه، بروکراسی های فرساینده اداری و ... جزم شود. ■

یکسال در فراق استاد گذشت

سید قاسم قاری
عضو شورای دبیران

یکسال از درگذشت ناگهانی و فراق یار مهربان و همکار عزیزمان دکتر عباس فغانی (معارف) روزنامه‌نگار و عضو شورای سردبیری ماهنامه «دنیای سرمایه‌گذاری» و دو هفته‌نامه «ریحان شهر» گذشت و دل‌تنگی‌های نبودنش را در تحریریه با یاد خاطره‌هایش زمزمه می‌کنیم و او دیگر در بین ما نیست، دیگر نمی‌آید و دیگر نباید منتظرش باشیم؛ ولی طنین صدای دل‌نشینش همچنان در گوش ما، مهربانیش در قلب ما و چهره دل‌نشینش و چشمان امید بخشش در یاد ما هست. به هر حال مرگ موهبتی است الهی و هیچ مخلوقی از این قاعده مستثنی نیست. اگر چه تحملش برای بازماندگان، یاران و همکاران سخت است، ولی باید در برابر مشیت الهی سر تسلیم فرود آورد.

دکتر عباس فغانی (معارف): روزنامه‌نگار فرهیخته، خوش فکر، با اخلاق، خوش ذوق، مودب و با مرام، در نیمه‌شب شانزدهم بهمن ماه سال گذشته که مصادف با ایام شهادت دخت گرامی پیامبر اسلام (ص)، حضرت فاطمه زهرا (س) بود، دعوت حق را لبیک گفت و فقدانش تأسف و تأثر عمیقی را در بین فعالان مطبوعات و رسانه، به ویژه جامعه مطبوعاتی تهران و شهرستان ری و خانواده داغدارش ایجاد کرد.

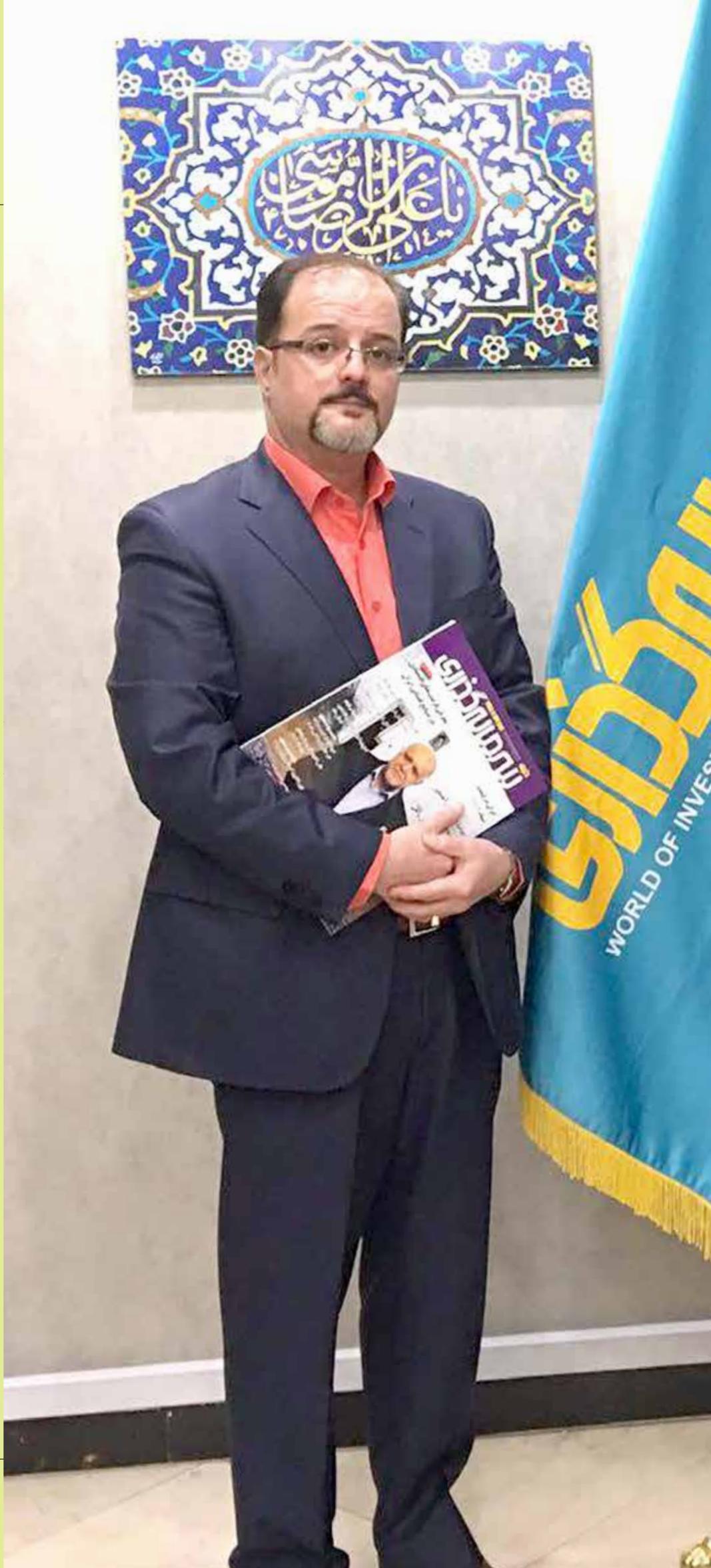
او که سابقه‌ای طولانی در حوزه رسانه داشت، متولد ۲۸ اسفندماه سال ۱۳۵۰ خورشیدی در شهرری بود و از اواخر دهه دوم زندگی پُربارش وارد عرصه رسانه‌های گروهی شد و در این راه خدمات شایانی را در حوزه اطلاع‌رسانی کشور، به ویژه در شهرستان ری ارائه داد.

مرحوم دکتر عباس فغانی ملقب به معارف، از اوایل دهه هفتاد شمسی در روزنامه‌ها و نشریات مختلفی همچون رسالت، جام جم، دانش تبلیغات، عصرآزادگان، آوای ری و ... به عنوان خبرنگار، دبیرگروه، قائم مقام مدیرمسئول، مدیرمسئول و مدیر روابط عمومی چند شرکت تولیدی-صنعتی فعالیت داشت و این اواخر نیز از اعضای شورای سردبیری و برنامه ریزان اصلی ماهنامه «دنیای سرمایه‌گذاری» و دو هفته‌نامه «ریحان شهر» بود.

شادروان دکتر عباس فغانی در حالی که ۴۷ بهار را پشت سر گذاشته بود، دعوت حق را لبیک گفت و از زمانی که خود را شناخت و به سن تشخیص رسید، بخشی از زندگی کوتاه، اما با برکت خود را وقف نیازمندان و رسیدگی به مشکلات مردم منطقه خود در شهرری و جنوب تهران کرد و در تحریریه نشریات و رسانه‌هایی هم که کار می‌کرد، با نوشتن و نشر مطالب اجتماعی، اقتصادی و فرهنگی مشکلات جامعه را از طریق رسانه‌ها به گوش مسئولان می‌رساند. یاد مهربانی‌ها، خاطرات نیکو، دل‌نوشته‌های صمیمی و اشعار زیبای عباس برای دوستانش خاطره به یاد ماندنی است چراکه:

”دل چنین گفت تو را تا به ابد یاد کنم از غم دوری و هجران تو فریاد کنم“
به یقین یاد و خاطرات مردان نیک، چون برادر عزیزم دکتر عباس فغانی، در دل بازماندگان و دوستدارانش باقی می‌ماند و در سرای ابدی نیز از رحمت و آمرزش پروردگار به لطف خداوند منان بهره‌مند خواهد بود.

آمین یارب العالمین





گفت‌و‌گویی اختصاصی با بهادر شمس

در این بخش می‌خوانیم:

- شرط توسعه کسب و کار استفاده از "مشاوره مدیریت" است
- ریسک‌پذیری و پشتکار؛ ویژگی کسب‌وکارهای نوین
- تداوم افت شاخص بورس قطر در فوریه ۲۰۲۰

مدیرعامل شرکت کارگزاری آرمان تدبیر نقش جهان تاکید کرد آموزش و تجربه لازمه موفقیت در بازار سرمایه

سارا نظری

شرکت کارگزاری آرمان تدبیر نقش جهان با مشارکت شرکت‌های مجتمع صنایع و معادن احیا سیاهان، تکادو و سرمایه‌گذاری توکا فولاد در سال ۱۳۸۴ در اصفهان به ثبت رسید و فعالیت رسمی خود را از ابتدای سال ۱۳۸۷ با کسب مجوز از سازمان بورس و اوراق بهادار آغاز کرد. دفتر مرکزی این شرکت در اصفهان واقع شده و شعبه مرکزی آن در تهران قرار دارد و در شهرستان‌های تهران، اصفهان، شاهین‌شهر، تبریز، زنجان، همدان، کرمانشاه، بابل، دورود لرستان و مهریز یزد دارای شعب فعال می‌باشد. در گفت‌وگو با بهادر شمس؛ مدیرعامل شرکت کارگزاری آرمان تدبیر نقش جهان، به بررسی نقش کارگزاری‌ها در بازار سرمایه پرداخته‌ایم که مشروح آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

سرمایه این شرکت در بدو تاسیس ۲ میلیارد تومان بود که هم‌اکنون طی چند مرحله افزایش سرمایه به ۹ میلیارد تومان رسیده است. شایان ذکر است که در حال حاضر مراحل ثبت افزایش سرمایه از ۹ میلیارد به ۱۵ میلیارد تومان در حال انجام است.

این شرکت چه خدمات ویژه‌ای به مشتریان خود ارائه می‌دهد و برای رضایتمندی آن‌ها چه تدابیری اتخاذ گردیده است؟

مهمترین هدف شرکت آرمان تدبیر نقش جهان این است که خدماتی را به مشتریان ارائه دهد تا به صورت کاملاً قانونی و در چارچوب قوانین و مقررات، بالاترین میزان سود ممکن را از بازار کسب کنند. یکی از خدمات ارائه شده، نرم‌افزاری به نام "Meta Wave" است که در این کارگزاری طراحی و تولید شده و به تحلیلگران تکنیکی بازار کمک می‌کند تا سهم‌های مورد نظر خود را از نظر تکنیکالی، شناسایی کرده و به خوبی بازار را رصد کنند که اصطلاحاً به آن "چشم هوشمند بازار" گفته می‌شود. "بررسی جریان‌های نقدینگی در بازار سرمایه" از جمله توانمندی‌هایی است که در یک سال گذشته، به این نرم‌افزار اضافه شده که تحلیل می‌کند، سرمایه سرمایه‌گذاران حقیقی به چه سمت و سویی و در چه صنایعی به کار برده می‌شود و طبیعتاً این موضوع کمک شایانی به فعالان بازار سرمایه می‌کند. همچنین ایجاد الگوریتم‌های تحلیلی و فیلترهای خاص توسط این نرم‌افزار نیاز به دانش برنامه‌نویسی نداشته و استفاده از آن را برای کاربران عام آسان‌تر می‌کند. ناگفته نماند که ورژن جدید این نرم‌افزار، به صورت اپلیکیشن در نمایشگاه بورس، بانک و بیمه که در اردیبهشت‌ماه سال آینده برگزار خواهد شد، رونمایی می‌شود.

برای ارتقای سواد مالی و همچنین آشنایی بیشتر مردم با بازار سرمایه چه دوره‌های آموزشی را برگزار می‌کنید؟

طی دو سال گذشته، برنامه‌های آموزشی به‌طور مستمر در شرکت کارگزاری آرمان تدبیر نقش جهان با مجوز رسمی از سازمان



شرکت کارگزاری آرمان تدبیر نقش جهان، چه تعداد شعبه فعال دارد و شیوه نظارت بر این شعبات چگونه است؟

این شرکت بالغ بر ۲۷ شعبه فعال در سراسر کشور دارد و هماهنگی شعبات توسط مسئول امور شعب صورت می‌پذیرد که دارای سیستم فعالیت به هم پیوسته است؛ بدین صورت که در حوزه مالی، نظارت توسط واحد مالی کارگزاری؛ فعالیت شعبات، مشکلات موجود و برنامه‌های مورد نظرشان، از طریق مدیر عملیات کارگزاری رصد گردیده و عملکرد اداری شعبات نیز توسط مدیر شعب کنترل می‌شود. ناگفته نماند که در سال گذشته از نظر تعداد شعب در بین کارگزاری‌های کشور، رتبه هفتم را به خود اختصاص داده‌ایم.

سرمایه اولیه شرکت چه میزان بوده و در حال حاضر چقدر سرمایه دارد؟



خوشبختانه شیوه
فعالیت بازارهای
بورس در تمام دنیا،
این امکان را فراهم
آورده تا ماندگاری و
طول عمر شرکتها
افزایش یابد

بسیار کوتاه است و مهمترین دلیل آن، فقدان بازار سرمایه بسیار غنی می‌باشد. بورس تهران در ۱۵ آبان‌ماه سال ۱۳۴۶ راه‌اندازی شد؛ ولی متأسفانه به دلیل مشکلاتی از جمله جنگ تحمیلی و مواردی دیگر، بازار سرمایه در مسیر رشد خود، با وقفه‌هایی مواجه شد؛ اما در حال حاضر با تقویت بازار سرمایه از سوی دولت و همچنین استقبال سرمایه‌گذاران مواجه شده و این مهم می‌تواند در کنار تامین سرمایه، مزیت‌های برندسازی، تبلیغات و مشوق‌هایی مانند تخفیف‌های مالیاتی، جذابیت خاصی برای شرکت‌های متقاضی پذیرش در بازار سرمایه باشد که بعضاً برای محصولات واحدهای تولیدی یا خدماتی، نوعی تبلیغ خواهد بود و مهمتر آنکه، اعتماد مصرف‌کنندگان به تولیدات داخلی افزایش می‌یابد. بسیاری از شرکتها این نگاه را دارند که بازار بورس در بلندمدت می‌تواند بهترین و موثرترین تبلیغ برای آن‌ها باشد.

پیشنهاد شما به افرادی که به تازگی قصد ورود به بازار سرمایه را دارند، چیست؟

توصیه بنده همیشه بر آن بوده تا افرادی که قصد ورود به بازار سرمایه دارند، فعالیت در این بازار را فرا گیرند؛ ولی متأسفانه شاهد آن بوده‌ایم که برخی از آن‌ها طمع می‌کنند و به دنبال آن هستند تا در کوتاه‌مدت، ثروت قابل توجهی را کسب کنند که البته، اتفاقاتی خلاف این موضوع رخ می‌دهد و ضررهای زیادی را متحمل می‌شوند. در ابتدا، افراد باید با سرمایه محدود و فقط بخشی از پس‌انداز خود وارد بازار سرمایه شوند و به دنبال دریافت وام یا فروش آپارتمان و خودروی خود نباشند؛ چراکه برای سرمایه‌گذار مبتدی، چیزی جز پشیمانی را در پی نخواهد داشت. از طرفی؛ باید سعی داشته باشند تا در کنار آموزش، تجربه لازم را هم کسب کنند.

چه پیش‌بینی از وضعیت بازار سرمایه در سال آینده دارید؟

اگر هیچ اتفاق سیاسی یا نظامی رخ ندهد؛ با توجه به افزایش حجم نقدینگی در کشور، دیر یا زود شاهد افزایش نرخ دلار خواهیم بود و این اتفاق، باعث رونق بازار سرمایه خواهد شد. اکنون حجم نقدینگی در اقتصاد کشور، روز به روز در حال افزایش است که بخشی از این نقدینگی وارد بازار بورس و بخش دیگری نیز، وارد بازار خودرو و مسکن می‌شود. ■

بورس اوراق بهادار برگزار می‌شود. علاوه بر آن، در جلسات تحلیل ماهانه، بررسی می‌شود که در یک ماه گذشته چه اتفاقاتی در بازار ارز، مسکن و سهام رخ داده است. تحلیل حوزه‌های مختلف سرمایه‌گذار در کنار یکدیگر، چشم‌انداز مناسبی برای سرمایه‌گذاران ترسیم می‌کند تا به این نتیجه برسند که در چه قسمتی از بازار، سرمایه‌گذاری مناسب‌تری داشته باشند. از طرفی؛ جلسات تحلیل ۳ ماهه را نیز با حضور کارشناسان برتر این حوزه برگزار می‌کنیم. همچنین برگزاری نشست‌های تحلیلی هفتگی در باشگاه انقلاب در طول ۳ ماه گذشته به‌طور مستمر در بوستان بازار سرمایه، از دیگر اقدامات انجام شده می‌باشد که با استقبال زیادی نیز روبرو شده است. بوستان بازار سرمایه در جهت فرهنگ‌سازی سرمایه‌گذاری در این بازار، توسط کارگزاری آرمان تدبیر نقش جهان شکل گرفته

که تاکنون بازخوردهای بسیار مناسبی را به همراه داشته است. همچنین لازم به ذکر است، نرم‌افزار باشگاه مشتریان با رویکردی جدید طراحی شده و در مرحله تولید قرار دارد که آن هم در زمان برگزاری نمایشگاه رونمایی خواهد شد.

به عنوان شرکت کارگزاری فعال، به منظور ایفای نقش خود در بازار سرمایه چه اقداماتی انجام داده‌اید؟

نکته حائز اهمیت آن است که در زمینه فرهنگ‌سازی و آموزش، اقدامات مفیدی انجام شده است. همچنین در جهت تامین مالی شرکتها، فرآیند پذیرش برخی از شرکتها را تسریع کرده و توصیه‌های

لازم را به بسیاری از شرکتها که علاقه‌مند ورود به بازار سرمایه می‌باشند را داشته‌ایم تا از حداقل‌های لازم برای ورود به بازار سرمایه برخوردار شوند. البته برخی از آن‌ها در مرحله پذیرش قرار دارند و فکر می‌کنم در سال آینده تعداد ۲ شرکت در تابلوی بازار فرابورس عرضه خواهند شد.

ورود به بازار بورس و تامین سرمایه از طریق آن، چه فوایدی را برای شرکتها به همراه دارد؟

خوشبختانه شیوه فعالیت بازارهای بورس در تمام دنیا، این امکان را فراهم آورده تا ماندگاری و طول عمر شرکتها افزایش یابد. شرکتها پس از ورود به بازار بورس، قائل به یک سهامدار و یک تفکر خاص نیستند و اگر سهامدار تغییر نظری درباره سرمایه‌گذاری خود داشته باشد، از آن سرمایه‌گذاری به راحتی خارج شده و برنامه دیگری را دنبال می‌کند. متأسفانه طول عمر شرکتها در کشورمان

یکی از خدمات ارائه شده،
نرم‌افزاری به نام
"Meta Wave" است که در این
کارگزاری طراحی و تولید شده و
به تحلیلگران تکنیکی بازار کمک
می‌کند تا سهم‌های مورد نظر خود
را از نظر تکنیکالی، شناسایی کرده
و به خوبی بازار را رصد کنند که
اصطلاحاً به آن "چشم هوشمند
بازار" گفته می‌شود

مدیرعامل شرکت راهبران اندیشه تداوم:

شرط توسعه کسب و کار استفاده از "مشاوره مدیریت" است

عرفان فغانی



یکی از مشکلاتی که در طول سال‌های گذشته نمایان بوده، برگزاری آموزش‌های درون سازمانی است که جدا از محیط کار نیستند و توصیه ما همیشه بر آن بوده که آموزش‌ها باید در محل مناسب‌تری انجام شود

سال‌ها مدیران کشور بر این اساس تصمیم‌گیری می‌کردند که آنچه امروز دارند، فردا هم خواهند داشت؛ اما در دنیای کنونی و با وجود ابهامات و سردرگمی‌ها در میان انبوهی از اطلاعات و اخبار، خصوصا در شرایط خاص اقتصادی و سیاسی منطقه که عواملی مانند انتخابات، نوسانات قیمت ارز، درگیری‌های منطقه‌ای و ... می‌توانند سازمان‌ها را تا مرز نابودی و توقف پیش برند، استمرار و تداوم فعالیت‌های حیاتی و کلیدی و بازگشت به حالت عادی، یک ضرورت محسوب می‌شود. مدیریت تداوم کسب‌وکار بخشی از سیستم‌های مدیریتی یک سازمان است که به چنین مفاهیمی می‌پردازد و نیازمند ایجاد، استقرار، عملیاتی کردن، نظارت، بازرنگری، نگهداری و بهبود فرآیندهای ادامه کسب‌وکار است. در این میان، شرکت راهبران اندیشه تداوم (سهامی خاص)، از جمله شرکت‌هایی است که خدماتی از قبیل آموزش، مشاوره و ارزیابی به سازمان‌های مختلف ارائه می‌دهد تا آن‌ها بتوانند در شرایط کنونی با استفاده از برنامه‌ریزی‌های مناسب به فعالیت خود ادامه داده و به توسعه دست یابند. در گفت‌وگو با کاوه کشاورزی؛ مدیرعامل این شرکت به بررسی فعالیت‌ها و اقدامات انجام‌شده توسط شرکت راهبران اندیشه تداوم پرداخته‌ایم که مشروح این مصاحبه از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

در ابتدا از نحوه تاسیس و فعالیت‌های شرکت راهبران اندیشه تداوم بفرمایید؟

بنده در مدت ۲۰ سال فعالیت در زمینه آموزش و مشاوره و همچنین ممیزی و ارزیابی در صنایع مختلف کشور، سازمان‌های دولتی و خصوصی و همچنین پروژه‌های متعدد به این نتیجه رسیدم که مشکلات، نیازها، ناکامی‌ها، موفقیت‌ها و دیدگاه‌هایی وجود دارند که می‌توان آن‌ها را جمع‌بندی کرده و در کنار یکدیگر قرار داد و به نتایج مهمی دست یافت. متأسفانه صنعت مشاوره مدیریت، هنوز در کشورمان به خوبی معرفی نشده و تشکلهای و اصناف منسجم و هدفمندی برای سیاست‌گذاری و هماهنگی در این رشته وجود ندارد. شرکت‌های مشاور در ایران، در ابعاد شرکت‌های کوچک و متوسط می‌باشند. مثلا در کشورهای پیشرفته، شرکت‌های مشاوره مدیریت قدیمی و توانمندی چون مکنزی و گروه مشاوران بوستون وجود دارند که کارهای بزرگی حتی در عرصه تئوری‌پردازی و پژوهش انجام داده‌اند؛ اما چنین شرکت‌هایی در کشور ما وجود ندارد که در سطح جهانی مطرح باشند. البته آنچه شرکت راهبران اندیشه تداوم به آن می‌اندیشد این است تا روزی بتواند در عرصه بین‌المللی، خدمات مناسبی ارائه دهد. مسایل دیگری مانند وضعیت اقتصادی، رکود و تورم نیز وجود دارند که عملا بر بازار شرکت‌های مشاوره مدیریت اثرگذار هستند. به منظور ادامه فعالیت در چنین شرایطی، به‌جای ایجاد یک شرکت با ساختار هرمی، تیمی با عنوان راهبران اندیشه تداوم تشکیل دادیم که این افراد یا به قول ما تداومی‌ها «راهبران»، از تجربیات فراوانی در صنایع مختلف، فعالیت‌های سازمانی و مسایل مربوط به کسب‌وکار برخوردار می‌باشند و در خصوص تداوم کسب‌وکار مشتریان برنامه‌های مناسبی را ارائه می‌دهند. ناگفته نماند که ما در دفتر تهران و مسقط در زمینه‌های مشاوره، آموزش، پژوهش، ارزیابی و ممیزی، ارائه سامانه‌های مدیریتی و خدمات بازرگانی فعالیت داریم و در حال حاضر با شهرداری‌ها، سازمان‌های زیرمجموعه وزارت نفت، بخش خصوصی و افراد کارآفرین در ارتباط هستیم و به آن‌ها خدمات ارائه می‌دهیم.

خدمات مورد نظر بر حسب چه استانداردها و معیارهایی ارائه می‌شود؟

بخشی از فعالیت‌های ما بر اساس استانداردهای بین‌المللی مانند سازمان جهانی استانداردسازی یا ISO و بخشی دیگر بر اساس موازین علمی، آکادمیک و تجربیات ارزشمند متخصصی (Best Practices) صورت می‌پذیرد. به‌عنوان مثال؛ در خصوص موضوع "مدیریت تداوم کسب‌وکار" سازمان ISO استاندارد تدوین کرده که ما از آن به‌عنوان الگو استفاده می‌کنیم. از طرفی، مشتریان ما برای فعالیت‌های آزمایشگاهی خود و در قالب همکاری با سازمان استاندارد، باید حتما مطابق استاندارد ایزو ۱۷۰۲۵ تایید صلاحیت شوند.

این شرکت تحت نظارت چه سازمان‌هایی فعالیت می‌کند؟
یکی از مهمترین نهادهای مربوط به کار ما انجمن مشاوران مدیریت است که ما افتخار عضویت آن را داریم. وزارت صنعت، معدن و تجارت نیز به ما مجوز تاسیس شرکت فنی و مهندسی اعطا کرده است. همچنین رتبه‌هایی از سوی سازمان برنامه و بودجه و سازمان اداری و استخدامی در نظر گرفته می‌شود که برای فعالیت‌های مشاوره مختلف به شرکت‌های مشاوره مدیریت تعلق می‌گیرد. البته گاهی برای ارائه خدمت در یک مجموعه خاص، باید گواهی‌نامه و تاییدیه سازمان مربوطه را نیز دریافت کنیم. به‌عنوان مثال؛ امکان برگزاری دوره‌های آموزشی به صورت عمومی وجود دارد؛ اما برای برگزاری چنین دوره‌هایی برای وزارت نفت، باید به صورت جداگانه از طریق وزارت مربوطه، تاییدیه‌های مورد نظر را دریافت کرد. قابل ذکر است که مجموعه‌ای از مجوزها و گواهی‌نامه‌های مربوط به شرکت راهبران اندیشه تداوم در اینستاگرام و کانال ارتباطی شرکت قابل مشاهده می‌باشد.

عمده‌ترین افرادی که از خدمات شما استفاده می‌کنند، چه کسانی هستند؟

ما هم به صورت B2C (ارائه خدمت به یک فرد) و هم به صورت B2B (ارائه خدمت به یک بیزنس یا کسب و کار دیگر) فعالیت داریم. در سیستم مدیریت کیفیت شرکت راهبران اندیشه تداوم که بر اساس استاندارد ISO 9001:2015 و با بهره‌گیری از راهنمای ISO 20700 طرح‌ریزی شده است، مشتریان ما در دسته‌بندی‌های گسترده‌ای جای گرفته‌اند. به‌عنوان مثال؛ افرادی که قرار است از مشاوره و آموزش‌های ما در راه‌اندازی یک کسب و کار جدید یا توسعه کسب و کار فعلی خود بهره ببرند و نیز شرکت‌های دولتی و خصوصی که از انواع خدمات ما استفاده می‌کنند، از عمده‌ترین مشتریان این شرکت محسوب می‌شوند.

از آخرین دستاوردهای شرکت تداوم برای ما بگوئید؟

از آنجا که محور اصلی تصمیمات ما در تداوم، نوآوری و ابداع می‌باشد و همیشه متعهد بوده‌ایم که به نیازهایی از مشتریان بپردازیم که شاید، از آن بی‌اطلاع باشند، باید تداوم را یک مجموعه داینامیک و پویا شناخت، نه یک شرکت مهندسی با خدماتی فریز شده و ثابت. به‌عنوان مثال؛ متأسفانه در کشور ما تعلیم و تربیت بر اساس زندگی صنعتی پیش نرفته و بسیاری از خانواده‌ها، فرزندان خود را برای آمادگی در محیط کار تربیت نمی‌کنند و آگاهی مناسبی ندارند که در آینده در محیط کار خود با چه مشکلاتی مواجه خواهند شد؛ در نتیجه، افراد بعد از گذشت مدت‌ها فعالیت، به این نتیجه می‌رسند که اگر در گذشته موضوعات بیشتری را در خصوص آینده کاری خود می‌دانستند، شرایط زندگی‌شان تغییر می‌کرد. بر همین اساس، شرکت راهبران اندیشه تداوم بسته‌ای را با نام "مهارت‌های زندگی سازمانی" طراحی کرده که تاکنون به صورت منسجم در کشور ارائه نشده است. بر اساس این طرح، شرکت‌کنندگان در این دوره، مهارتهایی از قبیل حل مساله یا حل تعارض را فرا می‌گیرند و اگر در محیط کار، ابهام شغل یا نقش داشته باشند، برای برطرف کردن آن، راه‌حل مناسبی پیدا می‌کنند.

مهمترین تمایز شما با شرکت‌های دیگر چیست؟

شرکت‌هایی که در زمینه مشاوره مدیریت فعالیت می‌کنند، معمولاً الگوی یکسانی دارند و در پروژه‌هایی تحت عنوان "استقرار سیستم مدیریت کیفیت" کارهای شبیه هم را انجام می‌دهند. البته ما نیز همین کارها را انجام می‌دهیم؛ ولی سعی ما بر این است که نوع ارائه خدمات‌مان در نهایت منجر به ایجاد ارزش افزوده برای آن سازمان شود یا مثلاً در بحث مدیریت تداوم کسب و کار، به دنبال طراحی نظام تداوم کسب و کار برای مشاغل مختلف، با در نظر گرفتن نیازهای خاص هر صنف می‌باشیم. از طرفی، همزمان با طراحی مکانیزم‌های کارآمدی به دنبال این هستیم که مشتریان‌مان علاوه بر ارتقای دانش، در زمینه موارد عملیاتی و پشتیبانی از جمله جذب حمایت سرمایه‌گذاران و بانک‌ها نیز دلگرم باشند.

فعالیت‌های شرکت راهبران اندیشه تداوم چه بازتابی در بین سازمان‌های مختلف داشته است؟

در بخش ارائه خدمات، به سختی می‌توان فهمید که رضایت مشتری تا چه اندازه واقعی و چقدر پایدار است. با این تفاسیر و با توجه به سنجش‌های فکری مختلفی که انجام شده، خوشبختانه سازمان‌های بزرگ دولتی، تمایل ادامه همکاری با ما را دارند. سعی ما همیشه بر آن بوده تا به تعهدات خود پایبند باشیم و در کنار آن به مشتریان خود نیز احترام بگذاریم. به نظر، اگر کارمان را به صورت مطلوبی انجام دهیم، نیاز به تبلیغ نخواهیم داشت. باید به این موضوع نیز اشاره داشته باشیم، گاهی اوقات پیش آمده که مشتریان‌مان به ما مشاوره داده‌اند؛ چراکه در زمینه کاری خود از تجربیات فراوانی بهره برده‌اند و ما نیز از این موضوع استقبال می‌کنیم.

در خصوص دوره آموزشی سایبرنتیک در بازار ایران

توضیحاتی ارائه فرمائید؟

سال‌ها پیش در دهه ۷۰، با مطالعه کتاب "استفاده انسانی از انسان‌ها" با موضوع سایبرنتیک آشنا شدم و به مرور زمان، اطلاعات بیشتری در این خصوص کسب کردم. امروزه کلمه "سایبر" برای افراد جامعه، تداعی‌کننده فضا یا حمله سایبری می‌باشد؛ ولی بحث سایبرنتیک، توصیف‌کننده سکون‌داری و هدایت است که در کتاب مورد نظر به شباهت‌های ذهن انسان و سیستم‌های هدایت‌شونده نیز اشاره شده است.

سایبرنتیک برگرفته از افسانه‌های یونان باستان است و در واقع به سکون‌داری کسب و کار در دریای پرتلاطم اشاره دارد. اینکه چگونه می‌توان در فضایی که زندگی می‌کنیم، کسب و کار را حفظ کرد؟ یا سکون‌دار کیست؟ اغلب انسان‌ها، سازمان‌ها و کشورها در خصوص "ابهام و ریسک" با مشکلاتی مواجه هستند، از احتمالات و ابهامات می‌گریزند، پذیرش ریسک برایشان راحت نیست و معمولاً وقتی با مشکلی روبرو می‌شوند، با برخی توجیحات، سعی بر نادیده گرفتن آن دارند. دسته دیگر از آن‌ها نصیذ، نگاه مثبتی به ریسک کردن دارند و در برابر اتفاقات پیش آمده، می‌توانند واکنش‌های به موقعی از خود نشان دهند که نمونه بارز آن، ساخت بیمارستان در چین برای جلوگیری از شیوع بیماری کرونا می‌باشد. از طرفی؛ انسان‌ها، سازمان‌ها و کشورهای دیگری نیز وجود دارند که از گذشته با برنامه‌ریزی‌های مناسب، در برابر اتفاقات چاره‌اندیشی کرده‌اند. مسائلی که به آن‌ها اشاره کردم، ما را به موضوع تداوم کسب و کار سوق می‌دهد که در واقع همان "سایبرنتیک" است.

چه نکاتی را می‌توان در زمینه اثربخشی فعالیت‌ها در آکادمی آموزشی تداوم متمر ثمر دانست؟

برای برگزاری دوره‌های آموزشی و البته برای بالا بردن کیفیت این جلسات، باید هزینه‌هایی پرداخت کرد که بخش عمده آن مربوط به یک مدرس با تجربه می‌باشد. در این میان، بسیاری از سازمان‌ها به دنبال مدرسی هستند تا هزینه کمتری را پرداخت کنند، به همین دلیل کیفیت آموزش بسیار پایین می‌آید، در صورتی که دوره‌های آموزشی باید در بالاترین کیفیت خود برگزار شوند.

یکی از مشکلاتی که در طول سال‌های گذشته نمایان بوده، برگزاری آموزش‌های درون سازمانی است که جدا از محیط کار نیستند و توصیه ما همیشه بر آن بوده که آموزش‌ها باید در محل مناسب‌تری انجام شود.

و سخن آخر...

واقعیت آن است که ما از یک زندگی کاملاً سنتی به یک زندگی مدرن روی آورده‌ایم و نگاه سنتی به مفهوم سرمایه، یک نگاه حجره‌ای است که اصل و اساس آن، افزایش سود با شعار (ارزان بخر، گران بفروش) است. طبیعتاً مسائلی مانند بازار سرمایه و بورس که جزو مفاهیم مدرن می‌باشند، بهره‌وری و تولید بهینه، تداوم کسب و کار، جهانی‌شدن و ... برای افرادی که وارث این دیدگاه‌ها از پدران و نسل قدیم هستند، معنای روشنی ندارد؛ اما همه می‌دانیم که مردم باید با این مفاهیم آشنا شوند، سازمان‌ها باید به صورت علمی در زمینه آموزش و مهارت به فعالیت بپردازند و برای این منظور، سیستم‌ها و سامانه‌هایی را داشته باشند و باید سکون‌داری را فرا گیرند. برخی‌ها بر این اعتقاد هستند که اگر کشورهای غربی در برخی صنایع، قدرتمند هستند، دولت آن‌ها دائماً حمایت‌شان می‌کند، ولی نکته حائز اهمیت آن است که در بسیاری از کشورها، این سازمان‌ها هستند که نقش دولتی را بر عهده گرفته و کارهای توسعه‌ای را انجام می‌دهند، اما در کشور ما سازمان‌ها، قدمی برای توسعه بر نمی‌دارند و در این خصوص باید به بلوغ رسیدن را به سازمان‌ها آموزش داد. ■

در بسیاری از کشورها، این سازمان‌ها هستند که نقش دولتی را بر عهده گرفته و کارهای توسعه‌ای را انجام می‌دهند، اما در کشور ما سازمان‌ها، قدمی برای توسعه بر نمی‌دارند و در این خصوص باید به بلوغ رسیدن را به سازمان‌ها آموزش داد

بنیانگذار استارت‌آپ «ای تحفه»:

ریسک‌پذیری و پشتکار ویژگی کسب‌وکارهای نوین

مهدیه شهسواری

از دیرباز در فرهنگ ما ایرانیان، سفر به هر شهر و دیاری همراه با خرید سوغات یا تحفه‌ای از آن شهر به منظور هدیه یا نگهداری به رسم یادگار بوده است. از طرفی با توجه به وسعت جغرافیایی و تنوع آب و هوایی و فرهنگی در کشورمان، هر کدام از مناطق این مرز و بوم؛ فرهنگ غذایی، پوشش و صنایع‌دستی خاص خود را داشته که فروش و ارائه آن در بازارهای داخلی و خارجی، منبعی برای تامین درآمد و اشتغال‌زایی تولیدکنندگان و عرضه‌کنندگان این کالاها بوده است. امروزه با توسعه امکانات حمل‌ونقل و تعدد رسانه‌ها، مردم مناطق مختلف ایران و جهان بیش از پیش با سوغات و محصولات خاص هر منطقه آشنا شده‌اند. در این میان، بازار ارائه کالاهایی با کیفیت نازل نیز رونق گرفته و همچنین تهیه تحفه و سوغات مرغوب هر منطقه به یک معضل تبدیل شده است. احسان رشید؛ بنیان‌گذار استارت‌آپ «ای تحفه» ابتدا به دلیل شرایط کاری خاص خود، ناچار به انجام سفرهای گوناگون در داخل و خارج از کشور بود و در این سفرها ایده اولیه این استارت‌آپ به منظور تهیه، ارائه تحفه و سوغات مرغوب و اصیل هر منطقه به ذهن او رسید. مراحل تحقیق و توسعه و نیز نوشتن طرح توجیهی این استارت‌آپ از حدود یک سال پیش آغاز و در نهایت با گذراندن تحقیقات اولیه، شناسایی تحفه‌های هر شهر و همچنین نظرسنجی از مردم در مورد محبوب‌ترین و معتبرترین برند تحفه هر شهر که یکی از فازهای اجرایی بود، این طرح آغاز به کار کرد و راه‌اندازی نسخه نهایی سایت نیز از اوایل شهریورماه امسال انجام شد. ماهنامه «دنیای سرمایه‌گذاری» با این کارآفرین خلاق و کوشا گفت‌وگویی انجام داده که مشروح آن را در ادامه می‌خوانید.

خودشان را انجام دهند. سبد محصول ما فقط سوغات نیست، بلکه تحفه هر شهر است و برخی از اقاق روزانه مانند عسل اردبیل، چای لاهیجان، برنج شمال، زعفران خراسان، نقل ارومیه، شکر پنبه بجنورد، روغن حیوانی کرمانشاه، خرما جنوب و... نیز در سبد محصولات ما وجود دارد. در حال حاضر خدمات «ای تحفه» (فروشگاه آنلاین سوغات و صنایع‌دستی) در داخل کشور ارائه می‌شود و در آینده‌ای نزدیک، این خدمات فراتر از مرزهای کشور گسترش خواهد یافت.

مهمترین چالش پیش روی این مجموعه چیست؟

با توجه به وسعت خدمات «ای تحفه» در شهرها و حتی روستاهای کشور و همچنین گستردگی سوغات و صنایع‌دستی ایران و مهمتر از آن، تنوع محصولات از هر دسته با ویژگی‌های منحصر به فرد از مواد خوراکی و مصرفی فاسدشدنی تا صنایع‌دستی‌های نفیس و گران‌قیمت و گاه شکننده، بزرگ‌ترین چالش این مجموعه را می‌توان، نبود یک سیستم لجستیک و حمل‌ونقل قوی در کشور دانست. ارسال مرسولات به درب منزل مشتریان، به بهترین شکل و کیفیت ممکن، بدون آسیب رسیدن به محصول از اولویت و اهمیت بالایی برخوردار است که با توجه به امکانات کنونی کشور به سختی میسر می‌شود.

حمایت دولت از شرکت‌های نوین و مجموعه «ای تحفه» چگونه است؟

خوشبختانه طراحی کسب‌وکار ما به شکلی انجام شده که در هیچ فرآیند آن درگیر سیستم دولتی نخواهیم بود؛ اما باید بدانیم که دولت شریک ناخواسته هر کسب‌وکاری می‌باشد و بر آن تاثیر خواهد داشت. امسال نسبت به سال‌های گذشته، دولت و مسئولان نگاه مثبتی به استارت‌آپ‌ها و شرکت‌های دانش بنیان و خلاق داشته‌اند و سعی آن‌ها بر این بوده که از این شرکت‌ها حمایت‌های لازم را انجام دهند و تا حدودی نیز در این زمینه موفق عمل کرده‌اند، ولی به عقیده بنده تا دستیابی به جایگاه



مجموعه «ای تحفه» در چه حوزه‌ای فعالیت می‌کند؟

این مجموعه وبسایت فروش آنلاینی است که به صورت تخصصی در زمینه سوغات و صنایع‌دستی شهرهای کشور یا به عبارتی تحفه‌های هر شهر متمرکز شده که ضمن معرفی بهترین و معتبرترین برندها و فروشگاه‌های هر شهر از نگاه مردم، امکان خرید یا هدیه دادن محصولات را نیز فراهم کرده و همچنین امکان ارسال سوغات و صنایع‌دستی را به هر نقطه از کشور نیز به وجود آورده است. کاربران می‌توانند از طریق وبسایت «ای تحفه» با بهترین برندهای تحفه‌های ایرانی آشنا شده و خرید



مطلوب، فاصله زیادی باقی مانده است. به عنوان مثال؛ بسیاری از قوانین مالیاتی و بیمه‌ای کشور، مختص کسب‌وکارهای سنتی و متعارف هستند و قوانین و مشاغل در مدت زمان طولانی با همدیگر سازگاری یافته‌اند، اما این قوانین با مشاغل جدید به ویژه استارت‌آپ‌ها و شرکت‌های نوپیان سازگار نبوده و لذا مشکلات زیادی بر سر راه این کسب‌وکارها ایجاد می‌کنند. از این رو با توجه به رشد فزاینده مشاغل جدید، لزوم به روزرسانی قوانین و تدوین دستورالعمل‌های مناسب بیش از پیش محسوس می‌شود.

به نظر شما شرکت‌های نوپیان چه نقشی در رونق تولید و افزایش اشتغال‌زایی دارند؟

در شرایط کنونی که تحریم از یک سو و دغدغه اشتغال از سوی دیگر بر آرامش جامعه تاثیر گذاشته، کارآفرینان و استارت‌آپ‌ها با ایده‌های نو و خلاقانه می‌توانند باعث رونق تولید، خدمات جدید و اشتغال‌زایی برای تعداد زیادی از مردم شوند و راهگشای این مشکلات باشند. از طرفی این کسب‌وکارها می‌توانند ظرفیت‌های بسیاری در اقتصاد کشور را که تاکنون مغفول مانده به صورت بالفعل درآورده و آن را در خدمت رونق تولید قرار دهند.

میزان استقبال از خدمات مجموعه «ای تحفه» چگونه بوده است؟

خدمات این مجموعه را می‌توان به بخش‌های مختلف از جمله معرفی سوغات و صنایع‌دستی شهرهای ایران، خرید آنلاین این تحفه‌ها، هدیه دادن آنلاین محصولات به عزیزان خود در سراسر کشور و شناخت بهترین برندهای تولیدکننده هر محصول و هر شهر تقسیم کرد. خوشبختانه با گذشت مدت کوتاهی از شروع فعالیت تاکنون بیش از ۴۰ هزار نفر از خدمات این استارت‌آپ استفاده کرده‌اند.

پیشنهاد شما برای افرادی که قصد فعالیت در حوزه استارت‌آپ‌ها را دارند، چیست؟

با نگاهی به اطراف خود، درخواهیم یافت که افراد، ایده‌های جذاب و کاربردی بسیاری دارند، اما از شروع به کار و اجرایی کردن این ایده‌ها واهمه داشته یا از شکست در این زمینه بیم دارند. پیشنهاد بنده این است که با کار بر روی ایده‌های خود، آن را پرورش داده و زمینه اجرایی شدن آن را فراهم آورند. بسیاری از این ایده‌ها در نگاه نخست، پیش پا افتاده است؛ اما در نهایت با شاخ و برگ دادن، برطرف کردن نقایص و تکمیل آن، به پیشرفت باورنکردنی خواهند رسید. البته نباید فراموش کرد که پشتکار، دلسرد نشدن، انگیزه و ریسک‌پذیری از شروط موفقیت هستند و بهترین ایده‌ها بدون این عوامل محکوم به شکست می‌باشند.

و سخن آخر...

باید به این نکته اشاره داشته باشم که با توجه به تجربه ۸ سال فعالیت خود در صنعت نفت و گاز چه در داخل و چه در خارج، بنده تفاوت کارآفرینی و کارمندی را تجربه و درک کرده‌ام. در برابر آرامش و امنیت نسبی درآمد کارمندی؛ کارآفرینی بسیار دشوار، همراه با ریسک و دلهره و در عین حال بسیار شیرین است؛ لذا نباید فراموش کرد که برای موفقیت در کارآفرینی باید کاملاً حساب‌شده و علمی وارد این کار شد و همواره ریسک‌پذیری معقول را برای گرفتن تصمیمات مهم سرلوحه کار خود قرار داد. گروه ما برای آغاز فعالیت استارت‌آپ «ای تحفه» حدود یک‌سال مشغول انجام تحقیقات بوده و با عنایت خداوند، نتیجه خوبی از این پژوهش به دست آورده‌ایم و چنین پشتوانه‌ای، باعث پیشرفت روزانه این مجموعه بوده است. باید همواره به یاد داشته باشیم که کارآفرینی یعنی ریسک‌پذیری معقول و حساب‌شده و اگر این گونه نیستی، شاید بهتر است، کارمند بمانید. ■



تداوم افت شاخص بورس قطر در فوریه ۲۰۲۰

سعید عدالت‌جو

در ماه فوریه کمترین رشد در بین شرکت‌های حاضر در بورس قطر را بخش‌های بیمه، سرمایه‌گذاری و صنعت داشته‌اند. در این میان، بانک دوحه را باید یک استثنا به شمار آورد. گزارش عملکرد این شرکت‌ها در جدول زیر درج شده است.

جدول شرکت‌ها با بیشترین میزان افت در بورس قطر

نسبت P/E (قیمت به درآمد)	تغییر	قیمت هر سهم	نام شرکت
۱۰۵۸	(۱۹.۴۳٪)	۱.۲۷	المتحدة للتأمين (بیمه)
۱۹۶۱	(۱۹.۱۳٪)	۱.۸۶	مستعیند (هلدینگ یئروشیعی)
منفی	(۱۸.۲۰٪)	۰.۲۴	السلام (سرمایه‌گذاری)
۹۷۳	(۱۶.۹۸٪)	۲.۲۷	بنک الدوحة (بانک)
۱۳۳۴	(۱۶.۱۱٪)	۱.۵۹	المستثمرین (سرمایه‌گذاری)
۲۵۵۹	(۱۶.۰۴٪)	۷.۱۱	الرعاية (مراقبت‌های پزشکی)
سپار زیاد (سود ناچیز)	(۱۵.۶۲٪)	۱.۲۷	الخليج الدولية (خدمات)
۴۶۶۵	(۱۳.۲۴٪)	۰.۶۷	فاسکو (صنعت)
سپار زیاد (سود ناچیز)	(۱۲.۶۹٪)	۰.۵۲	قطر و عمان (سرمایه‌گذاری)
۲۱۱	(۱۲.۶۱٪)	۹.۰۰	صناعات قطر (صنعت)

اقتصاد قطر به دلیل وابستگی زیاد به نفت و گاز و نیز تحریم‌های وضع شده از سوی برخی از کشورهای عربی از جمله عربستان سعودی، امارات متحده عربی، بحرین و مصر با مشکلات بزرگی روبرو است. این تحریم‌ها بخش عمده‌ای از مسیرهای هوایی و زمینی مورد استفاده این کشور را مسدود کرده و اگر کمک ایران در آن برهه نبود، قطر تا سقوط فاصله‌ای نداشت. اگرچه دولت مردان قطری تا اندازه‌ای به مشکلات ناشی از تحریم غلبه کرده‌اند، اما اقتصاد قطر از تبعات سوء این تحریم‌ها رنج می‌برد. این افت اقتصادی را می‌توان در کاهش تعداد کشتی‌هایی دید که در ماه اخیر نسبت به مدت مشابه سال گذشته، در بنادر قطر لنگر انداخته‌اند. بر اساس آمارهای شرکت مدیریت بنادر قطر، تعداد کشتی‌های لنگر انداخته در انتهای ماه پیش میلادی، نسبت به مدت مشابه در سال ۲۰۱۹ میلادی به میزان ۱۳/۱۷ درصد کاهش یافته که شامل ۳۳۴ کشتی بوده و تعداد کل کشتی‌هایی که در سال ۲۰۱۹ میلادی در بنادر قطر لنگر انداخته‌اند، از ۴۷۸ هزار کشتی در سال ۲۰۱۸ میلادی به ۴۰۹ هزار رسیده که کاهش ۱۴/۴۴ درصدی را به همراه داشته است. بانک جهانی در ژانویه سال ۲۰۲۰ میلادی پیش‌بینی‌های خود از افزایش تولید ناخالص ملی قطر در سه سال آینده را تعدیل کرد و میزان آن را نسبت به عدد اعلام شده در ژانویه سال ۲۰۱۹ کاهش داد؛ بنابراین اقتصاد قطر تا سال ۲۰۲۱ میلادی نسبت به پیش‌بینی‌های قبلی رشد کمتری را شاهد خواهد بود. به نظر می‌رسد، با توجه به شیوع ویروس کرونا و تاثیر آن بر اقتصاد چین، نزول قیمت نفت، کاهش رشد اقتصادی قطر، افت بازار بورس این کشور در ماه آینده نیز تداوم داشته باشد. ■

بورس قطر که مهم‌ترین بازار سرمایه و اوراق بهادار این امیرنشین کوچک؛ اما بسیار ثروتمند و تاثیرگذار است، در ماه فوریه با افت قابل توجهی مواجه شد. شاخص این بورس در ابتدای این ماه به میزان ۱۰۳۶۲ واحد رسید و پس از صعود اندک، سیر نزولی خود را ادامه داد تا در ۱۷ فوریه، شاخص به ۹۷۰۹ واحد رسید که کمترین میزان خود در سه ماه گذشته بوده است؛ اما این افت، تداوم نیافته و شاخص کل اندکی سیر صعودی را طی کرد تا در ۲۰ فوریه به ۹۹۳۴ رسید. با این حال هنوز هم شاخص کل در کانال ۹۰۰۰ بوده و از کمترین میزان خود در ماه نوامبر نیز پایین‌تر است. در ماه‌های نوامبر و ژانویه، شاخص بورس سیر صعودی داشته و همواره در کانال ۱۰ هزار و برای مدتی از ۱۰ هزار و ۵۰۰ نیز عبور کرد. خلاصه‌ای از عملکرد بورس قطر در ماه فوریه در جدول زیر آمده است.

خلاصه فعالیت بورس قطر در ماه فوریه

تغییر شاخص در ماه فوریه	% (۷.۲۶)
میانگین قیمت معاملات روزانه	۱۷۴,۱۳۴,۴۶۲,۶۴
ارزش کل معاملات	۳,۸۳۰,۹۵۸,۱۷۸,۰۰
میانگین معاملات روزانه	۴,۷۳۰,۸۲
کل تعداد معاملات در این ماه	۱۰۴,۰۷۸,۰۰

بورس قطر شامل بخش‌های مختلفی از جمله بیمه، صنعت، کالاهای مصرفی، بانک‌ها و خدمات مالی، حمل‌ونقل، ارتباطات و املاک و مستغلات می‌باشد. در ماه فوریه، شرکت‌های فعال در بخش املاک، بیمه و کالاهای مصرفی بیشترین رشد را داشته‌اند که مشروع عملکرد آن‌ها از نظر تغییرات قیمت و سود در جدول زیر ذکر شده است.

برترین شرکت‌ها در بورس قطر

نسبت P/E (قیمت به درآمد)	تغییر	قیمت هر سهم	نام شرکت
۱۶.۳۴	۹.۱۴٪	۰.۸۰	الإجارة (املاک)
منفی	۶.۱۷٪	۱.۰۵	قطر الأول (بانک‌ها)
۷.۶۳	۳.۷۹٪	۱.۳۷	الخليجي (بانک‌ها)
۱۱.۳۵	۲.۸۷٪	۱.۱۱	الدوحة (بیمه)
۱۵.۸۰	۱.۵۷٪	۱۴.۲۵	زاد (هلدینگ املاک و کالاهای مصرفی)
منفی	۱.۳۶٪	۰.۶۰	الطبية (کالاهای پزشکی)
۱۴.۲۹	۰.۴۸٪	۴.۱۵	الريان (بانک)
۱۲.۸۴	۰.۰۶٪	۱۶.۶۰	المصرف (بانک اسلامی)

به نظر می‌رسد، با توجه به شیوع ویروس کرونا و تاثیر آن بر اقتصاد چین، نزول قیمت نفت، کاهش رشد اقتصادی قطر، افت بازار بورس این کشور در ماه آینده نیز تداوم داشته باشد

پرونده ویژه

در این بخش می خوانیم:

- توسعه صادرات؛ نیازمند بسترسازی از سوی دولت است
- دولتی بودن صنایع؛ معضل بزرگ اقتصاد کشور
- تامین مواد اولیه از داخل؛ مهمترین چالش برای تولید قطعات فولادی

عضو هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران تاکید کرد

خودکفایی در صنعت فولاد گامی برای رونق اقتصاد کشور

محمد جعفری

خودکفایی در صنایع مختلف یکی از مهمترین راهبردهای تحقق اقتصاد مقاومتی و حفظ رونق تولید است. در این میان، صنعت فولاد که با توجه به نقش آن در تولید، صنعت مادر تلقی می‌شود، از اهمیت قابل‌ملاحظه‌ای برخوردار می‌باشد. به‌منظور آشنایی با جایگاه صنعت فولاد در اقتصاد کشور و همچنین وضعیت خودکفایی آن به سراغ سید رضا شهرستانی؛ عضو هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و مدیریت مجموعه‌ای از شرکت‌های مهم در بخش‌های مختلف زنجیره تامین فولاد رفته و با وی به گفت‌وگو نشستیم. وی تحصیلات خود را در حوزه الکترونیک و کامپیوتر در کشور انگلستان به پایان رسانده و سپس در حوزه اینترنت و نگاهداری از راه دور به فعالیت مشغول شد و در این مدت با شرکت‌های بزرگی همچون ایرباس نیز همکاری کرده است. پس از درگذشت پدر که صاحب نخستین کارخانه تولیدکننده فولاد ایران و به تعبیری پدر فولاد ایران محسوب می‌شد، احساس مسئولیت درباره این صنعت مهم، وی را به ایران کشاند و در مدت کوتاهی توانست تولید کارخانه مذکور را رونق داده و شرکت‌های فراوان دیگری را در حوزه‌های مختلف زنجیره تامین فولاد تاسیس کند. در ادامه مشروح این مصاحبه از نظر شما خوانندگان محترم می‌گذرد.

کشور ما ۱۰ سال قبل با ۹/۵ میلیون تن واردات، دومین واردکننده بزرگ فولاد در جهان بود، اما در حال حاضر با تلاش‌هایی که برای توسعه صنعت فولاد انجام شده، علاوه بر تامین نیاز داخلی، سالانه بیش از ۱۱/۵ میلیون تن فولاد نیز به خارج از کشور صادر می‌شود

قطعات فولادی فعالیت می‌کرد. اگرچه پس از انقلاب اسلامی این کارخانه ابتدا به دلیل قرار گرفتن در مجموعه صنایع مادر، ملی شد؛ اما در اوایل دهه هفتاد به مالک اصلی بازگردانده شد و در ادامه با تاسیس شرکت‌هایی در بخش‌های مختلف زنجیره فولاد، فعالیت مجموعه به تدریج گسترش یافت. در حال حاضر شرکت‌های مختلف تحت مدیریت این مجموعه عبارتند از کارخانه نورد و قطعات فولادی که آهن‌قراضه را به اسلب و سپس به ورق‌های فولادی با ضخامت ۸ تا ۳۰ میلی‌متر تبدیل می‌کند، کارخانه لوله و اتصالات چدنی که در قزوین، در زمینه تولید شمش فولادی فعالیت دارد، کارخانه ماهکار فلز در اشتهارد کرج که مقاطع فولادی تولید می‌کند، شرکت ایران گلتک در کاشان که به تولید گلتک‌های مورد نیاز برای صنایع فولاد مشغول بوده و اخیراً با همکاری یک شرکت آلمانی اقدام به تولید کوره‌های پتروشیمی کرده و همچنین شرکت ماشین‌سازی بهساز در نظرآباد کرج که به ساخت تجهیزات کارخانجات سیمان و فولاد، کوره، خط تولید مقاطع فولادی و نورد، جرثقیل‌های سقفی سنگین و موارد مشابه اختصاص دارد.

تمایز فعالیت‌های این مجموعه با دیگر شرکت‌ها در چیست؟

مهمترین تمایز این مجموعه را باید تلاش آن برای تحقق راهبرد بومی‌سازی کامل صنعت فولاد و صنایع مرتبط در ایران دانست. مدیریت این مجموعه با توجه به تجربیات فراوان خود در زمینه تولیدی در کشور دریافته است که هرگونه وابستگی در تجهیزات، فناوری و مواد اولیه با توجه به وضعیت خاص ایران، منجر به آسیب‌پذیری و در نتیجه عدم ثبات فعالیت می‌شود. تحریم‌های وضع شده علیه صنایع مختلف کشور توسط آمریکا، با هدف تعطیلی آن‌ها، بهترین گواه بر این مطلب است. از این



مجموعه تحت مدیریت شما در چه حوزه‌های فعالیت می‌کند؟

این مجموعه متشکل از شرکت‌های مختلفی است که در بخش‌های متفاوت از زنجیره تامین فولاد فعالیت دارد. نخستین شرکت این مجموعه، کارخانه نورد و تولید مقاطع فولادی بوده که در واقع نخستین کارخانه تولید فولاد ایران نیز می‌باشد که در جاده کرج ساخته شد و پیش از ذوب‌آهن اصفهان در حوزه تولید



دولت می تواند با تشویق سرمایه گذاری در بخش های اکتشاف و استخراج، نیاز کشور به این مواد در سال های آینده را تامین کند؛ چراکه توسعه صنعت فولاد باید به شکلی متناسب و پایدار انجام شود

برسازند و کشورهای ترکیه، برزیل و آلمان را در تولید فولاد پشت سر بگذارد. با این حال به منظور پایدار بودن توسعه صنعت فولاد، توجه به تمام زنجیره تامین، از اهمیت ویژه ای برخوردار است و در شرایط کنونی، صنعت فولاد کشور از کمبود در بخش اکتشاف و استخراج رنج می برد، لذا ضروری است که این بخش ها نیز تقویت شده تا بتوانیم شاهد توسعه صنعت فولاد به شکلی پایدار در کشور باشیم.

به نظر شما مهمترین چالش صنعت فولاد ایران چیست؟

مواردی مانند خودتحریمی، سیاست های تصدی گرایانه دولت، وضع کردن تعرفه ها بدون توجه به وضعیت عرضه و تقاضا در بازار، عدم ثبات و تعیین دستوری نرخ ارز و همچنین عدم استفاده از مشاوران و متخصصان کاردان به منظور تصمیم گیری و سیاست گذاری در صنعت فولاد از مهمترین چالش های موجود در این صنعت محسوب می شوند. ناگفته نماند که برای برنامه ریزی صحیح به منظور استفاده از ظرفیت ها و برطرف کردن نیازها، به آمارهای دقیق و به روز نیاز داریم که خوشبختانه در سال های اخیر آمارهای دقیقی تهیه شده و زمینه برای اتخاذ تصمیم های مناسب در این صنعت فراهم شده است. به اعتقاد بنده، دولت باید تصمیم گیری در این صنعت را به صاحب نظران آن واگذار کند، فقط به کنترل کلی این صنعت بپردازد و از دخالت در این صنعت بپرهیزد. از طرفی، دولت می تواند با تشویق سرمایه گذاری در بخش های اکتشاف و استخراج، نیاز کشور به این مواد در سال های آینده را تامین کند؛ چراکه توسعه صنعت فولاد باید به شکلی متناسب و پایدار انجام شود و در صورتی که تنها یک بخش توسعه یابد، به زودی کمبود در سایر بخش ها منجر به تعطیلی ظرفیت بخش های توسعه یافته خواهد شد. همچنین دولت به منظور مقابله با خام فروشی می تواند با وضع تعرفه پلکانی بر صادرات محصولات مختلف در زنجیره تامین فولاد، مسیر را برای ارتقای صنعت و جلوگیری از خام فروشی هموار کند، ولی متأسفانه این موضوع تاکنون مورد توجه قرار نگرفته است.

چشم انداز صنعت فولاد کشور را چگونه می بینید؟

این صنعت آینده بسیار درخشانی دارد، اما با توجه به تولید قابل ملاحظه فولاد، برای پیشرفت روزافزون آن، باید بر روی کیفیت محصولات خود تمرکز کنیم. در جهان صنعتی هرچه کشوری پیشرفته تر باشد، مصرف فولاد طویل آن (مقاطع فولادی) کاهش و مصرف فولاد به شکل تخت (ورق های مختلف) افزایش می یابد. برای مثال در کشور آلمان بیش از ۸۰ درصد فولاد به شکل تخت و در صنایع مختلفی مانند خودروسازی و سایر صنایع با ارزش افزوده بالا مورد استفاده قرار می گیرد و تنها ۲۰ درصد به شکل طویل استفاده می شود. در حال حاضر در کشور ما نیز ۶۰ درصد مصرف فولاد به شکل تخت و ۴۰ درصد به شکل طویل می باشد و با برنامه ریزی و سیاست گذاری صحیح در زمینه توسعه پایدار صنعت فولاد و افزایش کیفیت محصولات، ایران نیز می تواند از نظر کیفیت و کمیت به جایگاهی عالی در صنعت فولاد دست یابد. ■

رو این مجموعه تلاش داشته تا فناوری و تجهیزات مورد نظر در صنایع بالادستی و پایین دستی فولاد را اصلاح و بومی سازی کند، به عنوان مثال؛ تولید آهن اسفنجی در فناوری های موجود در خارج از کشور، نیازمند آب فراوان است، به طوری که به ازای هر تن تولید آهن اسفنجی نیازمند ۴ مترمکعب آب هستیم، از طرفی کشورمان با کمبود آب مواجه بوده و بیشتر معادن کشور نیز در مناطق کویری قرار گرفته اند، لذا این مجموعه پروسه جدید را برای تولید آهن اسفنجی ایجاد کرده که میزان آب مورد نیاز را به صفر رسانده است. همچنین تلاش مان بر این بوده که با تولید جزئیات ها، کوره های احیا، خطوط تولید و نورد، لوله های خاص، کمپرسورها و همچنین تجهیزات لازم برای کوره های احیا و مواد نسوز ویژه، در راستای تحقق هدف راهبردی خودکفایی در صنعت فولاد ایران گام برداریم و تا حدود زیادی نیز در این راستا موفق عمل کرده ایم. پیش از این در ازای هر تن تولید فولاد در کشور، ۱۲۰ دلار وابستگی به خارج در زمینه موارد گوناگون مانند تجهیزات، فرآیندها و مواد نسوز وجود داشته که با تلاش های انجام شده در مدت یک سال، میزان این وابستگی به ۸۰ دلار در هر تن رسیده و درصدد هستیم تا این مقدار را به ۵۰ دلار به ازای هر تن برسانیم.

در حال حاضر وضعیت صنعت فولاد کشور چگونه است؟

با اقدامات انجام شده در راستای تحقق خودکفایی صنعت فولاد در ایران، این صنعت مهم تا حدود زیادی نسبت به تحریم ها ایمن شده است. کشور ما ۱۰ سال قبل با ۹/۵ میلیون تن واردات، دومین واردکننده بزرگ فولاد در جهان بود، اما در حال حاضر با تلاش هایی که برای توسعه صنعت فولاد انجام شده، علاوه بر تامین نیاز داخلی، سالانه بیش از ۱۱/۵ میلیون تن فولاد نیز به خارج از کشور صادر می شود. در سال های گذشته، حدود ۵ میلیارد دلار صرف واردات آهن و ۳ میلیارد دلار نیز برای تولید فولاد در کشور به مصرف می رسید؛ اما در حال حاضر کشورمان، از راه صادرات فولاد، بالغ بر ۷ میلیارد دلار درآمد کسب می کند که حدود ۲/۵ میلیارد دلار آن، صرف هزینه های تولید فولاد و واردات مواد مورد نظر برای آن می شود. اکنون در راستای تحقق سیاست منع خام فروشی و تاکید بر تولید ارزش افزوده، ایران از صادرات فولاد، سالانه حدود ۵ میلیارد دلار درآمد خالص کسب می کند. در زمینه تولید ماشین آلات مورد نیاز در صنعت فولاد نیز گام های مهمی برداشته شده و به زودی ایران به یکی از صادرکنندگان این کالاها تبدیل خواهد شد.

چه برنامه های برای توسعه صنعت فولاد در نظر دارید؟

در حال حاضر تولید فولاد کشور، با روش های القایی، کوره بلند، کوره قوس الکتریکی که بیشترین تولید را به خود اختصاص داده و تولید شمش از آهن قراضه انجام می شود. در همین راستا حدود ۱۵۰ شرکت اقدام به تولید شمش فولادی می کنند که از این تعداد، بیش از ۹۲ شرکت، عضو انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران می باشند. هم اکنون کشورمان بیشترین رشد تولید فولاد در جهان را به خود اختصاص داده و جزو ۱۰ تولیدکننده عمده فولاد در جهان است. برنامه توسعه فولاد کشور این هدف را دنبال می کند که تا سال ۱۴۰۴ میزان تولید فولاد در کشور به ۵۵ میلیون تن در سال برسد. در حال حاضر ایران ظرفیت تولید سالانه ۳۵ میلیون تن فولاد خام را دارد و پیش بینی می شود که در سال ۱۴۰۴ نه تنها به هدف مورد نظر دست یابد، بلکه تولید خود را به ۵۷ میلیون تن

رییس هیات مدیره تعاونی انجمن صنفی تولیدکنندگان سازه‌های فولادی کشور:

توسعه صادرات؛ نیازمند بستر سازی از سوی دولت است

نفیسه میرگلوی بیات

فولاد به عنوان ماده‌ای با مشخصات خاص و منحصر به فرد، مدت‌های زیادی است که در احداث ساختمان‌ها کاربرد دارد. قابلیت اجرای دقیق، رفتار سازه‌ای معین و نسبت مقاومت به وزن مناسب، در کنار امکان اجرای سریع سازه‌های فولادی همراه با جزئیات و ظرافت‌های معماری، فولاد را به عنوان کالایی ویژه در پروژه‌های ساختمانی مطرح کرده؛ به طوری که اگر ضعف‌های محدود این ماده نظیر مقاومت کم در برابر خوردگی و عدم مقاومت در آتش‌سوزی‌های شدید به درستی مورد توجه و کنترل قرار گیرند، امکان وسیعی در اختیار طراح قرار می‌دهد که در هیچ ماده دیگر قابل دستیابی نیست. در این میان، بر اساس توافقات به عمل آمده بین معاونت نظارت و ترویج استاندارد ایران و تعاونی انجمن صنفی تولیدکنندگان سازه‌های فولادی کشور (کامسی) و با توجه به بند ۲۴ سیاست‌های اقتصاد مقاومتی و همچنین تصمیم شورای عالی استاندارد، مبنی بر اجباری بودن استاندارد ISO ۳۸۳۴ در حوزه سازه‌های فولادی و نیز پیگیری ادارات کل استاندارد استان‌های کشور مبنی بر اهمیت به‌کارگیری شان استاندارد اجباری روی قطعات واحدهای تولیدی و در نهایت با توجه به حساسیت استفاده از این نوع سازه‌ها در ایمن‌سازی واحدهای مسکونی و صنعتی در کشور، مقرر شد تا سازه‌های فولادی، دارای علامت استاندارد اجباری شوند که البته این امر، باعث ارتقاء کیفی ساختمان‌سازی در کشور و همچنین معرفی واحدهای استاندارد به جامعه مهندسان و مصرف‌کنندگان این سازه‌ها خواهد شد. در گفت‌وگو با سعید زارع حقیقی؛ رییس هیات مدیره تعاونی انجمن صنفی تولیدکنندگان سازه‌های فولادی کشور به بررسی بیشتر این موضوع پرداخته‌ایم که ماحصل این مصاحبه از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

سازه‌های فولادی در چه صنایعی بیشترین کاربرد را دارند؟

تنوع کاربرد سازه‌های فولادی و نقش و تاثیرگذاری آن بر اقتصاد کشور بسیار زیاد است؛ به طوری که نمی‌توان توسعه و پیشرفت را بدون توجه به این بخش سهم صنفی دنبال نماییم. سازه‌های فولادی در صنایع مادر از قبیل نفت و پتروشیمی نیروگاهی و انتقال برق و آب، در راه‌سازی و پل‌سازی و راه‌آهن، شهرک‌های صنعتی به‌صورت سوله و در ساختمان‌سازی در قالب اسکلت فولادی و به‌طور عمده در همه زیرساخت‌ها مورد استفاده قرار می‌گیرد. **در خصوص دلایل اجباری شدن علامت کاربرد A استاندارد ملی ۳۸۳۴ برای تولیدکنندگان سازه‌های فولادی توضیحاتی ارائه فرمایید؟**

یکی از مشکلات تولیدکنندگان سازه‌های فولادی، حضور افراد غیرمتخصص در این صنعت است. البته در این راستا به لحاظ قانونی اقدامات خوبی صورت گرفته؛ به طوری که در سال ۱۳۹۲ شورای عالی استاندارد ایران، استاندارد ملی شماره ۳۸۳۴ را تصویب و بر اجرای آن تاکید دارد. متأسفانه به دلیل عدم مطالبه‌گری این صنف و عدم رغبت مدیران استاندارد در اجرای قانون، عملاً این قانون مهم که به جان و مال افراد، مخصوصاً در کشور ما که زلزله‌خیز می‌باشد، ارتباط پیدا می‌کند، معطل مانده است. این نکته قابل ذکر است که اخیراً با تلاش‌های این تشکل صنفی و مطالبه‌گری مستمر، مدیران استاندارد در حال تدوین آیین‌نامه اجرایی و ابلاغ آن به ادارات کل استاندارد کشور جهت اجرا



انجمن تولیدکنندگان سازه‌های فولادی کشور در چه سالی تاسیس شده و چه وظایفی را بر عهده دارد؟
تعاونی انجمن تولیدکنندگان سازه‌های فولادی کشور (کامسی)، در سال ۱۳۹۷ با ۲۰ عضو کارخانه تولیدی در این حوزه و با پراکندگی بیش از ۵ استان کشور با هدف تجمیع ظرفیت‌ها، در جهت تامین نیاز اعضاء انجمن صنفی و مطالبات حرفه‌ای، به منظور کاهش هزینه‌ها و بالا بردن راندمان تولید تشکیل گردید.



می‌باشند که به زودی تحقق خواهد یافت. با این اقدام کلیه واحدهای غیر مجاز فعال در این حوزه شناسایی و از ادامه کار آنان جلوگیری می‌شود. البته شهرداری و سازمان نظام مهندسی استان تهران با درک اهمیت موضوع، طی ابلاغیه به مجموعه‌های مرتبط در جهت ایمن‌سازی ساختوساز در استان تهران، لزوم استفاده از سازه‌های فولادی استاندارد را تایید و در این جهت با بازرسی‌های مداوم اقدامات شایسته‌ای انجام داده‌اند.

شیوه نظارت بر فعالیت واحدهای تولید سازه‌های فولادی چگونه است و این واحدها بر چه اساسی

علامت استاندارد در یافت می‌کنند؟

واحدهای تولیدی سازه‌های فولادی استاندارد با اخذ مجوز از وزارت صنعت، معدن و تجارت دارای پروانه صنعتی مجاز بوده و مطابق با استاندارد ملی ۳۸۳۴ در حوزه سازه‌های فولادی توسط مرکز ملی تایید صلاحیت ایران (NACI) ارزیابی و در صورت داشتن شرایط و انطباق با استاندارد در سایت رسمی این سازمان منعکس می‌گردند.

در خصوص چگونگی فعالیت و اهداف این تعاونی و تامین نیاز اعضا توضیح بفرمایید؟

تعاونی تولیدکنندگان سازه‌های فولادی

کشور، ضمن استقبال از پذیرش اعضای جدید و حمایت واحدهای تولیدی در این حوزه با ارتقاء آن‌ها، موجب بالا رفتن توان تولیدی به لحاظ کیفی و کمی می‌شود و این مهمترین هدف در تشکیل این تعاونی بوده است. علاوه بر آن، با توجه به توان توزیعی کالاهای داخلی و واردات کالاهای مصرفی و مورد نیاز کارخانجات توسط تعاونی و همچنین تجمیع درخواست‌های خرید برای اعضا، باعث کنترل قیمت و نهایتاً به سود مصرف‌کنندگان خواهد بود. همچنین این تعاونی به دور از رقابت با اعضا خود با تجمیع ظرفیت تولیدی واحدها می‌تواند در حجم‌های بالا که به تنهایی در توان هیچ‌کدام از مجموعه‌ها نمی‌باشد، ورود کرده و با توزیع کار و مراقبت از تولید زمان و هزینه پروژه‌های کلان را به شدت کاهش دهد.

آیا همکاری و تعامل مناسبی بین سازمان نظام مهندسی و اداره کل استاندارد به منظور بهبود وضعیت ساخت و ساز در کشور وجود دارد؟

در پاسخ به این سوال باید موضوع را به صورت فرهنگی آسیب‌شناسی کنیم. اگرچه همکاری خوبی بین این دو نهاد شکل گرفته؛ اما اصولاً تجمیع در مجموعه‌هایی با ساختار متفاوت (یکی دولتی و دیگری خصوصی) موجب شده تا عملاً راندمان خوبی حاصل نشود. اعتقاد ما بر آن است، اداره استاندارد فقط باید وظیفه نظارتی و کنترلی داشته باشد و موضوعات اجرایی و بازرسی را به تشکلهای صنفی و مهندسی واگذار نماید که البته این موضوع در ماده یک و ۲ قانون نظام مهندسی کشور نیز دیده شده است. لذا پیشنهاد می‌کنیم، اداره استاندارد به‌عنوان یک سازمان دولتی، کلیه خدمات استاندارد را به تشکلهای صنفی و مهندسی واگذار کند و فقط به لحاظ کنترل و مطابقت کار انجام شده با قانون و حمایت جدی از این اقدام تشکلهای، با ظرفیت‌های قانونی که در اختیار دارد، باعث ارتقاء کیفی در این حوزه شود.

هم‌اکنون صادرات سازه‌های فولادی کشور از چه جایگاهی در سطح منطقه و جهان برخوردار است؟

امروزه با توجه به امکانات و ظرفیت‌های تولیدی در حوزه سازه‌های فولادی که در کشور ایجاد شده به جرات می‌توان گفت، کشور ما یکی از توانمندترین کشورهای تولیدکننده سازه‌های فولادی می‌باشد. این مزیت نه تنها در بخش تولید، بلکه در بخش طراحی نیز ایجاد گردیده است. با توجه به پایین بودن نرخ و هزینه تولید در مقایسه با کشورهای همسایه، آن‌ها از خدمات تولیدی ما بهره‌مند خواهند شد. امروزه، خصوصاً در منطقه خاورمیانه که نیاز به اجرای پروژه‌های عمرانی بعد از جنگ ضرورت یافته، توان بالقوه ایجاد شده در کشور ما می‌تواند به سرعت در جهت بازسازی کشورهای سوریه، عراق، یمن، افغانستان و حتی در کشورهای آفریقایی و آمریکای جنوبی به بالفعل تبدیل شود. البته این موضوع نیازمند حمایت کامل دولت در زمینه ایجاد شرایط مناسب جهت صادرات می‌باشد. ■

امروزه با توجه به امکانات و ظرفیت‌های تولیدی در حوزه سازه‌های فولادی که در کشور ایجاد شده به جرات می‌توان گفت، کشور ما یکی از توانمندترین کشورهای تولیدکننده سازه‌های فولادی می‌باشد

یکی از مشکلات تولیدکنندگان سازه‌های فولادی، حضور افراد غیرمتخصص در این صنعت است. البته در این راستا به لحاظ قانونی اقدامات خوبی صورت گرفته؛ به طوری که در سال ۱۳۹۲ شورای عالی استاندارد ایران، استاندارد ملی شماره ۳۸۳۴ را تصویب و بر اجرای آن تاکید دارد

رییس هیات مدیره انجمن صنفی کارفرمایی ریخته‌گری تحت فشار ایران:

دولتی بودن صنایع معضل بزرگ اقتصاد کشور

سعید فخرواعظی

مصرف آلومینیوم در ایران حدود ۴۵۰ هزار تن در سال می‌باشد که از این میان، بیش از ۲۵ درصد از مصرف این مواد از طریق محصولاتی است که در صنعت ریخته‌گری تحت فشار (دایکست) تولید می‌شود. دایکست یا ریخته‌گری تحت فشار بالا، نوعی از ریخته‌گری است که مواد مذاب تحت فشار به داخل قالب تزریق می‌شود و برگرفته از نام ماشین آن بوده است. در گفت‌وگو با علیرضا تسبیح‌گو، رییس هیات مدیره انجمن صنفی کارفرمایی ریخته‌گری تحت فشار ایران به بررسی مشکلات فعالان این صنعت و جایگاه آن پرداخته‌ایم که مشروح این مصاحبه از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

هدف از تشکیل این انجمن چه بوده است؟

صنعت ریخته‌گری تحت فشار، صنعتی کمتر شناخته شده، ولی کلیدی می‌باشد. بخش زیادی از صنایع مادر، مانند اتومبیل‌سازی، روشنایی و لوازم خانگی با صنعت ریخته‌گری تحت فشار مرتبط هستند؛ ولی به نوعی می‌توان گفت که در سال‌های گذشته این صنعت مظلوم واقع شده است. هدف از تشکیل انجمن صنفی کارفرمایی ریخته‌گری در سال‌های ابتدایی تاسیس، شناساندن این شاخه از صنعت به جامعه بود. رسیدن به جایگاه مناسب در رشته کاری خود در صنعت و جامعه، صیانت از حقوق صنفی این مجموعه، آموزش و توانمندسازی نیروها برای ارتقا و پشتیبانی از این صنعت از دیگر اهداف این انجمن می‌باشد و در این راستا؛ اتحادی میان صنعتگران این رشته ایجاد شده و همچنین ارتباطاتی بین صنایع و ادارات مرتبط با این صنعت شکل گرفته و تلاش مان بر این بوده تا فعالیت دایکست کاران را نیز تسهیل نماییم. در نهایت در صدد هستیم تا صنعت ریخته‌گری تحت فشار را در ایران توسعه داده و به جایگاهی برسانیم که در زمینه صادرات در حوزه دایکست، حرفی برای گفتن داشته باشیم.

آیا به اهداف مورد نظر خود دست پیدا کرده‌اید؟

در آغاز، تلاش مضاعفی برای ارتقای آگاهی و سطح دانش فنی در بین صنعتگران وجود داشت که با برگزاری دوره‌های آموزشی، سمینارها و دعوت از شرکت‌های بزرگ و معتبر اروپایی در ایران، در مسیر این اهداف گام برداشتیم. در سایر زمینه‌ها، از جمله برگزاری نمایشگاه‌های داخلی و خارجی، انتخاب واحدهای برتر و همچنین ایجاد ارتباط و تعامل بین صنعتگران، ارتباط با سازمان‌ها و نهادهای ذی‌ربط نیز در حد توان تلاش صورت گرفته است.

چه عواملی در تبیین چشم‌انداز انجمن دخیل بوده است؟

توسعه پایدار این صنعت و رشد کمی و کیفی آن هدف اصلی این انجمن می‌باشد. بدیهی است که با اتکا به مصرف‌کنندگان داخلی محصولات دایکستی، به ویژه صنعت خودرو، دستیابی به این اهداف چندان به واقعیت نزدیک نخواهد بود، لذا تلاش می‌شود شرایطی از نظر علمی و فنی فراهم شود تا صنعتگران این حوزه بتوانند خود را به



در ابتدا بفرمایید، انجمن صنفی کارفرمایی ریخته‌گری (دایکست) در چه سالی تاسیس شده و چه فعالیت‌هایی انجام می‌دهد؟

این انجمن، در سال ۱۳۸۹ به طور رسمی شروع به کار کرد و بعد از مدت کوتاهی، گواهی ثبت وزارت کار را نیز اخذ نمود. در ابتدا، انجمن دایکست، فعالیت خود را در سندیکای آلومینیوم آغاز کرد و جلسات ابتدایی ما نیز در دفتر این سندیکا تشکیل می‌شد. در سال ۱۳۸۵ با همدلی ایجاد شده در مجمع عمومی و همت اعضای انجمن، محل فیزیکی آن خریداری و حدود یک ماه پیش، این ملک به نام انجمن ثبت شد. در نهایت، انجمن صنفی کارفرمایی ریخته‌گری تحت فشار (دایکست) در سال گذشته موفق به اخذ مجوز از اداره ثبت شرکت‌ها گردید. ناگفته نماند، حدود ۴ سال است که جلساتمان در ملک انجمن برگزار می‌شود.

اگرچه در زمان انعقاد برجام، جذب سرمایه‌گذار خارجی محقق شد؛ اما بعد از خروج آمریکا از این معاهده، مشکلاتی در زمینه ثبت سرمایه‌گذاری خارجی به وجود آمد

مصرف کنندگان بین‌المللی متصل نمایند. به جرات می‌توان گفت که این صنف از نظر علمی، قوی‌ترین صنف از زیرمجموعه آلومینیوم است و از نظر دانش فنی نیز از سطح بالایی برخوردار می‌باشد. بسیاری از شرکت‌های عضو انجمن، مجوز کار با شرکت‌های اروپایی را دریافت کرده‌اند؛ ولی به دلیل شرایط موجود در کشور از جمله تحریم، قادر به آغاز همکاری با آن‌ها نیستند.

مهمترین اقدامات انجمن در سال ۹۸ چه بود؟

در سال گذشته به دلیل شرایط خاص کشور، واحدهای زیادی تعطیل شدند و امسال نیز صنایع خودروسازی تا حدود ۸۰ درصد تعدیل نیرو را هم تجربه کرده‌اند؛ به طوری که در معرض تعطیلی قرار دارند. با توجه به این موضوع، جلوگیری از تعطیل شدن و ارتقای کیفیت واحدها، از مهمترین برنامه‌های انجمن در سال جاری و سال آینده خواهد بود. تاکنون تلاشمان بر این بوده تا با تکیه بر دانش تخصصی

هیات مدیره انجمن و رسیدگی به مشکلات واحدها، این حس را القا کنیم که در شرایط کنونی می‌تواند به کار خود ادامه دهند. ناگفته نماند که هر ۳ ماه یکبار، نشریه‌ای را به چاپ می‌رسانیم که بسیاری از مباحث علمی و آموزشی را در اختیار این صنف قرار می‌دهد تا حداقل بتوانند با ارتقای سطح علمی، کاهش مصرف انرژی و کاهش هزینه‌های سربارشان در شرایط کنونی به فعالیت خود ادامه دهند.

آیا اصناف کشور، از ظرفیت‌های موجود برای رفع مشکلات واحدها استفاده می‌کنند؟

از آنجایی که در تدوین قوانین و مقررات، قدرت اجرایی به انجمن‌ها و سمن‌ها داده نمی‌شود، تمام اصناف در کشورمان، با مشکل

عدم استفاده از ظرفیت‌های بالقوه در حمایت از واحدهای متبوع خود روبرو می‌باشند. با این وجود، نهایت تلاشمان این است که با توسعه ارتباطات، برخی از مشکلات را مرتفع کنیم. از طرفی بسیاری از اصناف، به جز صنایع قدرتمند مانند فولاد و پتروشیمی، مکان مشخصی برای فعالیت ندارند و با مشکلات بیشتری مواجه هستند.

مهمترین چالش‌های صنعت دایکست چیست؟

بزرگ‌ترین معضل اقتصاد کشور به طور عام، دولتی بودن صنایع اصلی در کشور مانند خودروسازی است و در حال حاضر برخی صنایع دایکست که با خودروسازان همکاری دارند، دچار بحران شده‌اند. به اعتقاد بنده اگر بخش خودروسازی به صورت خصوصی اداره می‌شد، صنعت دایکست از نظر کمی و کیفی در یک فضای رقابتی سالم قرار می‌گرفت، در زمینه صادرات فعالیت می‌کرد و مطمئناً به عنوان یکی از ۵ صنعت برتر کشور محسوب می‌شد. یکی دیگر از معضلات موجود این است که متأسفانه قدرت تصمیم‌گیری در مسایل فنی و بازرگانی را نداریم و معمولاً با ارگان‌هایی سر و کار داریم که هیچ اطلاعات فنی درستی از این صنعت ندارند.

آیا دولت نگاه حمایتی به این صنعت دارد؟

در ابتدا دولت چنین انجمنی را به درستی نمی‌شناخت و مدت‌ها طول کشید تا وزارت صنایع و معادن این انجمن را به رسمیت بشناسد. در سال گذشته دولت تصمیم به تدوین "آیین‌نامه ایمنی کار با ماشین‌آلات دایکست" گرفت که البته نام آن به "ایمنی کار با ماشین‌آلات ریخته‌گری تحت فشار" تغییر

یافت. در این میان، انجمن دایکست به واسطه اطلاعاتی که در اختیار داشت، وارد بحث تدوین آیین‌نامه شد. در جلسات متعدد، مشاهده می‌شد که اعضای عالی‌رتبه وزارت کار و دیگر مسئولان، آشنایی کاملی با صنعت دایکست ندارند؛ ولی در صدد تدوین آیین‌نامه بودند. در واقع اگر انجمن دایکست وارد پروسه آیین‌نامه نمی‌شد، قطعاً مشکلات زیادی، از جمله تعطیلی واحدهای دایکست به وجود می‌آمد.

با توجه به رکود اقتصادی کشور، چشم‌انداز تولید را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

یک واحد دایکست تابع شرایط بسیاری مانند تهیه ماشین، قالب، مواد اولیه و همچنین زیرمجموعه‌های متفاوت است. احتمالاً در آینده نزدیک، مشکلات واحدهای بزرگ دایکست بیشتر خواهد شد؛ ولی فعالیت در بنگاه‌های کوچک و پایین‌دستی در حال رشد است و مهمترین دلیل این می‌باشد که بخشی از واردات قطعات از چین یا کشورهای دیگر به شدت کاهش داشته است. واحدهای بزرگ‌تر به دلیل ارتباط با صنایع خودروسازی، روزهای روشنی را حداقل در کوتاه‌مدت پیش رو نخواهند داشت؛ مگر اینکه صنعت خودروسازی کشور متحول شود. این صنعت، یک صنعت نسبتاً ورشکسته است و طبیعتاً کسانی که با خودروسازها همکاری می‌کنند، بیشترین آسیب را خواهند دید. در واقع جامعه هم توان مصرف خود را تا اندازه زیادی از دست داده و وقتی جامعه‌ای نتواند مصرف کند و صادرات هم وجود نداشته باشد، تولید هم معنی نخواهد داشت.

انجمن دایکست چه اقدامات بین‌المللی انجام داده است؟

این انجمن، یک‌سال بعد از تصویب برجام، یکی از قوی‌ترین حضورهای خود را در نمایشگاه متافو داشت که شرکت‌هایی از کشورهای آلمان، ایتالیا، سوئیس و... در آن نمایشگاه حضور داشتند. همچنین در ۴ نمایشگاه در کشورهای ترکیه و ایتالیا نیز حضور داشته‌ایم؛ به طوری که انجمن دایکست ایران اعتبار بالایی در کشورهای دیگر پیدا کرد. ناگفته نماند که در شرایط کنونی، واحدهای کوچک به صورت محدود در زمینه تولید قطعات فعالیت دارند که محصولات تولیدشده به فرانسه صادر می‌شود. از طرفی؛ در راستای معرفی صنایع دایکست و حوزه‌های مرتبط با شرکت‌های برون‌مرزی، سمینارهای بزرگی را برگزار کرده‌ایم که برخی از شرکت‌های اروپایی در آن شرکت داشتند. اگرچه در زمان انعقاد برجام، جذب سرمایه‌گذار خارجی محقق شد؛ اما بعد از خروج آمریکا از این معاهده، مشکلاتی در زمینه ثبت سرمایه‌گذاری خارجی به وجود آمد؛ به طوری که بانک‌ها اعتقاد داشتند، به منظور ارائه تسهیلات، باید نام سرمایه‌گذار خارجی از هیات مدیره برداشته شود.

و سخن آخر...

وظیفه انجمن، مستقیماً این نیست که به رونق تولید کمک کند، بلکه با همکاری در تدوین قوانین می‌تواند سهم به‌سزایی در تسهیل روند تولید و سرمایه‌گذاری داشته باشد. به اعتقاد بنده، اعضای انجمن باید در این چرخه حضور داشته باشند و بتوانند به فعالیت‌های خود ادامه دهند. حدود ۷۰ سال زمان برده تا جوانان کشور تخصص‌های لازم را به دست آورند و باید حمایت بیشتری از این صنعت صورت گیرد. ■

از آنجایی که در تدوین قوانین و مقررات، قدرت اجرایی به انجمن‌ها و سمن‌ها داده نمی‌شود، تمام اصناف در کشورمان، با مشکل عدم استفاده از ظرفیت‌های بالقوه در حمایت از واحدهای متبوع خود روبرو می‌باشند.

وظیفه انجمن، مستقیماً این نیست که به رونق تولید کمک کند، بلکه با همکاری در تدوین قوانین می‌تواند سهم به‌سزایی در تسهیل روند تولید و سرمایه‌گذاری داشته باشد

از سوی معاون بازرگانی مجتمع صنعتی اسفراین تاکید شد تامین مواد اولیه از داخل مهمترین چالش برای تولید قطعات فولادی

عادل ملکی

ایران از نظر ذخایر سنگ آهن، یکی از غنی‌ترین کشورهای جهان و در میان ۱۰ کشور برتر قرار دارد. با توجه به این ظرفیت چشمگیر، توسعه صنعت فولاد و صنایع وابسته به آن، از مهمترین برنامه‌های مسئولان، به منظور توسعه صنعتی و پیشرفت کشور بوده است. در این میان، صنعت فولاد کشور شامل صنایع استخراج، فرآوری و ذوب توانسته سهم قابل توجهی از تولید فولاد جهان را به خود اختصاص دهد؛ به طوری که در سال ۲۰۱۸ میلادی، کشورمان در بین ۱۰ کشور عمده تولیدکننده فولاد و دومین در منطقه غرب آسیا بوده و به گواه بسیاری از کارشناسان، به زودی به جایگاه هشتم جهان و نخستین در منطقه خواهد رسید. در کنار این مجموعه عظیم، شرکت‌های مرتبط با تولید محصولات تمام‌شده و قطعات فولادی ریخته‌گری شده نیز سهم قابل توجهی در تولید ارزش افزوده، افزایش اشتغال و کسب درآمد ارزی دارند. به منظور آشنایی با ظرفیت‌های این بخش و چالش‌های پیش روی آن به سراغ حسن اسماعیلی؛ معاون بازرگانی و عضو هیات مدیره مجتمع صنعتی اسفراین رفته و با وی به گفت‌وگو پرداخته‌ایم که ماحصل آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

در سطح خاورمیانه بی‌نظیر و در سطح جهان کم‌نظیر است، مزیت‌های زیادی برای تولید این محصولات برای تامین نیازهای داخلی و صادرات دارد. ناگفته نماند که محصولات عمده این شرکت به سه دسته مختلف از جمله مقاطع فولادی آهنگری شده، قطعات فولادی آهنگری شده و قطعات فولادی ریخته‌گری شده تقسیم می‌شود.

آیا این شرکت در سال رونق تولید، به تحقق این شعار نزدیک شده است؟

این شرکت در سال ۱۳۹۷ به سوددهی رسید و در سال ۱۳۹۸ با رویکرد جدید توسعه بازار فروش، صادرات محوری و بازاریابی خارجی به بیشترین مقدار فروش و سود خود دست یافته است. امسال تولید ما نسبت به سال گذشته از نظر حجم فروش و سود حاصل از آن بسیار افزایش یافته و توانسته‌ایم وظیفه خود در برابر تامین نیاز شرکت‌های داخلی و صنایع مختلف را به خوبی ایفا نماییم و همچنین صنایع داخلی را از واردات قطعات استراتژیک بی‌نیاز کنیم. باید به این نکته اشاره داشته باشم که شرایط جدید باعث شده که این شرکت به عنوان صنعتی پشتیبان و استراتژیک در خدمت صنایع بزرگ کشورمان به فعالیت بپردازد.

آیا تحریم‌ها برای این شرکت مشکلی ایجاد کرده است؟

اگرچه تحریم‌ها مشکلاتی ایجاد می‌کند که نمی‌توان منکر آن بود، با این حال باید خاطر نشان کرد که خودتحریمی و مشکلات داخلی معضلات بیشتری را به وجود آورده است. تحریم‌ها از جنبه‌های مختلف نیز برای ما مفید بوده؛ چراکه برای نخستین بار صنایع کشور را متوجه توان داخلی شرکت‌های ایرانی کرده تا به واسطه فشار و اجبارهای موجود، به سمت صنایع داخلی متمایل شوند. از طرفی تحریم‌ها باعث شد تا صنایع داخلی از جمله مجتمع صنعتی اسفراین با بازاریابی محصولات خود در کشورهای همسایه و با توسعه صادرات خود به کشورهای همجوار، مشکلات تحریم را مرتفع نمایند.



این شرکت در چه سالی تاسیس شده و در چه حوزه‌ای فعالیت می‌کند؟

مجتمع صنعتی اسفراین در سال ۱۳۷۰ تاسیس شد و در سال ۱۳۷۵ نخستین بخش آن به نام کارگاه آهنگری شعاعی مورد بهره‌برداری قرار گرفت و سایر بخش‌ها نیز در سال ۱۳۸۶ به مجموعه اضافه شد. هم‌اکنون، طرح تکمیلی شامل پنج بخش مجزا در دست اجرا می‌باشد که تاکنون چهار بخش آن کامل شده و پیش‌بینی می‌شود تا در اوایل سال آینده، بخش نهمی آن نیز تکمیل و مورد بهره‌برداری قرار گیرد. این شرکت بزرگ‌ترین تولیدکننده مقاطع فولاد آلیاژی آهنگری شده در ایران و خاورمیانه می‌باشد و با توجه به دانش و نوع تجهیزات که



این مجتمع تا چه میزان در تامین نیازهای داخلی توانمند بوده است؟

مجتمع صنعتی اسفراین در زمینه تولید مقاطع فولاد آلیاژی آهنگری شده، نیاز صنایع داخلی را تامین کرده و حتی توانسته با گسترش بازار خود در کشورهای همسایه نیز بازار مناسبی را به دست آورد و بخشی از نیاز این کشورها را تامین نماید و همین موضوع باعث شده تا درآمد ارزی خوبی را کسب کند.

و سخن آخر...

اگرچه تحریم‌های اخیر از نظر شدت و گستردگی بی‌سابقه هستند؛ اما نفس تحریم موضوع جدیدی نبوده و کشور ما از ابتدای پیروزی انقلاب اسلامی تحت تحریم‌های مختلف قرار داشته است. با این حال اگر باور به توان داخلی و فرصت انگاشتن تحریم‌ها برای شکوفایی اقتصاد کشور به‌طور واقعی و هدفمند در بین مسئولان و صنعت کشور ایجاد و تقویت شود، می‌توان با استفاده از توان داخلی به مشکلات موجود غلبه کرد و زمینه را برای ایجاد یک اقتصاد قدرتمند و فارغ از وابستگی به درآمدهای نفتی فراهم آورد. در این میان، نباید از دشمنان توقعی جز آسیب زدن داشت؛ اما از دستگاه‌های نظارتی و صنایع داخلی انتظار می‌رود که نیازهای داخلی و تامین آن از طریق ظرفیت‌های موجود در کشور را در اولویت قرار دهند و به شکل عملی به شعار رونق تولید ملی پایبند باشند. اگر این موارد به‌طور جدی مورد توجه قرار گیرد، می‌توان امیدوار بود که کشورمان از این مرحله سخت نیز به خوبی عبور خواهد کرد. ■

مهمترین چالش پیش روی فعالیت‌های این شرکت چیست؟

مواد اولیه مورد نیاز در کشور تولید می‌شود و ایران از نظر حجم و کیفیت تولیدات به عنوان یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان محسوب می‌شود. مهم‌ترین ماده اولیه مورد نیاز این شرکت، آهن اسفنجی و آهن قراضه می‌باشد و خرید این مواد به صورت نقدی یا از طریق گشایش اعتبارات بانکی انجام می‌شود. با این حال به‌رغم توان بالای داخلی در زمینه تولید آهن اسفنجی، طی دو ماه گذشته یکی از مشکلات مجتمع صنعتی اسفراین، تامین ماده اولیه بوده است. این مجتمع ماهانه حدود ۱۵ هزار تن آهن اسفنجی مصرف می‌کند که در مقایسه با حجم تولید کشور این میزان ناچیز است؛ اما به‌رغم پرداخت نقدی برای خرید این محصول، نگرانی‌های عمده در تامین آن وجود دارد. طبق بررسی‌های انجام‌شده، باز شدن پای دلان و واسطه‌ها در تجارت مواد اولیه، کوتاهی دستگاه‌های نظارتی و عدم سیاست‌گذاری درست در زمینه صادرات این محصولات از مهم‌ترین عوامل کمبود مواد اولیه می‌باشد. از طرفی، علاوه بر کمبود این مواد برای صنایع داخلی، قیمت آن نیز افزایش قابل توجهی داشته است. در حال حاضر این مجموعه حتی در شرایط تحریمی نیز نسبت به تامین مواد اولیه وارداتی خود از قبیل الکترو، دغدغه‌ای نداشته و بزرگ‌ترین نگرانی مجتمع صنعتی اسفراین، در خصوص تامین آهن اسفنجی به عنوان ماده اولیه است. به اعتقاد بنده برای مرتفع کردن چنین مشکلاتی، مسئولان و دستگاه‌های نظارتی باید توجه ویژه‌ای به این صنعت داشته باشند.



قائم‌مقام مدیرعامل شرکت آهن مجد فراز بیان کرد

شفافیت مالی؛ لازمه موفقیت بازرگانی صنعت فولاد

رضا فغانی

صنعت فولاد کشور در سال‌های اخیر شاهد رشد قابل توجهی بوده است. ایران که برای سال‌ها بخش عمده نیاز خود در زمینه آهن و فولاد را از طریق واردات تامین می‌کرد، اکنون به یکی از ۱۰ کشور عمده تولیدکننده فولاد در جهان تبدیل شده و علاوه بر تامین نیازهای داخلی، بخشی از بازار جهانی فولاد به‌ویژه در کشورهای همسایه را نیز قبضه کرده است. علاوه بر این در چشم‌انداز ۱۴۰۴ فولاد کشور، ایران باید میزان تولید فولاد خام خود را به ۵۰ میلیون تن برساند که در صورت تحقق این امر، به هفتمین تولیدکننده بزرگ فولاد در جهان تبدیل خواهد شد. بهرام سلطانی؛ قائم‌مقام مدیرعامل شرکت آهن مجد فراز که تجربه ۳۲ سال فعالیت در زمینه بازرگانی در صنعت آهن و فولاد کشور را دارد، معتقد است: "تحقق این چشم‌انداز، مستلزم ارتقای زیرساخت‌ها و آمادگی برای رقابت در سطح جهانی است." مشروح این گفت‌وگو از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

آهن مجد فراز در بازار فولاد و آهن کشور کسب کرده، همواره از سوی مشتریان خرد و کلان مورد اعتماد بوده و با انجام فعالیت بازرگانی خود نقش عمده‌ای را در تامین مواد اولیه در زنجیره تامین فولاد ایفا کرده است.

در حال حاضر مهمترین چالش صنعت فولاد چیست؟

پیش از این همواره یکی از مهمترین مشکلات در صنعت فولاد، فروش محصولات تولیدشده بود؛ اما در حال حاضر با توجه به بازار داخلی و خارجی مناسبی که برای محصولات فولادی ایران وجود دارد، بزرگ‌ترین مشکل، تامین مواد اولیه مورد نیاز برای تولید محصولات است؛ به طوری که شرکت آهن مجد فراز در چند ماه گذشته، بیشترین تقاضا را در زمینه تامین مواد اولیه داشته است.

علاوه بر وجود بازار مناسب برای فروش محصولات، تحریم‌ها نیز در کمبود مواد اولیه تاثیرگذار بوده، از این‌رو برخی از شرکت‌ها به دلیل ممانعت از توقف خط تولید، حاضر به تامین مواد با قیمت‌هایی بالاتر از نرخ متعارف نیز هستند، چراکه هزینه توقف خط تولید بسیار سنگین بوده و اضافه هزینه مواد اولیه در برابر آن ناچیز است.

آیا اهداف این شرکت در سال جاری محقق شده و چه طرحی برای توسعه فعالیت‌های خود دارید؟

شرکت آهن مجد فراز در سال جاری به اهداف خود دست یافته؛ به طوری که تا قبل از پایان امسال، تاکنون به رکورد فروش بیش از یک میلیون تن محصولات مختلف رسیده است. این شرکت در نظر دارد، با توجه به طرح توسعه فعالیت‌های خود، سالانه ۳۰ تا ۳۵ درصد بر حجم فعالیت خود بیافزاید و امیدواریم در سال آینده نیز مسیر رشد را ادامه دهیم، با این حال امکان دارد مشکلاتی از قبیل تحریم، مانعی برای دستیابی به این رشد باشد. علاوه بر این در صدد هستیم تا سال آینده در زمینه تولید نیز فعالیت خود را آغاز کنیم و به همین منظور معدنی در استان یزد خریداری شده و در نظر داریم تا کارخانه کنسانتره را در مجاورت این معدن احداث کنیم. پیش‌بینی می‌شود که ساخت این کارخانه تا انتهای سال ۱۳۹۹ به اتمام برسد یا حداقل بخش مهمی از بنای آن به پایان رسیده باشد. تیم حقوقی شرکت نیز در حال



شرکت آهن مجد فراز در چه حوزه‌ای فعالیت دارد؟

این شرکت، بخشی از هلدینگ آهن مجد است و شرکت‌های عمرانی، خدمات درمانی و بازرگانی در حوزه آهن و فولاد، زیرمجموعه‌های این هلدینگ را تشکیل می‌دهند. دو شرکت آهن مجد فراز و ایرانیان در حوزه بازرگانی آهن و فولاد فعالیت می‌کنند؛ اما گستره فعالیت هر کدام با دیگری متفاوت است؛ به طوری که شرکت آهن مجد فراز در حوزه زنجیره تامین صنایع بالادستی و شرکت ایرانیان در صنایع پایین‌دستی فولاد فعالیت دارند. به دلیل تجربه چندین ساله و اعتباری که شرکت

۳۲

اسفند ۹۸ شماره ۲۹
ماهنامه دنیای سرمایه‌گذاری

آماده‌سازی مقدمات ورود به بورس اوراق بهادار بوده و در نظر داریم تا سال ۱۴۰۰ وارد بازار بورس شویم. تاکنون پیشنهادهای زیادی در زمینه بازرگانی به شرکت ارائه شده و تیم بازرگانی همواره در حال رصد بازار، سنجش و ارزیابی این پیشنهادهای می‌باشد و در صورتی که طرحی را سودمند و مناسب تشخیص دهد، به سرعت مقدمات اجرای آن در دستور کار شرکت قرار می‌گیرد. در حال حاضر این شرکت هدف خود را بازار داخلی کشور قرار داده و برنامه‌ای برای افزودن صادرات ندارد. سیاست کلی این مجموعه این است که تا اشباع شدن بازار داخلی، از توان خود برای برآورده کردن نیازهای این بازار استفاده کرده و در صورتی که بازار داخلی در این زمینه اشباع شد، شرکت برنامه توسعه صادرات را نیز در اهداف خود خواهد گنجانید.

تمایز محصولات شرکت آهن مجد در بازار فولاد و آهن کشور چیست؟

مهمترین تمایز این شرکت را باید در تجربه، شفافیت مالی و پاسخگویی آن در قبال دستگاه‌های نظارتی، بانک‌ها و مشتریان دانست. مدیران شرکت آهن مجد با سابقه‌ای بیش از ۳۵ سال فعالیت در بازار آهن و فولاد کشور و با توجه به اینکه در ابتدا فعالیت خود را از بازار سنتی و پایین‌دست آغاز کرده‌اند و شناخت خوبی هم از مناسبات بازار دارند و از طرف دیگر، حوزه فعالیت این شرکت و توسعه هدفمند آن، سبب شده تا تمام بخش‌های زنجیره تامین را پوشش دهد. به همین دلیل همواره مورد توجه مشتریان بوده است. همچنین این شرکت معتقد است، شفافیت مالی یکی از شرط‌های اساسی پیشرفت می‌باشد و در همین راستا، به گواه سازمان مالیاتی کشور، شرکت آهن مجد یکی از خوش‌حساب‌ترین مؤدیان مالیاتی بوده که همواره نیز به سبب این امتیاز از تخفیف‌های مالیاتی متعددی بهره‌مند شده است. این شرکت تاکنون هیچ‌گونه وام و تسهیلاتی از بانک‌ها دریافت نکرده و همواره نیز حساب‌های خود را پیش از رسیدن موعد آن تسویه کرده است. این موارد سبب شده تا همواره شرکت آهن مجد و خدمات ارائه شده آن در نزد مشتریان، معتبر و معروف باشد و بسیاری از شرکت‌های تازه تاسیس نیز برای تامین کالاهای مورد نیاز خود به ما مراجعه کنند.

جایگاه صنعت فولاد ایران در سطح جهانی و تامین نیازهای داخلی چیست؟

در سال ۲۰۱۸ میلادی، ایران در رتبه دهم تولیدکنندگان فولاد در جهان بوده و در سال ۲۰۱۹ میلادی تولید فولاد ایران از مرز ۳۷ میلیون تن گذشت. علاوه بر این در چشم‌انداز ۱۴۰۴، تولید ۵۰ میلیون تن فولاد در کشور هدف‌گذاری شده که در صورت تحقق، کشورمان از رتبه دهم به جایگاه هفتم جهان در تولید فولاد خواهد رسید. با توجه به وضعیت پیشین کشور که بیش از نیمی از نیاز خود را از خارج تامین می‌کرد، وضعیت کنونی از نظر تولید فولاد، ایران را به یکی از قدرت‌های فولادی جهان بدل کرده؛ ولی با توجه به منابع معدنی موجود در کشور، زیرساخت‌های انسانی و انرژی ارزان، این مقدار تا جایگاه مطلوب فاصله دارد. علاوه بر این در زمینه تولید و تامین نیاز داخلی ورق‌های فولادی هنوز با مشکلاتی مواجه هستیم و تنها محصول فولادی که به شکل عمده وارد می‌شود، ورق است. اگرچه شرکت‌های بزرگی مانند فولاد مبارکه در راستای تامین نیاز کشور گام‌های مهمی برداشته‌اند؛ اما تا رسیدن به وضعیت مطلوب راه طولانی را باید طی کرد. ناگفته نماند که حمایت از بخش خصوصی در زمینه تولید ورق فولادی و سیاست‌گذاری‌های هدفمند در خصوص صادرات و واردات این محصولات، باید مورد توجه مسئولان مربوطه قرار گیرد.

تحریم‌ها چه تاثیری بر صنعت فولاد داشته‌اند؟

درباره تاثیر تحریم‌ها باید واقع‌گرا بود و کوچک‌نمایی این معضل، تغییری در این واقعیت ایجاد نمی‌کند که این صنعت در داخل کشور، تابع وضعیت در سطح جهانی است و تحریم‌ها تاثیر سلبی بر صنعت فولاد ایران دارند. با این حال بزرگ‌نمایی این موضوع نیز نادرست می‌باشد؛ چراکه صنعت فولاد پیش از این نیز تحریم شده و اعمال تحریم‌های جدید، در واقع تکرار محدودیت‌های وضع شده است. ظرفیت بازار فولاد ایران و جذابیت آن به اندازه‌ای بوده که اعمال تحریم‌ها نمی‌تواند این ظرفیت را به‌طور کامل از بین ببرد. اگرچه باید اذعان کرد، این امر سبب افزایش هزینه‌ها شده و به‌نوعی قدرت رقابتی صنعت فولاد ایران را کاهش می‌دهد. علاوه بر این در زمینه تامین تجهیزات و فناوری مدرن نیز با توجه به تحریم‌ها مشکلات بسیاری وجود دارد.

رویکرد مسئولان دولتی در قبال صنعت فولاد چگونه بوده است؟

اگرچه نمی‌توان منکر اقدامات قابل توجه دولت، سازمان گسترش و نوسازی صنایع، وزارت صنعت، معدن و تجارت و سایر دستگاه‌های ذی‌ربط در زمینه ارتقای جایگاه ایران در تولید فولاد و رونق این صنعت شد؛ ولی باید اذعان کرد که برخی از اقدامات نادرست و تصمیمات تصدی‌گرایانه و خلق‌الساعه در رابطه با این صنعت، تاثیرات مخرب‌تری نسبت به تحریم‌ها بر صنعت فولاد داشته است.

این اقدامات که مجموعه آن را می‌توان خودتحریمی نامید، سبب خواهد شد تا ظرفیت‌های ایجاد شده و بازارهای کسب‌شده، به‌سرعت از بین رفته و توسط رقبای منطقه‌ای و جهانی قبضه شود. بر اساس تاکید آقای جهانگیری؛ معاون اول ریاست جمهوری مبنی بر اینکه "بازارهای منطقه‌ای و جهانی به‌راحتی به دست نیامده‌اند"، لذا ضروری است که هرگونه تصمیم در حوزه صنعت فولاد کشور با توجه به چشم‌انداز ۱۴۰۴، لزوم حفظ دستاوردهای کنونی این صنعت و همچنین تسهیل و برطرف کردن موانع رونق تولید در صنعت فولاد اتخاذ شود. ■

در چشم‌انداز ۱۴۰۴
تولید ۵۰ میلیون
تن فولاد در کشور
هدف‌گذاری شده
که در صورت تحقق،
کشورمان از رتبه دهم
به جایگاه هفتم جهان
در تولید فولاد خواهد
رسید



مدیرعامل گروه پاترون مطرح کرد

شرکت‌های دانش‌بنیان پیشگام در تحقق خودکفایی

محمد جعفری

صنعت فولاد یکی از بنیان‌های مهم اقتصاد در هر کشور بوده و مصرف سرانه آن به‌عنوان شاخصی به‌منظور ارزیابی صنعتی بودن یک کشور مطرح است. امروزه در ایران نیز فولاد با حضور در بخش‌های مهم تولیدی و صنعتی کشور، نقش بسیار مهمی ایفا کرده و افزون بر ۶۰۰ صنعت به‌عنوان صنایع پایین‌دستی از آن تغذیه می‌کنند. در این میان، مدیران با به‌کارگیری نیروهای متخصص و جوان، گامی در راستای تولید برخی مواد مصرفی این صنعت برداشته‌اند تا در شرایط فعلی با وجود تحریم‌ها، صنعتگران کشور بتوانند با هزینه کمتر مواد داخلی را جایگزین نمونه‌های خارجی خود کنند. «پاترون» یکی از این شرکت‌های دانش‌بنیان فعال در صنعت فولاد کشور می‌باشد که موفقیت‌های بسیاری در این راستا به دست آورده است. آنچه در ادامه می‌خوانید گفت‌وگوی ما با سید عباس کلانتر، مدیرعامل و نایب رییس هیات مدیره گروه پاترون است.

کنونی از نظر کیفی و قیمت، قابل رقابت با محصول آلمانی می‌باشد.
این مجموعه چه استراتژی را در کار دنبال می‌کند؟

با توجه به اینکه استراتژی پاترون، تولید محصولات دانش‌محور و خاص در صنعت فولاد است، از سال ۱۳۹۴ تاکنون، موفق به تولید چند محصول شده که تا پیش از این در ایران تولید نمی‌شد. از جمله این تولیدات می‌توان به جرم‌های نسوز ریختنی با فناوری نانو اشاره کرد که فاقد سیمان می‌باشد. این مجموعه، از معاونت علمی ریاست جمهوری، گواهی نانومقیاس را در تولید این جرم‌ها دریافت کرده و علاوه بر این، پوشش‌های الکتروگرافیتی را نیز تولید کرده که در شرایط فعلی و وجود تحریم‌ها منجر به کاهش ۵ تا ۱۵ درصدی مصرف الکتروده‌های گرافیتی در کوره‌های قوس می‌شود. از طرفی، تولید این محصول با میلیون‌ها دلار صرفه‌جویی همراه بوده و از خروج ارز جلوگیری کرده است. گروه پاترون با همکاری مجموعه‌های بزرگ فولادی مانند فولاد هرمزگان و فولاد مبارکه توانسته، ملات‌های درجه‌کوشی اسلاید گیت را برای نخستین بار در ایران تولید کند که پیش از این، فقط یک یا دو کشور در دنیا قادر به ساخت آن بودند. در حال حاضر چند مجموعه فولادی کشور از محصول تولیدی ما استفاده می‌کنند.

تمایز محصولات گروه پاترون با سایر شرکت‌ها چیست؟
مهمترین برتری محصولات نسبت به سایر کالاها، خاص بودن و دانش‌محور بودن آن است؛ به طوری که این محصولات یا در کشور تولیدکننده دیگری ندارند یا با کیفیتی که پاترون تولید می‌کند، تولید نمی‌شوند. البته در سید کالاهای گروه پاترون محصولاتی نیز وجود دارد که ممکن است، در جای دیگر با همین کیفیت و یا حتی با قیمت کمتر تولید شود که دلیل آن را باید در حجم تولید این مجموعه‌ها و تامین مواد اولیه ارزان‌تر توسط آن‌ها دانست. در بحث هزینه سربار نیز با توجه به حجم تولیدشان هزینه سربار کمتری دارند، بنابراین قیمت آن‌ها رقابتی‌تر است. تولید این محصولات فقط جهت تکمیل سبد کالاهای مجموعه و با توجه به اعلام نیاز مشتریان انجام می‌شود.

در حال حاضر چند نوع محصول تولید می‌کنید و چه سهمی در صنعت فولاد دارید؟

مجموعه پاترون ۱۵ گروه محصول تولید می‌کند که هر کدام از آن‌ها



مجموعه پاترون در چه زمانی تاسیس شد و حوزه فعالیت آن چیست؟

این مجموعه از سال ۱۳۹۲ با بازرگانی و تولید مواد مصرفی و نسوز صنعت فولاد، سیمان و پتروشیمی شروع به فعالیت کرده است. در واقع گروه پاترون یک گروه بسیار جوان است که در ابتدا با کارکنان اندکی شروع به فعالیت کرده و امروز بالغ بر ۶۰ نفر در این مجموعه مشغول به کار هستند. مجموعه پاترون در سال ۱۳۹۳ موفق شد تا برای نخستین بار، پودر قالب ریخته‌گری را تولید و در زمره شرکت‌های دانش‌بنیان قرار گیرد. این پودر قالب ریخته‌گری به دو شکل تولید می‌شود که شکل گرانول آن بسیار مورد مصرف فولادسازان بوده و خط تولید آن تا پایان سال راه‌اندازی می‌شود. پیش از این از نمونه آلمانی این محصول استفاده می‌شد و نمونه

در حال حاضر انتقال پول از طریق بانک‌ها تقریباً ناممکن شده و مبادلات از طریق صرافی‌ها، در برخی کشورها صورت می‌گیرد که این امر سبب افزایش ۱۰ الی ۱۵ درصدی هزینه‌ها برای تامین مواد اولیه می‌شود



امکان دارد، در ۱۰ گرید محصولات مختلف داشته باشد. به عنوان مثال؛ در زمینه جرم‌های ریختنی، گریدهای مختلفی از قبیل گریدهای کم سیمان، متوسط سیمان، فوق کم سیمان و بی سیمان وجود دارد. در واقع مشتریان عمده ما فولادسازان با فناوری کوره القایی و فولادسازان با فناوری کوره قوس یا کوره بلند هستند. ناگفته نماند که شرکت‌های بزرگ فولادی در صنعت فولادسازی با کوره القایی حدود ۵ الی ۶ میلیون تن از کل تولید فولاد کشور را تولید می‌کنند.

باید به این موضوع اشاره داشته باشم که گروه پاترون، در ابتدا با ارائه این محصول به این صنعت وارد بازار شد؛ اما به علت توان اندک رقابتی و سابقه کم، فقط با مجموعه‌های کوچک فولادسازی همکاری می‌کرد؛ ولی با مرور زمان در حال حاضر حدود ۷۰ درصد سهم بازار کوره‌های القایی در اختیار این گروه بوده و به طور کامل شناخته شده است، به طوری که شرکتی در ایران وجود ندارد که یک یا تمام محصولاتش را از گروه پاترون تهیه نکند. این مجموعه در بخش فولادسازان با فناوری کوره قوس یا کوره بلند نیز بسیار خوشنام است. به عنوان مثال؛ در حال حاضر ذوب‌آهن اصفهان تمام پودر قالب ریخته‌گری مصرفی خود را در قالب یک قرارداد یک هزار تنی از مجموعه پاترون تأمین می‌کند.

آیا اهداف این مجموعه در سال جاری محقق شده است؟ چه برنامه‌ای برای سال آینده دارید؟

با توجه به اینکه گروه پاترون در دوران رشد سریع خود قرار دارد، سالانه در جلسات هیات مدیره و مدیران ارشد شرکت در دو ماهه پایانی سال، از طریق تحلیل‌ها و گزارش‌های دریافت شده و بر اساس نیازهای بازار، اهداف مهم و استراتژی‌های سال آینده تعیین می‌شود. توجه به وضعیت اقتصادی و تحریم‌ها برای تداوم فعالیت و تولید محصولات جدید ضروری است. شاخص عملکرد سالانه که بسیار مهم می‌باشد این است که چه میزان محصولات جدید به بازار ارائه شده و از فروش آن، چه سودی عاید شرکت شده است. در پایان هر سال با توجه به گزارش‌ها، تعیین می‌شود که چه محصولات جدیدی باید در سال جدید به بازار ارائه شود؛ به طوری که امسال دو محصول جدید تولید و روانه بازار شد که البته مورد استقبال هم قرار گرفت. ناگفته نماند که از ماه پیش ظرفیت تولید گروه پاترون دو برابر شده و بازاریابی و رسیدن به فروش متناسب با این ظرفیت، مهمترین برنامه ما برای سال پیش رو می‌باشد. با توجه به شاخص‌های مطرح شده، در سال ۹۸ به حدود ۸۰ درصد از اهداف خود رسیده و امیدواریم که این روند تداوم داشته باشد.

آیا طرحی برای توسعه در دست دارید؟

با توجه به دو برابر شدن ظرفیت تولید برای سال آینده و همچنین فراهم بودن امکان توسعه کارخانه از نظر زمین، قصد داریم تا در ابتدای سال جدید به سالن‌سازی پرداخته و سالن‌های تولیدی و فضای انبار خود را گسترش دهیم تا بلکه جوابگوی ظرفیت افزایش یافته برای تولید باشیم.

تحریم‌ها و شرایط اقتصادی حاکم چه چالش‌هایی را برای شما ایجاد کرده است؟

در خصوص تحریم، دو موضوع اساسی مطرح است که نخست، تحریم‌های خارجی و دیگری خودتحریمی است که به دلیل محدودیت‌های ایجاد شده در کشور، مشکلاتی از قبیل ثبت سفارش و تخصیص ارز به وجود آمده است. از طرفی، در بحث تحریم‌های خارجی، در زمینه واردات بعضی از مواد افزودنی که تأمین‌کنندگان آن فقط شرکت‌های اروپایی یا شرکت‌های خاص بوده‌اند، مشکلات مهمی ایجاد شده است. البته این موضوع به معنای توقف تولید محصولات مذکور نبوده؛ اما مطمئناً کیفیت این کالاها را کاهش

می‌دهد. در چنین شرایطی ما مجبور هستیم، تأمین‌کننده دیگری را جایگزین کنیم که البته قیمت آن هم چندان کم نیست و سبب کاهش کیفیت می‌شود. موضوع دیگر شیوه مبادلات مالی در شرایط تحریم است؛ به طوری که در حال حاضر انتقال پول از طریق بانک‌ها تقریباً ناممکن شده و مبادلات از طریق صرافی‌ها، در برخی کشورها صورت می‌گیرد که این امر سبب افزایش ۱۰ الی ۱۵ درصدی هزینه‌ها برای تأمین مواد اولیه می‌شود.

با توجه به تنوع محصولات، وضعیت این صنعت از نظر خودکفایی چگونه است؟

به جرات می‌توان گفت که ما در صنعت نسوز، توانمند بوده و فناوری‌های نوینی که در دنیا ابداع می‌شود را به سرعت در کشور اجرا می‌کنیم. برخی از کالاهای ما برای اولین بار در ایران تولید شده و محصول پوشش الکتروگرافیتی را بدون مهندسی معکوس به بازار ارائه کرده‌ایم. با این حال وابستگی کشور، بیشتر در بخش قطعات و فناوری تجهیزات است و در مواد مصرفی وابستگی بسیار کمی وجود دارد. در صنعت نسوز با درصد بالایی خودکفا هستیم، ولی در بخش‌های دیگر هنوز به کشورهای دیگر وابسته هستیم.

آیا گروه پاترون در زمینه صادرات نیز فعالیت می‌کند؟

مجموعه پاترون در سال ۱۳۹۵ نخستین صادرات خود را به کشور عراق و افغانستان انجام داد و اکنون نیز کشورهای عراق، ترکیه، گرجستان و روسیه از مشتریان ما هستند. یکی از استراتژی‌های پیشین پاترون این بود که با توجه به قیمت رقابتی، برخی از محصولات خاص خود را به کشورهای اروپایی صادر کند، اما متأسفانه تحریم‌ها مانع تحقق این برنامه شد و راهبرد کنونی، توسعه صادرات به کشورهای همجوار است.

آیا صنعت فولاد کشور می‌تواند جایگزینی برای نفت باشد؟

نفت، صنعتی متفاوت با فولاد بوده و قابل مقایسه با آن نیست؛ ولی صنعت فولاد می‌تواند به عنوان یکی از ارکان مهم اقتصاد کشور مورد توجه قرار گیرد و این موضوع در صورتی محقق خواهد شد که بازارهای موجود، حفظ شوند و توسعه فعالیت‌ها نیز به شکلی منطقی تداوم یابد.

از سوی دیگر، درآمدهای مالیاتی را می‌توان جایگزین درآمدهای نفتی کرد و در این میان، باید بخش عمده درآمد حاصل از فولاد را به توسعه آن صنعت اختصاص داد. ارزش‌آوری حاصل از صادرات محصولات فولادی می‌تواند بخشی از کاهش درآمدهای نفتی را جبران کند. بر اساس آمار، تولید فولاد در کشور باید در سال جاری به حدود ۲۸ میلیون تن برسد که ایران را در جمع ۱۰ تولیدکننده برتر فولاد جهان قرار می‌دهد. ■

نفت، صنعتی متفاوت با فولاد بوده و قابل مقایسه با آن نیست؛ ولی صنعت فولاد می‌تواند به عنوان یکی از ارکان مهم اقتصاد کشور مورد توجه قرار گیرد و این موضوع در صورتی محقق خواهد شد که بازارهای موجود، حفظ شوند

دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران خبر داد

۹۵/۵ میلیون یورو صرفه‌جویی ارزی در قالب ۵۹ قرارداد و ۳۵ پیش قرارداد

مهدی سراج

ارزش معادل ارزی ۴۰ میلیون یورو، بین شرکت ملی فولاد ایران و توروبو ماشین خاورمیانه در قالب تفاهم‌نامه به امضا رسید.

تولید ورق جدید به ارزش ۴۵ میلیون یورو

ورق ضد سایش اکسینم (با نام تجاری هاردکس) برای تولید اولین بار و به میزان ۲۵ هزار تن با ارزش ارزی ۴۵ میلیون یورویی بین شرکت فولاد اکسین و خانه معدن در قالب تفاهم‌نامه به امضا رسید.

سه قرارداد و تفاهم‌نامه ریلی

فروش ریل برای خطوط راه‌آهن سراسری به میزان ۱۳ هزار و ۵۰۰ تن و به ارزش ۱۲ میلیون یورو توسط شرکت ذوب‌آهن اصفهان به معاونت زیرساخت وزارت راه و شهرسازی انجام شد. همچنین فروش ریل مترو به میزان ۸۰۰ تن و به ارزش یک‌میلیون یورو توسط ذوب‌آهن اصفهان به شرکت مترو تهران انجام شد. ضمناً تفاهم‌نامه فروش ریل بین شرکت ذوب‌آهن اصفهان و شرکت مترو اصفهان به امضا رسید.

صرفه‌جویی ارزی تا پایان سال ۹۸

خلیفه سلطانی، صرفه‌جویی‌های ارزی به میزان ۹۵/۵ میلیون یورو که تا پایان امسال در شرکت‌های فولادی از طریق بومی‌سازی قطعات و تجهیزات به انجام می‌رسد را به این ترتیب تشریح نمود:

- فولاد مبارکه اصفهان و شرکت‌های زیرمجموعه آن ۴۰ میلیون یورو
- فولاد خوزستان ۷/۱ میلیون یورو که ۴/۹ میلیون یورو از آن فقط مربوط به بومی‌سازی نسوزها می‌باشد.

- شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر ۲۰ میلیون یورو

- شرکت فولاد خراسان ۴/۶ میلیون یورو

- هلدینگ کاوه پارس ۷/۶ میلیون یورو

- شرکت فولاد آلیاژی ۳/۸ میلیون یورو

- شرکت چادرملو ۱۰ میلیون یورو

- گروه میدکو ۲/۴ میلیون یورو

دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد در ادامه افزود: این قراردادها برای کشور ۹۵/۵ میلیون یورو صرفه‌جویی ارزی دارد که ۵۹/۷ میلیون یورو از آن در قالب قرارداد و ۳۵/۸ میلیون یورو از آن به صورت پیش قرارداد می‌باشد.

خلیفه سلطانی با تأکید بر نیاز کشور برای تقویت بومی‌سازی به خصوص در شرایط تحریمی فعلی گفت: شرکت فولاد آلیاژی ایران به برکت اوج‌گیری بومی‌سازی در کشور و متناسب با روند سهم بازار جدید و گریدهای جدید پیش‌بینی می‌کند که تا پایان امسال، حداقل ۱۳/۵ میلیون یورو به سهم بازار سالانه خود بیافزاید. وی به فولاد اسفراین هم اشاره کرد و گفت: این شرکت، با ۳/۸ میلیون یورو قرارداد جدید و ۵/۶ میلیون یورو پیش قرارداد، پیش‌بینی می‌کند که حداقل ۹/۴ میلیون یورو به سهم بازار سالانه خود بیافزاید. ■



مهندس سید رسول خلیفه سلطانی؛ دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران به تشریح تفاهم‌نامه‌هایی پرداخت که در دومین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد به امضا رسید. جزئیات این تفاهم‌نامه‌ها به شرح ذیل است:

تفاهم‌نامه چهارجانبه ریخته‌گری مداوم به ارزش ۲۰ میلیون یورو

تفاهم‌نامه ساخت ماشین ریخته‌گری مداوم برای نخستین بار در کشور به صورت چهارجانبه بین شرکت فولاد خوزستان، شرکت ملی فولاد ایران، mmte و فولاد پایا به ظرفیت سالانه یک‌میلیون تن شمش فولادی که معادل ارزش ارزی آن ۲۰ میلیون یورو می‌باشد، در قالب تفاهم‌نامه به امضای طرفین رسید.

۳۱۵ میلیون یورو صرفه‌جویی ارزی با تولید یک نوع ورق جدید

ورق X70 که برای اولین بار در کشور به میزان ۳۵۰ هزار تن تولید خواهد شد، دارای ۳۱۵ میلیون یورو ارزش ارزی است که در دومین جشنواره و نمایشگاه ملی فولاد به صورت سه‌جانبه بین شرکت‌های فولاد مبارکه، فولاد اکسین و لوله‌سازی اهواز در قالب تفاهم‌نامه به امضا رسید.

خط یک‌میلیون تنی تولید کنسانتره آهن از سنگ هماتیتی

احداث خط تولید کنسانتره آهن از سنگ هماتیتی به ظرفیت سالانه یک‌میلیون تن، مابین شرکت گل‌گهر و کنسرسیوم گهر روش-روناک در قالب تفاهم‌نامه به امضا رسید.

تفاهم‌نامه ساخت ۹ دستگاه کمپرسور به ارزش ۴۰ میلیون یورو

ساخت کمپرسور مورد نیاز خطوط تولید آهن اسفنجی به تعداد ۹ دستگاه و به

شرکت فولاد آلیاژی ایران به برکت اوج‌گیری بومی‌سازی در کشور و متناسب با روند سهم بازار جدید و گریدهای جدید پیش‌بینی می‌کند که تا پایان امسال، حداقل ۱۳/۵ میلیون یورو به سهم بازار سالانه خود بیافزاید



در این بخش می خوانیم:

- پارس جنوبی؛ شاخص درخشان کارنامه انقلاب در صنعت نفت
- تامین تجهیزات صنعت پتروشیمی از داخل؛ اولویت هلدینگ خلیج فارس
- میدان جدید گازی امارات و تغییر ژئوپلیتیک منطقه

پارس جنوبی؛ شاخص درخشان کارنامه انقلاب در صنعت نفت

ابراهیم کاظمی

روزی ۴۰۰ تن گوگرد به سید محصولات هیدروکربوری این میدان عظیم گازی بیافزاید. تاپ‌سایدهای این فاز پیش از این با تکیه بر توان متخصصان داخلی ساخته شده بودند و در آخرین مرحله نیز پس از این که آخرین عرشه دریایی فاز ۱۴ روز شنبه، ۷ دی ماه ۹۸ به منظور انتقال و نصب در موقعیت مخزنی بلوک مشترک گازی ایران و قطر از یارد شرکت صنعتی دریایی ایران بارگیری شده بود، سرانجام ۱۲ بهمن ماه سال جاری و همزمان با آغاز چهل و یکمین سالگرد فجر انقلاب، عرشه اقماری 14D این بخش از بلوک گازی پارس جنوبی، در چهارمین موقعیت خود به روی جکت تثبیت شده در کف دریا، آرام گرفت. این سکوی غول پیکر همچون برخی دیگر از سکوهای پارس جنوبی در سایت شرکت صنعت دریایی ایران (صدرا) در بوشهر ساخته شده و در حالی که به مرز تکمیل ۹۸ درصدی رسیده بود، به روی شناور حمل FLB124 بارگیری و به مقصد پارس جنوبی حرکت داده شد تا پرونده فاز ۱۴ در بخش توسعه‌ای (صرف نظر از بخش پالایشگاهی که بر اساس برنامه‌ریزی‌ها قرار است در سال ۱۳۹۹ به پایان برسد) بسته شود.



مهندس محمد مهدی توسلی‌پور، مجری طرح توسعه فاز ۱۴ پارس جنوبی به برنامه‌ریزی برای عملیات انتقال ایمن این ابرسازه با اعتنا به وضعیت جوی در خلیج فارس اشاره کرد و گفت: خوشبختانه پس از پایدار شدن شرایط جوی دریا در پایان هفته گذشته، فعالیت‌های مقدماتی و آماده‌سازی جکت آغاز شد و عرشه 14D با وزن ۲۴۰۰ تن، توسط شناور نصاب HL-5000 در موقعیت مخزن گازی قرار گرفت.

وی با بیان این که به‌زودی عملیات نصب متعلقات سکوی 14D شامل؛ پل ارتباطی و مشعل، توسط شناور نصاب SEA PAD

امروز هیچ رخدادی را در جهان به شدت کوچک‌شده، نمی‌توان از تیررس نگاه کشورهای دیگر پنهان کرد. جهانیان به دقت یکدیگر را رصد می‌کنند تا بدانند در سرزمین‌های دیگر چه می‌گذرد. پیروزی‌ها و شکست‌ها، درس آموزه‌هایی هستند که جهان در عصر ارتباطات تجربه می‌کند، فرا می‌گیرد و بر بنیاد آن‌ها، حرکت‌های خود را برنامه‌ریزی و اجرا می‌کند. شاید پس از رخدادهای پس‌ابرجام و اعمال تحریم‌های بی‌رحمانه فراگیر علیه ایران که خروج غول‌های صنعت بزرگ نفت و گاز از میهن مان را در پی داشت و فقر منابع ارزی که در پی تحریم فروش نفت میهن و سقوط آزاد صادرات کشور به بار آمده است، هیچ کشوری به‌ویژه کشورهای نفت‌خیز رقیب و از آن مهمتر کشورهای پیشرفته و شرکت‌های بزرگ نفتی که برای بازگشت به ایران لحظه‌شماری می‌کنند، باور نمی‌کردند و نمی‌کنند که ایران بتواند به فعالیت‌های توسعه‌ای تخصصی خود در حوزه صنایع نفت و گاز ادامه دهد.

هنگامی که در سفری شگفت‌انگیز به ژرفای اراده مهندسان، کارشناسان و تکنیسین‌های شرکت نفت و گاز پارس، گام نهم، درمی‌یابیم که قرار گرفتن واپسین عرشه اقماری 14D فاز ۱۴ از بلوک گازی پارس جنوبی در چهارمین موقعیت خود به منظور برداشت گاز از طرح توسعه‌ای این فاز که بر روی جکت تثبیت شده و نیز آرام گرفتن آن در کف خلیج همیشه فارس، چه معنایی به لحاظ توسعه‌ای و فناوری صنعتی دارد. باید توان و همت این رادمردان نفتی و گازی را ستود که در دل آب، زندگی با آهنی را تجربه می‌کنند که با افتخار، سازه‌های دست‌سازشان، خود را به رخ آبی دریا کشیده و در دل آن، آرام می‌گیرد. با این حال تا چند سال پیش، حتی کوچک‌ترین عملیات تولید و فرآوری گاز به دست کمپانی‌های نام‌دار خارجی و با تجهیزات غیربومی انجام می‌شده و اکنون با خیال آسوده می‌توان گفت که در ادامه طرح‌های توسعه‌ای فازهای به بهره‌برداری رسیده در میدان گازی پارس جنوبی، فاز ۱۴ نیز در صف تولید قرار گرفته است. برای این فاز، ۴ سکوی دریایی با ۴۴ حلقه چاه در نظر گرفته شده تا در حدفاصل ۱۰۵ کیلومتری ساحل، بتواند گاز دریافتی از این فاز را به پالایشگاه‌های خشکی برساند.

سکوه‌های این فاز حدود ۵۶/۶ میلیون مترمکعب گاز غنی تولید می‌کنند. میزان این تولید در شرایطی است که فاز ۱۴ در روند پالایش می‌تواند روزانه ۷۵ هزار بشکه میعانات گازی به همراه ۱/۰۵ میلیون تن گاز مایع "LPG" (پروپان و بوتان)، سالی یک میلیون تن اتان (برای واحدهای پتروشیمی کشور) و همچنین

بر اساس اظهارات
مجری طرح فاز ۱۴،
شرکت نفت و گاز
پارس همچون گذشته
در بخش فراساحل و
به‌ویژه در مرحله نصب
سکو بسیار دقیق، با
برنامه و منظم عمل
کرده است



آغاز می‌شود، تصریح کرد: بهره‌برداری از این سکو که در فاصله حدود ۱۰۵ کیلومتری از ساحل کنگان قرار دارد، ظرفیت برداشت گاز غنی از موقعیت مخزنی فاز ۱۴ پارس جنوبی، ۱۴/۲ میلیون مترمکعب افزایش یافته و به ۵۶ میلیون مترمکعب در روز می‌رسد. مهندس توسلی‌پور فعالیت‌های هوک‌آپ، راه‌اندازی و بهره‌برداری از سکوی 14D را آخرین اقدام در تکمیل بخش فراساحل فاز ۱۴ عنوان کرد و افزود: انتظار می‌رود با تلاش کارکنان گروه راه‌اندازی، این سکو تا پایان امسال در مدار تولید قرار گیرد.

به گفته وی، هم‌اکنون در بخش فراساحل، سه سکوی 14A، 14B و 14C بر روی هم با ظرفیت برداشت ۴۲ میلیون مترمکعب گاز به همراه دو رشته خطوط لوله ۳۲ اینچ اصلی و یک خط لوله درون‌میدانی، در مدار تولید قرار گرفته است.

آخرین داده‌ها هویدا می‌کند که بر پایه هدف تعیین شده در طراحی و توسعه فاز ۱۴ پارس جنوبی، با بهره‌برداری کامل از این طرح، روزانه ۵۰ میلیون مترمکعب گاز شیرین و همچنان که گفته شد، ۷۵ هزار بشکه میعانات گازی، ۴۰۰ تن گوگرد، سالانه یک میلیون تن گاز مایع و یک میلیون تن گاز اتان فرآوری خواهد شد.

مجری طرح توسعه فاز ۱۴ پارس جنوبی پیش از این، هزینه ساخت ۴سکوی فاز ۱۴ را مجموعاً افزون بر ۵۵۰ میلیون دلار اعلام کرده بود که نسبت به موارد مشابه، بیش از ۱۵۰ میلیون دلار صرفه‌جویی ارزی به همراه داشته است.

مهندس توسلی‌پور دلیل دیرکرد در اجرای این پروژه را این‌چنین شرح داده بود که بخش فراساحل فاز ۱۴ وضعیت مطلوب‌تری نسبت به دیگر پروژه‌های همراه این طرح دارد؛ ولی اگر کلیت این طرح را در نظر بگیریم، در برخی مقاطع، به دلیل محدودیت منابع ارزی، فازهای ۱۹، ۲۰ و ۲۱ و سپس فازهای ۱۳، ۲۲ و ۲۴ در اولویت توسعه قرار گرفتند و امسال با اولویت‌بندی وزیر نفت در آغاز سال ۹۸، با تامین منابع مالی و با در اولویت قرار گرفتن این پروژه، امید است بخش پالایشگاهی فاز ۱۴ در سال ۹۹ تکمیل و در مدار تولید قرار گیرد.

بر اساس اظهارات مجری طرح فاز ۱۴، شرکت نفت و گاز پارس همچون گذشته در بخش فراساحل و به‌ویژه در مرحله نصب سکو بسیار دقیق، با برنامه و منظم عمل کرده است.

پارس جنوبی معنای واقعی توسعه در کشور است؛ سرمایه‌ای یکتا برای تحقق برنامه‌های وزارت نفت در بخش گاز تا ۱۴۰۰، دستیابی به آرزوی دیرینه برابری با قطر در برداشت از این مخزن مشترک و ... پس سر تعظیم فرود می‌آوریم در برابر مردان از جان گذشته‌ای که تمام هدف خود را در راه اعتلای ایران و ایرانی گذاشته و از این بابت، به خود می‌بالند. مردانی که ساعت‌ها روی آب و در جدال با سازه‌هایی غول‌پیکر زمان می‌گذرانند تا نتیجه آن به اعتلای این مرز و بوم ختم شود؛ شاید تجربه‌ای عمیق و فراموش‌نشدنی تا باور کنید که بدون عشق به این سازه‌ها و این آبی اعجاب‌انگیز، نمی‌توان هفته‌ها در میان آب و آهن ماند و کار کرد، به این امید که دیگران از نعمت‌های بی‌شمار سیاهی‌های جوشیده از عمق آب، بهره‌مند شوند.

به هر حال، امروز و با راهبری شرکت نفت و گاز پارس (POGC)، توانایی ملی ایران در مدیریت طراحی، ساخت، بارگیری، حمل و نصب در بالاترین سطوح استانداردهای جهان قرار گرفته و از این شرکت، به‌عنوان شاخص کارنامه خودکفایی انقلاب اسلامی یاد می‌شود. ■

تامین تجهیزات صنعت پتروشیمی از داخل؛ اولویت هلدینگ خلیج فارس

سهیلا زمانی

حوزه نفت و گاز در این جزیره فعال و بیش از ۲ هزار و ۸۰۰ نفر هم در این شرکت‌ها مشغول به کار هستند.

غلامحسین مظفری بر این باور است، با علم به این که ظرفیت‌های بسیار خوبی در داخل کشور داریم و از نیروهای توانمند و جوانان برومندی برخورداریم، این امکان وجود دارد که در حوزه‌های مختلف، از این فرصت‌ها و ظرفیت‌ها برای توسعه کشور استفاده کرد.

بر اساس آمار موجود، هم‌اکنون ۶۷ شرکت در زمینه فروش خدمات فنی و مهندسی و ۲۳ شرکت در زمینه تولید و مونتاژ تجهیزات صنعت نفت در کیش مشغول به کار هستند و این ظرفیت‌ها فرصتی را فراهم کرده تا بتوان در این حوزه و در کنار مرکز نوآوری کیش، نقش مثبتی در توسعه و آبادانی کشور ایفا کرد.

ساخت بیش از ۸۰ درصد تجهیزات صنعت پتروشیمی در داخل کشور

جعفر ربیعی، مدیرعامل هلدینگ خلیج فارس با این باور که بیش از ۸۰ درصد تجهیزات صنعت پتروشیمی در داخل کشور قابل ساخت می‌باشد، معتقد است. به این میزان نباید قانع بود و باید کیفیت محصولات را با رعایت زمان‌بندی بالا برد.



هرچند به گفته ربیعی، تشکیل چنین رویدادی قطعاً به این معنا نیست که پیش از این در صنعت پتروشیمی از توانمندی داخلی استفاده نمی‌کرده‌ایم، بلکه تشکیل این رویداد به این معناست که حرکت جدید و جهشی به وجود آوریم. وی معتقد است: ما در این همایش به دنبال این هستیم که بی‌واسطه، همه اعضای خانواده شرکت پتروشیمی خلیج فارس، با سازندگان و شرکت‌های دانش‌بنیان و شرکت‌های فناور و استارت‌آپ‌هایی که مدعی هستند در صنعت پتروشیمی می‌توانند مساله‌ای را حل کنند، ارتباطی بدون واسطه و مستقیم برقرار کرده تا منجر به رسیدن به هدف نهایی شود.

مدیرعامل هلدینگ خلیج فارس تصریح کرد: لازم است از شرکت‌هایی که سال‌ها همکار ما هستند و بسیاری از نیازهای ما را در صنعت پتروشیمی رفع می‌کنند، قدرانی کنیم؛ چراکه این شرکت‌ها خط‌شکنان این عرصه بودند و سال‌هاست که در این حوزه فعالیت می‌کنند. چه در سال‌هایی که تحریم، فشار مضاعفی بر این صنعت آورده و چه در

صنعت پتروشیمی ایران در آستانه جهشی دیگر برای دستیابی به جایگاهی ممتاز در جهان است. بر اساس برنامه‌ریزی‌های به عمل آمده در جهش دوم پتروشیمی، درآمد این صنعت در سال ۱۴۰۰، به ۲۵ میلیارد دلار و در سال ۱۴۰۴ با تحقق جهش سوم صنعت پتروشیمی، به ۳۷ میلیارد دلار خواهد رسید که موجب ارتقای جایگاه ایران و قرار گرفتن در زمره ۵ کشور نخست دنیا در حوزه تولید فرآورده‌های پتروشیمی خواهد شد.

در این مسیر، هلدینگ صنایع پتروشیمی خلیج فارس با برخورداری از ۲۲ شرکت فعال تولیدی و خدماتی و ۱۰ طرح و پروژه در دست احداث، نقش بزرگی در این تحول بزرگ خواهد داشت. بر همین اساس و با علم به نام‌گذاری امسال به نام "رونق تولید"، این هلدینگ مصمم شد، عزم خود مبنی بر حمایت و بهره‌گیری حداکثری از توان داخلی در زمینه‌های مختلف به‌ویژه خرید حداکثری محصولات ایرانی در راستای حمایت از تولیدکنندگان داخلی و استفاده از ظرفیت شرکت‌های دانش‌بنیان را در یکی از سرسبزترین جزایر خلیج فارس به معرض نمایش بگذارد. اکنون دومین شرکت برتر خاورمیانه و سی‌وپنجمین شرکت برتر دنیا بر آن است تا به همگان ثابت کند که هلدینگ خلیج فارس نسبت به مزیت‌های تولید داخل چه در شرایط تحریم و چه در شرایط غیرتحریم، بسیار حساس است و آن را وظیفه‌ای ملی و میهنی می‌داند و به همین دلیل، اتهام بی‌توجهی به تولید داخلی به این هلدینگ، نمی‌تواند صحیح باشد. در روزهای پایانی بهمن ماه با کاروانی از خبرنگاران، راهی جزیره زیبا و آرام کیش در دل خلیج همیشه فارس برای شرکت در نمایشگاه و همایش تخصصی حمایت از ساخت داخل در صنعت پتروشیمی شدیم. جزیره‌ای که بیشتر دیدنی‌های آن، شگفتی‌هایی است که طبیعت طی سال‌های متمادی به وجود آورده و با دست بشر نیز، تغییراتی در آن‌ها ایجاد شده است.

استقرار بخش اصلی پشتیبانی صنایع نفت کشور در کیش

انتخاب این مکان برای برپایی چنین رویدادی، شاید از این جهت بوده باشد که به گفته مدیرعامل سازمان منطقه آزاد کیش، بخش اصلی پشتیبانی صنایع نفت کشور در جزیره کیش مستقر است، ضمن این که ۱۵۵ شرکت فعال در



نباید قانع به این باشیم که تاکنون کالایی که از خارج خریداری می‌شده، امروز یک ایرانی آن را می‌سازد، بلکه قدم بزرگ‌تر آن است که شرکت‌های توانمند داخلی بتوانند در حوزه فناوری، به صنعت پتروشیمی کمک کنند

سال‌هایی که تحریم وجود نداشته و راه برای خرید تجهیزات پتروشیمی باز بوده، این شرکت‌ها، پروژه‌های صنعت پتروشیمی را اجرا می‌کرده و یادگارهای بزرگی از خود بر جای گذاشته‌اند.

وی در بخش دیگری از سخنان خود، با بیان این‌که خیلی از افراد ادعا دارند که تحریم موجب شده تا صنعت پتروشیمی به سوی استفاده از توانمندی داخلی گام بردارد، افزود: منکر این نیستیم که تحریم در این جریان مؤثر بوده، اما در بسیاری از سال‌هایی که تحریم کمتر بوده و راه واردات بسته نبوده، صنعت پتروشیمی از سازندگان و شرکت‌های داخلی استفاده می‌کرده است.

ربیعی گفت: این موضوعات گواه این می‌باشد که صنعت پتروشیمی همواره در انتظار فعالیت‌های شرکت‌های داخلی بوده است. البته قبول داریم که در برخی از تکنولوژی‌ها درصد تامین خارج بیش از داخل بوده که امیدواریم این درصد کاهش یابد. هرچند که معتقدم، صفر شدن وابستگی به خارج، یک شعار است که از نظر اقتصادی نیز صحیح نیست. ما حتی اگر بتوانیم ۹۰ درصد نیازهای این صنعت را از داخل تامین کنیم، به نقطه قابل قبولی رسیده‌ایم.

مدیرعامل هلدینگ خلیج فارس با بیان این‌که سازندگان داخلی، از این فرصت استفاده کنند و سید محصولاتی خود را به شرکت‌های پتروشیمی حاضر در نمایشگاه ارائه دهند، افزود: امیدواریم مذاکرات سازندگان داخلی و شرکت‌های پتروشیمی به قراردادهای تفاهم‌نامه‌های اجرایی منجر شود تا با رضایت خاطر بگوییم که به هدف عالی خود از برپایی چنین نمایشگاهی دست یافته‌ایم.

ربیعی در ادامه گفت: نباید قانع به این باشیم که تاکنون کالایی که از خارج خریداری می‌شده، امروز یک ایرانی آن را می‌سازد، بلکه قدم بزرگ‌تر آن است که شرکت‌های توانمند داخلی بتوانند در حوزه فناوری، به صنعت پتروشیمی کمک کنند.

این امر بدین معنی است که برای ساخت یک محصول، می‌توان از مهندسی معکوس استفاده کرد، اما مهم‌تر آن است که تغییری در فرآیند ساخت آن ایجاد شود. در صنعت پتروشیمی از این مسایل فراوان وجود دارد و مستلزم آن است که دانش طراحی و فناوری آن را داشته و راه‌حلی برای آن ارائه دهیم.

تعهد هلدینگ خلیج فارس به تهیه کالا از سازندگان داخلی

ربیعی در بخش دیگری از سخنان خود، در خصوص تعهد هلدینگ به تهیه کالا از سازندگان داخلی، اظهار داشت: بدون شک بحث استفاده از خدمات و تجهیزات داخلی باید دوسویه باشد و این کار اساساً با سفارش و توصیه صورت نمی‌گیرد و همه مدیران این موضوع را مد نظر قرار می‌دهند. با بخش‌نامه و دستور نمی‌توان از تولید داخلی حمایت کرد.

وی اضافه کرد: گام بعدی برای حمایت از تولید داخل این است که تولیدکنندگان و بخش خصوصی، توانمندی‌های خود را تقویت و نیازهای داخلی را رصد کنند که البته بنده معتقدم، این هم‌افزایی در هر دو سو اتفاق افتاده و هلدینگ خلیج فارس و سازندگان داخلی به این دیدگاه مشترک رسیده‌اند.

مدیرعامل هلدینگ خلیج فارس، بخشی از برنامه‌های این شرکت در جهت حمایت از تولید داخل را ارائه کرد و گفت: بحث استفاده از توانمندی‌های تولید داخل، یک‌طرفه نیست و باید شرکت‌های خصوصی نیز خواهان این موضوع باشند؛ یعنی باید متقاضی و عرضه‌کننده، برای داشتن ارتباط با یکدیگر تلاش کنند.

ربیعی در خصوص روش‌های تامین مالی صنعت پتروشیمی گفت: این صنعت بزرگ برای رسیدن به اهداف خود، نیاز گسترده به سرمایه‌گذاری ارزی و ریالی دارد؛ اما با توجه به شرایط کشور، تامین مالی از طریق فاینانس خارجی تقریباً غیرممکن است. در نتیجه، تمام سرمایه مورد نیاز ارزی خود را از طریق صندوق توسعه ملی باید در اختیار بگیریم که البته به دلیل سودآور بودن این صنعت، قطعاً سرمایه‌گذاری صندوق در این صنعت، توجیه‌پذیر است.

وی افزود: این در حالی است که بخش دیگری از نیازهای ارزی ما نیز، حدود ۵۰ میلیون دلار از طریق برخی بانک‌های داخلی تامین شده؛ اما در بخش تامین مالی ریالی، سهم عمده آن از طریق بورس باید انجام شود که متأسفانه درگیر بروکراسی‌های اداری شده و صنعت پتروشیمی را از تامین مالی از طریق بورس مأیوس کرده است.

مدیرعامل هلدینگ خلیج فارس در خصوص ارائه راهکار برای برداشتن موانع موجود بر سر راه‌های ورود به بورس و تامین مالی از این طریق، گفت: یکی از مشکلات این است که بورس برای پذیرش شرکت‌ها و یا حتی انتشار اوراق مشارکت ما، هیچ تفاوتی میان شرکت‌های بزرگ و خوش سابقه قائل نیست، درحالی که باید شرکت‌های بزرگ که تضمین‌کننده بازگشت سرمایه هستند، در اولویت قرار گیرند.

به گفته ربیعی، این مدل برخورد با متقاضیان پیش از این نیز در بانک‌ها اجرا شده و سیستم بانکداری همیشه، مشتریان بزرگ خود را برای اخذ تسهیلات در اولویت قرار می‌داده و می‌دهند.

تولیدکنندگان داخلی خوشی قول باشند

صفرعلی بابایی، مدیرعامل شرکت مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی، روی سخنان بیشتر با تولیدکنندگان داخلی بود و اظهار داشت: ما از بابت قیمت و کیفیت تولیدات داخلی نگرانی نداریم، اما تولیدکنندگان داخلی نیز باید نسبت به زمان تحویل تجهیزات و کالا متعهد باشند.



در واقع، تنها نگرانی ما در این زمینه است، چراکه وقتی حجم پروژه‌های ارائه شده به سازندگان داخلی زیاد می‌شود، نمی‌توانیم در هر کارگاهی یک نماینده را جهت تنظیم برنامه زمان‌بندی و نظارت بر آن مستقر کنیم و این بخش خصوصی است که باید نسبت به تعهدات زمانی خود پایبند باشد.

واقعیت آن است که صنعت پتروشیمی کشور، صنعت ممتازی است، از هر جهت قابل اعتنا و از سطح تکنولوژی بسیار بالایی نیز برخوردار است، ضمن آن‌که تنوع خوراک مورد نیاز این صنعت در هیچ کشوری مانند ایران نیست و این مساله به گفته تمامی کارشناسان و دست‌اندرکاران این صنعت، کشور ما را از هر جهت ممتاز می‌سازد؛ بنابراین سازندگان و توانمندان داخلی باید در این عرصه خوب بتازند و ایران را تا حد امکان بی‌نیاز از فناوری‌های خارجی کنند.

فراموش نکنیم، بازار صادراتی مناسبی نیز در این صنعت وجود دارد و بخش اعظمی از صادرات کشور بر دوش صنعت پتروشیمی قرار دارد. این صنعت یکی از صنایع اشتغال‌زا در زنجیره پایین‌دستی به شمار می‌رود. از ابتدای توسعه این صنعت تا اوایل همین دولت، ۵۵ میلیارد دلار سرمایه‌گذاری در این صنعت شده که ظرف ۱۰ سال آینده، ۴۰ میلیارد دلار نیز به آن افزوده خواهد شد. ■

بحث استفاده از توانمندی‌های تولید داخل، یک‌طرفه نیست و باید شرکت‌های خصوصی نیز خواهان این موضوع باشند؛ یعنی باید متقاضی و عرضه‌کننده، برای داشتن ارتباط با یکدیگر تلاش کنند

خلق فرصت‌های جدید سرمایه‌گذاری با بهینه‌سازی مصرف گاز در کشور

امیرهادی تاج بخش

اساس، با تعدادی از کارشناسان در موقعیت پیش‌آمده در هفدهمین نشست کمیسیون انرژی و محیط‌زیست اتاق تهران، به‌گپ و گفت پرداختیم که با هم مرور می‌کنیم.

عراق؛ جایگزین بی‌رقیب ایران در بازار جهانی نفت

بررسی‌ها نشان می‌دهد، به دنبال افت تقاضای نفت در آسیا به دلیل شیوع ویروس کرونا، تولیدکنندگان بزرگ خاورمیانه دست به تغییر بازارها زده و بخشی از صادرات نفت خود را به غرب به ویژه کشورهای اروپایی روانه کرده‌اند و جالب آن‌که، حجم عمده این تغییر بازار صادراتی نیز از سوی کشورهای عراق و عربستان رخ داده است.

رضا پدیدار؛ رییس کمیسیون انرژی و محیط‌زیست اتاق تهران به بیانیه اخیر اوپک مبنی بر کاهش تولید نفت این سازمان پرداخت و گفت: بر اساس گفته‌های رییس دوره‌ای اوپک، کاهش تولید نفت اوپک تا پایان سال ۲۰۲۰ میلادی تمدید شده که تا پایان این سال، کاهش ۱/۲



میلیون بشکه‌ای نفت از سهمیه‌های اعضای اوپک در دستور کار بود و بر اساس تصمیم اعضای این سازمان، ۵۰۰ هزار بشکه نیز به سهمیه کاهش تولید نفت اوپک افزوده شد که به این ترتیب، تا پایان سال ۲۰۲۰ میلادی، معادل ۱/۷ میلیون بشکه نفت از سهمیه تولیدی این سازمان کاهش خواهد یافت. وی با توجه به لزوم توسعه صنعت گاز و چشم‌انداز آن در سال ۹۹، بر لزوم سرمایه‌گذاری بیشتر و نیز رقابتی شدن این صنعت با مشارکت بخش خصوصی و کسب سهم از بازارهای جهانی تاکید کرد.

پدیدار در خصوص جایگزینی عراق در بازار نفت به جای ایران، به اخبار مربوط به نفت عراق در رسانه‌های بین‌المللی اشاره کرد و گفت: طبق گفته وزیر نفت عراق، این کشور قصد دارد، تولید نفت خود را به ۸ میلیون بشکه

در بین حامل‌های مختلف انرژی، گرایش جهانی به گاز طبیعی با چنان رشدی همراه بوده که انتظار می‌رود در فاصله سال‌های ۲۰۲۰ تا ۲۰۳۰ میلادی، این حامل انرژی به عنوان سوخت اصلی شناخته شود و در این زمینه، نفت را پشت سر گذارد که از مهمترین دلایل این رویکرد، می‌توان به موارد متعددی اشاره کرد. گاز طبیعی پاک‌ترین سوخت در بین سوخت‌های فسیلی است، همچنین عوامل دیگری مانند بالا بودن بازده حرارتی این حامل انرژی و پیشرفت‌های تکنولوژیک، رو به پایان بودن ذخایر نفتی و افزایش قیمت نفت در سال‌های اخیر و همچنین سیاست کشورهای مصرف‌کننده انرژی مبنی بر متنوع‌سازی منابع انرژی وارداتی جهت افزایش امنیت تامین انرژی را می‌توان به عنوان مهمترین دلایل رشد گرایش جهانی به گاز طبیعی نام برد.

در حال حاضر، ایران با در اختیار داشتن ۱۷ درصد از ذخایر گاز طبیعی جهان، دومین دارنده ذخایر گاز طبیعی دنیاست، همچنین به دلیل قرار گرفتن در بین بزرگ‌ترین مصرف‌کنندگان انرژی، از موقعیت ویژه‌ای برای صدور این حامل انرژی و کسب درآمد ارزی از آن برخوردار است، ولی در حال حاضر به جز صادراتی محدود، نقش عمده‌ای در بازار رو به رشد گاز طبیعی ایفا نمی‌کند. از آنجا که گاز طبیعی، محور اصلی توسعه شناخته شده و درآمدهای حاصل از صادرات منابع هیدروکربوری نیز، سهم به‌سزایی از بودجه کل کشور (حدود ۶۰ درصد) و درآمد ملی ایران را دارد و نیز به دلیل لزوم اتخاذ استراتژی‌های سرمایه‌گذاری و اشتغال‌زایی و بهبود شاخص‌های اقتصادی کلان، این سوخت پاک از اهمیت فراوانی برخوردار است؛ لذا مطالعه، شناخت استعدادها و ظرفیت‌های تولید و صادرات و عوامل محیطی تاثیرگذار در فرآیند صادرات گاز طبیعی و فرآورده‌های آن، اجتناب ناپذیر می‌باشد.

از این رو، شناسایی فرصت‌ها و چالش‌های بین‌المللی ایران برای صادرات گاز طبیعی و چگونگی افزایش سرمایه‌گذاری در این صنعت در شرایط کنونی، از اهم مسائلی است که باید بهینه به آن پرداخت تا از این طریق، تحلیل دقیق‌تری از محیط بین‌المللی این صنعت به دست آورد تا بتوان بر اساس آن، استراتژی متناسب با این مزیت نسبی ایران را اتخاذ کرد. بر همین

بر اساس گزارش بریتیش پترولیوم (BP)، هر چند جایگاه گاز ایران در رتبه نخست جهان است، اما در رتبه‌بندی صادرکنندگان جهان، متاسفانه کشورمان در جایگاه بیست و پنجم قرار دارد



در روز برساند. در حال حاضر، تولید نفت عراق حدود ۴/۵ تا ۵ میلیون بشکه در روز است و این نشان می‌دهد که این کشور قصد دارد، جای خالی ایران در بازار جهانی نفت را پر کند.

صنعت گاز و اهمیت راهبردی آن در مسیر توسعه

عضو هیات نمایندگان اتاق ایران معتقد است: در روند کنونی تحولات نظام بین‌المللی، کشورهایی نقش قدرت برتر جهانی دارند که بتوانند بر منابع و خطوط انتقال انرژی جهان تسلط داشته باشند؛ بنابراین با توجه به موقعیت ایران در بخش گاز که اهمیت بیشتری هم از نفت دارد و با در اختیار داشتن یکی از مهمترین منابع گاز جهان و موقعیت برتر جغرافیایی در منطقه غرب آسیا، باید بتواند به این نقش برتر دست یابد.

بر اساس گزارش بریتیش پترولیوم (BP)، هرچند جایگاه گاز ایران در رتبه نخست جهان است، اما در رتبه‌بندی صادرکنندگان جهان، متأسفانه کشورمان در جایگاه بیست و پنجم قرار دارد و اگرچه این موضوع، بیشتر به دلیل مشکلات جنگ، تحریم‌ها و عدم دسترسی ایران به تجهیزات روز دنیا است، ولی کاملاً هم نمی‌تواند توجیه‌پذیر باشد. با این حال، توجه به این نکته الزامی است که در فعالیتهای صنعتی، تولیدی و به‌طور کلی اقتصادی کشور، انرژی و ارتباط آن با سایر فعالیت‌ها باید به‌طور مطلوبی مدیریت شده و نقش تعیین‌کننده مخازن راهبردی گاز در آینده اقتصاد کشور به‌خوبی نشان داده شود. به باور این عضو هیات نمایندگان اتاق ایران، امروز اقتصاد کشور در ساختار اقتصاد مقاومتی یعنی اقتصادی که در شرایط مختلف، توانایی و پایداری لازم را دارد و قادر خواهد بود با حذف کمبودها، جریان توسعه و پیشرفت را میسر ساخته و در جاده رشد و توسعه همه‌جانبه، ضمن بهره‌گیری از توانمندی‌های موجود، از ثبات لازم برخوردار شود.

فرصت‌های مشارکت بخش خصوصی در صنعت گاز

راهبرد و سیاست اصلی بخش گاز در کشور، بهینه‌سازی مصرف و کاهش شدت انرژی در کشور است.

حمیدرضا عراقی، مدیرعامل پیشین شرکت ملی گاز ایران و عضو هیات‌رئیس صندوق‌های بازنشستگی صنعت نفت با بیان این مطلب، از بخش خصوصی و اتاق بازرگانی نیز خواست تا وزارت نفت را در تحقق این راهبرد همراهی کنند.

وی، مدیریت تجدید ساختار

صنعت گاز را یکی از ماموریت‌های اصلی شرکت ملی گاز ایران بیان کرد و گفت: تا افق ۱۴۰۴، صنعت گاز کشور باید به صنعتی رقابتی، کارا و با مشارکت مؤثر بخش خصوصی تبدیل شود.

عضو هیات‌رئیس صندوق‌های بازنشستگی صنعت نفت، تجاری‌سازی و



بهره‌گیری از فرصت‌های بازار جهانی را از مهمترین ضرورت‌های راهبردی تحقق این ماموریت‌ها دانست و افزود: شرکت ملی گاز ایران بر تنوع‌بخشی در بخش صادرات، حضور فعالانه سوآپ و کسب سهم ۸ تا ۱۰ درصدی در بازار جهانی گاز همچنان تأکید دارد.

این کارشناس ارشد انرژی، سهم گاز از سبد انرژی فسیلی کشور را حدود ۷۵ درصد اعلام کرد و گفت: با توجه به این آمار و ظرفیت پالایش گاز در کشور که معادل یک میلیارد و ۳۱ میلیون مترمکعب در روز است، صنعت گاز باید در این راستا، گام‌های بلندتری برداشته و خود را به دستیابی به سهم کشور در بازار جهانی نزدیک‌تر سازد. عراقی همچنین بر اساس آمار و اطلاعات ارائه شده از سوی شرکت ملی گاز ایران، سهم ماده ۱۲ در تامین منابع سرمایه‌گذاری در بخش گاز در سال گذشته را حدود ۳۱ درصد اعلام کرد و افزود: شرکت ملی گاز ایران مسیر درستی را در تامین منابع مورد نیاز سرمایه‌گذاری در این حوزه در پیش گرفته، به‌گونه‌ای که برای سال آینده، سرمایه‌گذاری شرکت ملی گاز در مقایسه با سال‌های گذشته بیشتر خواهد شد. مدیرعامل پیشین شرکت ملی گاز ایران در ادامه، بالا بودن شدت مصرف انرژی، روند کاهش تامین خوراک در برخی پالایشگاه‌ها، نبود حضور موثر در بازارهای جهانی گاز و تداوم نظام قیمت‌گذاری فاقد منطق اقتصادی را از جمله چالش‌های پیش روی این صنعت نام برد و گفت: باید از این چالش‌ها با دادن بهای بیشتر به شرکت‌های دانش‌بنیان و پارک‌های علم و فناوری که می‌توانند ما را در روزآمد کردن این صنعت کمک کنند، عبور کرد. ارتباط تنگاتنگ میان صنعت و دانشگاه که تعاملی دوسویه را رقم زده است، ما را بیشتر در این مسیر کمک می‌کند.

وی در پایان، بهینه‌سازی مصرف گاز، فرصت‌های سرمایه‌گذاری در طرح‌ها و پروژه‌های شرکت ملی گاز، استفاده از ظرفیت شرکت‌های دانش‌بنیان در تامین نیازهای صنعت گاز و برون‌سپاری و پیمان‌سپاری فعالیت‌های بهره‌برداري در پالایشگاه‌ها و مناطق عملیاتی انتقال گاز را از جمله فرصت‌های توسعه مشارکت بخش خصوصی در صنعت گاز بیان کرد و از این قشر خواست تا تعامل بیشتری با نهادهای دولتی داشته و به‌ویژه در بخش روزآمد کردن فناوری‌ها، یاری‌رسان باشند.

کلام آخر...

در آخرین تحلیل می‌توان گفت که در قرن بیست و یکم، انرژی و به‌طور مشخص نفت و گاز طبیعی از مهمترین مولفه‌های تأثیرگذار در تولید ثروت و قدرت در جهان کنونی محسوب می‌شوند. اقتصاد کنونی جهان به‌رغم رقابت‌های بی‌وقفه و استفاده از مزیت‌های نسبی، همچنان به انرژی نفت و گاز و تامین امنیت آن وابسته است. با توجه به آن که انرژی، نقطه حرکت و سنگ بنای توسعه اقتصاد جهانی است و در دنیای امروز باید گفت که انرژی خود از ارکان قدرت محسوب می‌شود، بنابراین کشورهای دارنده منابع گاز طبیعی می‌توانند با طراحی و دنبال کردن اهداف استراتژیک خود، انرژی تولید را در داخل کشور فراهم و با توجه به تحولات و رقابت شدید کشورهای جهان به‌ویژه کشورهایی که در ردیف صنعتی شدن قرار دارند، به تحولی اساسی و رشدی همه‌جانبه دست یابند. ■

در حال حاضر، تولید نفت عراق حدود ۴/۵ تا ۵ میلیون بشکه در روز است و این نشان می‌دهد که این کشور قصد دارد، جای خالی ایران در بازار جهانی نفت را پر کند



میدان جدید گازی امارات و تغییر ژئوپلیتیک منطقه

سید احمد نبوی



امارات یک سوم گاز خود را از قطر وارد می‌کند که آن هم با تنش‌های سیاسی و قطع روابط دو کشور، موقعیت تجاری ناخوشایندی برای این کشور ایجاد کرده است

چندی پیش، زمانی که دو شیخ‌نشین دبی و ابوظبی، اعلام کردند میدانی کشف کرده‌اند که می‌تواند بزرگ‌ترین اکتشاف گاز طبیعی جهان از سال ۲۰۰۵ میلادی به این طرف باشد و امکان دارد کشور را به سمت خودکفایی انرژی سوق دهد، نگرانی‌ها در این زمینه و در این منطقه افزایش یافت؛ میدان جبل علی، حاوی ۸۰ میلیارد مترمکعب گاز طبیعی استاندارد است. هر چند که طرح توسعه این میدان چند سالی طول خواهد کشید و در این مدت، امارات همچنان وابسته خواهد ماند و تا آن زمان، همچنان مشتری قطر باقی می‌ماند. قرارداد امارات با قطر مربوط به زمان پیش از تنش‌های سیاسی میان اعراب است و چنان‌که امارات قصد ورود به بازار LNG را داشته باشد، می‌تواند برگ برنده نیز محسوب شود.

با این حال، امارات چندان دل به همسایه خود نداده و به‌رغم آن‌که تاکنون صادرکننده خوبی بوده، اما در عین حال، به تنوع‌بخشی در بخش انرژی خود، به انرژی هسته‌ای و تجدیدپذیرها روی آورده و امیدوار است که تا سال ۲۰۳۰ میلادی، طرح‌های تجدیدپذیر خود را به دو برابر میزان کنونی برساند؛ بنابراین در صورتی که برنامه گازی امارات خوب پیش برود، این کشور علاوه بر تامین نیاز داخلی، می‌تواند روی صادرات نیز حساب کند. در حال حاضر، بر اساس آمار موجود، عمده درآمد قطر از نفت است و نفت با طرح‌های برقی شدن وسایل نقلیه، خطری جدی برای صادرکنندگان محسوب می‌شود و امارات این تهدید را کاملاً دریافته و از همین رو است که برنامه‌های تنوع‌بخشی به منابع خود را پیگیری می‌کند.

کلام آخر...

در حالی که محاسبات حاکی از این است که رشد تقاضای نفت حوالی دهه ۲۰۳۰ میلادی رو به کاهش خواهد بود، ولی پیش‌بینی تقاضای گاز افزایشی است. در نتیجه، ایجاد یک صنعت بومی LNG می‌تواند بخشی از راه پیش روی این کشور برای رسیدن به هدف نهایی خود باشد. ■

بازارهای جهانی نفت و گاز بر اساس تفکری منطقی و عقلانی حرکت نمی‌کنند و در پشت هر معامله‌ای معمولاً ترس و تردید قرار دارد. این روند، فرآیند معمولی بازارهای نفت است که قاعدتاً نمی‌توان چندان به آن خرده گرفت؛ اما اکنون شرایط بیش از گذشته، ناپایدار شده و با کاهش تقاضا و مازاد عرضه روبرو هستیم که مدیریت این جریان، خود نیاز به تعقل فراوان دارد.

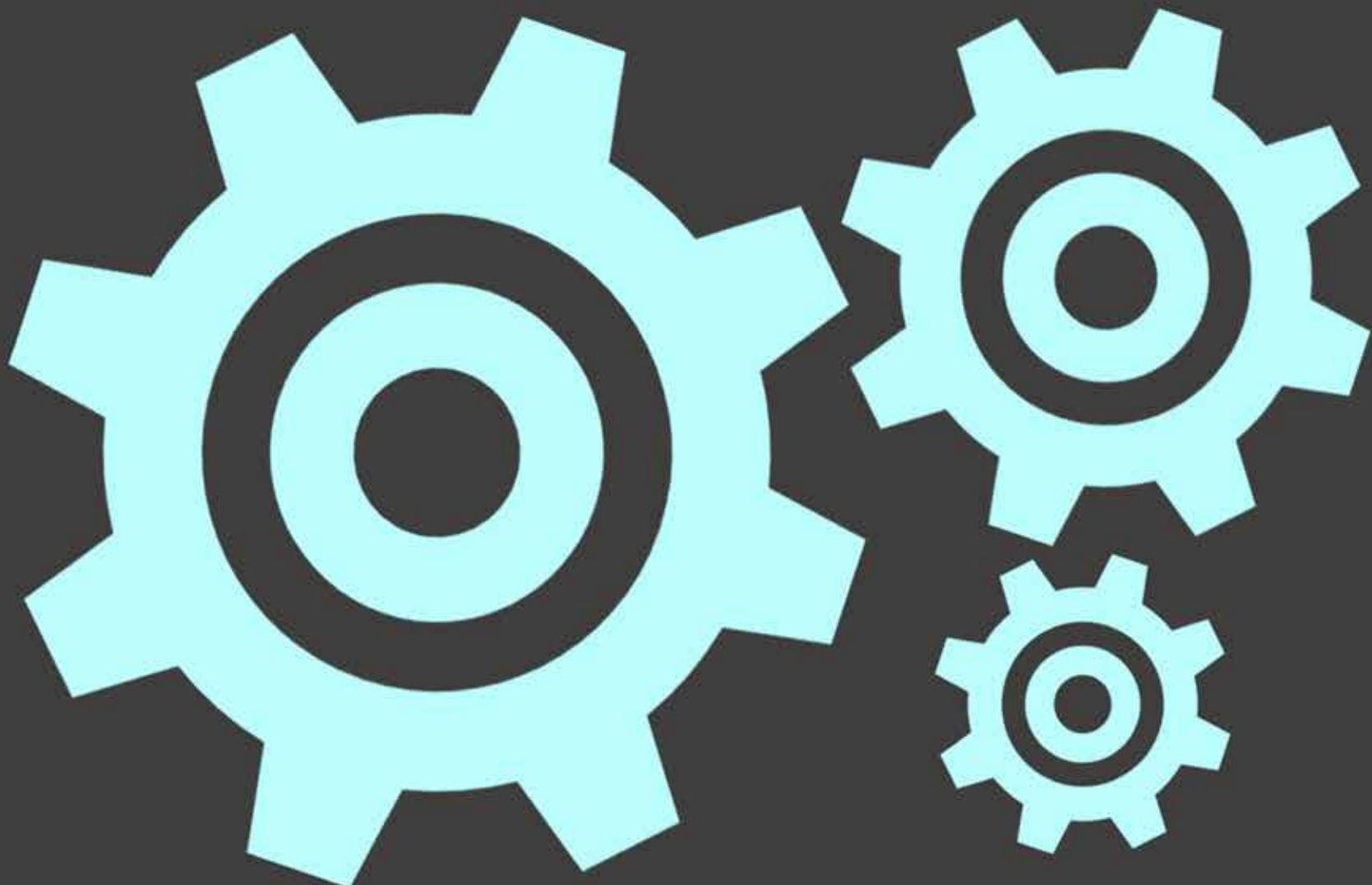
اکنون اما تشنج فعلی بازار، بیشتر به واسطه شیوع ویروس کرونا در کشورهای مختلف است و وجود موارد ژئوپلیتیک متعدد، همگی به یک معنی خواهند بود و آن کاهش بهای نفت است. ضمن آن‌که عموم مسائل ژئوپلیتیک حول محور خاورمیانه می‌گذرد. این امر به آن دلیل است که سه منبع از چهار منبع اصلی نفت جهان که در کشورهای ایران، عراق و عربستان سعودی واقع شده‌اند، هر کدام دست‌خوش مشکلاتی بوده و هستند. در حال حاضر به گفته وزیر نفت، کرونا عامل اصلی نوسانات قیمت نفت است؛ چراکه این ویروس باعث شده فعالیت‌های اقتصادی در چین تعطیل شود و تقاضا برای نفت کاهش یابد. در نتیجه وقتی تقاضا کاهش یابد و اگر عرضه ثابت بماند، عدم تعادل بین عرضه و تقاضا، قیمت نفت را کاهش می‌دهد.

همان‌طور که می‌دانیم، خلیج فارس بدون شک، مهم‌ترین حوزه تولید نفت و گاز جهان است؛ هرچند که پس از سال‌ها اکتشاف و دسترسی به منابع وسیع، این نقطه از جهان هنوز هم می‌تواند جهان انرژی را شگفت‌زده کند؛ حتی در کشورهایی مانند امارات متحده عربی که عملیات اکتشاف نفت در آن، مدت‌ها در جریان است و در واقع، خود از بزرگ‌ترین صادرکنندگان نفت جهان به حساب می‌آید.

اما پس از دهه‌ها اکتشاف و تولید، این منطقه هنوز هم ظرفیت اکتشاف‌های بیشتر را دارد. حتی کشورهایی مانند امارات که بهره‌برداری زیادی از این منابع کرده‌اند، هنوز هم فضای بیشتری برای کار دارند. این کشور یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان و صادرکنندگان نفت جهان است. امارات در سال ۲۰۱۹ میلادی، به‌طور میانگین ۲/۹ میلیون بشکه در روز استخراج کرد که ۳۰ درصد تولید ناخالص داخلی آن کشور را تشکیل می‌داد.

به‌رغم توان تولیدی بالا، این کشور به‌شدت برای تامین نیازهای داخلی خود به واردات گاز وابسته است. امارات یک سوم گاز خود را از قطر وارد می‌کند که آن هم با تنش‌های سیاسی و قطع روابط دو کشور، موقعیت تجاری ناخوشایندی برای این کشور ایجاد کرده است؛ بنابراین کشف یک میدان گازی بزرگ در مرز دومی و ابوظبی، می‌تواند شرایط را برای امارات کاملاً تغییر دهد، خودکفایی امنیت انرژی این کشور را بالا ببرد و فضای ژئوپلیتیکی منطقه را تغییر دهد.





در این بخش می خوانیم:

- گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران؛ پیش از نیم قرن درخشش در عرصه جهانی
- تعال بانک مرکزی در پرداخت تسهیلات به خودروسازان
- شرکت بین المللی خلیج فارس؛ پیشرو در هوشمندسازی حمل و نقل کالا

گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران پیش از نیم قرن درخشش در عرصه جهانی

عارف فغانی

کشتی شامل کشتی‌های پاناماکس و سوپرا ماکس را در اختیار دارد که این شناورها برای حمل محمولات فله خشک به کار می‌روند. کشتی‌های چند منظوره و سنگین‌بر نیز در زمینه حمل انواع محمولات جنرال کارگو فعال هستند و همچنین کشتی‌های تانکر از قبیل کشتی سوئزماکس و کشتی حمل مواد شیمیایی برای حمل انواع محمولات نفتی و فرآورده‌های آن به کار می‌روند. بخش بزرگی از این شناورها در دو بخش TRAMP و LIN-ER به عملیات حمل دریایی می‌پردازند که مجموع ظرفیت این کشتی‌ها نزدیک به ۲۸ میلیون DWT است. خدمات حمل فله و کالای عمومی در کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران تمامی ابعاد حمل‌ونقل دریایی از جمله مدیریت و عملیات کشتی‌ها، چارترینگ و بروکری را شامل می‌شود.

خطوط حمل‌ونقل دریایی در حوزه دریای خزر

شرکت کشتیرانی دریای خزر به عنوان یکی از اعضای هلدینگ بزرگ کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران، بزرگ‌ترین ناوگان کشتیرانی در دریای خزر محسوب می‌شود که تمامی ۴۰ فروند شناور آن در تملک جمهوری اسلامی ایران است. این شرکت طی سال‌های اخیر موفق شده که حمل نیمی از حجم بار در دریای خزر را به خود اختصاص دهد. به‌طور مثال؛ کشتیرانی دریای خزر تنها در سال ۱۳۹۷ از مجموع ۴۸ میلیون تن حجم بار در بنادر کشور ۲،۱ میلیون تن را جابه‌جا کرده است.

خطوط حمل‌ونقلی این شرکت در دریای خزر به شرح ذیل است:

از: بنادر انزلی، آستارا، نوشهر، فریدونکنار و امیرآباد به

بندر آستاراخان / روسیه فدراتیو

بندر ماخاچکالا / روسیه فدراتیو

بندر آکتائو / جمهوری قزاقستان

بندر باکو / جمهوری آذربایجان

بندر ترکمن باشی / جمهوری ترکمنستان

بنادر رود ولگا / روسیه فدراتیو

بنادر حوزه دریای آروف

بنادر حوزه دریای سیاه / روسیه، اوکراین، گرجستان، بلغارستان، رومانی، ترکیه و بالعکس

جابه‌جایی بار و مسافر

شرکت کشتیرانی والفجر یکی دیگر از شرکت‌های عضو در هلدینگ کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران است که به عنوان بازوی مسافری و فراساحل این مجموعه در حال فعالیت می‌باشد.

اهم فعالیت‌های این شرکت نیز به شرح ذیل آمده است:

۱. جابه‌جایی مسافر به جزایر داخلی و کشورهای حاشیه خلیج فارس با کشتی‌های مدرن و استاندارد

گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران با بیش از نیم قرن فعالیت درخشان در صنعت جهانی حمل‌ونقل دریایی و با دارا بودن شبکه بین‌المللی مطمئن و همچنین توانایی ارائه خدمات متنوع حمل‌ونقل، سریع و فراتر از انتظارات مشتریان، به عنوان شریکی جهانی و شایسته برای صاحبان کالا و مشتریان خود شناخته می‌شود. این شرکت هم‌اکنون به عنوان بزرگ‌ترین هلدینگ حمل‌ونقل کشور با بهره‌مندی از شبکه گسترده دفاتر نمایندگی در سراسر جهان، توانایی ارائه کلیه خدمات حمل‌ونقل دریایی به طیف وسیعی از مشتریان را دارا می‌باشد. شایان ذکر است، هلدینگ کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران، تمامی عملیات تخصصی از مدیریت فنی شناورها گرفته تا عملیات بازرگانی آن‌ها را به بازوهای تخصصی خود واگذار کرده است.

برای آشنایی بیشتر با توانمندی‌های این گروه بزرگ حمل‌ونقلی به اهم فعالیت‌های تخصصی آن اشاره می‌شود:

۱. حمل‌ونقل کانتینری
۲. حمل محمولات فله و کالای عمومی و پروژه‌های
۳. حمل مشتقات نفتی، مایعات شیمیایی و پتروشیمیایی
۴. جابه‌جایی بار و مسافر در حوزه خلیج فارس و دریای عمان
۵. حمل‌ونقل ترکیبی
۶. ارائه خدمات Door to Door
۷. خدمات نمایندگی
۸. عملیات بندری
۹. مدیریت کشتی
۱۰. تعمیرات سفری و ادواری کشتی‌ها
۱۱. آموزش و تامین نیروی انسانی شناورها
۱۲. سوخت‌رسانی
۱۳. تامین ملزومات مصرفی

کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران با وجود عملیات در طیف وسیعی از فعالیت‌ها با استراتژی سرعت در عملیات و کیفیت در خدمات، اثربخش بودن خود را در عرصه حمل‌ونقل دریایی به مرحله اثبات رسانده است.

حمل‌ونقل کانتینری

ناوگان کانتینری کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران ۳۳ فروند کشتی کانتینری با ظرفیت اسمی ۱۷۰ هزار TEU را در مالکیت خود دارد که با بهره‌گیری از آن‌ها ۸ خط کشتیرانی کانتینری را عملیاتی کرده است. شایان ذکر است که این ظرفیت، کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران را در جایگاه چهاردهم در میان ۲۰ خط بزرگ کشتیرانی کانتینری جهان قرار داده است.

حمل‌ونقل فله و کالای عمومی

شرکت حمل فله کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران بیش از ۵۵ فروند

شرکت کشتیرانی دریای خزر به عنوان یکی از اعضای هلدینگ بزرگ کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران، بزرگ‌ترین ناوگان کشتیرانی در دریای خزر محسوب می‌شود که تمامی ۴۰ فروند شناور آن در تملک جمهوری اسلامی ایران است

۲. حمل محمولات فسادپذیر (مواد غذایی، میوه و ترهبار) با کانتینرهای یخچالی

۳. گشت‌های متنوع دریایی و ارائه کشتی به صورت چارتر جهت برگزاری مراسم، جلسات و تورهای گردشگری

۴. استفاده از ۶ فروند کشتی رورو، تندرو و لندینگ کرافت

ارائه خدمات فراساحل

انجام خدمات و پشتیبانی سکوی نفتی و سایر سرویس‌های مرتبط با صنعت فراساحل (Off shore)

به کارگیری بیش از ۹ فروند شناور فراساحل از نوع DP1، ASD، AHD، DP2

ارائه خدمات حمل‌ونقل ترکیبی

از دیگر خدمات ارائه شده در مجموعه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران می‌توان به حمل‌ونقل ترکیبی اشاره کرد.

از جمله ارائه خدمات حمل‌ونقل چندوجهی و درب به درب (Door-to-Door) برای محمولات کانتینری با نرخ‌های رقابتی از طریق ریل و جاده و یا ارائه خدمات ترانزیت زمینی به تمام نقاط گمرکی داخلی ارائه خدمات ترانزیت خارجی به کشورهای مشترک‌المنافع « CIS»، عراق و افغانستان و سایر کشورها.

حمل محمولات کانتینری با هماهنگی خطوط کشتیرانی از اقصی نقاط جهان به کلیه نقاط گمرکی ایران و کشورهای مشترک‌المنافع « CIS» و سایر کشورها تنها با صدور یک بارنامه سراسری از دیگر خدماتی است که تنها در گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران در دسترس است.

ارائه خدمات نمایندگی

کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران با بهره‌گیری از شبکه گسترده‌ای از شعب نمایندگی در کلیه بنادر جنوبی و شمالی کشور نسبت به ارائه خدمات نمایندگی اقدام می‌نماید.

عملیات بندری

کشتیرانی جنوب - خط ایران به عنوان بازوی عملیات ناوگان دریایی در بنادر کشور در زمینه ارائه تمامی خدمات بندری اعم از تخلیه و بارگیری محمولات متفرقه، فله و کانتینر، جابه‌جایی و انبارداری کالا فعال است. توسعه زیرساخت‌های لجستیکی مانند ساخت انبارهای سرپوشیده و محوطه‌های اختصاصی به منظور انباشت و نگهداری کالا هم‌زمان با بهره‌گیری از ماشین‌آلات و تجهیزات ویژه و مدرن و همچنین ایجاد مراکز توزیع در راستای کامل نمودن زنجیره تامین و ایجاد تحول در نظام حمل‌ونقل کشور از جمله اهداف اصلی این شرکت است.

مدیریت کشتی

یکی از توانمندی‌های گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران ارائه مدیریت جامع فنی انواع شناورهای چندمنظوره، کانتینر، فله‌بر، حمل نفت خام، حمل سوخت، حمل مواد شیمیایی، حمل کالای عمومی و نگله سنگین است. تامین تمامی قطعات، ملزومات و مایحتاج مصرفی شناورها با بهترین کیفیت و کمترین هزینه، در کوتاه‌ترین مدت نیز برای مشتریان قابل عرضه و ارائه می‌باشد.

نظارت دقیق و مستمر بر اجرای پروژه‌های تعمیرات ادواری شناورها در بهترین یاردهای تعمیراتی داخلی و خارجی و در کوتاه‌ترین زمان و همچنین بازرسی‌های فنی شناورها و اخذ تاییدیه از موسسات رده‌بندی معتبر عضو آی‌ا‌ک‌س (IACS) تقریباً آن‌طور که در کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران متمرکز است، در نقطه دیگری یافت نمی‌شود. این در حالی است که خدمات نظارت فنی بر تعمیرات سفری و نصب و

راه‌اندازی انواع تجهیزات، ادوات و ماشین‌آلات نوین و پیشرفته نیز در این گروه برای مشتریان در دسترس می‌باشد.

تعمیرات سفری و ادواری کشتی

کمتر شرکتی در جهان که در عرصه حمل‌ونقل دریایی فعالیت می‌کند، تعمیرات زیر آبی و سفری انواع کشتی‌ها با بهره‌گیری از دانش روز و مهارت‌های حرفه‌ای را انجام می‌دهد؛ اما کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران در قالب شرکت پرشیا هرمز، چنین خدماتی را نیز ارائه می‌کند. در این میان به کارگیری نیروهای توانمند، متخصص و ماهر و استفاده از مواد مرغوب و استاندارد به همراه به کارگیری جدیدترین روش‌های تولید در جهت ارتقاء کیفیت خدمات و کاهش زمان تعمیرات، خدمات ارائه شده از سوی کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران را در حد استانداردهای بین‌المللی افزایش داده است.

تامین نیروی انسانی شناورها

تامین نیروی متخصص دریانورد و تعامل در بازار جهانی دریایی به منظور معرفی نیروی متخصص دریانورد ایرانی و ارتقاء سطح ایمنی کشتی‌ها با تربیت نیروهای قدرتمند و شایسته نیز در تخصص هلدینگ کشتیرانی جمهوری اسلامی است.

عملیات مربوط به تخصیص نیرو به کشتی، الحاق و پیاده کردن و کنترل مدارک دریانوردی، انجام تمام مراحل جذب نیروی انسانی و مدیریت کارکنان اعزام شده به کشتی‌های تحت مدیریت را نیز این شرکت با پشتوانه بیش از ۵۰ سال فعالیت در عرصه کشتیرانی بین‌المللی به سرانجام می‌رساند.

سوخت‌رسانی و حمل فرآورده‌های نفتی

سوخت‌رسانی و ارائه خدمات مورد نیاز شناورها در خلیج فارس و بنادر جنوبی ایران از دیگر خدمات منحصر به فردی است که با ارائه خدمات در زمینه تامین نفت کوره، نفت گاز و آب شیرین شناورها در تمامی بنادر مهم جهان توسط این شرکت انجام می‌شود.

تامین ملزومات مصرفی

هر شناوری برای انجام فعالیت‌های خود به ملزومات مصرفی نیازمند است. گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران بزرگ‌ترین و تنها تدارک‌کننده ملزومات عمومی شناورها شامل قطعات یدکی، رنگ‌ها، مواد شیمیایی، روغن و خدمات جابه‌جایی قطعات در منطقه و آب‌های بین‌المللی در ایران است که تامین، تدارک و تحویل انواع ملزومات مصرفی شناورها در تمامی بنادر شمالی و جنوبی ایران و بنادر امارات متحده عربی و چین با قیمت رقابتی را برای مشتریان عرضه می‌دارد.

تامین پوشش‌های بیمه دریایی

حمل‌ونقل دریایی بدون پوشش بیمه‌ای معتبر، امکان‌پذیر نیست. خوشبختانه گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران این آمادگی را دارد که تامین پوشش بیمه حمایت و جبران گرامت (P&I) را برای متقاضیان انجام دهد.

تامین پوشش‌های بیمه‌ای خطرات جنگی (WAR RISK) مرتبط با مخاطرات ناشی از وقوع جنگ، مدیریت اف. دی. اند. دی (FD&D) مرتبط با کرایه حمل و جراثیم ناشی از دیرکرد (دموراژ)، بیمه بدنه و ماشین‌آلات، اخذ پوشش‌های بیمه‌ای شناورها در رشته‌های H&M و P&I نیز از دیگر خدمات ارائه شده از سوی گروه حمل‌ونقل دریایی است که در جهان با نام سرفراز کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران شناخته می‌شود. ■

خوشبختانه گروه کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران این آمادگی را دارد که تامین پوشش بیمه حمایت و جبران گرامت (P&I) را برای متقاضیان انجام دهد



تعطل بانک مرکزی در پرداخت تسهیلات به خودروسازان

مصطفی حاتمی

و در نهایت نتایج منفی را به همراه خواهد داشت. به اعتقاد برخی از کارشناسان، بر اساس تجربه‌های گذشته، پرداخت وام فقط یک راهکار موقتی است و باید خودروسازی‌ها از زیر چتر دولت خارج و توسط یک شورای واحد شامل قطعه‌ساز، خودروساز، بانک مرکزی و وزارت صنعت اداره شوند. چندی پیش بود که رضا رحمانی، وزیر صنعت، معدن و تجارت از تصویب پرداخت ۵ هزار میلیارد تومان به خودروسازان کشور خبر داد تا شرکت‌های خودروسازی هر کدام مبلغ ۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان از این اعتبار برای پرداخت بدهی خود به قطعه‌سازان استفاده کنند.

آرش محبی نژاد؛ دبیر انجمن قطعه‌سازان همگن کشور در خصوص تعطل بانک مرکزی در اختصاص این تسهیلات به خودروسازان بزرگ کشور گفت: در اواسط بهمن‌ماه امسال، بانک مرکزی بخشنامه‌ای را به جهت تخصیص تسهیلات به خودروسازان کشور به بانک‌های عامل ابلاغ کرد؛ اما متأسفانه پس از گذشت حدود ۶ ماه پیگیری و نامه‌نگاری‌های متعدد با ارگان‌ها و نهادهای مختلف از جمله بانک مرکزی، این مصوبه توسط بانک‌های عامل اجرایی نشد، تا زمانی که بانک مرکزی قبول کرد که ۵۰ درصد از مبلغ ۵ هزار میلیارد تومان را در اختیار خودروسازان قرار دهد و مابقی را بانک‌ها تأمین کنند. وی در ادامه افزود: متأسفانه بخشنامه مورد نظر، به مانند توپ پینگ‌پنگ بین

طبق مصوبه جدید مجلس شورای اسلامی مقرر شد تا مبلغ ۱۰ هزار میلیارد تومان به عنوان تسهیلات از طریق بانک مرکزی صرفاً جهت تسویه مطالبات قطعه‌سازان، به خودروسازان پرداخت شود. انجمن قطعه‌سازان نیز از طریق دولت و مجلس پیگیر پرداخت تسهیلات به خودروسازان بوده و در حال حاضر این وام تصویب شده و باید نحوه پرداخت و نظارت بر تخصیص آن در شورای پول و اعتبار مورد بررسی قرار گیرد. ناگفته نماند که این وام به خودروسازان اعطا می‌شود، اما چگونگی نظارت بر پرداخت بدهی قطعه‌سازان مشخص نیست و اگر به طور کامل به قطعه‌سازان پرداخت شود، فقط ۴۰ درصد معوقات آن‌ها محقق شده؛ البته به طور حتم خودروساز تمام مبلغ وام را به قطعه‌ساز نمی‌دهد و بخشی از مشکلات خود را از این طریق حل خواهد کرد. موضوع مهمی که باید به آن اشاره کرد این است که تاخیر در پرداخت وام خودروسازان و مطالبات قطعه‌سازان، به زیان هر دو صنعت خواهد بود، چراکه این مبلغ می‌تواند تولید قطعه و در نهایت تیراژ خودرو را در روزهای پایانی سال افزایش داده و گره‌گشای برخی از مشکلات این دو صنعت مهم باشد، بنابراین تاخیر در آن جایز نیست. در واقع اگر این تسهیلات به موقع پرداخت نشود، علاوه بر مشکلاتی که برای تولید و تأمین مواد اولیه ایجاد می‌کند، منجر به نارضایتی کارکنان صنعت قطعه به دلیل تاخیر در پرداخت حقوق و عیدی آن‌ها می‌شود



بانک‌های عامل و بانک مرکزی در رفت و آمد است و به نتیجه مطلوب نمی‌رسد و پس از گذشت حدود یک‌ماه از ابلاغ بخشنامه و مصوبه شورای پول و اعتبار، برخی از بانک‌های عامل در تعامل با یکی از خودروسازان، فقط ۱۵ درصد از کل تسهیلات را پرداخت کرده‌اند که آن هم از سهم خود بانک بوده و تاکنون از خط اعتباری بانک مرکزی حتی یک ریال هم پرداخت نشده و با وجود انبوه مکاتبات و پیگیری‌ها از بانک مرکزی، این موضوع به نتیجه نرسیده است. دبیر انجمن قطعه‌سازان همگن کشور با اشاره به اینکه بر اساس برآوردهای موجود، نامه‌ای به بانک مرکزی ارسال کردیم که برای مرتفع کردن مشکلات قطعه سازان و خودروسازان و همچنین خروج از خط ویروس کرونا باید به زودی مبلغ ۵ هزار میلیارد تومان را به صورت کامل پرداخت کند، افزود: در حال حاضر بیماری کرونا اثرات نامطلوبی را بر صنعت خودرو بر جای گذاشته که مهمترین آن، خالی شدن کالاها در مسیرهای مورد نظر است که اکثراً از



کشور چین تامین می‌شد. در چنین شرایطی باید نقدینگی وجود داشته باشد تا قطعه سازان و خودروسازان، سفارش‌گذاری‌های خود را انجام دهند و باید تا بعد از ایام نوروز ۱۳۹۹، ارقام مورد نظر به دستمان برسد تا تولید را ادامه دهیم. محبی نژاد تصریح کرد: کارخانه‌ها به مانند تمام ارکان جامعه درگیر بیماری کرونا هستند و باید در این خصوص تمهیدات ویژه‌ای اندیشیده شود تا بلکه تولید متوقف نشود. تعلل در چنین شرایطی، عدم توجه مسئولان به این امر مهم را نشان می‌دهد. ضمن ابراز ناراحتی تمام خودروسازان و قطعه سازان کشور از شرایط کنونی گفت: به عنوان صدای قطعه سازان کشور به طور صریح اعلام می‌کنیم که تاکنون بعد از گذشت ۶ ماه از وعده و وعیدهای مکرر، فقط با امید تریق ۵ هزار میلیارد تومان، تاکنون تولید خودرو در شرکت‌های خودروسازی به شکل چشمگیری افزایش پیدا کرده و انحراف تولید نسبت به سال گذشته به حداقل رسیده است. دبیر انجمن قطعه‌سازان همگن کشور در ادامه با اشاره به اینکه در چنین شرایطی خودروهای ثبت نام شده نیز قطعا خیلی دیرتر به دست مردم خواهد رسید، گفت: اگر این شیوه ادامه پیدا کند، اثرات منفی را در بازار شاهد خواهیم بود و در ادامه قیمت خودرو نیز افزایش بیشتری خواهد داشت و دیگر نمی‌توان مشکلات را به این راحتی حل کرد. ■



مهندس پیمان اسراری:

شرکت بین‌المللی خلیج فارس پیشرو در حمل و نقل کالا

سارا نظری

شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس در سال ۱۳۶۸ تاسیس شد و در ابتدا با عناوین مختلف فعالیت داشت تا اینکه در سال ۱۳۸۲ به شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس تغییر نام داد. این شرکت تا سال ۱۳۹۵ به عنوان یک شرکت دولتی از شرکت‌های تابعه وزارت بازرگانی سابق و معدن و تجارت فعلی محسوب می‌شد و رسالت اصلی آن به عنوان پدافند غیر عامل دولت، حمل کالاهای اساسی از جمله گندم، آرد، برنج، شکر و سایر کالاها به نقاط مختلف کشور بود و به رغم واگذاری این شرکت به بخش خصوصی، این مسئولیت حساس همچنان بر دوش شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس می‌باشد. این شرکت دارای ۳۱ شعبه، ۷۰ نمایندگی و بیش از یک هزار نفر پرسنل در سراسر کشور می‌باشد و همچنین قریب به ۵۰۰ دستگاه ماشین سنگین ملکی را در اختیار دارد و در حال حاضر مسئولیت حمل و توزیع حدود ۵۰۰ صد گندم و آرد در سطح کشور را بر عهده دارد که نمونه بارز آن، توزیع ماهانه حدود ۶ میلیون کیسه آرد برای بیش از نیمی از استان‌های کشور و حدود یک میلیون ۵۰۰ کیسه در سطح استان تهران می‌باشد. به منظور آشنایی بیشتر با فعالیت‌های این شرکت به سراغ مهندس پیمان اسراری؛ مدیر عامل شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس رفته و با وی به گفت‌وگو پرداخته‌ایم. وی در بخش‌های مختلف دولتی و خصوصی دارای مسئولیت‌های متعددی بوده و در مقاطع گوناگون، مسئولیت سازمان‌های بازرگانی و صنعت معدن و تجارت استان کردستان را عهده‌دار بوده است. عضو هیات مدیره و مدیر عامل شرکت خلیج فارس معتقد است: «شرکت‌های حمل و نقلی باید نیم‌نگاهی به بحث تحریم داشته باشند؛ چراکه در زمان تحریم، این شرکت‌ها به دلیل وجود ناوگان ملکی و تجربه‌های فراوانی که از گذشته کسب کرده‌اند، نقش بسیار کلیدی را در حوزه بین‌الملل و جابجایی کالا در کشور ایفا می‌کنند.» در ادامه این مصاحبه همراه ما باشید.

میان مدت و بلندمدت، اقدامات اساسی و کلیدی را به عمل آورده که از مهمترین آن‌ها می‌توان به موارد ذیل اشاره کرد:

- ◆ رفع مشکلات سنوات مالیاتی و تعیین تکلیف آن
 - ◆ رفع مشکلات سنواتی بیمه تامین اجتماعی و تعیین تکلیف آن
 - ◆ اصلاح ساختار منابع انسانی
 - ◆ اصلاح ساختار مالی
 - ◆ برنامه‌ریزی در جهت پرداخت به موقع حقوق پرسنل و کارگران که در حال حاضر به صورت ماهانه انجام می‌شود.
 - ◆ کاهش تجمعات و تحصن‌های کارگری از ۵۵ مرتبه در سال ۱۳۹۶ به ۵ مرتبه در سال ۱۳۹۷ و همچنین حذف تجمعات پرسنلی در سال ۱۳۹۸
 - ◆ پرداخت بخشی از طلب رانندگان که مربوط به سنوات گذشته بود.
 - ◆ برنامه‌ریزی در جهت ایجاد زیرساخت‌های لازم به منظور راهاندازی حمل و نقل ترکیبی در خلیج فارس
 - ◆ ارتقای سهم حمل کالا
 - ◆ حضور در مناقصات کالاهای عمده بالغ بر ۲۰۰ فقره، به طوری که در سنوات گذشته، امکان حضور در مناقصه به دلیل نداشتن ضمانت‌نامه بانکی برای شرکت وجود نداشت و امسال شرکت خلیج فارس در تمام مناقصات حوزه فعالیت خود، حضور داشته است.
 - ◆ در خصوص واگذاری این شرکت به بخش خصوصی چه مراحل طی شد؟
- نام شرکت در تاریخ ۱۳۹۰/۰۴/۰۱ با شماره ۱۰۸۷۴ نزد سازمان بورس و اوراق بهادار ثبت شد و از تاریخ ۱۳۹۰/۰۴/۱۸ به عنوان چهارصد و شصت و یکمین شرکت پذیرفته شده در بخش «حمل و نقل زمینی»، گروه «سایر



به منظور رفع مسائل و مشکلات پیش روی شرکت که از سنوات گذشته حادث شده بود، چه اقداماتی را تاکنون انجام داده‌اید؟

قبل از حضور مدیریت جدید، این شرکت با چالش‌ها و مشکلات عدیده‌ای روبرو بود؛ به طوری که شرایط کار کردن در آن سخت و دشوار بود، به همین دلیل هیات مدیره شرکت از طریق سیاست‌گذاری‌های جدید، بازنگری در سند استراتژیک شرکت و برنامه‌ریزی در قالب کوتاه‌مدت،



حمل و نقل زمینی» و طبقه «حمل و نقل زمینی بار» با کد «۰۳-۲۳-۶۰» و نماد «حفارس (Hefars)» در فهرست نرخ‌های بازار دوم بورس و اوراق بهادار تهران درج شد و در تاریخ ۱۳۹۰/۱۰/۱۸ عرضه اولیه سهام شرکت صورت پذیرفت که طی آن بخشی از سهام شرکت به میزان ۵/۷۷ درصد عرضه گردید. نهایتاً در تاریخ ۱۳۹۵/۰۴/۰۱ مطابق با اصل ۴۴ قانون اساسی، سهام بلوک کنترلی شرکت به بخش خصوصی واگذار شد. در سال ۱۳۹۶ سهام کنترلی شرکت چهار مرتبه از سوی سازمان خصوصی سازی به وکالت از شرکت احیاگستر هرمز برای عرضه مجدد آگهی و عرضه آن انجام شد. سهام کنترلی شرکت معادل ۷۸/۳۷ درصد آن در راستای اجرای قانون سیاست‌های کلی اصل ۴۴ قانون اساسی و مقررات مربوط به آن از طریق بورس در تاریخ ۱۳۹۷/۰۳/۲۱ به شرکت تعاونی ایثارگری خدمات حمل و نقل گردشگری اتمبیل کرایه ایده آل شهرآرا واگذار گردید.

آیا توزیع آرد به صورت انحصاری در اختیار این شرکت قرار دارد؟

در گذشته‌های دور، به دلیل استراتژیک بودن این کالا، توزیع آرد به صورت انحصاری در اختیار دو شرکت خلیج فارس و آبادان بود؛ ولی در یک مقطع زمانی کوتاه، این اختیار به کارگروه‌های آرد و نان استان‌ها داده شد و در برخی از استان‌ها، این اختیار از شرکت‌های خلیج فارس و آبادان خارج گردید؛ ولی با عنایت به اهمیت و توزیع مویرگی این کالای استراتژیک، توزیع آرد در چرخه غذایی کشور به این دو شرکت بازگردانده شد. هم‌اکنون به دلیل تجربه بسیار بالای شرکت خلیج فارس و استفاده این شرکت از مکانیزم و ناوگان بسیار مناسب برای حمل آرد، بیش از ۶۰ درصد توزیع این کالا در کشور توسط شرکت خلیج فارس انجام می‌شود.

چه سیاست‌گذاری‌هایی توسط هیات مدیره برای احیا و توسعه شرکت انجام شده است؟

در هیات مدیره شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس، سیاست‌گذاری‌های مناسبی را انجام داده‌ایم تا این شرکت به روزهای خوب خود بازگردد. به‌عنوان مثال؛ بخش تعمیرگاهی و فنی را مجدداً فعال کرده‌ایم و بر تعداد کارگران این بخش افزوده شده است و خط دوم مرکز معاینه فنی این شرکت را نیز خریداری کرده و این خط در حال راه‌اندازی می‌باشد. شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس، علاوه بر نقش حمل و نقلی خود، یک نقش لجستیکی و انبارداری را نیز ایفا می‌کند و در همین راستا یک مرکز ذخیره‌سازی، واقع در اسلامشهر وجود دارد که ۷۵ هزار تن ذخیره گندم را در سیلوهای استاندارد خود دارد و آمادگی ۴۰۰ هزار تن ذخیره گندم و غلات را به صورت نیمه مکانیزه را نیز داریم. از طرف دیگر؛ در زمینه استفاده و بهره‌وری از ناوگان شرکت، مکانیزم‌ها و آیین‌نامه‌هایی را تعریف کرده‌ایم؛ به طوری که هم‌اکنون درآمد ماشین‌ها را از ۵ میلیون تومان به ۳۰ میلیون تومان رسانده‌ایم و همچنین با نظارت و سیستم‌های کنترلی مناسب، بهره‌وری ماشین‌ها را افزایش داده‌ایم. ناگفته نماند که با فعال‌سازی توسعه بازار و بازگرداندن مشتریان از دست رفته در سال‌های گذشته، حجم قابل ملاحظه‌ای از حمل کالاهای کشور را عهده‌دار هستیم.

شرکت در مناقصه‌های کشور، چه دستاوردی برای شما داشته است؟

این شرکت در گذشته، سالانه حدود ۹ میلیون تن کالا حمل و توزیع می‌کرد؛ ولی بین سال‌های ۱۳۹۵ تا ۱۳۹۷، این میزان به شدت کاهش یافته و حجم آن به حدود یک میلیون تن در سال رسیده بود. همین موضوع باعث شد تا در مناقصات کشور ورود پیدا کنیم و در مناقصه شرکت مادر تخصصی غلات بازرگانی که بزرگ‌ترین صاحب کالا در کشور می‌باشد، شرکت کرده و در مناقصه توزیع کالاهای اساسی ۱۰ استان

کشور از جمله بندر امام، بندر چابهار، فارس، آذربایجان شرقی، سیستان و بلوچستان، اصفهان، لرستان، کرمان، مرکزی و کرمانشاه برنده شدیم. ضمناً در مناقصه قبل از آن، برنده مناقصه پشتیبان حمل کالاهای اساسی استان‌های کردستان، خراسان رضوی، زنجان، سمنان و خراسان جنوبی شده بودیم. در همین راستا، قرارداد حدود ۴ میلیون تن حمل و توزیع کالا منعقد شد و پیش‌بینی ما این است که این مقدار تا ۶ میلیون تن افزایش خواهد داشت. این شرکت در سال ۱۳۹۶ در هیچ‌کدام از مناقصه‌های کشور شرکت نکرده بود؛ ولی پس از گذشت حدود ۱۷ ماه از شروع فعالیت گروه جدید در شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس، در حدود ۲۵۰ مناقصه کشور شرکت کرده و در حدود ۶۰ مناقصه برنده شده‌ایم.

در خصوص راه‌اندازی مجدد بخش بین‌الملل شرکت چه تدابیری اتخاذ کرده‌اید؟

با توجه به سیاست‌گذاری‌ها و اقدامات انجام‌شده، بخش حمل و نقل بین‌المللی شرکت را پس از حدود ۵ سال فعال کردیم و در حال حاضر ماشین‌های ما به کشورهای ارمنستان، قزاقستان و ... بار حمل می‌کنند. البته ناگفته نماند که پروانه‌های فعالیت مختلفی را دریافت کرده‌ایم تا بخش بین‌الملل را توسعه دهیم.

آیا در حوزه حمل و نقل ترکیبی فعالیت دارید؟

با توجه به ظرفیت و توانمندی و همچنین سیاست‌گذاری‌های هیات مدیره شرکت، به این نتیجه رسیدیم که در حوزه حمل و نقل ترکیبی (ریلی، دریایی و جاده‌ای) به فعالیت بپردازیم و در واقع مهم‌ترین هدف ما این بود تا از طریق ایجاد خط کشتیرانی و ریلی، زنجیره ارزش خود را تکمیل کنیم. در تلاش هستیم تا در حوزه بین‌الملل نیز حمل "DOR TO DOR" را به سرانجام برسانیم و به صاحبان کالا این اطمینان را بدهیم که صفر تا صد حمل و نقل و تحویل کالا بر عهده ما باشد.

آیا سازمان راهداری همکاری مناسبی با شرکت شما دارد؟

قطعا بخشی از مشکلات شرکت‌های حمل و نقلی، مسایل مربوط به رانندگان می‌باشد و با یک نگاه مدبرانه و تدبیر درست، در کنار سازمان راهداری کشور، بخش رانندگان را به خوبی مدیریت کرده‌ایم. شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس باید از حمایت‌های سازمان راهداری برخوردار باشد تا بتواند مطالبات دیگران را به نحو مطلوبی انجام دهد و اگر حمایت این سازمان نبود، قطعاً به این موفقیت‌ها دست پیدا نمی‌کردیم.

آیا بانک‌های کشور همکاری مناسبی با شرکت شما دارند؟

در گذشته دور به دلیل گردش مالی بسیار مناسب شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس، تمام بانک‌های کشور به ویژه ملت، کشاورزی، تجارت و سپه همکاری خوبی با این شرکت داشتند. به‌عنوان مثال؛ در حال حاضر در بخش توزیع آرد، با بانک سپه از طریق سامانه حساب سپید این بانک همکاری داریم. تمام خبازان باید از طریق سامانه‌ای که زیر نظر شرکت غله و خدمات بازرگانی دولتی است، پول خود را پرداخت

این شرکت در سال ۱۳۹۶ در هیچ‌کدام از مناقصه‌های کشور شرکت نکرده بود؛ ولی پس از گذشت حدود ۱۷ ماه از شروع فعالیت گروه جدید در شرکت حمل و نقل بین‌المللی خلیج فارس، در حدود ۲۵۰ مناقصه کشور شرکت کرده و در حدود ۶۰ مناقصه برنده شده‌ایم

کنند. با استفاده از سامانه مورد نظر به ما اعلام می‌شود که کدام خباز آرد را خریداری کرده و در ادامه، از طریق سامانه بانک سپه تمام دریافتی‌ها و واریزی‌هایمان انجام می‌شود. در حوزه پرداخت پس‌کرایه نیز تعاملات خوبی با بانک کشاورزی داریم و هزینه حمل‌ونقل رانندگان را پرداخت می‌کنیم. این موضوع قابل ذکر می‌باشد که ارتباط بسیار گسترده‌ای بین بانک‌ها و شرکت خلیج‌فارس برقرار است. در حال حاضر درصدد هستیم تا از طریق تفاهم‌نامه با بانک‌ها با پرداخت تسهیلات به همکاران خود، در وضعیت معیشتی و رفاهی آنان تاثیرگذار باشیم.

سامانه کارگو (CARGO) چه ویژگی‌هایی دارد؟

این سامانه، یک سامانه جامع آماری در حوزه حمل کالا می‌باشد و تمام مراحل توزیع را به تفکیک خودرو، شعبه و استان انجام می‌دهد و به ما کمک می‌کند تا دریابیم که تاکنون در چه نقاطی، حمل و توزیع داشته‌ایم، در خصوص حمل و توزیع کالا به‌خصوص آرد، چه روندی را طی کرده‌ایم، چه میزان کمبود داشته‌ایم و چه میزان از کالاها به مقصد نرسیده است. این سامانه در راستای بهره‌وری از ظرفیت‌های وب، آی تی و هوشمندسازی ایجاد شده است. در حال حاضر سامانه صدور بارنامه

هدف ما بر این است تا شرکت را به نقطه سر به سر برسانیم و پیش‌بینی بنده این است که در سال آینده، شرکت را به سودآوری مناسب برسانیم که قطعاً خبر خوبی برای سهامداران خواهد بود

می‌دهد. در روزهای بحرانی، این اطمینان باید برای صاحبان کالا فراهم شود که کالای آن‌ها روی زمین نمی‌ماند، با قیمت مناسب و به صرفه و در زمان مناسب به مقصد می‌رسد. بنده این اطمینان را به صاحبان کالا می‌دهم که شرکت حمل‌ونقل بین‌المللی خلیج‌فارس با استفاده از ۵۰۰ کشتی سنگین و ماشین‌های ملکی و همچنین گستره شعب خود در سراسر کشور، خدمات مناسبی را به مشتریان ارائه خواهد داد. با توجه به اینکه بارهای گسترده‌ای در سطح کشور داریم، به راحتی می‌توانیم با صاحب کالا وارد مذاکره شویم و با اعلام قیمت‌های مناسب و به صرفه، با آن‌ها همکاری داشته باشیم. در تلاش هستیم تا در حوزه بازرگانی رضایت‌مندی مشتریان را به عنوان یک اصل اجتناب‌ناپذیر ارتقاء دهیم و اخیراً نیز در معاونت بازرگانی، واحدی را تحت عنوان "مدیریت ارتباط با مشتریان" تعریف کرده‌ایم؛ چراکه حفظ و نگهداری مشتریان، از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

در زمینه ورود به بورس و افزایش سرمایه توضیحاتی ارائه دهید؟

از سال ۱۳۹۵ وارد بورس شده‌ایم و امروز سهام ما در تابلوی بورس،



از مطلوبیت مناسبی برخوردار است و تلاشمان بر این بوده که روند رو به رشد خود را حفظ نماییم. هدف ما بر این است تا شرکت را به نقطه سر به سر برسانیم و پیش‌بینی بنده این است که در سال آینده، شرکت را به سودآوری مناسب برسانیم که قطعاً خبر خوبی برای سهامداران خواهد بود. البته در این مسیر، کار بسیار سختی را پیش رو داریم؛ ولی سیاست‌گذاری‌ها، چشم‌اندازها و استراتژی‌هایی که تعریف کرده‌ایم، قطعاً نشان می‌دهد که شرکت حمل‌ونقل بین‌المللی خلیج‌فارس، روزهای بهتری را در آینده تجربه خواهد کرد.

و سخن آخر...

به اعتقاد بنده، شرکت‌های حمل‌ونقلی باید نیم‌نگاهی به بحث تحریم داشته باشند؛ چراکه در زمان تحریم، این شرکت‌ها به دلیل وجود ناوگان ملکی بسیار مناسب و تجربه‌های فراوانی که از گذشته کسب کرده‌اند، نقش بسیار کلیدی را در حوزه بین‌الملل و جابجایی کالا در کشور ایفا می‌کنند. البته دولت این موضوع را متوجه شده و در حال حاضر از ظرفیت این شرکت‌ها به خوبی استفاده می‌کند. این صنعت، در حوزه حمل‌ونقل کالاهای اساسی بسیار تاثیرگذار است و باید توجه ویژه‌ای به شرکت‌های حمل‌ونقلی شود. ■

شرکت، سامانه کارگو می‌باشد و شرکت‌های حمل‌ونقلی مستقر در پایانه‌ها که با ما همکاری دارند، باید از طریق این سامانه بارنامه خود را صادر کنند. یکی دیگر از ویژگی‌های این سامانه این است که کارت هوشمند رانندگان را شناسایی می‌کند، تمام سوابق آن‌ها را به ما ارائه می‌دهد و اپراتور به راحتی به اطلاعات رانندگان دسترسی دارد. به عبارت دیگر؛ این سامانه، یک سامانه یکپارچه حمل‌ونقل می‌باشد که در کشور بی‌نظیر است. هم‌اکنون بسیاری از شرکت‌ها از این سامانه استقبال کرده‌اند تا در زمینه حمل‌ونقل‌های بزرگ از خدمات آن بهره‌مند شوند. از همه مهمتر سامانه کارگو، یک داشبورد بسیار خوب اطلاعاتی مدیریتی است که دست مدیر را باز می‌گذارد تا بتواند عملکرد شرکت خود را در یک نگاه مشاهده نماید.

در حوزه رضایت‌مندی مشتریان و خدمات ایمن و ارزان چه تدابیری اتخاذ کرده‌اید؟

با رقابتی که بین شرکت‌های حمل‌ونقلی کشور وجود دارد، قطعاً رضایت مشتریان یک مولفه بسیار مهم محسوب می‌شود. البته در سطوح پایین نیز این رقابت وجود دارد و امروزه صاحب کالا تمایل دارد که محصول خود را به شرکتی واگذار کند که خدمات مناسبی در زمینه حمل‌ونقل ارائه



- افزایش اشتغال پایدار با اجرای سیاست‌های اقتصاد مقاومتی
- جوان‌گرایی مدیران؛ راهبرد مهمی در جنگ اقتصادی است
- ایجاد تحول اقتصادی با عزم ملی و جهادی

اقتصاد ایران

صاحب‌نظران اقتصادی مطرح کردند

۹۹؛ سالی سخت‌تر از ۹۸

مصطفی حانمی

اقتصاد ایران در سال ۱۳۹۹ همچون سال ۱۳۹۸ درگیر تنگناهای زیادی خواهد بود و کروکی اقتصاد کشور که همان بودجه است، ابعاد این چالش را تا حدی برای‌مان نمایان ساخته است. کسری بودجه، تورم، افزایش هزینه‌های جاری، تحریم‌های نفتی و ... همگی چشم‌انداز تیره‌ای را از اقتصاد ایران در سال آینده ارائه می‌دهد. به اعتقاد برخی از کارشناسان، اقتصاد ایران در سال ۹۹ با مشکلاتی به مراتب پیچیده‌تر از سال ۹۸ روبرو خواهد بود و این موضوع، پس از انتقادات به بودجه سال ۹۹ کاملاً آشکار شد. از طرفی؛ در سال آینده نیز به مانند سال ۹۸ با مشکل فروش نفت مواجه خواهیم بود. در همین راستا نیم‌نگاهی به بودجه سال آینده، بسیاری را نگران کرده؛ چراکه بودجه ۹۹ در حالی با فروش یک‌میلیون بشکه نفت روزانه بسته شده که پیش‌بینی بانک جهانی بر مبنای فروش و صادرات ۵۰۰ هزار بشکه نفت در روز بنا شده است. در این میان، صندوق بین‌المللی پول، گزارشی تحت عنوان «چشم‌انداز اقتصاد منطقه‌ای خاورمیانه و آسیای مرکزی» منتشر کرده که در آن به بررسی وضعیت کشورهای منطقه به ویژه ایران پرداخته است. این صندوق که پیش‌تر از رشد اقتصادی منفی ۹/۵ درصدی ایران خبر داده بود، اخیراً اعلام کرده تا انتهای سال ۲۰۲۰ میلادی نیز اثر تحریم بر اقتصاد تخلیه شده و می‌توان انتظار رشد اقتصادی صفر را در این سال داشت. این نهاد معتقد است، با وجود تحریم‌های سخت آمریکا علیه ایران، ارزش تولید ناخالص از رقم برآوردی ۴۵۸ میلیارد دلار در سال جاری میلادی به ۴۶۳ میلیارد دلار در سال آینده میلادی می‌رسد. این در حالی است که بانک جهانی پیش‌بینی کرده، برای دومین سال متوالی ایران رکود را تجربه کند و رشد اقتصادی هم به منفی ۷/۸ درصد برسد. حال به منظور بررسی بیشتر این موضوع به سراغ تعدادی از کارشناسان حوزه‌های مختلف رفته و نظر آنان را در قالب دو سوال کلی ***وضعیت اقتصاد ایران در سال ۱۳۹۸*** و ***پیش‌بینی اقتصاد کشور در سال ۱۳۹۹*** جويا شدیم که ماحصل آن از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

مشکلات بخش انرژی ایران در سال ۹۸ بوده است. * با روند کنونی دولت، پیش‌بینی بنده این است که دو مشکل تاریخی بی‌برنامگی و نامطلوب بودن بهره‌وری در تولید و مصرف انرژی کماکان تداوم خواهد داشت و مکش سوم یعنی تحریم‌ها تشدید خواهد شد؛ چراکه شرایط بازار جهانی نفت به گونه‌ای خواهد بود که امکان فشار بیشتر بر صادرات نفت و مواد نفتی ایران وجود خواهد داشت. متأسفانه کشورمان فاقد دستگاه حکمرانی در بخش انرژی است و به تبع آن، استراتژی‌ها، سیاست‌ها و برنامه‌های

غلامحسین حسنتاش
کارشناس حوزه انرژی
* به نظر بنده، مواردی مانند تداوم بی‌برنامگی، تداوم نامطلوب بودن بهره‌وری انرژی، شاخص شدت انرژی و همچنین تحریم فروش و صادرات نفت از مهمترین



حسین خزلی:
به نظر می‌رسد که سال آینده، بورس محل قابل اتکایی برای سرمایه‌گذاری باشد و شاهد رشد شاخص‌ها و بازده خواهیم بود؛ اما نه به میزان سال ۱۳۹۸

روشنی هم در این بخش وجود ندارد، اولویت‌ها مشخص نیست و این موارد، هزینه‌های زیادی را به کشور تحمیل می‌کند که یکی از تبعات آن نیز، نامطلوب بودن بهره‌وری انرژی در همه بخش‌های تولید و مصرف است. به اعتقاد بنده، در بخش بالادستی نفت و در بخش تبدیل انرژی در نیروگاه‌ها، تلفات و ضایعات بسیار بالا می‌باشد، در بخش پالایشگاهی بازده مطلوبی نداریم و از نظر مصرف انرژی یکی از بد مصرف‌ترین کشورها هستیم. ناگفته نماند که حداقل، پتانسیل ۴۰ درصد افزایش بهره‌وری را در بخش انرژی داریم که معادل یک و نیم میلیون بشکه نفت خام می‌شود. در سال‌های ۱۳۹۲ و ۱۳۹۳ در ابتدای دولت اول آقای روحانی، مصوبات، قوانین و مقررات خوبی در این زمینه تدوین شد، ولی متأسفانه بیش از ۸۰ درصد آن بلا اجرا و بی نتیجه ماند.

حسین خزلی؛ فعال بازار سرمایه

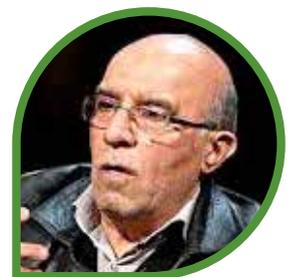
* قطعاً تحریم‌ها و عدم پیش‌بینی‌پذیری آینده از مهمترین مشکلات اقتصاد کشور در سال ۱۳۹۸ بوده است. مهمترین موضوع برای فعالان اقتصادی این است که برنامه‌ریزی‌های مناسبی



را انجام دهند و مهمترین فاکتور برای این کار، داشتن اطلاعاتی است که بتوان آینده را پیش‌بینی کرد. موفق‌ترین سرمایه‌گذاران در تمام بازارهای مالی کسانی بودند که توانستند دقیق‌تر و زودتر آینده را پیش‌بینی کنند. تحولات آینده می‌تواند در مورد کل نظام بین‌الملل و اقتصاد کشور یا یک صنعت یا شرکت خاص باشد. کسانی که این مراحل را بهتر و زودتر از دیگران پیش‌بینی کنند، قطعاً برنده‌های اصلی در بازارهای مالی خواهند بود. متأسفانه نبود اطلاعات و کمبود آن در سال ۹۸ و همچنین سرعت اتفاقات پیش‌آمده، پیش‌بینی کردن اقتصاد ایران و صنایع را به شدت زیر سوال برد؛ بنابراین مهمترین ریسکی که فعالان بازار سرمایه داشته‌اند، عدم پیش‌بینی و شناخت کافی نسبت به آینده است. * به اعتقاد بنده، اگر در سال ۱۳۹۹ بحران‌های خاص بین‌المللی در ابعاد سیاسی، اجتماعی و امنیتی وجود نداشته باشد و وضعیت تحریم‌ها به همین روال ادامه داشته باشد، به نظر می‌رسد که سال آینده، بورس محل قابل اتکایی برای سرمایه‌گذاری باشد و شاهد رشد شاخص‌ها و بازده خواهیم بود؛ اما نه به میزان سال ۱۳۹۸

احمد نعمت‌بخش دبیر انجمن خودروسازان ایران

* بزرگ‌ترین مشکل صنعت خودرو در سال ۱۳۹۸، بحث قیمت‌گذاری دستوری خودرو بوده که در چنین شرایطی اختلاف قیمت خودرو با بازار افزایش پیدا می‌کند. از



طرفی؛ در زمان پیش‌فروش خودرو یا تحویل یک‌ماهه، هجوم پول‌های سرگردان به سمت بازار خودرو می‌آید و در مدت زمان کوتاهی ظرفیت پُر می‌شود و بسیاری از متقاضیان موفق به ثبت‌نام نمی‌شوند. ناگفته نماند که شرکت بازرسی کیفیت استاندارد ایران، با خریداران خودرو ارتباط برقرار می‌کند که آیا در زمان گارانتی و سرویس اولیه با مشکلی مواجه بوده‌اند یا خیر و حدود ۷۰ درصد خریداران اذعان می‌کنند که خودروی خود را به فروش رسانده‌اند. این موضوع نشان می‌دهد، وجود اختلاف قیمت در بازار که البته منشأ فساد است، باعث شده سرمایه‌های سرگردان به سمت بازار خودرو سوق پیدا کنند که این مساله نیز مهمترین دغدغه و مشکلات صنعت خودرو در سال ۹۸ بوده است. البته تحریم‌ها در صنعت خودرو نیز همچنان برقرار است و مشکلات خاص خود را به وجود آورده؛ ولی با تمام این معضلات، سعی مان بر این بوده تا توجه بیشتری به افزایش ساخت داخل داشته باشیم و وابستگی به بازار خارجی را کاهش دهیم.

* یکی از برنامه‌های انجمن خودروسازان ایران در سال آینده این است که تعداد یک‌میلیون و ۲۰۰ هزار خودرو به بازار ارائه دهد؛ به شرطی که بحث قیمت‌گذاری خودرو مرتفع شود. در ماده ۱۰۱ قانون برنامه پنجم توسعه که در برنامه ششم توسعه نیز منتقل شد و همچنین در بند ۹۰ اصل ۴۴ قانون اساسی ذکر شده که اگر دولت قیمت کالایی را کمتر از قیمت واقعی آن تعیین کند، باید به آن صنعت مورد نظر، کمک زیان بدهد؛ اما متأسفانه تاکنون شرکت‌های خودروسازی کمک زیان به ما پرداخت نکرده‌اند، به طوری که زیان انباشته ما افزایش داشته است، به همین دلیل در سال گذشته حدود ۸ هزار میلیارد تومان و در ۶ ماهه سال ۹۸، ۵ هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان متضرر شده‌ایم. امیدواریم در سال آینده، خودروسازان قیمت‌ها را تعیین کنند و رانت، فساد و هجوم نقدینگی از بازار کنار رود و مردم عادی نیز به راحتی خودروی خود را خریداری کنند.



نرسی قربان کارشناس حوزه انرژی

* بزرگ‌ترین مشکل اقتصادی کشور در سال ۱۳۹۸، به تحریم‌های ظالمانه آمریکا علیه کشورمان ارتباط پیدا می‌کند. خارج شدن غیرقانونی آمریکا از برجام و در ادامه آن تشدید تحریم‌ها

از دیگر مشکلات اساسی کشور بوده است. به اعتقاد بنده، تا حدودی می‌توان تهدیدها را به فرصت تبدیل کرد؛ ولی به‌طور کلی باید تعاملات‌مان را با جهان غیر از آمریکا افزایش داد و تا جایی که امکان دارد، تحریم‌ها را دور بزنیم.

* سال آینده احتمالاً دنباله‌دار سال ۹۸ خواهد بود، با این تفاوت که با شیوع بیماری کرونا، رشد اقتصادی چین که موتور تقاضا برای نفت و گاز است، آهسته‌تر خواهد شد و به نظر می‌رسد، تقاضای نفت و گاز در جهان رشد بالایی نداشته باشد. در چنین شرایطی قیمت‌ها نیز کاهش خواهند داشت و نباید منتظر قیمت بالای نفت باشیم. به هر حال، از مقدار نفتی که ما به فروش می‌رسانیم کاسته شده و قیمت آن نیز کاهش داشته و به نظر، همان فشارهای سال ۱۳۹۸ پابرجا خواهد ماند.

ابراهیمیای سلامی:

ایران یکی از ارزان‌ترین کشورهای جهان است؛ ولی متأسفانه به دلیل عدم زیرساخت‌های مناسب، آن طور که باید از ظرفیت گردشگران ورودی به خوبی استفاده نکردیم

علی وقفچی

عضو هیات ریسه مجلس شورای اسلامی



* تا زمانی که مسئولان و متخصصان دولتی علم اقتصاد، رویکرد و نگاهشان تغییر نکند، در تمام سال‌ها، مشکلات زیرساختی را خواهیم داشت. آن چیزی که در کشورمان سالیان سال رخ می‌دهد و به دنبال قانون کردن آن بودیم و متأسفانه در صحن مجلس رای نیارود، عدم توزیع عادلان ثروت بود و در واقع درآمد حاصل از نفت، مالیات و موارد دیگر، باید به صورت یارانه به دولت تخصیص پیدا کند. متأسفانه دولت بر اساس میزان برخورداری هزینه می‌کند، به این معنی که هر کسی که توانایی و امکانات بیشتری دارد، از بیت‌المال بیشترین سهم را می‌برد و در مقابل کسی که توانایی و امکانات کمتری دارد، هیچ‌گونه سودی نخواهد برد که خروجی این موضوع باعث شکاف عظیم طبقاتی و مشکلات موجود در کشور شده است.

* مشکلات اساسی پابرجا است و تا زمانی که توزیع ثروت عادلانه نباشد، راه به جایی نخواهیم برد. مقام معظم رهبری در خصوص بودجه‌نویسی ایراداتی را گرفتند، ولی متأسفانه مسئولان اجرایی کشور، توجهی به آن نداشتند. در شرایط تحریم، مطمئناً بحث ارتقای مهارت، تخصص، تکنولوژی و توسعه پارک‌های علم و فناوری و توجه به تولید ثروت بیشتر خواهد شد و چاره‌ای جز این نداریم و برای پیش بردن این اهداف، باید توجه ویژه‌ای به مردم داشته باشیم. البته در بودجه سال ۹۹، پیش‌بینی‌های خوبی شده، ولی تا زمانی که توزیع ثروت بر اساس عدالت نباشد، پیشرفتی حاصل نخواهد شد. اعتقاد بنده بر این است که تحریم بزرگ‌ترین نعمت برای مردم کشور است؛ به شرطی که مسئولان کشوری توجه ویژه‌ای به زیرساخت‌ها داشته باشند و به سمت تولید ثروت بر پایه‌های علمی روز دنیا حرکت کنند. باید از فروش فرآورده‌های نفتی در جهت تکمیل زیرساخت‌های کشور استفاده کنیم. به‌عنوان مثال؛ اگر بتوانیم آبیاری تحت فشار را با هزینه کمتری تامین کنیم یا گلخانه‌ها را از طریق محصولات پتروشیمی نفتی احداث کنیم، قطعاً در بحث زیرساخت‌های کشاورزی معجزه‌آسا خواهد بود، ولی باید متولیان بودجه نویسی به این موضوع توجه داشته باشند.

نرسی قربان:

به نظر می‌رسد تقاضای نفت و گاز در جهان رشد بالایی نداشته باشد. در چنین شرایطی قیمت‌ها نیز کاهش خواهند داشت و نباید منتظر قیمت بالای نفت باشیم و همان فشارهای سال ۱۳۹۸ پابرجا خواهد ماند

خواهیم شد که ایران یکی از ارزان‌ترین کشورهای جهان است؛ ولی متأسفانه به دلیل عدم زیرساخت‌های مناسب، آن طور که باید از ظرفیت گردشگران ورودی به خوبی استفاده نکردیم و این موضوع باعث شد که از نظر کیفی به صورت مطلوب بهره نبریم؛ اما از نظر کمی، تعداد گردشگران خصوصاً در ۶ ماهه ابتدایی امسال افزایش پیدا کرد، ولی با توجه به بحران‌های بین‌المللی و داخلی مانند افزایش هزینه سوخت، آشوب‌های داخلی، ترور سردار سلیمانی و سقوط هواپیمای اکرایی، اقتصاد ایران در محاق این رخدادها قرار گرفت و شرایط مناسبی در ۶ ماهه دوم سال ۹۸ رقم نخورد.

* با توجه به تغییرات گسترده در مجلس شورای اسلامی، شرایط سخت‌تری را در سال ۹۹ شاهد خواهیم بود و سالی پر از بحران‌های اقتصادی، سیاسی و اجتماعی در ایران خواهد بود. پیش‌بینی خوشبینانه‌ای در صنعت گردشگری سال آینده وجود ندارد و نمایندگان مجلس شرایطی را برای دولت فراهم می‌آورند که متعادل و همراه با آرامش و ثبات نخواهد بود.

علی گلمرادی

عضو کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی



* مولفه‌های متعددی مانند نظام مالیاتی و بانکداری کشور، قوانین کار و ... باعث شده تا تولید کشور در حال رکود باشد و مشکلاتی را در حوزه اقتصاد به وجود آورد. تولید، اساس یک اقتصاد پیشرفته

می‌باشد و با وجود شعار سال ۹۸ مبنی بر "رونق تولید" متأسفانه کشورمان در این حوزه با مشکلات بسیاری مواجه بود. از طرفی، سال‌های متمادی است که بحث خام‌فروشی در حوزه انرژی مطرح می‌باشد و تاکنون نتوانسته‌ایم با یک برنامه‌ریزی اصولی، ارزش افزوده مناسبی از محل نفت کسب کنیم. امروز از ظرفیت‌های کشور در حوزه صنایع تکمیلی، پایین‌دستی و میان‌دستی به خوبی استفاده نشده تا از این طریق ارزش افزوده و ثروت آفرینی مناسبی داشته باشیم. به اعتقاد بنده در حوزه توسعه صنعت پتروشیمی، کارهای مطلوبی صورت نگرفته تا بلکه موجب کم‌رنگ شدن خام‌فروشی، ایجاد ارزش افزوده، ایجاد و توسعه اشتغال و در نهایت توسعه اقتصادی کشور شود.

به‌عنوان مثال؛ برای نخستین بار در کمیسیون انرژی مجلس، طرح احداث پالایشگاه‌ها و پتروپالایشگاه‌ها با بهره‌گیری از سرمایه‌های مردمی مطرح شد که البته این اقدام، باعث اشتغال‌زایی، ایجاد ارزش افزوده و مهار تورم می‌شد که در ادامه، رونق اقتصادی را به همراه داشت؛ ولی متأسفانه تاکنون آیین‌نامه اجرایی آن کاربردی و نهایی نشده و باید دولت و وزارت نفت در این خصوص اهتمام ویژه‌ای داشته باشند تا به نتیجه مناسبی دست یابیم.

* اگر مولفه‌های اقتصادی که باعث ایجاد نگرانی‌ها شده، اصلاح نشود، قطعاً مشکلات بیشتری را تجربه خواهیم کرد. به نظر من، بودجه سال ۱۳۹۹ نسبت به بودجه سال ۱۳۹۸ اشکالات زیادی دارد. بخشی از بودجه کشور به سمت توسعه اقتصادی جهت‌دهی شده و باید در زمینه تحقق بودجه، گام‌های مثبتی برداشته شود که مهمترین آن، اصلاح مولفه‌های اقتصادی می‌باشد که باید مورد توجه قرار گیرد. ■

ابراهیم‌بای سلامی عضو شورای عالی میراث فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی



* به اعتقاد بنده، اقتصاد ایران در سال ۹۸، تحت تاثیر جریانات بین‌المللی و بحران‌های داخلی قرار گرفت. در واقع اقتصاد نیازمند به ثبات، آرامش و سیاست‌گذاری‌های استوار است. شرایط بین‌المللی و داخلی ایران، در ۳ سال گذشته و خصوصاً بعد از خروج آمریکا از برجام، شرایط استوار و پایداری برای سرمایه‌گذاری و فعالیت اقتصادی نبوده و با کاهش ارزش پول ملی، بسیاری از فرصت‌های سرمایه‌گذاری از بین رفت. با محاسباتی در حوزه گردشگری متوجه

سیاست‌های اقتصاد مقاومتی ضامن اشتغال پایدار

مر ترضی فغانی
عضو اتاق بازرگانی تهران



سال جاری که اکنون در ایام پایانی آن هستیم، از نظر اقتصادی با افت‌وخیزهای فراوانی همراه بوده، اما مهمترین مساله اقتصادی در سال جاری را باید تلاطم تحریم‌های ظالمانه آمریکا و گسترش دامنه آن دانست. اقتصاد ایران توانسته تا اندازه زیادی بر پیامدهای تحریم‌ها غلبه کند و ثباتی نسبی بیابد. در این میان یکی از مهمترین موضوعات در راستای تلاطم ثبات اقتصادی و رونق تولید، لزوم تحقق سیاست‌های اقتصاد مقاومتی و افزایش انعطاف و کارایی اقتصاد ایران می‌باشد که در صورت تحقق این مهم، تحریم‌های اقتصادی که تاکنون به عنوان ابزاری در دست قدرت‌های استکباری جهان بوده است، بی‌اثر شده و راه برای رشد و تحکیم استقلال اقتصاد کشورمان نیز فراهم می‌شود. یکی از عمده‌ترین اهداف تحریم‌های وضع شده علیه اقتصاد ایران، افزایش بیکاری و به تبع آن ایجاد نارضایتی در بین اقشار مختلف مردم به قصد شورش و سرانجام براندازی یا وادار کردن ایران به پذیرش شروطی است که در بلندمدت سبب نابودی استقلال و سیادت ملی کشور خواهد شد. راهبرد سیاست‌های اقتصاد مقاومتی، تاکید بر استفاده از ظرفیت‌های داخلی در راستای بهره‌گیری از فرصت‌ها به منظور تامین نیازهای کشور است. در این میان خودتکایی در تامین نیازهای اساسی، پرهیز از واردات بی‌رویه و کاهش وابستگی اقتصاد کشور به نفت از نیز اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

تحقق این راهبرد اساسی در گروه استفاده موثر از برترین ثروت کشور یعنی، نیروی انسانی ماهر است که اکنون با توجه به تحولات جمعیتی در بهترین وضعیت از نظر بهره‌وری قرار دارد. به نظر می‌رسد اقتصاد ایران در استفاده از این فرصت استثنایی روی هم‌رفته خوب عمل کرده است. بر مبنای اطلاعات منتشر شده از سوی سازمان آمار از کل جمعیت فعال کشور تعداد ۲۴ میلیون و ۷۵۱ نفر شغل دارند که در مقایسه با تابستان سال گذشته، ۸۴۴ هزار نفر افزایش داشته است. با این حال در تابستان سال جاری تعداد ۲ میلیون و ۸۹۴ هزار نفر فاقد شغل و بیکار بوده‌اند که این تعداد نسبت به سال پیشین ۱/۱ درصد کاهش یافته است. از نظر توزیع مشاغل در بخش‌های مختلف اقتصادی در تابستان سال جاری، بخش خدمات با ۴۹/۱ درصد بیشترین سهم اشتغال و بخش‌های صنعت با ۳۲/۰ درصد و کشاورزی با ۱۹/۰ درصد در رتبه‌های بعدی قرار دارند. آمارهای مرتبط نشان می‌دهد که ۲۶/۱ درصد از جوانان ۱۵ تا ۲۴ ساله و ۱۷/۹ درصد از جوانان ۱۸ تا ۳۵ ساله بیکار بوده‌اند. در یک‌ساله منتهی به بهار ۱۳۹۸ حدود ۸۰۰ هزار نفر به جمعیت در سن کار افزوده شدند؛ اما همزمان از جمعیت فعال ۴۳ هزار نفر کم شده است؛ لذا به نظر می‌رسد امید افراد به کارایی در بازار کار اندکی کاهش یافته است.

با توجه به این آمارها و تاکید بر دانش‌بنیانی، مولد بودن و توجه به بازارهای داخلی و خارجی به منظور رونق تولید که از دیگر راهبردهای مهم سیاست‌های اقتصاد مقاومتی تلقی می‌شود و عنایت به وجود زیرساخت‌های عظیم صنعتی در کشور و ظرفیت بالای بخش‌های مختلف تولیدی، ضروری است که این

ظرفیت‌ها در راستای افزایش اشتغال برای اقشار جوان جامعه فعال شود. تحقق چنین امر ضروری، مستلزم چند اقدام فوری می‌باشد. نخست؛ توجه به ارتقای کیفیت کالاهای داخلی در سطحی که بتواند با کالاهای مشابه خارجی رقابت کند، در غیر این صورت نمی‌توان مصرف‌کننده را تنها با تاکید بر حس وطن‌پرستی وادار به مصرف کالای داخلی کرد و در صورتی که انحصاری برای کالاهای داخلی به منظور حمایت از آن‌ها وضع شود و کیفیت کالاهای پس از یک دوره زمانی منطقی ارتقا نیابد، فروشندگان با توجه به تقاضای مشتریان به راه‌های دیگری برای تامین کالا روی می‌آورند. این اقدامات در گام نخست موجب فشار بر دولت برای حذف انحصار و صدور مجوز واردات و در گام دوم روی آوردن به ورود کالا از طریق مبادی غیررسمی از جمله قاچاق می‌شود که لزوم مبارزه با کالاهای قاچاق به منظور حمایت از تولیدات داخلی را سخت می‌کند. با توجه به آمارهای موجود، برای استفاده بهینه از ظرفیت نیروی کار، باید سالانه حدود یک میلیون فرصت شغلی پایدار ایجاد شود و این در حالی است که این رقم به ۵۰۰ هزار هم نرسیده و بر اساس آمار سازمان بین‌المللی کار، با ورود یک میلیارد دلار کالای قاچاق به کشور، ۱۰۰ هزار فرصت شغلی از بین می‌رود که اما گمرکات جهانی نشانگر این است، در سال ۱۳۹۵ حداقل ۲۲ میلیارد دلار کالای قاچاق به ایران وارد شده، اگرچه افزایش نرخ ارز در حال حاضر بخشی از این رقم را کاهش داده است، ولی با اطمینان می‌توان گفت که سالانه حداقل یک میلیون فرصت شغلی به سبب قاچاق کالا از بین می‌رود. لذا ضروری است که همزمان با ارتقای کیفیت کالاهای داخلی، مبارزه با قاچاق کالا نیز، به‌طور جدی در دستور کار مسئولان قرار گیرد تا بتوان با استفاده از ظرفیت‌های داخلی، مسیر را برای تحقق سیاست‌های اقتصاد مقاومتی و به تبع آن افزایش اشتغال پایدار در کشور هموار کرد. ■

راهبرد سیاست‌های
اقتصاد مقاومتی،
تاکید بر استفاده از
ظرفیت‌های داخلی در
راستای بهره‌گیری از
فرصت‌ها به منظور تامین
نیازهای کشور است

هدفگذاری یک میلیارد دلاری برای مبادلات تجاری ایران و ازبکستان

سعید عدالت‌جو

۳۲ میلیون و ۵۰۰ هزار نفر، پرجمعیت‌ترین کشور در آسیای مرکزی و پس از روسیه و اوکراین سومین کشور پرجمعیت در میان کشورهای مشترک‌المنافع می‌باشد. وجود رودهای پر آب، سرزمین‌های حاصل‌خیز و برنامه‌های اجرا شده در دوره شوروی، این کشور را به یکی از قطب‌های مهم تولید محصولات کشاورزی راهبردی از جمله پنبه، غلات و حبوبات تبدیل کرده است. از طرفی ازبکستان دارای صنایع کشاورزی توسعه‌یافته‌ای از قبیل نخ‌ریسی و پارچه‌بافی می‌باشد. توسعه روزافزون و عزم دولت‌مردان این کشور برای سرعت بخشیدن به پیشرفت، ازبکستان را به بازار پر رونق کالاهایی از قبیل فولاد، سیمان و مصالح ساختمانی تبدیل کرده است. ایران نیز با توجه به زیرساخت‌های صنعتی مناسب خود در تولید کالاهای مذکور، یکی از تامین‌کنندگان اصلی این محصولات در ازبکستان به شمار می‌رود. علاوه بر این عدم دسترسی ازبکستان به دریا، کشور ما را به دروازه‌ای برای ارتباط منطقه آسیای مرکزی با آب‌های آزاد تبدیل کرده است.

رابطه رسمی میان ایران و ازبکستان در خردادماه سال ۱۳۷۱ آغاز شده و تاکنون در حال گسترش می‌باشد. در حال حاضر، بر اساس مبنای حقوقی و قراردادی روابط بین ایران و ازبکستان، بیش از ۵۹ اسناد امضا شده و همچنین مهمترین رویداد روابط اقتصادی بین دو کشور، کمیسیون مشترک ایران و ازبکستان می‌باشد که اساس همکاری علمی - فنی و اقتصادی - تجاری دو کشور را تشکیل می‌دهد. تاکنون ۱۳ دوره از این کمیسیون برگزار شده که آخرین اجلاس آن در تاریخ ۲۱ آذرماه امسال به میزبانی تاشکند، پایتخت ازبکستان بوده است. در این اجلاس، ریاست هیات ایرانی را رضا رحمانی؛ وزیر صنعت، معدن و تجارت جمهوری اسلامی ایران بر عهده داشت و دو کشور در زمینه ارتقاء مبادلات تجاری، افزایش همکاری‌های اقتصادی، رفع موانع تجاری و توسعه تعاملات در سطوح مختلف، بحث و تبادل نظر کردند. در حاشیه این اجلاس، همایش مشترک تجاری ایران و ازبکستان با حضور فعالان تجاری ازبکستان و نمایندگان بیش از ۱۰۰ شرکت تجاری ایرانی نیز برگزار شد. رحمانی در این سفر با مقامات ازبکستانی از جمله نخست‌وزیر، وزیر سرمایه‌گذاری و تجارت و نیز معاون نخست وزیر این کشور دیدار و گفت‌وگو کرد. در پایان نیز یک یادداشت تفاهم در زمینه توسعه همکاری‌های



اگرچه روابط رسمی ایران و ازبکستان در اوایل دهه هفتاد شمسی و پس از استقلال ازبکستان در پی فروپاشی اتحاد جماهیر شوروی آغاز شد؛ اما پیوندهای عمیق فرهنگی، دینی و زبانی، این دو سرزمین را در طول تاریخ به هم پیوند داده است. در کنار روابط و وحدت فرهنگی و تاریخی، ارتباطات اقتصادی و بازرگانی میان دو کشور نیز سابقه‌ای چند هزار ساله دارد. شهرهای مشهور سمرقند، بخارا و خوارزم (خیوه) در مسیر مهمترین راه بازرگانی جهان باستان یعنی راه ابریشم قرار گرفته‌اند و برای قرن‌ها جایگاه مهمی در تجارت جهانی داشته‌اند. امروزه نیز کشور ازبکستان از امتیازات و ویژگی‌های مهمی برخوردار بوده که این سرزمین را از نظر اقتصادی در جایگاه مناسبی قرار داده است. ازبکستان با جمعیتی بالغ بر

دو کشور، بین وزیر صنعت، معدن و تجارت کشورمان و معاون نخست وزیر ازبکستان به امضا رسید.

ازبکستان پرجمعیت‌ترین کشور آسیای میانه است و به لحاظ موقعیت راهبردی خود، دروازه عبوری به سایر کشورهای آسیای میانه می‌باشد. از طرفی؛ ظرفیت‌های قابل توجه اقتصادی در این کشور، همسایگی آن با افغانستان و امکان تاسیس کمپسیون سه جانبه از سوی سه کشور، آن را به هدفی برای گسترش روابط اقتصادی و بازرگانی، افزایش صادرات و رونق تولید بدل کرده است. ازبکستان چهارمین تولیدکننده و دومین صادرکننده پنبه در جهان می‌باشد و از ذخایر معدنی بسیار ارزشمندی از قبیل اورانیوم، مس، طلا، نفت، گاز و ذغال سنگ برخوردار است. در دو جدول زیر، مهمترین کالاهای صادراتی ایران به ازبکستان و واردات عمده از این کشور ذکر شده است.

کالاهای عمده صادراتی ایران به ازبکستان

- ◆ پلیمرهای پروپیلن یا پلیمرها سایر اولفین‌ها
- ◆ ماشین خردکننده سنگ، سنگ معدن و غیره
- ◆ پسته با پوست تازه یا خشک
- ◆ گرید نساجی پلی پروپیلن
- ◆ آلکیل بنزن خطی
- ◆ گلخانه با تجهیزات کامل
- ◆ چسب یا چسباننده
- ◆ مخمرهای فعال
- ◆ پلی کلروروپیلن مخلوط نرم شده
- ◆ کف‌پوش‌های غیر مخملی باف از مواد نساجی سنتتیک یا مصنوعی آماده مصرف
- ◆ قیر نفت
- ◆ بوتیلن و ایزومرهای اشباع نشده آن
- ◆ پلی استایرن قابل انبساط و مقاوم در برابر آتش
- ◆ ظروف شیشه‌ای
- ◆ گرید لوله پلی پروپیلن
- ◆ مخلوط‌کن‌های بتون و ملات
- ◆ گرانول مستریچ
- ◆ پلی استیرن غیرقابل انبساط معمولی
- ◆ سیمان پرت لند
- ◆ فولاد (میلگرد، مقاطع فولادی و موارد مشابه)

کالاهای عمده وارداتی ایران از ازبکستان

- ◆ پنبه حلاجی نشده یا شانه زده
- ◆ ابریشم خام
- ◆ نخ
- ◆ لوبیاچیته، سفید، قرمز
- ◆ لینتر پنبه
- ◆ سولفات آمونیوم
- ◆ کلرور پتاسیم
- ◆ کربنات‌دی‌سدیم
- ◆ تخم سبزیجات
- ◆ الیاف سنتتیک غیریکسره
- ◆ رنگ‌دانه و فرآورده‌ها بر اساس دی‌اکسید تیتان

مواردی مانند نقل و انتقالات مالی و تبدیل پول رایج ازبکستان

به ارزهای معتبر، توقف طولانی‌مدت کالاهای ایرانی در گمرکات ازبکستان، مشکلات مربوط به صدور ویزا برای سفرهای متعدد، مشکلات حقوقی ناشی از اختلافات تجار و صاحبان صنایع ایرانی با شرکای ازبک خود و عدم وجود مجاری حقوقی دارای صلاحیت لازم برای احقاق حقوق ایرانیان، برقراری مالیات و عوارض مختلف برای کالاهای صادراتی ایرانی به ازبکستان، حضور رقبای قدرتمند در بازار ازبکستان مثل چین، روسیه، کره جنوبی و ترکیه، فضای امنیتی در بازار ازبکستان و همچنین کمبود واگن در مرز سرخس و معطلی واگن‌ها و عدم تطابق استانداردهای ازبکستان (گوست) با استانداردهای بین‌المللی از مهمترین مشکلات و چالش‌های پیش روی گسترش صادرات به ازبکستان می‌باشد.

با توجه به مشکلات اشاره‌شده، راهکارهایی مانند افزایش فهرست کالاهای مشمول ترجیحات تجاری بین دو کشور، تبادل هرچه بیشتر هیات‌های تجاری، بازاریابی و سرمایه‌گذاری مشترک در صنایع مختلف، حل مشکلات صادرکنندگان و ترانزیت‌کنندگان ایرانی به ازبکستان، مشارکت در نمایشگاه‌های بین‌المللی و تخصصی، ایجاد یک مرکز حقوقی و مشاوره در ازبکستان برای حمایت از صادرکنندگان ایرانی و نیز ایجاد صندوق کارگشایی جهت تبدیل هرچه سریع‌تر پول رایج این کشور به ارزهای معتبر، امکان انجام مبادلات تجاری از طریق سیستم گشایش اعتبارات اسنادی و توسعه فعالیت اتاق مشترک بازرگانی به‌منظور توسعه هرچه بیشتر روابط اقتصادی و بازرگانی دو کشور توصیه شده است.

در حال حاضر بیش از یک هزار شرکت و بنگاه اقتصادی از بخش خصوصی ایران در ازبکستان فعال می‌باشند و حجم مبادلات تجاری کشور با افزایش ۶۰ درصدی بالغ بر ۵۰۰ میلیون دلار بوده که هدف‌گذاری برای افزایش آن به یک میلیارد دلار در کمپسیون تجاری مشترک بین دو کشور و نیز در دیدار معاون اول ریاست جمهوری کشورمان و نخست وزیر ازبکستان انجام شده است. با اقدامات صورت گرفته در خصوص تسهیل روابط، این هدف در سال آینده محقق خواهد شد و به این ترتیب ایران در فهرست ۱۰ شریک عمده تجاری ازبکستان قرار خواهد گرفت. ازبکستان به‌سرعت در حال توسعه زیرساخت‌های خود و تبدیل به یک کشور توسعه‌یافته در آسیای میانه می‌باشد؛ لذا نیازمند کالاهایی از قبیل انواع مختلف فولاد، سیمان پرت لند و مصالح ساختمانی است. با توجه به ظرفیت عظیم ایران در تولید سیمان و برنامه توسعه ۱۴۰۴ فولاد کشور که با عملی شدن آن، میزان تولید فولاد کشور به ۵۰ میلیون تن خواهد رسید، حضور و قبضه بازار ازبکستان در رابطه با این کالاهای باید یکی از مهمترین اهداف صنعت فولاد و سیمان کشور دانست. از طرفی؛ ازبکستان در بخش نساجی، خودروسازی و ماشین‌سازی دارای زیرساخت‌های صنعتی عظیمی است که از دوره شوروی باقی‌مانده است. این کشور در سال‌های اخیر تلاش کرده تا با به روزرسانی این صنایع، جایگاه خود در صنعت مدرن منطقه و جهان را تثبیت کند. با توجه به امکانات ایران در زمینه خدمات مختلف فنی - مهندسی و نیز شرکت‌های دانش‌بنیان، بازار ازبکستان می‌تواند جایگاه مناسبی برای استفاده از این امکانات در راستای توسعه و شکوفایی روابط اقتصادی بین دو کشور شود. ■

ازبکستان به‌سرعت در حال توسعه زیرساخت‌های خود و تبدیل به یک کشور توسعه‌یافته در آسیای میانه می‌باشد؛ لذا نیازمند کالاهایی از قبیل انواع مختلف فولاد، سیمان پرت لند و مصالح ساختمانی است

مدیرعامل شرکت مدیریت صادرات پژواک تجارت:

جوان‌گرایی مدیران؛ راهبرد مهمی در جنگ اقتصادی است

مهدیه شهسواری

بر اساس گزارش بانک جهانی، اگرچه اقتصاد ایران در سال گذشته میلادی به دلیل تحریم‌های آمریکا با مشکلات فراوانی مواجه شد، ولی توانست با کاهش واردات و افزایش توان رقابتی خود در صادرات، تا حدودی بر مشکلات موجود غلبه کرده و پس از این تجربه در سال جاری میلادی، به رشد یک الی ۲ درصدی دست یابد. در این میان افزایش صادرات، خودداری از خام‌فروشی و تاکید بر صدور کالاهایی با ارزش افزوده بالا و دانش‌بنیان از مهمترین راه‌هایی است که اقتصاد ایران می‌تواند برای رهایی از تنگنای تحریم‌ها در پیش بگیرد. برای آشنایی بیشتر با ظرفیت‌های کشور در زمینه صادرات و نحوه مدیریت آن و کاستی‌های کنونی، به سراغ حبیب‌الله مظفری، مدیرعامل و رییس هیات مدیره شرکت مدیریت صادرات پژواک تجارت رفته و با وی به گفت‌وگو پرداختیم. این شرکت یکی از نخستین شرکت‌های مدیریت صادرات می‌باشد که در زمینه توسعه صادرات غیرنفتی به بازارهای خارجی فعالیت می‌کند. مظفری دارای بیش از ۱۵ سال سابقه مستمر در حوزه تجارت خارجی بوده و یکی از مهمترین توانمندی‌های این مجموعه را کم‌اثر کردن عوارض تحریم‌ها از راه مدیریت مستقیم و توانمندسازی شرکت‌های ضعیف در حوزه تجارت خارجی می‌داند. این شرکت در بیش از هفت نقطه جهان دارای دفتر بوده و مجموعه نیرومندی از بازرگانی خارجی را مدیریت می‌کند. ماحصل این مصاحبه از نظر خوانندگان ارجمند می‌گذرد.

حضور در بازارهای مختلف را برای این شرکت‌ها فراهم می‌کند؛ ولی تک‌محصول بودن، باعث آسیب‌پذیری این شرکت‌ها در برابر نوسانات بازار خواهد شد. در بخش دوم، برخی از شرکت‌های مدیریت صادرات بر اساس محدوده جغرافیایی فعالیت می‌کنند و "منطقه‌محور" نامیده می‌شوند. برای مثال شرکتی در حوزه صادرات در کشور عراق فعالیت دارد و محصولات مختلفی را در بازار این کشور عرضه می‌کند. تنوع محصولات در این شرکت‌ها باعث انعطاف بیشتر در برابر نوسانات بازار می‌شود؛ اما تمرکز بر منطقه خاص نیز تا حدودی این شرکت‌ها را آسیب‌پذیر می‌کند. شرکت پژواک در هر دو بخش فعال بوده و در حوزه صادرات خدمات فنی - مهندسی، گیاهان دارویی و زعفران و در برخی از کشورها مانند چین، افغانستان و عراق فعالیت داشته و با توجه به ویژگی‌های بازار هر منطقه نسبت به ارائه محصولات مناسب برای آن بازار اقدام می‌کند.

به نظر شما مهمترین چالش‌های پیش روی صادرات کشور چیست؟

مهمترین مشکل کنونی در حوزه صادرات کشور را باید نبود مدیریت دولتی آگاه به مسایل روز تجارت خارجی و بایدها و نبایدهای مدیریت صادرات دانست. فقدان چنین مسئولانی در راس نظام تصمیم‌گیرنده کشور در بخش تعیین سیاست‌های کلی، موجب شده تا این حوزه مهم و حیاتی با کاستی‌های قابل‌توجهی مواجه باشد. تاکنون اقتصاد ایران در بخش صادرات، غالباً تک‌محصول و مبتنی بر خام‌فروشی منابع انرژی و برخی از مواد معدنی بوده و صادرات غیرنفتی کشور را نیز فرش، خاویار و خشکبار تشکیل می‌دهد. به‌رغم تغییر بنیادی وضعیت کشور در حوزه تولید و خدمات فنی - مهندسی، نگاه بسیاری از مسئولان در حوزه صادرات، هنوز مبتنی بر وضعیت سابق است. لذا با وجود گزارش‌های متعدد درباره اثر تحریم‌ها بر کاهش صادرات، اولویت



عمده فعالیت شرکت مدیریت صادرات پژواک در چه حوزه‌هایی است؟

به‌طورکلی شرکت‌های مدیریت صادرات در دو بخش مهم فعالیت می‌کنند. بخشی از آن‌ها مانند شرکتی که در زمینه صادرات زعفران فعالیت دارد، مبتنی بر محصول هستند که شرکت‌های "محصول‌محور" نامیده می‌شوند که می‌توانند یک محصول را در بازارهای مختلف عرضه کنند. تمرکز بر یک محصول خاص، امکان برنامه‌ریزی دقیق‌تر برای



دولت نگاه
تصدی گرایانه و راکد
به این حوزه دارد،
خود را پشتیبان بخش
خصوصی برای ارتقا و
رونق صادرات نمی‌داند،
در عمل این بخش
را رقیب خود قلمداد
می‌کند و تاکنون گام
مثبتی در راستای
حل مشکلات آنان بر
نداشته است

متنوع دانست که از این نظر، ایران با داشتن ۱۵ همسایه خاکی، آبی و آبی‌خاکی به عنوان دومین کشور در سطح جهان محسوب می‌شود؛ لذا ظرفیت همسایگان که بازار آن‌ها روی هم‌رفته نیازمند یک هزار و ۲۰۰ میلیارد دلار کالای صادراتی است که تاکنون مغفول مانده و باید مورد توجه قرار گیرد. تاکنون بخش زیادی از فعالان در بخش‌های دولتی و خصوصی اقتصاد ایران، برای مبادلات اقتصادی، فقط چشم به اروپا یا ژاپن و چین داشته‌اند و فاقد نگاه واقع‌بینانه به اهمیت جایگاه کشورهای همسایه در اقتصاد کشور بوده‌اند. خوشبختانه در حال حاضر این ظرفیت عظیم، شناخته شده و به سرعت در حال توسعه روابط اقتصادی خود با این کشورها هستیم.

برای سرمایه‌گذاری با هدف صادرات، کدام بخش‌ها در اقتصاد ایران را مناسب‌تر می‌دانید؟

اگرچه پاسخ به این پرسش دشوار است، اما به‌طور کلی باید گفت که با توجه به تحریم علیه کشورمان، صادرات هرگونه کالا و خدماتی که موجب ارزآوری شود، مفید می‌باشد؛ اما در شرایط عادی باید به سمت صادرات با ارزش افزوده بالا و خودداری از خام‌فروشی سوق پیدا کرد. باید به این نکته اشاره داشته باشیم که صادرات خدمات و کالاهای دانش‌محور، خدمات فنی - مهندسی، پزشکی و توسعه گردشگری از مهمترین مواردی است که باید مورد توجه مسئولان قرار گیرد و با توجه به ظرفیت کشور، صادرات مواد ذکر شده، موجب شکوفایی و رونق اقتصاد کشور خواهد شد.

ظرفیت رقابتی اقتصاد ایران در مقایسه با کشورهای منطقه، در زمینه رونق تولید و صادرات را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

ظرفیت ایران در بخش تولید و تجارت خارجی قابل توجه بوده؛ اما متأسفانه از این ظرفیت به درستی استفاده نشده و عملکرد کشورهای همسایه مانند ترکیه در این زمینه بسیار بهتر می‌باشد. در حال حاضر بزرگ‌ترین مشکل، عدم وجود مدیرانی است که این ظرفیت عظیم بالقوه را به بالفعل تبدیل نکرده‌اند.

و سخن آخر...

همان‌طور که در دفاع مقدس از ظرفیت جوانان استفاده شد؛ به طوری که پیروزی ایران را رقم زد و چشم جهانیان را خیره کرد، اکنون نیز در شرایط جنگ اقتصادی باید از نیروی جوانی استفاده کرد که برای تحصیل و پرورش آن‌ها توسط کشور هزینه فراوانی شده است. البته این امر به معنای کنار گذاشتن مدیران و افراد با تجربه نمی‌باشد، اما این اشخاص باید در مقام مشاور عمل کرده و عرصه فعالیت را به جوانان توانمند واگذار نمایند. با نگاهی به متوسط سن نمایندگان اتاق‌های بازرگانی که در واقع پارلمان بخش خصوصی هستند، می‌توان مشاهده کرد که مسئولان در دولت و بخش خصوصی، متشکل از افراد سالخورده هستند که با نهایت احترام، باید در مقام مشاور و نه مقام‌های اجرایی فعالیت کنند. لذا مهمترین مسیر دستیابی به رونق صادرات و به تبع آن اقتصاد، جوان‌گرایی در مدیریت بخش‌های دولتی و خصوصی می‌باشد. ■

نخست کشور را باید اصلاح وضعیت کنونی از نظر عدم به‌روز بودن و گاه نادرستی دیدگاه مدیران در خصوص صادرات و مسائل مرتبط با آن دانست.

عملکرد دولت در حمایت از صادرات و فعالیت‌های مرتبط را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

به اعتقاد بنده، عملکرد دولت در فرآیند کمک به صادرات در حوزه نفتی و غیرنفتی بسیار ضعیف بوده که با نگاه مختصر به آمار صادرات، متوجه این موضوع خواهیم شد. متأسفانه دولت نگاه تصدی‌گرایانه و راکد به این حوزه دارد، خود را پشتیبان بخش خصوصی برای ارتقا و رونق صادرات نمی‌داند، در عمل این بخش را رقیب خود قلمداد می‌کند و تاکنون گام مثبتی در راستای حل مشکلات آنان بر نداشتن است. معضلات صادرکنندگان در زمینه مقررات، تسهیلات و موارد مختلف، نه‌تنها کاهش نیافته، بلکه در حال افزایش و پیچیدگی فزاینده می‌باشد. با توجه به تحریم‌هایی که صادرات نفت را به حداقل رسانده، نخستین اولویت کشور باید تغییر نگرش مسئولان و قوانین در حوزه تجارت خارجی و صادرات باشد. از طرفی، دولت باید نقش خود را از رقیب بودن و تصدی‌گری به پشتیبان و ناظر تغییر دهد، در غیر این صورت شاهد تغییر قابل توجهی در بخش صادرات نخواهیم بود.

چه راهکارهایی برای رونق تولید با افزایش صادرات وجود دارد؟

فعال شدن بخش خصوصی و آحاد مردم در بخش صادرات از مهمترین عواملی است که می‌تواند در رونق صادرات و افزایش تولید نقش داشته باشد. جریان‌سازی بازارهای ارز، سکه و بازار سرمایه حاکی از ظرفیت عظیم مردم برای ایجاد جریان‌های مختلف و نیرومند است، اگرچه بخشی از حضور در این بازارها، منجر به ایجاد مشکلات مهمی برای اقتصاد کشور شده، اما وجود این بحران‌ها به این دلیل بوده که جریان سرمایه‌ها و نقدینگی موجود در نزد مردم، روانه بازارهای داخلی شده و در عمل باعث می‌شود تا بحران، از بخشی به بخش دیگری در اقتصاد کشور وارد شود. اگر بخش عمده‌ای از سرمایه‌های مردمی، وارد حوزه صادرات شود، جریان سرمایه و نقدینگی عظیم موجود، در خدمت کسب درآمد ارزی از بازارهای خارجی قرار می‌گیرد و در نتیجه می‌توان شاهد شکوفایی و رشد قابل توجه این بخش و رونق تولید بود. لذا باید با پویس‌های مختلف، مردم را به فضای صادرات نزدیک کرد که در همین راستا مدیران ارشد نظام، دستگاه‌های مختلف و رسانه‌ها و به‌ویژه رسانه ملی می‌توانند به‌طور قطع در این زمینه تاثیرگذار باشند. حتی می‌توان این پیشنهاد را مطرح کرد که مقام معظم رهبری، در یکی از سال‌ها، موضوع صادرات را اولویت کشور معرفی کند تا همه دستگاه‌های کشور در راستای رونق صادرات بسیج شوند.

عملکرد بخش خصوصی و دولتی در استفاده از ظرفیت بازار کشورهای همسایه چگونه بوده است؟

بنده بارها در سخنرانی‌ها بیان کرده‌ام که ایران را نمی‌توان با کشورهایی مانند کره شمالی، کوبا و لیبی مقایسه کرد. یکی از مهمترین سرمایه‌های کشور را باید تعدد همسایگان و دسترسی به بازار عظیم و

ایجاد تحول اقتصادی با عزم ملی و جهادی

دکتر مهدی کریمی تفرشی
رئیس هیات مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت جوانان تهران



کشورمان از پتانسیل‌های بسیار بالایی برخوردار است و اگر به خوبی از آن‌ها استفاده نماید و همچنین از تمام توان دانش فنی و گنجینه‌های عظیم ملی در مسیر خودکفایی بهره‌بردارد، با اقتدار می‌تواند در مقابل فشارهای آمریکا ایستادگی کند

گسترش صادرات به‌ویژه صادرات غیرنفتی در سال آینده به‌طور جدی کمک نماید. از طرفی؛ بالا و پایین کردن غیرکارشناسی تعرفه‌ها به صادرات کشور ضربه مهلکی وارد می‌کند و دولت باید در این خصوص نیز تصمیمات اساسی را در حوزه‌های مختلف اقتصاد با مشورت و نظرخواهی بخش خصوصی و در نظر گرفتن مشکلات عدیده آن‌ها اتخاذ کند. طبق اظهارات ریاست سازمان برنامه و بودجه، اقتصاد کشور در سال ۱۳۹۹ بر فروش نفت و صادرات آن متکی نیست. در سال جاری صادرات نفت کشور، یک و نیم میلیون بشکه در روز بوده؛ اما برای سال آینده پیش‌بینی رشد درآمد نفت منفی ۶۸ درصد می‌باشد و قرار است یک میلیون بشکه در روز صادر کنیم. با این حال، با ورود کشور به اتحادیه اوراسیا، فرصت صادراتی خوبی برای ایران ایجاد شده که می‌توان صادرات را با تعرفه کمتر یا بدون تعرفه انجام داد. در این میان، آمریکا نشان داده که به جنگ اقتصادی با ایران آمده و کشورمان باید توان اقتصادی خود را تقویت نماید. ایران، آزمون‌های سختی را در خصوص انواع تحریم‌ها، جنگ و ناملایمات اقتصادی پشت سر گذاشته و اینک زمانی است که با اقتدار کامل در برابر تمام بدعهدی‌ها و تصمیمات غیرمنصفانه دنیا بایستد. کشورمان از پتانسیل‌های بسیار بالایی برخوردار است و اگر به خوبی از آن‌ها استفاده نماید و همچنین از تمام توان دانش فنی و گنجینه‌های عظیم ملی در مسیر خودکفایی بهره‌بردارد، با اقتدار می‌تواند در مقابل فشارهای آمریکا ایستادگی کند و در راستای تحول اقتصادی گام‌های بزرگی بردارد که البته دستیابی به این مهم، نیازمند عزم ملی و جهادی در همه ارکان جامعه می‌باشد. ■

ایران کشوری غنی از سرمایه‌ها، ثروت ملی، فرهنگ، نخبگان و دانشمندان بزرگی می‌باشد که از این خاک برخاسته و گنجینه‌ای از دانش و علم و بالندگی است. اقتصاد ایران یک اقتصاد ترکیبی و در حال گذار است که بخش عمده‌ای از صادرات آن، بر پایه صادرات نفت و گاز است. همچنین اقتصاد کشور، یکی از معدود اقتصادهای بزرگ است که در جریان بحران مالی ۲۰۰۹-۲۰۰۷ مستقیماً دچار آسیب نشد. از طرفی، طی سال‌های اخیر با فراز و نشیب‌های فراوانی مواجه بوده که بر فضای تولید و صنعت کشور بی‌تاثیر نبوده است. تولیدکنندگان و صنعتگران شریف ایرانی دوران‌های سخت بسیاری مانند جنگ تحمیلی، تحریم، زلزله و بسیاری از بحران‌های طبیعی را در طول این سال‌ها پشت سر گذاشته‌اند و فشارهای اقتصادی زیادی را متحمل شده‌اند. با این‌حال، اغلب آن‌ها رفاه هموطنان را در اولویت قرار داده و به‌رغم همه مشکلات، کمر خم نکرده و با تمام توان سعی کرده‌اند تا بدون افزایش چشمگیر قیمت‌ها با حداقل سود و گاهی زیان همچنان به تولید و تامین مایحتاج مردم ادامه دهند و این موضوع به روحیه ایرانی و نودوستی مردم این کشور برمی‌گردد. در این میان، باید به این نکته اشاره داشت که بر اساس آمارهای موجود، کشورمان در ۹ ماهه ابتدایی امسال، ۳۱/۹ میلیارد دلار صادرات و ۳۱/۸ میلیارد دلار واردات داشته و در همین راستا، دولت باید با برداشتن موانع صادراتی و کمک به رونق تولید کالاهای صادرات محور، تولید کالاهایی که از مزیت نسبی برخوردار است و عدم وضع قوانین پیش‌بینی‌نشده و آنی، به





در این بخش می‌خوانیم:

- آشنایی با صنایع پر مصرف محصولات فولادی
- چالش‌های مهم مهندسان در قرن بیست و یکم
- معرفی برترین دستاوردهای ریاضی بشر

آشنایی با صنایع پر مصرف محصولات فولادی

سید مرتضی علوی

فولاد پر کاربردترین فلزی است که در صنایع مختلف به کار گرفته می‌شود. این فلز، مقام نخست در میان مواد بازیافتی فلزی را به خود اختصاص داده و می‌توان گفت که بخش مهمی از فولاد تولید شده توسط بشر برای مدت‌های طولانی و شاید همیشه، در چرخه مصرف باقی می‌ماند. در بخش‌های مختلف صنعتی، انواع متفاوتی از فولاد از قبیل فولاد ضد زنگ، فولاد با مقاومت حرارتی بالا، فولاد آلیاژی، فولاد دارای کربن کم و موارد دیگر به کار می‌رود. آلیاژهای مختلف این فلز عموماً حاوی ۹۸ درصد آهن و ۲ درصد از عناصر مختلفی از قبیل، کربن، کروم و رابیدیم هستند. ترکیب مختلف این عناصر ویژگی‌های متفاوتی به فولاد می‌بخشد و آن را برای مصارف مختلف مناسب می‌سازد. با توجه به آمارهای ارائه شده توسط انجمن جهانی فولاد (WSA)، این کالای راهبردی به‌طور عمده در بخش‌های مهم صنعتی به کار گرفته می‌شود که به اتفاق آن‌ها را مرور می‌کنیم.

فولاد، عملکرد سازه را به حد مطلوب نزدیک کرد. از فولاد می‌توان در سایر سازه‌های مرتبط با حمل‌ونقل از قبیل تونل‌ها، خطوط ریلی، ایستگاه‌های راه‌آهن، خطوط انتقال انرژی و فرودگاه‌ها نیز استفاده کرد. انجمن جهانی فولاد ذکر کرده که بیش از ۶۰ درصد فولاد مورد استفاده در این بخش‌ها به شکل میلگرد می‌باشد. افزون بر این از فولاد به شکلی گسترده در تاسیسات زیربنایی از قبیل خطوط لوله انتقال سوخت، آب و خطوط انتقال برق نیز استفاده می‌شود.

تجهیزات مکانیکی ۱۵ درصد



دومین بخش صنعتی مهم که بیشترین میزان فولاد را به خود اختصاص داده، تجهیزات مکانیکی است که از مهمترین آن می‌توان به ماشین‌آلات راهسازی از قبیل بولدوزرها و تراکتورها، ماشین‌آلاتی که در تولید خودرو و تجهیزات ماشین‌سازی به کار می‌رود، جرثقیل‌ها و ابزارهای مانند چکش و پتک اشاره کرد. علاوه بر این تجهیزات، می‌توان غلتک‌ها و دستگاه‌های فولادی را نام برد که فلزاتی از قبیل مس، روی و سرب را به شکل‌ها و ضخامت‌های مختلف درمی‌آورد.

صنعت خودرو سازی ۱۲ درصد

بر اساس آمارهای انجمن جهانی فولاد، به‌طور متوسط در تولید هر

در سال ۲۰۱۹ میلادی تولید فولاد جهان بالغ بر ۱/۸۷ میلیارد تن بوده که نسبت به سال ۲۰۱۸ میلادی، ۶۰۰ میلیون افزایش یافته است. چین با فاصله بسیاری، نخستین تولیدکننده فولاد در جهان است و کشور ما نیز با تولید بیش از ۳۸ میلیون تن فولاد در سال جاری در بین ۱۰ تولیدکننده برتر فولاد جهان قرار دارد.

صنعت ساختمان و زیرساخت ۵۱ درصد



سالانه حدود نیمی از حجم فولاد خام تولید شده جهان در صنعت ساختمان و زیرساخت‌هایی مانند پل‌ها و موارد مشابه مورد استفاده قرار می‌گیرد. بر اساس آمارهای انجمن فولاد جهانی، بیشترین حجم فولاد در این بخش در ساخت میلگردهای فولادی (۴۴ درصد)، ورق‌های فولادی که در بام‌ها، عایق‌کاری و دیوارهای داخلی استفاده می‌شود (۳۱ درصد) و مقاطع فولادی (۲۵ درصد) به کار می‌رود. فولاد علاوه بر مقاصد سازه‌ای در بخش‌های غیر سازه‌ای نیز کاربرد دارد که از مهمترین آن می‌توان به تاسیسات و داکت‌های مختلف اشاره داشت. نخستین آسمان‌خراشی که از اسکلت فولادی در سازه خود بهره گرفت، ساختمان ۱۰ طبقه بیمه مسکن در شهر شیکاگو بود که در سال ۱۸۸۵ میلادی به بهره‌برداری رسید.

مهمترین مزیت فولاد برای کاربرد در صنعت ساختمان این است که می‌توان با تغییر ترکیب آن محصولی تولید کرد که با شرایط متفاوت در هر سازه‌ای سازگار باشد که با توجه به آن می‌توان با استفاده از انواع

حمل و نقل ۵ درصد



در این صنعت، از فولاد برای ساخت کشتی‌ها، قطارها، لوکوموتیوها و بخش‌هایی از هواپیماها استفاده می‌شود. بخش مهمی از ناوگان حمل و نقل (بیش از ۹۰ درصد) و تقریباً تمام ۱۷ میلیون کانتینر مورد استفاده در حمل و نقل دریایی جهان از فولاد ساخته شده است. علاوه بر این، فولاد در ساخت چرخ‌های قطار، محورهای مختلف، بوژی‌ها و موتور لوکوموتیوها نیز به کار می‌رود. همچنین بخش عمده‌ای از موتور وسایل حمل و نقل و تاسیسات دیگر نیز از فولاد ساخته می‌شود.

وسایل خانگی ۳ درصد



کالاهایی مانند ماشین‌های لباسشویی، یخچال‌ها، ماکروویوها، ماشین‌های ظرف‌شویی و موارد مشابه همگی از انواع مختلف فولاد ساخته می‌شود. پیشرفت صنعت متالورژی در ارتقای ویژگی‌های ارگونومیک این ابزارها نیز بسیار موثر بوده است. فولادهایی با مقاومت و شکل‌پذیری بالا و وزن کمتر باعث شده تا ابزارهایی ساخته شود که نسبت به نمونه‌های قدیمی وزن کمتر و کارایی بیشتری داشته باشند. بیش از ۷۵ درصد از وزن این کالاها را فولاد تشکیل می‌دهد و پس از رده خارج شدن، مورد بازیافت قرار می‌گیرند.

تجهیزات الکتریکی ۳ درصد

این تجهیزات آخرین بخش از بازار فولاد را به خود اختصاص می‌دهد و شامل کالاهایی می‌شود که در تولید و توزیع الکتریسیته نقش دارند. از مهمترین این تجهیزات می‌توان به ترانسفورماتورها، هسته‌های فولادی مغناطیسی، موتورهای الکتریکی، دکل‌ها و کابل‌های پیش‌تنیده و مسلح فولادی اشاره کرد. ■



خودرو حدود ۹۰۰ کیلوگرم فولاد به کار می‌رود که از این مقدار، حدود یک‌سوم آن در اسکلت و بخش‌های خارجی از قبیل درها، ۲۳ درصد در موتور و ۱۲ درصد در سیستم تعلیق ترمز خودروها مورد استفاده قرار می‌گیرد. امروزه از فولادهایی با مقاومت بالا در ساخت خودرو استفاده بیشتری می‌شود و این مواد نسبت به فولادهای قدیمی وزن کمتر و مقاومت بیشتری دارند. حدود ۶۰ درصد از فولاد به کار رفته در خودروسازی از جنس فولادهای خاص است. پیش از این، فولادهایی که در تولید خودرو استفاده می‌شد، وزن بیشتر و مقاومت کمتری داشتند؛ اما پیشرفت صنعت متالورژی منجر به تولید آلیاژهایی از فولاد شده که مقاومت بالاتر، وزن کمتر و شکل‌پذیری بالاتری دارند، از این رو ساخت خودروهایی با سرعت بسیار بالا که از مشخصه‌های آبرو دینامیک خاص برخوردار هستند، ممکن شده است.

کالاهای فولادی ۱۱ درصد



این بخش از بازار فولاد در جهان شامل کالاهای مصرفی مختلفی مانند مبلمان، بسته‌بندی غذاها و نوشیدنی‌ها (به‌ویژه قوطی‌های کنسرو و نوشابه)، تیغ‌ها و کالاهای مشابه می‌شود. استفاده از قوطی‌های فلزی برای نگهداری غذاها، انقلابی در صنعت غذا بوده؛ چراکه برای نگهداری از آن‌ها نیازی به یخچال نیست و به راحتی می‌توان آن‌ها را حمل و نقل و انبار کرد. این اختراع باعث شده تا در مکان‌هایی از قبیل مناطق جنگی یا آن‌ها که در معرض بلاای طبیعی بوده‌اند و دسترسی به یخچال و سردخانه ممکن نیست، بتوان با خیالی راحت از این کنسروها استفاده کرد. بخش عمده‌ای از فولاد مصرفی در این کالاها، بازیافت می‌شود.

چالش‌های مهم مهندسان در قرن بیست و یکم

عرفان فغانی

جهان کنونی بخش زیادی از وضعیت خود از نظر فناوری را وام‌دار مهندسان است. با این حال به نظر می‌رسد که قرن بیست و یکم با چنان سرعتی در حال تغییر می‌باشد که فناوری‌ها و علوم مهندسی پیشین، به‌سختی قادر به برطرف کردن چالش‌های پیش روی بشر خواهند بود؛ اما در صدور این حکم باید احتیاط کرد و بنا به حکمتی دیرین از افراط و تفریط پرهیز کرد. اگرچه جهان به‌سرعت در حال تغییر است و مسائل جدیدی برای انسان ایجاد شده؛ اما روش‌های جا افتاده امروزی را نمی‌توان به‌راحتی نادیده گرفت. از نظر اقتصادی معقول است که روش‌های کنونی را در حل مسایل جدید به کار گرفت و هر جا که نیاز به تجدیدنظر و اصلاح بود، در آن درنگ نکرد. در ادامه این مطلب، مهمترین چالش‌های مهندسان در قرن جدید را با هم می‌خوانیم.

و اتمام تدریجی این منابع، یکی از مهمترین مسایل در قرن جدید است. مهندسان باید منابعی نوین برای انرژی بیابند تا معایب سوخت‌های پیشین را نداشته و از طرفی استفاده از آن اقتصادی باشد.

حفاظت از حریم شخصی در برابر فناوری‌های نوین



گسترش اینترنت، شبکه‌های اجتماعی و ابزارهای ارتباطی سبب شده تا انسان‌ها بیش از پیش به هم نزدیک شوند و امکان برقراری ارتباط و دسترسی به مجموعه فزاینده‌ای از اطلاعات بر آن‌ها ممکن شود. این موضوع به نوبه خود، باعث تسهیل بسیاری از کارها شده؛ به طوری که زندگی بدون آن ناممکن به نظر می‌رسد. با این حال، گسترش این فناوری‌ها؛ تهدید جدیدی را متوجه بشر کرده، حریم خصوصی و شخصی بشر به شکلی بی‌سابقه در معرض تهدید قرار گرفته و بسیاری از شرکت‌های تامین‌کننده خدمات اینترنتی به‌راحتی به داده‌ها و اطلاعات شخصی کاربران دسترسی دارند و به سهولت می‌توانند از آن سوء استفاده کنند. محکومیت شرکت فیس‌بوک در این زمینه زنگ خطری برای همه بوده و مهندسان باید راهی بیابند تا تضمین کند در عصر اینترنت و اوج‌گیری شبکه‌های اجتماعی، حریم شخصی افراد محترم خواهد ماند. ■

زیرساخت‌های فرسوده

در بسیاری از کشورهای جهان، بخش مهمی از زیرساخت‌ها به مرحله فرسودگی رسیده‌اند و به‌زودی باید تدبیری برای تعمیر، نوسازی یا جایگزینی آن اندیشید؛ از این‌رو امروزه



در بسیاری از کشورهای جهان، فناوری‌های تعمیر و نگهداری به‌سرعت در حال گسترش است. پل‌ها، خطوط ریلی، جاده‌ها و راه‌های مواصلاتی و خطوط انتقال آب، برق و گاز، از مهمترین زیرساخت‌هایی هستند که با سرعتی فزاینده در حال فرسایش می‌باشند.

گسترش مهندسی سبز

افزایش حجم دی‌اکسید کربن در جو زمین، به‌طور بی‌سابقه‌ای باعث افزایش دمای جهان شده است. این گرمایش، منجر به تغییراتی خواهد شد که حیات بسیاری از موجودات زنده



بر روی کره زمین را با خطر مواجه کرده و پیامدهای ویرانگری برای زندگی انسان خواهد داشت. پیدا کردن راهی برای مواجه با این معضل چه‌بسا بزرگ‌ترین چالش مهندسان در حال حاضر می‌باشد.

منابع نوین انرژی

برای سال‌ها، منابع سوخت فسیلی مهمترین منبع انسان برای تامین انرژی بوده‌اند؛ اما تاثیر کاربردی این سوخت‌ها بر گرمایش زمین، آلودگی محیط‌زیست



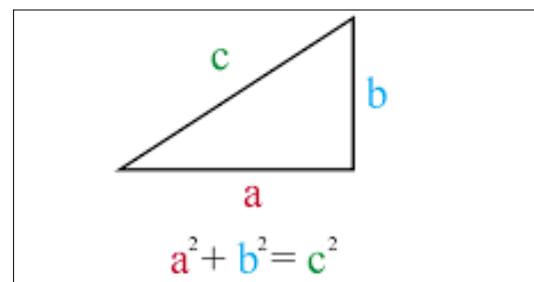
معرفی برترین دستاوردهای ریاضی بشر

ابوالفضل علیزاده

پیشرفت صنعت و فناوری، زندگی بشر را به گونه‌ای دگرگون کرده که پیش از این حتی تصور آن نیز امکان‌پذیر نبود. با این حال این پیشرفت یک‌روزه حاصل نشده و اگر بشر امروز توانسته، افق‌های دورتری را نظاره کند، حاصل ایستادن انسان بر دوش بزرگان علم از ابتدای تاریخ تاکنون است. در این میان سهم ریاضیات در پیشرفت دانش و فناوری انکارناشدنی است که در ادامه، با مهمترین دستاوردهای ریاضی بشر در طول قرون و اعصار آشنا می‌شویم.

$\ln e = 1$	$\ln e^x = x$
$\log_a a = 1$	$\log_a a^x = x$
$\log_a xy = \log_a x + \log_a y$	$\log_a (x/y) = \log_a x - \log_a y$
$\log_a x^p = p \log_a x$	$\log_a x = \frac{\log_b x}{\log_b a}$
$\frac{d \ln x}{dx} = \frac{1}{x}$	$\int \frac{1}{x} dx = \ln x$
$\frac{d^n \ln x}{dx^n} = (-1)^{n-1} (n-1)! x^{-n}$	$\int \ln x dx = x \ln x - x$

قضیه فیثاغورس



این قضیه به نام ریاضیدان یونانی، فیثاغورس نام‌گذاری شده که بر اساس آن، در یک مثلث قائم‌الزاویه، همواره مجموع توان‌های دوم دو ضلع برابر با توان دوم وتر است. این قضیه مهمترین قضیه هندسی در طول تاریخ و یکی از پرکاربردترین آن‌ها می‌باشد و در هر خانه‌ای که ساخته شده، می‌توان کاربرد این قضیه را مشاهده کرد. بدون استفاده از این رابطه، ساخت دیوارهایی با گوشه راست، ممکن نیست.

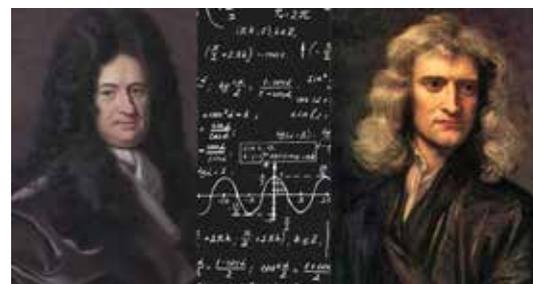
برای آسان‌تر کردن محاسبات معرفی و به‌سرعت از سوی دانشمندان و مهندسان پذیرفته شد. برای آسان‌تر کردن و سریع‌تر کردن محاسبه، جدول‌های لگاریتم اعشاری و خط‌کش‌های لغزنده، ایجاد و مورد استفاده قرار گرفتند. از لگاریتم می‌توان در دانش پیشرفته مانند اخترشناسی، نقشه‌برداری، هوانوردی و ... کمک گرفت. لاپلاس که تمام مهندسان به‌نوعی با تبدیلات او آشنا هستند، درباره لگاریتم گفته: "وسیله‌ای ستودنی است که به کمک آن، کار چندماه به چندروز کاهش می‌یابد، عمر اخترشناسان را دو برابر می‌کند، از خطاهای کوچک می‌گذرد و از جمله‌های طولانی وجدانشدنی ریاضی بیزار است."

نسبیت



این نظریه، دو نظریه اصلی و معروف نسبیت خاص و نسبیت عام آلبرت انیشتین را در بر می‌گیرد. ایده اصلی این نظریه آن است که فضا، مکان و زمان با هم مرتبط بوده و دو کمیت جدا از همدیگر نیستند. رابطه معروف که در آن E نماد انرژی، m نماد جرم و C برابر با سرعت نور است نیز، بیان دیگری از ارتباط دو کمیت ماده و انرژی است که به‌ظاهر به هم بی‌ربط هستند. این معادله، مقدار انرژی خیره‌کننده‌ای را نشان می‌دهد که از تبدیل یک گرم ماده حاصل می‌شود. در جنگ جهانی دوم هنگامی که آلمان نازی به‌سرعت در حال فتح جهان بود، مسئولان این کشور متوجه اهمیت این کشف شده و به‌سرعت ساخت تسلیحات هسته‌ای را آغاز کردند. با این حال در نهایت این آمریکا بود که با بهره‌گیری از فیزیک‌دانان آلمانی که مهمترین آن‌ها آلبرت انیشتین بود، به سلاح اتمی دست یافت.

حساب دیفرانسیل و انتگرال



افرادی که در رشته ریاضی یا تجربی درس خوانده باشند، با این نام کاملاً آشنا هستند. بنیانگذاران حساب دیفرانسیل و انتگرال، ایزاک نیوتون و لایب نیتز بوده‌اند و برای اهمیت علمی آن باید بدانیم که بدون استفاده از این حساب؛ پیشرفت خیره‌کننده در فیزیک، شیمی، کیهان‌شناسی، مکانیک و ... امکان‌پذیر نبود. حساب دیفرانسیل و انتگرال تقریباً در تمام شاخه‌های دانش بشری که با ریاضیات در ارتباط است، کاربرد گسترده‌ای دارد.

لگاریتم

لگاریتم، نخستین بار از سوی جان نپر در اوایل سده ۱۷ میلادی به‌عنوان وسیله‌ای

«عالم الاستثمار»؛ تجربة مشروع تجاري ناجح

إيران هي دولة ذات حضارة آلاف السنين، لديها ثاني أكبر احتياطي من الغاز في العالم، والمعادن المتنوعة و الموارد الهيدروكربونية الغنية والتنوع المناخي الغني وتبلغ مساحتها ١٦٤٨٠٠٠ كيلومتر مربع ويبلغ عدد سكانها أكثر من ٨٠ مليون، انها سوق الاستراتيجي الرئيسي في الشرق الأوسط، وقد جذبت اهتمام العديد من الشركات الصناعية والتجارية والخدمية. في غضون ذلك ، تسببت علاقات إيران القديمة والحارة والمستقرة مع جيرانها ، وخاصة الدول العربية ، في الحاجة إلى الاعتراف وخلق سياق للتواصل المتبادل بين الشركات الإيرانية والشركات النشطة في البلدان المجاورة التي قررت أن يكون لها وجود فعال في هذه السوق الهامة. لقد جعلتنا هذه الحاجة ، باستخدام المعلومات والقدرات الإعلامية، مع أذواق جمهور الصحافة، جسراً بين رجال الأعمال والحرفيين من إيران وجيرانها.

عالم الاستثمار هو واحد من أكثر المشورات تأثيراً في مجال الاقتصاد الإيراني الذي يسعى للاستفادة من الرأي الجماعي لكبار التنفيذيين والمديرين وأساتذة الجامعات والخبراء لتقديم فرص الاستثمار في مختلف قطاعات التصنيع والصناعة ، السياحة ، التجارة والخدمات. تنشر هذه المجلة الشهرية في ستة أقسام منفصلة على النحو التالي في اليوم الاول من الشهر.

١- قطاع الطاقة ، ويشمل مجالات النفط والغاز والبتروكيماويات ومحطة الطاقة والصناعات المنبع والمصب.

٢- قطاع الصناعة ، ويغطي مواضيع التصنيع والشركات الصناعية في مختلف المجالات.

٣- يقوم قطاع سوق رأس المال بتقييم آخر التطورات والتطورات في مجال سوق الأوراق المالية والبنك والتأمين والسياسة النقدية.

٤ - وفي الوقت الذي يعكس فيه قطاع الاقتصاد الكلي آراء الشخصيات البارزة ، فإنه ينتقد قرارات وإجراءات كبار المسؤولين التنفيذيين الإيرانيين بشأن تنفيذ سياسات الاقتصاد الكلي للبلاد.

٥- قسم القضايا الخاصة ؛ يبحث على وجه التحديد في فرص وتحديات الاستثمار في الأعمال التجارية في كل قضية.

٦- قسم القراءة؛ يتضمن محتوى داخلياً وخارجياً مثيراً للاهتمام حول الأفراد الذين حققوا نجاحاً خاصاً في أعمالهم أو إنتاجهم.

جمهورنا الأعزاء؛ الآن "عالم الاستثمار" أمامكم بثلاث لغات: الفارسية والعربية والإنجليزية. إن عهدنا معكم هو احترام التوقعات، بكل القدرة على النجاح، والعمل معاً لبناء مستقبل أفضل. نحن على يقين من أن دعمكم هو رعايتنا.

نحن فخورون بدعوتكم للاتصال بالناشر من خلال تقديم معلومات أو إدراج إعلانكم.

الاختصاص

أكد الرئيس التنفيذي لشركة «آمان تدير نقش سمان» للسمسة المالية

التدريب والخبرة ضرورية للنجاح في سوق رأس المال



العضو المنتدب لشركة «راهبران اندیشه تداوم» :

استخدام "المشورة الإدارية" هو الشرط
الاستمرارية العمل والتطوير



المؤسس الشركة الناشئة « اي تحفه»

تعتبر المخاطرة والمثابرة من خصائص المشاغل
الجديدة



أكد عضو مجلس إدارة جمعية مصنعي الصلب الإيرانيين

الاكتفاء الذاتي في صناعة الصلب يخدم
ازدهار اقتصاد البلاد



رئيس مجلس إدارة الجمعية التعاونية لمصنعي هياكل الصلبية الإيرانية:

تنمية الصادرات تتطلب منصة
حكومية



أكد رئيس مجلس إدارة رابطة أصحاب العمل في السبك في القوالب بإيران

ملكية الحكومة للصناعات هي مشكلة
الرئيسية لاقتصاد البلاد



أعلن أمين جمعية مصنعي الصلب الإيرانيين

٩٥,٥ مليون يورو من مدخرات العملة في شكل
٥٩ عقداً و ٣٥ عقداً مسبقاً



سياسات اقتصاد المقاومة
تضمن عمالة مستدامة



صاحب الامتياز: مرتضى فغانى

الرئيس التنفيذي: حميد اسدى

رئيس تحرير: رضا فغانى

المدير التجارى: سارة نظرى

المترجم: سعيد عدالتجو

اتصل بنا:

شارع شهيد مفتح، زقاق مرزبان نامه ، لوحة رقم ٢٧، الوحدة الثامنة

رقم الهاتف: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٨٤٢ رقم الفاكس: +٩٨٢١ ٨٨٨٦٤٧٨٦

الرمز البريدي: ١٥٨٧٥-٨٩١٥ رقم الهاتف المحمول: +٩٨ ٩١٢٧٧٠٧٧٤٥

البريد الإلكتروني: d.sarmayeh@gmail.com

موقع الكتروني: http://dsg-m.ir

الإزدهار الإنتاج من خلال زيادة تصدير الخدمات الهندسية



بالنظر إلى الإحصاءات ،
سيواجه الاقتصاد الإيراني عجزاً
مالياً في السنوات القادمة. لقد
حرمت العقوبات الأمريكية بلدنا
من جزء كبير من أرباحها من
العملات الأجنبية من مبيعات
النفط والغاز. تمثل إحدى أهم

الاستراتيجيات لمعالجة هذه المشكلة في توسيع الصادرات غير النفطية
وزيادة تنوع ومرونة اقتصاد البلد بحيث لا تكون عرضة للعقوبات الخارجية
، ونظراً للامتداد والتنوع والقيمة العالية لصادراتها ، على الرغم من العقوبات
فإنها ستحافظ أيضاً على ازدهار مبيعاتها.

يعد تصميم أو إدارة أو توفير أو تنفيذ أو تصميم الخدمات من قبل الشركات
والمؤسسات الإيرانية لمقدمي الطلبات الأجانب أحد أهم المنتجات والخدمات
التي يمكن أن تحقق الكثير من الإيرادات للبلاد ، باختصار ، يطلق عليه
تصدير الخدمات الهندسية. بدأت تصدير هذه الخدمات في عام ١٩٩٤
وشهدت العديد من عمليات الصعود والهبوط. في البداية ، مع الكثير من
الدعم الحكومي ، كانت إيرادات هذه الخدمات في ارتفاع ، حيث وصلت
إلى أعلى مستوى لها في عام ٢٠١٣ ، حوالي ٥ مليارات دولار. فرض
العقوبات على الاقتصاد الإيراني قلل من حجم هذه الصادرات ، بحيث
تم توليد ٥٠٠ مليون دولار فقط في عام ٢٠١٩ ، بينما تمكنت تركيا من
الاستيلاء على أكثر من ٩٥ في المائة من أسواقها الإقليمية. السيطرة على
خدماتها الهندسية وتصديرها إلى أكثر من ٣٠ مليار دولار ، مما يشير إلى
وجود فجوة كبيرة بين البلدين من حيث الإيرادات. تحتل إيران المرتبة الثالثة
في العالم من حيث خريجي الهندسة بعد روسيا والولايات المتحدة ، وفقاً
لاخر إحصائيات البنك الدولي حول الوصول إلى العلماء والمهندسين تحتل
المرتبة ٣٩ في العالم ، بينما تحتل تركيا المرتبة ٥٥ في الحالة الأخيرة.

من بين العوامل الرئيسية التي أدت إلى تحسين سمعة إيران في هذا المجال ،
الجودة العالية للتعليم ، وتوافر خدمات التعليم العالي المجانية وتوافرها لغالبية السكان
، والتنوع المتزايد والجودة في التعليم الهندسي من خلال توسيع المراكز التقنية
والهنية. ولكن لسوء الحظ لم يتم استخدام هذه السعة الضخمة كثيراً.

تشكل العقوبات الاقتصادية عاملاً آخر في تراجع صادرات الخدمات
الفنية والهندسية في إيران ، والتي استهدفت في الأعوام الأخيرة
جميع مصادر الإيرادات في إيران ، لكن لا ينبغي لأحد أن يفغل
القدرة السوقية الهائلة للدول المجاورة للخدمات الفنية والهندسية.
استخدام القدرات الدبلوماسية الإقليمية ، مع الاهتمام بالخصائص
الثقافية واللغوية لمختلف البلدان ، والتأكيد على الإشتراكات التاريخية
والثقافية ، واستخدام خبرات البلدان الرائدة في هذا المجال مثل الهند
وتركيا ودعم الشركات القائمة على المعرفة والشركات الناشئة ، وطريقة
استخدام هذه القدرة الضخمة وبالتالي خلق فرص العمل ستزيد من
مصادقية إيران على الصعيدين الإقليمي والعالمي ، وتزيد من إيرادات
النقد الأجنبي وتعزز النمو الاقتصادي.

أمل الاقتصاد الإيراني في المستقبل



في العام الماضي ،
استمر الاقتصاد
الإيراني في مواجهة
الصعوبات ، وفقاً
لتقرير البنك الدولي
، في عام ٢٠١٩
، شهد اقتصادنا
انخفاضاً بنسبة

٨,٧٪. كما يتوقع البنك الدولي أنه في عام ٢٠٢٠ ، سيهبط
الاقتصاد الإيراني مستقراً ولن يواجه أي نمو أو انخفاض
وسيزداد بنسبة واحد بالمائة في عام ٢٠٢١ و ٢٠٢٢. كان
التراجع الاقتصادي الإيراني في عام ٢٠١٩ يرجع إلى حد
كبير إلى صدمة العقوبات المفروضة على إيران. العقوبات
التي استهدفت قطاعات مهمة من النفط والغاز. مع نهاية
الإغفاءات الأمريكية لكبار مستوردي النفط الإيرانيين
وفرض قيود صارمة على التحويلات المالية والمصرفية وفرض
العقوبات على قطاعات البتروكيماويات والمعادن والمناجم
والبحرية ، تباطأ الاقتصاد الإيراني. توقع البنك الدولي أن
ينخفض قطاع النفط في الاقتصاد الإيراني في عام ٢٠١٩
وأوائل عام ٢٠٢٠ ، بسبب القيود المفروضة على تدفقات
راس المال والحظر التجاري في جميع أنحاء العالم ، وتراجع
نشاط القطاع. كان لهذا الانخفاض تأثير سلبي على أنشطة
القطاعات غير النفطية المهمة في الاقتصاد الإيراني. وتشمل
هذه القطاعات صناعات السيارات والآلات والبناء ، والتي
واجهت مشاكل في سلسلة التوريد وزيادة تكاليف الإنتاج.
كذلك ، كان لتراجع الصادرات تأثير كبير على الأرباح في
الاقتصاد الإيراني ، لكن تراجع الواردات خفف من هذا
الضغط إلى حد ما. من المتوقع أن يصل العجز المالي إلى
٥,٦ في المائة من إجمالي الناتج المحلي في عام ٢٠١٥ ، وهو
ما يمثل أكثر من ٣٠ في المائة من إيرادات الحكومة من
مبيعات النفط والغاز. وفي الوقت نفسه ، انخفض هذا بحدة
من ٦٣ في المائة في ميزانية ٢٠٠٢-٢٠٠٣. وفقاً للبنك
الدولي ، لا تزال التوقعات متوسطة الأجل للاقتصاد الإيراني
هذا العام غير واضحة. كان من المفترض أن تباع إيران ما لا
يقبل عن ٥٠٠٠٠٠٠ برميل من النفط يومياً ، ولكن ارتفاع
أسعار الصرف في السنوات الحالية والابتعاد عن ولاية
الحكومة قد يؤدي إلى زيادة القدرة التنافسية للخدمات
والسلع الإيرانية في المنطقة وبالتالي زيادة الصادرات إلى
البلاد وبالتالي تقليل مقدار العجز الحكومي. تمكنت إيران
من بيع ما لا يقل عن مليون برميل من النفط يومياً ، وفقاً
لبعض الإحصاءات غير الرسمية لنقلات النفط. بالإضافة إلى
ذلك ، من المتوقع أيضاً تعزيز موقعها بين أكبر منتجي الصلب
في العالم من حيث السلع الاستراتيجية مثل الصلب بنسبة
٣٠٪. لذلك ، نظراً للقدرات الحالية للاقتصاد الإيراني ،
يبدو من غير المحتمل أن يمر الانتعاش المتوقع من قبل البنك
الدولي دون أن يلاحظه أحد ، شريطة أن تقوم السلطات
في الفروع الثلاثة بإلغاء سوء الإدارة والقوانين غير المناسبة
والبيروقراطية الإدارية وما إلى ذلك.

التدريب والخبرة ضرورية للنجاح في سوق رأس المال

أكد الرئيس التنفيذي لشركة «آرمان تدبير نقش جهمان» للسمسة المالية



تم تسجيل شركة «آرمان تدبير نقش جهمان» للسمسة المالية في أصفهان في عام ٢٠٠٥ بمشاركة شركة «أحيا سيباهان» للمناجم والمجمعات الصناعية وشركة «توكا فولاد» الاستثمارية في أصفهان. يقع المكتب الرئيسي لهذه الشركة في أصفهان ولكن فرعها الرئيسي في طهران وله فروع نشطة في طهران وأصفهان وشاهين شهر وتبريز وزنجان وهمدان وكرمانشاه وبابل ونورود في لرستان ومهریز في يزد. في مقابلة مع بهادر شمس الرئيس التنفيذي لشركة «آرمان تدبير نقش جهمان» للسمسة المالية، ناقشنا دور الوسطاء في سوق رأس المال. تقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• لدى الشركة أكثر من ٢٧ فرعاً في جميع أنحاء البلاد ويتولى تنسيقها نائب الفروع، الذي يشغل على نظام تشغيل مترابط، تشرف عليه وحدة الوساطة في القطاع المالي؛ يتم مراقبتها بواسطة مدير عمليات السمسة ويتم التحكم في الأداء الإداري للفروع بواسطة مدير الفرع. في العام الماضي، احتلتنا المرتبة السابعة في عدد الفروع في البلاد.

• يبلغ رأسمال الشركة ٢ مليار تومان في البداية والآن وصلت إلى ٩ مليارات تومان على عدة مراحل. حالياً، تجري عملية تسجيل زيادة رأس المال من ٩ مليارات إلى ١٥ مليار تومان.

• إن أهم هدف لشركة «آرمان تدبير نقش جهمان» للسمسة المالية هو تزويد عملائنا بأعلى ربح ممكن من السوق في إطار قانوني وتنظيمي. إحدى هذه الخدمات هي برنامج يسمى «Wave Meta» تم تصميمه وتصنيعه في هذه الوساطة وبمساعدة المحللين التقنيين في السوق على تحديد مساهماتهم الفنية المطلوبة ومراقبة السوق جيداً يطلق عليه «العين الذكية للسوق».

• على مدار العامين الماضيين، عقدت برامج تدريبية بشكل مستمر في شركة «آرمان تدبير نقش جهمان» للسمسة المالية بموافقة رسمية من البورصة. بالإضافة إلى ذلك، تفحص جلسات التحليل الشهرية ما حدث في أسواق العملات والإسكان والأسهم خلال الشهر الماضي.

• يجب أن يدخل الأفراد سوق رأس المال برأس مال محدود وجزء فقط من مدخراتهم ولا يسعون إلى استعارة أو بيع شقتهم الخاصة أو السيارة؛ وهذا يعني فقدان رؤوس أموالهم من ناحية أخرى، يجب أن يحاولوا اكتساب الخبرة اللازمة مع التدريب.

استخدام "المشورة الإدارية" هو الشرط الاستمرارية العمل والتطوير

العضو المنتدب لشركة «راهبران اندیشه تداوم» :

لسنوات، قرر المديرون في بلدنا أن كل ما لديهم اليوم سيكون غداً، ولكن في عالم اليوم، وسط حالة من عدم اليقين والارتباك حول ثروة من المعلومات والأخبار، لا سيما في الظروف الاقتصادية والسياسية المحددة في المنطقة وحضور العوامل مثل التغيير السياسات والانتخابات، وتقلبات العملة، والشائعات حول الصراعات الإقليمية، وهلم جرا، يمكن أن تدفع المنظمات إلى شفا الاقتراض. يعد نظام إدارة استمرارية الأعمال جزءاً من أنظمة إدارة المؤسسة التي تتعامل مع مثل هذه المفاهيم وتتطلب إنشاء ونشر واستمرارية ومراجعة وصيانة وتحسين عمليات استمرارية الأعمال. شركة «راهبران اندیشه تداوم» هي واحدة من الشركات التي تقدم خدمات مثل التدريب والاستشارات والتقييم لمختلف المنظمات. في مقابلة مع كاهن كشاورزي، الرئيس التنفيذي لهذه الشركة، تحدثنا معه عن الأنشطة التي تقوم بها شركة «راهبران اندیشه تداوم». تقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• الهدف للشركة «راهبران اندیشه تداوم» هو أن تكون في يوم من الأيام قادرة على تقديم خدمات جيدة على المستوى الدولي. هناك أيضاً قضايا أخرى، مثل الوضع الاقتصادي والركود والتضخم، تؤثر فعلياً على سوق شركات الاستشارات الإدارية. من أجل الاستمرار في العمل في ظل هذه الظروف، بدلاً من إنشاء شركة ذات هيكل هرمي، قمنا بتشكيل فريق يسمى «مفكري الاستمرارية»، يتمتع هؤلاء الأفراد، أو كما نطلق عليهم «قادة الاستمرارية»، بخبرة واسعة في العديد من الصناعات والأنشطة التنظيمية وقضايا الأعمال. إنهم توفر خطط استمرارية تجارية جيدة لعملائها.

• وضع معيار ISO لموضوع «إدارة استمرارية الأعمال» الذي نستخدمه كقالب من ناحية أخرى، يجب أن يكون عملائنا حاصلين على شهادة ISO 17025 لأنشطتهم المختبرية بالتعاون مع المنظمة القياسية في البلد.

• لأشخاص الذين سيستفيدون من مشورتنا وتدريبنا في بدء عمل تجاري جديد أو توسيع أعمالهم الحالية، وكذلك الشركات العامة والخاصة التي تستخدم مجموعة متنوعة من خدماتنا لمجموعة متنوعة من الأغراض، هم عملائنا الرئيسيون.

• في قطاع الخدمات، من الصعب أن نرى مدى واقعية ومدى رضا العملاء. لحسن الحظ، فإن الوكالات الحكومية الكبيرة على استعداد لمواصلة العمل معنا، مع هذه التفسيرات، ونظراً لمختلف التقييمات الفكرية التي تم إجراؤها. سعيًا دائماً للوفاء بالتزاماتنا واحترام عملائنا.

• مناقشة سايبيرتيك تصف المرساة والتوجيهات المذكورة أيضاً في كتاب «الاستخدام البشري للبشر» إلى أوجه التشابه في العقل البشري والأنظمة الموجهة. علم التحكم الآلي مشتق من الأساطير اليونانية القديمة وبشير في الواقع إلى تشغيل وإدارة الأعمال في البحر المضطرب.





المؤسس الشركة الناشئة « اى تحفه » تعتبر المخاطرة والمثابرة من خصائص المشاغل الجديدة

نظرًا للمدى الجغرافي والتنوع المناخي والثقافة في بلدنا ، فإن لكل منطقة في هذا البلد ثقافة الطعام والملابس والحرف اليدوية الخاصة بها ، والتي يتم بيعها وعرضها في الأسواق المحلية والاجنبية. لقد كان هذا مصدرًا للدخل وفرص العمل لمنتجي وموردي هذه السلع. اليوم ، مع تطور مرافق النقل والازدهار في وسائل الإعلام ، أصبح الناس في أنحاء مختلفة من إيران وفي جميع أنحاء العالم أكثر دراية بالهدايا التذكارية والمنتجات الخاصة بكل منطقة. في غضون ذلك ، ازدهرت سوق السلع منخفضة الجودة وأصبح تزويد الهدايا التذكارية ذات الجودة المنخفضة في كل منطقة مشكلة. كان على إحسان رشيد ، مؤسس الشركة الناشئة « اى تحفه » نظرًا لظروف العمل الخاصة به ، القيام برحلات مختلفة داخل البلاد وخارجها ، وكانت الفكرة الأولية لهذه الشركة الناشئة جاءت إلى ذهنه في هذه الرحلات. لتزويد الهدايا التذكارية بجودة وأصيلة في كل منطقة. بدأت عملية البحث والتطوير وكتابة خطة تبرير بدء التشغيل هذه منذ عام تقريبًا ، وأخيرًا ، من خلال البحث الأولي ، تحديد تصورات كل مدينة ، بالإضافة إلى مسح الأشخاص حول العلامات التجارية الأكثر شهرة والسمة الطيبة لكل مدينة ، والتي كانت واحدة من مراحل التنفيذ. تم إطلاق المشروع وإطلاق الإصدار النهائي للموقع في أوائل سبتمبر. في ما يلي نقرأ أجزاء من المقابلة.

- هذا الموقع المبيعات على الانترنت متخصصة في الهدايا التذكارية والحرف اليدوية من مدن البلاد، في حين قدم أفضل وأكثر السمعة العلامات التجارية في كل مدينة من وجهة نظر الجمهور، مما يجعل من الممكن لشراء أو التبرع بالمنتجات وأيضًا لإرسال الهدايا التذكارية وكذلك الحرف اليدوية في أي مكان في البلاد.
- لحسن الحظ ، يتم تصميم إعلاننا بطريقة لن نشارك في النظام الحكومي في أي عملية ، لكن يجب أن نعرف أن الحكومة هي الشريك غير المرغوب فيه في أي عمل وسوف تؤثر على الاعمال.
- في الوضع الحالي حيث تؤثر المقاطعة من ناحية وشواغل التوظيف من ناحية أخرى على سلام المجتمع ، يمكن لرجال الاعمال والشركات الناشئة بأفكار مبتكرة وإبداعية أن تحقق الإنتاجية والخدمات الجديدة وفرص العمل لعدد كبير من الناس وتساعد في حل هذه المشكلات.
- يمكن تقسيم خدمات هذه المجموعة إلى أقسام مختلفة ، مثل تقديم الهدايا التذكارية والحرف اليدوية للمدن الإيرانية ، وشراء هذه العناصر عبر الإنترنت ، والإهداء بتلك المنتجات عبر الإنترنت لأحبائهم في جميع أنحاء البلاد والتعرف على أفضل العلامات التجارية لكل منتج ومدينة. لحسن الحظ ، يستخدم أكثر من ٤٠,٠٠٠ شخص الموقف من هذه الشركة الناشئة لفترة قصيرة من الزمن.

أكد عضو مجلس إدارة جمعية مصنعي الصلب الإيرانيين الاكتفاء الذاتي في صناعة الصلب يخدم ازدهار اقتصاد البلاد

يعد الاكتفاء الذاتي في مختلف الصناعات أحد أهم الاستراتيجيات لتحقيق اقتصاد مرن والحفاظ على ازدهار الإنتاج. ومع ذلك ، فإن صناعة الصلب ، التي تعتبر الصناعة الأساسية من خلال دورها في الإنتاج الصناعي للبلاد ، لها أهمية كبيرة. لمعرفة المزيد عن حالة صناعة الصلب في اقتصاد البلاد بالإضافة إلى الاكتفاء الذاتي ، ذهبنا إلى سيد رضا شهرستاني ، عضو مجلس إدارة جمعية مصنعي الصلب الإيرانيين والمدير التنفيذي لسلسلة من الشركات الهامة في أجزاء مختلفة من سلسلة التوريد الصلب و تحدثنا معه. في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

- يتكون هذا المجمع من عدة شركات تعمل في أجزاء مختلفة من سلسلة توريد الصلب. كانت أول شركة في هذه السلسلة هي مصنع لإنتاج الصلب ، وهو أيضًا أول مصنع لإنتاج الصلب الإيراني تم بناؤه على طريق الكرج وكان نشطًا في إنتاج الصلب قبل شركة أصفهان للصلب. على الرغم من تأميمها في البداية بعد دمجها في الصناعة الأم بعد الثورة الإسلامية ، إلا أن المصنع أعيد إلى مالكه في أوائل التسعينيات القرن الماضي واستمر في التوسع مع تأسيس شركات في قطاعات مختلفة من سلسلة توريد الصلب.

- في الوقت الحالي ، تشمل مختلف الشركات التي يديرها هذا المجمع مصنع الرفلة والجزاء الفولاذية التي تحول الخردة إلى ألواح ثم إلى صفائح من الصلب بسماكة ٨ إلى ٣٠ م ، ومصنع أنابيب الحديد الزهر والتجهيزات في قزوین ، في مجال السبائك الفولاذية. لديهم مصنع «ماهارفلر» في اشتهاذ كرج التي تنتج مقاطع الصلب ، شركة إيران رولر في كاشان ، التي تشارك في إنتاج محددات لصناعة الصلب وأنتجت مؤخرًا فرن البتروكيماويات بالتعاون مع شركة ألمانية وكذلك شركة «هسار» لصنع الآليات في نظراباد في كرج التي تقوم بتصنيع معدات المصانع الاسمنت والصلب، أفران ، مقاطع الصلب وخطوط إنتاج الفولاذ المذلفن، الرافعات العلوية الثقيلة.

- أهم ما يميز هذا المجمع هو محاولته لتحقيق استراتيجية التوطين الكامل لصناعة الصلب والصناعات ذات الصلة في إيران. لقد وجدت إدارة هذا المجمع ، استنادًا إلى خبرته الواسعة في التصنيع في البلاد ، أن أي اعتماد على المعدات والتكنولوجيا والمواد الخام بسبب الوضع المحدد لإيران ، يؤدي إلى الضعف وبالتالي عدم الاستقرار.
- كانت بلادنا ثاني أكبر مستورد للصلب في العالم منذ ١٠,٥ عامًا حيث بلغت ٩,٥ مليون طن من الواردات ، ولكن الآن مع تطور صناعة الصلب ، بالإضافة إلى تلبية الاحتياجات الداخلية ، يتم أيضًا تصدير أكثر من ١١,٥ مليون طن من الصلب سنويًا.

- في الوقت الحاضر ، يتم إنتاج الصلب في البلاد من خلال طرق مختلف بما فيها الأفران الطويلة ، وفرن القوس الكهربائي الذي يحتوي على أكثر إنتاج وإنتاج سبائك الحديد من الخردة ، وهناك حوالي ١٥٠ شركة تنتج سبائك الصلب ، منها أكثر من ٩٢ شركة أعضاء في جمعية مصنعي الصلب الإيرانيين.





أكد رئيس مجلس إدارة رابطة أصحاب العمل في السبك في القوالب بإيران ملكية الحكومة للصناعات هي مشكلة الرئيسية لاقتصاد البلاد

يبلغ استهلاك الألومنيوم في إيران حوالي ٤٥٠,٠٠٠ طن سنوياً ، يتم استهلاك أكثر من ٢٥٪ منه من خلال المنتجات المنتجة في صناعة السبائك في القوالب. إنها نوع من أنواع السبك حيث تتم عملية دفع المعدن المنصهر تحت ضغط عالي داخل فجوة حقن ويشتمل اسمها من اسم الماكينة. في مقابلة مع علي رضا تسيح كو ، رئيس مجلس إدارة رابطة أصحاب العمل في السبك في القوالب بإيران ، ندرس مشاكل هذه الصناعة ومكانتها في صناعة السبك. في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• تم إطلاق الرابطة رسمياً في عام ٢٠١٠ وحصلت بعد ذلك بفترة قصيرة على شهادة من وزارة العمل. في البداية ، بدأت رابطة أصحاب العمل في السبك في القوالب أنشطتها في نقابة الألومنيوم ، وعقدت اجتماعاتنا الأولى في مكتب النقابة. في عام ٢٠٠٦ ، مع التعاطف الذي أبدته الجمعية العامة ومحمود أعضاء الجمعية ، اشترت مكتبها العقاري وتسجيله تحت اسم الرابطة منذ حوالي شهر. أخيراً ، حصلت رابطة أصحاب العمل في السبك في القوالب في العام الماضي على ترخيص من مكتب تسجيل الشركات. • كان الهدف الرابطة أصحاب العمل في السبك في القوالب في السنوات الأولى من إنشائها هو تقديم هذا الفرع من الصناعة إلى المجتمع. تحقيق المكان المناسب في مجال عمله في الصناعة والمجتمع ، وحماية حقوق الشركات ، وتدريب وتمكين أعضائها لتعزيز ودعم هذه الصناعة هي أهداف أخرى للجمعية وفي هذا الصدد ، هناك تحالف في هذا المجال. • التنمية المستدامة لهذه الصناعة ونموها الكمي والنوعي هي الأهداف الرئيسية للجمعية. من الواضح أن الاعتماد على المستهلكين المحليين في منتجات هذه الصناعة ، وخاصة صناعة السيارات ، لن يكون قريباً من تحقيق هذه الأهداف ، لذا تُبذل الجهود لتمكين الحرفيين في هذا المجال من الناحية العلمية والتقنية من التواصل مع المستهلكين الدوليين. أ. • بسبب الافتقار إلى السلطة التنفيذية للرابطة في صياغة القوانين واللوائح ، تواجه جميع المهن في بلدنا مشكلة عدم استخدام إمكاناتها لدعم وحداتها. ومع ذلك ، فإن سعيها النهائي هو حل بعض المشاكل مع تطوير الاتصالات.

• في الوضع الحالي ، تقتصر الوحدات الصغيرة في إنتاج الأجزاء المصدرة إلى فرنسا. من ناحية أخرى ، قمنا بتنظيم ندوات كبيرة شاركت فيها بعض الشركات الأوروبية في تقديم الصناعة السبك في القوالب والمجالات المتعلقة بالشركات الخارجية.

رئيس مجلس إدارة الجمعية التعاونية لمصنعي هياكل الصلبة الإيرانية:

تنمية الصادرات تتطلب منصة حكومية

بناءً على الاتفاقات التي تم التوصل إليها بين نائب مدير الإشراف وتعزيز المعايير الإيرانية وجمعية تعاونية مصنعي الصلب الإيرانيين (Kamsi) ووفقاً لترتيب المرشد الأعلى في الفقرة ٢ من قانون اقتصاديات المقاومة وكذلك قرار المجلس الأعلى للمعايير بشأن المعيار الإلزامي ISO ٣٨٣٤ في مجال الهياكل الصلبة والتأكد على المكاتب القياسية العامة في المحافظات بأهمية وضرورة تطبيق علامة الاستخدام القياسية الإلزامية على أجزاء من وحدات الإنتاج وأخيراً مراعاة الحساسية باستخدام هذه الهياكل في تأمين الوحدات السكنية والصناعية في البلاد ، أصبح من الضروري أن يكون للهياكل الصلب علامات معيارية إلزامية. في مقابلة مع سعيد زارع حقيقي ، رئيس المجلس التعاوني لرابطة مصنعي الهياكل الصلبة في البلاد ، ناقشنا هذه الموضوعات. في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• تم تأسيس جمعية مصنعي الصلب في إيران (Kamsi) في عام ٢٠١٨ مع ٢٠ عضواً من مصانع الإنتاج في أكثر من ٥ محافظات في البلاد بهدف بناء القدرات ، وزيادة كفاءة الإنتاج ، وتلبية احتياجات الأعضاء النقابيين والمطالب المهنية وخفض التكاليف.

• تنوع استخدام الهياكل الصلبة ودورها وتأثيرها على اقتصاد البلد مرتفع للغاية ، لذلك لا يمكننا متابعة التنمية دون النظر إلى هذا الجزء من النقابة. يتم استخدامه بشكل رئيسي في الصناعات الأم مثل البترول والبتروكيماويات ونقل الطاقة والمياه وبناء الطرق والجسور والسكك الحديدية والاعشاش ومستودعات إطارات الصلب في جميع الهياكل الأساسية.

• إحدى مشكلات صناعة الهيكل الصلب هي وجود غير المتخصصين في هذه الصناعة. بالطبع ، كانت هناك بعض الإجراءات القانونية الجيدة في هذا الصدد ، بحيث في عام ٢٠١٣ وافق المجلس الأعلى للمعايير الإيرانية وأكد على تنفيذ المعيار الوطني رقم ٣٨٣٤.

• وحدات إنتاج الهياكل الصلبة القياسية مرخصة من قبل وزارة الصناعة والتعدين والتجارة بترخيص صناعي مرخص ويتم تقييمها من قبل هيئة التأهيل الوطنية الإيرانية (NACI) وفقاً للمعيار الوطني ٣٨٣٤ في مجال الهياكل الفولاذية وإذا كانت في الامتثال للمعايير. تنعكس على الموقع الرسمي للمنظمة.

• إن تعاونيات منتجي الصلب في الدولة ، بينما ترحب بالأعضاء الجدد ودعم وحدات الإنتاج في هذا المجال من خلال رفع مستواهم ، ستزيد من الطاقة الإنتاجية من حيث النوعية والكمية.





أكد المدير التجاري لمجمع اسفرين الصناعي

توريد المواد الخام التحدي الأكثر أهمية في إنتاج أجزاء الهياكل الصلبة

فيما يتعلق باحتياجات خام الحديد، تعد إيران واحدة من أغنى البول في العالم ومن بين أفضل ١٠ دول. بالنظر إلى هذه القدرة الرائعة، فإن تطوير صناعة الصلب والصناعات المرتبطة به كان أحد أهم خطط السلطات لغرض التنمية الصناعية في البلاد. وفي الوقت نفسه، شكلت صناعة الصلب في البلاد، بما في ذلك الصناعات الاستخراجية والتجهيزية، حصة كبيرة من إنتاج الصلب في العالم، بحيث في عام ٢٠١٨، أصبح بلدنا من بين أكبر عشر دول منتجة للصلب وثاني أكبر الصناعات في المنطقة الغرب الآسيب. وفقاً للعديد من الخبراء، ستصل قريباً إلى المركز الثامن في العالم والأولى في المنطقة. إلى جانب هذه المجموعة الضخمة، فإن الشركات العاملة في مجال إنتاج المنتجات النهائية وأجزاء الصلب المصنوب تمتلك أيضاً حصة كبيرة من إنتاج القيمة المضافة وزيادة فرص العمل وأرباح العملات الأجنبية. لمعرفة المزيد حول قدرات هذا القطاع والتحديات المقبلة، ذهبنا إلى حسن إساعيلي، المدير التجاري وعضو مجلس إدارة مجمع اسفرين الصناعي وتحدثنا معه. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

- تم إنشاء مجمع اسفرين الصناعي في عام ١٩٩١، وتم تسمية الجزء الأول منه باسم «ورشة عمل تزوير الشعاعي» في عام ١٩٩٦ وأضيفت أجزاء أخرى في عام ٢٠٠٧. تضم الخطة التكميلية حالياً خمسة أقسام منفصلة جارية، أربعة منها بالفعل من المتوقع الانتهاء من القسم النهائي وتشغيله بحلول أوائل العام المقبل.
- حققت الشركة أرباحاً في عام ٢٠١٨ وحققت أعلى نسبة مبيعات وأرباح في عام ٢٠١٩ من خلال النهج الجديد المتمثل في تطوير السوق والتسويق الموجه نحو التصدير والتسويق الخارجي. هذا العام، زاد إنتاجنا بشكل كبير من حيث حجم المبيعات والأرباح مقارنة بالعام الماضي، وتمكنا من أداء جيد في تلبية احتياجات الشركات والصناعات المحلية.
- مجمع اسفرين الصناعي في مجال إنتاج سبائك الصلب المزورة، يلبي احتياجات الصناعة المحلية وحتى يتمكن من توسيع سوقه في البول المجاورة وقد حقق سوقاً جيداً ويلبي احتياجات هذه البلدان جزيئاً وهذا تسبب في كسب أرباح العملات الأجنبية جيدة.
- على الرغم من أن العقوبات الأخيرة لم يسبق لها مثيل من حيث شدتها وحجمها، إلا أن العقوبات ذاتها ليست جديدة وأن بلدنا خاضع لعقوبات مختلفة منذ الانتصار المجيد للثورة الإسلامية. ومع ذلك، إذا كان المسؤولون الحكوميون والمسؤولون التنفيذيون في الصناعة في بلدنا يؤمنون بقوة القوة المحلية وإمكانية فرض عقوبات فرصة على ازدهار الاقتصاد والتصرف بطريقة هادفة، فيمكننا التغلب على المشاكل الحالية باستخدام القوة المحلية.

صرح الرئيس التنفيذي لشركة «آهن مجد فراز» للحديد الشفافية المالية ضرورة للنجاح التجاري لصناعة الصلب

شهدت صناعة الصلب في البلاد نمواً كبيراً في السنوات الأخيرة. إيران، التي ظلت لسنوات تلي الكثير من احتياجاتها من الحديد والصلب من خلال الواردات، أصبحت الآن واحدة من أكبر عشر دول منتجة للصلب في العالم، بالإضافة إلى توفير احتياجاتها المحلية، كما توفر جزءاً من الاحتياجات السوق الصلب العالمي، وخاصة في البلدان المجاورة. بالإضافة إلى ذلك، في توقعات ٢٠٢٥ للصلب في البلاد، يجب على إيران زيادة إنتاجها من الصلب الخام إلى ٥٠ مليون طن، وإذا فعلت ذلك، فإنها سابع أكبر منتج للصلب في العالم. وقال بهرام سلطاني، نائب العضو المنتدب لشركة «آهان مجد الفراز»، التي تتمتع بخبرة ٣٢ عاماً في مجال تجارة الحديد والصلب في البلاد: «إن تحقيق أهداف الرؤية يتطلب تحسين البنية التحتية والاستعداد للمنافسة العالمية». في ما يلي نقرأ أجزاء من هذه المقابلة:

- تعد الشركة جزءاً من «آهن مجد» القابضة وشركات الإنشاءات والصحة والصلب التابعة لها. هناك شركتان «آهن مجد فراز» و «آهان مجد إيرانيان» ، ينشطان في مجال تجارة الحديد والصلب. نظراً لسنوات الخبرة والانتان العديدة التي اكتسبتها شركة «آهان مجد فراز» للحديد في سوق الصلب والحديد في البلاد، فقد كانت دائماً موثوقاً بها من قبل العملاء الصغار والكبار ولعبت دوراً رئيسياً في تزويد سلسلة توريد الصلب للمواد الخام من خلال نشاطها التجاري.
- تعتقد الشركة أن الشفافية المالية هي أحد الشروط الأساسية للتقدم، ووفقاً لوكالة الضرائب في البلاد، كانت «آهان مجد فراز» للحديد واحدة من دافعي الضرائب الأكثر ملائمة على الإطلاق لتلقي العديد من التخفيضات الضريبية.
- لنظر إلى الوضع السابق للبلاد في توفير أكثر من نصف احتياجاتها من الخارج، فإن الوضع الحالي لإنتاج الصلب جعل إيران واحدة من أكبر منتجي الصلب في العالم، ولكن بالنظر إلى الموارد المعدنية في البلاد، البنية التحتية البشرية والطاقة الرخيصة أبعد ما تكون عن الأمثل.
- في عام ٢٠١٨، احتلت إيران المرتبة العاشرة في الإنتاج الصلب في العالم، وفي عام ٢٠١٩ تجاوز إنتاج إيران من الصلب ٣٧ مليون طن. بالإضافة إلى ذلك، يهدف الرؤية ٢٠٢٥ إلى إنتاج ٥٠ مليون طن من الصلب في البلاد، والتي، إذا تحققت، ستحتل المرتبة السابعة في العالم في إنتاج الصلب.



قال الرئيس التنفيذي لمجموعة باترون الشركات القائمة على المعرفة رائدة في تحقيق الاكتفاء الذاتي

تعد صناعة الصلب واحدة من أهم أسس الاقتصاد في أي بلد، واستهلاك الفرد من الصلب هو مؤشر لتقييم التصنيع في بلد ما. اليوم في بلدنا، يلعب الصلب دوراً مهماً للغاية في قطاعي الصناعة التحويلية والصناعية في البلاد ويغذي حوالي ٦٠٠ صناعة كصناعات التحويلية. في هذه الأثناء، وبمساعدة قوى متخصصة وشابة، اتخذ البعض خطوات لإنتاج بعض المواد الاستهلاكية في الصناعة بحيث يمكن للصناعات في البلاد، في ظل الظروف الحالية والعقوبات، أن تحل محل المواد الأجنبية بتكلفة أقل. تعتبر «باترون» واحدة من شركات الصلب الرائدة في البلاد التي حققت العديد من النجاحات. اقرأ مقتطفات من مقابلة مع سيد عباس كلانتر، الرئيس التنفيذي ونائب رئيس مجموعة «باترون».

تعمل الشركة منذ عام ٢٠١٣ في تجارة وإنتاج المواد الاستهلاكية وصناعات الصلب والاسمنت والبتروكيماويات. في الواقع، مجموعة «باترون» هي مجموعة شابة للغاية بدأت في البداية مع عدد قليل من الموظفين ويوجد اليوم أكثر من ٦٠ شخصاً يعملون في المجمع. نجحت المجموعة في عام ٢٠١٤ لأول مرة في إنتاج مسحوق الصب وتكون واحدة من الشركات القائمة على المعرفة.

حصلت هذه المجموعة على شهادة مقياس النانو في إنتاج كتل حرارية مصبوبة، وبالإضافة إلى ذلك، تم تصنيع الطلاء من الجرافيت لاسلاك اللحام في الشركة، مما أدى، في ظل الظروف الحالية والعقوبات الحالية، إلى انخفاض بنسبة ٥ إلى ١٥ في المائة في استخدام أقطاب الجرافيت. في أفران القوس.

توجد منتجات في «باترون» يمكن تصنيعها في مكان آخر بنفس الجودة أو حتى بسعر أقل بسبب حجم إنتاج هذه المجموعات وتوريد مواد خام أرخص. منذ الشهر الماضي، تضاعفت الطاقة الإنتاجية لشركة «باترون»، وتعد التسويق والمبيعات لتتناسب مع هذه القدرة من أهم خطط «باترون» للعام المقبل. وفقاً للمؤشرات المذكورة، وصلت هذه المجموعة إلى حوالي ٨٠٪ من أهدافها في عام ٢٠١٩، ونأمل أن يستمر هذا الاتجاه.

يعتمد اعتماد البوالة في الغالب على تكنولوجيا قطع الغيار والمعدات ولا يوجد اعتماد كبير على المواد الاستهلاكية. نحن نحقق الاكتفاء الذاتي في صناعة الحرايات، لكن في القطاعات الأخرى، ما زلنا نعتمد على البلدان الأخرى.



أعلن أمين جمعية مصنعي الصلب الإيراني

٩٥,٥ مليون يورو من مدخرات العملة في شكل ٥٩ عقداً و ٣٥ عقداً مسبقاً

حدد المهندس سيد رسول خليفة سلطاني، أمين جمعية مصنعي الصلب الإيرانيين، الاتفاقيات الموقعة في المهرجان والمعرض الوطني الثاني للحديد. تفاصيل مذكرة التفاهم هذه هي كما يلي:

- مذكرة التفاهم لأول مرة في البلاد لتصنيع آلة الصب المستمرة، الموقعة بين شركة خوزستان للحديد والشركة الوطنية الإيرانية للصلب، mmte و «فولاد إي بايا» بطاقة سنوية تبلغ مليون طن من سبائك الصلب بسعر ٥ ملايين يورو.

- تبلغ قيمة صفائح الصلب X70، التي سيتم إنتاجها لأول مرة في البلاد بقيمة ٣٥٠,٠٠٠ طن، ٣١٥ مليون يورو، وهي في شكل مذكرة تفاهم في المهرجان والمعرض الوطني الثاني للصلب في الاتفاقية الثلاثية التي تم توقيعها بين شركة مبارك للحديد وشركة أوكسين للحديد وشركة الأهواز للانايب بناء خط إنتاج مركبات الحديد لصخور الهيماتيت بطاقة سنوية تبلغ مليون طن، تم توقيعها بين مجموعة جول جوهر وكونور - روشاك كونسورتيوم.
- بناء الضاغط اللازم لخطوط إنتاج الحديد الإسفنجي بـ ٥ وحدات وبقيمة تعادل ٥ ملايين يورو.

- تم توقيع ورقة Exxinem للتآكل (ماركة Hardx) للبيع لأول مرة بقيمة ٥ ملايين يورو، بسعر صرف بقيمة ٥ ملايين يورو بين شركة أوكسين استيل وبيت التعدين.

- تم تنفيذ مبيعات السكك الحديدية للسكك الحديدية الوطنية التي يبلغ مجموعها ١٦٠٠ طن، بقيمة ٥ ملايين يورو، من قبل شركة أصفهان للصلب التابعة لوزارة البنية التحتية والتنمية الحضرية. بالإضافة إلى ذلك، تم بيع السكك الحديدية للمترو لشركة طهران للمترو بتكلفة قدرها مليون يورو. بالإضافة إلى ذلك، تم توقيع مذكرة تفاهم بين شركة أصفهان للحديد وشركة أصفهان للمترو.

- خوزستان ستيل ١,٥ مليون يورو، منها ١,٥ مليون يورو فقط لتوطين الحرايات.

- شركة جول جوهر للتأمين والصناعة ٢٠ مليون يورو

- شركة خراسان للحديد ٤,٦ مليون يورو

- كايف بارس القابضة ٧,٦ مليون يورو

- ٣,٨ مليون يورو شركة سبائك الصلب

- شركة تشادرمو ١٠ مليون يورو

- مجموعة ميدكو ٢,٤ مليون يورو

وقال الوزير إن العقود ستوفر للبلاد ٩٥,٥ مليون يورو، منها ٥٩,٧ مليون يورو في شكل عقود و ٣٥,٨ مليون يورو هي عقود مبدئية.

فارس الجنوبي رمزا ساطع للثورة الإسلامية في صناعة النفط

بينما نبدأ رحلة مدهشة في أعماق إرادة المهندسين والخبراء والفنيين في شركة بارس للنفط والغاز ، نجد أن تركيب منصة D14 الأخيرة للمرحلة 14 من حقل غاز فارس الجنوبي في موقعها الرابع لاستخراج الغاز من خطة التطوير لهذه المرحلة. ماذا يعني أن تكون منصة ثابتة وتستريح على أرض الخليج الفارسي الأخذ في التوسع ، من حيث التنمية والتكنولوجيا الصناعية. حتى قبل بضع سنوات ، تم تنفيذ حتى أصغر عمليات إنتاج ومعالجة الغاز من قبل شركات أجنبية معروفة بمعدات غير محلية، الآن ، بالاعتماد على الصناعة المحلية ، يمكننا القول أن المرحلة 14 من خطط الإنتاج الحقل فارس الجنوبي وصلت للمرحلة الإنتاج.

تنتج منصات هذه المرحلة حوالي 56,6 مليون متر مكعب من الغاز الغني. يجري الإنتاج في المرحلة الرابعة عشرة من عملية التكرير التي يمكن أن تنتج 75000 برميل من مكثفات الغاز يوميًا مع 1,05 مليون طن من غاز البترول المسال (البروبان والبيوتان) سنويًا ، و مليون طن من الإيثان سنويًا (المصنع البتروكيماويات) و اضافة 400 طن من الكبريت يوميًا إلى سلة المنتجات الهيدروكربونية لهذا الحقل الضخم من الغاز.

أشار المهندس محمد مهدي توسلي بور ، مخطط تطوير المرحلة الرابعة عشرة لجنوب بارس ، إلى خطط لعملية نقل آمنة لهذه البنية الفوقية بسبب المناخ في الخليج الفارسي وقال: «لحسن الحظ ، بعد استقرار المناخ في الأسبوع الماضي ، بدأت الأنشطة التحضيرية وإعداد سترة وقد تم وضع سطح السفينة D14 ، الذي يبلغ وزنه 2400 طن ، بواسطة الحزان العائم 5000-HL الرابع.

و هو قال إن تشغيل معدات المنصات D14 قريبًا ، بما في ذلك أربعة جسور ومشاعل اتصالات ، سيبدأ بتركيب PAD SEA ، مضيئًا: «مع المنصة ، التي تقع على بعد حوالي 105 كيلومترًا قبالة ساحل كنگان ، حصاد الغاز الغني زادت القدرة الإنتاج المرحلة 14 بمقدار 14,2 مليون متر مكعب وتصل كل الإنتاج من الحقل إلى 56 مليون متر مكعب في اليوم.

وفقًا لتوسلي بور ، هناك ثلاث منصات بحرية ، 14A و 14B و 14C ، تعمل حاليًا في الإنتاج في الخارج بسعة 42 مليون متر مكعب من الغاز مع خطي أنابيب رئيسيين مقاس 32 بوصة وخط أنابيب في الحقل في دائرة الإنتاج.



يمثل توفير معدات البتروكيماويات من المنتجات المحلية أولوية لشركة الخليج الفارسي القابضة

صناعة البتروكيماويات الإيرانية على وشك تحقيق تقدم آخر لتحقيق مكانة عالمية المستوى. وفقًا للخطة الموضوعية في قفزة البتروكيماويات الثانية ، ستصل إيرادات الصناعة في عام 2021 إلى 25 مليار دولار ، وفي عام 2025 ستصل القفزة البتروكيماوية الثالثة إلى 37 مليار دولار ، مما سيحسن وضع إيران سيكون من بين الخمسة الأوائل في العالم في العالم. مجال إنتاج البتروكيماويات.

على طول الطريق ، ستلعب صناعات الخليج الفارسي للبتروكيماويات القابضة ، مع 22 شركة تصنيع وخدمات نشطة و 10 مشاريع قيد الإنشاء ، دورًا رئيسيًا في هذا التحول. على هذا الأساس ، ومع علم تسمية هذا العام باسم «إزدهار الإنتاج» ، فإن هذا التمسك مصمم على دعم واستخدام أقصى إمكاناته المحلية في مختلف المجالات ، ولا سيما الحد الأقصى لشراء المنتجات الإيرانية لدعم المنتجين المحليين. واستخدام قدرة الشركات القائمة على المعرفة في واحدة من أجمل الجزر في الخليج الفارسي.

هي الآن ثاني أكبر شركة في الشرق الأوسط و 35 في العالم لإثبات للجميع أن الخليج الفارسي القابضة حساسة للغاية لمزايا الإنتاج المحلي بموجب كل من العقوبات وغير العقوبات ، وتعتبرها واجب وطني و وطني. لهذا السبب ، لا يمكن أن يكون اتهام الإهلال بالإنتاج المحلي ، لهذا التمسك ، صحيحًا.

• قال غلامحسين مظفري ، مدير منظمة المنطقة الحرة في كيش: إن الجزء الرئيسي من دعم صناعة البترول في البلاد يقع في جزيرة كيش ، في حين يوجد 155 شركة نفط وغاز نشطة في الجزيرة ويشارك فيها أكثر من 2800 شخص. في هذه الشركات. للعمل. بالنظر إلى أن لدينا قدرات جيدة للغاية في البلاد وأنا شباب قادرين وقادرون ، فمن الممكن استخدام هذه الفرص والقدرات في مختلف المجالات لتطوير البلاد.

• يعتقد جعفر ربيعي ، العضو المنتدب لشركة الخليج القابضة ، أن أكثر من 80 في المائة من معدات البتروكيماويات يمكن تصنيعها محليًا. ومع ذلك ، وفقًا لربيعي ، فإن حدوث مثل هذا الحدث لا يعني بالضرورة أننا لم نستخدم القدرات المحلية في صناعة البتروكيماويات من قبل ، ولكن الغرض من هذا الحدث هو خلق زخم جديد.

• تحدث صفر علي باباي ، المدير العام لشركة إدارة تطوير صناعة البتروكيماويات ، إلى المنتجين المحليين ، قائلًا: "نحن لسنا قلقين بشأن سعر وجودة المنتجات المحلية ، ولكن يجب أن يلتزم المنتجون المحليون أيضًا بتسليم المعدات والإمدادات في الوقت المناسب."

• لأنه عندما يزداد حجم المشاريع المقدمة إلى المطورين المحليين ، لا يمكننا نشر ممثل في كل ورشة عمل لوضع الجدول الزمني ومراقبته ، وعلى القطاع الخاص أن يلتزم بالتزاماته الزمنية

حقل غاز الإمارات والتغيير الجيوسياسي في المنطقة

أسواق النفط والغاز العالمية ليست مدفوعة بالتفكير العقلاني، وخلف كل معاملة هو عادة الخوف والشك. هذا اتجاه طبيعي في أسواق النفط، ولكن الظروف الآن أكثر تقلبًا من أي وقت مضى، ونحن نواجه انخفاضًا في الطلب وفائض العرض، الأمر الذي يتطلب الكثير من التفكير لإدارة هذا التدفق. لكن الآن، يعود سبب الاستيلاء الحالي على السوق إلى حد كبير إلى انتشار فيروس كورونا في مختلف البلدان، وسيعني وجود العديد من القضايا الجيوسياسية شيئًا واحدًا - انخفاض أسعار النفط. وفي الوقت نفسه، تدور القضايا الجيوسياسية عمومًا حول الشرق الأوسط. وذلك لأن ثلاثة من أربعة مصادر نفط رئيسية في العالم، تقع في إيران والعراق والمملكة العربية السعودية، كل منها كان ولا يزال يعاني من مشاكل. وفقًا لوزير النفط، كورونا هو السبب الرئيسي لتقلبات أسعار النفط، حيث أغلق الفيروس النشاط الاقتصادي في الصين وخفض الطلب على النفط. وبالتالي، عندما ينخفض الطلب وإذا ظل العرض ثابتًا، فإن الاختلال بين العرض والطلب يقلل من أسعار النفط. بعد الخليج الفارسي بلا شك أهم منطقة لإنتاج النفط والغاز في العالم، رغم أنه بعد سنوات من التنقيب والوصول إلى موارد هائلة، لا يزال هذا الجزء من العالم يفاجئ عالم الطاقة، حتى في دول مثل الإمارات العربية المتحدة حيث عمليات التنقيب عن النفط كانت موجودة منذ فترة طويلة، وهي في الواقع واحدة من أكبر الدول المصدرة للنفط في العالم. ولكن بعد عقود من الاستكشاف والإنتاج، لا تزال المنطقة لديها إمكانات لمزيد من الاستكشاف. حتى دول مثل الإمارات العربية المتحدة التي استغلت هذه الموارد لا تزال لديها مساحة أكبر للعمل. إنها واحدة من أكبر منتجي ومصدري النفط في العالم. استخرجت دولة الإمارات العربية المتحدة ما معدله ٢,٩ مليون برميل يوميًا في عام ٢٠١٩، أو ٣٠٪ من الناتج المحلي الإجمالي. على الرغم من قدرتها الإنتاجية العالية، تعتمد البلاد اعتمادًا كبيرًا على واردات الغاز لتلبية احتياجاتها المحلية. تستورد الإمارات ثلث غازها من قطر، الذي أوجد مناخ عمل مزيج مع توترات سياسية وقطع في العلاقات بين البلدين، وبالتالي فإن اكتشاف حقل كبير للغاز على الحدود بين دبي وأبو ظبي قد يغير الوضع لبوالة الإمارات العربية المتحدة قليلاً. سيؤدي ذلك إلى زيادة الاكتفاء الذاتي لامن الطاقة في البلاد وتغيير البيئة الجيوسياسية في المنطقة.

تحسين استهلاك الطاقة وتقليل كثافة الطاقة؛ خلق فرص استثمارية جديدة من خلال تحسين استهلاك الغاز في البلاد

من بين مختلف شركات الطاقة، كان الاتجاه العالمي للغاز الطبيعي قوياً لدرجة أنه من المتوقع أن يتم الاعتراف به كوقود رئيسي في الأعوام من ٢٠٢٠ إلى ٢٠٣٠. تاركاً وراءه النفط، وهو أحد الأسباب الأكثر أهمية. يمكن ذكر هذا النجاح بعدة طرق. يعد الغاز الطبيعي أنظف أنواع الوقود بين الوقود الأحفوري، بالإضافة إلى عوامل أخرى مثل الكفاءة الحرارية العالية لحامل الطاقة والتقدم التكنولوجي واستنفاد احتياطيات النفط وارتفاع أسعار النفط في السنوات الأخيرة وسياسة الدول المستهلكة للطاقة لتنوع مصادر الطاقة المستوردة. يمكن الإشارة إلى زيادة أمان إمدادات الطاقة باعتبارها أحد أهم أسباب الاتجاه العالمي المتزايد نحو الغاز الطبيعي. في الوقت الحالي، تمتلك إيران ثاني أكبر احتياطي للغاز الطبيعي في العالم، حيث تمثل ١٧ في المائة من احتياطيات الغاز الطبيعي في العالم، فضلاً عن كونها من بين أكبر مستهلكي الطاقة، مع فرصة خاصة لتصديرها واستثمارها تقديراً، إنه، لكنه لا يلعب حالياً دوراً رئيسياً في سوق الغاز الطبيعي المتنامي، باستثناء الصادرات المحدودة. يعد تحديد الفرص والتحديات الإيرانية الدولية لتصدير الغاز الطبيعي وكيفية زيادة الاستثمار في الصناعة في الوضع الحالي أحد القضايا التي ينبغي معالجتها على النحو الأمثل للسماح بتحليل أكثر دقة للبيئة الدولية للصناعة وتمكينها في الأساسية، تم اعتماد استراتيجية تتناسب مع هذه الميزة النسبية من قبل إيران. رضا بديدار، رئيس غرفة الطاقة والبيئة بطهران، استشهد ببيان أوبك الأخير حول تراجع إنتاج أوبك النفطي، قائلاً: «وفقاً لرئيس أوبك المؤقت، تم تمديد انخفاض إنتاج أوبك النفطي حتى نهاية العام. وتنتهي نهاية هذا العام». كان هناك تخفيض قدره ١,٢ مليون برميل من حصص أعضاء أوبك على جدول الأعمال، مع قرار من جانب أعضائها بإضافة ٣٠٠٠ برميل أخرى إلى حصة أوبك في إنتاج النفط، والتي ستبلغ ١,٧ نهاية العام. سيتم قطع ملايين براميل النفط من حصتها الإنتاجية. حميد رضا عراقى، العضو المنتدب السابق للشركة الوطنية الإيرانية للغاز وعضو مجلس إدارة صناديق تقاعد صناعة النفط، دعا القطاع الخاص وغرفة التجارة إلى مساعدة وزارة البترول في تنفيذ ذلك. إستراتيجية. تواصل شركة الغاز الإيرانية الوطنية التأكيد على التنوع في قطاع تصدير الغاز، والوجود النشط لمقايضات الغاز، والاستحواد على حصة تتراوح بين ٨ و ١٠٪ في سوق الغاز العالمي. هذا خبير في السوق الطاقة إن حصة الغاز من سلة الوقود الأحفوري في البلاد تبلغ حوالي ٧٥٪، قائلاً: «بالنظر إلى هذا الرقم والقدرة على تكرير الغاز في البلاد، أي ما يعادل مليار ٣١ مليون متر مكعب يوميًا، يجب أن تقوم صناعة الغاز بذلك». اتخذ خطوات أطول وتقترب أكثر من تحقيق حصة البلاد في السوق البولي.





المهندس بيهان أسراري:

شركة الخليج الفارسي الدولية الرائدة في النقل البضائع

تأسست شركة "الخليج الفارسي" للنقل الدولي في عام ١٩٨٩ وتم تشغيلها في البداية تحت عنوان مختلف حتى عام ٢٠٠٣ تم تغيير اسمها إلى شركة الخليج الفارسي للنقل الدولي. حتى عام ٢٠١٦، كانت شركة مملوكة للدولة لوزارة التجارة السابقة والآن وزارة الصناعة والتعدين والتجارة. كانت المهمة الرئيسية للشركة هي نقل السلع الأساسية بما في ذلك القمح والدقيق والارز والسكر والسلع الأخرى إلى أجزاء مختلفة من البلاد. وعلى الرغم من نقل الشركة إلى القطاع الخاص، فإن هذه المسؤولية الأساسية لا تزال تقع على عاتق شركة الخليج الفارسي الدولية للنقل. تمتلك شركة الخليج الدولية للنقل ٣١ فرعاً و ٧٠ وكالة وأكثر من ١٠٠٠ موظف في جميع أنحاء البلاد، بالإضافة إلى ما يقرب من ٥٠٠ مركبة للخدمة الشاقة وهي مسؤولة حالياً عن نقل وتوزيع حوالي ٥٠٪ من القمح والطحين على مستوى البلاد. وأبرز مثال على ذلك هو التوزيع الشهري لحوالي ٦ ملايين كيس من الدقيق لأكثر من نصف محافظات البلاد وحوالي ١,٥ مليون كيس في جميع أنحاء محافظة طهران. من أجل العثور على المزيد حول أنشطة الشركة، ذهبنا إلى بيهان أسراري، الرئيس التنفيذي لشركة الخليج العربي للنقل الدولي، وتحدثنا معه. نقرأ أجزاء من هذه المقابلة.

• قبل تولي منصب الإدارة، واجهت الإدارة الجديدة للشركة العديد من التحديات والصعوبات، مما يجعل من الصعب العمل في الشركة، لذلك قام مجلس الإدارة بإعادة النظر في الخطة الاستراتيجية للشركة من خلال وضع السياسات والتخطيط في الشركة. تتخذ الخطط قصيرة الأجل ومتوسطة الأجل وطويلة الأجل إجراءات رئيسية ومهمة، والأهم من ذلك معالجة المشاكل الضريبية وتعيينها، وإصلاح مشاكل التأمين وتعيينها، وتعديل هيكل الموارد البشرية، وإصلاح الهيكل المالي، وما إلى ذلك.

• في الماضي البعيد، كان نقل و توزيع الطحين مملوكين حصرياً لشركتي الخليج وأبادان نظراً لاستخدامه الاستراتيجي، ولكن في المدى القصير، تم تقديمه إلى مجموعات العمل المعنية بالدقيق والخبز في المحافظات، وفي بعض المحافظات، تم سحب الخيار من شركتي الخليج وأبادان، ولكن بالنظر إلى الأهمية والتوزيع الشعري لهذه السلعة الاستراتيجية، أعيد توزيع الطحين في البلاد إلى الشركتين.

• في الوقت الحاضر، نظراً للتجربة الواسعة للشركة "الخليج الفارسي" للنقل الدولي وأسطول الجيد جدا للنقل الطحين، يتم توزيع أكثر من ٦٠٪ من هذا المنتج في البلاد من قبل هذه الشركة.

• نظام CARGO، وهو نظام إحصائي شامل لنقل البضائع، يغطي جميع مراحل التوزيع بالسيارة أو الفرع أو المحافظة، مما يساعدنا على فهم أين تم نقلنا وتوزيعنا حتى الآن و نقل البضائع وتوزيعها، خاصة الطحين، ما مررنا به، ومقدار ما ننتظر إليه، و البضائع التي لم تصل.

• ستوفر شركة الخليج الفارسي للنقل الدولي خدمة جيدة لعملائها باستخدام ٥٠٠ مركبة ثقيلة وآلات خاصة بما بالإضافة إلى مكاتبها الفرعية في جميع أنحاء البلاد.

شركة النقل البحري لجمهورية إيران الإسلامية

أكثر من نصف قرن من النجاح العالمي

مجموعة النقل البحري لجمهورية إيران الإسلامية، التي تتمتع بخبرة تزيد عن نصف قرن في صناعة الشحن البحري العالمية، مع شبكة دولية موثوقة والقدرة على توفير مجموعة متنوعة من خدمات الشحن، بسرعة تفوق توقعات العملاء، هي معروفة كشريك عالمي وجدير لدى أصحاب السلع والعملاء. باعتبارها أكبر شركة شحن في البلاد، مع شبكة واسعة من المكاتب التمثيلية في جميع أنحاء العالم، فإن الشركة قادرة على توفير جميع خدمات النقل البحري لمجموعة واسعة من العملاء. تجدر الإشارة إلى أن جمهورية إيران الإسلامية للشحن القابضة قد فوضت جميع العمليات المتخصصة من الإدارة الفنية للسفن حتى العمليات التجارية إلى فروعها المتخصصة.

• يمكن أن تشمل قدرات مجموعة النقل الكبيرة هذه: النقل بالحاويات، البضائع السائبة والنقل العام، مشتقات البترول، نقل السوائل الكيميائية والبترولية، نقل البضائع والركاب في الخليج الفارسي وبحر عمان؛ توفير خدمات النقل من الباب إلى الباب؛ خدمات الوكلاء؛ عمليات الميناء وكذلك إدارة السفن؛ الإصلاحات الوردية للسفن؛ إصلاح السفن للرحلات والتدريب وتزويد موظفي السفن؛ التزود بالوقود وتزويد المواد الاستهلاكية.

• عمليات الميناء

خدمات عمليات الميناء بصفتها ذراعاً للعمليات البحرية في موانئ البلاد، فهي نشطة في تقديم جميع خدمات الموانئ بما في ذلك تحميل وتفريغ مختلف البضائع السائبة والحاويات ومناولة البضائع والتخزين. تطوير البنى التحتية اللوجستية مثل بناء المستودعات الداخلية والمباني المخصصة لتخزين البضائع وتخزينها مع استخدام الآلات والمعدات الحديثة والمتخصصة وكذلك إنشاء مراكز التوزيع من أجل استكمال سلسلة التوريد وتحويل نظام النقل في البلاد.

• إدارة السفن

تتمثل إحدى قدرات مجموعة الشحن الإيرانية الإسلامية في توفير إدارة تقنية شاملة لجميع أنواع السفن متعددة الأغراض والحاويات والشحنات السائبة ونقل النفط الخام ونقل الوقود والنقل الكيميائي والنقل العام للبضائع والصيد الثقيل. يمكن توفير جميع المكونات واللوازم والمواد الاستهلاكية للسفن بأفضل جودة وأقل تكلفة، للعملاء في أقصر وقت.

• الإصلاح الوردية للسفن وإصلاح السفن للرحلات

هناك عدد قليل من الشركات في العالم تعمل في مجال النقل البحري وتنفذ عمليات إصلاحية تحت الماء والإصلاح للرحلات باستخدام أحدث المعرفة والمهارات المهنية، ولكن مجموعة الشحن الإيرانية الإسلامية في شركة «برشيا هرمز» تقدم هذه الخدمات أيضاً.



سياسات اقتصاد المقاومة تضمن عمالة مستدامة

البيانات الصادرة عن مكتب الإحصاء ، فإن إجمالي عدد السكان النشطين في البلاد هو ٢٤٧٥١٠٠٠ شخص ، بزيادة عن ٨٤٤٠٠٠ في العام السابق. ومع ذلك ، في صيف هذا العام ، كان ٢٨٩٤٠٠٠ ملايين شخص عاطلين عن العمل ، بانخفاض قدره ١,١ في المائة عن العام السابق. من حيث توزيع الوظائف في مختلف قطاعات الاقتصاد هذا الصيف ، حصل قطاع الخدمات بنسبة ٤٩,١٪ على أعلى نسبة توظيف ، تليها الصناعة بنسبة ٣٢٪ والزراعة بنسبة ١٩,٠٪. تشير الإحصاءات ذات الصلة إلى أن ٢٦,١٪ من الشباب الذين تتراوح أعمارهم بين ١٥ إلى ٢٤ سنوات و ١٧,٩٪ من الشباب الذين تتراوح أعمارهم بين ١٨ إلى ٣٥ سنوات كانوا عاطلين عن العمل. تمت إضافة حوالي ٨٠٠٠٠٠ شخص إلى السكان في سن العمل خلال العام المنتهي في ربيع عام ٢٠١٩ ، ولكن في نفس الوقت انخفض عدد السكان النشطين حوالي ٤٣٠٠٠ ، لذلك يبدو أن الأمل في الحصول على وظيفة في سوق العمل قد تضاعف قليلاً. بالنظر إلى هذه الإحصاءات والتركيز على الأسواق المحلية والأجنبية القائمة على المعرفة والإنتاجية واليقظة ، تعتبر إزدهار الإنتاج استراتيجية مهمة أخرى لسياسة اقتصادية مرنة ، بالنظر إلى البنية التحتية الصناعية الكبيرة في البلاد والقدرة العالية لقطاعات التصنيع المختلفة. من الضروري تفعيل هذه القدرات من أجل زيادة فرص العمل للشباب. يتطلب تحقيق مثل هذه الضرورة بعض الإجراءات العاجلة. أولاً ، الانتباه إلى تعزيز جودة السلع المحلية على مستوى يمكن أن ينافس السلع الأجنبية المماثلة ، وإلا فإن المستهلك المحلي لا يمكن إجباره على الاعتماد فقط على الشعور بالوطنية. وإذا تم وضع احتكار البضائع المحلية لدعمها ولم تتحسن جودة البضائع بعد فترة زمنية معقولة ، فسوف يلجأ البائعون إلى طرق أخرى لتوريد البضائع بناءً على طلب العملاء. تمثل الخطوة الأولى في الضغط على الحكومة لإزالة تراخيص الاحتكار والاستيراد ، وثانياً ، على استيراد البضائع عبر مصادر غير رسمية ، بما في ذلك التهريب ، مما يجعل من الصعب مكافحة تهريب البضائع لحماية الإنتاج المحلي. وفقاً للإحصاءات المتاحة ، لتحقيق أفضل استخدام لقدرة القوى العاملة ، يجب توفير حوالي مليون فرصة عمل مستدامة سنوياً ، في حين لا تتجاوز ٥٠٠,٠٠٠ ووفقاً لإحصائيات منظمة العمل الدولية ، مع إدخال مليار دولار من البضائع وفقاً لإحصاءات الجمارك العالمية ، تم فقدان ١٠٠٠٠٠٠ فرصة عمل ، وفقاً لإحصاءات الجمارك العالمية ، تم استيراد ما لا يقل عن ٢٢ مليار دولار من البضائع المهربة إلى إيران في عام ٢٠١٦ ، على الرغم من أن ارتفاع أسعار الصرف قد قلل بالفعل بعض هذا الرقم ، لكن من الأمن القول إن مليون فرصة عمل على الأقل تضيع كل عام نتيجة للتهريب. لذلك ، من الضروري ، على الرغم من الترويج لجودة السلع المحلية ، وضع مكافحة التهريب بجدية على جدول أعمال السلطات حتى يمكن استخدام القدرات المحلية لتمهيد الطريق لتحقيق سياسات اقتصادية مرنة وبالتالي زيادة العمالة المستدامة في البلاد.

تميز هذا العام بالركود الاقتصادي ، لكن أهم قضية اقتصادية هذا العام هي استمرار و توسع العقوبات الأمريكية القاسية. تمكن الاقتصاد الإيراني من التغلب على عواقب العقوبات إلى حد كبير وإيجاد الاستقرار النسبي. واحدة من أهم القضايا من أجل الحفاظ على الاستقرار الاقتصادي وإزدهار الإنتاج هي الحاجة إلى تنفيذ سياسات اقتصادية مرنة وزيادة مرونة وكفاءة الاقتصاد الإيراني إذا تحقق ذلك ، فإن العقوبات الاقتصادية التي كانت حتى الآن في أيدي القوى الإستعمارية في العالم ستكون غير فعالة وستهدد الطريق لنمو وتوطيد الاستقلال الاقتصادي لبلدنا. يمثل أحد الأهداف الرئيسية للعقوبات المفروضة على الاقتصاد الإيراني في زيادة البطالة



الدكتور مرتضى فغايي
عضو في غرفة تجارة طهران

وبالتالي إثارة عدم الرضا بين قطاعات مختلفة من السكان لغرض التمرد والإطاحة في نهاية المطاف أو إجبار إيران على قبول الشروط التي ستدمر على المدى الطويل استقلال البلاد وسيادتها الوطنية. تمثل استراتيجية سياسات اقتصاد المقاومة في التأكيد على استخدام القدرات المحلية لاغتنام الفرص لتلبية احتياجات البلاد. الاعتماد على الذات ضروري أيضاً في تلبية الاحتياجات الأساسية ، وتجنب الواردات غير الضرورية وتقليل اعتماد البلاد على النفط. يتطلب تحقيق هذه الاستراتيجية الأساسية الاستخدام الفعال لأعلى ثروة البلاد ، أي القوى العاملة الماهرة التي هي الآن في أفضل حالاتها من حيث الإنتاجية من حيث التغيرات الديموغرافية. يبدو أن الاقتصاد الإيراني قد حقق أداءً جيداً في الاستفادة من هذه الفرصة الاستثنائية تماماً. وفقاً

الرئيس التنفيذي لشركة "بجواك" لإدارة الصادرات شباب المديرين استراتيجية مهمة في الحرب الاقتصادية

وفقاً لتقرير البنك الدولي حول الاقتصاد الإيراني ، على الرغم من تأثر الاقتصاد الأمريكي بشدة بالعقوبات الأمريكية العام الماضي ، إلا أنه كان لا يزال قادراً على التغلب على بعض مشاكله عن طريق تخفيض الواردات وتعزيز قدرته التنافسية التصديرية. مع النمو الاقتصادي بنسبة صفر في المئة هذا العام ، فإن النمو سوف يصل إلى ٢-١ في المئة في السنوات المقبلة. تعد زيادة الصادرات ، ورفض بيع المواد الخام ، والتأكيد على تصدير السلع ذات القيمة المضافة المرتكزة على المعرفة ، من بين أهم الطرق التي يمكن للاقتصاد الإيراني من خلالها اتخاذ خطوات لتحرير نفسه من العقوبات. لمعرفة المزيد حول قدرات التصدير في البلاد وكيفية إدارتها وأوجه القصور الحالية ، ذهبنا إلى حبيب الله مظفري ، الرئيس التنفيذي ورئيس مجلس إدارة شركة "بجواك" لإدارة الصادرات وتحدثنا معه. في ما يلي تقرأ أجزاء من هذه المقابلة. تعمل شركات إدارة التصدير بشكل عام في قطاعين محتمين. يعتمد بعضها ، مثل شركة تصدير الزعفران ، على منتج يسمى الشركات «المتحمرة حول المنتج» والتي يمكنها تسويق منتج في أسواق مختلفة. القسم ٢ - تعمل بعض شركات إدارة الصادرات جغرافياً وتسمى «المتحمرة حول المنطقة». على سبيل المثال ، تعمل شركة تصدير في العراق وتقدم العديد من المنتجات في السوق العراقية.

يعد تنشيط القطاع الخاص وعموم الناس في قطاع التصدير من أهم العوامل التي يمكن أن تسهم في ازدهار الصادرات وزيادة الإنتاج. تشير أسواق العملات الأجنبية وأسواق رأس المال إلى قدرة الناس الهائلة على إنشاء تدفقات مختلفة وقوية ، على الرغم من أن جزءاً من هذه الأسواق تسبب في مشاكل كبيرة لاقتصاد البلاد ، ولكن هذه الأزمات كانت بسبب تدفقات رأس المال و سيولة الناس قد ذهبت إلى الأسواق المحلية.

بالنظر إلى العقوبات المفروضة على بلدنا ، فإن تصدير أي سلع وخدمات تدر أرباحاً من صرف العملات الأجنبية أمر مفيد ، لكن في ظل الظروف العادية ، ينبغي أن نتحرك نحو صادرات ذات قيمة مضافة عالية و الامتناع عن بيع الخام.

• قدرة إيران على الإنتاج والتجارة الخارجية ملحوظة ، لكن لسوء الحظ لا يتم استخدام هذه القدرة بشكل صحيح وأداء البول المجاورة مثل تركيا أفضل بكثير.



ازدهار العلاقات الاقتصادية بين إيران وأوزبكستان

على الرغم من أن العلاقات الإيرانية الأوزبكية الرسمية بدأت في أوائل التسعينيات وبعد استقلال أوزبكستان في أعقاب انهيار الاتحاد السوفيتي ، إلا أن العلاقات الثقافية والدينية واللغوية العميقة تربط بين البلدين على مر التاريخ. جنباً إلى جنب مع الوحدة الثقافية والتاريخية ، والعلاقات الاقتصادية والتجارية بين البلدين لديها بضعة آلاف من التاريخ. وقعت مدن سمرقند وبخارى وخوارزم الشهيرة على أهم طريق تجاري في العالم القديم ، وهو طريق الحرير ، وقد لعبت دوراً مهماً في التجارة العالمية لعدة قرون.

طورت أوزبكستان صناعات زراعية مثل الغزل والنسيج. إن التطوير والتصميم المتزايد لمسؤوليتها لتسريع التقدم قد جعل أوزبكستان سوقاً مزدهرة للسلع مثل الصلب والاسمنت ومواد البناء. تعد إيران أيضاً واحدة من الموردين الرئيسيين لهذه المنتجات في أوزبكستان ، وذلك بسبب بنيتها التحتية الصناعية المتطورة في إنتاج هذه السلع.

بدأت العلاقة الرسمية بين إيران وأوزبكستان في يونيو ١٩٩٢ وما زالت تتوسع. حالياً ، تم توقيع أكثر من ٥٩ مستنداً على أساس قانوني وتعاقدية للعلاقات بين إيران وأوزبكستان ، وأهم حدث في العلاقات الاقتصادية بين البلدين هو اللجنة المشتركة لإيران - أوزبكستان ، التي تشكل الأساس لالتعاون العلمي والتقني والاقتصادي التجاري بين البلدين.

إن الإمكانيات الاقتصادية الكبيرة لأوزبكستان ، وقرتها من أفغانستان ، وإمكانية قيام ثلاث دول بلجنة ثلاثية ، جعلتها هدفاً لتوسيع العلاقات الاقتصادية والتجارية ، وزيادة الصادرات وزيادة الإنتاج. وهي رابع أكبر منتج للظن وثاني أكبر مصدر لذلك في العالم.

أشياء مثل التحويلات المالية وتحويل عملة أوزبكستان إلى عملات صالحة ، والتوقف طويل الأجل للبضائع الإيرانية في الجمارك الأوزبكية ، والتبؤد المتعلقة بالتأشيرات ، لاسيما السفر بدون تأشيرة لرحلات متعددة ، والمشاكل القانونية الناشئة بسبب الاختلافات بين التجار والمستثمرين الإيرانيين مع لشركتهم الأوزبكيين م وغياب الخبرة القانونية القوية لحقوق الإيرانيين ، أهم التحديات التي تواجه توسيع الصادرات إلى أوزبكستان.

يوجد حالياً أكثر من ألف شركة وتجارة من القطاع الخاص الإيراني في أوزبكستان ، ويبلغ حجم التجارة ٦٠٪ إلى ٥٠٠ مليون دولار ، بهدف رفعها إلى مليار دولار في لجنة التجارة المشتركة بين البلدين. كما تم عقده خلال اجتماع النائب الأول لرئيس بلادنا ورئيس وزراء أوزبكستان. مع العمل الجاري بشأن تسهيل العلاقات ، سيتم تحقيق هذا الهدف العام المقبل ، وسيتم إدراج إيران في قائمة الشركاء التجاريين الرئيسيين لأوزبكستان.



تحقيق التحول الاقتصادي مع الجهد الوطني



كبير محاسبين في شركة
تخصص في الاستشارات
والتدريب

إيران بلد غني بالتقاليد التاريخية والنخب العظيمة والعلماء الذين نهضوا من هذه التربة وكثروا دفين للمعرفة والعلوم. الاقتصاد الإيراني اقتصاد انتقالي، حيث يعتمد معظم صادراته على صادرات النفط والغاز. اقتصاد البلد هو أيضا واحد من الاقتصادات الرئيسية القليلة التي لم تتأثر مباشرة خلال الأزمة المالية في 2007-2009. من ناحية أخرى، كان هناك العديد من الصعود والهبوط في السنوات الأخيرة التي أثرت على بيئة الصناعة التحويلية في البلاد. لقد مر المنتجون والحرفيون الإيرانيون النبلاء بالعديد من الأوقات العصيبة، مثل الحرب المفروضة، والعقوبات، والزلازل والكثير من الكوارث الطبيعية على مر السنين، وتحملوا العديد من الضغوط الاقتصادية. ومع ذلك، فإن معظمهم أعطوا الأولوية لرفاهية الإيرانيين، ورغم كل المشاكل التي لم يتخلوا عنها، فقد بذلوا قصارى جهدهم لمواصلة إنتاج وتزويد ما يستحقه الناس. في غضون ذلك، تجدر الإشارة إلى أنه وفقاً للإحصاءات المتاحة، صدرت بلادنا 31,9 مليار دولار و واردت 31,8 مليار دولار في الأشهر الستة الأولى من هذا العام، وينبغي للحكومة، عن طريق إزالة الحواجز والمعونات التصديرية، المساهمة في الإزدهار في إنتاج الموجهة نحو التصدير، وإنتاج السلع التي لها ميزة نسبية، وعدم وجود قواعد غير متوقعة وشيكة، لتوسيع الصادرات، وخاصة الصادرات غير النفطية، في العام المقبل. من ناحية أخرى، فإن التلاعب غير الخبير بالتعريفات يكون له تأثير سيء للغاية على صادرات البلاد، ويجب على الحكومة أيضاً اتخاذ القرارات الأساسية في مختلف مجالات الاقتصاد بالتشاور مع القطاع الخاص وبالنظر إلى المشكلات التي يواجهونها. وفقاً لرئيس منظمة البرنامج والميزانية، فإن اقتصاد البلاد في عام 2020 لا يعتمد على مبيعات النفط وصادراته. بلغت صادرات البلاد من النفط 1,5 مليون برميل يومياً هذا العام، لكن من المتوقع أن تكون توقعات العام المقبل سلبية بنسبة 68 في المائة، ومن المتوقع أن تصدر مليون برميل يومياً. ومع ذلك، مع دخول البلد إلى الاتحاد الأوروبي الآسيوي، هناك فرصة جيدة للتصدير لإيران التي يمكن تصديرها بأقل أو بدون تعريف جمركية. وفي الوقت نفسه، أظهرت الولايات المتحدة أنها دخلت في حرب اقتصادية مع إيران وأنه يجب على بلادنا تعزيز إمكاناتها الاقتصادية. لقد مرت إيران باختبارات صارمة لجميع أنواع العقوبات والحرب والركود الاقتصادي، وقد حان الوقت الآن للوقوف بسلطة كاملة لجميع القرارات الخاطئة وغير العادلة في العالم. يتمتع بلدنا بإمكانات كبيرة، وإذا كان يستخدمه جيداً، ويستفيد من كل معارفه التقنية وقدراته الوطنية الكبيرة بطريقة مكثفة ذاتيا، يمكنه تحمل الضغوط الأمريكية وبخطوات كبيرة في التنمية الاقتصادية. يتطلب تحقيق ذلك، بالطبع، بذل جهود وطنية في جميع أنحاء المجتمع.

الصناعات التي تستخدم منتجات الصلب للغاية

الصلب هو أكثر السلع المستخدمة على نطاق واسع في العديد من الصناعات. تم تصنيفه في المرتبة الأولى بين المواد القابلة لإعادة التدوير المعدنية، ويمكن القول أن نسبة كبيرة من الصلب من صنع الإنسان لا تزال في دورة الاستهلاك لفترة طويلة، وربما دائماً. يتم استخدام أنواع مختلفة من الصلب مثل الصلب المقاوم للصدأ والصلب المقاوم للحرارة العالية والسبائك الصلبة والصلب منخفض الكربون وأكثر من ذلك في مختلف القطاعات الصناعية. وفقاً للإحصاءات المقدمة من الرابطة العالمية للصلب (WSA)، يتم استخدام هذه السلعة الاستراتيجية بشكل رئيسي في القطاعات الصناعية المهمة على النحو التالي.

صناعة البناء والتشييد 51٪

يتم استخدام حوالي نصف حجم الصلب الخام في العالم سنوياً في صناعة التشييد والبنية التحتية مثل الجسور وما شابه. وفقاً لإحصائيات الرابطة العالمية للصلب، يتم استخدام أكبر حجم من الصلب في هذا القطاع في تصنيع قضبان الصلب (44٪)، والوحدات المستخدمة في الأسقف والعزل والجدران الداخلية (31٪) ومقاطع الصلب (25٪).

المعدات الميكانيكية 15٪

ثاني أهم قطاع صناعي به أكبر كمية من الفولاذ هو المعدات الميكانيكية، وأهمها آلات البناء للطرق مثل الجرافات والجرارات والآلات المستخدمة في صناعة السيارات والآلات والرافعات والأدوات مثل المطارق والمطرقة.

صناعة السيارات 23٪

وفقاً لإحصائيات الرابطة العالمية للصلب، يتم استخدام ما معدله 900 كجم من الفولاذ في إنتاج كل سيارة، يتم استخدام ثلثها تقريباً في الهيكل العظمي والأجزاء الخارجية مثل الأبواب، و 23٪ في المحرك و 12٪ في نظام فرامل السيارة.

سبع الصلبية 11٪

يشتمل هذا القطاع من سوق الصلب العالمي على مجموعة متنوعة من السلع الاستهلاكية مثل الأثاث، تغليف المواد الغذائية والمشروبات (لا سيما علب الملعب والصدوا)، شفرات الخلاقة وما شابه ذلك. استخدام العلب المعدنية لتخزين الطعام كان ثورة في صناعة المواد الغذائية.

الشحن 5٪

تستخدم الصناعة الفولاذ لبناء السفن والتطارات والقاطرات وأجزاء من الطائرات. جزء كبير من أسطول الشحن (أكثر من 90٪) وجميع الحاويات البالغ عددها 17 مليون حاوية المستخدمة في النقل البحري في جميع أنحاء العالم مصنوعة من الصلب.

أجهزة المنزلية 3٪

جميع السلع مثل الغسالات والثلاجات وأفران الميكروويف وغسالات الصحون وما شابهها كلها مصنوعة من أنواع مختلفة من الصلب. صنع الصلب عالي القوة والمنخفض القوة والوزن الأقل أدوات أقل وزناً وفعالية من الأدوات القديمة.

معدات كهربائية 3٪

تمثل المعدات الجزء الأخير من سوق الصلب وتشتمل البضائع التي تشارك في إنتاج وتوزيع الكهرباء. أهم هذه المعدات تشمل المحولات، النوى الصلبة المغناطيسية، المحركات الكهربائية، الكابلات والكابلات الفولاذية المشدودة مسبقاً والمدعومة.

فرم اشتراک سالیانه

سرمایه‌گذاری دنیایی

منتخب صاحبان سرمایه و تجارت

نام: نام خانوادگی:

نام شرکت: نوع فعالیت:

سال تاسیس: آدرس دقیق پستی:

کد پستی: تلفن:

دورنگار: پست الکترونیکی:

وب سایت:

آیا تمایل به دریافت نسخه PDF ماهنامه از طریق پست الکترونیک را دارید؟

خیر

بلی

به همراه ارسال نخستین شماره ماهنامه کد اشتراک شما اعلام خواهد شد

واحد اشتراک: ۸۸۸۶۴۸۳۵-۰۲۱

- ۱- واریز مبلغ ۱۸۰/۰۰۰ تومان به حساب شماره ۰۱۰۱۹۶۵۰۲۹۰۰۴ و یا شماره کارت ۶۰۳۷-۹۹۷۳-۲۵۵۰-۹۳۱۴
- ۲- ارسال شماره شبا ۰۲۹۰-۰۴-۱۹۶۵-۰۰۱۰-۰۰۰۰-۰۱۷۰-۰۴۹ IR بانک ملی ایران به نام آقای مرتضی فغانی.
- ۳- هزینه ارسال مجلات با پست عادی به عهده ماهنامه و هزینه پست سفارشی به عهده متقاضی است.
- ۴- هزینه فوق برای اشتراک ۱۲ شماره از مجله (هر ماه یک نسخه) است.

قابل توجه خوانندگان محترم:

ضمن تقدیر از انتخاب شما، به اطلاع می‌رساند در راستای ارایه هرچه مطلوب‌تر مجله دنیای سرمایه‌گذاری و همچنین انعکاس به موقع رویدادهای این حوزه، برآن شدیم تا مطالب، مقالات و نظرات خوانندگان گرامی را در صفحات نشریه چاپ نماییم. لذا شما عزیزان می‌توانید، مطالب خود را به پست الکترونیکی sarmaye978@gmail.com ارسال کنید. همچنین خرسند خواهیم شد تا از انتقادات و پیشنهادات خود در خصوص کیفیت محتوا و کمیت نشریه ما رامطلع فرمایید.

تحریریه دنیای سرمایه‌گذاری: ۸۸۳۱۰۲۱۹-۰۲۱



The flourishing of economic relations between Iran and Uzbekistan

Although official Iranian-Uzbek relations began in the early 1990s and after Uzbekistan's independence following the collapse of the Soviet Union, deep cultural, religious, and linguistic ties have linked the two lands throughout history. Along with cultural and historical unity, economic and commercial ties between the two countries have a few thousand years of history. The famous cities of Samarkand, Bukhara and Khwarazm have been at the forefront of the ancient world's most important trade route, the Silk Road, and have played an important role in world trade for centuries.

Uzbekistan has developed agricultural industries such as spinning and weaving. The growing development and determination of its officials to accelerate progress has made Uzbekistan a thriving market for commodities such as steel, cement and building materials. Iran is also one of the major suppliers of these products in Uzbekistan, due to its well-developed industrial infrastructure in the production of these goods.

The official relationship between Iran and Uzbekistan began in June 1992 and is still expanding. Currently, more than 59 documents have been signed on the basis of the legal and contractual basis of relations between Iran and Uzbekistan and the most important event in economic relations between the two countries is the joint commission of Iran-Uzbekistan, which forms the basis of scientific-technical-economic-commercial cooperation between the two countries.

Uzbekistan's significant economic potential, its proximity to Afghanistan, and the possibility of a trilateral commission by the three countries have made it a target for expanding economic and trade relations, increasing exports and boosting production. It is the fourth largest cotton producer and second largest exporter of that in the world.

Things like financial transfers and converting Uzbekistan's currency into valid currencies, long-term stoppage of Iranian goods in Uzbek customs, visa-related restrictions, especially visa-free travel for multiple trips, legal problems arising due to differences Iranian traders and investors with their Uzbek partners and the lack of strong legal expertise for the rights of Iranians, are most important challenges facing export expansion to Uzbekistan.

The most important challenges for engineers in the 21st century

The current world lends much of its technology to engineers, yet it seems as though the world is changing so rapidly in the 21st century that former technologies and engineering sciences are barely able to meet the challenges facing humankind. But this judgment must be cautious, and it must be avoided in the long term. Although the world is rapidly changing and new problems have arisen for humans, today's outdated methods cannot be easily overlooked. It is economically reasonable to apply the current methods to solve new problems and not hesitate to revise them wherever necessary. Following are some of the most important engineer challenges in the new century that we are reading together.

Worn-out Infrastructures

In many countries around the world, a significant portion of the infrastructure has reached a depleted stage, and soon a plan to repair, renovate, or replace it has to be considered; hence, in many countries of the world, maintenance technologies are rapidly expanding. Bridges, railways, roads and highways, and water, electricity and gas transmission lines are the most important infrastructures that are eroding at an ever-increasing rate.

Developing green engineering and reducing carbon footprint in nature

Increasing carbon dioxide volume in the Earth's atmosphere has unprecedentedly increased global temperatures. This warming will lead to changes that endanger the lives of many different species on Earth and have devastating consequences for human life. Finding a way to deal with this problem is probably the biggest challenge for engineers right now.

Renewable sources of energy

For years, fossil fuel sources have been the most important human resource for energy, but the practical impact of these fuels on global warming, environmental pollution and the gradual depletion of these resources is one of the most important issues in the new century. Engineers need to find new sources of energy to avoid the disadvantages of earlier fuels and to make them economical to use.

Protecting privacy against communications technology
The proliferation of the Internet, social networks, and communication tools have made human beings ever closer together, allowing them to communicate and access a growing body of information. This, in turn, has facilitated many things so that life without it seems impossible. However, the deployment of these technologies has brought new threats to human beings, human privacy and privacy have been unprecedentedly threatened, and many ISPs have easy access to users' personal data and information and they can easily exploit it.



Resistance economy policies guaranteeing sustainable employment



Morteza Faghani
Member of Tehran Chamber of Commerce

This year we are in the final days of economic downturns, but the most important economic issue this year should be the continuation of cruel US sanctions and expansion. The Iranian economy has been able to overcome the consequences of the sanctions to a large extent and find relative stability. One of the most important issues in order to maintain economic stability and productivity boom is the need to implement resilient economic policies and increase the flexibility and efficiency of the Iranian economy. If this is the case, the economic sanctions that have hitherto been a tool of the world's arrogant powers, has been ineffective and provides a way to grow and consolidate the independence of our economy. One of the main goals of the sanctions imposed on the Iranian economy is to increase unemployment and thereby create dissatisfaction among different sections of the population for the purpose of revolting and eventually overthrowing or forcing Iran to accept conditions that will in the long run destroy the country's independence and national sovereignty. The strategy of resistance economy policies is to emphasize the use of domestic capacities to seize the opportunities to meet the country's needs. Self-reliance is also essential in meeting basic needs, avoiding unnecessary imports and reducing the country's dependence on oil.

The realization of this basic strategy requires the effective use of the country's top wealth, that is, a skilled manpower that is now at its best in terms of productivity in terms of demographic changes. The Iranian economy seems to have

done well in taking advantage of this exceptional opportunity altogether. According to data released by the Census Bureau, the total population of the country's active population is 2 million and 5 jobs, up from 6,000 last summer. However, in the summer of this year, 5 million people were out of work and jobless, a decrease of 4.8 percent compared to the previous year. In terms of the distribution of jobs in different sectors of the economy this summer, the services sector with 49.1% had the highest employment share, followed by industry with 0.32% and agriculture with 19.0%. Relevant statistics show that 26.1% of young people aged 4 to 5 years and 17.9% of young people aged 2 to 5 years were unemployed. Around 800,000 people were added to the working-age population during the year ending in spring of 1989, but at the same time the active population dropped to 43,000, so people's job prospects appear to have declined slightly.

Given these statistics and focusing on domestic and foreign markets based on knowledge, productivity and vigilance, the boom in production is another important strategy for flexible economic policy, given the country's large industrial infrastructure and the high capacity of the various manufacturing sectors. It is essential to activate these capabilities in order to increase employment opportunities for young people. Achieving such a necessity requires some urgent action. First, attention should be paid to enhancing the quality of domestic goods at a level that can compete with similar foreign goods. Otherwise, the domestic consumer cannot be forced to rely solely on a sense of patriotism. If a local commodity monopoly is put in place to support it and the quality of the goods does not improve after a reasonable period of time, sellers will resort to other methods of supplying the goods at the request of the clients. The first step is to pressure the government to remove monopoly and import licenses, and second, to import goods through informal sources, including smuggling, which makes it difficult to combat smuggling of goods to protect domestic production. According to available statistics, to make the best use of workforce capacity, about a million sustainable jobs must be created annually, while not exceeding 500,000 and according to ILO statistics, with the introduction of a billion dollars in goods according to global customs statistics, 100,000 jobs have been lost. According to global customs statistics, at least \$ 22 billion of smuggled goods were imported into Iran in 2016, although higher exchange rates have already reduced some of this figure, but it is safe to say that at least a million jobs are lost every year as a result of smuggling. Therefore, it is necessary, despite the promotion of the quality of domestic goods, to put anti-smuggling seriously on the agenda of the authorities so that local capacities can be used to pave the way to achieving flexible economic policies and thereby increase sustainable employment in the country.

VEET 2018 MOU 체결식

김대중컨벤션센터 kot TP 전남테크노파크 Business Plaza



The CEO of "Pezhvak" Export Management Company:
The managers' youthfulness
is an important strategy in
the economic war

According to the World Bank report on Iran's economy, although the economy was hit hard last year by US sanctions, it was still able to overcome some of its problems by reducing imports and boosting its export competitiveness. With zero percent economic growth this year, growth will reach 1 to 2 percent in the coming years. Increasing exports, refusing to sell raw materials, and emphasizing the export of high value-added and knowledge-based goods are among the most important ways the Iranian economy can take steps to free itself from sanctions. To learn more about the country's export capabilities and how to manage it and its current shortcomings, we went to Habibollah Mozaffari, CEO, and Chairman of the Board of Directors of "Pezhvak" Export Management Company and discussed with him. We read parts of this interview.

- Export management companies generally operate in two important sectors. Some of them, such as a saffron export company, are based on a product called "product-base" companies that can market a product in different markets. Section 2- Some export management companies operate geographically and are called "region-based". For example, an export company operates in Iraq and offers various products in the Iraqi market.

- Activating the private sector and the people in the export sector are among the most important factors that can contribute to the export boom and increase production. Foreign exchange, coins and capital markets indicates the enormous capacity of the people to create different and powerful flows, although part of these markets has caused significant problems for the country's economy, but these crises have been because capital flows and the liquidity of the people has gone to domestic markets.

- Given the sanctions against our country, exporting any commodities and services that make it worthwhile is useful, but under normal circumstances we should move to high value-added exports and avoid crude selling.

- Iran's capacity in foreign production and trade is remarkable, but unfortunately this capacity is not used properly and the performance of neighboring countries such as Turkey is much better.

Shipping Company of Islamic Republic of Iran
More than half a century
shine in the global arena

The Islamic Republic of Iran Shipping Group, with more than half a century of experience in the global maritime shipping industry, with a reliable international network and the ability to provide a variety of shipping services, fast and well beyond customer expectations is known to its owners and customers as a global partner. As the largest freight holding company in the country, with a vast network of representative offices around the world, the company is capable of providing all maritime transport services to a wide range of customers. It should be noted that the Islamic Republic of Iran Shipping Holding has delegated all specialized operations from technical management of vessels to its specialized departments.

- The capabilities of this large transport group can include: Container transportation, Bulk cargo and public transportation, Petroleum derivatives, Chemical and petrochemical liquids transportation, Cargo and passenger transportation in the Persian Gulf and Oman Sea ; Providing Door to Door Services ; Agent Services; Port Operations as well as Ship Management; Periodic repairs of ships; Ship repair for voyages, training and provision of vessels personnel; Refueling and supplying consumables.

Container transportation

- The Islamic Republic of Iran's Shipping Container Fleet owns 33 container ships with a nominal capacity of 170,000TEU ,operating 8 container shipping lines .It is worth noting that this capacity has placed the Islamic Republic of Iran in13 th place among the 20 largest container shipping lines in the world.

Bulk transport and general transportation

The Islamic Republic of Iran Bulk Shipping Company owns more than 55 vessels ,including Panamax and Supra Max ships ,which are used to carry dry bulk cargoes .Multipurpose and heavy-duty vessels are also active in carrying cargoes of General Cargoes, and tanker ships such as the Suez Max and chemical ships are used to carry all types of petroleum and its products.

Shipping lines in the Caspian Sea

- The Caspian Sea Shipping Company ,as one of the largest shipping companies in the Islamic Republic of Iran ,is the largest shipping fleet in the Caspian Sea with all 40 vessels in its possession .In recent years ,the company has managed to handle half the volume of cargo in the Caspian Sea.

Providing combined transport services

- Other services offered in Iran's shipping complex include combined transport .Including providing Door-to-Door multimodal freight transport services at competitive rates by rail or road or providing ground transit services to all domestic customs points providing foreign CIS transit services to the CIS countries ,Iraq ,Afghanistan and other countries.

The CEO of "Persian Gulf" International Transport Company:
Persian Gulf International Company; Leading in freight transportation



The "Persian Gulf" International Transport Company was established in 1989 and initially operated under various titles until in 2003 it was renamed the Persian Gulf International Transport Company. Until 2016, it was a state-owned corporation of the former Ministry of Commerce and now Ministry of Industry, Mining and Commerce. The company's main task was to transport basic commodities including wheat, flour, rice, sugar and other commodities to various parts of the country. And despite the transfer of the company to the private sector, this critical responsibility still rests with the Persian Gulf International Company. The Gulf International Transportation Company has 31 branches, 70 agencies and more than 1,000 personnel across the country, as well as nearly 500 heavy-duty vehicles and is currently responsible for transporting and distributing around 50% of wheat and flour nationwide. The most prominent example is the monthly distribution of about 6 million bags of flour to more than half the provinces of the country and about 1.5 million bags of flour across the province of Tehran. In order to find more about the company's activities, we went to Peyman Asrari the Persian Gulf International Transport Company's CEO, and talked to him. We read parts of this interview .

- The company was distributing about 9 million tons of goods annually in the past; but between years 2016 and ,2018 this amount dropped sharply to about

1million tons per year .This led to the enter big bids in the country .And participated in the bidding of the parent company of the largest cereal trader in the country ,and in the bidding of basic commodities in 10 provinces including | Bandar-e Imam Port ,Chabahar Port ,Fars ,East Azerbaijan, Sistan and Baluchestan ,Isfahan ,Lorestan ,Kerman and we won in these tenders.

- Due to our policies and actions ,we have activated the international transport sector of the company after about 5 years and now our fleet is transporting cargo to Armenia, Kazakhstan and Other countries .We have received various activity licenses to develop the international sector.

- Given the capacity and capabilities of our board of directors ,we decided to operate in the field of combined transport) rail ,sea and road ,(and in fact our main goal was to create by rail and shipping ,Complete our value chain .We are also working to bring the" DOR TO DOR "shipment to the international arena and assure freight owners that it is entirely up to us to transport and deliver the goods.

- In the distant past ,the Persian Gulf and Abadan were the exclusive distributors of flour due to its strategic use ;But in a short period of time ,this was given to the provincial flour and bread working groups ,and in some provinces ,it was abandoned by the Persian Gulf and Abadan companies ,but given the importance and capillary distribution of this strategic commodity, the flour distribution in the country was returned to these two companies.

- Certainly part of the problem for transport companies is driver issues ,and with a well-thought-out and well-mannered look ,we have managed the driver sector well alongside the National Road Administration .This company must have the support of the Road Authority to handle the demands of others well ,and if it had not been for that ,we certainly would not have succeeded.

- Currently the company bill issuance system is Kargo system and freight forwarding companies that cooperate with terminals have to issue their bill through this system .Another feature of the system is that it detects drivers 'smartcards, provides us with all their records ,and the operator has easy access to driver information.



Emirates gas field and geopolitical change in the region

The global oil and gas markets are not driven by rational thinking, and behind every transaction is usually fear and doubt. This is a normal trend in the oil markets, but now conditions are more volatile than ever before and we are faced with reduced demand and surplus supply, which requires a lot of thought to manage this flow.

But now the current market seizure is largely due to the spread of the Corona virus in different countries, and the presence of numerous geopolitical issues will all mean one thing- the decline in oil prices. Meanwhile, geopolitical issues generally revolve around the Middle East. This is because three of the world's four major oil sources, located in Iran, Iraq, and Saudi Arabia, each have been and are experiencing problems. Corona is currently the main cause of oil price fluctuations, according to the oil minister, as the virus has shut down economic activity in China and reduced demand for oil. Consequently, when demand declines and if supply remains constant, the imbalance between supply and demand reduces oil prices.

The Persian Gulf is undoubtedly the world's most important oil and gas production area, though after years of exploration and access to vast resources, this part of the world can still surprise the energy world, even in countries such as the UAE where oil exploration operations it has been around for a long time, and is in fact one of the world's largest oil exporters. But after decades of exploration and production, the area still has the potential for further exploration. Even countries such as the United Arab Emirates that have exploited these resources still have more room to work. It is one of the largest oil producers and exporters in the world. The UAE extracted an average of 2.9 million barrels a day in 2019, or 30% of its GDP. Despite its high production capacity, the country relies heavily on gas imports to meet its domestic needs. The UAE imports one-third of its gas from Qatar, which has created an unpleasant business climate with political tensions and cuts in relations between the two countries, so the discovery of a large gas field on the Dubai-Abu Dhabi border could change the situation for the UAE quite a bit. This will increase the self-sufficiency of the country's energy security and change the geopolitical environment of the region.

Concerns have been raised in the area recently when the two sheikhs of Dubai and Abu Dhabi announced they had discovered a field that could be the world's largest natural gas exploration since year 2005 and could lead the country to energy self-sufficiency. Jebel Ali field contains 80 billion cubic meters of standard natural gas.

Supplying petrochemical equipment from domestic products is a priority for the Persian Gulf Holding

Iran's petrochemical industry is on the brink of another breakthrough to achieve a world-class status. According to the plans made in the second petrochemical leap, the industry's revenue in 2021 will reach \$ 25 billion and in 2025 the third petrochemical leap will reach \$ 37 billion, which will improve Iran's status will be among the top five in the world in the field of petrochemical production.

Along the way, Persian Gulf Petrochemical Holding Industries, with 22 active manufacturing and service companies and 10 projects under construction, will play a major role in this transformation. On this basis, and with the science of naming this year as the Year of Production Boom, this holding was determined to support and utilize the most of its domestic potential in various fields, in particular the maximum purchase of Iranian products in support of domestic producers and the use of the capacity of knowledge-based companies in one of the most beautiful islands in the Persian Gulf.

It is now the second-largest company in the Middle East and the 35th-largest in the world to prove to everyone that the Persian Gulf Holding is highly sensitive to the benefits of domestic production under both sanctions and non-sanctions, and considers it a national and patriotic duty. For this reason, the negligent accusation of domestic production, to this holding, cannot be correct.

•Gholam Hossein Mozaffari, director of Kish Free Zone Organization, said: The main part of the support of the country's petroleum industry is based in Kish Island, while there are 155 active oil and gas companies in the island and more than 2,800 people are involved in these companies. To work. Given the fact that we have very good capacities in the country and are capable and capable young people, it is possible to use these opportunities and capacities in various fields to develop the country.

•Jafar Rabiei, the Gulf Holding's managing director, believes that more than 80 percent of petrochemical equipment can be manufactured domestically. However, according to Rabiei, the occurrence of such an event does not necessarily mean that we have not used domestic capability in the petrochemical industry before, but that the event is meant to create new momentum.

•Safar Ali Babaei, Managing Director of Petrochemical Industry Development Management Company, spoke to domestic producers, saying: "We are not concerned about the price and quality of domestic products, but domestic producers must also be committed to the timely delivery of equipment and supplies".

South Pars; a shining symbol of the Islamic Revolution in the oil industry

As we embark on an amazing journey into the depths of the will of engineers, experts and technicians of Pars Oil and Gas Company, we find that the final D14 Phase 6 deck of the South Pars gas block is in its fourth position to extract gas from the development plan of this phase. What does it mean to be a jacket fixed and resting on the floor of the Persian Gulf, in terms of development and industrial technology. Until a few years ago, even the smallest gas production and processing operations were carried out by well-known foreign companies with non-domestic equipment. It can now be safely stated that, in addition to the development plans for the phases in operation at South Pars Gas Field, Phase 14 has been in production line using domestic technologies.

The platforms of this phase produce about 56.6 million cubic meters of rich gas. The production is in a phase 14 phase of refining process that could produce 75,000 barrels of gas condensate per day with 1.05 million tons of LPG (propane and butane) gas per year, one million tons of ethane per year (for petrochemical plants) and add 400 tons of sulfur per day to the hydrocarbon product basket of this huge gas field.

Engineer Mohammad Mehdi Tavassolipour, Phase 14 Development Planner for South Pars, pointed to plans for a safe transfer operation of this superstructure due to the climate in the Persian Gulf and said: "Fortunately, after last week's climate stabilization, preparatory activities and jacket preparation began and the D14 deck, weighing 2400 tons, was positioned by the HL-5000 quadruple float tank.

He said that soon the operation of D14 platform equipment, including four communication bridges and torches, would begin with the installation of a SEA PAD, adding: "With the platform, which is about 105 kilometers off the coast of Kangan, the rich gas harvesting capacity from the reservoir position of South Pars Phase 14 increased by 14.2 million cubic meters and reaches to 56 million cubic meters per day.

According to Tavassolipour, three offshore platforms, 14A, 14B and 14C, are currently in production offshore with a capacity of 42 million cubic meters of gas with two main 32-inch pipelines and an in-field pipeline are in the production circuit.

The South Pars Phase 14 developer had previously announced the cost of building four Phase 14 platforms totaling more than \$ 550 million, which would have resulted in more than \$ 150 million in currency savings.

Today, with the guidance of Pars Oil and Gas Company (POGC), Iran's national ability to design, build, load, transport and install is at the highest standards in the world and is remembered as a symbol of the Islamic Revolution's self-sufficiency.

Creating new investment opportunities by optimizing gas consumption in the country

Among the various energy carriers, the global tendency for natural gas has been so strong that it is expected to be recognized as a major fuel in the years 2020 to 2030, leaving oil behind, which is one of the most important reasons. This approach can be mentioned in many ways. Natural gas is the cleanest fuel among fossil fuels, as well as other factors such as the high thermal efficiency of this energy carrier and technological advances, the depletion of oil reserves and rising oil prices in recent years and the policy of energy-consuming countries to diversify imported energy sources. Increased security of energy supply can be cited as one of the most important reasons for the growing global trend towards natural gas. At present, Iran holds the world's second-largest natural gas reserves, accounting for 17 percent of the world's natural gas reserves, as well as being among the largest consumers of energy, with a special opportunity to export and monetize it. It is, but currently plays no major role in the growing natural gas market, except for limited exports. Identifying Iran's international opportunities and challenges for exporting natural gas and how to increase investment in the industry in the current situation is one of the issues that should be optimally addressed to allow a more accurate analysis of the international environment of the industry and to enable At its core, a strategy commensurate with this comparative advantage was adopted by Iran.

- Reza Paidar, head of the Tehran Chamber of Energy and Environment, made a recent OPEC statement about the decline in OPEC oil production, saying: "According to OPEC's interim chairman, OPEC's oil production decline has been extended until the end of the year, ending by the end of this year." A cut of 1.2 million barrels of OPEC members' quotas was on the agenda, with a decision by its members to add another 3,000 barrels to OPEC's oil production quota, which would amount to 1.7 by the end of the year. Millions of barrels of oil will be cut from its production quota.

- Hamid Reza Iraqi, a former managing director of the National Iranian Gas Company and a member of the board of directors of the Oil Industry Pension Funds, also called on the private sector and the chamber of commerce to assist the Ministry of Petroleum in implementing this strategy.

- He described the restructuring of the gas industry as one of the main missions of the National Iranian Gas Company and said that by the 2025 horizon, the country's gas industry should become a competitive, efficient and effective private sector.

- Given this figure and the capacity to refine gas in the country, which equates to one and a half million cubic meters per day, the gas industry should take further steps in this direction and move closer to achieving its share in the world market.





A member of the board of directors of the Iranian Steel Manufacturers Association emphasized

Self-sufficiency in the steel industry serves the boom of the country's economy

Self-sufficiency in various industries is one of the most important strategies for achieving a resilient economy and maintaining production boom. However, the steel industry, which is regarded as the basic industry by its role in the country's industrial production, is of considerable importance. To find out more about status of the steel industry in the economy of the country as well as its self-sufficiency, we went to Sayed Reza Shahrastani, a member of the board of directors of the Iranian Steel Manufacturers Association and the CEO of a series of important companies in different parts of the steel supply chain and talked him. We read parts of this interview.

- This complex consists of various companies operating in different parts of the steel supply chain. The first company in this series was steel production plant, which is also the first Iranian steel production plant that was built on the Karaj road and was active in steel production before Isfahan Steel Company. Although initially nationalized after being incorporated in the parent industry after the Islamic Revolution, the factory was returned to its owner in the early 1990s and continued to expand with the establishment of companies in various sectors of the steel chain.

At present, the various companies managed by this complex include rolling mill and steel parts that convert scrap into slabs and then into 8 to 30 mm thick steel sheets, Qazvin steel ignot production Factory, "Mahkar Felez" Metal Factory in Eshtehard in Karaj Produces steel sections, Iran Roller Company in Kashan, which is involved in the production of rollers required for the steel industry and has recently produced a petrochemical furnace with the assistance of a German company as well as "Behsaz" Machinery Company in NazarAbad in Karaj, which manufactures cement and steel plant equipment, Furnace, production line of Steel sections And rolling, heavy-duty overhead cranes.

- The most important distinction of this complex is its attempt to realize the strategy of complete localization of the steel industry and related industries in Iran. The management of this complex, based on its extensive experience in manufacturing in the country, has found that any dependence on equipment, technology and raw materials due to the specific situation of Iran leads to vulnerability and consequently instability.

- Our country was the second largest importer of steel in the world 10.5 years ago with 9.5 million tonnes of imports, but now with the development of the steel industry, in addition to meeting domestic demand, more than 11.5 million tonnes of steel are also exported annually. The country is exported.

The Chairman of the Board of Directors of Dai Cast Employers Association of Iran emphasized

Government ownership of industries is a major problem for the country's economy

Aluminum consumption in Iran is about 450,000 tons per year, of which more than 25% is consumed through products produced in the die casting industry. High pressure die-casting or casting is a type of casting where the pressurized molten material is injected into the mold and its name derives from its machine name. In an interview with Alireza Tasbihgo, Chairman of the Board of Directors of Dai Cast Employers' Trade Union of Iran, we examine the problems of this industry and their place in the casting industry. We read parts of this interview.

- The association was officially launched in 2010 and shortly afterwards received a certificate from the Ministry of Labor. Initially, the Die Cast Association began its activities in the Aluminum Syndicate, and our initial meetings were held in the Syndicate's office. In 2006, with the sympathy created by the General Assembly and the efforts of the members of the Association, it purchased its office property and registered it under the name of the Association about a month ago. Finally, Dai Cast Employers' Association last year obtained a license from the company registration office.

- The purpose of the Dye Cast Association in the early years of its establishment was to introduce this branch of industry to the community. Achieving the right place in its field of work in industry and society, protecting its corporate rights, training and empowering its members to promote and support this industry are other goals of the association and in this respect, there is an alliance in this field.

- In the beginning, there was a further effort to raise awareness and the level of technical knowledge among the artisans, who took steps towards these goals by conducting training courses, seminars and inviting reputable European companies in Iran. In other fields, such as organizing domestic and foreign exhibitions, selecting top units, establishing relationships and interactions between craftsmen, communicating with relevant organizations and institutions, efforts have also been made.

- Preventing closures and improving the quality of units will be one of the most important plans of the Association this year and next year. To this end, we have sought to build upon the expertise of the board of directors and to address the problems of the units, to instill a sense that they can continue in the current situation.

- One year after JCPOA was approved, the association had one of its strongest exhibitions at the Metafo Exhibition, with companies from Germany, Italy, Switzerland and other countries present. We have also participated in four exhibitions in Turkey and Italy, with the Dai Cast Association of Iran being highly acclaimed in other countries.





Chairman of Cooperative Board of Directors of Steel Structures Manufacturers Association of Iran:

Export development requires a government-based platform

Based on the agreements reached between the Deputy Director of Supervision and Promotion of Iranian Standards and the Cooperative of Steel Manufacturers Association of Iran (Kamsi) and in accordance with the order of the Supreme Leader in Paragraph 2 of the Resistance Economics Act as well as the decision of the High Council of Standards on the mandatory standard 3834 ISO in the field of steel structures and emphasize the general standard offices in the provinces of the importance and necessity of applying the mandatory standard use mark on parts of production units and finally considering the sensitivity of using these structures in securing residential and industrial units in the country, It became necessary For steel structures to have mandatory standard marking. In an interview with Saeed Zare Haghghi, Chairman of the Co-operative Board of the Steel Structures Manufacturers Association of the country, We discussed these topics. We read parts of this interview.

- Cooperative Steel Manufacturers Association of Iran (Kamsi) was formed in 2018 with 20 members production factories in more than 5 provinces in the country with the aim of capacity building, to increase production efficiency, to meet the needs of trade union members and professional demands and reduce costs.
- The diversity of the use of steel structures and their role and impact on the economy of the country is very high, so we cannot pursue development without regard to this part of the trade union. It is used mainly in parent industries such as petroleum and petrochemical, power and water transmission, road construction, bridging and rail, nests, warehouses steel frames in all infrastructure.
- One of the problems of the steel structure industry is the presence of non-specialists in the industry. Of course, there have been some good legal actions in this regard, so that in 2013 the Supreme Council of Standards of Iran has approved and emphasized the implementation of National Standard No. 3834.
- Standard steel structures production units are licensed by the Ministry of Industry, Mining and Commerce with a licensed industrial license and are evaluated by the National Qualification Authority of Iran (NAQI) in accordance with National Standard 3834 in the field of steel structures and if they are in compliance with the standard. They are reflected on the official website of the organization.
- The steel producers' cooperatives of the country, while welcoming the new members and supporting the production units in this field by upgrading them, will increase the production capacity both qualitatively and quantitatively.

The secretary of the Iranian Steel Manufacturers Association announced

€ 95.5 million in currency savings in the form of 59 contracts and 35 pre-contracts

Engineer Seyyed Rasoul Khalife Soltani, secretary of the Iranian Steel Manufacturers Association, outlined the agreements signed at the Second National Steel Festival and Exhibition. The details of these MOU are as follows:

- MOU for the first time in the country for continuous casting machine manufacturing, signed between Khuzestan Steel Company, National Iranian Steel Company, mmte and "Foolad-e Paya" with annual capacity of 1 million tonnes of steel ingot priced at € 5 million.
- The X70 steel sheet, which will be produced for the first time in the country in the amount of 350,000 tonnes, has a value of 315 € million, which is in the form of a Memorandum of Understanding at the Second National Steel Festival and Exhibition in the trilateral agreement was signed between Mobarakeh Steel, Auxin Steel and Ahwaz Piping.

Construction of an iron concentrate production line of hematite rock with annual capacity of 1 million tonnes, signed between Gol Gohar and Gohar-Roshak Consortium.

- Construction of compressor required for sponge iron production lines with 5 units and equivalent value of 5 million Euros.
- Exxinem abrasion sheet) Hardx brand (signed for sale for the first time, at a value of 5 € million, at a 5 € million exchange rate between Auxin Steel and the mining house.
- Rail sales for the national railways totaling 1,600 tonnes, with a value of 5 € million, were carried out by the Esfahan Steel Company under the Ministry of Infrastructure and Urban Development. In addition, the metro rail was sold to Tehran Metro Company at a cost of 1 m euros. In addition, a memorandum of understanding was signed between Isfahan Steel Company and Isfahan Metro Company.

Khalifa Sultani described the 95.5 million euro currency savings made by steel companies by the end of the year through the localization of parts and equipment:

- Isfahan Mobarak Steel and its subsidiaries 3 million euros
- Khuzestan Steel 1.5 € million, of which 1.5 € million is only for the localization of refractories.
- Gol Gohar Mining and Industrial Company 20 million euros
- Khorasan Steel Company EUR 4.6 million
- Kaveh Pars Holding EUR 7.6 million
- Euro 3.8 million alloy steel company
- Chadelmoo Company 10 million euros
- Midco Group 2.4 € million

The contracts will save the country 95.5 million euros, of which 59.7 million euros are in the form of contracts and 35.8 million euros are pre-contracts, the secretary said.



The CEO of Patron Group said

Knowledge-based companies pioneering in the realization of **self-sufficiency**

The steel industry is one of the most important foundations of the economy in any country, and the per capita consumption of steel is an indicator to evaluate the industrialization of a country. Today in our country, steel plays a very important role in the manufacturing and industrial sectors of the country and feeds about 600 industries as downstream industries. Meanwhile, with the help of specialist and young forces, some have taken steps to produce some of the consumables of the industry so that, under current conditions and sanctions, the country's industries can replace their foreign materials at less cost. Patron is one of the leading steel companies in the country that has achieved many successes. We read excerpts from an interview with Syed Abbas Kalantar, CEO and Vice President of the Patron Group.

- The company started operating in 2013 with trading and production of consumables and refractory in steel, cement and petrochemical industries. In fact, the Patron Group is a very young group that initially started with a small staff and today there are over 60 people working in the complex.
- Since Patron's strategy is to produce science-based and specialty products in the steel industry, it has been able to produce several products since 2015 that had not previously been manufactured in Iran. Among these products are nanotechnology castable materials that lack cement.
- Given the doubling of production capacity for next year as well as the possibility of expanding the plant, the company plans to expand its production halls and warehouse space by the beginning of the new year so that it can respond to increased production capacity.
- We can say for sure that we are powerful in the refractory industry and are implementing the new technologies that are being developed around the world in the country. Some of our products are manufactured for the first time in Iran and we have marketed the graphite electrode coating product.



Commercial director of Esfarain Industrial Complex emphasized

Supplying raw materials The most important challenge in producing steel parts



In terms of iron ore reserves, Iran is one of the richest countries in the world and among the top 10 countries. Given this remarkable capacity, the development of the steel industry and its related industries has been one of the most important plans of the authorities for the purpose of industrial development of the country. Meanwhile, the country's steel industry, including the extractive, processing and smelting industries, has accounted for a significant share of the world's steel production, so that in 2018, our country is among the 10 largest steel producing countries and the second largest in the West Asian region. According to many experts, it will soon reach the eighth place in the world and the first in the region. Alongside this huge collection, companies involved in the production of finished products and cast steel parts also have a significant share of value added production, increased employment and foreign exchange earnings. To find out more about the capacities of this sector and the challenges ahead, we went to Hassan Ismaili, Commercial director and a member of the board of directors of Esfarain Industrial Complex and talked him. We read parts of this interview.

- Esfarain Industrial Complex was founded in 1991 and its first part was called the "Shoa'i Forging Workshop" in 1996 and other parts were added in 2007. Currently, the Supplementary Plan includes five separate sections in progress, four of which have already been completed and final section expected to be completed and operational by early next year.
- The company achieved profit in 2018 and achieved the highest amount of sales and profits in the year 2019 with the new approach of market development, export-oriented and foreign marketing. This year, our production has increased significantly in terms of sales volume and profits compared to last year, and we have been able to perform well in meeting the needs of local companies and industries.
- Esfarain Industrial Complex in the field of production of forged alloy steel, has met the needs of the domestic industry and even managed to expand its market in the neighboring countries has achieved a good market and partially meet the needs of these countries and this has caused Earn good foreign exchange earnings.

Qatar Exchange index continued decline in the February 2020

The Qatar Stock Exchange fell significantly in February. The index fell 10362 at the beginning of this month and continued downtrend to reach 9709 on Monday, February 17, the lowest level in three months. But the decline did not continue, and the overall index went slightly up to 9934 on February 20. The following table summarizes the performance of the Qatar Stock Exchange in February.

Summary of Qatar Stock Exchange Activities in February

Index change in February	(7.46) %
Average daily trading price	174,134,462.64
Total Turnover	3,830,958,178.00
Average volume of daily trades	4,730.82
Total Volume	104,078.00

This month, companies in the real estate, insurance and consumer goods sectors saw the most growth.

Top companies in Qatar in terms of performance

Company Name	Price per share	Change	P/E
Aljashd Holding	0.80	9.14 %	16.34
Qatar First Bank	1.05	6.17 %	Negative
Al Khulji	1.37	1.79 %	7.63
Doha Insurance Group	1.11	2.87 %	11.35
Zad Holding	14.25	1.57 %	15.80
International Medical Company	0.60	1.36 %	Negative
Al Rayan	4.15	0.48 %	14.29
Qatar Islamic Bank	16.00	0.06 %	12.84

In February, the lowest growth among Qatar companies was in the insurance, investment and industry sectors.

Table of Companies with the Most Decline in Qatar Stock Exchange

Company Name	Price per share	Change	P/E
United Development Company (UDC)	1.27	(19.43 %)	19.58
MPHC	1.86	(18.13 %)	19.60
SHIL	0.44	(18.20 %)	Negative
Doha Bank	2.37	(16.96 %)	9.73
Qatari Investors Group	1.39	(16.61 %)	13.34
Primary Health Care Corporation	7.11	(16.06 %)	25.59
Gulf International Enterprises	1.37	(15.42 %)	Very High
QAMCO	0.67	(13.38 %)	46.65
QOIC	0.32	(12.89 %)	Very High
Industries Qatar	9.00	(12.81 %)	21.1

Qatar's economy is facing major problems because of its heavy dependence on oil and gas and sanctions imposed by some Arab countries. In January, 2020 the World Bank adjusted its forecasts of Qatar's GDP growth over the next three years and lowered it to January, 2019. Due to the spread of the corona virus and its impact on the Chinese economy and consequently lower oil prices, Qatar's economic growth slowed and consequently the country's stock market decline will continue next month.



The deputy CEO of "Ahan-e Majd-e Faraz" Company: Financial transparency is essential to the commercial success of steel industry

The country's steel industry has seen significant growth in recent years. Iran, which for years has been supplying much of its iron and steel needs through imports, has now become one of the top 10 steel producing countries in the world, and in addition to supplying its domestic needs, also provides part of the global steel market needs, especially in neighboring countries. In addition, in the country's 2025 steel prospects, Iran should increase its crude steel production to 50 million tonnes and, if it does, become the seventh largest steel producer in the world. Bahram Soltani, deputy managing director of "Ahan-e Majd-e Faraz" Company, which has 32 years of experience in the country's iron and steel trading business, said: "Achieving the vision goals requires upgrading infrastructure and preparing for global competition." We read parts of this interview.

•The company is part of "Ahan-e Majd" Holding, and construction, health and steel companies are subsidiaries of this holding. "Ahan-e Majd-e Faraz" and "Ahan-e Majd-e Iranian" companies are active in the field of iron and steel trading, but the scope of activity of each is different, with the "Ahan-e Majd-e Faraz" company operating in the upstream industries and "Ahan-e Majd-e Iranian" in downstream industries."

•Ahan-e Majd-e Faraz "has achieved its goals this year, reaching a record high of over one million tonnes of various products by the end of this year. The company plans to increase its business volume by 30-35% annually in line with its expansion plan, and we hope to continue the growth path next year.

•The most important distinction of the company should be the experience, financial transparency and accountability to supervisors, banks and customers. The executives of "Ahan-e Majd-e Faraz" "Company with more than 35 years of experience in the iron and steel market of the country, considering that they started their activity from the traditional and downstream market and have a good understanding of the market relations. The company and its targeted development have covered all parts of the supply chain.

•In 2018 Iran ranks 10th in the world steel producers and in 2019 Iran steel production exceeded 37 million tons. In addition, in 2025 Outlook 50 million tons of steel production is targeted at the country, which, if realized, will rank from tenth to seventh in the world in steel production.

The founder of the “etohfe” startup:

Risk-taking and perseverance are the characteristics of new businesses

Due to the geographical extent, climate diversity and culture of our country, each region in this country has its own culture of food, clothes and handicrafts, which are sold and displayed in domestic and foreign markets. This has been a source of income and employment opportunities for the producers and suppliers of these commodities. Today, with the development of transportation and prosperity facilities in the media, people in different parts of Iran and around the world are becoming more familiar with the souvenirs and products of each region. Meanwhile, the low-quality goods market has flourished and the supply of low-quality souvenirs in every region has become a problem. Ihsan Rasheed, the founder of the start-up company “To masterpiece” due to his working conditions, had to make various trips inside and outside the country, and the initial idea of this startup company came to his mind on these trips, to provide souvenirs of quality and authentic in every region. The process of research and development and writing this start-up justification plan began almost a year ago, and finally, through initial research, defining souvenirs for each city, as well as surveying people about the most famous and reputable brands of each city, which was one of the stages of implementation, was launched. The project and the launch of the final version of the site in early September. We read parts of the interview.

- This online sales website specializes in souvenirs and crafts from the country’s cities, while providing the best and most reputable brands in every city from the public point of view, making it possible to buy or donate products and also to send souvenirs as well as handicrafts anywhere in the country.
- Fortunately, our business is designed in such a way that we will not participate in the government system in any process, but we must know that the government is the unwanted partner in any business and will affect the business.
- In the current situation where the boycott affects, on the one hand, and employment concerns on the other hand, affect the peace of the community, entrepreneurs and startups with innovative and creative ideas can achieve productivity and new services and job opportunities for a large number of people and help solve these problems.
- The services of this group can be divided into different sections, such as offering souvenirs and crafts for Iranian cities, buying these items online, gifting those products online to their loved ones all over the country and identifying the best brands for each product and city. Fortunately, more than 40,000 people are using the position of this emerging company for a short period of time.



CEO of “Arman Tadbir-e Naghsh-e Jahan” Brokerage

Company emphasized

Training and experience are essential to success in the capital market



Arman Tadbir-e Naghsh-e Jahan Brokerage Company has been registered in Isfahan in 2005 with the participation of “Ehya Sepahan” Mines and Industrial Complex and “TookaFoolad” Investment Company in Isfahan. The head office of this company is located in Isfahan but its main office is in Tehran and has active branches in Tehran, Isfahan, Shahin Shahr, Tabriz, Zanjan, Hamadan, Kermanshah, Babol, Doroud Lorestan and Mehriz Yazd. In an interview with Bahador Shams, CEO of “Arman Tadbir-e Naghsh-e Jahan” Brokerage Company, we discussed the role of brokers in the capital market. We read parts of this interview.

- The company has over 27 branches throughout the country and is coordinated by the Deputy of branches, which has an interconnected operating system, in which the financial sector is overseen by the Brokerage Unit; They are monitored by the Brokerage Operations Manager and the administrative performance of the Branches is controlled by the Branch Manager. Last year we ranked seventh in the number of branches in the country.
- The company had a capital of 2 billion tomans at the beginning and now it has reached 9 billion tomans in several stages. Currently, the registration process of capital increase from 9 billion to 15 billion tomans is underway.
- The most important goal of “Arman Tadbir-e Naghsh-e Jahan” Brokerage Company is to provide our customers with the highest possible profit from the market in a legal and regulatory framework. One such service is software called “Meta Wave” that is designed and manufactured in this brokerage and helps market technical analysts to identify their desired technical contributions and to monitor the market well. It’s called the “smart eye of the market”.
- Over the past two years, training programs have been held continuously at “Arman Tadbir-e Naghsh-e Jahan” Brokerage Company with the official approval of the Stock Exchange. In addition, monthly analysis sessions examine what has happened in the currency, housing and stock markets over the past month.

Realizing economic transformation with national effort



Dr. Mehdi Karimi Tafreshi
Chairman of the Board of Directors
of Tehran South Industry, Mine and
Trade House

Iran is a rich country with historical culture and great elites and scientists who rose from this soil and are a treasure trove of knowledge and science. Iran's economy is

a transitional and transitional economy, with much of its exports being based on oil and gas exports. The country's economy is also one of the few major economies that did not suffer directly during the financial crisis of 2007-2009. On the other hand, there have been many ups and downs in recent years that have affected the country's manufacturing and industry environment. Noble Iranian producers and craftsmen have gone through many hard times, such as the imposed war on Iraq, sanctions, earthquakes and many natural disasters over the years, and have endured many economic pressures. However, most of them have prioritized the well-being of the Iranians, and despite all the problems they have not given up, they have tried their best to continue producing and supplying what the people deserve. In the meantime, it should be noted that according to available statistics, our country exported \$ 31.9 billion and \$ 31.8 billion in the first six months of this year, and the government should, by removing export barriers and aid, contribute to the boom in export-oriented commodity production, the production of commodities that have a comparative advantage, and the absence of unforeseen and imminent rules, to expand exports, especially non-oil exports, in the coming year. On the other hand, the non-expert manipulation of tariffs has a very bad impact on the country's exports, and the government must also make fundamental decisions in various areas of the economy in consultation with the private sector and given the problems they face. According to the head of the Program and Budget Organization, the country's economy in 2020 does not rely on oil sales and exports. The country's oil exports were 1.5 million barrels a day this year, but the forecast for the next year is projected to be negative 68 percent, and we are expected to export one million barrels a day. However, with the entry of the country into the Eurasian Union, there is a good export opportunity for Iran that can be exported with less or no tariff. Meanwhile, the United States has shown that it has come to an economic war with Iran and that our country must strengthen its economic potential. Iran has gone through tough tests of all kinds of sanctions, war and economic downturns and is now the time to stand up with complete authority to all the wrongdoing and unfair decisions in the world. Our country has great potential, and if it uses it well, and leverages all of its technical knowledge and significant national capacity in a self-sustaining way, it can withstand US pressure and with great strides in economic development. Achieving this, of course, requires national efforts in all parts of society.



Managing Director of "Rahbaran Andishe-ye Tadavom" Company:

Use of "management advice" is an essential condition of business continuity and development

For years, Managers in our country have been deciding that everything they have today will be tomorrow, but in today's world, amidst uncertainties and confusion over a wealth of information and news, especially in the region's specific economic and political conditions, factors such as changing policies and elections, currency fluctuations, rumors of regional conflicts, and so on, can push organizations to the brink of extinction. A business continuity management system is part of an organization's management systems that deals with such concepts and requires the creation, deployment, operation, monitoring, review, maintenance and improvement of business continuity processes. "Rahbaran Andishe-ye Tadavom" Company which is a private joint stock company is one of the companies providing services such as training, consulting and evaluation to various organizations. In an interview with Kaveh Keshavarzi, CEO of this company, we talked to him about activities carried out by "Rahbaran Andishe-ye Tadavom" Company. We read parts of this interview. The goal of "Rahbaran Andishe-ye Tadavom" Company is to make enough progress that it can provide good services internationally. There are also other issues, such as the economic downturn, the recession, and inflation that actually affect the market for management consulting firms. In order to continue operating under such circumstances, instead of creating a company with a pyramid structure, we formed a team called Continuity Thinkers, which these individuals, or as we call them, "continuity leaders", have extensive experience in various industries, organizational activities and business issues. They provide good business continuity plans for their customers.

- Part of our work is based on international standards, such as the International Organization for Standardization (ISO), and other activities are based on scientific, academic, and best practices (Best Practices).
- We operate both as B2C service to a person and as B2B service to a business. Our quality management system is designed according to ISO 9001: 2015 standard, using ISO 20700 guidelines, our customers are divided into broad categories.
- We try to deliver the kind of service that ultimately leads to added value for that organization, for example, in the business continuity management debate, seeking to design a business continuity system for different businesses and taking into account the specific needs of each class.

Boost production by boosting export of engineering services



Hamid Asadi

Looking at the statistics, the Iranian economy will face a financial deficit in the coming years. US sanctions have deprived our country of a significant portion of its foreign exchange earnings from oil

and gas sales. One of the most important strategies to address this problem is to expand non-oil exports, increase the diversity and flexibility of the country's economy so that it is not vulnerable to external sanctions and, given the expansiveness, diversity and high value of its exports, despite sanctions they will also keep their sales boom.

Designing, managing, supplying, executing or designing services provided by Iranian companies and institutes to overseas applicants which in short called technical and engineering services, is one of the major products and services that can bring a lot of revenue to the country. Exporting of this services started in 1994 and has had many ups and downs. Initially, with much government support, the revenue from these services was rising, reaching its highest level in the 2013, about \$ 5 billion. Imposing sanctions on the Iranian economy reduced the amount of these exports, so that only \$ 500 million was made in 2019 .Turkey ,however ,has managed to capture more than 95 percent of its regional markets and export more than 30 \$ billion of its engineering services ,this reflecting the huge gap between the two countries in revenue .Iran ranks third in the world in terms of engineering graduates after Russia and the US, according to the latest World Bank statistics on access to scientists and engineers in the world ,Iran ranks39 th in the world ,while in the latter case Turkey ranks55 th. The high quality of education ,the availability of free higher education services and the availability of them to the majority of the population ,the increasing diversity and quality of engineering education through the expansion of technical centers have been among the major factors that have improved Iran's reputation in this field , .But unfortunately this huge capacity has not been used much.

Economic sanctions is the main cause in the decline of Iran's technical and engineering services exports ,which in recent years have targeted all sources of revenue in Iran, but one should not overlook the enormous market capacity of neighboring countries for technical and engineering services .Using regional diplomacy capabilities ,paying attention to the cultural and linguistic characteristics of different countries ,emphasizing historical and cultural commonalities ,using the experiences of leading countries in the field such as India ,Turkey and supporting knowledge-based companies and start-ups are ways to use this Large capacity and consequently employment creation that will increase Iran's credibility at regional and global level, increase foreign exchange earnings and boost economic growth.

HOPE OF THE IRANIAN ECONOMY IN THE FUTURE



Reza Faghani

Last year, the Iranian economy continued to face difficulties, according to the World Bank report, in 2019, our economy experienced a 8.7% decrease. The World Bank also predicts that in

2020 the Iranian economy will remain stable, face no growth or decline, and increase by 1 percent in 2021 and 2022. The Iranian economic downturn in 2019 was largely due to the shock of sanctions imposed on Iran. Sanctions targeting important sectors of oil and gas. With the end of the American exemptions for the major Iranian oil importers, the imposition of strict restrictions on financial and banking transfers and the imposition of sanctions on the petrochemical, mineral, mining and marine sectors, the Iranian economy experienced a decline. The World Bank predicts that the oil sector will decline in the Iranian economy in 2019 and early 2020, due to restrictions on capital flows worldwide, and a decline in sector activity. This decline has had a negative impact on the activities of the important non-oil sectors in the Iranian economy. These sectors include the auto, machinery and construction industries, which have faced supply chain problems and increased production costs. Also, the decline in exports had a major impact on spending in the Iranian economy, but the decline in imports eased this pressure to some extent. The fiscal deficit is expected to reach 5.6 percent of GDP in 2015, which represents more than 30 percent of government revenues from oil and gas sales. Meanwhile, this fell sharply from 63 percent in the 2002-2003 budget. According to the World Bank, the medium-term outlook for the Iranian economy this year remains unclear. Iran was supposed to sell at least 500,000 barrels of oil per day, but higher exchange rates in recent years and a move away from the government's mandate could increase the competitiveness of Iranian services and goods in the region and thus increase exports of the country thus reducing the amount of the government deficit. Iran has been able to sell at least a million barrels of oil per day, according to some unofficial tanker statistics. In addition, it is also expected to strengthen its position among the world's largest steel producers in terms of strategic commodities such as steel by 30%. Therefore, given the current capabilities of the Iranian economy, it seems likely that the expected recovery by the World Bank will pass, provided that the authorities in the three branches abolish mismanagement, inappropriate laws, administrative bureaucracy, etc.

World of Investment Experience of an Original Opportunity

Iran, with its long history of early civilization; having the world's second biggest gas reserves, diverse mines, rich hydrocarbon resources, a four season country, 1.7 million square kilometers in area, population of more than 80 million, and kind and hospitality people has always considered as a strategic and big market in the middle east by different manufacturing, industrial, and service companies. In the meantime, companies have succeeded to attend in this important market whose have used the notification and advertising capacities in the proper manner with the style of Iranian audiences as well.

"World of Investment" magazine is one of the most effective magazines in Iran's economy field which has tried to introduce investment opportunities in various sectors of manufacturing, industry, tourism, trading, services and etc. by utilization viewpoint of senior executives, managers, university professors and experts according to a new attitude. This approach is considered by the business owners, chambers of commerce and foreign embassies thankfully.

Currently, this monthly magazine is published in six separate sections and on the first of every month included:

1 Energy sector includes oil, gas, petrochemical, power plant and upstream and downstream industries.

2 Industry sector covers the subjects of all manufacturing and industrial companies in different fields.

3 Capital market sector evaluates the latest developments in the field of securities, the bank, insurance and macroeconomic policies of the monetary and financial markets.

4 Macroeconomic economy sector reflects the viewpoints of experts in addition to decisions and actions of Iranian executives about the implementation of microeconomic and macroeconomic policies of the country.

5 Opportunities and challenges of the investment around a business is evaluated exclusively in the special records section in each issue.

6 In the readings section of the magazine, interesting domestic and foreign content is also published on those individuals who have gained special success in their business or production. Hence we are proud to invite you cooperating us by providing information or insert advertising.

Concessioner

Morteza Faghani

Chief Executive Officer

Hamid Asadi

Editor In Chief

Reza Faghani

Commercial Manager

Sara Nazari

Translator:

Said Edalatjoo

Contact Us

Add: Unit 3 , No 27, Marzban Nameh Alley, Shahid Mofatteh Ave. Tehran, Iran

Zip Code: 15875-8915

Tel: +9821 -88864842 Fax: +9821 -88864786

Web Site: <http://dsg-m.ir> E-mail: d.sarmayeh@gmail.com

Selected Topics In This Number



Managing Director of "Rahbaran Andishe-ye Tadvom" Company:

Use of "management advice" is an essential condition of business continuity and development

Risk-taking and perseverance are the characteristics of new businesses



CEO of "Arman Tadbir-e Naghsh-e Jahan" Brokerage Company emphasized

Training and experience are essential to success in the capital market

The deputy CEO of "Ahan-e Majd-e Faraz" Company:

Financial transparency is essential to the commercial success of steel industry



The CEO of Patron Group said

Knowledge-based companies pioneering in the realization of **self-sufficiency**

Commercial director of Esfarain Industrial Complex emphasized

Supplying raw materials The most important challenge in producing steel parts



Chairman of Cooperative Board of Directors of Steel Structures Manufacturers Association of Iran:

Export development requires a government-based platform

The Chairman of the Board of Directors of Dai Cast Employers Association of Iran emphasized

Government ownership of industries is a major problem for the country's economy





تعاونی اعضای انجمن صنفی تولید کنندگان سازه های فولادی کشور (کامسی)
COOPERATIVE ASSOCIATION MANUFACTURERS STEEL STRUCTURE IRAN

www.camsi.co



تهران - خیابان جمال الدین اسدآبادی - خیابان ۳۷ - پلاک ۳۶ - واحد ۲
۸۸۰۶۱۰۷۴ - ۸۸۰۶۱۲۸۳
Unit 2, Floor 1, No 36, 37 St, Jamalodin Asad Abadi Av, Tehran, IRAN
(+9821)88061074 - 88061283
info@camsi.co





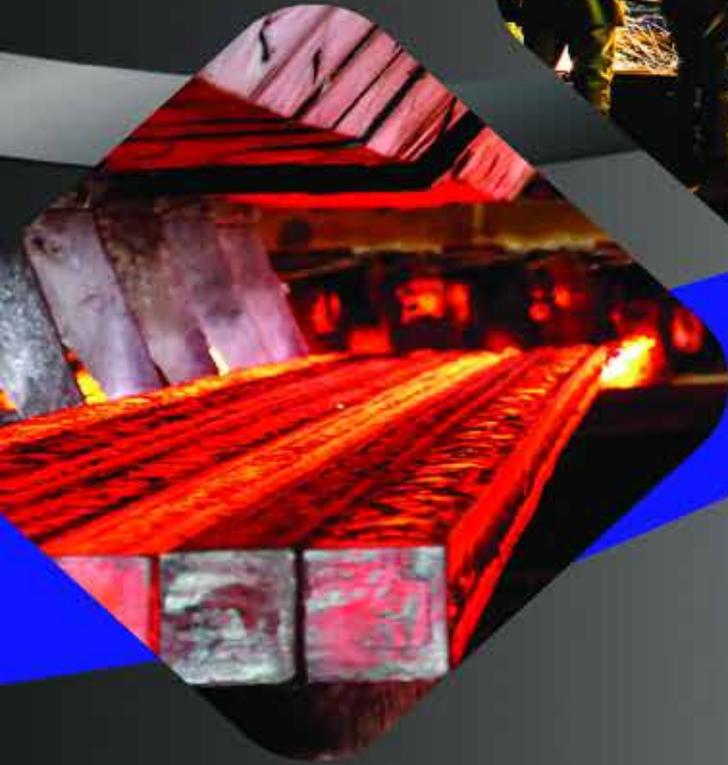
صبانور

شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور
(سهامی عام)





شرکت آهن و فولاد ارفع
(سهامی عام)

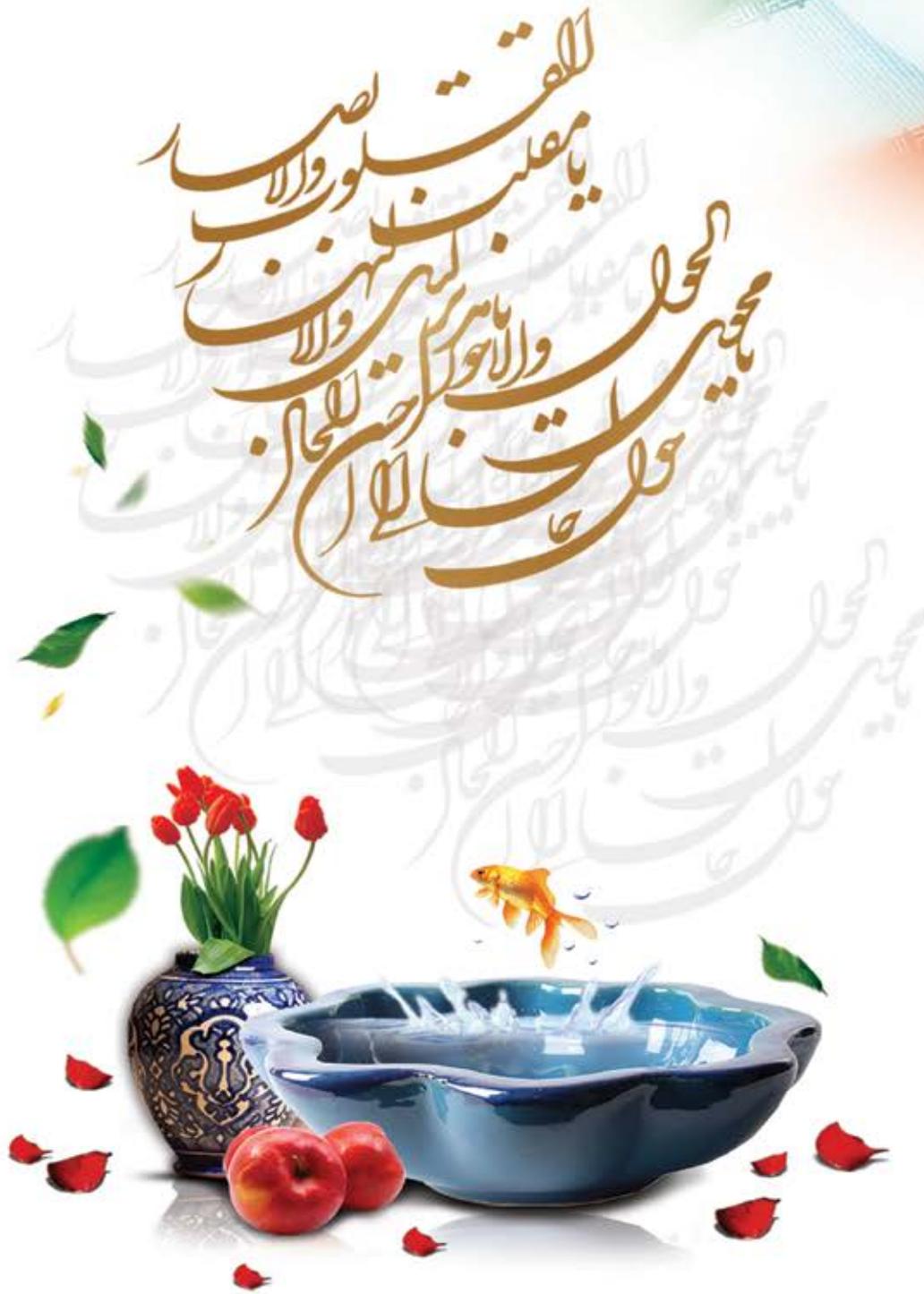


نخستین پیکر کو هر آید به چند
به آتش ز آهنت جدا کرد سنگ
سرمایه کرد آهنت آنگو
کز شما سنگ خا در کشیدش بود

www.arfasteel.com

sales@arfa-co.com

public.relations@arfa-co.com



دوست داشته باشید و زندگی کنید
زمان همیشه از آن شما نیست...



شرکت معدنی و صنایع فلزی گولچار
GOLDOCHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY
روابط عمومی و امور بین الملل



سال نو مبارک

۱۰/۵ میلیون تن کنسانتره سنگ آهن

۱/۵ میلیون تن سنگ آهن دانه بندی

۴ میلیون تن گندله آهن

۱/۵۵ میلیون تن آهن اسفنجی

۱/۳ میلیون تن شمش فولاد

۵۰۰ هزار تن انواع میلگرد

۱۳۹۹
CHADORMALU
MINING & INDUSTRIAL CO



T: ۰۲۱-۸۸۸۸۳۱۰۲

F: ۰۲۱-۸۸۷۷۵۹۳۵